

Review

территории опережающего развития



«Запсибгидрострой» поднял флаг в Хабаровске

Завод металлоконструкций поработает над опережающим развитием

Первым инвестором территории опережающего развития «Хабаровск» стало ООО «Трест Запсибгидрострой». Компания намерена построить в Хабаровском крае завод по производству стальных шпунтовых конструкций и стройматериалов. Выпускаемая продукция позволит в кратчайшие сроки и с наименьшими издержками возводить стратегически важные морские и речные порты, набережные, берегоукрепления, тоннели, транспортные развязки и другие инфраструктурные объекты, необходимые для ускоренного развития Дальнего Востока.

Стальной трубчатый шпунт — технологичный и универсальный материал, производство которого ведется на заводах «Запсибгидростроя» в Сургуте и Самаре. Эти металлоконструкции широко применяются для строительства гидротехнических и транспортных сооружений, прибрежной и дорожной инфраструктуры, в нефтегазовой промышленности. За более чем 35-летнюю историю Треста было построено и введено в эксплуатацию более 200 объектов различного назначения, таких как причалы, порты, берегоукрепления, набережные, транспортные развязки, мосты, дороги, здания и сооружения. В различных климатических зонах от Крайнего Севера до субтропиков опыт и технологии компании зарекомендовали себя с лучшей стороны.

ООО «Трест Запсибгидрострой» — ведущее российское предприятие в области строительства гидротехнических и транспортных сооружений, правопреемник одноименного Треста «Запсибгидрострой», образованного в 1977 году. Первый патент на стальной трубчатый шпунт был получен в 1991 году, всего за историю предприятия запатентовано 22 научно-технические разработки. Сегодня суммарная мощность действующих заводов Треста составляет 50 тыс. тонн продукции в год, сортамент превышает 500 наименований. На 80 км построенных подпорных стен и 200 тыс. тонн произведенного трубопункта нет ни одной рекламации. Сегодня Трест имеет постоянные представительства в Сургуте, Самаре, Санкт-Петербурге, Москве, а теперь и в Хабаровске.

В 2015-2016 годах завод «Запсибгидростроя» будет построен в Хабаровске. 9 июля было подписано соглашение о сотрудничестве между ООО «Трест Запсибгидрострой» и АНО «Агентство инвестиций и развития Хабаровского края», в этот же день флаг первого инвестора ТОСЭР «Хабаровск» был поднят на площадке в селе Ракитное вблизи краевой столицы. Этим было дано начало «Аллее инвесторов» территории опережающего развития.

«На нашу продукцию в регионах ДФО есть большой спрос. Немаловажно и то, что мы внесем свой вклад в программу импортозамещения. Стальные шпунтовые конструкции производят по всему миру, но они являются достаточно дорогими. Мы выпускаем продукцию более доступную для российских потребителей», — отметил на церемонии поднятия флага член сове-

