



Индустрия. Волгоградская область

Среда 30 марта 2016 №53

kommersant.ru

приложение подготовлено
при поддержке Администрации
Волгоградской области



11	Какие инвестпроекты реализуют промпредприятия области	12	Появится ли в регионе текстильный кластер	13	Как предприятия области решают проблему нехватки кадров
----	---	----	---	----	---

Показатели работы промышленного комплекса Волгоградской области по итогам 2015 года оказались выше средних значений по стране. Добиться положительных результатов удалось, в том числе, за счет поддержки со стороны федеральных и региональных властей. Однако, по мнению экспертов, волгоградским предприятиям важно найти «максимальное количество внутренних драйверов роста», так как объемы господдержки в будущем могут существенно сократиться из-за нестабильной финансово-экономической ситуации в стране.

Предприятия подросли на господдержке



— итоги —

Опережая соседей

Несмотря на непростую финансово-экономическую ситуацию в стране, промышленности Волгоградской области удалось закончить год с показателями, меньшими, чем годом ранее, но превышающими средние значения по стране. Так, индекс промпроизводства в регионе по итогам прошлого года составил 99,2% (против 102,4% в 2014 году). Среднероссийский показатель оказался ниже — 96,6%. В денежном выражении волгоградская промышленность за год прибавила 108 млрд рублей и достигла 746,5 млрд рублей. В пересчете на душу населения в регионе произвели промышленной продукции почти на 293 тыс. рублей — это лучший результат в ЮФО.

Прибыль до налогообложения промпредприятий по итогам 2015 года выросла на 9,7% — до 79,9 млрд рублей. Кроме того, промышленники заплатили в консолидированный бюджет области 30,2 млрд рублей (рост к 2014 году — 16,1%, или 42% от поступлений по экономике в целом). Из 108 ведущих предприятий региона 77 нарастили объемы производства на общую сумму более 100 млрд рублей.

В 2014–2015 годах в регионе открыто восемь новых промышленных предприятий, реализовано пять масштабных проектов модернизации существующих производств. Общий объем вложений в эти проекты составил почти 30 млрд рублей, создано 1,5 тыс. новых рабочих мест.

Курс на Москву

Добиться положительных результатов удалось, в том числе, за счет активного участия волгоградских предприятий в госпрограммах поддержки промышленности. И если ранее региональные власти неоднократно жаловались на то, что некоторые заводы области не спешат участвовать в подобных проектах, то сейчас чиновники признают, что эту ситуацию удалось переломить. Так, в 2015 году 17 предприятий и организаций Волгоградской области получили на развитие производства в общей сложности 2,9 млрд рублей благодаря участию в федеральных программах.

В первую очередь, господдержку получили предприятия оборонного комплекса — ОАО ЦКБ «Титан», ОАО «Волгоградский завод радиотехнического оборудования», ОАО «НИИ гидросвязи «Штиль», ОАО «Электронно-вычислительная техника», АО «Завод «Метеор» и ООО НПП «Метеор-Курс». Отметим, большинство из них уже имеют на руках контракты в рамках госзаказа на 2016–2020 годы, причем стоимостные показатели каждый год будут прибавляться.

Кроме того, в 2015 году восемь инвестиционных проектов Волгоградской области выиграли конкурсы на получение субсидий из федерального бюджета на компенсацию процентов по кредитам. Промышленным предприятиям компенсируется 70% ключевой ставки Центрального банка РФ, которая на текущую дату составляет 11%. Всего в 2016–2020 годах волгоградские предприятия получат по этому направлению из федерального бюджета 828 млн рублей. Общая сумма инвестиций по представленным ими проектам составляет 5,2 млрд рублей. По словам председателя комитета промышленности и торговли Волгоградской области Романа Бекова, в результате реализации поддержанных Минпромторгом РФ проектов будет создано более 560 высокопроизводительных рабочих мест, годовой объем налоговых поступлений составит более 1 млрд рублей.

Также в 2015 году два волгоградских предприятия — АО «Каустик» и ОАО «Волгограднефтемаш» привлекли 213 млн рублей федеральных субсидий, компенсирующих затраты по кредитам, взятым на пополнение оборотных средств.

В сентябре прошлого года администрация Волгоградской области подписала соглашение о сотрудничестве с Фондом развития промышленности (ФРП). Для участия в программах льготного финансирования в ФРП направлены 14 заявок от 12 промышленных предприятий Волгоградской области. Общая стоимость представленных проектов — 14,6 млрд рублей. В случае одобрения со стороны ФРП предприятия региона получат 2,8 млрд рублей. На сегодняшний

день шесть проектов общей стоимостью свыше 10 млрд рублей уже прошли предварительный отбор. Они претендуют на софинансирование из федерального бюджета в размере 860 млн рублей. Итоги окончательного отбора будут известны в конце апреля.

В поиске внутренних драйверов

Как отмечает Роман Беков, Волгоградская область стала одним из приоритетных регионов у Минпромторга РФ. По суммарной величине поддержки, на которую претендуют предприятия региона, Волгоградская область вышла на первое место в стране. «Разумеется, заявки должны быть мотивированы, правильно оформлены и соответствовать определенным требованиям в части прироста валового продукта и рабочих мест, наличия собственных средств инвесторов в проекте и тому подобное, а Минпромторг нам нужно подтолкнуть к мысли, что каждый конкретный проект важен именно сейчас и именно для Волгоградской области», — говорит руководитель облпромторга.

«Промышленные площадки сегодня имеют реальную поддержку, еще два года назад этого не было. Сейчас у нас подписано соглашение о сотрудничестве с волгоградским регионом, предприятия активно участвуют в федеральных программах. Начинали с нуля, а сегодня в регионе около двух десятков проектов имеют господдержку — это результат», — соглашается директор департамента стратегического развития и проектного управления Минпромторга России Василий Осмаков.

По мнению финансового аналитика ГК «Финам» Тимура Нигматуллина, на фоне негативной экономической конъюнктуры и высоких геополитических рисков стратегия по наращиванию госинвестиций может быть достаточно эффективной с точки зрения стимулирования экономического роста в регионе. В то же время он добавляет, что «опора всего лишь на один „инструмент“ несет в себе значительные системные риски из-за возможного резкого сокращения госрасходов в дальнейшем, например, по причине нового паде-

ния цен на нефть». «Тем более, возможности местного бюджета сильно ограничены», — уточняет аналитик.

Первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал также отмечает, что Волгоградской области не стоит полагаться на «особое внимание» со стороны федеральных властей. «На данный момент, действительно, мы наблюдаем определенное увеличение различных программ, но важно понимать, что это постоянный процесс, и чиновники еще будут ориентироваться на эффективность расходования выделяемых средств. В этом, в том числе, состоит межрегиональная конкуренция. Именно поэтому сейчас всем субъектам очень важно искать максимальное количество внутренних драйверов роста и снижать зависимость от поддержки федеральных властей», — объясняет Павел Сигал.

Вторая смена

В то время, как некоторые компании, получив господдержку, улучшили свои результаты, ряд крупных промышленных предприятий Волгоградской области находится в плачевном состоянии.

Волгоградский завод буровой техники не работает фактически три года, Волгоградский трубный завод — почти два года. Еще два предприятия прекратили свою деятельность совсем недавно. Это камышинский «Газпромкран» и фроловский металлургический комбинат «Волга-ФЭСТ».

«Причины в каждом случае свои, но все это не проблемы последних лет. Это системные ошибки, допущенные менеджментом или собственниками, например, в прошлый кризис 2008–2009 годов», — отмечает руководитель дирекции банка ВТБ по Астраханской и Волгоградской областям Владимир Русаев. В качестве примера он приводит ЗАО «Волга-ФЭСТ», который в 2015 году возобновил банкротство, начатое еще в 2008-м.

Добавим, металлургический комбинат в последние годы показывал позитивную динамику производства и даже разработал крупный инвестиционный проект по организации прокатного производства, претендующий на федеральную поддержку. Как рассказал Роман Беков, ЗАО «Волга-ФЭСТ»,

Волгоградские промышленные предприятия в 2015 году стали активнее участвовать в федеральных и региональных программах господдержки

возможно, с другим названием и собственниками, восстановит работоспособность и выйдет на реализацию инвестиционных планов уже в 2016 году.

Подобное решение для некоторых предприятий, вероятно, является единственным вариантом выхода из сложившейся ситуации. Например, высоки шансы, что по завершении процедуры банкротства сменит собственника унитарный по производству очень потенциалу, но уже почти три года простаивающий из-за накопленных долгов и невыполненных обязательств ООО «Волгоградский завод буровой техники» (ВЗБТ). Причем еще в декабре 2014 года глава региона Андрей Бочаров предлагал собственникам ВЗБТ «сдать предприятие» государству.

Нерешенные вопросы

Руководитель общественной организации «Совет директоров предприятий и организаций Волгоградской области» Анатолий Бакулин отмечает, что в целом у волгоградской промышленности есть «два фундаментальных тормозящих фактора: высокий износ основных фондов и большая доля затрат на электроэнергию в себестоимости продукции». Переломить ситуацию с ветхостью оборудования и сооружений может только активная инвестиционная деятельность. В областном комитете промышленности и торговли уверяют, что на большинстве предприятий процесс модернизации уже запущен.

А вот проблема сравнительно дорогой электроэнергии при наличии специально построенной для промышленности региона ГЭС остается ключевым вопросом, который пытаются решить областная администрация. Андрей Бочаров неоднократно заявлял, что региональная промышленность может «давать несравнимо более впечатляющие результаты и быть конкурентоспособной по всем направлениям при условии снижения цен на электроэнергию».

В связи с этим, областная администрация разработала пакет предложений для федеральных властей. Власти региона просят в виде исключения разрешить Волгоградской области частичную независимость внутреннего рынка электрической энергии и мощности от общероссийского оптового рынка (ОРЭМ). О полной автономии региона речи не идет, областные власти предлагают дать возможность ключевым энергоемким и значимым промышленным предприятиям заключать прямые договора с «РусГидро», исключив перепродажу через общий рынок, а также последующие надбавки за транспорт по сетям. На сегодняшний день инициатива находится на рассмотрении в федеральном правительстве. Решение вопроса затянулось из-за того, что в «РусГидро» недавно прошла смена топ-менеджмента, однако власти Волгоградской области не собираются отказываться от своей идеи.

Везде свои плюсы

Эксперты отмечают, что Волгоградская область имеет выгодное с логистической точки зрения положение. По их словам, курсовые колебания привели к тому, что многие виды продукции, которые, например, Ростовской области, прежде было проще привезти из Китая, теперь выгоднее закупать на внутреннем рынке. Заместитель главного редактора отраслевого журнала «Металлоснабжение и сбыт» Леонид Хазанов именно этими факторами объясняет успешное развитие литейного производства и порошковой металлургии на Волгоградском алюминиевом заводе РУСАЛа, который после вынужденной остановки основного (электролизного) производства в 2013 году многие считали предприятием закрывшимся. Благодаря своевременным действиям менеджмента компании завод получил новый импульс в развитии производства, которые раньше считались если не экспериментальными, то, как минимум, вспомогательными. «Стоимости сразу нескольких инвестпроектов предприятия сейчас исчисляется десятками миллионов долларов», — отмечает Леонид Хазанов.

