экономика региона

«Инициатива и реализация проектов должна проводиться самими инвесторами»

На федеральном и региональном уровне уже год активно обсуждается необходимость импортозамещения. Эта тема стала актуальной после введения экономических санкций в отношении России со стороны США и ЕС. О том, на какие отрасли повлияла санкционная политика, кому не имеет смысла отказываться от импорта и в чем смысл государственной поддержки бизнеса, — в интервью с заместителем губернатора Новосибирской области **Сергеем Сёмкой.**

КИРИЛЛ КУХМАРЬ

– импортозамещение –

— Какова сейчас структура импорта и экспорта экономики Новосибирской области?

— Внешнеторговый оборот Новосибирской области в январе—июне 2015 года составил $1,276 млрд и по сравнению с аналогичным периодом 2014 года уменьшился на $238,4 млн (15,7%). В том числе товарооборот со странами дальнего зарубежья уменьшился на 16,7%, с СНГ — на 12,6% и составил соответственно $963,6 млн и $312,9 млн. Положительное сальдо внешнеторгового баланса возросло в 14,3 раза, до $194,1 млн. Внешнеторговые операции осуществлялись с партнерами в 108 странах дальнего и ближнего зарубежья (в январе—июне 2014 года — в 109 странах).

Импорт Новосибирской области в январе—июне 2015 года составил $541,2 млн и по сравнению с аналогичным периодом 2014 года уменьшился на $209,4 млн, или на 27,9%. Физический объем импортных поставок товаров уменьшился на 30,3% и составил 186,7 тыс. т. В январе—июне 2015 года ввозились товары из 88 стран дальнего и ближнего зарубежья (в январе—июне 2014 года — из 93 стран). Что касается структуры импорта, то в январе—июне 2015 года из стран дальнего зарубежья ввозились преимущественно продукция машиностроения — 49,4% от общего стоимостного объема импорта (–17,4% по сравнению с январем—июнем 2014 года), химическая продукция — 15,7% (–28,1%), текстиль, текстильные изделия и обувь — 11,2% (–39,2%), продовольственные товары — 8,9% (–30,1%), металлы и изделия из них — 7,2% (–30,6%). Импорт из стран СНГ также представлен в основном машиностроительной продукцией — 33% от общего стоимостного объема импорта (–39,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года), текстилем и текстильными изделиями — 28,8% (–48,4%), продовольственными товарами — 17,0% (снижение в 2,1 раза), топливно-энергетическими товарами — 10,8% (увеличение в 2,2 раза), металлами и изделиями из них — 5,1% (+45,7%).

Экспорт Новосибирской области в январе—июне 2015 года составил $735,3 млн и по сравнению с аналогичным периодом 2014 года уменьшился на $28,9 млн, или на 3,8%. При этом физический объем экспортных поставок товаров вырос на 49,1% (прежде всего за счет увеличения поставок каменного угля в страны дальнего зарубежья и СНГ, а также нефтепродуктов в страны дальнего зарубежья) и составил 3,286 млн т. В январе—июне 2015 года экспортные операции осуществлялись с партнерами в 86 странах мира, как и в январе—июне 2014 года.

— Сокращение внешнеторгового оборота региона связано с введением экономических санкций в отношении России? На каких отраслях их последствия сказались сильнее всего?

— Прямо выраженного влияния санкций на экономику Новосибирской области мы не выявили. Большей частью снижение внешнеторгового оборота региона обусловлено изменением курсов доллара и евро по отношению к рублю. Девальвация во многом обусловлена и падением цен на нефть на мировых рынках.

Если говорить об основных проблемах в сфере промышленности Новосибирской области в начальный период санкций, то они были связаны с удорожанием банковских кредитных ресурсов, направляемых на пополнение оборотных средств, техническое перевооружение и развитие. Возросли цены на зарубежные и отечественные материалы, комплектующие. Появились проблемы с формированием портфеля заказов. Сейчас ситуация меняется. Большинство промышленных предприятий области постепенно адаптируются к изменившимся экономическим условиям. По материалам мониторинга системообразующих предприятий, если на начало 2015 года более 30% предприятий не имели сформированного портфеля заказов на текущий год, то по состоянию на 1 октября доля таких предприятий сократилась до 10%.