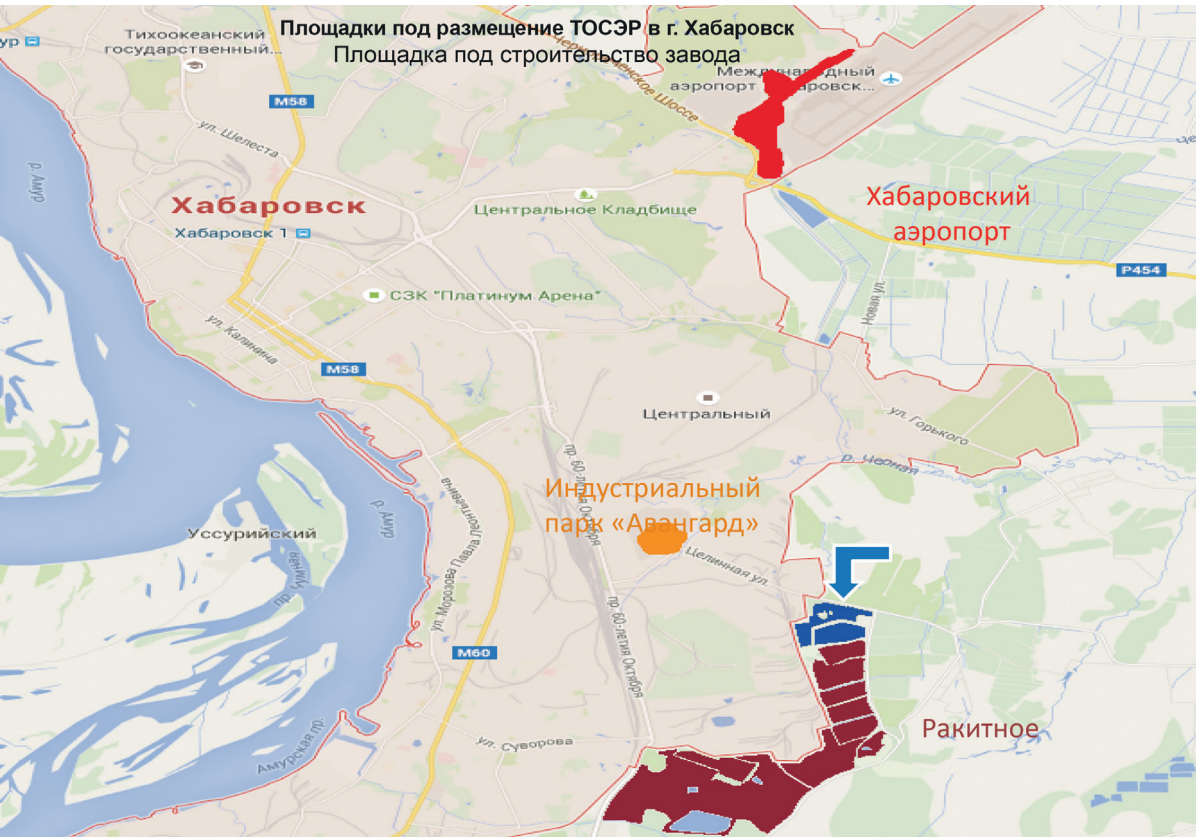
та директоров ООО «Трест Запсибгидрострой» Анатолий Шипицин.

«Старт первого проекта и появление аллеи — это очень серьезный сигнал для бизнес-сообщества. Это показатель того, что механизмы и идеология ТОСЭР привлекательны для тех, кто хочет создавать новые производства и развивать экономику нашего региона», — отметил в свою очередь первый заместитель председателя правительства Хабаровского края по вопросам инвестиционной, территориальной и промышленной политики Николай Брусникин.

Общий объем инвестиций «Запсибгидростроя» в завод под Хабаровском составит 500 млн руб., на проектную мощность завод выйдет через четыре года после завершения строительства, которое планируется в 2016 году. Срок окупаемости оценивается в 4,5 года. Будет создано более 100 новых рабочих мест со средней заработной платой 50-60 тыс. руб.

Заказчиками Треста являются коммерческие структуры и государственные корпорации, такие как ОАО «Роснефть», ЗАО «Фортум», ОАО «НОВАТЭК», а также госпредприятия и бюджетные учреждения субъектов РФ. Только за последние пять лет построено семь специализированных причалов под выгрузку крупнотоннажного оборудования, пять из них для ОАО «Роснефть», один для ОАО «Аммоний» и один для ЗАО «Фортум» (Няганская ГРЭС). В Ямало-Ненецком автономном округе заканчивается строительство причала для выгрузки крупнотоннажных и негабаритных грузов (КТО) для обустройства Салмановского (Утреннего) месторождения, двух причалов в морском порту Саббета. Начато строительство причала в порту Восточный в г. Находка Приморского края.

Сегодня доля импортной шпунтовой трубчатой продукции на российском рынке составляет до 82%. Введение дополнительных санкций и других ограничений может крайне негативно повлиять на строительство стратегически важных морских и речных портов и объектов нефтегазовой отрасли, железнодорожной и автомобильной инфраструктуры. При этом произведенная на предприятиях Треста продукция по своим технико-эксплуатационным параметрам способна полностью заменить импортную. Компаний разработаны, запатентованы и внедрены технологии, которые по своим показателям не уступают, а в некоторых случаях превосхо-



дят разработки таких компаний как Днепровский металлургический комбинат (Украина), Vitkovice steel (Чехия), Arcelor Mittal (Люксембург), Thyssen Krupp, Hoesh (Германия), Nippon steel (Япония). При этом производимый в России трубчатый шпунт на 20–40% дешевле зарубежных аналогов.

