

Проблемы в экономике почувствовали все российские регионы, в том числе и Самарская область. Для их решения местные власти разработали антикризисный план. Чиновники утверждают, что именно благодаря ему худшие сценарии развития не оправдались, однако признаются, что улучшения ситуации стоит ждать только в 2016 году. Причем, по мнению экспертов, восстановление экономики на этот раз будет более медленным, чем в период кризиса 2008–2009 годов.

Кризис на выходе



— перспективы —

Кризис вписали в план

В правительстве Самарской области согласны с мнением главы Минфина России Антона Силуанова, считающего, что восстановления экономики в целом стоит ждать в конце 2015-го — начале 2016 года. «В Самарской области, так же как и в целом по России, складываются определенные предпосылки для восстановления экономического роста. Этому способствуют антикризисные меры, принимаемые органами государственной власти, направленные на стабилизацию в экономике, инвестиционной и социальной сфере, на рынке труда», — сообщают в минрегионразвития области. И добавляют, что именно благодаря своевременно принятому антикризисному плану «в условиях общего ослабления макроэкономической обстановки худшие сценарии развития не оправдались».

В феврале этого года правительство Самарской области в соответствии с поручением премьер-министра Дмитрия Медведева разработало и утвердило план антикризисных мероприятий, который состоит из четырех разделов. Первый направлен на активизацию экономического роста. В его рамках планируется реализовать комплекс мер по стабилизации экономики, снижению издержек бизнеса, поддержке и развитию импортозамещения, несырьевого экспорта, инвестиционной и инновационной деятельности, а также малого и среднего предпринимательства.

Второй раздел плана посвящен мерам поддержки отдельных отраслей экономики: промышленности, сельского хозяйства, строительства, жилищно-коммунального хозяйства и транспорта. Особое внимание региональные власти намерены уделить оказанию господдержки системообразующим предприятиям области.

Третий раздел посвящен обеспечению социальной стабильности в регионе. В его рамках будет разработана государственная программа дополнительных мероприятий в сфере занятости населения, реализация которой, по задумке областных властей, должна снизить напряженность на рынке труда Самарской области в 2015 году. Кроме того, третий раздел плана подразумевает разработку мер по снижению неформальной занятости в регионе, а также организацию работы консультационных пунктов. Четвертым разделом предусмотрен комплексный мониторинг и контроль ситуации во всех ключевых сферах экономики Самарской области.

Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области ведет мониторинг социально-экономической ситуации и, в зависимости от изменений, оперативно вносит коррективы и дополнения в принятый антикризисный план. Сейчас, например, в документе 87 мероприятий, тогда как изначально их было 68, уточняют в областном ведомстве.

Одним из промежуточных итогов реализации плана в министерстве называют привлечение в регион средств из вышестоящего бюджета. «Самарская область включена в 19 программ федерального уровня с объемом финансирования в размере 23,3 млрд рублей. На сегодня в регион поступило 10,4 млрд рублей, то есть почти половина от предусмотренных к финансированию денег», — говорят в ведомстве.

В Самарской области также принят и реализуется региональный план содействия развитию импорто-

замещения. В частности, сформирован региональный перечень из 43 инвестиционных проектов с суммарным объемом вложений 320 млрд рублей и с перспективой открытия 10 тыс. новых рабочих мест.

Еще одно актуальное направление — работа с системообразующими предприятиями. «В настоящее время утвержден федеральный перечень системообразующих организаций, куда вошел ряд предприятий Самарской области (ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «Куйбышев-Азот», ОАО «Тольяттиазот», а также 35 крупных промышленных групп и холдинговых структур, имеющих структурные подразделения на территории региона)», — говорится в сообщении регионального министерства экономического развития, инвестиций и торговли. Сегодня правительство области настаивает на дополнениях, предлагая включить в перечень в общей сложности 101 предприятие.

По мнению аналитика инвестиционного холдинга «Финам» Антона Сороко, именно «импортозамещение наряду с мегапроектами и возвратом иностранного капитала (в частности, из офшоров) в перспективе станет драйвером возвращения ВВП России на траекторию устойчивого роста из-за нормализации инвестиционной активности бизнеса». Однако вряд ли это произойдет ранее 2016 года, соглашается Антон Сороко с господином Силуановым.

Дело за малым
Особый раздел антикризисного плана — поддержка малого и среднего предпринимательства. В частности, предполагается предоставление субсидий на возмещение затрат на уплату процентов по кредитам, привлеченным в российских банках. Процентная ставка компенсируется по займам, выданным на строительство (реконструкцию) производственных зданий, строений, сооружений; на приобретение оборудования, включая затраты на монтаж оборудования в целях модернизации производства товаров. Также пересмотрены условия предоставления субсидий на создание, развитие или модернизацию производства. Если раньше на поддержку из областного бюджета могли рассчитывать предприятия, в которых работает не менее 50 человек, то сегодня эта цифра снижена до 30 человек. Разработан, но пока еще не принят региональный законопроект о нулевой налоговой ставке для индивидуальных предпринимателей.

Все это, по мнению чиновников, способствует развитию малого и среднего бизнеса в регионе. По состоянию на 1 апреля этого года в Самарской области насчитывалось 117,6 тыс. таких предприятий, а количество работающих на них даже незначительно выросло — на 2,8% по сравнению с первым кварталом прошлого года. По статистике, увеличились также инвестиции в основной капитал малых и средних предприятий — в 2,3 раза — и налоговые поступления — на 14,2%.

Несмотря на то что предприниматели пытаются адаптироваться к текущей ситуации, снижая издержки и пытаясь найти дополнительные возможности для получения дохода, панические настроения в среде малого и среднего бизнеса все еще сохраняются и вряд ли исчезнут в ближайшие год-два, сходятся во мнении эксперты. «В условиях резкого падения реальных доходов населения быстрое восстановление потребительского спроса невозможно. К сожалению, эффект «летне-

По мнению экспертов, у экономического потенциала Самарской области есть сильная сторона — наличие предприятий нефтяной отрасли

го оптимизма» — это временное явление. На мой взгляд, потребительский спрос полностью восстановится не ранее 2018 года», — заявляет аналитик ИФК «Солид» Елена Юшкова.

Увидели стабильность
В правительстве Самарской области уверяют: макроэкономическая ситуация становится более уравновешенной. «Нельзя сказать, что она стабилизировалась, но уже нет резких колебаний цен на нефть и курса рубля к иностранным валютам, уменьшаются спекулятивные настроения, определены основные риски и возможные пути их преодоления. В таких условиях организациям и инвесторам проще адаптироваться к меняющимся условиям, выработать эффективную модель развития», — сообщают в профильном министерстве.

Одной из важных тенденций в регионе в текущем году называют возобновление роста промышленного производства. За первое полугодие его индекс увеличился на 2,3% к январю — июню прошлого года, в то время как по России в целом произошел спад на 2,7%. Растут объемы в добыче полезных ископаемых, химическом производстве, производстве нефтепродуктов, резиновых и пластмассовых изделий, транспортных средств и оборудования.

«Если говорить конкретно про Самарскую область, то я бы отметил неплохую ситуацию как в добыющей, так и обрабатывающей промышленности — по итогам полугодия обе отрасли экономики показали прирост, что существенно лучше среднероссийских значений», — добавляет Антон Сороко. И обращает внимание, что инфляция в регионе находится на уровне страны в целом. «Ключевой негативный фактор

для локальной экономики — сокращение реальных располагаемых доходов населения, что приводит к резкому замедлению розничных продаж и переходу к более дешевым аналогам по большинству продуктовых позиций. Стоит отметить, что это реакция на обвал отечественной валюты, резкий рост цен на импортные товары, а также сложную ситуацию в реальном секторе, из-за чего мы видим замедление темпов роста номинальных доходов населения», — говорит эксперт.

