

ИТОГИ ГОДА самарская область

«Клиенты объединенного банка получают доступные сервисы и услуги»

В декабре председателем правления Первобанка назначена вице-президент — региональный директор операционного офиса «Самарский» Промсвязьбанка Татьяна Перемышлина. Изменения произошли в рамках продолжающейся интеграции банков. О том, как проходила сделка, что будет с региональной сетью и продуктовой линейкой Первобанка, она рассказала «Ъ-Итоги года».

— интервью —

— В ноябре было объявлено о закрытии сделки по слиянию Промсвязьбанка и Первобанка. Как она проходила?

— В июле было подписано соглашение об объединении банков, до ноября мы получали одобрение со стороны ФАС и Банка России. 10 ноября было объявлено о завершении сделки, в результате которой под контроль мажоритарного акционера Промсвязьбанка — Promsvyaz Capital B.V. — перешло 86,54% акций Первобанка. Акционеры Первобанка, в свою очередь, получили 4,54% акций Промсвязьбанка. Миноритарным акционерам Первобанка, которым принадлежит оставшаяся часть акций, было сделано обязательное предложение по покупке ценных бумаг на оставшуюся долю.

В декабре произошли изменения в совете директоров и в правлении банка. От миноритарных акционеров в совет директоров вошел Сергей Савельев (советник генерального директора ОАО «Теплант»). — «Ъ-ИГ»). Все остальные — топ-менеджеры и акционеры Промсвязьбанка. До конца года немного изменится и структура комитетов в Первобанке, но в целом банк продолжает работать в обычном режиме в соответствии с лицензией и нормативами Банка России.

— Какие еще изменения происходят в рамках объединения?

— Сейчас все интеграционные процессы носят внутренний характер. Особое внимание уделяем работе IT-блока, чтобы максимально комфортно провести слияние балансов Первобанка и Промсвязьбанка и другим процессам. Решаем кадровые вопросы, так как удовлетворенность клиентов и комфорт обслуживания, в первую очередь, зависят от сотрудников. Работники



Первобанка всегда отличались высоким профессионализмом, поэтому, я надеюсь, они станут частью сильной команды объединенного банка.

— Что будет с региональной сетью банка?

— Она будет оптимизирована, причем где-то закроются офисы Первобанка, где-то — Промсвязьбанка. Сеть объединенного банка будет сформирована исходя из показателей рентабельности каждого филиала, его удобства для клиентов. У тех, кто обслуживался в Первобанке, территориальных проблем возникнуть не должно. При наличии двух офисов в соседних зданиях, конечно, один из них мы оставим,

а один закроем. Но при этом клиентам, например, с Безмякини не придется ездить в центр города. Кроме того, есть интернет-банкинг, который достаточно развит в Первобанке (по данным РАЕХ, в 2015 г. система «Интернет-Первобанк» заняла 14 место в итоговом рейтинге функциональности интернет-банкинга для физических лиц, 6 место — в Top-10 систем интернет-банкинга по внешнему платёжному функционалу. — «Ъ-ИГ»). В Промсвязьбанке также большое внимание уделяется дистанционному сервису обслуживания клиентов.

Процесс оптимизации сети уже идет, и он включает интеграцию трех банков (в рамках санации в группу

ПСБ волился тольяттинский Автовазбанк. — «Ъ-ИГ»). В итоге это будет более 20-ти точек продаж объединенного банка на территории Самарской области. По объемам филиальной сети Промсвязьбанк в регионе станет вторым после Сбербанка. Я надеюсь, что обновленную структуру точек продаж клиенты увидят уже в середине следующего года.

Стоит также добавить, что уже сегодня клиентам Первобанка доступно снятие наличных средств без комиссии во всех банкоматах Промсвязьбанка, Автовазбанка и банка «Возраждение». То есть банкоматную сеть мы уже объединили.

— У Первобанка есть офисы в других регионах. Что будет с ними?

— Инрегиональные филиалы также будут присоединены к Промсвязьбанку, так как филиальная сеть Первобанка и ПСБ имеет практически стопроцентное совпадение.

— Какие изменения будут в продуктовой линейке?

— Сейчас специалисты Первобанка и Промсвязьбанка проводят качественный анализ продуктов обоих банков. Они будут улучшены, и в итоге клиенты объединенного банка получат доступные сервисы и услуги, при этом отвечающие высоким стандартам обслуживания. Продуктовые линейки Первобанка и Промсвязьбанка очень похожи, и поэтому каких-то кардинальных изменений быть не должно.

