

ЗДОРОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

В 2014 ГОДУ ЗАКРЫЛОСЬ ИНВЕСТИЦИОННОЕ ОКНО ДЛЯ ПРОЕКТОВ СТРОИТЕЛЬСТВА НОВЫХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ЗАВОДОВ С НУЛЯ, ИЗ-ЗА ЧЕГО В 2015-М РЕЗКО ВОЗРОСЛИ ОТРАСЛЕВЫЕ РЕГУЛЯТОРНЫЕ РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ПОДДЕРЖКОЙ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ. СОЗДАННЫЕ ЖЕ МОЩНОСТИ ИЗБЫТОЧНЫ. ЭТИ ФАКТОРЫ, СЧИТАЮТ ЭКСПЕРТЫ, СДЕЛАЮТ ОСНОВНЫМ ДРАЙВЕРОМ РАЗВИТИЯ ФАРМПРОМЫШЛЕННОСТИ НА БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ-СЕМЬ ЛЕТ КОНТРАКТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО. АНАСТАСИЯ ЦЫБИНА

В локальном производстве лекарственных препаратов сегодня оказались заинтересованы, с одной стороны, российские фармкомпании, обладающие незагруженными, но при этом качественными производственными площадями, а с другой, зарубежные фармпроизводители, стремящиеся к локализации на российском рынке своих препаратов для эффективного участия в государственных тендерах, а также российское правительство, заинтересованное в исполнении задач, прописанных в программе «Фарма 2020». Поэтому в последнее время усилилась тенденция на заключение контрактных партнерств, которое становится оптимальным вариантом выхода на локальный рынок с продуктом в условиях импортозамещения.

«Десять лет назад в России производство лекарственных средств по контракту было неразвитым, — говорит исполнительный директор ОАО «Валента Фарм» Аскар Биккенин. — Это было связано с несовершенством нормативно-правовой базы; недостаточной проработанностью вопросов регулирования контрактного производства; отсутствием у игроков фармацевтического рынка опыта подобного взаимодействия; отсутствием предприятий, у которых контрактное производство являлось элементом стратегии. Сейчас ситуация на рынке изменилась».

Петербургским фармацевтическим компаниям в этом смысле тоже есть что предложить партнерам. Так, компания «Вертекс» на открытии своего завода в августе подтвердила готовность выпускать лекарства других предприятий по контракту (оснащение завода позволяет выпускать лекарства твердых, мягких и жидких форм, косметические средства и БАДы в таблетках и капсулах). Георгий Побелянский, генеральный директор ЗАО «Вертекс», уточнил, что под контрактное производство на начальном этапе работы нового фармзавода может быть отдано до 30% мощностей. «Мы стремимся использовать все возможности для развития бизнеса. Мощность новой площадки в особой экономической зоне „Санкт-Петербург“ на участке „Ново-орловская“ позволяет наращивать объем производства собственной продукции и оказывать услуги по контрактному производству сторонним заказчикам. Мы ведем переговоры со многими отечественными и иностранными компаниями, рассчитываем работать с несколькими заказчиками и расширять их пул», — сообщил господин Побелянский.

Байер и «Герофарм» заявили недавно о планах локализовать в России производство тест-полосок для глюкометра «Контур ТС» (предназначен для проверки уровня сахара в крови в бытовых условиях). Глава группы «Герофарм» Петр



ЛОКАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА ПО КОНТРАКТУ ИМЕЕТ РАЗЛИЧНЫЕ СТЕПЕНИ — ПОД ЭТИМ ТЕРМИНОМ МОЖЕТ СКРЫВАТЬСЯ КАК СОЗДАНИЕ ПРЕПАРАТА ПО ПОЛНОМУ ЦИКЛУ, ТАК И ВТОРИЧНАЯ УПАКОВКА ЛЕКАРСТВ

Родионов считает, что благодаря новому проекту с Байер средства самоконтроля станут более доступными. От более подробных комментариев относительно параметров проекта в компании отказались. У «Герофарм» есть производственная площадка в Подмосковье, строится предприятие в промышленной зоне «Пушкинская» в Петербурге.

Производством по контракту также занимается фармацевтическая группа «Роста» (национальный дистрибутор и оператор аптечных сетей «Радуга» и «Первая помощь») на своем петербургском заводе «Радуга Продакшн». Предприятие сейчас выпускает лекарства по контракту для нескольких ведущих европейских фармацевтических компаний: KRKA (Словения), Roche (Швейцария), Actavis, IPSEN (Франция). Получить комментарии в компании не удалось.

ОПЫТНЫЕ ИГРОКИ Наиболее заметной фирмой среди приютивших «контрактников» в Петербурге можно считать компанию «Полисан». Последнее из соглашений предполагает запуск в 2017 году производства рентгеноконтрастных пре-

паратов международного концерна Байер («Ультрависта», «Магневиста» и «Гадовиста») в объеме потребности российского рынка. «Контракт с компанией Байер подписан этим летом и рассчитан на десять лет. На первом этапе мы будем производить три рентгеноконтрастных препарата, входящих в ЖНВЛП (список жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов. — **BG**) и востребованных как в РФ, так и в странах ближнего и дальнего зарубежья», — сообщил коммерческий директор ООО «НТФФ „Полисан“» Дмитрий Борисов, не уточнив сумму инвестиций и объем планируемого производства.

На «Полисане» уже два года располагается контрактное производство препарата «Мексиприм» немецкой фирмы Stada. «У Stada нет своего производства стерильных форм в России, поэтому часть препаратов производится по контракту, в том числе в Петербурге на мощностях „Полисана“. Локальное производство значительно выгоднее с точки зрения логистики, — говорит Иван Глушков, заместитель генерального директора АО «Нижфарм» (холдинг Stada CIS). — Оно позволяет существенно быстрее реагировать на по-

требности рынка, на несколько месяцев оперативнее, нежели мы импортировали бы эту продукцию, например, с европейских производственных площадок. Поэтому контрактное производство может стать удобным решением для фармкомпаний, для которой объем продаж не оправдывает создание собственного производства».

Исполнительный директор «Полисана» Евгений Кардаш трансфер технологий считает приоритетом стратегии, в связи с чем компания активно работает с рядом транснациональных компаний по расширению контрактного портфеля, как на существующих, так и на проектируемых мощностях третьей пусковой очереди завода.

Фирма AbbVie в России на контрактной основе сотрудничает с целым рядом российских компаний. В частности, с «Р-Фарм» — по локализации производства полного цикла препарата «Калетра» (площадка в Ярославле). Планируется, что препарат, произведенный в России, будет доступен на рынке в начале 2017 года. На этой же площадке «Р-Фарм» AbbVie производит ингаляционный анестетик «Сево-ран», который выйдет в продажу в начале