По данным областного минэкономразвития, если в январе текущего года инфляция была на уровне 103,3% к предыдущему месяцу, то в июне она снизилась до 100,2%. Но в среднегодовом исчислении она является достаточно высокой (в первом полугодии индекс потребительских цен составил 108,3% к декабрю прошлого года), что как раз и отражается на снижении реальных денежных доходов населения и его потребительской активности.

«В ситуации, когда есть охлаждение экономики, внутренний спрос падает, что объясняет замедление роста товарооборота, однако говорить о каких-то критических ситуациях не стоит. У экономического потенциала Самарской области есть сильная сторона — наличие предприятий нефтяной отрасли», — считает заместитель директора аналитического департамента «Альпари» Дарья Желаннова.

По мнению экспертов, восстановление экономики на этот раз будет более медленным, чем в период кризиса 2008–2009 годов. «Такие факторы, как резкое падение цен на нефть, введенные против России санкции и ограничение доступа на внешние рынки заимствования, присущие текущему кризису, оказывают негативное влияние на общую ситуацию в стране», — объясняет Елена Юшкова.

Однако, по мнению Дарьи Желанновой, «пик негатива российская экономика уже прошла». «Ожидается, что во втором полугодии экономического роста выйдет в плюсовые значения», — считает госпожа Желаннова. По ее словам, в 2015 году, скорее всего, в Самарской области сохранится тенденция роста инвестиций в основной капитал — по итогам прошлого года регион занял в Приволжском федеральном округе первое место по этому показателю, увеличив темп на 6,8%. Только за первый квартал текущего года в экономику региона было инвестировано около 46,3 млрд рублей — это на 3,4% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Более поздние данные (за январь — май 2015 года инвестиции увеличились на 1,6%) также свидетельствуют о сохранении тенденции роста объемов инвестиций в основной капитал. При этом в целом по стране наблюдается их снижение.

Дело в том, что в области продолжается реализация крупных инвестиционных проектов, в том числе инфраструктурных. Активно строятся все необходимые для размещения резидентов инфраструктура особой экономической зоны «Тольятти». В настоящее время 16 российских и иностранных компаний получили статус резидентов ОЭЗ «Тольятти». До конца 2015 года планируют запустить свои производства семь из них.

Появляются в Самарской области и новые парки, и три из них — «Преображенка», «Тольяттисинтез» и «Ставропольский» — уже принимают резидентов. В 2015 году аккорным резидентом индустриального парка «Преображенка» ООО «Роберт Бош Самара» запущена первая очередь завода по производству автокомпонентов. А в индустриальных парках «Чапаевск» и агропромышленном парке в Волжском районе сегодня ведется работа по подготовке инфраструктуры.

В целом, соглашаются экономисты от правительства и независимые эксперты, ожидается, что во втором полугодии экономический рост выйдет в плюсовые значения.

Елена Андреева

экономика региона

Не легковое время

Нынешнюю ситуацию на рынке отечественного автопрома в целом и на АвтоВАЗе в частности эксперты называют не самой оптимистичной, указывая на падение продаж, связанное с общей экономической ситуацией в стране. Правда, при этом они полагают, что перспективы предприятия «не такие уж мрачные», и ожидают возможного оживления рынка осенью, а также роста продаж АвтоВАЗа с запуском новой линейки автомобилей. А вот поставщикам комплектующих автозавода, по мнению аналитиков, придется работать в условиях растущей конкуренции.

— автопром —

Lada заехала в кризис

Осенью 2015 года, как предполагают эксперты, автомобильный рынок может оживиться. Коснется эта тенденция, по их мнению, и ОАО «АВТОВАЗ», сотрудники которого 17 августа вышли из корпоративного отпуска, во время которого на заводе шла масштабная модернизация технологического оборудования. Правда, как отмечают эксперты, «пока ситуация на отечественном авторынке не вызывает оптимизма, ведь продажи продолжают падать». Среди основных причин происходящего ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов называет кризис в экономике, уменьшение доходов населения и ухудшение экономического положения компаний. «В таких условиях немногие готовы приобретать не то что новый, а вообще любой автомобиль. Кроме того, валютные колебания и рост цен в конце 2014 года привели к ажиотажному спросу, в том числе и на автомобили, так что число потенциальных автовладельцев, которые могли бы купить машину в 2015 году, сократилось. Поэтому вряд ли стоит ожидать от автопроизводителей тех показателей, которые они демонстрировали в благополучные годы. И к АвтоВАЗу это относится в полной мере», — рассуждает господин Баранов.

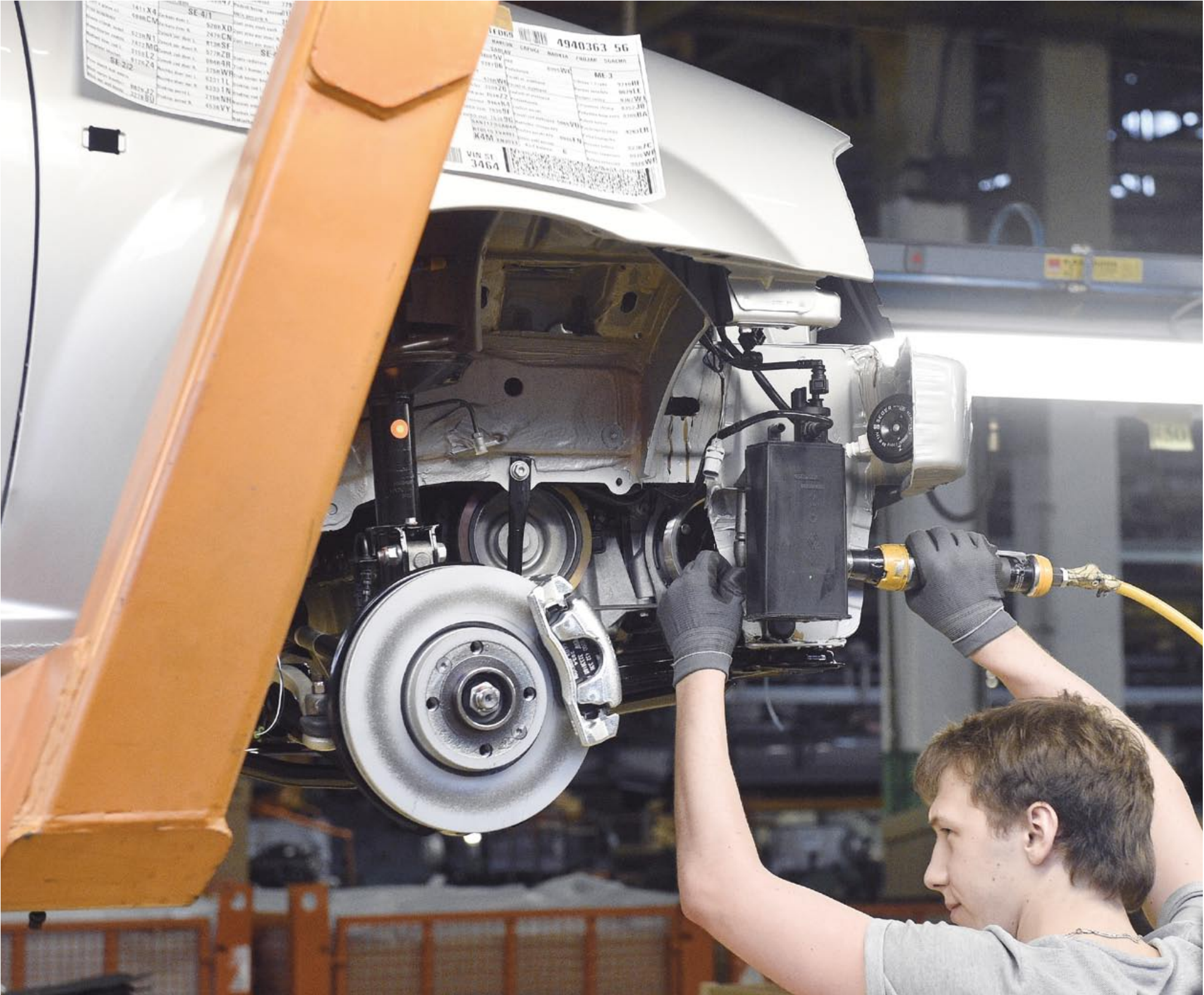
Напомним, в первом полугодии АвтоВАЗ получил операционный убыток в 6,6 млрд рублей, который пресс-служба завода объясняла, в числе прочего, общим падением автомобильного рынка на 37%, повышением закупочных цен на компоненты и негативной динамикой курса рубля. Как отмечали на предприятии, выручка компании за этот период составила 89,2 млрд рублей, что на 2,2% меньше аналогичного показателя в 2014 году. «Текущая экономическая ситуация в стране оказала на нас прямое негативное воздействие. Продажи Lada упали на 27%, значительно выросла стоимость комплектующих — по этим причинам мы все еще терпим убытки. В сложившейся ситуации нашими главными задачами остаются оптимизация затрат на производство и реструктуризация базы поставщиков», — цитировала тогда пресс-служба слова президента ОАО «АВТОВАЗ» Бу Инге Андерссона.

