индустрия. волгоградская область

Завершили год налегке

По итогам 2015 года, объем производства в легкой промышленности Волгоградской области вырос в 1,5 раза и составил более 4,6 млрд рублей. Несмотря на общие экономические трудности в стране, отдельные предприятия волгоградского легпрома развиваются достаточно успешно. Власти в региона, в свою очередь, обещают им всестороннюю поддержку. Без нее, соглашаются эксперты, волгоградскому легпрому будет непросто сохранить объемы выпуска и наращивать производство.

— легкая промышленность —

ЯРОСЛАВ МАЛЫХ

Успехи ряда предприятий побудили чиновников вернуться к идее создания текстильного кластера в Волгоградской области

В перечне комитета промышленности и торговли Волгоградской области отрасль легкой промышленности представлена пятью крупными и средними предприятиями. Ассортимент текстильных товаров, которые выпускают предприятия, достаточно широк: хлопчатобумажные ткани, постельное белье, трикотаж из хлопкового и капровискозного волокна, технические ткани и геосинтетические материалы, автомобильные чехлы, текстильные товары для дома, швейные изделия, в том числе одежда из льняных тканей, спецодежда, мужские, женские и детские костюмы, школьная форма, пальто, спортивная одежда, головные уборы. Своя ниша на рынке текстильных изделий есть и у производителей спальных принадлежностей — одеял, матрацев, подушек из синтетических и натуральных материалов.

Курс — на кластер

Флагман волгоградского легпрома — ООО «Камышинский текстиль», где при поддержке федеральной и региональной властей реализуется крупный инвестиционный проект по модернизации производства. На проектную мощность обновленный комбинат должен выйти в 2019 году.

Инвестпроект «Камышинского текстиля» участвует в государственной программе «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности» в подпрограмме «Легкая промышленность». Проект предусматривает создание 1200 рабочих мест, а общий объем инвестиций — 5 млрд рублей. На сегодняшний день предприятием из этой суммы освоено 764,4 млн рублей. Только в 2015 году объем государственной поддержки предприятию составил порядка 10 млн рублей. Сегодня проходит перевооружение фабрики с установкой оборудования ведущих мировых компаний текстильного машиностроения: линии приготовления хлопка, ленточных машин немецкой компании «Трючлер», прядильных машин АУТОКОРО от фирмы «Шлафхорст».

Предприятие ООО «Камышинский Текстиль» перерабатывает порядка 1, 3 тыс. тонн хлопкового волокна в месяц, производит товарную пряжу с 54 по 20 номер и суровую ткань шириной с 165 по 244 см. Кроме того, на производственных мощностях фабрики организовано собственное швейное производство по пошиву постельного белья.

Только за первые три квартала 2015 года ООО «Камышинский текстиль» выпустило 4,3 млн изделий, при этом рост к аналогичному периоду 2014 года составил 365,4%.

Успехи предприятия, а также достижения волгоградских аграриев побудили руководство Волгоградской области в 2015 году вернуться к идее создания на базе предприятия текстильного кластера, который позволил бы замкнуть производство на территории области и не зависеть от внешних поставщиков сырья. В 2009 году проект Волгоградской области по созданию текстильного кластера «Поволжье» одобрило Министерство промышленности и торговли РФ. Масштаб проекта, предполагавшего не только модернизацию текстильного комбината, но и создание обширной швейной инфраструктуры, а также организацию производства замкнутого цикла, постепенно был серьезно пересмотрен. Однако в последние два года руководство Волгоградской области вновь заговорило о возможности самостоятельно обеспечивать завод сырьем. Поводом для этого стали успешные эксперименты специалистов Волгоградского аграрного университета (ВолГАУ). Экспериментальная партия выращенного ими хлопка получила высокую оценку специалистов нового лабораторного комплекса ООО «Камышинский текстиль». Новый сорт хлопчатника был отнесен к первому сорту пятого типа, класс хороший (средневолокнистый). При выходе программы на проектную мощность волгоградские аграрии смогут засевать хлопчатником до 10 тыс. гектаров, что позволит собирать урожай порядка 25 тысяч тонн хлопка. Наличие собственного сырья снизит импортозависимость отрасли, удешевив производство ткани. Однако пока этот проект остается делом перспективы, в которую не очень верят эксперты.