Многие объекты, строительство которых уже сегодня разворачивается на Дальнем Востоке, запроектированы с использованием конструктивных элементов трубчатого сварного шпунта, свидетельствуют проведенные «Запсибгидростроем» исследования. Но поставка металлоконструкций из центральных регионов России сказывается на стоимости строительства и вынуждает заказчиков искать поставщиков в странах АТР. Это несет в себе как ценовые, так и санкционные риски.

Поэтому Советом директоров ООО «Трест Запсибгидрострой» было принято решение о реализации инвестпроекта по строительству завода в Хабаровском крае. Благодаря деятельному участию правительств Санкт-Петербурга

и Хабаровского края Трест стал резидентом территории опережающего социально-экономического развития, что дает ряд преимуществ. «Это и вопрос земли, освобождение от пошлин для оборудования, налоговые льготы, а также политика края в отношении местных производителей», — считают представители Треста.

Реализация проекта позволит внедрить на Дальнем Востоке новейшие технологии, которые можно использовать при строительстве гидротехнических и инфраструктурных объектов, влияющих на экологическую ситуацию в регионе, таких как укрепление берегов рек от размыва, противооползневые мероприятия, строительство плотин для предотвращения подтопления населенных пунктов. «Наш опыт по возведению подпорных стен в сжатые сроки, в непростых природно-климатических условиях и на высококачественном уровне несомненно будет востребован и использован при строительстве инфраструктурных объектов в Хабаровском крае и других регионах ДФО», — уверены в «Запсибгидрострое».

Tele2 развивается на Дальнем Востоке России

Компания Tele2 хорошо известна жителям во многих регионах России, в том числе на Дальнем Востоке. С 2012 года сеть оператора охватывает 90% населенных территорий Сахалинской, Магаданской областей, ЕАО и Камчатского края. Tele2 уже знает как компанию, которая предлагает выгодные цены на мобильные услуги, гарантирует достойное качество связи и отличный сервис.

19 июня 2015 года новый федеральный оператор мобильной связи Tele2 начал оказывать услуги в Приморском крае под своим брендом. Компания рассматривает Приморье как ключевой рынок для экспансии своих услуг на Дальний Восток. В настоящий момент Tele2 обслуживает 35 млн абонентов более чем в 60 регионах России. Приморский край стал одним из 23 регионов, где в течение года будет запущена мобильная связь под брендом Tele2. Уникальный по своему масштабу проект стал возможным благодаря интеграции Tele2 и мобильных активов «Ростелекома». В число присоединенных компаний вошло ЗАО «АНОС», на базе которого новый федеральный оператор начинает свою работу в Приморье.

Сейчас сеть нового федерального оператора покрывает 92% населенной территории Приморского края. До конца 2015 года Tele2 инвестирует в развитие территории и существенно расширит охват 3G-сети в регионе, увеличив количество базовых станций в два раза. При техническом развитии используется современное телекоммуникационное оборудование, что позволяет улучшить качество голосовой связи и услуг передачи данных.

Еще одна отличительная особенность оператора — необычный для телекоммуникационной компании формат монобрендовых салонов связи. Они представляют собой супермаркеты, где посетители могут самостоятельно сформировать пакет мобильных услуг — от выбора номера и тарифа до подключения необходимых опций. Приоритетным направлением дистрибуции в Приморье является создание альтернативной сети продаж, которая делает услуги компании доступными в самых отдаленных населенных пунктах края. До конца 2015 года количество партнерских точек продаж в Приморском крае, где можно будет приобрести комплект для подключения к Tele2, превысит 1000.

Tele2 работает по бизнес-модели дискаунтера, в основе стратегии лежат такие принципы, как низкие цены, честность и простота. Об их эффективности свидетельствует успешная деятельность компании в России с 2003 года. Услуги Tele2 максимально просты и понятны, не содержат скрытых условий и не подключаются по умолчанию. Ценовое лидерство



Tele2 подтверждается в течение трех последних лет результатами тарифных исследований ведущего отраслевого агентства ComNews Research.