Некомплект

Летом 2015 года у АвтоВАЗа возникли сложности с поставщиком комплектующих — ОАО «Автовазгрегат» (производство сидений, глушителей, каталитических нейтрализаторов газов, компонентов тормозной и топливной систем). По последней информации, общество задолжало своим сотрудникам 33,3 млн рублей по заработной плате. По этому факту в отношении руководства предприятия было возбуждено административное дело. Пресс-служба мэрии Тольятти 20 августа сообщила со ссылкой на гендиректора «Автовазгрегата» Виктора Козлова о том, что «в начале сентября будет известно, продолжит ли он (завод. — «Ъ-Экономика региона») свою работу или нет. «На расчетные счета ОАО «Автовазгрегат» в данный момент наложен арест», — говорилось в сообщении мэрии. Получить комментарии на самом «Автовазгрегате» не удалось — телефоны завода не отвечали.

При этом в Арбитражном суде Самарской области рассматривается иск ульяновского ООО «Майор» о банкротстве «Автовазгрегата». Пока суд не принял решения об открытии процедуры банкротства в отношении предприятия.

Еще в мае АвтоВАЗ собирался приобрести «Автовазгрегат». Тогда ФАС одобрила сделку о приобретении автоконцерном 88,94% «Автовазгрегата» и 90,6% основных производственных средств его дочерней компании «ТСП». Однако в июле стало известно, что сделка оказалась под вопросом. Президент АвтоВАЗа Бу Андерссон заявлял, что сделка приостановлена из-за невыполнения условий соглашения «Автовазгрегатом». В августе АвтоВАЗ прекратил переговоры, так как компания «нарушила обязательства по поставкам». При этом пояснялось, хотя договор с «Автовазгрегатом» не расторгнут, автозавод перераспределил его заказы между другими поставщиками — «ТПВ Рус» и «Лада Пласт». 22 июня АвтоВАЗу пришлось частично остановить производство на два дня, в частности, как рассказывали источники «Ъ-Экономика региона», из-за недопоставок «Автовазгрегата».



Продажи АвтоВАЗа осенью могут заметно увеличиться благодаря запуску новой линейки автомобилей

Отметим, АвтоВАЗ не в первый раз сталкивается с проблемами с поставками комплектующих. Например, в 2009 году завод на несколько дней останавливал конвейер из-за перебоев с поставками деталей. Поставщики тогда были недовольны новой схемой оплаты, согласно которой до 70% закупок АвтоВАЗ решил оплачивать своими векселями. При этом на деньги приходилось лишь 30%. При нынешнем менеджменте проблемы возникали в конце прошлого года, когда из-за срыва поставок предприятие останавливало сборку Lada Kalina и Lada Granta на четыре дня.

При этом на АвтоВАЗе «Ъ-Экономика региона» сообщили, что сейчас завод «обеспечен всеми необходимыми компонентами». В холдинге «Объединенные автомобильные

технологии» (один из поставщиков АвтоВАЗа) пояснили, что изделия предприятий группы поставляются на АвтоВАЗ точно в срок. «Некомплект по вине недопоставок от наших предприятий на АвтоВАЗе не возникает», — пояснили в пресс-службе холдинга. Другие поставщики автозавода, к которым «Ъ-Экономика региона» обращался за комментариями, на запросы издания не ответили.

Напомним, всего у АвтоВАЗа более 700 поставщиков. Как сообщила пресс-служба автозавода, 307 из них работают в Поволжье, в том числе 178 — в Самарской области. В целом же более 80% компонентов для машин АвтоВАЗа изготавливается на территории РФ.

Конкуренция в деталях

Руководитель аналитического департамента QB Finance Дмитрий Кипа называет перспективы АвтоВАЗа «не столь уж и мрачными, даже

учитывая снижение уровня продаж и возникновение сложностей с отдельными поставщиками». «Производитель готовится к началу массовых продаж автомобилей из новой ожидаемой рынком линейки (Lada Xray и Lada Vesta. — «Ъ-Экономика региона»), что только по самым скромным подсчетам позволит поднять уровень продаж в первые месяцы после премьеры на 20–25%. Предприятие основательно подготовилось к запуску новой линейки и свело до минимума объем комплектующих, производимых сторонними предприятиями, не подконтрольными АвтоВАЗу. Такое решение как раз и направлено на обеспечение бесперебойного снабжения узлами и комплектующими вместе со снижением расходов на их закупку», — полагает господин Кипа.

Дмитрий Баранов, в свою очередь, отмечает, что тольяттинский производитель является многолетним лидером продаж легковых ав-

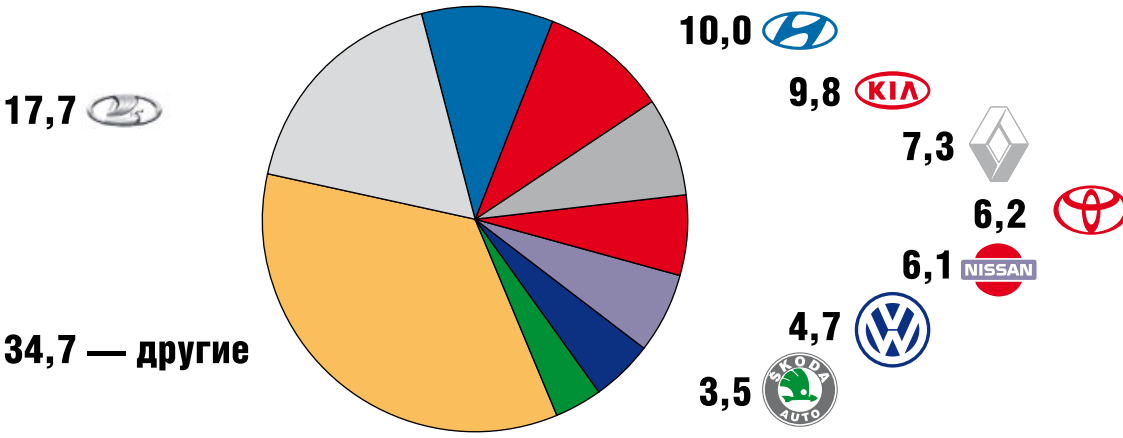
томобилей в стране и вряд ли в ближайшие годы он уступит кому-то свое первенство. «Нынешний АвтоВАЗ — это уже далеко не тот завод, который мы знали в начале 2000-х, это совершенно другое предприятие. У него иностранные акционеры и топ-менеджеры, он провел масштабную реструктуризацию производства, изменил стратегию своего развития, регулярно обновляет модельный ряд, существенно повысил качество продукции, избавился от непрофильных активов и вообще все больше и больше отвечает всем требованиям, которые предъявляет конкуренция любому автопроизводителю. Поэтому нет никаких сомнений в том, что и этот непростой период АвтоВАЗ преодолет», — рассуждает господин Баранов. В продолжение он добавляет, что, помимо действий самой компании для улучшения ситуации, есть и другие факторы, которые могут способствовать этому. «Не исключено, что отечественным авторынком уже пройдена низшая точка и в ближайшие месяцы возможно если и не увеличение продаж, то своего рода «топтание на месте», то есть рынок будет готовиться к росту, который может начаться осенью. Это может объясняться в первую очередь оживлением деловой активности после сезона отпусков. Сохраняющиеся высокие инфляционные ожидания также могут заставить желающих раньше озаботиться приобретением автомобиля», — поясняет Дмитрий Баранов. Помочь увеличению продаж, по его мнению, могут также программы льготного автокредитования, утилизации и льготного лизинга, действующие уже несколько месяцев и поддерживающие отечественный авторынок. «Так как продукция АвтоВАЗа пользуется наибольшим спросом в России, то очевидно, что именно он будет основным бенефициаром этих положительных изменений на авторынке», — подводит итог Дмитрий Баранов.