«На мой взгляд, выращивание хлопка в России нельзя считать перспективным направлением, — считает аналитик ИХ „Финам“ Тимур Нигматуллин. — Значительный объем инвестиций, риски, связанные с агротехническими факторами, и неопределенность со сбытом, ограничат интерес к данной культуре со стороны аграриев даже при значительной поддержке со стороны местных и федеральных властей. Для того, чтобы стимулировать развитие с/х отрасли, целесообразнее сосредоточиться на развитии традиционных культур, производство которых в РФ стало очень выгодным благодаря ослаблению рубля к основным мировым валютам. Что касается Камышинского комбината, то загрузить его производственные мощности можно за счет импорта сырьевой продукции».

В ногу со временем

Отличных результатов в 2015 году достигло ЗАО «Газпром химволокно», где высокими темпами осуществлялся запуск нового оборудования и шло техническое перевооружение производства. Работы по переоснащению цехов и лабораторий завода на предприятии начались с 2012 года, когда акционером предприятия стало ЗАО «Газпром СтройГЭК Салават».

На сегодняшний день ЗАО «Газпром химволокно» завершает реализацию крупного инвестиционного проекта, благодаря которому стало возможно производство собственной полиэфирной нити для технических и кордных тканей. Общий объем инвестиций составляет более 4,3 млрд рублей, предприятию была предоставлена государственная поддержка в виде льготы по уплате налога на имущество. На сегодняшний день это единственное предприятие в российской легкой промышленности, которое полностью реализовало программу импортозамещения. Для производства собственной нити используется оборудование немецких фирм BUHLER и BARMAG — признанных во всем мире компаний, специализирующихся на строительстве производственных предприятий, а также выпуске машинного оборудования и установок. Получение первой паковки вытянутой полиэфирной нити состоялось в мае 2015 года, а уже в июне освоен выпуск тканей технических (ТГ-500, ТБГ-360, ТЛК-200), геосетки и силовых лент из нее. В планах на 2016 год — сократить объем импорта на 50% за счет собственного производства полиэфирных нитей.

Кроме того, в 2015 году завод запустил в эксплуатацию технологическое оборудование, которое позволяет либо диверсифицировать производство, либо значительно увеличить объемы выпуска продукции. С помощью швейцарских станков ЗАО «Газпром химволокно» увеличило выпуск лент на 7,2 млн погонных метров в год.

«Мы стараемся идти в ногу со временем, постоянно модернизируя производство, ведем поиск новых технологий и решений производственных задач, — отмечает заместитель генерального директора по производству — главный инженер ЗАО „Газпром химволокно“ Дмитрий Каверин. — Поэтому на сегодняшний день перспективы завода выглядят достаточно оптимистично и за счет общего увеличения производства продукции, и благодаря совершенствованию технологий и использованию нового оборудования. Наглядное подтверждение моим словам — запуск единственного на сегодняшний день в России производства собственной полиэфирной нити».

В целом в 2015 году темпы роста легкой промышленности региона замедлились — индекс текстильного и швейного производства за 2015 год составил 85,5%, обувного и кожевенного производства — 47,6%.

Перспективы с учетом господдержки

Хорошей новостью для волгоградских производителей стало утверждение правительством РФ в рамках плана по обеспечению стабильного социально-экономического развития страны программы поддержки легкой промышленности в 2016 году, объем финансирования которой составляет почти 1,4 млрд рублей. Согласно решению, принятому в марте 2016 года, в текущем году будет продлено субсидирование организаций легкой и текстильной промышленности в части возмещения затрат на уплату процентов по кредитам, полученным на пополнение оборотных средств, финансирование текущей деятельности, а также на реализацию новых инвестиционных проектов по техническому перевооружению.

Кроме того, программой предусмотрено создание механизма упрощенного доступа предприятий легкой промышленности к кредитным средствам, в том числе в целях реализации проектов импортозамещения, расширение действия запрета на допуск товаров легкой промышленности, происходящих из иностранных государств, в целях закупок для федеральных нужд на региональный и муниципальный уровни.