По мнению Андрея Бочарова, даже в существующих условиях у волгоградских промышленных предприятий есть возможности развития. Главное, по мнению Андрея Бочарова, грамотно определить приоритеты и приступить к освоению новых видов продукции. В пример губернатор ставит завод «Газпром химволокно» (город Волжский). На модернизацию и диверсификацию производства за последние два года здесь было направлено 1,6 млрд рублей. Обновление позволило в три раза увеличить производительность труда, в два раза нарастить выручку, увеличить число работников.

«Купил „Газпром“ предприятие, поставил толкового местного молодого человека директором. Никаких ресурсов компания не вкладывала, только поставила задачу. Директор пошел в банк, получил проектное финансирование на семь лет, они включились в программу поддержки Минпромторга. Прошло всего два года, а предприятие уже не узнать. На самом деле так может каждый, надо действовать, а не ждать», — рассуждает глава региона, добавляя, что региональные власти и дальше намерены поддерживать промышленные предприятия Волгоградской области.

По итогам 2016 года региональные власти ожидают, что промышленные предприятия области выпустят продукции как минимум на 780 млрд рублей (рост на 4,5% по сравнению с 2015 годом). Индекс промпроизводства, по их оценкам, составит 101,6%. Кроме того, в текущем году благодаря участию в федеральных программах волгоградские предприятия получат 1,5 млрд рублей.

Ярослав Малых

индустрия. волгоградская область

Нахимичили впрок

Ситуация в химическом комплексе Волгоградской области в отличие от многих других отраслей складывается весьма удачно. По итогам 2015 года, объем производства в отрасли вырос на четверть — до 58,8 млрд рублей против 47,7 млрд рублей в 2014 году. По прогнозам региональных властей, показатели химического комплекса региона будут расти и дальше.

— сектор рынка —

По итогам 2015 года, объем химического производства в Волгоградской области вырос почти на четверть — до 58,8 млрд рублей (в 2014 году — 47,7 млрд рублей). Доля отрасли в обрабатывающей промышленности региона составила 9,2% (в 2012 году — 6,5%).

В Волгоградской области насчитывается 20 средних и крупных химпроизводств. По итогам 2015 года, выпуск продукции увеличили практически все предприятия отрасли. Так, ЗАО «НикоМаг» отгрузил гранулированного бишофита в 1,2 раза больше, чем в 2014 году, ООО «Волгопромтранс» увеличило выпуск промышленной упаковки на 31%, ООО «Группа Полипластик» — гладких труб на 25% и фитингов — на 39%. ООО «Праксайр Волгоград» нарастило выпуск газообразного кислорода на 10%, жидкого азота на — 20%, газообразного азота — на 74%. Рост производства шин на ОАО «Волтайр-Пром» составил 18,4%, волгоградский филиал ООО «Омсктехуглерод» увеличил выпуск на 27%.

Сегодня предприятия отрасли все больше ориентируются на внутренний рынок. В 2015 году стоимостные объемы экспорта химической продукции составили \$201,7 млн, что на 24,9% меньше, чем в 2014 году. В основном это продукты неорганической химии (\$142,5), органические химические соединения (\$22,6), каучук, резина и изделия из них (\$16,5), пластмассы и изделия из них (\$10,2). Основные торговые партнеры (по убыванию стоимости): Украина, Турция, Венгрия, Германия, Нидерланды, Польша, США, Румыния.

Химики пошли в парки

Наиболее успешно в 2015 году работали химические предприятия, расположенные в южной промышленной зоне Волгограда. АО «Каустик» (входит в группу «Никохим») в прошлом году своевременно перечислило в бюджеты всех уровней около 1,3 млрд рублей, что практически вдвое больше, чем в 2014 году. В консолидированный бюджет региона из этих средств поступило более 721 млн рублей, в федеральный — 575,4 млн рублей. В 2015 году завод произвел 94,7 тыс. тонн поливинилхлорида против 92,1 тыс. тонн годом ранее.

На промплощадке «Каустика» создан индустриальный парк «Никохим». При его организации группа учитывала ряд конкурентных преимуществ — удобное географическое расположение промплощадки, наличие рядом крупных месторождений каменной соли, известняка и бишофита. Кроме того, в долгосрочной аренде у «Каустика» находится Волгоградская ТЭЦ-3, обеспечивающая производства необходимыми объемами электрической и тепловой энергии. Благодаря всему этому стала возможным реализация инвестпроектов нескольких компаний на одной промплощадке.

Гендиректор АО «Каустик», совладелец ГК «Никохим» (по данным kartoteka.ru, владеет 20% акций) Эльдор Азизов поясняет: «Стратегия группы в современных экономических условиях — это развитие многопрофильного химического технопарка на территории промплощадки в Волгограде, на которой сосредоточены основные производственные активы компании. Наша модель развития основана на концепции product-by-product, суть которой состоит в использовании продукции одного производства в качестве сырья для последующих, более высоких „переделов“, в результате чего существенно возрастает эффективность деятельности всех участников. Подтверждение этого — тот факт, что на площадке „Никохима“ успешно работают такие крупные резиденты парка, как Sealed Air, Прахаир, „Волга Индастри“ (входит в „Агро Эксперт Групп“) и другие, связанные единой инфраструктурой, общей технологической цепочкой. Синергетический эффект от такого сотрудничества позволяет уменьшать издержки, что, безусловно, повышает конкурентоспособность продукции, которая, к слову, стабильно востребована не только в России, но и в более 30 странах мира».

В июле 2015 года «дочка» «Никохима» — ЗАО «НикоМаг» — на территории индустриального парка запустила уникальное производство по выпуску наноструктурированного гидроксида и оксида магния общей мощностью 55 тыс. тонн в год (25 тыс. тонн — гидроксида магния, 30 тыс. тонн — оксида магния). Завод полностью обеспечен сырьевыми ресурсами: уже разведенные запасы



На промплощадке «Каустика» сегодня активно ведется строительство новых предприятий

сы бишофита и полученные лицензии на его добычу гарантируют работу в течение 150 лет. Проект реализован при участии госкорпорации «Роснано» и Сбербанка России, вложивших по 1,3 млрд рублей, еще около 1,6 млрд рублей инвестировал сам «Никохим». По расчетам группы, вложения окупятся в течение шести лет.

Гидроксид магния с модифицированной поверхностью успешно протестирован в качестве добавки-антипирена (огнезащитной добавки) в различных полимерных композициях. Он также используется в фармацевтической отрасли при производстве магнийсодержащих препаратов, в качестве добавки в пищевой промышленности, в производстве катализаторов, промышленных чистящих средств, косметических средств и средств личной гигиены. Это первое производство гидроксида магния в России. А высокочистый оксид магния используют при производстве трансформаторной стали, в качестве наполнителя в производстве резины, пластиков, мастик и клеевых веществ, а также в медицине и парфюмерии.

«Это наш реальный вклад в импортозамещение. Дальнейшая разработка и выпуск высокотехнологичных магnezияльных продуктов, а также твердого хлористого кальция, привлечение новых партнеров на промплощадку „Никохима“ в Волгограде — наши приоритеты на ближайшие годы. Важно, что успех группы компании позитивно отразился и на социальном климате в регионе — только один „Каустик“ по итогам 2015 года перечислил в бюджеты различных уровней свыше 1,3 млрд рублей, то есть почти вдвое больше, чем прежде», — отметил Эльдор Азизов.

Помимо «дочерних» предприятий «Никохима» свои инвестиционные проекты на промплощадке «Каустика» активно реализуют и другие предприятия региона. Так, ООО «Волга Индастри» (выпускает химические средства защиты растений и прочие агрохимические продукты) в 2015 году запустила современную биосерную мельницу, которая используется при производстве химических средств защиты растений. Проектная мощность производственной площадки нового предприятия — свыше 20 тыс. тонн продукции в год, ассортимент — более 50 наименований. Стоимость проекта — около 1,3 млрд рублей.

Сегодня ООО «Волга Индастри» реализует комплексный инвестиционный проект по созданию нового производства химических препаратов, обеспечивающих сельхозпроизводителям Волгоградской области комплексную защиту выращиваемого урожая без применения импортных аналогов. Для его реализации в течение двух лет будет построен новый производственный комплекс, который позволит увеличить выпуск продукции в два раза. При выходе на проектную мощность объем промышленного производства составит 11 тыс. тонн готовой продукции в год, на предприятии будет создано около 50 высокопроизводительных рабочих мест. Сметная стоимость инвестиционного проекта составляет порядка 330 млн рублей.

На промплощадке «Каустика» в этом году планируется запуск еще одного производства. Компания Sealed Air реализует проект по организации современной линии пищевой пленки стоимостью 650 млн рублей. Ее запуск позволит предприятию увеличить ассортимент защитной упаковки и материалов для пищевой промышленности и выпускать конкурентоспособную продукцию, соответствующую мировым стандартам.

Директор департамента стратегического развития и проектного управления Минпромторга РФ Василий Осьмаков, посетивший площадку «Каустика» в конце февраля, назвал ее примером современного индустриального парка. Он подчеркнул, что преимущество в возможности получения федеральной поддержки имеют субъекты Федерации и компании с готовым инфраструктурным базисом и активной работой властей региона. «Площадка „Каустика“ — это положительный пример того, как благодаря усилиям менеджмента крупный советский комплекс превращен в индустриальный парк, сам „Каустик“ фактически выступает здесь в роли управляющей компании для парка — они ищут предприятия, которые могли бы здесь развиваться, ищут инвесторов. Примеры такого уровня есть далеко не во всех регионах», — заметил Василий Осьмаков.

Обратная реакция

Противоположная ситуация сложилась на волгоградском ОАО «Химпром». Завод выпускал широкий спектр химической продукции, являлся единственным в России про-

изводителем карбида кальция, эмульсионного поливинилхлорида и перхлорэтилена. На протяжении последних нескольких лет «Химпром» наращивал долги перед поставщиками энергии. В итоге в ноябре 2012 года в отношении компании по требованию «Нижноватомэнергосбыта» было введено конкурсное производство, в октябре 2014 года деятельности завода решением собрания кредиторов была остановлена в связи с нерентабельностью производства и невозможностью погасить ранее накопленные долги. «Волгоградэнергосбыту» «Химпром» должен около 6 млрд рублей, «МРСК Юга» и «Нижноватомэнергосбыту» — по 1,6 млрд рублей. Общая задолженность — больше 11 млрд рублей.

На «Химпроме» (на момент остановки производства в 2014 году) работали 4,2 тыс человек. В апреле 2014 года после назначения на пост губернатора Волгоградской области Андрея Бочарова был поднят вопрос о вариантах «спасения» завода или отдельных производств в его составе. После решения об остановке деятельности завода риторика областного руководства сменилась на необходимость «неукоснительного соблюдения трудовых прав» сокращенных сотрудников, а также на поиск «инвесторов на освободившуюся площадку».

Однако ни одна конкретная компания до сих пор официально не называлась. 22 марта «Химпром» сообщил о заключении соглашения о конфиденциальности с потенциальными инвесторами, но их имена в компании не раскрывают.

Кроме того, перед тем, как приступить к реализации инвестпроектов, необходимо провести дегазацию территории и обезвреживание накопленных от предшествующей деятельности отходов 1-4 класса опасности. На сегодняшний день, по данным администрации, разработано 19 проектов на консервацию опасных производственных объектов на ВОАО «Химпром», которым необходима очистка от аварийно химически опасных веществ. По ним проведена экспертиза промышленной безопасности. Разработка оставшихся четырех проектов будет завершена в ближайшие дни. Сумму инвестиций, которую «Ростеху» придется вложить в деактивацию бывшей площадки «Химпрома», в холдинге не раскрывают.