Более того, уже сейчас клиентам Первобанка доступны продукты группы ПСБ. Это, в первую очередь, международный факторинг, торговое финансирование, системы управления ликвидностью предприятия. Если говорить о розничных продуктах, стоит отметить различные программы для малого и среднего бизнеса, в том числе займы на длительный срок — до 10 лет.

Что касается потребительского кредитования, то постепенно акцент будет смещаться в сторону развития нецелевых кредитов. Флагманами Первобанка являются автокредитование и ипотека, но в силу разных причин, в первую очередь, экономических, эти направления сегодня мало популярны.

Работа с корпоративными клиентами всегда была сильной стороной как Первобанка, так и Промсвязьбанка, и она будет продолжена.

— На ваш взгляд, насколько сделка выгодна Первобанку?

— Сегодня надзор со стороны контролирующих органов усиливается, идет процесс укрупнения банков. В крупных федеральных банках стоимость фондирования ниже, чем в региональных, как следствие, выше рентабельность, больше возможностей выхода на международные рынки. Региональным банкам в этом плане сейчас сложно, какие бы ни были у них сильные акционеры.

Я думаю, что владельцы Первобанка не случайно выбрали Промсвязьбанк. Это один из ведущих частных банков России с активами более 1 трлн рублей и капиталом свыше 150 млрд рублей. Кроме того, у банков схожие продуктовые линейки, структура рыночного портфеля, а также есть стремление к расширению бизнеса.

— Когда завершится объединение?

— Мы рассчитываем, что интеграция завершится до конца 2016 года.

— Первобанк получит средства на докапитализацию через механизм облигаций федерального займа (ОФЗ). Что это даст банку?

— Действительно, в начале 2016 года через ОФЗ мы получим более чем 460 млн рублей. Эти средства будут направлены на увеличение дополнительного капитала банка, что позволит повысить норматив достаточности капитала на один процент — с 11,8 до 12,8%. Отмечу, что такую помощь получают только несколько кредитных организаций в стране, а Первобанк стал единственным в Самарской области. Это говорит о значимости банка для региона и его надежности.

— Какие события уходящего года вы считаете наиболее значимыми для банковской отрасли?

— 2015-й год был непростым для банковской системы. Начавшийся еще в конце 2014 года кризис ликвидности, а также сужение рынков заимствований привели к удорожанию ресурсов. В то же время во втором полугодии этого года мы видим тренд к снижению процентных ставок по кредитам, потому что бизнес оказался не в состоянии нести долговое бремя тех ставок, которые были установлены в первом полугодии. Но в целом состоянии экономики не позволяет говорить о том, что год был легким для банковской системы.

Если говорить о Первобанке, ему, как и другим банкам, также пришлось работать в непростых финансовых условиях — при дорогом фондировании, снижении показателей экономики, сокращении реальных денежных доходов населения. В то же время банк исполнял все нормативы, более того, нормативы ликвидности исполнялись с запасом. С начала года объем привлеченных средств от физлиц в Первобанке увеличился на 36%, и на 1 ноября он составил более 26,5 млрд рублей. По этому показателю банк показал рост выше среднерыночного. Это позитивный тренд, и он говорит о том, что население доверяло и продолжает доверять Первобанку.

Значимым событием для Первобанка, конечно же, стало объединение, что отразилось в его международных рейтингах. В конце ноября рейтинговое агентство Moody's повысило долгосрочные рейтинги депозитов Первобанка в национальной и иностранной валютах до уровня «B2». Прогноз изменения рейтингов — «позитивный». Также Moody's подтвердило краткосрочные рейтинги депозитов Первобанка в национальной и иностранной валютах на уровне Not-Prime. Это подтверждает правильность реализуемой банком стратегии по объединению с более крупным игроком.

Беседовала Екатерина Вьюшкова

Нефтяники переработали

— промышленность —

Текущий год для экономики региона и предприятий нефтяной отрасли, в частности, оказался весьма непростым. Тем не менее «дочерние» общества «Роснефти» в Самаре смогли полностью перейти на производство топлива — бензинового и дизельного — класса «Евро 5». Кроме того, заводы по итогам года показывают рост объемов переработки и продолжают реализацию своих программ модернизации.

