

ЧАСТНЫЕ КЛИНИКИ ЛЕЧАТСЯ ОТ КРИЗИСА

КОММЕРЧЕСКИЙ МЕДИЦИНСКИЙ СЕГМЕНТ ПРОДОЛЖАЕТ РОСТ, ХОТЬ ОН И ЗАМЕДЛИЛСЯ, А В БУДУЩЕМ И ВО ВСЕ НИВЕЛИРУЕТСЯ ИНФЛЯЦИЕЙ, ГОВОРЯТ ЭКСПЕРТЫ. СОКРАЩЕНИЯ ПОТОКА ПАЦИЕНТОВ НЕ ЗАМЕЧАЕТСЯ, ОДНАКО ОНИ СТАНОВЯТСЯ ВСЕ БОЛЕЕ ТРЕБОВАТЕЛЬНЫ К КАЧЕСТВУ И СТОИМОСТИ МЕДУСЛУГ, ЧТО ВКУПЕ С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКОЙ ОБЕСПЕЧИВАЕТ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТОКА МЕЖДУ ЧАСТНЫМИ И ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ЛЕЧЕБНЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ. ЕЛЕНА БОЛЬШАКОВА

Рост российского рынка коммерческой медицины в течение трех последних лет составлял 25–30% ежегодно. Согласно исследованию EY, проведенному среди представителей двадцати крупнейших частных и ведомственных медицинских организаций России (Москва, Санкт-Петербург и другие субъекты РФ), в 2015 году они отчетливо испытали на себе влияние кризиса, хотя ухудшение показателей деятельности наблюдается менее чем у четверти респондентов.

ТОЛЬКО ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕННЫХ По традиции, стабильным спросом медицинские услуги в РФ пользуются лишь у наиболее обеспеченных граждан, остальные экономят и посещают врача только в случае необходимости. Так и в Петербурге, по словам генерального директора СК «Капитал-Полис» Алексея Кузнецова, чаще всего в частные клиники приходят за разовыми услугами, самые популярные из которых — консультации, лабораторные исследования, диагностика.

При этом господин Кузнецов не наблюдает особого снижения потока пациентов, однако многие клиники отмечают смещение в сегментах по различным специализациям и общий рост объема услуг в стоимостном выражении.

Опрошенные EY представители медсообщества видят значительное снижение спроса на дорогие и несрочные услуги, например на стоматологию и косметологию, а наиболее популярными стали психиатрия и кардиология. Кроме того, вырос спрос на услуги врачей с узкой специализацией, доступность которых существенно снизилась в рамках проведения реформы здравоохранения.

В Петербурге, говорит Алексей Кузнецов, можно прогнозировать небольшое снижение спроса в сегменте эстетической медицины. Самой популярной же услугой коммерческих клиник здесь остается лечение кариеса, а экстренной медицинской помощью пользуется каждый пятый пациент.

В системе клиник «Меди» зафиксирован рост спроса на высокотехнологичные процедуры. «Спрос сохранял стабильность в том числе и на дорогостоящие медицинские услуги. На некоторые из них, например, на имплантацию зубов, он вырос, — говорит генеральный директор ЗАО «Меди» Марина Касумова. — В эстетической медицине в два раза увеличился спрос на плазмолитерапию и PRP — инновационную технологию клеточного омоложения. Резкого отказа от каких-то видов услуг мы не наблюдаем».



РЫНОК ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ ПРОДОЛЖАЕТ РАСТИ, НЕСМОТРИ НА НЕСТАБИЛЬНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ

ТРИ КИТА Топ наиболее востребованных направлений, по оценке генерального директора Ассоциации частных клиник Санкт-Петербурга Александра Солонина, — стоматология, гинекология и терапия.

Объем рынка платных медицинских услуг России господин Солонин оценивает в 530–600 млрд рублей. В Петербурге этот показатель превышает 41 млрд рублей, включая как легальную коммерческую медицину (24 млрд рублей) и ДМС (9 млрд рублей), так и теневые платежи (8 млрд рублей). Сюда входят и платные медуслуги государственных лечебных учреждений. На коммерческой основе в городе предоставляется более четверти всех медицинских услуг.