Проблема негативного влияния на окружающую среду остро стоит для многих предприятий Волгоградской области. Несмотря на то, что компании отрасли ежегодно увели-

чивают вложения в промышленную безопасность и защиту экологии, в сентябре прошлого года жители практически половины Волгограда несколько дней чувствовали неприятный запах из-за выбросов хлористых соединений с промплощадки «Каустика». По словам Эльдора Азизова, «Никохим» готов, в том числе, вложить собственные средства в оборудование независимых экологических лабораторий, которые будут делать замеры в районе южного промзона Волгограда. Сейчас «Каустик» ведет переговоры с обкомприроды о месте расположения экологического поста в Красноармейском районе и перечне химических веществ, которые будут выявляться в пробах атмосферного воздуха.

«Экологическая безопасность — это самое главное. Мы, со своей стороны, готовы во всем помогать, инфраструктурой, соглашениями, помогать любому нашему волгоградскому предприятию попадать в целевые программы Минпромторга. Но от вас мы требуем платить налоги и сокращать нагрузку на окружающую среду. Минимизировать и постепенно убирать совсем», — заявил на одном из недавних совещаний с промышленниками глава региона Андрей Бочаров.

Пока о конкретных результатах мероприятий, реализуемых предприятиями по снижению негативного влияния на окружающую среду, не сообщается.

Лекарства объединяют в кластер

Отдельное направление в развитии химической промышленности Волгоградской области — это формирование химико-фармацевтического кластера. Разговоры о необходимости его создания ходили давно, но фактически реализация проекта только началась. Так, в городе Волжском строится завод фармацевтических субстанций. Стоимость проекта, который реализует ФГУП «Московский эндокринный завод», составляет более 3 млрд рублей. Здесь планируется наладить выпуск десяти наименований субстанций и более 20 готовых лекарственных форм — в основном это антикоагулянты (вещества, препятствующие образованию тромбов). Первую очередь завода планируется запустить в 2018 году, на полную мощность предприятие должно выйти в 2019–2020 годах. На заводе будет создано 200 рабочих мест. Продукция нового предприятия к 2018 году позволит на три

четверти (70%) обеспечить независимость отечественной фармацевтической промышленности от аналогичных зарубежных компонентов. Часть продукции завод сможет поставлять на экспорт.

В Волгограде строится опытный завод лекарственных препаратов филиалом Института катализа им. Г. К. Борескова РАН. Основное направление работы предприятия — синтез биологически активных веществ с использованием биоинформационных технологий и высокопроизводительного скрининга, разработка лекарственных субстанций и создание на их основе новых лекарственных форм. Часть оборудования центра уже используется учеными. В частности, они приступили к созданию новых лекарственных препаратов для лечения онкологии. По результатам этой работы подготовлено пять препаратов, которые готовы к внедрению. Строительство объекта планируется завершить до конца 2016 года.

Согласно прогнозу социально-экономического развития Волгоградской области на 2016–2018 годы, вне зависимости от варианта оптимистичности сценариев, показатели химического комплекса региона будут расти — на 5% ежегодно в сопоставимых ценах. За первые два месяца 2016 года индекс производства в химической отрасли составил 107%.

Директор филиала «БКС Премьер» в Волгограде Алексей Рожин говорит: «Мы смотрим позитивно на перспективы химической отрасли региона, доля которой в общем объеме производства Волгоградской области в последние годы планомерно растет. Минувший год не стал исключением — импортозамещение в химической отрасли и в ряде смежных производств служит хорошим драйвером роста и, по нашему мнению, останется таковым в ближайшие 2–3 года. Так, прирост объемов производства поливинилхлорида в 2015 году составил 23%. Благодаря смещению ориентации предприятий отрасли на внутренний рынок заметными темпами снижается зависимость внутреннего рынка от импорта пластмасс, химических волокон и нитей, лакокрасочных материалов и так далее. Среди рисков для дальнейшего роста в отрасли стоит отметить рост тарифов на перевозку конечной продукции и рост цен на энергоносители».

Ярослав Малых

индустрия. волгоградская область

Стальные результаты

Несмотря на кризисные явления в экономике в целом, в 2015 году рост производства на металлургических предприятиях Волгоградской области к аналогичному периоду прошлого года составил 21,1%. По мнению экспертов, отрасль зависит от потребителей ее продукции, которые сократили потребление, но металлурги налаживают выпуск новых продуктов — востребованных на разных рынках.

— металлургия —

Стабильность вопреки кризису

В 2015 году по сравнению с 2014 годом во всем мире наблюдается снижение производства и продаж продукции черной металлургии. Эксперт-аналитик АО «Финам» Алексей Калачев отмечает, что падение в России было сравнительно небольшим на фоне других стран — на 0,5%. В результате России удалось сохранить пятое место в рейтинге производителей стали, притом что объем российского потребления стальной продукции в 2015 году упал на 17% год к году. По данным Росстата, индекс промышленного производства по металлургическому производству по итогам прошлого года показал снижение на 6,5%.

«Избежать более глубокого спада удалось за счет девальвации национальной валюты, — поясняет Алексей Калачев. — Во-первых, снижение курса рубля защитило внутренний рынок от роста импорта из Китая и других стран. В результате, несмотря на падение спроса со стороны строительного сектора, за счет вытеснения импорта некоторым российским компаниям даже удалось нарастить поставки. Во-вторых, снижение курса национальной валюты создало ценовое преимущество при поставках продукции на экспорт. К примеру, объем экспорта российского проката в 2015 году вырос на 7,3% год к году и составил 25 млн тонн».

На внутреннем рынке спрос на продукцию металлургов показал снижение, и, по мнению Алексея Калачева, вряд ли эта тенденция будет сломана в 2016 году. Как следствие, можно ожидать некоторого снижения производства стали. «Дело в том, что среди трех отраслей, показавших наибольший спад, две являются основными потребителями металла — это машиностроение и строительство (третья отрасль — торговля, на спрос не влияет), — поясняет аналитик.

На сегодняшний день почти 90% объема отгруженной продукции металлургии на территории Волгоградской области осуществляют семь крупных системообразующих промышленных предприятий. Три из них — федерального значения, это АО «Волжский трубный завод», входящий в состав Трубной металлургической компании, Волгоградский алюминиевый завод (АО «СУАЛ» филиал «ВГАЗ-СУАЛ»), входящий в дивизион по производству порошков компании «РУСАЛ» и АО «Редаелли ССМ», входящий в группу компаний «Северсталь-метиз». Еще четыре завода имеют региональное значение: АО «Волгоградский металлургический комбинат «Красный Октябрь», ЗАО «Трубный завод «Профиль-Акрас» им. В. В. Макарова» и ООО «Камышинский завод слесарно-монтажного инструмента». В производственных линейках этих предприятий, в том числе, представлена уникальная продукция: трубы большого диаметра, спецстали, заготовки и изделия для военно-промышленного комплекса.

По информации Волгоградстата, в 2015 году рост металлургического производства к аналогичному периоду прошлого года составил 21,1%. Однако, согласно данным таможенной статистики, наблюдалось существенное снижение объемов экспорта металлопродукции. В 2015 году из Волгоградской области было экспортировано металлов и изделий на сумму \$384,3 млн, а это всего 60,4% от объемов 2014 года.

Уникальный комбинат

Лидером по производству нержавеющей проката в России является Волгоградский металлургический комбинат «Красный Октябрь» (ВМК «Красный Октябрь»). Его доля на рынке составляет более 40%.

«Производство ВМК «Красный Октябрь» рассчитано на довольно узкие сегменты потребителей металлургической продукции, — рассказывает Алексей Калачев. — Волгоградский металлургический комбинат производит более 900 уникальных марок стали специального назначения (в том числе броне-



В 2015 году показатели производства в металлургической отрасли выросли почти на четверть

вые марки стали с улучшенными свойствами) и более 3000 видов профилей проката. Комбинат — единственный производитель сталей специального назначения в Южном федеральном округе, является одним из крупнейших поставщиков качественного проката ответственного назначения для оборонки и для предприятий автомобильной и авиационной промышленности, нефтяного и энергетического машиностроения, трубных и подшипниковых заводов».

По словам аналитика, то, что доля ВМК «Красный Октябрь» на российском рынке производства нержавеющей марок стала довольно существенна, имеет и свои минусы. «Продолжение спада производства в машиностроении, возможное снижение объемов оборонных заказов вследствие секвестра бюджетных расходов государства может негативно сказаться на объемах продаж предприятия», — считает Алексей Калачев.

В то же время на «Красном Октябре» поясняют, что, несмотря на кризис и ослабление внешнеэкономических связей в стране, на сегодняшний день около 40% производства комбината ориентировано на экспорт. Акцент в работе предприятия сделан на производстве дорогостоящих спецсталей.

С конца 2014 года в цехах «Красного Октября» идет масштабное техническое перевооружение, которое уже позволило начать выпуск новой продукции. Так, в июне 2015 года «Красный Октябрь» в связи с возросшим спросом на холоднокатаный лист презентовал обновленный стан холодной прокатки «1600». Сейчас завод выпускает уникальную высококачественную продукцию, востребованную в машиностроении, судостроении, авиационной, космической отрасли и в других сферах промышленности во всем мире.

С января 2016 года на «Красном Октябре» начаты работы по освоению производства сортового проката из высокопрочной нержавеющей стали, применяемой для изготовления подшипников, режущего инструмента в медицинской, пи-

щевой промышленности и других сферах. Другая задача, которую ставит перед собой «Красный Октябрь», добиваясь конкурентоспособности на внешнем и внутреннем рынке, снизить себестоимость выпускаемой продукции за счет уменьшения энергозатрат.

«Новые печи, которые появились на термощапке листопрокатного цеха, не только обеспечивают прокату физико-химические свойства, заложенные ГОСТом, но и позволяют существенно экономить энергию, — рассказывает начальник листопрокатного цеха ВМК «Красный Октябрь» Василий Хохлов. — Вместо кирпича для термоизоляции использовано керамоволокно, которое позволяет останавливать печь без ущерба для термослоя и использовать нагрев, только когда это нужно. Такая технология снижает энергозатраты в разы. Благодаря такому режиму работы на поверхности не появляется обезуглероженный слой, который меняет химико-физические свойства металла. Старые печи тоже позволяли достичь нужных характеристик металла, но это требовало намного больше затрат энергии».

Рекорды и планы

Достаточно уверенно чувствуют себя сегодня и другие волгоградские предприятия металлургической отрасли. Подводя итоги 2015 года, они отчитались не только о производственных достижениях, но и о реализации крупных инвестиционных проектов.

Так, АО «Волжский трубный завод» (ВТЗ) в прошлом году показал лучший в истории предприятия результат, отгрузив более 1,3 млн тонн труб и превысив на 10% показатель предыдущего года. Кроме того, потребителям отгружено 537,7 тыс. тонн сварных прямошовных труб большого диаметра, что на 30% больше предыдущего максимума 2011 года.

В 2015 году общий объем готовой продукции, выпущенной Волгоградским алюминиевым заводом, составил 85,8 тыс. тонн, из них выпуск слитков цилиндрических из сплавов на основе алюминия — 42,8 тонн, в том числе гомогенизированных — 24,3 тонн. Выпуск анодной массы для предприятий компании и сторонних потребителей составил 35 тыс. тонн, результат производства порошковой продукции — 8 тыс. тонн.