У Tele2 есть хорошие возможности и внутренние резервы для работы в режиме дискаунтера. Компания успешно обеспечивает снижение капитальных затрат и эксплуатационных расходов, добивается высокой эффективности каждого бизнес-процесса. На одного сотрудника приходится вдвое больше абонентов, чем у операторов «большой тройки». Tele2 не арендует дорогих офисов, топ-менеджеры компании не летают бизнес-классом. У оператора нет неэффективных инвестиций и необязательных затрат, которые пришлось бы закладывать в тарифы. Помимо выгодной ценовой политики Tele2 делает ставку на честный сервис. В предложениях Tele2 нет скрытых условий и платежей — абонент платит только за то, чем пользуется и что он выбирает себе сам.

Интеграция открыла новые стратегические перспективы развития для Tele2 и для рынка мобильной связи в целом: объединенный оператор обладает частотами для развертывания сетей мобильной связи стандарта 3G/4G во всех федеральных округах. Приморский край и другие дальневосточные территории рассматриваются компанией как ключевой рынок в продвижении услуг. Стратегической же задачей нашей компании является развитие сети мобильной связи на территории всего Востока России.

Tele2 — оператор мобильной связи, который работает в России с 2003 года. После закрытия сделки по созданию нового федерального оператора мобильной связи путем интеграции Tele2 и сотовых активов «Ростелекома» компания работает в более чем 60 регионах и обслуживает свыше 35 миллионов абонентов. В марте 2014 года под операционный и финансовый контроль Tele2 перешли семь дочерних сотовых компаний «Ростелекома»: «Скай Линк», «Нижегородская сотовая связь», «Байкалвестком», «БИТ», «Волгоград GSM», «Енисейтелеком» и «АНОС». В августе «Ростелеком» внес в капитал совместного предприятия 100% акций ЗАО «РТ-Мобайл». Новый федеральный сотовый оператор Tele2 получил лицензии 2G/3G во всех федеральных округах и 4G-лицензию на всю территорию России.

www.trest-zsgs.ru

трест
ЗАПСИБГИДРОСТРОЙ
гидротехническое и транспортное строительство

Трестом «Запсибгидрострой» за свою историю было построено и введено в эксплуатацию более 200 объектов различного назначения, таких как причалы, порты, берегоукрепления, набережные, транспортные развязки, мосты, дороги, здания и сооружения. В различных климатических зонах от Крайнего Севера до субтропиков наш опыт и технологии зарекомендовали себя с лучшей стороны.

СТРОИТЕЛЬСТВО ПРИЧАЛОВ И АВТОДОРОГ
для выгрузки крупнотоннажного оборудования (КТО)
и негабаритных грузов

Преимущества технологии:

Скорость возведения объектов

Сравнительная дешевизна (на 20–40% дешевле импортных аналогов)

Длительный срок эксплуатации без ремонтных работ

Материалоемкость в 1,5 раза ниже зарубежных образцов

Подходит для любого грунта

Высокая сопротивляемость воздействию льда

Собственное производство трубопункта. Изготовление 50 000 тонн конструкций трубопункта в год с полным импортозамещением, с увеличенными габаритами в заводских условиях

Надежность. На 80 км построенных подпорных стен и 200 000 тонн произведенного трубопункта нет ни одной рекламации

Защита окружающей среды за счет применения укрупненных элементов конструкции сооружения и сокращения сроков строительства

Наши заказчики:

Бюджетные учреждения
разных уровней власти

Хабаровский
автономный округ

Ямало-Ненецкий
автономный округ

Республика
Бурятия

Красноярский
край

Иркутская
область

Томская
область

Самарская
область

Московская
область

РОСНЕФТЬ

TNK-BP

Fortum

НОВАТЭК

TOTAL

НПО «Аммоний»

deugro

Открытие
связи

mitsubishi

СУРГУТ
8 (3462) 24-50-64

МОСКВА
8 (495) 252-04-08

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
8 (812) 339-91-54

САМАРА
8 (846) 310-50-46

реклама +16