Показали класс

На 1 января 2016 года правительством РФ был запланирован полный переход рынка на топливо класса «Евро-5» (экологический стандарт, регулирующий содержание вредных веществ в выхлопных газах. — «Ъ-ИГ»). В странах Евросоюза этот стандарт обязателен для всех автомобилей с 2009 года. Техрегламент «О требованиях к бензинам и дизтопливу» был принят правительством РФ в феврале 2008 года. Этим документом устанавливались жесткие сроки по поэтапному переходу на топливо более высокого класса и ограничение производства других топлив.

В 2011 году между нефтяными компаниями, ФАС, Ростехнадзором и Росстандартом были заключены четырехсторонние соглашения, согласно которым компании обязались модернизировать свои НПЗ для производства нефтепродуктов более высокого качества и увеличения объемов их выпуска. Но в октябре по результатам совещания у премьер-министра Дмитрия Медведева правительством было принято компромиссное решение продлить срок оборота бензина класса «Евро-4» со ссылкой на то, что в противном случае может возникнуть дефицит бензина.

Несмотря на предожоженную отсрочку, самарские нефтеперерабатывающие заводы — в частности, Куйбышевский НПЗ, Новокуйбышевский НПЗ и Сызранский НПЗ (дочерние общества «Роснефти») — в этом году на 100% перешли на производство автомобильного и дизельного топлива высшего экологического класса. «Это очень важно, поскольку, к примеру, в Москве с начала следующего года планируется полный переход на данный класс топлива, а это самая значительная часть рынка. То есть самарские нефтеперерабатывающие компании очень своевременно провели модернизацию», — считает руководитель аналитического департамента АМMarkets Артем Деев.

Модерновый подход

Как отмечают представители предприятий, достижение таких результатов стало возможным как раз благодаря масштабным инвестиционным программам стоимостью в де-



сятки миллиардов рублей. В текущем году, несмотря на экономический кризис, они были исполнены в полном объеме. Размеры инвестиций в программы модернизации в 2015 году нефтяники не уточняют.

Несмотря на экономический кризис, на Куйбышевском НПЗ продолжено строительство нескольких ключевых объектов программы модернизации: комплекса каталитического крекинга (FCC) и установки производства МТБЭ. Продолжаются работы и по другим объектам программы модернизации предприятия, сообщают представители завода.

Ключевым проектом программы модернизации АО «Новокуйбышевский НПЗ» в 2015 году, по информации предприятия, было строительство комбинированного комплекса гидрокрекинга тяжелых нефтяных фракций общей мощностью 4,8 млн тонн в год. Пуск комплекса, по данным представителей предприятия, позволит значительно повысить глубину переработки нефти и увеличить выход светлых продуктов. Кроме того, на предприятии в настоящее время идет реализация инновационного проекта по строительству опытно-промышленной установки ГТЛ по производству синтетического жидкого топлива в газ. Ее ввод, по данным завода, позволит внедрить инновационные научные разработки в области технологии переработки ПНГ в синтетические углеводороды и компоненты топлива и масел. «Основным достижением является защита

Для нефтеперерабатывающих предприятий Самарской области уходящий год ознаменовался активным этапом модернизации производственных площадок

инвестиционного меморандума по строительству новых мощностей по первичной переработке нефти — АВТ-2 и модернизации процессов конверсии нефтяных остатков — реконструкции УЗК. Эти проекты позволят, поднимая глубину переработки до 95%, увеличить объем перерабатываемой нефти до 8,8 млн тонн в год», — рассказали в пресс-службе НКНПЗ.

В рамках инвестиционной программы на Сызранском НПЗ строятся новые современные установки, модернизируются действующие объекты. В текущем году на завод прибыло очередное крупнотоннажное оборудование, в том числе колонна каталитической дистилляции для строящейся установки производства МТБЭ. Ведется строительство восьми технологических объектов — установки FCC, гидроочистки дизельного топлива, вакуумного газойля, производства элементарной серы, производства водорода и др.

О важности вложения средств в реконструкцию производства говорят и эксперты. Так, аналитик ИХ «ФИНАМ» Анатолий Вакуленко отмечает: «Модернизация не только позволяет выпускать топливо по европейским стандартам, что открывает новые экспортные возможности (например, в рамках проекта трубопровода «Юг»), но и в це-

лом позволяет повысить эффективность переработки, обеспечив за счет замены оборудования повышение выхода светлых нефтепродуктов».