В этой ситуации в наиболее выгодном положении оказались предприятия-экспортеры, получившие возможность иметь дополнительный доход за счет роста курса доллара. Вместе с тем санкции привели к увеличению сроков расчетов по платежам (до трехчетырех месяцев) по выполненным контрактам на поставку продукции на экспорт. Аналогичная ситуация с приобретением иностранного оборудования в странах ЕС, осуществляемым через третьи страны. Дополнительные трудности и проблемы у предприятий промышленности возникли в связи с неконтролируемым ростом цен на отечественное сырье, материалы и комплектующие, в связи с чем в более сложном положении оказались предприятия, имеющие большое количество комплектующих изделий в выпускаемой продукции.

При этом на сегодняшний день в структуре поступлений налоговых платежей в бюджеты РФ всех уровней доля поступлений промышленных организаций составляет 34,2%. На фоне снижения поступлений налогов по другим видам деятельности эта доля увеличилась.

— Готовы ли предприятия региона бороться за рынок и предлагать продукцию, способную конкурировать с импортной?

— Большинство новосибирских промышленных предприятий были и остаются ориентированы на внутренний рынок. Это относится в первую очередь к предприятиям пищевой промышленности, имеющим наиболее значительную долю в обрабатывающих производствах. Но к этой же категории относятся производители оборудования, строительных материалов. Доля предприятий, ориентированных на внешние рынки, значительна в сфере добычи топливно-энергетических полезных ископаемых и в химическом производстве.

Успешное развитие любого бизнеса — это производство конкурентоспособной продукции, как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Кризисные экономические условия сейчас не способствуют активному росту промышленного производства, но есть примеры реализации крупных проектов развития на многих предприятиях. Традиционно удельный вес Новосибирской области в объеме отгруженной промышленной продукции в России составляет 0,9%. В объеме отгруженных промышленных товаров Сибирского федерального округа область занимает пятое место (7–8% продукции региона) после Красноярского края, Кемеровской, Иркутской и Омской областей. Эти позиции регион сохраняет и в 2015 году.

В феврале 2015 года в рамках реализации плана содействия импортозамещению в промышленности, утвержденного распоряжением правительства РФ от 30.09.2014 №1936-р, по запросу Минпромторга России рассмотрен и согласован перечень приоритетных и критических с точки зрения импортозамещения видов продукции, которая выпускается предприятиями Новосибирской области. Возможность и готовность участвовать в реализации мероприятий, обеспечивающих выпуск отечественной продукции взамен импортных аналогов, подтвердили ООО «Новосибирский обрабатывающий завод» (олово), ОАО «Сиблитмаш» (машины для литья под давлением), ОАО «Новосибирский завод полупроводников с ОКБ» (микроэлектроника и полупроводниковая техника), ФКП «Анозит» (пероксид водорода), ОАО «Катализатор» (катализаторы для нефтехимической промышленности) и другие предприятия.

Правительство Новосибирской области предложило дополнить утвержденный перечень продукцией, которая производится или может производиться на предприятиях региона. Это цеолитный порошок ИК-17-1 для производства катализаторов крекинга, сырье для производства литийсодержащих продуктов, тяжелые металлорежущие станки и гидравлические прессы, твердосплавный монолитный инструмент с износостойким покрытием, рентгеновский аппарат, продукция медицинского назначения, продукция для автомобильной, авиационной промышленности — всего более 60 позиций.

В Новосибирской области есть крупные экспортно ориентированные предприятия, производящие конкурентоспособную продукцию, востребованную на отечественном и зарубежном рынках. В их числе ПАО НЗХК (топливовыделяющие элементы для атомных электростанций), ЗАО «Энергопром — Новосибирский электродный завод» (угольные и углеграфитовые электроды для металлургии), ОАО «Новосибирский механический завод „Искра“» (средства инициирования для добывающей промышленности), ОАО «Машиностроительный завод „Труд“» (горно-обогатительное оборудование для золотодобычи), ОАО НПО «Элсиб» (гидро- и турбогенераторы, крупные электрические машины для гидро- и теплостанций), ООО «Сибэлектропривод» (генераторы и электродвигатели для транспорта), ОАО «Катод» (фотоэлектронные преобразователи для электронной промышленности) и другие.

