

ИЛЛЮЗИЯ РОСТА

СТРАХОВОЙ РЫНОК ЧЕРНОЗЕМЬЯ ПО ИТОГАМ 2015 ГОДА ПРОДОЛЖИЛ СНИЖЕНИЕ СВОИХ ОБЪЕМОВ. ЭКСПЕРТЫ ОБЪЯСНЯЮТ ЭТО ОБЩЕРОССИЙСКИМ ТРЕНДОМ: ТОЛЬКО ВЫСОКИЕ ТЕМПЫ ПРИРОСТА ВЗНОСОВ ПО ОСАГО, СВЯЗАННЫЕ С УВЕЛИЧЕНИЕМ ТАРИФОВ, ПОЗВОЛИЛИ СТРАХОВОМУ РЫНКУ ОСТАТЬСЯ В ПЛЮСЕ. ЗА ВЫЧЕТОМ СЕГМЕНТА ОСАГО СНИЖЕНИЕ ОБЪЕМА РЫНКА СОСТАВИЛО 3,5%. ВПРОЧЕМ, ЭКСПЕРТЫ ПОЛАГАЮТ, ЧТО ВНУТРЕННИЕ РЕСУРСЫ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ОТРАСЛЕВОЙ ДИНАМИКИ ВСЕ ЖЕ ЕСТЬ. ВИКТОРИЯ ШЕВЧЕНКО

СТРАХОВОЙ ОТКАТ Тенденции рынка страхования Черноземья адекватны общероссийским, утверждает руководитель управления маркетинговых исследований и анализа «АльфаСтрахование» Александр Лилып. Сказывается достаточно сильное падение крупных сегментов: автокаско (на 13%), страхования от несчастных случаев (16%), страхования имущества юридических лиц (11%). В то же время, по его данным, достаточно уверенный рост демонстрирует сегмент страхования жизни (+18%), а также страхование имущества физических лиц (+16%). «Высокая динамика рынка страхования жизни обеспечивается развитием накопительного и инвестиционного страхования. Росту страхования имущества физлиц способствует развитие страхования по корпоративной технологии (типовой полис с определенным набором условий, которые страховщик просчитывает заранее, имеет более привлекательную цену, нежели обычная страховка). Также по результатам второго полугодия на 5% вырос объем страхования выезжающих за рубеж. По итогам 2015 года в целом по России рост рынка прогнозируется на уровне 1-2%», — поясняет эксперт.

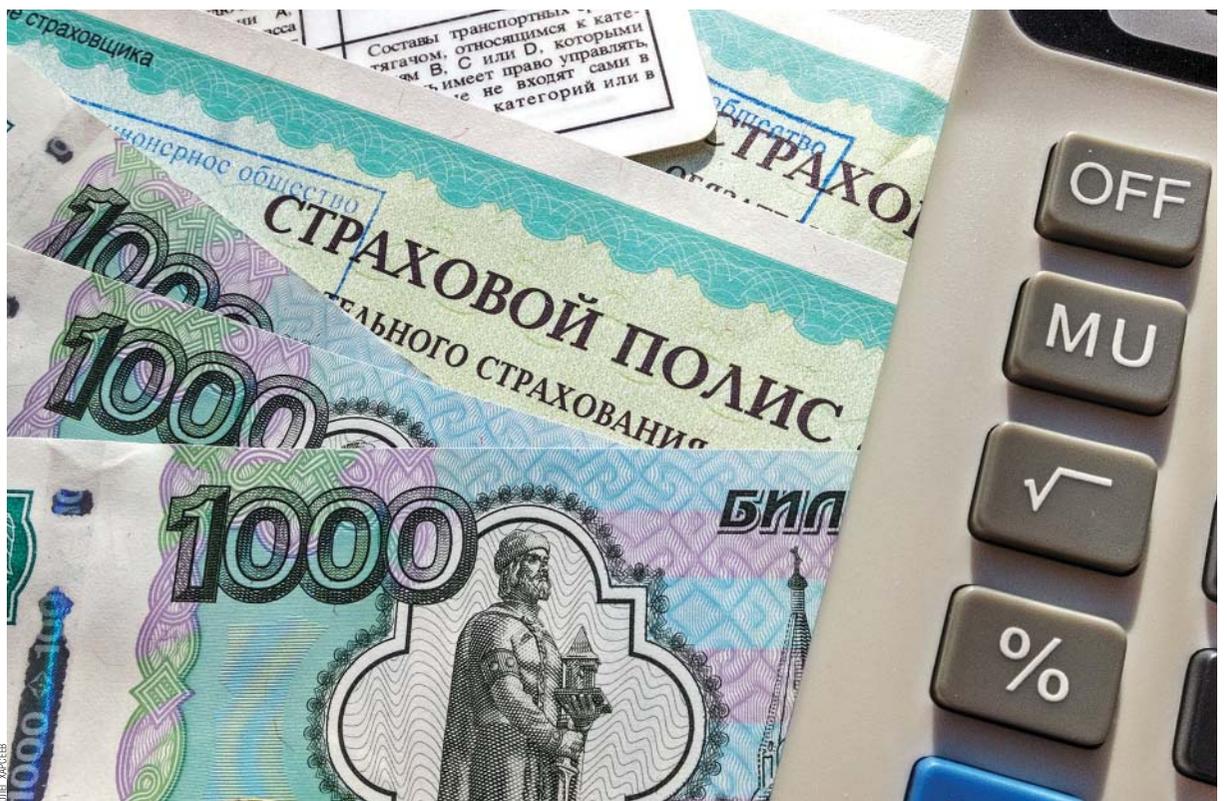
Объем премий по добровольному медицинскому страхованию (ДМС) в 2015 году также увеличивался, но за счет роста тарифов, отмечают аналитики ВСК. Этот рост был обусловлен повышением цен на импортные медикаменты и на медицинские услуги. По оценке «Эксперт РА», система обязательного медицинского страхования (ОМС) «превратилась в механизм финансирования лечебных учреждений»: «Существующая система ОМС препятствует развитию добровольного медицинского страхования, так как при покупке полиса ДМС клиент фактически дважды оплачивает одну и ту же услугу. Сложившаяся модель страхового рынка приводит к неэффективному использованию института страхования при формировании системы управления рисками предприятий и защиты имущественных интересов граждан, создает дополнительную нагрузку на бюджеты всех уровней, замедляет темпы развития экономики и только снижает уровень здравоохранения».

