

# Review международный бизнес-саммит 2015

## «„Длинный“ проект не бывает простым»

Чтобы поддержать инвесторов в условиях нестабильной экономики, государство разработало ряд мер по обеспечению их заемными средствами. Об особенностях взаимодействия банковской системы и предприятий реального сектора в период рецессии рассказывает управляющий филиалом банка ВТБ в Нижнем Новгороде Игорь Рожковский.



— интервью —

**— Как вы оцениваете доступность финансовых ресурсов для крупных и средних предприятий Нижегородской области на данный момент? Как меняется их спрос на длинные кредиты?**

— В декабре прошлого года мы все пережили резкую девальвацию рубля, рост ставки ЦБ, и на каком-то этапе объем активных кредитных операций снизился. И хотя банк продолжал кредитовать, из-за высокой стоимости ресурсов многие проекты были приостановлены.

С середины лета стоимость денег снизилась и стала более доступной, особенно с учетом инфляционных ожиданий. Сейчас средневзвешенная ставка по кредитам, в том числе для длинных денег, составляет около 15% годовых. Конечно, это еще не совсем комфортный для бизнеса размер ставки, но предприятия уже начали кредитоваться, в том числе на длительный срок. Опыт последних трех месяцев показал, что спрос стал восстанавливаться, хотя пока он не такой активный, как в предыдущие годы. Все-таки рынок по-прежнему волатилен: сильные колебания рубля и отсутствие четких прогнозов на перспективу останавливают менеджмент предприятий при принятии решения о кредитовании на длительный срок.

**— ВТБ вошел в число банков, осуществляющих проектное финансирование в рамках федеральной программы поддержки инвесторов. Есть ли у нас предприятия, отвечающие критериям правительства РФ?**

— Сегодня государство пытается стимулировать инвестиционное кредитование. В частности, в рамках постановления правительства РФ №1044 предусмотрено субсидирование ставок для длинных денег и предоставление госгарантий в размере до 25%. Главные условия здесь — финансовая устойчивость компании и состоятельность ее проекта. Учитывая взаимную заинтересованность бизнеса и государства, такие попытки восстановить спрос на длинные деньги и новые проекты вполне успешны.

Разумеется, предприятия, отвечающие критериям, указанным в постановлении, в нашем регионе есть. Но у этих предприятий существует дефицит проектов, которые расширяли бы основные фонды, предлагали бы закупку оборудования. Хотя, по нашим наблюдениям, они начинают постепенно возвращаться к рассмотрению таких проектов. У ВТБ уже реализован ряд таких сделок в других регионах, в Нижегородской области также рассматривается несколько таких проектов.

**— Как вы оцениваете механизм и критерии предоставления проектного финансирования?**

**Какие сложности могут возникнуть при его реализации?**

— Согласно новому законодательству, проект должен сначала пройти оценку банка, а уже затем предприятие обращается в органы власти за получением госгарантий и субсидий. По проекту финансирования критерии государства практически не отличаются от тех требований, которые предъявляют банки: предприятие должно быть финансово устойчивым и иметь возможность вкладывать в проект собственные средства. Отбор идет достаточно строгий, потому что деньги предоставляются на длительный срок. Но «длинный» проект никогда не бывает простым, он не рождается за месяц-два, а всегда проходит через длительную процедуру оценки. По моим подсчетам, подготовительный этап взаимодействия предприятия с банком и госструктурами по любому крупному проекту длится не менее трех-шести месяцев. Это непростое с точки зрения трудозатрат и времени, но цель здесь, безусловно, оправдывает средства.

**— В России с 1 сентября вступает в силу новый механизм взаимодействия банков и предприятий, выполняющих гособоронзаказ (ГОЗ). Каковы, на ваш взгляд, цели и прогнозируемые последствия этих изменений?**

— В первую очередь новый механизм призван обеспечить сохранность бюджетных средств, выделяемых на финансирование ГОЗ, и прозрачность их расходования. За последние несколько лет банковская система значительно оптимизировалась. С рынка уходят игроки, занимающиеся недобросовестной деятельностью, или финансово неустойчивые. И уходят иногда, нанося урон компаниям-клиентам. Чтобы исключить эти риски, государство ограничило круг банков, с которыми могут работать оборонные предприятия. Это несколько крупнейших финансовых институтов России, в том числе государственных. Некоторые участники рынка считают, что закон ограничивает конкуренцию. Я так не считаю. Да, действительно, какая-то часть средств перетечет из небольших банков в крупные, но доля этих средств в общем объеме незначительна, потому что все финансовые потоки предприятий ОПК уже сконцентрированы в крупных федеральных банках. Перераспределение произошло давно, в силу того что крупные банки обладают более серьезными возможностями по предоставлению значительных сумм и широкой продуктовой линейкой востребованных на рынке гарантийных операций.