Рассуждая о перспективах производителей автокомпонентов, которые, безусловно, зависят и от ситуации на автозаводе, эксперты говорят о растущей конкуренции. По словам Дмитрия Кипы, «на сегодняшний день массово сокращаются закупки комплектующих практиче-

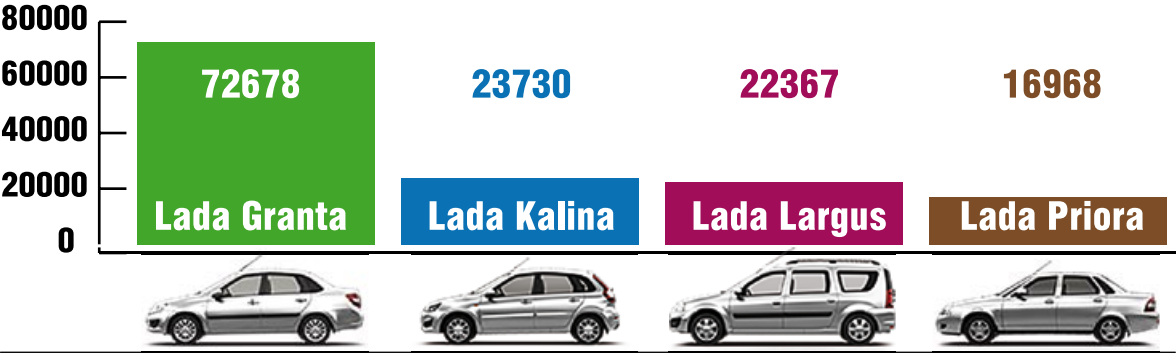
ски всеми производителями автомобилей и производственные мощности независимых поставщиков простаивают». Дмитрий Баранов, в свою очередь, поясняет, что в последние годы в сегменте производства комплектующих и запчастей произошли кардинальные изменения. «На российском рынке уже работают такие ведущие мировые компании, как Magna, Gestamp, Edscha, Mubea, Sanoh Industrial, и это лишь малая часть тех производителей автокомпонентов, которые представлены в России. Многие из них уже создали собственные производства в России или реализуют такие проекты», — отметил господин Баранов, добавив, что на сегодняшний день конкуренция в производстве автокомпонентов в России существенно выросла. «Отечественным автопроизводителям уже неспроста, однако ситуация для них может еще больше ухудшиться. Не факт, что они смогут сохранить свою долю на рынке неизменной», — полагает Дмитрий Баранов. По его мнению, у отечественных производителей автокомпонентов, чтобы остаться на рынке, есть несколько вариантов. В том числе улучшение качества продукции с сохранением привлекательной цены на нее. Вторым вариантом господин Баранов считает возможность компаний начать конкурировать с иностранными производителями автокомплектующих на их поле, то есть предлагая свою продукцию на заводы иностранных автомобильных марок, работающих в стране. Третий вариант, по его мнению, — ориентация на вторичный рынок. «И для многих отечественных производителей запчастей и комплектующих вторичный рынок может стать спасением, ведь именно они изначально выпускали те автокомпоненты, из которых собраны многие старые машины на дорогах страны. Наконец, эти предприятия могут вообще перестать выпускать запчасти и комплектующие для автопрома и начать производить продукцию для каких-то других отраслей. Так что, даже несмотря на выросшую конкуренцию, отечественные производители автокомпонентов могут остаться на этом рынке, хотя тем или иным образом им все же придется измениться», — рассуждает Дмитрий Баранов.

Екатерина Борисенкова

Продажи новых легковых автомобилей в России, январь-июль, %



Продажи новых легковых автомобилей в России, январь-июль, штук



Источник: Ассоциация европейского бизнеса

экономика региона

Бернар Манжен: «Независимо от ситуации в экономике Schneider Electric будет инвестировать в развитие самарской площадки»



— интервью —

— Schneider Electric ведет бизнес во многих странах мира. Легко ли работать в России и в Самарской области в частности?

— Я всегда повторяю, что Schneider Electric не французская группа компаний, а международная, головной офис которой находится во Франции. В России — мы российское предприятие, в Америке — американское, в Бразилии — бразильское, и так далее. И это то, что выгодно отличает нас от дру-

гих компаний. Российский рынок очень важен для Schneider Electric: по объему нашего бизнеса сегодня Россия находится на четвертом месте после Америки, Китая и Франции. Проще нам или сложнее работать в России? Знаете, у каждой страны есть какие-то свои особенности. Но я не могу не отметить ту поддержку, которую мы получаем в России от местных властей.

— После того как самарский «Электроцит» перешел под управление Schneider Electric, на заводе была запущена про-

В марте 2013 года 100% акций ЗАО «ГК „Электроцит“ — ТМ Самара» — одного из ключевых игроков на рынке электротехнического оборудования в России — было консолидировано международной компанией Schneider Electric. О том, легко ли иностранному холдингу работать в России и что ждет самарский завод в ближайшем будущем, «Б-Экономика региона» рассказал старший вице-президент по интеграции и управлению портфелем заказов управления по рынку «Энергетика» компании Schneider Electric Бернар Манжен.

грамма модернизации. Можете выделить ее основные направления?

— Приоритет номер один — это работа над стилем управления предприятием. Первое, на что стоит обращать внимание, модернизируя любое производство, — это вопросы безопасности и охраны труда. Второе — внедрение систем бережливого производства и 5S (организация и рационализация рабочих мест сотрудников. — «Б-Экономика региона»). Третий момент — развитие системы электронного документооборота. Также нужна оптимизация товарных потоков и склада, требует модернизации ряд цехов. На сегодня в ГК «Электроцит» реализуется одновременно несколько проектов по модернизации. И здесь речь идет не только о замене оборудования. Подчеркну, самарская площадка является достаточно современной в этом плане. Можно с имеющимся оборудованием, оптимизировав ряд других процессов, сделать работу предприятия более эффективной. На самом деле, планов очень много, модернизация будет идти постоянно. Но мы надеемся, что на «Электроците» она будет идти ускорением.

— Вы говорите о том, что модернизация на «Электроците» направлена на то, чтобы сделать его работу более эффективной. Можно ожидать сокращения штата?

— То, сколько сотрудников необходимы для нормальной работы предприятия, зависит от многих факторов, в том числе от количества заказов. Мы надеемся, что в последу-

ющем оно будет расти, а благодаря повышению эффективности работы компании то количество сотрудников, которые задействованы сегодня на самарской площадке, смогут выполнять больший объем работ.

— Есть ли планы по экспорту продукции ЗАО «ГК „Электроцит“ — ТМ Самара»?

