ИГ

Тематическое приложение к газете Коммерсантъ

Итоги года

Вторник 22 декабря 2015 №236

kommersant.ru

Правительство Ульяновской области

ПЕРВОБАНК делаем жизнь проще
ПАО «Первобанк»

Реклама
партнеры выпуска

15 Какие резиденты появились в Астраханской ОЭЗ в уходящем году

18 Успеют ли в Самарской области реализовать начатые инфраструктурные проекты к ЧМ-2018

22 С какими результатами завершают год оренбургские банки

Индекс промышленного производства в Волгоградской области по итогам десяти месяцев составил 99%, по оценкам областных властей, к концу года он достигнет 100%. Власти признают ряд нерешенных проблем у региональных предприятий, таких как устаревшее оборудование и отсутствие средств на его модернизацию, недостаток квалифицированных кадров, в том числе безынициативность топ-менеджеров и владельцев предприятий. В то же время, по мнению экспертов, у Волгоградской области есть потенциал для развития промышленности. А помочь ей могут федеральные программы поддержки и региональные льготы.

Заводные итоги

— тенденции —

По итогам 10 месяцев 2015 года индекс промышленного производства в Волгоградской области по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 99% при среднероссийском результате в 97,9%. По прогнозам областной администрации, в целом по итогам года этот показатель может достигнуть 100%. По объему промышленного производства в 2015 году на душу населения Волгоградская область занимает первое место в ЮФО — свыше 220 тыс. рублей в год.

Индекс промышленного производства в обрабатывающей отрасли по итогам 10 месяцев составил 99,9% и практически равен прошлогоднему (по РФ — 94,7%). В металлургии этот показатель достиг 102%.

По информации областного комитета промышленности и торговли, 108 ведущих предприятий региона в январе-сентябре 2015 года получили выручку на общую сумму 461 млрд рублей. При этом только 31 из них за этот период показали убытки — на 9,5 млрд рублей, а 76 предприятий сработали с прибылью — совокупно на 68,3 млрд рублей. На долю 108 предприятий приходится около 82% объемов промышленного производства региона, более 55% от поступлений налогов и сборов в консолидированный бюджет. Всего за девять месяцев в казну поступило 52,9 млрд рублей, из них 23 млрд рублей составили отчисления промышленных предприятий. Это почти на 20% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Если платежи ОАО «ЛУКОЙЛ» остались на прежнем уровне — за девять месяцев они составили 3 млрд рублей — то, например, АО «Волжский трубный завод» (входит в группу ТМК. — «Ъ-ИГ») увеличил отчисления с 1,1 до 2,4 млрд.



Ярослав Малых

Пока промышленные предприятия Волгоградской области далеки от современных производств, но, по мнению экспертов, у них большой потенциал для развития

Власти признаются, что промышленность региона продолжает работать на старом базисе. «Задача, которая стоит перед крупнейшими производствами — это выбор приоритетных линеек продукции, которые могут быть востребованы, и соответствующая замена устаревшего оборудования, точечная модернизация, для большинства — вопрос об инновациях сейчас не стоит», — отмечает председатель комитета по промышленности и торговле Волгоградской области Роман Беков.

Руководитель дирекции банка ВТБ по Волгоградской и Астраханской областям Владимир Русаев отмечает, что, несмотря на общероссийские кризисные тенденции, в регионе наметился тренд роста экономики. «Мы не отмечаем падения выручки, наш кредитный портфель растет. Наибольшее прибавление, причем оно же и наиболее качественное, — в сегменте среднего бизнеса, он с начала года показал рост свыше 20% (до 9 млрд рублей)», — пояснил Владимир Русаев.

Взяли курс на Москву

По мнению экспертов, у промышленности Волгоградской области есть потенциал для дальнейшего развития. «Причем он существует вне зависимости от тех мер поддержки, которые предприятия региона могут получить на региональном или федеральном уровне. Хотя понятно, что они помогут лучше реализовать этот потенциал, — говорит ведущий эксперт УК „Финам Менеджмент“ Дмитрий Баранов. — Во-первых, в Волгоградской области развиты несколько отраслей, имеется большой исторический опыт, сильны традиции. Во-вторых, регион обеспечен многими видами ресурсов от материальных до людских, что хорошо для производства. В-третьих, у области выгодное географическое расположение, причем как на направлении Север-Юг, так и Запад-Восток, здесь хорошо развиты различные виды транспорта, сильная логистика, что позволяет и ввозить сюда необходимые для производства товары, и вывозить из области готовую продукцию. Наконец, ведется работа по повышению инвестиционной привлекательности региона, что также позволит полнее реализовать производственный потенциал».