**— Готов ли региональный офис ВТБ к работе по этой схеме? С какими нижегородскими пред-**

**приятиями, выполняющими ГОЗ, банк уже работает?**

— Разумеется, мы готовы. Сейчас в ВТБ, как и в других уполномоченных банках, создается подразделение, которое будет специализироваться на расчетах в рамках софинансирования гособоронзаказа. Для этого выделены дополнительные штатные единицы. Кроме того, последние два месяца мы активно работаем с предприятиями, выполняющими ГОЗ, проводим образовательные семинары, в режиме онлайн контактируем с руководством заводов, встречаемся с главными исполнителями заказа.

На сегодняшний день практически все предприятия оборонно-промышленного комплекса в регионе сотрудничают с нашим банком. У нас обслуживается более 30 предприятий ВПК, а кредитный портфель филиала в этом сегменте превышает 20 млрд рублей. Таким образом, мы охватываем большую часть этого рынка в регионе.

**— Как вы оцениваете готовность нижегородских предприятий к переходу на новый механизм? Ожидаете ли вы сложности при реализации новой схемы?**

— К сожалению, методологическая база по внедрению и использованию новой схемы еще очень сырая, недоработанная. Со стороны предприятий возникает немало вопросов по поводу внесенных поправок, поскольку они предполагают много технологических новшеств. Тем не менее этот закон принят, и мы как обслуживающий банк и предприятия как исполнители гособоронзаказа обязаны его исполнять. Конечно, постараемся сделать так, чтобы переходный период прошел для всех наиболее безболезненно. Наша главная задача в конечном итоге — обеспечить соблюдение законодательства и при этом высокое качество обслуживания партнеров.

**— ВТБ увеличил активность в сегменте кредитования предприятий АПК. С чем связана эта политика? Как вы оцениваете инвестиционные перспективы в этом сегменте?**

— Сейчас много говорят об импортозамещении, и здесь акцент в большей степени смещается на сельскохозяйственную отрасль и пищевую промышленность. Наличие девальвированного рубля в совокупности с объявленным Россией продовольственным эмбарго открывает двери для развития сельхозпроизводителей и переработчиков. Поэтому мы видим ярко выраженный спрос на проекты именно в этой отрасли. Несмотря на то что Нижегородская область не является регионом преобладающей сельскохозяйственной направленности, у нас есть ряд предприятий-лидеров, особенно в сфере птицеводства и производства молока, которые успешно развиваются и наращивают обороты. Эти предприятия заявляют действительно интересные инвестиционные проекты по расширению своих мощностей, и мы рассматриваем возможность участия в ряде таких проектов. И уже есть первые результаты. К примеру, в этом месяце мы прокредитовали одного из лидеров молочного производства региона — ОАО «Княгининское молоко». И в целом мы считаем этот сегмент крайне перспективным.

**— Каковы ваши прогнозы по инвестиционной активности в Нижегородской области до конца года?**

— Индекс промышленного производства в Нижегородской области по итогам первого полугодия — положительный. Конечно, будем сам критичны: с учетом сложной прогнозируемой экономической ситуации на рынке новых проектов у нас пока мало. Однако есть предприятия, которые уже сформировали для себя определенные задачи и ждут более благоприятной рыночной конъюнктуры. По ряду проектов мы с партнерами уже «на низком старте». Думаю, к концу года три-четыре таких проекта перейдут в активную фазу реализации. По моим оценкам, вложение новых инвестиций пока не будет носить широкомасштабный характер. Но точечные проекты как результат совместной работы лидеров среди банков и предприятий абсолютно реальны.

Беседовала Анна Павлова

## «Стране нужна крепкая региональная банковская система»

— эксперт —

**Ключевые документы, принятые в этом году и касающиеся взаимодействия власти, бизнеса и банковского сообщества, комментирует председатель комитета по экономике и промышленности законодательного собрания Нижегородской области, первый заместитель председателя совета Ассоциации региональных банков России Михаил Гапонов.**

**— В июле законодательное собрание приняло закон о «налоговых каникулах» для новых зарегистрированных ИП. Обсуждение плохое. Почему?**

— Предмет дискуссии очевиден. С одной стороны, очень хорошо, что такой закон принимается в объективно непростой экономической ситуации и мы идем навстречу предпринимательству по отдельным направлениям. С другой стороны, есть риски, связанные с возможностью перерегистрации уже работающих бизнесов. Но в итоге депутаты поддержали правительство в его стремлении дать малому бизнесу новый стимул для развития.