Рост вопреки экономике

В целом же региональным компаниям в текущем году пришлось работать в весьма сложных экономических условиях. Но, как отмечают представители НПЗ, они в текущем году, по предварительным итогам, не только выполняют, но в некоторых случаях даже перевыполняют планы по объемам переработки.

Правда, по данным Самарстата, индекс промышленного производства по виду деятельности «производство кокса, нефтепродуктов» по итогам января — октября 2015 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 97,2%. Если же сравнивать октябрь текущего года с предыдущим месяцем, то объемы производства показали рост в 4,7%.

Объем производства автомобильного бензина, по данным Самарстата, за десять месяцев текущего года по сравнению с тем же периодом 2014 года увеличился на 8,4%. Кстати, на НК НПЗ заявили о росте производства автобензина в 2015 году 9,7%.

Дизельного топлива в Самарской области, по данным официальной статистики, напротив, по итогам десяти месяцев 2015 года было произведено меньше на 3,6%.

Влияние экономической ситуации, цен на нефть, курсов валют и санкций на самарские НПЗ относительно невелико, говорят и эксперты. По мнению Анатолия Вакуленко, это связано с тем, что НПЗ области работают преимущественно на внутренний рынок. «Внутренние цены на топливо неэластичны и слабо отражают снижение мировых цен на нефть, тем более что ослабление курса рубля выравнивает колебания цены на нефть. Как мы можем судить по удачной реализации предприятиями своих модернизационных инвестпрограмм, ограничение доступа к зарубежным кредитам также не стало проблемой для компаний», — рассуждает господин Вакуленко. Не вызывает сомнений у господина Вакуленко и то, что по итогам года предприятия региона покажут рост производства «за счет более эффективного оборудования и технологий». «В целом мы ожидаем рост объемов продаж самарских НПЗ на 5–10% по итогам года, поскольку, во-первых, за счет модернизации увеличивается глубина переработки нефти, а, во-вторых, мы не наблюдаем снижения уровня потребления нефтепродуктов в тех регионах, куда поставляется продукция основных игроков», — вторит ему Артем Деев.

Кроме того, по мнению господина Деева, несмотря на существенное снижение сырьевых рынков, сектор нефтепереработ-

ки Самарской области чувствует себя достаточно стабильно, поскольку на нем преобладают предприятия, входящие в структуры «Роснефти». «А это означает, что и инвестиционная программа, и социальные обязательства компаний в регионе выполняются в полном объеме, поскольку есть долгосрочные контракты на поставку нефтепродуктов, а головная структура всегда может рассчитывать на поддержку властей. Падение цен на нефть, безусловно, оказывает давление на все предприятия нефтяной отрасли, но этот негативный эффект частично компенсируется сопутствующим падением курса рубля. Правда, в последнее время мы наблюдаем тенденцию к снижению зависимости курса российской валюты от нефтяных котировок, то есть цена нефтяных котировок в рублях падает, но, скорее всего, это временное явление», — полагает Артем Деев.

В режиме замещения

В конце июля 2015 года власти США расширили санкционный список и включили в него, в том числе, дочерние компании ОАО «НК «Роснефти», расположенные в Самарской области. Так, в него попали Куйбышевский НПЗ, Сызранский НПЗ и Новокуйбышевский НПЗ. «В компании создается система учета потерь от применения незаконных санкций с зачислением их на внебалансовый счет. В дальнейшем сумма потерь будет предъявлена к возмещению в судебном порядке», — отmelda тогда пресс-служба «Роснефти». Теперь эти заводы не могут приобретать у американских предприятий оборудование и брать займы в американских банках.

Специалисты Куйбышевского НПЗ отмечают, что существующие обязательства иностранных контрагентов в настоящее время исполняются в соответствии с заключенными лицензионными соглашениями. Что же касается поставки оборудования и материалов, то и до введения санкций приоритет отдавался отечественным производителям, рассказали на предприятии.

По мнению старшего консультанта практики «Инфраструктура» Консалтинговой группы «НЭО Центр» Марины Комковой, в текущей ситуации импортзамещение является перспективным. «Большинство установок на НПЗ сейчас строятся и модернизируются на основе зарубежных технологий и с использованием иностранного оборудования. Однако есть положительные примеры импортзамещения в сфере переработки, например, на Сызранском НПЗ проведено испытание катализатора парового риформинга производства АО «Ангарский завод катализаторов и органического синтеза», — рассказала госпожа Комкова.

Екатерина Борисенкова