На предприятии начата реализация проекта по производству обожженных анодов, инвестиции в который составят свыше \$100 млн. Уже на стадии строительства будет создано порядка 1500 дополнительных рабочих мест, а после ввода в эксплуатацию на производство будут трудоустроены еще 500 человек. Расчетный уровень средней заработной платы для вновь принятых работников на новое производство после реализации проекта составит не менее 30 тыс. рублей, что практически на 30% выше средней заработной платы по региону. Начало строительства запланировано на первый квартал 2016 года. Уже на сегодняшний день для реализации проекта создано подразделение, где получили работу более 40 человек. К концу 2017-го с конвейера сойдет первый анодный блок. По оценкам специалистов, запуск нового производства на Волгоградском алюминиевом заводе позволит РУСАЛу снизить зависимость от внешних поставщиков обожженных анодов.

В конце февраля 2016 года АО «Редаелли ССМ», один из крупнейших производителей проволоки и стальных канатов в России, заявил о запуске производства в промышленном масштабах обжатых проводов для ОАО «РЖД». В течение нескольких лет обжатые провода производились на волгоградской площадке «Редаелли ССМ» опытно-промышленными партиями, а изделия из них испытывались в лабораториях ОАО «ВНИИЖТ» и на участках Южно-Уральской и Приволжской железных дорог. В итоге испытания подтвердили целесообразность внедрения обжатых проводов на железнодорожных линиях с интенсивным движением поездов. Их использование позволит увеличить механическую прочность несущего троса, а также существенно сэкономить энергоресурсы.

По словам директора АО «Редаелли ССМ» Анатолия Фришмана, в планах на 2016 год — внедрение несущего троса контактной сети с использованием обжатого провода на Западно-Сибирской, Южно-Уральской и Северной железных дорогах. «Трос уже имеет постоянный объем заказов, так же как и реальную перспективу выхода на зарубежные рынки по совокупности его преимуществ», — говорит господин Фришман.

Кроме того, в 2015 году на волгоградской площадке «Редаелли ССМ» была введена в эксплуатацию современная канатная машина 36х630 производства компании MarioFrigerio. Производственная мощность нового оборудования, инвестиции в которое составили порядка 150 млн рублей, позволяет выпускать до 12 тыс. тонн канатной продукции в год.

Оптимизмом подвело итоги и ЗАО «Трубный завод «Профиль-Акрас» им. В. В. Макарова» (производитель электросварных труб для водопроводов и газопроводов, систем отопления, а также труб квадратного, прямоугольного, плоскоовального и арочного сечений). Так, производственные показатели удалось удержать на уровне 2014 года. В 2015 году завод произвел более 172 тыс. тонн готовой продукции, из них реализовано 170 тыс. тонн. При этом в целом по России рынок профильных труб малого диаметра снизился на 18%, а круглых — на 20%.

Порядка 34% от общих объемов отгрузки у трубного завода составила экспортная продукция. В сравнении с 2014 годом завод нарастил поставки на внешние рынки на 25%. В приоритетных планах на 2016 год для завода остается рост поставок на европейский рынок. Строить амбициозные планы по росту зарубежных поставок заводу позволяет конкурентоспособность продукции, которая обеспечена сертификатами соответствия международным стандартам, а также девальвации национальной валюты.

В 2016 году планирует запустить новое промышленное предприятие ООО «Радуга Цинк Лист», основным направлением деятельности которого станет нанесение полимерного покрытия на стальные оцинкованные листы и рулоны, а также порошковая покраска металла. Производственная мощность предприятия рассчитана на 12 тыс. тонн металлопродукции в год. Общий объем инвестиций в производство составляет около 1,8 млрд рублей. Производство располагается на территории бывшего Волгоградского моторного завода и занимает площадь в 8,5 тыс. кв. м. По прогнозам специалистов, новый завод в Волгограде станет одним из самых крупных в России предприятий данного направления и позволит создать более 80 новых рабочих мест. На текущий момент оборудование находится в режиме пуска-наладки. Ориентировочный срок запуска завода и выхода его на производственную мощность — второй квартал 2016 года. Инициатором проекта выступила китайская компания INNER MONGOLIA BAOTOU STEEL UNION CO, занимающая лидирующие позиции в Китае по металлообработке.

ООО «Волжская кузница» реализует в Волгоградской области проект по организации нового высокотехнологичного производства штампованных заготовок для нефтегазовой промышленности и железнодорожного транспорта. Сметная стоимость — 1,7 млрд рублей, планируется создать 156 рабочих мест, объемы будущего производства не сообщаются. Проект успешно прошел конкурсный отбор в Минпромторге России для получения субсидии, компенсирующей проценты по инвестиционному кредиту. Завершить его реализацию ООО «Волжская кузница» планирует в 2018 году.

Но не все металлургические предприятия смогли адаптироваться к новым условиям рынка. НА АО «Волга-ФЭСТ», где с ноября 2015 года введено конкурсное производство, выпуск продукции был остановлен.

«По итогам только 2015 года предприятия металлургической отрасли показали хороший результат, — говорит председатель комитета промышленности и торговли Волгоградской области Роман Беков. — Теперь наша задача — укрепление потенциала наших промпредприятий. Мы считаем, что на каждом предприятии Волгоградской области можно разрабатывать инвестиционные проекты».

Ярослав Малых

Промышленные миллиарды

— инвестиции —

Вопреки пессимистическим прогнозам, промышленные предприятия Волгоградской области в 2015 году почти не снизили инвестиционной активности и намерены увеличить объемы вложений. Региональные власти активно работают над созданием комфортных условий для инвесторов. Усилия чиновников в 2015 году дали свои результаты — инвестиции не стало меньше, и их объемы в дальнейшем будут только расти.

Вторая волна

Крупные и средние организации Волгоградской области в 2015 году инвестировали в развитие своих производств почти 81 млрд рублей, что на 5,7 млрд меньше, чем годом ранее. Падение на 6,6% оказалось ниже среднероссийских показателей.

С 2012 года в Волгоградской области действует региональный закон о поддержке приоритетных инвести-

ционных проектов. На сегодняшний день таких утверждено 26, общий объем инвестиций по ним, согласно данным областного комитета по промышленности и торговле, до 2020 года составит 290 млрд рублей. В 2015 году в рамках закона предприятиями региона уже освоено 47 млрд при плане в 33,4 млрд рублей, 11 проектов из 26-ти реализованы полностью. В течение ближайших четырех лет власти ожидают освоение инвесторами 90 млрд рублей, в итоге будет создано около 5 тыс. рабочих мест.

Председатель комитета по промышленности Волгоградской области думы Дмитрий Калашников признает, что цифры статистики «довольно лукавы». «Инвестиционная составляющая области сейчас, — это, в первую очередь, нефтезавод, «Еврохим» (строит комбинат по добыче калийных солей в Котельниковском районе Волгоградской области) и площадка «Каустик», — говорит господин Калашников. — Я бы больше уделял внимания развитию небольших производств с числен-

ностью работников до 100 человек, но выпускающих востребованную продукцию, возможно, даже импортозамещающую. Хороший пример могу назвать: предприятие «Грасс» в Волжском — они выпускают широкую линейку бытовой химии, уже продается в некоторых местных торговых сетях. Это замена не столько импорту, сколько конкурентам из других регионов».

В 2014–2015 годах в Волгоградской области были открыты восемь новых промышленных предприятий, общий объем инвестиций в их создание составил 11,6 млрд рублей, организовано 800 рабочих мест. В списке новых производств есть и крупные заводы. Например, в июле 2015 года «дочка» группы «Никохим» — ЗАО «НикоМаг» — на территории индустриального парка запустила уникальное производство по выпуску наноструктурированного гидроксида и оксида магния общей мощностью 55 тыс. тонн в год. Проект реализован при участии госкорпорации «Росна-

но» и Сбербанк России, вложивших по 1,3 млрд рублей, еще около 1,6 млрд рублей инвестировал «Никохим». Но большинство новых производств — это сравнительно небольшие предприятия, выпускающие востребованную продукцию. Интересно, что во многих из них инвесторами выступили иностранные партнеры. Так, в городе Волжском появилась ООО «ИзопанРус» — предприятие по производству сэндвич-панелей известной итальянской холдинговой компании Gruppo Manni. Объем вложенных в новое предприятие инвестиций составил 857 млн рублей. В Дзержинском районе Волгограда на новой производственной площадке швейцарская компания Sica построила завод по производству сухих строительных смесей, объем инвестиций в проект составил 80 млн рублей.

В Светлоярском районе волгоградская компания ООО «ЭкоТОН» ввела первую очередь нефтеперерабатывающего завода, производящего бензин, дизельное и печное топливо. Стоимость проекта — 1,5

млрд рублей. Компания «Эмпикс» построила в Волгограде завод по изготовлению теплообменного, емкостного и колонного оборудования для предприятий энергокомплекса.

Областные власти ожидают положительного эффекта от реализации новых инвестиционных проектов начиная с середины 2017 года. Такие прогнозы содержатся в трехлетнем (на 2016–2018 годы) плане социально-экономического развития региона. Член экспертного совета регионального отделения Агентства стратегических инициатив (АСИ), предприниматель, кандидат экономических наук Карэн Туманянц напоминает, что в 2017 году начнут получать выручку ряд новых производств, запущенных в технопарке на индустриальной площадке «Каустика». Вместе с тем, господин Туманянц не видит фундаментальных основ для ощутимого промышленного роста в целом с учетом макроэкономических факторов, снижающих платежеспособный спрос, а также исходя из состояния предпринимательской

среды. «Работа с инвесторами в ручном режиме, причем речь идет в общем-то только об отдельных проектах, это совсем не та модель, которая может быть эффективной», — считает Карэн Туманянц.

В национальном рейтинге АСИ по инвестиционному климату эксперты поставили Волгоградскую область на 63 место (и последнее среди субъектов ЮФО). Руководители АСИ отметили, что Волгоградская область просела по направлениям «институты для бизнеса» и «поддержка малого предпринимательства» — по этим блокам в рейтинге область получила оценку «2». При этом по «регуляторной среде», проще говоря, по качеству законодательства, Волгоградская область заработала «четверку» — на одном уровне с Ростовской и Астраханской областями, оказавшимися в итоговом рейтинге немного выше соседей. Отметим, что оценка делалась по данным на начало 2015 года, возможно, в следующем рейтинге региону удастся

индустрия. волгоградская область

Завершили год налегке

По итогам 2015 года, объем производства в легкой промышленности Волгоградской области вырос в 1,5 раза и составил более 4,6 млрд рублей. Несмотря на общие экономические трудности в стране, отдельные предприятия волгоградского легпрома развиваются достаточно успешно. Власти в региона, в свою очередь, обещают им всестороннюю поддержку. Без нее, соглашаются эксперты, волгоградскому легпрому будет непросто сохранить объемы выпуска и наращивать производство.

— легкая промышленность —

В перечне комитета промышленности и торговли Волгоградской области отрасль легкой промышленности представлена пятью крупными и средними предприятиями. Ассортимент текстильных товаров, которые выпускают предприятия, достаточно широк: хлопчатобумажные ткани, постельное белье, трикотаж из хлопкового и капровискозного волокна, технические ткани и геосинтетические материалы, автомобильные чехлы, текстильные товары для дома, швейные изделия, в том числе одежда из льняных тканей, спецодежда, мужские, женские и детские костюмы, школьная форма, пальто, спортивная одежда, головные уборы. Своя ниша на рынке текстильных изделий есть и у производителей спальных принадлежностей — одеял, матрасов, подушек из синтетических и натуральных материалов.