— Пока нашим приоритетом остается российский рынок, а также рынки соседних стран, входящих в СНГ. Но у нас есть подрядчики, которым ничто не мешает экспортировать нашу продукцию в другие страны. К примеру, мы работаем с корейскими поставщиками.

— Еще в 2013 году появилась информация о том, что в Самаре планируется открытие финансового центра Schneider Electric. Позже было заявлено, что проект реализован не будет. Планируете ли вернуться к этому вопросу?

— Вы знаете, с самого начала речь шла немного о другом, кто-то либо неправильно перевел, либо неправильно интерпретировал озвученную нами информацию. Речь шла об открытии в Самаре центра сервисной поддержки сотрудников подразделения Schneider Electric в России и СНГ. И этот центр был открыт. Почему именно в Самаре? Во-первых, потому что большинство сотрудников Schneider Electric в России и СНГ работают и живут в Самаре.

Мы также говорили об открытии инженерингового центра в Самаре. И эти планы тоже реализованы. Это новое здание, которое расположено на Демократической, 55 и но-

сит название «Сапфир». Уже сейчас в этом офисе работает «мозг» российского подразделения управления по рынку «Энергетика» — все технические, конструкторские службы, а также служба поддержки продаж, центр обработки заказов и отдел согласования.

Таким образом, мы можем говорить о том, что центр управления бизнес-подразделением «Энергетика» компании Schneider Electric в России и СНГ расположился в Самаре.

— Какие финансовые результаты показала самарская площадка в 2014 году и чего вы ждете от 2015-го?

— 2015 год — трудный год, и вряд ли он будет хорошим с точки зрения результатов. Но если говорить в целом, неважно, какие результаты показало любое из наших предприятий в 2013-м, 2014-м или 2015-м году. Schneider Electric строит бизнес с прицелом на будущее и создает для этого будущего все необходимые заделы. Какой-то год может быть лучше, какой-то хуже, но независимо от ситуации в экономике наша группа компаний будет инвестировать в развитие самарской площадки, чтобы та в дальнейшем стала конкурентоспособной компанией.

Если говорить о финансовых результатах группы в целом, то важно помнить, что Schneider Electric работает на разных рынках в разных странах. Соответственно, проблемы по одним позициям компенсируются ростом по другим. И в этом наше огромное преимущество.

Беседала Екатерина Вьюшкова

Химики показали хорошую реакцию

— сектор рынка —

Ситуация в химической отрасли в Самарской области, несмотря на кризисные явления в экономике и сложные международные политические отношения, складывается весьма удачно. Как отмечают эксперты, отрасль в целом показывает рост, и 2015 год для нее может оказаться даже лучше, чем 2014-й. Столь оптимистичные перспективы химических предприятий аналитики связывают с тем, что большая часть производимой ими продукции уходит на экспорт.

«Ситуация в химической отрасли складывается отлично, и даже кризис не может помешать ее развитию. Согласно данным Росстата, в первом полугодии 2015 года показатель индекса производства по виду деятельности „химическое производство“ в стране составил 105,9%, а в Самарской области он оказался еще выше — 109,8%», — отмечает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. Такая динамика показателей отрасли, по его мнению, позволяет рассчитывать на то, что и второе полугодие будет успешным для химических предприятий и можно ожидать увеличения производства химических и финансовых показателей.

По словам аналитика IFC Markets Дмитрия Лукашова, значительную долю удорожений на мировом рынке регулярно приобретают развивающиеся страны. «Поэтому политическая ситуация и западные санкции вряд ли повлияют на российских производителей», — считает господин Лукашов.

Согласно прогнозу социально-экономического развития Самарской области на 2015-й и плановый период 2016–2017 годов, индекс производства по разделу «химическое производство» к концу 2015 года может составить 103,2% (по базовому сценарию) или 106,5% (по умеренно оптимистичному). В 2017 году в сравнении с 2014 годом этот показатель, по прогнозу, может достигнуть 112–122,4%. По планам министерства экономического развития региона, прирост промышленного производства в 2014–2017 годах по отрасли химии и нефтехимии может достигнуть 30% в случае развития региона по умеренно оптимистическому сценарию. При этом, согласно уточненному прогнозу социально-экономического развития региона на 2015 год (опубликован на сайте минэкономразвития Самарской области. — «Б-Экономика региона»), объем отгруженных товаров по подразделу «химическое производство» в 2015 году может составить 168 млрд рублей. Индекс промпроизводства по указанному подразделу, согласно уточненному прогнозу, в текущем году ожидается на уровне 100%.

По данным официальной статистики, предприятия отрасли в 2015 году наращивают показатели. Так, по информации Самарстата, оборот организаций региона по виду эконо-



Химпредприятиям Самарской области кризис не только не помешал, но и, наоборот, помог нарастить показатели

мической деятельности «химическое производство» в июне 2015 года составил 14,5 млрд рублей, что на 6,1% выше показателей предыдущего месяца. В первом полугодии 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014 года предприятия области увеличили оборот на 18,1%. В абсолютных показателях оборот по итогам января-июня 2015 года составил 85,8 млрд рублей.

Химия инвестиций

Дмитрий Баранов называет Самарскую область одним из ведущих регионов страны по производству химической продукции. В регионе довольно большое количество химических предприятий, в том числе ОАО «КуйбышевАзот», ОАО «Тольяттиазот», АО «Тольяттисинтез», ООО «Тольяттикаучук», АО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания», ОАО «Промсинтез», ЗАО «Химсинтез» и другие. Компании региона занимаются производством минеральных удобрений, синтетического и технического аммиака, синтетической смолы, метанола, синтетических каучуков, углеводородных сжиженных газов и прочей продукции.

По информации, опубликованной на официальном сайте министерства промышленности и технологий Самарской области, в 2014–2015 годах предприятия химической промышленности ведут активную работу по модернизации производства. Так, в документах ведомства указано, что в 2014 году на ОАО «КуйбышевАзот» введена в эксплуатацию установка пропитки кор-

дной ткани. Объем инвестиций в проект составил 823 млн рублей. На ООО «Тольяттикаучук» завершена реконструкция производства бутылкачука. В проект было вложено 11,3 млрд рублей, по информации минпрома. Также в прошлом году на ЗАО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания» завершена модернизация установки ЦГФУ-3. Реализация проекта обошлась компании в 580 млн рублей.

Кстати, по мнению экспертов, сотрудничество самарских химических предприятий с зарубежными партнерами также, вероятно, будет продолжено в запланированных объемах. «Напрямую против химических предприятий санкции не вводились, о каком-либо отказе иностранных компаний от совместных проектов с российскими химическими предприятиями также ничего не сообщалось. Поэтому международное сотрудничество отечественных производителей химпродукции продолжится», — заявил Дмитрий Баранов.

Как рассказали «Б-Экономика региона» в пресс-службе «КуйбышевАзота» (КуАз), стратегические планы группы компаний в целом остаются прежними. ОАО «КуйбышевАзот» не отказывается и не планирует отказаться от осуществления ни одного из ранее намеченных инвестиционных проектов. Более того — компания крайне заинтересована в их скорейшей реализации в связи с высокой стоимостью заемных средств на российском финансовом рынке», — пояснили в пресс-службе КуАза. Инвестиции в развитие предприятия за первое полугодие 2015 года составили 2,5 млрд рублей. Относительно новых инвестиционных проектов с иностранными партнерами на заводе сообщили,

что они реализуются в соответствии с планами. Правда, добавили, что рост курса валют вызвал увеличение стоимости некоторых проектов. «Так, например, если ранее общие инвестиции в строительство высокотехнологичной установки амиака совместно с компанией Linde Group (Германия) планировались в размере 11 млрд рублей, то сейчас они оцениваются на уровне 13 млрд рублей», — отметили в пресс-службе «КуйбышевАзота». Кроме того, «КуйбышевАзот» в 2015 году начинает реализацию нового проекта с иностранным партнером — группой компаний Tgpmio AG. Также компания создает совместное производство с Praxair Inc. (США).