В январе 2015 года областным правительством утвержден план мероприятий по содействию импортозамещению до 2020 года. Намечено четыре направления. Во-первых, технологическая модернизация основных отраслей промышленности и создание новых производств. В рамках этого направления предусматривается содействие внедрению отечественных инновационных разработок, развитию конкурентоспособных импортозамещающих производств и обеспечение устойчивого функционирования и развития промышленного комплекса области. Во-вторых, развитие научно-технологической базы. Оно предусматривает создание не менее 36 новых материалов, технологий, опытных образцов инновационной продукции. В-третьих, формирование конкурентоспособных территориально-отраслевых кластеров. В их развитии мы рассчитываем на федеральную поддержку. И последнее направление — формирование развитого сегмента малого и среднего бизнеса.

В соответствии с решением правительственной комиссии РФ по импортозамещению создается экспертный совет при губернаторе Новосибирской области в целях контроля за реализацией региональных планов по импортозамещению, подготовки предложений по кооперации второго и последующих уровней поставщиков, выработки мер поддержки организациям, участвующим в реализации этих планов.

— Какие отрасли, на ваш взгляд, наиболее конкурентоспособны?

— Наиболее конкурентоспособны предприятия тех видов деятельности, где наибольшие индексы промышленного производства. По итогам 10 месяцев 2015 года это обработка древесины и производство изделий из дерева (индекс производства к 10 месяцам 2014 года составил 140,6%); химическое производство (110,8%); производство машин и оборудования (107,9%); производство транспортных средств и оборудования (105,8%); производство резиновых и пластмассовых изделий (104,7%). Кроме того, положительные темпы отмечены в производстве пищевых продуктов (100,1%).

— Новосибирская область — в числе регионов, активно участвующих в реализации государственного оборонного заказа. Насколько он увеличился за последние годы, каков объем госзаказа в текущем году и что запланировано в 2016-м?

— На большинстве предприятий ОПК региона финансово-экономическое положение устойчивое.

Производственные программы поставки продукции, выполнения НИОКР по гособоронзаказу, экспортным контрактам в основном исполняются нашими предприятиями с необходимым качеством и в установленные сроки.

Согласно оперативной информации предприятий ОПК, объем выручки по итогам девяти месяцев 2015 года составляет 42,4 млрд руб., или около 66% от запланированного уровня 2015 года, что соответствует темпам роста 104% к аналогичному периоду 2014 года. По предварительной оценке, в 2015 году объем выручки предприятий оборонно-промышленного комплекса ожидается на уровне 117% к предыдущему году. Следует отметить, что по итогам 2014 года темп роста объема производства продукции составил 114% к 2013 году (в действующих ценах), а за последние пять лет увеличился более чем в два раза.

Темп роста объемов выпуска специальной продукции в 2014 году по сравнению с 2013 годом составил 124,%, преимущественно за счет роста производства в АО «НИИ измерительных приборов — Новосибирский завод им. Коминтерна», филиале ПАО «Компания „Сухой“» НАЗ им. В. П. Чкалова, ОАО «Швабе — Оборона и защита».

Государственный оборонный заказ в общем объеме выпуска спецпродукции в последние годы увеличился с 78% в 2011 году до 85% в 2014 году. По предварительным данным предприятий ОПК, в 2016 году существенного прироста объемов производства спецпродукции не планируется. Объем выпуска продукции, НИОКР прогнозируется с темпом роста к 2015 году 103–105%.

— Какова доля промышленности в объеме ВРП, есть необходимость в ее увеличении?

— Промышленность Новосибирской области является одним из ведущих секторов региональной экономики. На ее долю приходится около 18% валового регионального продукта; четвертая часть инвестиций в основной капитал; более 19% от численности всех работников, занятых в экономике Новосибирской области. Необходимость в увеличении доли промышленности как реального сектора экономики региона, конечно, обоснованна. И это подтверждается всеми планово-прогнозными документами социально-экономического развития Новосибирской области.