Курс — на кластер

Флагман волгоградского легпрома — ООО «Камышинский текстиль», где при поддержке федеральной и региональной властей реализуется крупный инвестиционный проект по модернизации производства. На проектную мощность обновленный комбинат должен выйти в 2019 году.

Инвестпроект «Камышинского текстиля» участвует в государственной программе «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности» в подпрограмме «Легкая промышленность». Проект предусматривает создание 1200 рабочих мест, а общий объем инвестиций — 5 млрд рублей. На сегодняшний день предприятием из этой суммы освоено 764,4 млн рублей. Только в 2015 году объем государственной поддержки предприятию составил порядка 10 млн рублей. Сегодня проходит перевооружение фабрики станковой оборудования ведущих мировых компаний текстильного машиностроения: линии приготовления хлопка, ленточных машин немецкой компании «Трючлер», прядильных машин АУТОКОРО от фирмы «Шлафхорст».

Предприятие ООО «Камышинский Текстиль» перерабатывает порядка 1, 3 тыс. тонн хлопкового волокна в месяц, производит товарную пряжу с 54 по 20 номер и суровую ткань шириной с 165 по 244 см. Кроме того, на производственных мощностях фабрики организовано собственное швейное производство по пошиву постельного белья.

Только за первые три квартала 2015 года ООО «Камышинский текстиль» выпустило 4,3 млн изделий, при этом рост к аналогичному периоду 2014 года составил 365,4%.

Успехи предприятия, а также достижения волгоградских аграриев побудили руководство Волгоградской области в 2015 году вернуться к идее создания на базе предприятия текстильного кластера, который позволил бы замкнуть про-



Успехи ряда предприятий побудили чиновников вернуться к идее создания текстильного кластера в Волгоградской области

изводство на территории области и не зависеть от внешних поставщиков сырья. В 2009 году проект Волгоградской области по созданию текстильного кластера «Поволжье» одобрило Министерство промышленности и торговли РФ. Масштаб проекта, предполагавшего не только модернизацию текстильного комбината, но и создание обширной швейной инфраструктуры, а также организация производства замкнутого цикла, постепенно был серьезно пересмотрен. Однако в последние два года руководство Волгоградской области вновь заговорило о возможности самостоятельно обеспечивать завод сырьем. Поводом для этого стали успешные эксперименты специалистов Волгоградского аграрного университета (VolGAV). Экспериментальная партия выращенного ими хлопка получила высокую оценку специалистов нового лабораторного комплекса ООО «Камышинский текстиль». Новый сорт хлопчатника был отнесен к первому сорту пятого типа, класс хороший (средневолокнистый). При выходе программы на проектную мощность волгоградские аграрии смогут засеивать хлопчатником до 10 тыс. гектаров, что позволит собирать урожай порядка 25 тысяч тонн хлопка. Наличие собственного сырья снизит импортозависимость отрасли, удешевив производство ткани. Однако пока этот проект остается делом перспективы, в которую не очень верят эксперты.

«На мой взгляд, выращивание хлопка в России нельзя считать перспективным направлением», — считает аналитик ИХ «Финам» Тимур Нигматуллин. — Значительный объем ин-

вестиций, риски, связанные с агротехническими факторами, и неопределенность со сбытом, ограничат интерес к данной культуре со стороны аграриев даже при значительной поддержке со стороны местных и федеральных властей. Для того, чтобы стимулировать развитие с/х отрасли, целесообразнее сосредоточиться на развитии традиционных культур, производство которых в РФ стало очень выгодным благодаря ослаблению рубля к основным мировым валютам. Что касается Камышинского комбината, то загрузить его производственные мощности можно за счет импорта сырьевой продукции».

В ногу со временем

Отличных результатов в 2015 году достигло ЗАО «Газпром химволокно», где высокими темпами осуществлялся запуск нового оборудования и шло техническое перевооружение производства. Работы по переоснащению цехов и лабораторий завода на предприятии начались с 2012 года, когда акционером предприятия стало ЗАО «Газпром СтройТЭК Салават».

На сегодняшний день ЗАО «Газпром химволокно» завершает реализацию крупного инвестиционного проекта, благодаря которому стало возможно производство собственной полиэфирной нити для технических и кордных тканей. Общий объем инвестиций составляет более 4,3 млрд рублей, предприятию была предоставлена государственная поддержка в виде льготы по уплате налога на имущество. На сегодняшний день это единственное предприятие в российской легкой промышленности, которое полностью реализовало программу импортозамещения. Для производства собственной нити используется оборудование немецких фирм BUNHLER и BARMAG — признанных

во всем мире компаний, специализирующихся на строительстве производственных предприятий, а также выпуске машинного оборудования и установок. Получение первой паковки вытянутой полиэфирной нити состоялось в мае 2015 года, а уже в июне освоен выпуск тканей технических (ТГ-500, ТБГ-360, ТЛК-200), геосетки и силовых лент из нее. В планах на 2016 год — сократить объем импорта на 50% за счет собственного производства полиэфирных нитей.

Кроме того, в 2015 году завод запустил в эксплуатацию технологическое оборудование, которое позволяет либо диверсифицировать производство, либо значительно увеличить объемы выпуска продукции. С помощью швейцарских станков ЗАО «Газпром химволокно» увеличило выпуск лент на 7,2 млн погонных метров в год.

«Мы стараемся идти в ногу со временем, постоянно модернизируя производство, ведем поиск новых технологий и решений производственных задач», — отмечает заместитель генерального директора по производству — главный инженер ЗАО «Газпром химволокно» Дмитрий Каверин. — Поэтому на сегодняшний день перспективы завода выглядят достаточно оптимистично и за счет общего увеличения производства продукции, и благодаря совершенствованию технологий и использования нового оборудования. Наглядное подтверждение моим словам — запуск единственного на сегодняшний день в России производства собственной полиэфирной нити».

В целом в 2015 году темпы роста легкой промышленности региона замедлились — индекс текстильного и швейного производства за 2015 год составил 85,5%, обувного и кожевеного производства — 47,6%.

Перспективы с учетом господдержки

Хорошей новостью для волгоградских производителей стало утверждение правительством РФ в рамках плана по обеспечению стабильного социально-экономического развития страны программы поддержки легкой промышленности в 2016 году, объем финансирования которой составляет почти 1,4 млрд рублей. Согласно решению, принятому в марте 2016 года, в текущем году будет продлено субсидирование организаций легкой и текстильной промышленности в части возмещения затрат на уплату процентов по кредитам, полученным на пополнение оборотных средств, финансирование текущей деятельности, а также на реализацию новых инвестиционных проектов по техническому перевооружению.

Кроме того, программой предусмотрено создание механизма упрощенного доступа предприятий легкой промышленности к кредитным средствам, в том числе в целях реализации проектов импортозамещения, расширение действия запрета на допуск товаров легкой промышленности, происходящих из иностранных государств, в целях закупок для федеральных нужд на региональный и муниципальный уровне.

Помимо возможностей, которые обеспечивает сегодня предприятия легкой промышленности государство, на региональном уровне им также будет оказана финансовая поддержка. «По итогам 2015 года, темпы роста легкой промышленности региона замедлились», — подтверждает руководитель регионального комитета по промышленности и торговле Роман Беков. — Индекс текстильного и швейного производства за 2015 год составил 85,5%. В Волгоградской области работает порядка пяти крупных и средних предприятий. Далеко не все из них

чувствуют себя плохо, даже несмотря на общие экономические трудности в стране. У нас есть примеры успешного развития, и в первую очередь это перспективы камышинского текстильного кластера. К проекту готовы подключиться аграрии. Думаю, что сегодня нужно активизировать их усилия, поскольку интерес к собственному сырью в стране сегодня огромный. Ну, а сами предприятия легпрома должны сосредоточиться на включении в программы господдержки. Уже в ближайшее время будут сформированы предложения по условиям льготного кредитования производств. С апреля предприятия легпрома смогут рассчитывать на предоставление госгарантий. Также предусмотрено субсидирование части затрат на производство школьной формы из российских камвольных тканей и ставки по кредитам на общую сумму 1,4 млрд рублей. Эти средства будут выделены из антикризисного фонда, и этими средствами наши предприятия должны воспользоваться».

По мнению директора по развитию бизнеса QV Finance Маргариты Горшеневой, сегодня ситуация в легкой промышленности «далека от реализации собственного потенциала» из-за резкой девальвации курса рубля. «Снижение курса нацвалюты к доллару и евро с середины 2014 года почти вдвое повысило закупочные цены на материалы и комплектующие для промышленных предприятий, которые закупаются за рубежом. Напомню, что доля импортного оборудования в отечественной легкой промышленности составляет порядка 90%. Сейчас государство пытается сократить издержки для промышленников, отказавшись от НДС на закупкуемое через Минпромторг оборудование, но мера в условиях девальвации рубля не способна самостоятельно решить проблемы дороговизны импорта», — рассуждает госпожа Горшенева.

По ее словам, вторая важная проблема — это доступ к заемному капиталу и инвестициям. «На прошлый год пришелся пик оттока иностранного капитала из России, для многих компаний остаются закрытыми рынки заемного капитала в связи с уже существующими долговыми обязательствами. Ну и, конечно, банковские займы для большинства предприятий остаются по-прежнему недоступными. Ситуация может измениться в случае снижения ключевой ставки ЦБ ниже 11%, но пока что высокие темпы инфляции не отвечают целям правительства (7% в годовом выражении). Собственно, инфляция — это еще один немаловажный фактор, который давит на российскую легкую промышленность. По сути рынок потребительских товаров и услуг в России продолжает сворачиваться второй год подряд под давлением высоких темпов инфляции и снижения покупательной способности рублевых доходов населения», — резюмирует аналитик.

Ярослав Малых

Промышленные миллиарды

Председатель комитета областной думы по экономике и инновационному развитию Сергей Булгаков считает, что в 2015 году региональные власти активно поработали над созданием максимально комфортных условий для инвесторов. Им дадут налоговые льготы, крупных инвесторов освобождают от торгов на предоставление земельных участков.

«В 2016 году планируется завершение реализации семи инвестиционных проектов, объем освоенных инвестиций по ним составляет 84,1 млрд рублей, будет создано почти 1300 рабочих мест», — говорит председатель облпромторга Роман Беков. В числе проектов как разработка нефтяных месторождений, так и, например, освоение полного цикла производства хлопчатобумажной ткани.

Вместо Китая и Турции

Эксперты отмечают высокий потенциал Волгоградской области в развитии импортозамещения. По словам Романа Бекова, уже сейчас производство импортозамещающей продукции способны освоить более 33 предприятий региона, которые могут производить свыше 100 наименований продукции — от сельхозмашиностроения до фармацевтики.

На сегодняшний день продукцию, заменяющую импортные аналоги, выпускают 22 предприятия Волгоградской области, семь из них — предприятия металлургического и химического комплекса — в 2015 году они выпустили продукции, со-

ответственно, на 11,6 и 11,1 млрд рублей, в общей сложности в регионе произведено 37 наименований товаров на 31,1 млрд рублей. При этом сами региональные предприятия закупают импортных материалов и оборудования из этого перечня, которые могут производиться в Волгоградской области, на 65,4 млрд рублей.