На других предприятиях отрасли, опрошенных «Б-Экономика региона», воздержались от комментариев.

Обратная реакция

По мнению Дмитрия Лукашова, химические компании Самарской области не только не пострадали из-за экономического кризиса, но, наоборот, заметно увеличили свои финансовые показатели. «Это произошло благодаря тому, что значительную часть своей продукции они продают за рубежом и получают валютную выручку. Например, «Тольяттиазот» получил в первом полугодии текущего года 9,52 млрд рублей чистой прибыли. Это почти в два раза больше прошлогоднего показателя. «Трансаммиак» увеличил чистую прибыль в январе-июне 2015 года на 19%. «Куйбышевазот» получил за тот же период 3,78 млрд рублей чистой прибыли против 1,42 млрд рублей в прошлом году», — отмечает господин Лукашов, в продолжение добавляя, что с начала года сто-

имость азотных удобрений на мировом рынке снизилась гораздо меньше, чем цена природного газа. «На мой взгляд, это свидетельствует о наличии значительного спроса», — пояснил Дмитрий Лукашов.

Рост показателей отрасли, по мнению Дмитрия Баранова, неудивителен. «Во-первых, по потреблению различных химических продуктов на душу населения наша страна отстает от многих стран, нам есть куда расти, и вот уже несколько лет отрасль активно наращивает выпуск самой разной продукции. Во-вторых, значительная часть химической продукции экспортируется в разные страны, что позволяет химкомпаниям практически не замечать кризис, ведь спрос стабильный и даже растет, если не внутри страны, так в других странах», — рассуждает господин Баранов. Кроме того, наращивать производство химикам, по мнению Дмитрия Баранова, позволяет программа импортозамещения. «Ведь по плану многие виды химических товаров должны производиться внутри страны, и этот процесс уже начался», — заметил господин Баранов.

В пресс-службе «Куйбышевазота» «Б-Экономика региона» сообщили, что текущая рыночная ситуация характеризуется высокой степенью неопределенности. «Можно отметить, что снижение цен на нефть на мировых рынках определяет подобную тенденцию и для продуктов ее переработки. Однако для экспортеров эти потери частично компенсируются. Рост курса основных мировых валют по отношению к рублю, с одной стороны, увеличил выручку предприятия от экспорта (около 60% продук-

ции «КуйбышевАзот» продает за рубежом), с другой — поднял стоимость обслуживания валютных займов и расходы на оборудование для реализации крупных инвестиционных проектов компаний», — рассказали в пресс-службе КуАза.

В пресс-службе КуАза также отметили, что в связи с нестабильной ситуацией в экономике для оптимизации расходов на предприятии в первую очередь принимаются меры, направленные на дальнейшее укрепление и повышение договорной и финансовой дисциплины, более жесткий контроль проведения и поступления платежей, минимизацию складских остатков.

В «Тольяттиазоте» и «Новокуйбышевской нефтехимической компании» комментировать ситуацию не стали.

На перспективу

По словам Дмитрия Баранова, сомнений в необходимости развития химической отрасли нет. Химическое производство, по словам эксперта, важно и с точки зрения вопросов импортозамещения, создания в стране тех товаров, которые не производились в России вообще или производились в малом количестве. Кроме того, данная продукция может поставляться на экспорт, что принесет дополнительные доходы в бюджет страны. «Наконец, химическое производство важно для развития всей экономики, ведь оно потребляет множество товаров и услуг, которые создаются в других отраслях, оно вносит свой вклад в создание ВВП, в наполнение бюджетов всех уровней, создает новые рабочие места, способствует улучшению социально-экономического положения страны. Поэтому перспективы химической индустрии отличные. Причем и в стране в целом, и в Самарской области, как одном из ведущих регионов страны по производству химической продукции», — убежден господин Баранов.

Минпром области, согласно опубликованной на сайте ведомства публичной декларации на 2015 год, планирует продолжить работу по оказанию содействия химическим предприятиям в реализации инвестиционных проектов. В частности, речь идет о проектах, реализуемых на «КуйбышевАзоте», «Тольяттиазоте», «Новокуйбышевской нефтехимической компании», «Тольяттисинтезе», «Промсинтезе».

По итогам первого полугодия 2014 года, согласно опубликованной на сайте Минэкономразвития презентации к проекту социально-экономического развития Самарской области на 2015 год и плановый период, химическое производство показало наибольший рост по объему инвестиций в основной капитал. Так, по сравнению с аналогичным периодом 2013 года динамика составила 334,6%.

Екатерина Борисенкова



экономика региона

Самолет помог набрать высоты

В неофициальном рейтинге ПФО Ульяновская область вошла в тройку лидеров регионов по социально-экономическому развитию в первом полугодии 2015 года на фоне заметного падения основных показателей соседей. В областном правительстве это объясняют структурой экономики региона, где преобладает обрабатывающая промышленность, которая «уже прошла свою нижнюю точку», а также реализацией гос-оборонзаказа по производству Ил-76 МД-90 А. По мнению экспертов, в кризисных условиях для удержания позиций «необходимо уделять внимание каждому конкретному инвестору и производителю», а также формировать у населения положительное отношение к экономическим реформам и инвестициям. В облправительстве отмечают, что уже пытаются это делать, реализуя проект «Диалог», инициированный рег-отделением Союза машиностроителей.

— рейтинг —

Начало августа ознаменовалось подведе-нием итогов социально-экономического разви-тия за полугодие. Итоги оказались хуже ожидаемых. Так, согласно сводным данным статистики по ПФО, индекс промпроизводства в сравнении с аналогичным периодом прошлого года у многих регионов оказался значительно ниже планируемого, а у четы-рех — ниже 100% (Татарстан — 99,2%; Перм-ский край — 98,1%; Оренбургская область — 92,5%; Чувашская республика — 88,6%). При этом в 10 из 14 регионов ПФО в сравнении с аналогичным периодом прошлого года сни-зилось производство транспортных средств (в Чувашской республике падение состави-ло 41,5%, в Саратовской области 39,5%, в Мор-довии — 36,9%). Реальные денежные доходы граждан упали в среднем по округу на 4,8% (наибольшее падение — в Самарской обла-сти, на 9,3%). Как следствие, во всех регионах ПФО произошло заметное падение оборо-тов розничной торговли (в среднем по окр-угу на 10%, максимальное падение — в Самар-ской области — на 18,2%). На 5,4% в среднем по ПФО уменьшился объем строительных работ (наибольшее падение в Самарской об-ласти — на 19,5% и Пензенской — на 18,4%), в то же время на 15% вырос объем ввода в действие жилых домов (больше всего в Са-марской области — на 69,7%).

Заметим, что тенденции, проявляющи-еся в регионах ПФО, вполне соответствуют общероссийским: по данным доклада Мин-экономразвития РФ «О текущей ситуации в экономике РФ по итогам первого полугод-ия 2015 года», индекс промпроизводства по России составил 97,3% относительно ана-логичного периода прошлого года, по обра-батывающим производствам — 95,5%. Реаль-ные денежные доходы упали на 3,1%, а ре-альная зарплата — на 8,5%, оборот рознич-ной торговли упал на 8%, прямые инвести-ции — на 5,4%.

Между тем показатели Ульяновской об-ласти выходят за рамки общих тенден-ций. Так, индекс промпроизводства соста-вил 107,4% (в Самарской — 102,3%), обра-

батывающих производств (удельный вес D — 75,1% от общего объема промпроиз-водства) — 111,7%. При этом производст-во машин и оборудования (D — 4,1%) вы-росло на 62,2%, транспортных средств (D — 13,8%) — на 25,5% (в Самарской — на 0,3%). В то же время индекс производства элект-рооборудования (D — 8%) упал до уровня в 85,2%, металлургического производства (D — 6,9%) — до 90,5%, производства элект-роэнергии, газа и воды — до 95,5%.