В областном комитете по промышленности и торговли заявляют, что по общим объемам прямой федеральной поддержки область в числе лидеров. Так, по программе субсидирования кредитования на уровне в 70% от ключевой ставки Центробанка одно из предприятий региона — ООО «ПК «ДИА» (производитель труб, открывший новое производство в городе Волжский в июле этого года. — «Ъ-ИГ») уже получило финансирование, еще восемь проектов шести компаний находятся на рассмотрении. Суммарный объем инвестиции по ним оценивается в 5,2 млрд рублей. При этом размер федеральных субсидий составит 828 млн рублей.

Еще 10 проектов семи компаний претендуют на проектное финансирование от уполномоченных Минпромторгом банков по льготной ставке (ставка ЦБ +2,5%. — «Ъ-ИГ»). На заем Фонда развития промышленности, который предоставляется под 5% годовых, претендуют еще 14 предприятий Волгоградской области. Шесть заявок от них уже прошли отбор и находятся на экспертизе. Суммарные инвестиции по представленным проектам составят 10,4 млрд рублей, при этом ожидаемый размер займа оценивается в сумму свыше 869 млн рублей. Совокупно предприятия региона уже получили 2,8 млрд рублей субсидий. А по объему поддержки, на которую местные предприятия претендуют, Волгоградская область вышла на первое место в России.

ОАО «Каустик» и ОАО «Волгограднефтемаш» уже получили от Минпромторга РФ по 300 млн рублей каждый на субсидирование затрат по кредитам на оборотные средства, а Волгоградский государственный технический университет получил 100 млн субсидий на создание инжинирингового центра.

При этом руководитель областного комитета по промышленности и торговле Роман Беков отмечает, что задача получить деньги — только первая часть пути. Не менее важно своевременно и эффективно воспользоваться господдержкой. Это, в частности, пока не получилось у Фроловского электросталеплавильного завода (АО «Волга-ФЭСТ»). Градообразующее предприятие города Фролово получило поддержку Минпромторга на реализацию крупного инвестпроекта прокатного стана, который создал бы около 150 рабочих мест и увеличил выручку на 2 млрд рублей в год, однако из-за проблем собственника завода, никак прямо не связанных с Волгоградской областью, реализацию идеи, как минимум, отложили. В отношении завода возобновлена процедура банкротства, приостановленная в 2009 году. Собственник предприятия рассчитывает запустить его вновь, но уже после завершения процедуры банкротства, вероятно, под другим брендом.

На ряде предприятий волгоградской области существует и другая проблема — безынициативный менеджмент. Об этом говорят и областные власти, и независимые эксперты. «Многие просто не готовы участвовать в программах. Хотя мы несколько раз рассылали перечень продукции, подробно объясняли, какие меры нужно предпринять для того, чтобы получить господдержку, — говорит Роман Беков. — У них нет готовых проектов, они не могут или не хотят разрабатывать бизнес-план и так далее». Эту ситуацию ведомство пытается решить адресной работой по каждому предприятию — вплоть до того, что чиновники проводят весь процесс составления заявок и их сопровождения вместо менеджмента заводов.

Примеров успешного менеджмента в области много больше. Это «Волжский трубный завод», дочерние компании ЛУКОЙЛа», ПАО «Каустик», а также компании, работающие с ним в связке. «Понятно, что есть падение спроса в некоторых сферах, есть некоторое сокращение отдельных производственных проектов. Вместе с тем, открываются и новые. В частности, в городе Волжский, который для нас имеет стратегическое значение, открыт новый завод, еще на одном открыта новая технологическая линия. В целом ситуация в регионе понятна и управляема. Сейчас важно именно это, а в плане потенциала у региона есть резерв. Кроме того, у нашей компании налажен открытый и конструктивный диалог с властью, есть общее видение и понимание того, как решать общие проблемы. И с этой непростой задачей мы справляемся. Успешное прохождение и ремонтной компании, и отопительного сезона — главный показатель такого взаимодействия. Мы не останавливаем собственные программы модернизации, в том числе и считая их своей социальной ответственностью. Отрадно, что многие компании руководствуются такой же логикой», — отмечает генеральный директор ООО «ЛУКОЙЛ-ТТК» Юрий Сергеев.

Иностранцы не теряют интереса

В сложившихся экономических условиях с принципиально инновационными предприятиями в регионе пока не очень хорошо. В уходящем году в области открыто три завода со стопроцентным иностранным капиталом. Это сравнительно небольшие, но технологичные «нишевые» предприятия. В Волгограде построили заводы швейцарский производитель строительных смесей Sico и китайские металлурги из INNER MONGOLIA BAOTOU STEEL UNION (завод «Радуга Цинк Лист»), в Волжском итальянская группа Manni открыла завод сэндвич-панелей для строительства «ИЗОПАН».