«Импортозамещение является следствием ослабления рубля и ухода импортной продукции, в том числе из-за торговых ограничений со странами Запада. Для того, чтобы интенсифицировать данный процесс без усиления геополитической и социальной напряженности, властям необходимо мотивировать производителей загружать действующие производственные мощности и, что важнее, строить новые. Лучшее всего в качестве стимула работает помощь в подключении коммуникаций и инфраструктуры к новым объектам, субсидирование ставок по кредитам и налоговые „каникулы“, — рассуждает аналитик ИК «ФИНАМ» Тимур Нигматуллин.

На импортозамещение рассчитана продукция, выпускаемая уже не первый год. Например, нержавеющей сортовой и листовой прокат (оба производятся АО «Волгоградский металлургический комбинат „Красный Октябрь“», запорная трубопроводная арматура, регулирующая арматура (ОАО «Волгограднефтемаш»). Это достаточно стандартная номенклатура, освоение новых видов — вопрос будущих лет.

Отраслевые эксперты отмечают в качестве тормозящих факторов как экономические — есть сложности с привлече-

нием средств для модернизации оборудования, так и психологические факторы. Менеджмент многих предприятий еще не освоился в ситуации, когда решения необходимо принимать быстро и радикально.

Главный редактор портала «ВолгаПром-Эксперт», член общественного совета при комитете экономики Волгоградской области Сергей Жуков напоминает, что многие предприятия ведущих волгоградских отраслей промышленности — нефтехимии, химии и металлургии — были в значительной степени ориентированы на ближнее зарубежье. «Иными словами, им не нужно было перестраиваться — соответственно, они же и раньше запустили производство, которое теперь стало импортозамещением», — объясняет эксперт. — Между тем освоение выпуска любой действительно новой продукции, даже не импортозамещающей, это вовсе не сиюминутный процесс. Он требует не только спроса от потребителя, но и организации технологического процесса, а в ряде случаев — сертификационной документации. Для внедрения новых изделий в производство требуется определенное время».

«Проблемой также является то, что волгоградские промышленники мало уделяют внимания маркетингу и рекламе, работая „по старинке“, по принципу „купите у нас продукцию, она хорошая“, — убежден господин Жуков.

Руководитель аналитического департамента AMarkets Артем Деев счита-

ет, что маркетинговая поддержка нужна не отдельным производствам, а области в целом. «Властям необходимо вложить большие средства в продвижение области на федеральном уровне, чтобы позиционировать ее как благоприятный кластер для инвестиций, для создания технопарков, потому что они кажутся наиболее подходящими для такой территории», — рассуждает Артем Деев. — Вопрос в том, чтобы появились современные технологии, именно в создании условий для их возникновения и есть смысл кооперации между различными предприятиями, создания условий для инновационного бизнеса, устранения административных барьеров. Важно сделать так, чтобы это было выгодно власти, тогда область станет конкурентоспособной даже, например, по сравнению с тем же Татарстаном».

В ближайших планах ряда региональных предприятий — внедрение новых наименований продукции взамен зарубежных аналогов. Оборонный завод «ЦКБ „Титан“» планирует производить передвижную шахтную крепь с гидравлическим приводом — сейчас российские предприятия закупают их в Германии и Украине. ЗАО «НПО „ЕвропаБиоФарм“» разработало крупный проект по переработке тыквы, из которой будут делать БАДы.

«Инвестору нужно предлагать готовую площадку с инженерными сетями и недорогим к ним присоединением — тут изобретать нечего, именно по этому пути шли все успешные регионы, — говорит Дмитрий Калашников. — Остается и собствен-

но вопрос цен на энергоносители и ряд других вопросов».

Губернатор Андрей Бочаров на одной из недавних встреч с руководителями крупных промпредприятий заявил: «Мы готовы работать по любому вопросу, договариваться, идти навстречу там, где это возможно. И поддержку федеральной помощью получим. Есть сейчас недовольство от арендных платежей за землю, величины ставок — мы создаем совместную рабочую комиссию, будем придумывать, как привести к разумным величинам». Комиссия была создана в декабре прошлого года и собралась пока только один раз.

Согласно прогнозам, в 2016 году общий объем инвестиций в промышленность составит порядка 80 млрд рублей. «Мы ставим задачу поддерживать малые и средние предприятия, которые быстрее адаптируются к изменениям рынка, могут производить инновационную продукцию. Точки роста известны, сейчас ведется адресная работа, по каждому проекту отдельно. Даже по проблемным предприятиям мы знаем, что делать. Конечно, сложно брать кредиты — как такового проектного финансирования фактически нет, требуют только залог 100%, положительный баланс и так далее. Но мы вместе с Минпромторгом готовы разбираться и помогать. Несмотря на все условия, инвесторы есть, готовые вкладывать собственные средства, и в целом, по нашим оценкам, впереди оживление», — резюмирует Роман Беков.

Ярослав Малых

индустрия. волгоградская область

В погоне за кадром

В последние годы промышленные предприятия Волгоградской области ощутили острую нехватку квалифицированных кадров. Участники рынка и эксперты считают, что эта проблема решаема, причем в перспективе всего нескольких лет. Однако для этого необходимы действия как самих промышленных предприятий, так и, в первую очередь, региональных властей. Чиновники уже ведут работу, которая позволит «заказать» нужных специалистов в учебных заведениях области на среднесрочную перспективу.

— рынок труда —

Трудные инвестиции

В промышленности Волгоградской области занято около 18% трудоспособного населения региона. Средняя зарплата в целом по отрасли составляет около 27,7 тыс. рублей, на 15% выше средней по региону. При этом в оборонном комплексе и химической сфере она порядка 35 тыс. рублей, а в металлургии — чуть ниже 30 тыс. рублей. По отдельным профессиям ряд предприятий Волгоградской области и вовсе готовы предложить условия конкурентные, например, с Нижегородской или Челябинской областями.

Нехватка специалистов, в первую очередь, ощущается у новых предприятий, не имеющих трудового базиса кадров, страдают также инновационные производства. Руководитель общественной организации «Совет директоров предприятий и организаций Волгоградской области», депутат региональной думы и основатель одного из крупнейших в России автобусных производств Volgabus (ранее «Волжанин») Анатолий Бакулин отмечает: «Если несколько лет назад респонденты из числа бизнес-сообщества главной проблемой при ведении бизнеса называли коррупцию, то сегодня все в один голос говорят: не хватает высокопрофессиональных кадров. Речь идет о рабочих узких, редких специализаций. Проблема возникла с переходом промпредприятий на высокотехнологичное производство. Сегодня не хватает электронщиков, радиоэлектронщиков, есть недостаток в промышленных программистах, способных работать со станками 3D и 5D. Получается, что современные машины закуплены, а работать с ними умеют не так много людей, сколько требуется для экономики».

Кстати, Volgabus — один из примеров промышленных предприятий региона, самостоятельно занимающихся подготовкой кадров. В Волжском политехническом институте (филиал Волгоградского технического университета — ВолГТУ) профильная кафедра автомобильного транспорта одна из самых востребованных — во многом благодаря взаимодействию с предприятием.

По тому же пути — прямое заключение соглашений с вузами и сузами — пошли и другие предприятия Волгоградской области. Например, ОАО «Волгограднефтемаш», ОАО «Волжский трубный завод», филиал МРСК Юга-Волгоградэнерго, АО «Волгоград-

ский алюминиевый завод» (входит в объединенную компанию «РУСАЛ»). Последний в 2013 году из-за мировой конъюнктуры цен на продукцию закрыл основное (электролизное) производство, однако стал развивать на волгоградской площадке более технологичные литейное производство и порошковую металлургию. Новые технологии и рост объемов производства потребовали особого подхода к кадровой политике. Директор по персоналу дирекции по новым проектам РУСАЛа Любовь Круктикова рассуждает: «Качество производства зависит от качества персонала. Мы заинтересованы в привлечении студентов старших курсов на практику на наши заводы, а затем готовы принять их на постоянную работу». РУСАЛ заключил договор с ВолГТУ, который готовит специалистов порошковой металлургии. Компания берет на себя затраты на организацию практики для студентов на заводах холдинга. Будущие специалисты получают дополнительную стипендию во время прохождения практики. Кроме того, сотрудники Волгоградского алюминиевого завода курируют дипломные работы студентов ВолГТУ. По окончании вуза молодым специалистам, заключившим договора с РУСАЛом, гарантировано трудоустройство, а через год — повышение до линейных руководителей (бригадиров).

Власти пошли в вузы

В 2014 году сотрудничество образовательных учреждений и предприятий региона в рамках подготовки квалифицированных кадров было поддержано федеральными и региональными властями. Так, Волгоградская область вошла в десятку регионов, где реализуется проект «Подготовка рабочих кадров, соответствующих требованиям высокотехнологичных отраслей промышленности на основе дуального образования» в рамках соглашения о сотрудничестве между администрацией Волгоградской области и АНО «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов». В рамках проекта профессиональные образовательные организации региона взаимодействуют с предприятиями оборонно-промышленного комплекса, энергетики, машиностроения и металлообработки, химической промышленности и нефтехимии. В прошлом учебном году по дуальной системе обучались 388 волгоградских студентов, 85 преподавателей и мастеров производственного обучения прошли ста-

жировку на предприятиях. В процессе были задействованы 167 наставников из числа наиболее опытных специалистов предприятий — участников проекта.

Осенью прошлого года Волгоградский государственный университет (ВолГУ) и Волгоградский государственный технический университет (ВолГТУ) были признаны победителями конкурсного отбора образовательных программ и инфраструктурных проектов «Новые кадры ОПК», организованного Министерством образования и науки РФ. ВолГУ представил на конкурс проект по подготовке специалистов в области радиотехнических систем, комплексов и устройств, ВолГТУ вошел в программу с проектами подготовки магистров в области разработки информационно-технологического обеспечения высокопроизводительного автоматизированного производства, а также специалистами в области разработки боевых информационно-управляющих систем и средств подготовки стрельбы ракетных и артиллерийских комплексов. В федеральной программе примут участие студенты, заключившие с оборонными предприятиями договор об обязательном трудоустройстве по специальности после окончания обучения. Уже сегодня по целевому набору готовы подключиться к программе 16 молодых людей из Волгограда. На их подготовку из федерального бюджета выделено около 1,5 млн рублей.

В настоящее время также реализуются региональные программы по подготовке квалифицированных рабочих кадров и специалистов среднего звена технического профиля. К примеру, в 2014–2015 годах комитет образования и науки Волгоградской области направил более 142 млн рублей на создание многофункциональных центров прикладных квалификаций в сфере ОПК в Волгоградском колледже управления и новых технологий и Волгоградском профессионально-техническом колледже. На эти средства приобретено современное сварочное оборудование, токарные и фрезерные станки, учебные пособия.

Работа над ошибками

По словам председателя областного комитета промышленности и торговли Романа Бекова, перспективные кадры нужны буквально всем ключевым предприятиям. «Нефтемаш», «Титан», «ЕвроХим», «Красный Октябрь», — перечисляет чиновник. — Мы впервые провели мониторинг потребностей 98 предприятий исходя из инвестици-



С каждым годом на промышленных предприятиях региона появляется все больше молодежи

онных проектов. Потребность по данным предприятиям в кадрах до 2020 года свыше 11 тыс. рабочих мест, но есть предприятия, которым работники нужны уже сейчас или буквально завтра».

Роман Беков напоминает, что с федерального на региональный уровень переданы 18 техникумов и колледжей. «Кого они выпускают? Для чего? Это ведь бюджетные деньги и деньги немалые — больше 2 млрд рублей ежегодно. В этом году мы впервые провели объективный анализ: сколько студентов выпустили техникумы и колледжи, сколько на них было потрачено денег, сколько выпускников пошли работать по профессии. Выяснилось, что таких очень мало. Чтобы этого не повторилось, мы намерены активнее использовать изменения в федеральном законодательстве, которые позволяют нам заключать четырехсторонние соглашения между региональными властями, предприятиями, учебными заведениями и студентами», — поясняет Роман Беков.