— Насколько перспективно сегодня вкладывать в науку и какие направления наиболее эффективны в плане инвестиций и востребованности рынком?

— На этот вопрос ответит время и результаты реализации программы реиндустриализации экономики Новосибирской области, разработка которой приближается к финалу. В программе зафиксирован ряд перспективных направлений, упор сделан на реализацию кластерных проектов, в составе которых должны быть и научные, и образовательные учреждения, и промышленные предприятия, выпускающие конечную продукцию.

— Как вы оцениваете уровень исследовательской и внедренческой работы в медицинском технопарке?

— Как «высокий». Концепция инновационного медико-технологического центра (медицинского технопарка) была разработана при активном участии правительства Новосибирской области, ведущих отраслевых федеральных НИИ, частного бизнеса, государственных и частных медицинских учреждений, инвестиционных компаний. Инициаторами выступили инвестиционная группа «Мамонов» и ФГБУ «Новосибирский НИИТО им. Я. Л. Цивьяна». Результатом этой работы стало создание модели инновационного медико-технологического центра как первого в России медицинского технопарка замкнутого цикла.

В структуре технопарка представлена вся необходимая инфраструктура для развития инновационных медицинских технологий и выхода их в практическое здравоохранение. Элементы создаваемого комплекса позволят инновационной медицинской компании пройти весь путь от научной идеи до конкурентоспособной медицинской продукции или услуги.

В центре разрабатываются диагностические, клинические, реабилитационные и хирургические технологии в таких направлениях, как травматология, ортопедия, нейрохирургия, онкология, урология, регенеративная медицина.

Услугами медицинского технопарка за 2013–2014 годы воспользовалось более 120 компаний, как из Новосибирской области, так и из других регионов РФ. Сформировано более 15 различных прототипов медицинских изделий и продуктов, часть из которых подготовлена к массовому внедрению, организовано более 30 различных клинических исследований, испытаний и апробаций новых медицинских изделий, в том числе с целью их регистрации.

Медицинский технопарк решает основную задачу современной медицины — повышение качества жизни населения благодаря повышению доступности современных медицинских технологий.

— Практически все, что происходит в области высокотехнологичной медицины,— продукт частно-государственного партнерства. Кто больше заинтересован в продвижении инноваций в этой сфере, государство или инвестор?

— На сегодняшний день сегмент высокотехнологичной медицинской помощи (ВМП) практически полностью формируется благодаря федеральной государственной поддержке. К сожалению, зависимость от импорта в этом сегменте приближается к 100%. Основной позитивный момент в сложившейся ситуации — это потенциал отечественных специалистов, которые сумели не только овладеть навыками оказания ВМП за короткий промежуток времени, но и по перечню позиций выйти на мировой уровень.

Если мы говорим об основных проблемах и направлении развития отечественной ВМП, мы должны акцентироваться на импортозамещении и формировании своего стратегического производственного потенциала медицинских изделий, лекарственных препаратов и расходного материала.

Однако проблема импортозамещения касается развития медицины только нашей страны, мировое научное и медицинское сообщество непрестанно занимается развитием уровня и качества ВМП. Реалии таковы, что промежуток полного обновления спектра ВМП-услуг, с полным обновлением перечня высокотехнологичного расходного материала, может занимать не более трех—пяти лет.

С этой позиции обращать внимание лишь на импортозамещение в нашей стране, без учета инноваций, совсем не рациональный подход. Вместо того чтобы быть локомотивом или хотя бы «вагоном первого класса», мы постоянно стараемся ухватиться за последний уходящий вагон.

Инновационный процесс в медицине — это процесс мирового масштаба, формировать его в рамках только одной страны — это как минимум глупо, так как этот процесс неминуемо ждет быстрая деградация из-за отсутствия реального широкого применения. Это значит, что у нас не создаются инновации, большинство перспективных медицинских инноваций реализуется на других международных площадках за счет опытных мировых инвесторов, которые занимаются этим не одно десятилетие.