По словам первого вице-президента «Опоры России» Павла Сигала, развитие промышленности региона во многом будет зависеть в целом от инвестиционного климата. «Важно, чтобы в создающиеся кластеры пришли бизнесмены с большими деньгами, чтобы эта история стала всероссийской и была конкурентной, потому что инкубаторы появляются практически во всех регионах, и важно сделать так, чтобы область выигрывала. За счет только федеральной программы это сделать сложно, ведь Минпромторг поддерживает такие инициативы и в других регионах», — считает Павел Сигал. «Здесь важно разработать план по привлечению талантливых людей, создать налоговые условия и облегчить административные барьеры, создать области имидж инновационного оазиса», — добавляет он.

В Волгоградской области в 2015 году был предложен набор различных льгот и преференций для предприятий, которые намерены развиваться и расширяться. Так, по словам Дмитрия Калашникова, помимо регионального закона о промышленности, который в общем-то повторяет «рамочный» федеральный закон, региональное заксобрание приняло большой пакет законов и нормативных актов, представляющих различные льготы компаниям. Например, крупные инвесторы могут получить землю без аукциона. Однако для получения таких льгот компании должны соответствовать четкому перечню критериев по объемам инвестиций, доле в них собственных средств, социальным программам и так далее.

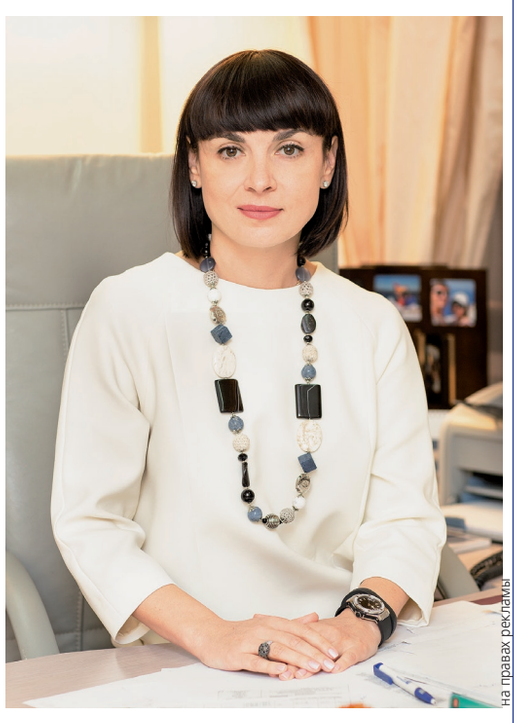
Так, промышленные парки и логистические центры получат льготы при вложениях от полумиллиарда, а инновационные предприятия — от 400 млн рублей. Объем собственных средств инвестора при этом должен составлять не менее 20%.

«Промышленность и дальше будет основой экономики Волгоградской области, в этом нет сомнений, исходя их этого мы и выстраиваем нашу работу с федеральным центром, принципиальная позиция выполнять наши обещания — как перед ними, так и перед самими промышленниками. Те вложения, которые сейчас осуществляют наши предприятия, непременно будут иметь эффект роста производства, налогооблагаемой базы. Конечно, ближайший год будет очень непростым, в том числе и для промышленности, мы это четко понимаем, здесь лукавить не надо. Но отмечу, что проекты, которые уже реализуются или только готовятся, несомненно, принесут пользу социально-экономическому развитию области».

Ярослав Малых

Софья Жилина: «Для банка „Возрождение“ перемены — это открытие новых возможностей»

Что стало ключевым событием в жизни Волгоградского филиала банка «Возрождение» в уходящем году? Какие новые возможности открылись перед клиентами банка и какие задачи филиал ставит перед собой в предстоящем году? На эти и другие вопросы ответила управляющий Волгоградским филиалом Банка «Возрождение» (ПАО) Софья Жилина.



на правах рекламы

— В уходящем 2015 году «Промсвязь Капитал Б. В.» братьев Ананьевых приобрела более 70% ваших акций. Как это повлияло на общее настроение в банке?

— Настроение у нас всегда рабочее. Думаю, застать нас в другом состоянии достаточно сложно. В Волгоградской области у банка «Возрождение» очень большой бизнес, а большой бизнес — это всегда очень большая ответственность. Чтобы справляться с этой задачей, нужно постоянно быть в тонусе. Тем более что к этому нас призывает не только чувство ответственности, но и вся ситуация, сложившаяся в стране на сегодняшний день, когда расслабиться не получается. Но для нашего коллектива быть в тонусе — состояние привычное. Главное при этом — избегать рывков и не забывать об основных принципах работы любого банка: четкость, стабильность, надежность.