Помимо возможностей, которые обеспечивает сегодня предприятиям легкой промышленности государство, на региональном уровне им также будет оказана финансовая поддержка. «По итогам 2015 года, темпы роста легкой промышленности региона замедлились, — подтверждает руководитель регионального комитета по проышленности и торговле Роман Беков. — Индекс текстильного и швейного производства за 2015 год составил 85,5%. В Волгоградской области работает порядка пяти крупных и средних предприятий. Далеко не все из них чувствуют себя плохо, даже несмотря на общие экономические трудности в стране. У нас есть примеры успешного развития, и в первую очередь это перспективы камышинского текстильного кластера. К проекту готовы подключиться аграрии. Думаю, что сегодня нужно активизировать их усилия, поскольку интерес к собственному сырью в стране сегодня огромный. Ну, а сами предприятия легпрома должны сосредоточиться на включении в программы господдержки. Уже в ближайшее время будут сформированы предложения по условиям льготного кредитования производств. С апреля предприятия легпрома смогут рассчитывать на предоставление госгарантий. Также предусмотрено субсидирование части затрат на производство школьной формы из российских камвольных тканей и ставки по кредитам на общую сумму 1,4 млрд рублей. Эти средства будут выделены из антикризисного фонда, и этими средствами наши предприятия должны воспользоваться».

По мнению директора по развитию бизнеса QB Finance Маргариты Горшеневой, сегодня ситуация в легкой промышленности «далека от реализации собственного потенциала» из-за резкой девальвации курса рубля. «Снижение курса нацвалюты к доллару и евро с середины 2014 года почти вдвое повысило закупочные цены на материалы и комплектующие для промышленных предприятий, которые закупаются за рубежом. Напомню, что доля импортного оборудования в отечественной легкой промышленности составляет порядка 90%. Сейчас государство пытается сократить издержки для промышленников, отказавшись от НДС на закупаемое через Минпромторг оборудование, но мера в условиях девальвации рубля не способна самостоятельно решить проблемы дороговизны импорта», — рассуждает госпожа Горшенева.

По ее словам, вторая важная проблема — это доступ к заемному капиталу и инвестициям. «На прошлый год пришелся пик оттока иностранного капитала из России, для многих компаний остаются закрытыми рынки заемного капитала в связи с уже существующими долговыми обязательствами. Ну и, конечно, банковские займы для большинства предприятий остаются по-прежнему недоступными. Ситуация может измениться в случае снижения ключевой ставки ЦБ ниже 11%, но пока что высокие темпы инфляции не отвечают целям правительства (7% в годовом выражении). Собственно, инфляция — это еще один немаловажный фактор, который давит на российскую легкую промышленность. По сути рынок потребительских товаров и услуг в России продолжает сворачиваться второй год подряд под давлением высоких темпов инфляции и снижения покупательной способности рублевых доходов населения», — резюмирует аналитик.

Ярослав Малых

Промышленные миллиарды

с 11

Председатель комитета областной думы по экономике и инновационному развитию Сергей Булгаков считает, что в 2015 году региональные власти активно поработали над созданием максимально комфортных условий для инвесторов. Им дают налоговые льготы, крупных инвесторов освобождают от торгов на предоставление земельных участков.

«В 2016 году планируется завершение реализации семи инвестиционных проектов, объем освоенных инвестиций по ним составляет 84,1 млрд рублей, будет создано почти 1300 рабочих мест», — говорит председатель облпромторга Роман Беков. В числе проектов как разработка нефтяных месторождений, так и, например, освоение полного цикла производства хлопчатобумажной ткани.

Вместо Китая и Турции

Эксперты отмечают высокий потенциал Волгоградской области в развитии импортозамещения. По словам Романа Бекова, уже сейчас производство импортозамещающей продукции способны освоить более 33 предприятий региона, которые могут производить свыше 100 наименований продукции — от сельхозмашиностроения до фармацевтики.

На сегодняшний день продукцию, заменяющую импортные аналоги, выпускают 22 предприятия Волгоградской области, семь из них — предприятия металлургического и химического комплекса — в 2015 году они выпустили продукции, соответственно, на 11,6 и 11,1 млрд рублей, в общей сложности в регионе произведено 37 наименований товаров на 31,1 млрд рублей. При этом сами региональные промпредприятия закупают импортных материалов и оборудования из этого перечня, которые могут производиться в Волгоградской области, на 65,4 млрд рублей.

«Импортозамещение является следствием ослабления рубля и ухода импортной продукции, в том числе из-за торговых ограничений со странами Запада. Для того, чтобы интенсифицировать данный процесс без усиления геополитической и социальной напряженности, властям необходимо мотивировать производителей загружать действующие производственные мощности и, что важнее, строить новые. Лучше всего в качестве стимула работает помощь в подключении коммуникаций и инфраструктуры к новым объектам, субсидирование ставок по кредитам и налоговые „каникулы“», — рассуждает аналитик ИК «ФИНАМ» Тимур Нигматуллин.