На 3,5% упал объем производства сельхоз-продукции. До уровня в 86,9% упал оборот розничной торговли (в Самарской области — до 81,8%, в Саратовской — до 91,8%). Зато объ-ем строительства жилых домов вырос на 33%. Объем прямых инвестиций в регион остался на уровне прошлого года, зато на 31% вырос внешнеторговый оборот с положительным салдо, чего уже давно не наблюдалось.

В конечном итоге, в неофициальном ре-йтинге социально-экономического разви-тия регионов ПФО (подсчет по 28 показате-лям, единым для всех регионов) Ульянов-ская область вошла в тройку лидеров, заняв третью строчку после Татарстана (1-е место) и Самарской области. В то же время Ульянов-ская область перешла с 10-го на 11-е место

в рейтинге ПФО по количеству родивших-ся, она находится на 11-м месте по количест-ву умерших, на 10-м — по потребительским расходам на душу населения, на таком же — по среднемесячной начисленной зарплате, на 10-м месте — по обороту розничной тор-говли на душу населения, и на последнем — по производству скота и птицы на убой.

В правительстве Ульяновской области отмечают, что достаточно высокий индекс промпроизводства во многом обусловлен ре-ализацией планов АО «Авиастар-СП» по про-изводству самолетов Ил-76 МД-90 А по госо-бронзаказу, а падение производства элект-роэнергии связано со снижением ее по-требления промпредприятиями, сокраща-ющими объемы производства из-за падения спроса. Снижение показателей сельхозпро-изводства министр экономики региона Олег Асмус объясняет фактическим банкротством трех крупнейших птицефабрик (в июне куп-лены за символическую цену чувашским аг-рохолдингом «Юрма»).

Господин Асмус полагает, что во втором полугодии индекс промпроизводства мо-жет снизиться из-за достаточно высокой про-шлогодней базы сравнения, но надеется, что удастся сохранить итоговый рост на уровне

трех процентов. В целом, по его мнению, го-ворить, что сейчас регион «дошел или не до-шел до дна кризиса», неправильно, потому что «Ульяновская область отличается от мно-гих других регионов — она преодолела опре-деленный порог кризиса в конце прошлого года». «У нас ситуация не соответствует обще-российским тенденциям, потому что доля не-фтегазового сектора всего лишь 5%, в отличие от 30% по России», — подчеркнул министр.

Впрочем, доктор экономических наук, председатель областного экспертного сове-та Анатолий Лапин считает, что Ульяновская область наравне с другими подвержена вли-янию кризиса и «падение продолжится». Он отмечает, что по падению реальных денеж-ных доходов граждан регион «выглядит худ-же, чем в среднем по России». «А значит, бу-дет падение спроса, падение розничной тор-говли, что приведет к падению производст-ва товаров и последующему снижению на-логооблагаемой базы», — замечает госп-дин Лапин. В связи с этим он замечает, что «нужно не рваться в объятия Китая или Евро-пы, а больше обращать внимание на своих, поддерживать технологическую модерниз-ацию своего товаропроизводителя. Но быст-рых мер нет в принципе, и процесс займет годы», — отметил эксперт.

Ему возражает первый вице-премьер ре-гионального правительства Александр Сме-калин, считающий, что деятельность по при-влечению инвестиций, в том числе иност-ранных, нисколько не теряет своего значе-ния. «Когда это все началось и некоторые за-падные инвесторы стали отворачиваться, мы уже задавались вопросом: может, мол, луч-ше начинать помогать своим. Но я говорил и сейчас стою на этом: мы никогда не ставили в приоритет иностранные инвестиции, 60% проектов, поддерживаемых нами, — это проек-ты российских инвесторов, в том числе мест-ных. Но надо сказать, что и иностранцы заин-тересованы в развитии сети местных постав-щиков, в модернизации наших действующих производств и их загрузке. Мы создаем ры-нок для наших производителей, и это — одна из мер по поддержке нашего бизнеса», — под-черкнул вице-премьер.

Аналитик инвестхолдинга «Финам» Ан-тон Сороко считает, что на фоне кризиса ин-декс промпроизводства Ульяновской обла-сти в 107,4% — «это очень хорошо», и посколь-ку «в структуре экономики региона преоб-ладают предприятия ОПК и обрабатываю-щая промышленность, которая прошла ниж-нюю точку еще раньше», есть надежда на со-хранение положительной динамики разви-тия. «Но чтобы удержать свои позиции в но-вой экономической ситуации, необходимо, чтобы региональные власти не просто не ме-шали, как было раньше, а уделяли внимание работе конкретно работе с каждым инвесто-ром, с каждым производителем, давая им возможность непосредственного диалога с областной властью», — считает эксперт.

Его мнение дополняет коллега по «Фи-наму» Анатолий Вакуленко, считающий, что для развития региона и повышения его инвестпривлекательности «еще важно на-чать создавать ту самую неповторимую ау-ру, ощущение успеха, которое, собствен-но, и призывает инвесторов в область». «И де-лать это должны все жители области от ма-ло до велика: от чиновников до студентов, от профессоров до уборщиц. Потому что, ес-ли жители не будут отличаться трудолюби-ем или просто проявлять мало интереса к про-ектам инвесторов, успеха не будет», — счи-тает аналитик.

В правительстве региона отмечают, что «именно это и пытаются сформировать», реализуя сегодня по предложению регио-нального отделения Союза машинострои-телей России проект «Диалог» — опросы на-селения Ульяновска по формируемой сегод-ня в Ульяновске Стратегии-2030 (уже опро-шено более 300 тысяч человек). По мнению заместителя губернатора региона Михаила Сычева (курирует промышленность и пред-приятия ОПК), правильно сформулирован-ные вопросы помогают не только понять ре-акцию населения на инвестиционные и меры поддержки малого, среднего и крупного биз-неса, но и сформировать положительное от-ношение жителей города к новым инвести-ционным проектам.

Сергей Титов

Товарооборотная сторона

— тенденции —

Объемы товарооборота Самарской области с внешними партнерами в первом полугодии 2015 года значительно снизились относительно показателей 2014 года. По мнению аналитиков, снижение экспорта и импорта связано с изменением курсов рубля и доллара, сокращением производства и негативным влиянием взаимных санкций ЕС и России. Улучшение ситуации эксперты прогнозируют после стабилизации валютного и сырьевого рынков.

Экспортные потери

Внешнеторговый оборот Самарской области в первом полугодии 2015 го-да снизился на 29,8% по сравнению с тем же периодом прошлого года и составил \$4,6 млрд. Падение экс-порта составило 29,5%, до \$3,3 млрд, импорта — 30,6%, до \$1,2 млрд. За весь 2014 год торговый оборот Самарской области со странами зарубежья умень-шился всего на 8%. При этом произош-ло уменьшение экспорта на 15% и уве-личение импорта на 3%.

Сильнее всего в этом году упали по-казатели внешней торговли со страна-ми дальнего зарубежья. Оборот в пер-вом полугодии по сравнению с первы-ми шестью месяцами 2014 года сни-зился на 31,7% и составил \$3,8 млрд. Падение экспорта достигло 33,3% (эк-спорт составил \$2,6 млрд), импорта — 27,7% (\$1,2 млрд). Товарооборот со стра-нами СНГ в первом полугодии просел на 18,6% — с \$929 млн до \$756 млн, в том числе экспорт — на 11,3%, им-порт — на 73%.

По данным таможенного управле-ния Самарской области, регион экс-портирует минеральное топливо, нефть и продукты ее перегонки (доля продукции в структуре экспорта со-ставляет 73,9%), органические хими-ческие соединения (5,6%), пластмас-сы и изделия из них (4,4%), алюминий и алюминиевые изделия (3,3%).