Территориальный директор АО «СОГАЗ» по ЦФО Алексей Кириенко согласен, что в прошлом году драйверами общероссийского страхового рынка стали только три направления: ОСАГО (за счет увеличения ЦБ РФ базовых тарифов), страхование жизни (развитие накопительного и инвестиционного страхования) и страхование имущества граждан. Од-

«ИЗ-ЗА УЖЕСТОЧЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ ЦЕНТРОБАНКА К ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ НЕКОТОРЫЕ КОМПАНИИ ВЫНУЖДЕНЫ ПОКИНУТЬ СТРАХОВОЙ РЫНОК, И ТАКОЙ ИСХОД ПРОДОЛЖИТСЯ В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ»



СТРАХОВАНИЕ



нако в ОСАГО одновременно с увеличением тарифов более чем в три раза увеличились и лимиты страхового покрытия, что привело к росту выплат. Их объем будет расти и дальше по мере того, как все больше будет урегулировано страховых случаев с увеличенными страховыми суммами. По мнению эксперта, в 2015 году произошло усиление концентрации рынка: «Клиенты отдадут предпочтение наиболее крупным и финансово устойчивым компаниям. При этом из-за ужесточения требований ЦБ к финансовой устойчивости некоторые компании вынуждены покинуть страховой рынок, и такой исход продолжится в следующем году», — полагает он.

Генеральный директор СК «МАКС» Надежда Мартянова позитивным трендом отрасли в минувшем году назвала усилия Банка России по повышению прозрачности активов страховщиков: «Очень остро стоит вопрос реальности активов, которыми покрыты страховые резервы. Если взглянуть на отчетность страховщиков России, то большинство активов содержатся в инструментах, отличных от наличности. И хорошо, если бы активы содержались в

высокорейтинговых и ликвидных инструментах, но, к сожалению, в большинстве случаев это переоцененные, фиктивные и неликвидные инструменты». Президент Всероссийского союза страховщиков Игорь Юргенс также назвал процесс ухода с рынка недобросовестных компаний «созидательным разрушением»: «Почти 100 компаний выведены с рынка, введены довольно жесткие стандарты ведения бизнеса. Мы очищаемся». Впрочем, генеральный директор СПАО «Ингосстрах» Михаил Волков полагает, что проблема недобросовестных игроков для рынка пока далеко не закрыта. А это непосредственно влияет на отношение клиентов к рынку страхования в целом. По словам господина Волкова, «в долгосрочной перспективе репутационные риски страховщиков достаточно высоки, а для эффективного развития отрасли необходим определенный уровень лояльности страхователей — как физических, так и юридических лиц».

Год был непростым для страхового рынка не только по причине падения сборов, но и из-за снижения количества заключенных договоров страхования. По данным «СОГАЗа»,

В 2015 ГОДУ ОДНИМ ИЗ ДРАЙВЕРОВ ОБЩЕРОССИЙСКОГО СТРАХОВОГО РЫНКА ОСТАВАЛОСЬ ОСАГО (ЗА СЧЕТ УВЕЛИЧЕНИЯ ЦБ РФ БАЗОВЫХ ТАРИФОВ)

за девять месяцев 2015 года сборы на страховом рынке Черноземья составили 15,9 млрд руб. — на 1,8% больше, чем за аналогичный период 2014-го. Максимальную долю рынка — почти 40% (+13,4% к аналогичному периоду прошлого года) занимает ОСАГО, сборы в этом сегменте — 6,3 млрд руб. (+53%). В отличие от общероссийских показателей (+18,3%), в Черноземье сборы по страхованию жизни увеличились чуть менее чем на 2%, до 1,3 млрд руб. Сборы по страхованию имущества граждан выросли на 33% — до 775 млн руб., составив почти 5% в общих сборах рынка макрорегиона. Более чем на 5% снизилась доля сборов в добровольном автостраховании (2,5 млрд руб.). Всего же на автострахование (добровольное и обязательное) приходится более 55% страхового рынка Черноземья по сборам. На 38% — до 1,1 млрд руб. — снизились сборы в сельхозстраховании, доля которого в общем