чение спроса фиксируют и в санатории «Демидково». Коммерческий директор «Демидково» Наталья Черепанова рассказала, что в этом году количество купивших путевки увеличилось на 10%, в то время как в 2015 году относительно 2014-го доля отдыхающих увеличилась на 30%.

Директор «Алмед» (Пермь) Александр Федяев, напротив, фиксирует снижение спроса на услуги своего учреждения. По его словам, в последние два года все больше людей ориентируются на санатории Крыма и Черноморского побережья, в этом году ситуация такая же. «Люди все-таки стремятся на солнце», — констатирует он. Директор туроператора «Интерспутник» Вадим Яхнин, компания которого занимается организацией туров в Крым и Черногорию, поясняет, что количество пермяков, которые в этом году посетят Крым, остается на прежнем уровне. «В санатории ездят люди, кто привык ездить туда традиционно. Был всплеск в прошлом году, но в этом все на прежнем уровне», — комментирует он. По его информации, из 600 человек, отправленных в Крым в прошлом году из Перми, 250 (около 40%) ездили в санатории.

Специалисты считают, что основным сдерживающим фактором для роста популярности санаторно-курортного лечения в Прикамье является стоимость путевок и снижение платежеспособности населения. Так, цены на путевки в санатории края варьируются от 1600 до 4000 руб. за двухместный номер в сутки. В стоимость входит трехразовое питание и базовое лечение. Стандартная путевка с лечением и питанием на 14 дней может стоить до 40-50 тыс. руб. Стоит отметить, что в Крыму в санатории эконом-класса цена за двухместный номер в июне стоит от 3 до 5 тыс. руб. за ночь. При этом, в зависимости от месяца, путевка на двоих на 7 дней может стоить от 50 до 70 тыс. руб. без учета цены на авиаперелет. В сравнении — тур в двухзвездочный отель в Греции на остров Крит туроператоры предлагают по 24-31 тыс. руб. за двухместный номер на 8 ночей пребывания. Четырехзвездочный отель — 30-38 тыс. руб. с системой «все включено».





В МИНЗДРАВЕ СЧИТАЮТ. ЧТО У ПЕРМСКИХ КУРОРТОВ ЕСТЬ БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ РАЗВИТИ:

Участники рынка отмечают, что пытаются снизить цены на путевки или сохранить на уровне прошлого года, ориентируясь на общие финансовые трудности населения. В «Демидково» стоимость путевок увеличилась на 2%, что, по словам Натальи Черепановой, является незначительным увеличением. В детском санатории «Лесная дача» стоимость путевок, например, снизилась на 15–20%, но в большинстве санаториев края цены остались на прежнем уровне.

По словам игроков рынка, сейчас прослеживается также тенденция к сокращению времени лечения за счет увеличения эффективности самой программы процедур. Все больше санаториев совместно с Пермским государственным медицинским университетом, классическим университетом разрабатывают максимально эффективные программы по оздоровлению. Работа заключается в эффективном сочетании процедур, а также в точном первичном осмотре врача в санатории, определении проблемных точек. Кроме этого, сегод-

ня появляются программы, нацеленные на больных диабетом, особое внимание уделяется здоровью детей.

Участники рынка признают, что до европейского уровня санаториям региона еще далеко, но они к этому стремятся. «Возьмите средний санаторий в крае: там на одного отдыхающего — один человек персонала, а в Европе на одного отдыхающего приходится три человека из персонала», — поясняет коммерческий директор «Демидково» Наталья Черепанова. Чтобы привлечь посетителей сегодня, говорят специалисты, нужно увеличить работу с персоналом, а также лечить «человека, а не его болезни». Успех работы санатория заключается в доброжелательном отношении к пациенту, а также в комплексном лечении и индивидуальном подходе, что не всегда получается реализовать.

Важно также учитывать специфику контингента отдыхающих, от этого зависят и особенности самого санатория. В городском санатории, например, может быть больше токсичных веществ в воз-

духе, но добраться до него проще и он находится ближе к центру города. Санатории, построенные на базе предприятий, таких как «Метафракс» (Губаха), ЧМЗ (Чусовой), «Уралкалий» (Городище), специализируются на различных производственных травмах и хронических заболеваниях. В основном это заболевания опорно-двигательного аппарата. Экономическую специфику региона учитывают наиболее отдаленные от города учреждения, такие как «Ключи» (Суксунский район). По словам Николая Корякова, 75% отдыхающих там — жители Пермского края, а остальные — из Свердловской области, что укрепляет экономические связи двух регионов.

Участники рынка считают, что подспорьем в работе санаториев края могут стать снижение затрат на налогообложение, а также льготные программы на оздоровление населения. Александр Федяев уверен, что при получении льгот на оказание услуг по оздоровлению населения увеличится оборот средств в данной отрасли. ■



Аллергодом Пермь

Центр профилактики аллергии и астмы

Мир состоит из ограничений.

Мы научились их преодолевать

- Квалифицированная помощь в создании и поддержании гипоаллергенного быта
- Исчерпывающий ассортимент товаров для исключения вредного воздействия окружающей среды на человека в помещении
- Правильная бытовая химия и постельные принадлежности
- Медицинские приборы для лечения и профилактики аллергии и астмы
- Консультационные услуги



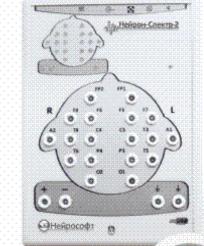
Пермь, ул. Танкистов, 25, офис 102 +7(342) 271-33-04, +7(342) 200-93-74 www.allergodom.ru

Электроэнцефалографы НЕЙРОН-СПЕКТР

- лучший выбор для

ЭЭГ на водительских медкомиссиях.

- Необходимый уровень диагностической точности
- Высокое качество регистрации
- Доступная цена
- Возможность записи ЭЭГ в неэкранированном помешении
- Анализ ЭЭГ во время регистрации
- Удобный интерфейс, простота использования





www.neurosoft.ru, info@ultratonika.ru Представительство в Перми: ул. Танкистов 25, офис 112. Телефоны: 202-92-72, 280-32-08, 280-33-01, 203-12-83

. . . реклам

О ВОЗМОЖНЫХ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯХ ПРОКОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ СО СПЕЦИАЛИСТОМ