Он отмечает, что ключевая задача в этом процессе — обеспечить исполнение условий, выгодных предприятиям, то есть в конечном итоге — экономике региона. «Проблемы по рабочим специальностям появились впервые, — констатирует Роман Беков. — Фактически ни сварщиков, ни токарей вообще уже нет. Отрадно, что предприятия участвуют своим рублем, теперь важно гарантировать результаты обучения».

Эксперты связывают проблему нехватки квалифицированных специалистов в промышленности с потерей престижа рабочих и инженерных специальностей. Конечно, для формирования позитивного общественного мнения в отношении труда рабочих и привлечения молодежи в реальный сектор экономики в регионе проводятся немало мероприятий. С каждым годом

растет интерес к региональному этапу всероссийского конкурса профессионального мастерства и областному конкурсу «Лучший по профессии». Предприятия занимаются популяризацией этих форумов — в первую очередь, в собственных коллективах, стать, к примеру, «лучшим лаборантом химического анализа» на том или ином заводе становится престижно. Волгоградская область также присоединилась к международному движению WorldSkills, в феврале областной тур конкурса собрал 69 студентов из 20 учебных заведений, соревновавшихся в 11 компетенциях.

Председатель комитета по экономике и инновационному развитию Волгоградской областной думы Сергей Бугаков рассказывает: «Общественная организация „Волгоградское качество“ за последние годы провела около трехсот экскурсий на предприятия региона, в которых участвовали десятки тысяч детей. Диски с видеозаписями этих встреч я вожу по техникумам Заволжья, где рассказываю ребятам о волгоградских предприятиях, об их возможностях — того же „Волгограднефтемаша“, который, кстати, сейчас взаимодействует и с колледжем, и с вузом. Но мне кажется, что это должно быть более системная работа, государственная — именно в школах. Очевидно, что юристов и экономистов избыток, а рабочих рук и инженеров дефицит, особенно с учетом задач по импортозамещению».

В 2015 году в Волгоградской области средние учебные заведения выпустили более 2,2 тыс. специалистов для промышленности — на 900 больше, чем в предыдущий год, в том числе — более 330 сварщиков, свыше 320 монтажников и 130 электромонтеров. Трудоустроено на промпредприятия более 1,2 тыс. (рост по отношению к 2014 году на 400 человек). В 2016 году абитуриентами по промышленным и строительным специальностям станут больше 2,6 тыс. человек.

Ярослав Малых

Кооперация под заказ

— перспективы —

Максимально загрузить волгоградские предприятия поможет промышленная кооперация. Общая стоимость работ, выполненных предприятиями региона в рамках развития промышленной кооперации за прошлый год, составила более 270 млн рублей. Однако, по мнению экспертов, остается ряд нерешенных проблем, которые тормозят работу по расширению партнерских связей между волгоградскими предприятиями. В первую очередь, отсутствие информационных ресурсов для поиска партнеров и налаживания контактов.

Нарастили объемы

Сегодня у волгоградской промышленности велика потребность в импорте. Ежегодно более 50 предприятий Волгоградской области закупают изделия и материалы за рубежом на общую сумму более 65 млрд рублей. Частично их можно заместить материалами и оборудованием собственного производства. Помогают наладить импортозамещение на местном уровне региональные власти.

В 2015 году усилия комитета промышленности и торговли Волгоградской области по расширению партнерских связей между организациями Волгоградской области дали первые заметные результаты. Общая стоимость работ, выполненных предприятиями региона в рамках развития промышленной кооперации, составила за прошлый год более 270 млн рублей.

Так, предприятие «Полипластик Поволжье» (специализируется на выпуске полиэтиленовых напорных труб различного диаметра для газа и водоснабжения, фитингов, соединений, запорной арматуры) в 2015 году заметнo нарастило выпуск продукции и увеличилo рынок сбыта в Волгоградской области. Если в 2014 году предприятие выпустило 10 тыс. тонн продукции, в 2015 году уже около 15 тыс. тонн. В частности, предприятие наладило поставки пластиковых труб для МУП «Водоканал» города Волжского, а также полиэтиленовых труб для оросительных систем баранного типа «Агромах-Ниагара» для Волгоградского тракторного завода.

В два раза увеличился объем кооперированных поставок продукции камышинского завода «Волжская кузница» для компании «Ростсельмаш». Сотрудничество стало возможным после того, как ростовский комбайновый завод, являющийся крупнейшим отечественным производителем сельскохозяйственных машин и агрегатов, объявил о запуске программы импортозамещения. В рамках данного проекта «Ростсельмаш» закупил комплектующие и запасные части для сельхозтехники у российских производителей, в числе которых — «Волжская кузница». Договоренности о сотрудничестве с «Волжской кузницей» были достигнуты по итогам совещания волгоградских промышленников с представителями машиностроительной компании, которое состоялось в сентябре 2015 года.

Волгоградский металлургический комбинат «Красный Октябрь» внес свой вклад в развитие промышленной кооперации региона после запуска в листопрокатном цехе модернизированного стана. Его мощность позволяет производить до 50 тонн холоднокатаного тонкого листа в месяц. Запуск стана, который не работал 19 лет, стал значимым событием не только для предприятия, но и для экономики региона, позволив «Красному Октябрю» участвовать в проектах по импортозамещению в таких отраслях, как машиностроение, судостроение, авиационная и космическая промышленность. Первым из волгоградских заказчиков продукции нового стана стал «Волгограднефтемаш», который до недавнего времени получал металл из других регионов страны. Предприятие закупило у «Красного Октября» продукцию на сумму порядка 800 тыс. рублей.

В 2016 году завод «Волгапромтранс» начинает поставку промышленной упаковки предприятию «Газпром химволокно». Кроме того, в продукции этого предприятия нуждается и компания «ЕвроХим-ВолгаКалий», которая строит горно-обогатительный комбинат в Котельниковском районе.

Кооперационные связи возникли и между «ЕвроХим-ВолгаКалий» и ЗАО «Завод металлоконструкций»:

в 2015 году «ЕвроХим-ВолгаКалий» отгрузило партнерам 300 тонн металлоконструкций. В текущем году масштаб поставок вырастет в разы: планируется отгрузить уже 1500 тонн продукции.

Активно развивается кооперация предприятий региона с ОАО «Волгограднефтемаш». Например, завод «ПТП „Поршень“» (город Волжский) производит для него корпуса шаровых кранов, а также другую продукцию для ряда волгоградских заводов. О своей готовности обеспечить серийный выпуск импортозамещающей продукции в сфере нефтегазового машиностроения производственно-техническое предприятие «Поршень» заявило еще в апреле 2015 года, представив в Минпромторг России информацию о 12 позициях импортозамещающей продукции. Среди них: бурильный инструмент, технологическое оборудование для плавающих буровых установок, запорная и регулирующая арматура, а также насосы высокого давления и скважинное оборудование.

Найти и скооперировать

Одной из ключевых проблем дальнейшего развития промышленного взаимодействия специалисты комитета промышленности и торговли Волгоградской области считают отсутствие информационных ресурсов для поиска партнеров и налаживания контактов. Восполнить пробел призван специализированный раздел «Предложения по кооперации», созданный на официальном сайте облпромторга, а также справочник «Деловые партнеры» с презентацией 60 крупных и средних промышленных предприятий Волгоградской области, который также размещен на сайте облпромторга. Организации региона могут найти здесь актуальные предложения товаров и услуг.

Кроме того, информация о волгоградских предприятиях размещена на информационных ресурсах «Производство России» (70 волгоградских предприятий), и «Субконтракт.ру» (170 волгоградских предприятий).

Установлению партнерских отношений способствовало и организованное участие руководителей промышленных предприятий в деловых форумах. Так, в конце мая 2015 года

пять предприятий региона (АО «ЦКБ „Титан“», ОАО «Волжский абразивный завод», ЗАО «Волжскрезинотехника», ОАО «ПК „Ахтуба“», ОАО «Волжский завод асбестовых технических изделий») приняли участие в делегации во Владимирскую область. В октябре 2015 года представители шести предприятий региона (АО «ЕПК Волжский», ЗАО «ВАТИ-Авто», ООО «Волжские глушители», ООО «Волжские автозапчасти легковых автомобилей», ЗАО «Волжскрезинотехника», АО «Завод „Метеор“») выезжали в составе делегации в Самарскую область, где представили свою продукцию крупнейшим игрокам авторынка России.

В 2016 году руководство области планирует продолжить работу по выстраиванию партнерских отношений волгоградских промышленников с предприятиями из других регионов. Уже запланированы деловые миссии представителей Волгоградской области во Владимир, Екатеринбург и Москву.

Несмотря на то, что опыт промышленной кооперации и механизмы ее создания некоторые руководители волгоградских предприятий помнят еще по временам работы в Советском Союзе, сегодня необходимость и эффективность выстраивания такого рода связей является неочевидной. Просветительскую и направляющую миссию в этом вопросе взял на себя региональный комитет промышленности и торговли. К сожалению, его глава Роман Беков вынужден был признать, что есть целый ряд системных причин, вследствие которых наращивание внутрикорпоративных связей между предприятиями региона часто невозможно без внешнего импульса.

Одна из таких причин — незаинтересованность и слабая активность маркетинговых служб на промышленных предприятиях. На некоторых из них, даже достаточно крупных, отсутствуют регулярно обновляемые информационные ресурсы, из которых потенциальные клиенты могли бы получить достоверную и актуальную информацию о производимой продукции, ценах и способах взаимодействия с предприятием.

«Проблемы и перспективы развития промышленности Волгоградской области мы обсуждали в рам-

ках парламентского часа, который был организован нашим комитетом в марте 2016 года и проходил на Волжском трубном заводе, — напомнил председатель парламентского комитета по промышленности, топливно-энергетическому комплексу, транспорту и дорожному хозяйству Дмитрий Калашников. — Важно, что для обсуждения насущных для производства вопросов мы собрали директоров предприятий, депутатов, руководителей профильных ведомств администрации области, глав муниципалитетов. По итогам парламентского часа было принято постановление областной думы, в котором сформулированы исполнительные предложения, направленные на поддержку промышленного сектора нашей экономики. В частности, рекомендовано укреплять межрайонную и межотраслевую кооперацию промышленного комплекса Волгоградской области, активнее создавать особые экономические зоны и индустриальные парки. Еще одно ключевое направление — расширение участия волгоградских предприятий в государственных программах по выпуску импортозамещающей продукции».

В значительной степени помогать развитию промышленной кооперации на территории региона выездные совещания с участием специалистов регионального комитета промышленности и торговли, а также представителей средств массовой информации. В апреле 2015 года одно из таких совещаний, на котором обсуждались возможности взаимодействия промышленности и коммунальных предприятий, прошло на волжском заводе ООО «Полипластик Поволжье».

По итогам работы в 2015 году завод отгрузил трубы собственного производства для нужд коммунальных и индустриальных предприятий региона на сумму более 230 млн рублей. В ноябре 2015 года волжский завод отгрузил уникальную импортозамещающую продукцию для реконструкции шоссе Авиаторов в Волгограде.