В первом полугодии 2015 года доля экспортируемых минераль-



ных продуктов (топлива, нефти, нефтепродуктов) в денежном вы-ражении снизилась с \$3,1 млрд до \$2,2 млрд, доля продукции хими-ческой промышленности с \$1 млрд до \$781 млн. Объемы экспорта метал-лов снизились не так значительно — с \$157 млн до \$145 млн.

Как пояснили в «Б-Экономика ре-гиона» на ОАО «КуйбышевАзот», ко-торое является одним из ведущих предприятий химической промыш-ленности в регионе, снижение цен на нефть на мировых рынках опре-деляет подобную тенденцию и для продуктов ее переработки. «Одна-ко для экспортеров эти потери час-тично компенсируются. Рост курса основных мировых валют по от-ношению к рублю, с одной стороны, увеличил выручку предприятия от экспорта (около 60% продукции «КуйбышевАзот» продает за рубеж), с другой — поднял стоимость обслу-живания валютных займов и рас-ходы на оборудование для реали-зации крупных инвестиционных проектов компании», — отметили на предприятии.

Одно из крупнейших предпри-ятий по производству алюминиевых полуфабрикатов в России — Самар-ский металлургический завод — ЗАО «Алкоа СМЗ», напротив, увеличило отгрузку товаров за рубеж. Предпри-ятие выпускает прокатную, прес-совую и кузнечно-штампованную

продукцию. Потребителями продук-ции завода являются предприятия авиационной, космической, упак-овочной, судостроительной, автомо-бильной, строительной, нефтега-зодобывающей промышленности, транспортного машиностроения.

«Российский рынок является для предприятия приоритетным, однако наша прокатная и прес-совая продукция также востребо-вана и зарубежными заказчиками. Объемы экспорта продукции «Ал-коа СМЗ» за семь месяцев 2015-го года выросли на 20% по сравнению с аналогичным периодом прошло-го года», — пояснили в пресс-служ-бе предприятия.

Самарские предприятия пыта-ются воспользоваться экономи-ческой ситуацией и увеличили эк-спорт своей продукции. Так, круп-нейший в России производитель легковых автомобилей ОАО «АВТО-ВАЗ» рассчитывает удвоить объемы экспорта до 100 тыс. машин. Сей-час для завода основным экспорт-ными рынками являются Казахс-тан, Азербайджан и Украина, Lada также продается в Египте и Латин-ской Америке. В Европу постав-ки прекратились осенью 2014 го-да из-за несоответствия техниче-ским стандартам, но в июне прези-дент АвтоВАЗа Бу Андерссон гово-рил, что несоответствия устранены и поставки возобновят в сентябре

Из-за санкций почти на треть упали показатели внешней торговли Самарской области со странами дальнего зарубежья

октябре. В прошлом году экспорт Lada упал на 34%, до 51,7 тыс. ма-шин, но, по данным Минэкономи-ки, в январе-апреле завод нарастил экспорт на 9,4%.

Замещение импорта

В структуре регионального импор-та основная доля приходится на про-дукцию машиностроения (65,8%), хи-мической промышленности (13,3%), металлы и изделия из них (12,4%). При этом в первом полугодии им-порт продукции машиностроения снизился с \$1,2 млрд до \$800 млн, химической продукции упал с \$264 млн до \$162 млн. Импорт ме-таллов, наоборот, вырос с \$132 млн до \$151 млн.

Одна из причин падения объ-емов импорта — программы са-марских предприятий по импор-тозамещению. Как ранее отмеча-ли на ОАО «Авиаагрегат», которое является одним из самых крупных российских предприятий, занима-ющихся проектированием, произ-водством, поставкой авиационных шасси, рулевых приводов и специ-альных изделий для комплектации самолетов и вертолетов, завод пе-реходит на закупку отечественного оборудования.

«Происходит полное обновление предприятия. Наша программа тех-нического перевооружения рассчита-на на период до 2020 года. Она осно-вана не на экстенсивном увеличении мощностей, а на пересмотре страте-гии технологии обработки. Кроме то-го, мы переориентированы на обо-рудование российского производст-ва», — отметили на предприятии.

Импортозамещением продолжа-ет заниматься и ОАО «АВТОВАЗ». За-вод продолжает локализацию произ-водства автокомплекующих на тер-ритории Российской Федерации, что позволит ограничить рост стоимос-ти автомобилей в сложившихся эко-номических условиях.

Некоторые самарские предпри-ятия серьезно пострадали из-за из-менения политических отношений между Россией и рядом европейских стран. Так, самарский завод «Авиа-кор» приостановит выпуск самоле-тов Ан-140 «из-за непоставок с Укра-ины». По словам гендиректора пред-приятия Алексея Гусева, «замещение в производстве в такой быстрый срок невозможно», поскольку на Украине находятся 34 поставщика и головное КБ «Антонов»; до конца года из име-ющихся деталей соберут несколько са-молетов. Но на фоне неравномерной загрузки «Авиакор» с мая создал вре-менные рабочие места примерно для 500 человек (в федеральном и област-ном бюджетах на это заложено около 23 млн рублей), а всего пришлось со-кратить около 10% работников.

Общие тенденции

По словам экспертов, данные по Са-марской области практически иде-ально отражают общероссийс-кие тенденции: внешнеторговый оборот России за первое полугод-ие 2015 года сократился на 32,6%, то есть составил 67,4% к аналогично-му периоду 2014 года.

«Снижение объемов внешне-торгового оборота мы связываем с общей экономической обстанов-кой в стране и в регионе, в частнос-ти, с сокращением производства на фоне падения спроса и удорожа-ния кредитных ресурсов (главным образом в машиностроении), нега-тивным влиянием санкционного противостоияния и снижением ин-вестиционной активности», — счи-тает директор самарского филиала

«БКС Премьер» Александр Тымчук. По его словам, в ближайшие шесть-девять месяцев тенденции к сокра-щению внешнеторгового оборота со-хранятся. «Улучшение мы прогнози-руем на первую половину 2016 года и связываем со стабилизацией на сы-рьевом и валютном рынке, а также с пересмотром режима санкций в от-ношении РФ», — говорит он.

По словам финансового анали-тика ИХ «Финам» Тимура Нигматул-лина, изменение внешнеторгового оборота региона не вызывает удив-ления на фоне значительного осла-бления рубля по отношению к ос-новным валютам и снижения цен на нефть. «Например, на фоне де-вальтации рубля закономерно сни-зилась стоимость импорта продо-вольственных товаров и сельхозсы-рья. Однако, если пересчитать в на-туральном выражении, скорее всего, мы увидим рост. Также наблюдается резкое падение стоимости экспорта топливно-энергетических товаров, однако очевидно, что в натуральном выражении снижения почти не бы-ло. Падение экспорта машин и обо-рудования связано не только с ослаб-лением рубля, но и с негативной эко-номической конъюнктурой в стра-нах СНГ (в том числе Украине)», — отмечает эксперт.

«Сокращение импорта, на мой взгляд, произошло из-за снижения реальных доходов населения и, как следствие, покупательской способ-ности. Объем экспорта в денежном выражении мог уменьшиться из-за падения мировых цен практически на все виды сырьевых товаров и осо-бенно на нефть», — говорит анали-тик IFC Markets Дмитрий Лукашов.

«Динамика внешней торговли Са-марской области начнет улучшать-ся вместе с ценами на углеводоро-ды, — полагает он. — Повышение мировых цен на нефть увеличит объ-ем экспорта в денежном выражении. Кроме этого, позитивный вклад мо-жет внести и АвтоВАЗ, если он сдела-ет свою продукцию более конкурен-тоспособной. В его планах — почти двукратный рост экспорта с 51,7 тыс. машин в 2014 году до 100 тыс. На мой взгляд, теоретически это возможно. Сейчас доля экспорта в продажах за-вода сравнительно не велика и со-ставляет порядка 10%».

Елена Донкина