Мы считаем, что в продвижении инновации и сохранении российского приоритета в данной деятельности заинтересовано как государство, так и частные инвесторы. В России, и в частности в Новосибирской области, необходимо создать безопасные и равные условия, которые могут привлечь тех самых крупных мировых игроков на рынке международных медицинских инноваций. В нашем регионе ярким примером являются Новосибирский НИИТО им. Я. Л. Цивьяна и НИИ патологии кровообращения им. академика Е. Н. Мешалкина. Клиники находятся в мировом топе по научным медицинским разработкам. Это позволяет влиять на развитие мировых тенденций ВМП, знать на шаг вперед, куда направляется медицинский рынок, привлекать внимание международных инвесторов с реальным потенциалом внедрения инновации на международный уровень. В клиниках уже сформирован значительный пул эффективных разработок.

— Чего инвесторы ждут от государства и что региональные власти им могут предложить, чтобы стимулировать модернизацию производства, в том числе и в рамках программ импортозамещения?

— Инвесторы ждут от государства и от региональных властей поддержки и одобрения своей работы по созданию и развитию производств. Большой перечень мер поддержки есть со стороны федеральных властей. В Новосибирской области также опробованы и применяются разнообразные меры поддержки. Но все это — поддержка, а инициатива и реализация проектов должна проводиться самими инвесторами. Еще раз возвращаемся к программе реиндустриализации экономики Новосибирской области — время покажет, насколько правильными были решения правительства Новосибирской области.

Записала Анна Гадалина

КАК НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ ПРОДВИГАЕТ СВОИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

В рамках государственной программы Новосибирской области «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Новосибирской области на 2012–2016 годы» с 2012 года в регионе создан и работает Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства, основная цель которого — продвижение товаров на зарубежные рынки и оказание информационно-консультационной поддержки предприятиям по вопросам внешнеэкономической деятельности.

В 2014 году Центр экспорта организовал 12 коллективных экспозиций субъектов малого и среднего предпринимательства на международных выставках во Вьетнаме, Сербии, Узбекистане, Китае, Гонконге, Казахстане, Германии. Кроме этого организованы и проведены 10 бизнес-миссий во Вьетнам, Монголию, Узбекистан, Азербайджан, Турцию и Южную Корею. В них приняли участие представители 152 компаний. Подписано 22 экспортных контракта. В частности, ООО «Медикрафт» заключило контракты на поставку геля для УЗИ с рядом компаний в Казахстане и Киргизии. ООО «Гранч» подписало соглашение о создании на территории зоны по развитию экономики и техники г. Шуаньяшань (Китай) предприятия по производству горных систем навигации и безопасности GORNASS. ООО Представительство «Машзавод №1» заключило договор на поставку в Монголию горнорудного оборудования, ООО «Вектор БиАльгам» — на поставку в Армению вакцины против вируса гепатита А. Центр экспорта с целью повышения компетенций субъектов малого и среднего предпринимательства по внешнеэкономической деятельности организовал 14 семинаров и два обучающих курса, в которых приняли участие 607 представителей МСБ Новосибирской области. По итогам 2014 года, подведенным на конференции в Ульяновске, Центр экспорта вошел в тройку лучших центров поддержки экспорта в Российской Федерации.

За девять месяцев 2015 года Центр экспорта организовал восемь коллективных и индивидуальных экспозиций субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области на международных выставках во Вьетнаме, Узбекистане, Гонконге, Чехии и Казахстане. Организованы и проведены семь бизнес-миссий во Вьетнам, Монголию, Китай, Киргизию и Казахстан, в которых участвовали представители 86 компаний, подписано пять соглашений и 12 экспортных контрактов. Например, ООО «Итомак» заключило контракт на поставку в Монголию оборудования для добычи золота. ПКБ «Соло» — на поставку в Казахстан велотренажеров для детей, страдающих ДЦП. За этот же период в 10 обучающих семинарах и курсах по внешнеэкономической деятельности приняли участие 340 представителей из 204 компаний, являющихся субъектами малого и среднего предпринимательства.