В сентябре 2015 года комитет промышленности и торговли региона провел расширенное совещание по вопросу организации локального производства комплектующих для

компании «Ростсельмаш». По итогам встречи были проработаны возможные варианты кооперации более 20 волгоградских предприятий с «Ростсельмашем» по 85 наименованиям продукции. В течение года планируется нарастить как минимум в два раза кооперационные поставки ООО «Волжская кузница» (с 4 млн рублей в месяц в 2015 году до 8 млн рублей в месяц в 2016 году).

Результатом выездного совещания на волжском заводе «Волгапромтранс», которое состоялось в октябре 2015 года, стала договоренность о поставках промышленной упаковки в 2016 году предприятию «Газпром химволокно».

При содействии региональных чиновников ОАО «ВНИИПТХимнефтеаппаратуры» стал поставщиком продукции (печи для прокатки электродов и спирально навитые прокладки для запорных арматур) для ОАО «Волгограднефтемаш». В 2015 году работы выполнены на сумму порядка 4,4 млн рублей. В этом году компании намерены продолжить сотрудничество.

«Надо понимать, что сейчас большинство рычагов влияния на промышленное развитие находится в Москве, — говорит Дмитрий Калашников. — Федеральным центром выделяет немалые средства на поддержку производств. Главная задача облдумы и администрации региона — помочь волгоградским предприятиям этой поддержкой воспользоваться. Разумеется, заводы тоже должны проявлять в этом деле максимальную активность. Таким путем уже удалось привлечь в нашу промышленность миллиарды рублей. За полтора последних года в области открылось пять новых крупных производств. Волгоградские предприятия все активнее участвуют в процессе импортозамещения. В нашем регионе выпускается свыше 100 наименований продукции, которая может быть востребована за его пределами, — это спецмарки сталей и канатов, компоненты радиоэлектроники, изделия из резины и пластика, продукты химической и текстильной промышленности, нефтехимии, машиностроения и многое другое».

Ярослав Малых

индустрия. волгоградская область

Стройка ГОКа

В середине февраля руководство концерна «ЕвроХим» подтвердило свои планы по запуску в конце 2017-го — начале 2018 годов в Котельниковском районе Волгоградской области Гремячинского горно-обогатительного комбината. Предприятие, проектная мощность которого составляет 2,3 млн тонн в год, не только обеспечит минеральными удобрениями российских аграриев, но и будет способствовать сокращению уровня безработицы в регионе, а также принесет в бюджеты всех уровней свыше 10 млрд рублей налогов ежегодно. На сегодняшний день «ЕвроХим» уже вложил в реализацию проекта около 73 млрд рублей. С начала строительства ГОКа предприятия и подрядные организации холдинга перечислили в бюджет области и района более 1,4 млрд рублей.



ФОТО: ЕВРОХИМ, ВОЛГАКАЛИЙ

— инвестиции —

Гремячинское месторождение считается крупнейшим в европейской части страны. Предварительные расчеты показали, что запасы калийных солей позволяют создать в Котельниковском районе Волгоградской области новый крупный горно-обогатительный комбинат (ГОК). Его строительство стало крупнейшим за последние 30 лет инвестиционным проектом минерально-химической компании (МХК) «ЕвроХим» (крупнейший в России производитель минеральных удобрений). Для реализации проекта концерн создал в Волгоградской области «дочку» — ООО «ЕвроХим-ВолгаКалий».

Проектная мощность Гремячинского ГОКа составляет 2,3 млн тонн в год. Запуск производства запланирован на конец 2017-го — начало 2018 годов. Общий объем финансирования — 131,5 млрд рублей, из них 85,3 млрд рублей — собственные средства МХК «ЕвроХим», 46,2 млрд рублей компания намерена привлечь в виде банковских кредитов. Еще 10 млрд рублей компания планирует потратить на строительство социальной инфраструктуры. На сегодняшний день «ЕвроХим» уже вложил в реализацию проекта около 73 млрд рублей.

С запуском Гремячинского ГОКа компания планирует стать первой в России и третьей в мире компаний, выпускающей весь спектр минеральных удобрений: азотных, фосфорных и калийных. Большую часть производимого хлористого калия «ЕвроХим» намерен поставлять на собственные предприятия для производства комплексных азотно-калийно-фосфорных удобрений, оставшаяся часть — как на внутренний, так и на внешний рынки.

Город строителей

Сегодня стройплощадка ГОКа очень напоминает город, в котором созданы все необходимые условия для комфорта рабочих. Для обеспечения строительства и эксплуатации ГОКа необходимыми материалами, конструкциями и оборудованием создана собственная база стройиндустрии. Запущен домостроительный комбинат по производству стеновых блоков для строительства жилых домов и социальных объектов. Водоснабжение ГОКа ведется из линзы пресных подземных вод ергенинского водоносного горизонта, которое было обнаружено при разведке Гремячинского месторождения калийных солей. При этом в «ЕвроХиме» подчеркивают, что эта вода соответствует всем санитарно-гигиеническим нормам и пригодна для питья и приготовления пищи.

В соответствии с проектной документацией на промплощадке одновременно строят поверхностный и подземный комплексы ГОКа. Наземный комплекс будет состоять из 30 зданий производственного и хозяйственного назначения, соединенных сетями технологических трубопроводов, водо- и газопроводами и конвейерными галереями. Этой весной на стройплощадке ведут монтаж монолитных железобетонных и металлоконструкций корпусов обогатительного комплекса и инфраструктуры.

Подземный комплекс включает в себя клетевую и два скиповых шахтных стволов, которые соединяют поверхность и подземную

часть и обеспечат добычу силвинитовой руды для дальнейшей переработки на обогатительной фабрике с получением хлорида калия. Задача каждого из стволов — обеспечить стабильную работу всего подземного комплекса, который будет располагаться на глубине 1150 метров. Клетевой воздуховыдающий ствол предназначен для спуска и подъема грузов, людей и вентиляции рудника. Через шахтный комплекс двух скиповых воздухоподающих стволов будет происходить подъем руды с рудника на поверхность, а также подача в рудник необходимого объема воздуха.

По данным на начало марта, скиповый ствол пройден до отметки — 1089,8 м. Сейчас ведутся работы по строительству «сердца» рудника — комплекса для выдачи добытой руды на поверхность. Чтобы выйти на продуктивный пласт, шахтерам осталось пройти не более 35 метров ствола. Глубина скипового ствола № 2 перешагнула отметку замораживания и достигла — 925 м. Пройходка на клетевом стволе достигла отметки в 814 метров. Ведутся работы по стабилизации горных пород с целью дальнейшего безопасного ведения проходки ствола до проектной отметки — 1115 метров.

По разработанной специально для условий Гремячинского месторождения технологии строится склад готового продукта. На этапе запуска производства он сможет вместить 250 тыс. тонн, при необходимости его вместимость может быть увеличена.

На текущий момент уже пройдены важнейшие этапы строительства: построены и эксплуатируются подъездные железнодорожные пути общего пользования к базе стройиндустрии, эксплуатируется полигон ТБО, возведено несколько десятков километров высоковольтных линий, в том числе 110-километровая ветка от Волгоградской АЭС до ГОКа, построены две ветки газоснабжения. Станция Гремячая Приволжской железной дороги после реконструкции открыта для работы со всеми видами грузов и контейнеров, кроме опасных грузов.

Кадры на перспективу

Гремячинский ГОК станет одним из крупнейших налогоплательщиков в регионе. Ежегодные налоговые отчисления в бюджеты разных уровней составят до 10 млрд рублей, из которых более половины поступят в область.

Кроме того, реализация проекта будет способствовать сокращению безработицы на юге Волгоградской области. Только на этапе строительства предполагается задействовать 3–5 тыс. человек, а после ввода в эксплуатацию на предприятии будет создано около 3 тыс. новых рабочих мест и более 10 тыс. рабочих мест в смежных отраслях и сфере услуг.

В условиях дефицита рабочих кадров, сложившегося не только в Волгоградской области, но и в других регионах России, обеспечение нового производства высококвалифицированными специалистами, на первый взгляд, кажется непростой задачей. Однако пути ее решения были заложены еще на стадии инвестиционного проекта, который предусматривает параллельно со строительством ГОКа строительство жилья и социальной инфраструктуры.

Авторы проекта исходили из того, что к моменту начала работы ГОКа численность населения в Котельниково вырастет

до 30 тыс. человек. Комплексному развитию непроизводственной инфраструктуры проекта помогла долгосрочная областная целевая программа по развитию Котельниковской промышленной зоны, утвержденная в 2013 году. Общий объем финансирования программы составляет 6,45 млрд рублей, в строительство новых жилых микрорайонов малоэтажного и индивидуального жилья для сотрудников региональными властями и МХК «ЕвроХим» уже инвестировано более 2 млрд рублей. На сегодняшний день введены в эксплуатацию 60-квартирный жилой дом, общежитие на 200 мест, девять пятиэтажных жилых домов (на 360 квартир), 32 индивидуальных жилых дома, а также гостиница с пристроенным спорткомплексом.

Кроме того, на этапе проектирования находится комплексная жилая застройка массива Дубовая роща в Котельниково. Она предполагает как наличие многоквартирных жилых домов, так и малоэтажную застройку домами на одну, две и четыре семьи. Одновременно проектируются инженерные сети, дороги и проезды, а также объекты инфраструктуры. К ним относятся спортивный и торговый центры, объекты общественно-деловой застройки.

Также «ЕвроХим» рассчитывает привлечь талантливую молодежь города. У компании есть собственный учебный центр. Коммуникационные и профориентационные мероприятия, мотивация талантливых студентов, целевая спонсорская помощь, прохождение практики на производственных объектах и другие мероприятия по программе образовательной деятельности учебного центра.

Кроме того, являясь градообразующим предприятием, ООО «ЕвроХим-ВолгаКалий» берет на себя добровольные обязательства по созданию благоприятных условий жизни для населения. С 2007 по 2015 годы в благотворительные проекты Котельниковского района и Волгоградской области компания вложила почти 210 млн рублей.

Уже на этапе строительства «ЕвроХим» заботится об экологической составляющей проекта. Так, не имеет аналогов в России выбранная для использования на ГОКе технология биологической очистки сточных вод AGAR® (аэролфтный реактор спррикренпленными биокультурами). Она способствует экономии большого количества технической воды, забираемой из естественных природных источников, а также позволяет избежать сброса отработанной воды в близлежащие водоемы. Для предотвращения загрязнения грунтовых вод и почвы от проникновения в них рассолов на площадке солеотвала и рассолоборника установлен противоточный экран на основе однослойной полимерной геомембраны.

«Мы не только благодарны руководству компании «ЕвроХим» за участие в развитии района и улучшение качества жизни населения, — отметил во время визита в Котельниково в конце 2015 года председатель областного комитета промышленности Роман Бекков. — Мы уверены, что в тесном сотрудничестве с органами местного самоуправления компания и дальше будет успешно решать вопросы по оказанию содействия в реализации инвестиционного проекта».

Ярослав Малых

На сегодняшний день «ЕвроХим» уже вложил в строительство Гремячинского ГОКа около 73 млрд рублей



ФОТО: ЕВРОХИМ, ВОЛГАКАЛИЙ

К работе на комбинате «ЕвроХим» рассчитывает привлечь и молодежь



ФОТО: ЕВРОХИМ, ВОЛГАКАЛИЙ

На стройплощадке созданы все условия для комфорта рабочих



ФОТО: ЕВРОХИМ, ВОЛГАКАЛИЙ

Вместимость склада готовой продукции — 250 тыс. тонн