На импортозамещение расчитана продукция, выпускаемая уже не первый год. Например, нержавеющий сортовой и листовой прокат (оба производятся АО «Волгоградский металлургический комбинат „Красный Октябрь“»), запорная трубопроводная арматура, регулирующая арматура (ОАО «Волгограднефтемаш»). Это достаточно стандартная номенклатура, освоение новых видов — вопрос будущих лет.

Отраслевые эксперты отмечают в качестве тормозящих факторов как экономические — есть сложности с привлечением средств для модернизации оборудования, так и психологические факторы. Менеджмент многих предприятий еще не освоился в ситуации, когда решения необходимо принимать быстро и радикально.

Главный редактор портала «ВолгаПромЭксперт», член общественного совета при комитете экономики Волгоградской области Сергей Жуков напоминает, что многие предприятия ведущих волгоградских отраслей промышленности — нефтехимии, химии и металлургии — были в значительной степени ориентированы на ближнее зарубежье. «Иными словами, им не нужно было перестраиваться — соответственно, они же и раньше запустили производство, которое теперь стало импортозамещением, — объясняет эксперт. — Между тем освоение выпуска любой действительно новой продукции, даже не импортозамещающей, это вовсе не сиюминутный процесс. Он требует не только спроса от потребителя, но и организации технологического процесса, а в ряде случаев — сертификационной документации. Для внедрения новых изделий в производство требуется определенное время».

«Проблемой также является то, что волгоградские промышленники мало уделяют внимания маркетингу и рекламе, работая „по старинке“, по принципу „купите у нас продукцию, она хорошая“», — убежден господин Жуков.

Руководитель аналитического департамента AMarkets Артем Деев считает, что маркетинговая поддержка нужна не отдельным производствам, а области в целом. «Властям необходимо вложить большие средства в продвижение области на федеральном уровне, чтобы позиционировать ее как благоприятный кластер для инвестиций, для создания технопарков, потому что они кажутся наиболее подходящими для такой территории, — рассуждает Артем Деев. — Вопрос в том, чтобы появились современные технологии, именно в создании условий для их возникновения и есть смысл кооперации между различными предприятиями, создания условий для инновационного бизнеса, устранения административных барьеров. Важно сделать так, чтобы это было выгодно власти, тогда область станет конкурентоспособной даже, например, по сравнению с тем же Татарстаном».

В ближайших планах ряда региональных предприятий — внедрение новых наименований продукции взамен зарубежных аналогов. Оборонный завод «ЦКБ „Титан“» планирует производить передвижную шахтную крепь с гидравлическим приводом — сейчас российские предприятия закупают их в Германии и Украине. ЗАО «НПО „ЕвропаБиоФарм“» разработало крупный проект по переработке тыквы, из которой будут делать БАДы.

«Инвестору нужно предлагать готовую площадку с инженерными сетями и недорогим к ним присоединением — тут изобретать нечего, именно по этому пути шли все успешные регионы, — говорит Дмитрий Калашников. — Остается и собственно вопрос цен на энергоносители и ряд других вопросов».

Губернатор Андрей Бочаров на одной из недавних встреч с руководителями крупных промпредприятий заявил: «Мы готовы работать по любому вопросу, договариваться, идти навстречу там, где это возможно. И поддержку федеральную поможем получить. Есть сейчас недовольство от арендных платежей за землю, величины ставок — мы создаем совместную рабочую комиссию, будем придумывать, как привести к разумным величинам». Комиссия была создана в декабре прошлого года и собралась пока только один раз.

Согласно прогнозам, в 2016 году общий объем инвестиций в промышленность составит порядка 80 млрд рублей. «Мы ставим задачу поддерживать маленькие и средние предприятия, которые быстрее адаптируются к изменениям рынка, могут производить инновационную продукцию. Точки роста известны, сейчас ведется адресная работа, по каждому проекту отдельно. Даже по проблемным предприятиям мы знаем, что делать. Конечно, сложно брать кредиты — как такового проектного финансирования фактически нет, требуют только залог 100%, положительный баланс и так далее. Но мы вместе с Минпромторгом готовы разбираться и помогать. Несмотря на все условия, инвесторы есть, готовые вкладывать собственные средства, и в целом, по нашим оценкам, впереди оживление», — резюмирует Роман Беков.

Ярослав Малых