**— В какой еще поддержке, по вашему, нуждается малый бизнес сейчас?**

— Если говорить глобально, то, в первую очередь, расширения платежеспособного спроса. Вечный вопрос: в чем рыбак больше нуждается — в рыбе или удочке? В случае с малым бизнесом — конечно, в удочке. Но вопрос стимулирования спроса — это вопрос макроэкономического регулирования, на уровне области его не решить. Все, что от нас зависит, мы делаем. У нас в области один из наиболее полных пакетов мер господдержки предпринимательства — есть программы общие и адресные, например, для сельхозпроизводителей, для инновационных предприятий. Меры поддержки предпринимателей в регионе охватывают самый широкий спектр деятельности, в частности, есть финансовые, имущественные составляющие, а также меры, направленные на содействие развитию инвестиций. Создан институт целевых грантов для начинающих предпринимателей. Выдаются микрокредиты и осуществляет-

ся прямое бюджетное субсидирование для создания и развития материально-технической базы. Мы предоставляем на льготных условиях нежилые помещения, земельные участки, оборудование и транспортные средства на стадии становления бизнеса. В регионе создаются фонды посевных, венчурных и прямых инвестиций в малые предприятия. Мы активно используем и государственные гарантии, и субсидии по договорам кредитования, займов и лизинга основных средств, и компенсацию части процентной ставки по коммерческим кредитам, выданным субъектам малого и среднего предпринимательства. Более шести лет в области продуктивно работает Агентство по развитию системы гарантий для субъектов малого предпринимательства Нижегородской области. Успешно зарекомендовал себя залоговый фонд Нижегородской области.

**— Областной парламент обратился к федеральным органам власти с просьбой расширить критерии отбора банков — получателей госсредств на докапитализацию. Но фактически этого не произошло. Сохраняется ли такая возможность?**

— Да, за счет прямых субординированных кредитов ЦБ. Председатель комитета Госдумы по экономической политике, президент Ассоциации региональных банков России Анатолий Аксаков предлагает рассмотреть вопрос о выделении субординированных кредитов ЦБ региональным банкам, как это делается по отношению к Сбербанку. Причем было бы хорошо, если бы такой длинный, на несколько десятков лет, субординированный кредит можно было учитывать в капитале первого уровня. Соответственно, в этом случае ЦБ будет вправе ввести и дополнительные требования к отчетности банков-получателей таких средств.

Стране нужна крепкая региональная банковская система, способная оперативно реагировать на изменения в экономике. Именно небольшие региональные банки остро чувствуют любые колебания на местах, так как сосредоточены на малом и среднем бизнесе и, в частности, на таких относительно рискованных сегментах, как строительство, сфера услуг, сельское хозяй-



ство. Например, в этом году именно региональные банки взяли на себя ношу по кредитованию посевной.

**— Еще одно готовящееся обращение нижегородских депутатов касается отсрочки ряда федеральных норм, обязывающих исполнителей гособоронзаказа (ГОЗ) вести спецсчета в госбанках. Что беспокоит промышленников?**

— Подчеркну, что у депутатов и промышленников не вызывает сомнения необходимость усиления контроля за расходованием средств ГОЗ. Однако пока окончательно не проработаны нормативные акты федерального правительства, регламентирующие порядок работы в новых условиях, — вот это вызывает беспокойство. Не ясно до конца вопросы формирования реестра кооперации исполнителей ГОЗ, ни перечня товаров и услуг, оплачиваемых с отдельного спецсчета, а также отсутствием формы типового договора о банковском сопровождении сделок, не урегулированы вопросы оплаты с этих отдельных счетов затрат на зарплату, по налогам, расходам на ГСМ и так далее.

Эти вопросы неоднократно рассматривались на совещаниях с участием руководителей предприятий ОПК Нижегородской области. По результатам этих обсуждений губернатор Валерий Шанцев направил обращение в адрес президента РФ с просьбой отсрочить введение изменений в федеральный закон «О государственном оборонном заказе» на 1 января 2016 года, а также изменить целый ряд положений этого закона. Аналогичное обращение подготовлено законодательным собранием. Более того, когда наш губернатор обратился в адрес президента с этими вопросами, стало известно, что еще около 30 руководителей регионов, в экономике которых существенную роль играет ОПК, изъявили желание обратиться напрямую к главе государства.

КОММЕРСАНТЪ FM НИЖНИЙ НОВГОРОД И КОМПАНИЯ МЕГАФОН ПРЕДСТАВЛЯЮТ

**КоммерсантъFM95.6**  
НИЖНИЙ НОВГОРОД

**МЕГАФОН**

ВПЕРВЫЕ  
В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ  
МОБИЛЬНАЯ СТУДИЯ

сентябрь

9-10



4G+

Эфир  
на ВЫСОКИХ  
скоростях\*

АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ,  
ПРЯМЫЕ ВКЛЮЧЕНИЯ,  
ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ИНТЕРВЬЮ  
НА 95,6 FM

СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ IV МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕС-САММИТА

\*ВЫСОКОСКОРОСТНОЙ МОБИЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ ДО 300 МБ ДЛЯ СТУДИИ ПРЕДОСТАВЛЕН КОМПАНИЕЙ МЕГАФОН