По оценке Дарьи Горякиной, директора департамента розничного бизнеса компании «Хеликс», в ушедшем году рынок платных медуслуг вырос на 15–17%, в дальнейшем рост продолжится на том же уровне. «Это связано с ключевой тенденцией 2015 года — перераспределением пациентопотока из государственных клиник в частные. Такая тенденция характерна для рынка ввиду ряда изменений в государственном здравоохранении, которые связаны со снижением финансирования, оптимизацией количества государственных учреждений и ухудшением качества услуг в государственных клиниках. В связи с этим частные медицинские центры почувствовали изменение потребительских предпочтений и отметили рост пациентопотока», — объясняет эксперт.

Рынок платных медицинских услуг продолжает расти, несмотря на нестабильную экономическую ситуацию, согласен господин Кузнецов, но темпы прироста

рынка за 2014–2015 годы существенно замедлились, а с учетом инфляции роста на рынке в 2016 году, скорее всего, не будет.

НЕГАТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ Безусловно, для частного рынка характерен ряд негативных тенденций, связанных с непростой экономической ситуацией в стране: во-первых, рост курсов валют, ведущий к увеличению затрат на закупки реагентов, расходных материалов и оборудования, во-вторых — снижение уровня доходов населения, в-третьих — сокращение рынка ДМС.

При этом критического сжатия рынка игроки не ожидают. Кроме того, они замечают достойный уровень качества услуг частных клиник в ответ на повышающиеся требования пациентов и плотность рынка.

В свою очередь, Алексей Кузнецов считает преждевременным оценивать развитие рынка ДМС за 2015 год (до появления итоговых данных ЦБ). Скорее всего, полагает он, рост останется на уровне 2014 года: по России 15,2%, по Москве 17,2%, по Петербургу 18,8%. «В 2016 году рынок расти не будет, в лучшем случае рост составит 0,5%, но вполне допускаю, что рынок может просесть», — заключает руководитель СК «Капитал-Полис». Во всем объеме частных медуслуг Петербурга в 2015 году доля ДМС составила 22%.

Если говорить о структуре доходов частных медуслуг, то ДМС, по статистике господина Кузнецова, составляет здесь 9,7%. Львиную же долю — 86% — обеспечивают прямые платежи пациентов. Около 3% приносят клиникам прочие источники, такие как пожертвования и госпрограммы. Наименьшая же часть —

1,3% — обеспечена услугами, оказываемыми пациентам в коммерческих клиниках по полисам ОМС.

«Благодаря тому, что государство регламентировало заявительный порядок включения частных клиник в систему ОМС, с каждым годом число негосударственных участников программы росло. В 2010 году их было 34, в 2011-м — 48, в 2012-м — 73, в 2013-м их стало 101, в 2014-м — 114, а в 2015 году — 126 клиник. Экспертами прогнозируется, что в дальнейшем рост количества клиник, участвующих в системе ОМС, будет снижаться и в итоге остановится, однако при этом планируется реальный рост объема оказываемой медицинской помощи частными клиниками как в стоимостном, так и натуральном виде», — комментирует Александр Солонин.

В 2015 году негосударственными клиниками по ОМС было оказано услуг на сумму более 1,2 млрд рублей.

В связи с изменением курса валют и другими кризисными явлениями в ушедшем году общая стоимость медуслуг поднялась в среднем на 15% по рынку, соответственно, возросли и платежи страховщиков. В связи с этими же явлениями большинство крупных сетей не запускают новые инвестиционные проекты, успев порадоваться, что большая часть инвестиций была вложена до 2016 года.

Учитывая насыщенность рынка, основные игроки сохранили свои позиции, и серьезных изменений конкурентной среды не произошло. В 2015 году на рынок вышла сеть московских клиник «Семейный доктор» (оборот в Москве более 400 млн рублей). → 22