— Тем не менее для банка «Возрождение», а значит, и для Волгоградского филиала 2015 год стал годом серьезных перемен…

— Да, они связаны со сменой собственников. Естественно, такие изменения всегда несут за собой перемены внутри компании, возникают вопросы о дальнейшем влиянии этих изменений на ее дальнейшую работу. Эти вопросы не могут не возникать как у клиентов, так и у самого коллектива. Большим плюсом стал тот факт, что основная доля акционерного капитала перешла в руки известных банкиров, для которых банковский бизнес является ключевым. Такой подход был присущ основателю «Возрождения» Дмитрию Львовичу Орлову, который был убежден, что банк — исключительно финансовый инструмент, основа любой системы. Именно он заложил во мне понимание того, что банк, в первую очередь, должен работать на интересы клиентов банка и, естественно, акционеров. И это понимание есть у новых собственников. Как недавно публично признал наш мажоритарный акционер и председатель совета директоров Дмитрий Ананьев, «банк „Возрождение“ — очень качественный банковский актив, с крепким и устойчивым бизнесом, который имеет внушительный потенциал роста». Период неопределенности для нас и для наших клиентов закончился: избран совет директоров, его председатель и комитеты, все процедуры корпоративного управления осуществляются в строгом соответствии с российским законодательством.

— Клиентам «Возрождения» в первую очередь важно понимать, что эти перемены принесут им.

— У каждого из банков есть свои сильные стороны, и мы уже сейчас получаем синергетический эффект от совместной работы с Промсвязьбанком по ряду направлений, пользуясь его наработками. Это позволит нам оптимизировать издержки и снизить стоимость обслуживания для наших клиентов. Из того, что уже реализовано, хочу отметить слияние банкоматных сетей и начало взаимодействия в рамках услуг по инкассации. В этому году было принято решение о внесении через Агентство страхования вкладов (АСВ) дополнительных денег в уставной капитал. Государство усилило капитал банка на 6,6 миллиарда рублей. Докапитализация через ОФЗ полностью соответствует нашей стратегии роста в ключевых клиентских сегментах — ипотеке, малом и среднем бизнесе. Получение финансирования со стороны государства позволит нам улучшить капитальную позицию и нарастить объемы бизнеса. Еще раз хочу обратить внимание всех наших клиентов и партнеров, что оказанная банку «Возрождение» государственная финансовая помощь в сегодняшних непростых условиях — это неоспоримый факт доверия банку, свидетельство его надежности и значимости для российской экономики.

С практической точки зрения наши клиенты могут быть уверены в том, что банк «Возрождение» остается неизменен в своем подходе к взаимоотношениям с клиентами. Первое, что оценили наши новые акционеры, изучая этот актив, — это способность «Возрождения» выстраивать долгосрочные отношения. Наши клиенты ценят, что мы готовы понять все их нужды и потребности. Подтверждая это доверие, с нами остаются на долгие годы. И сейчас перед нами стоит задача сохранить этот принцип и эти отношения.

— Получат ли ваши клиенты практические преимущества в результате синергии активов двух сильнейших в корпоративном сегменте банков?

— Отчасти наши клиенты уже оценили эти преимущества: я говорю об объединении банкоматных сетей. Кроме того, мы получили возможность использовать передовые информационные платформы, которые есть у ПАО «Промсвязьбанк», например, касающиеся факторинга. В свою очередь, банк «Возрождение» традиционно силен в вопросах инкассации, у нас достаточно продвинута работа с банковскими картами. У обоих банков есть свои сильные стороны в работе.

— Получается, что сейчас банк переживает некий переходный период. В таком случае когда этот этап вхождения в новые условия работы завершится?

— Термин «переходный период» сложен для моего понимания. Нам привычно жить в состоянии совершенствования, в состоянии перемен, которые связаны с изменением внешних условий. То, что происходит с банком сейчас, я рассматриваю лишь как возможность продемонстрировать хорошую положительную динамику к увеличению бизнеса и при этом сократить затраты.

— Банк «Возрождение» традиционно принимал активное участие в развитии экономики региона. Будет ли сохранен этот курс?

— Думаю, что в этой части курс банка не изменится. Есть много программ, сотрудничество по которым подтверждено заключенными срочными соглашениями, есть Договор о сотрудничестве с Волгоградской областью, и банк намерен выполнять свои обязательства. В следующем году мы отпразднуем свое 25-летие и наверняка будем думать, чем порадовать город. Потому что Волгоград — это город, который мы любим, и хотим, чтобы он отвечал взаимностью. А чтобы город принял тебя, нужно попытаться сделать для него максимум хорошего.

