

агропром

Виктор Альтергот: «Самарским аграриям эмбарго помогло»

Министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Виктор Альтергот рассказал „Ъ-АП“ о том, почему инвесторы продолжают вкладываться в сельское хозяйство, как продуктовые санкции отразились на работе самарских аграриев, а также о том, что нужно для того, чтобы Россия стала крупным игроком на мировом рынке продовольствия.



— интервью —

— **Завершается посевная кампания. Увеличится ли посевная площадь в этом году по сравнению с прошлым годом и по каким культурам?**

— Несмотря на то, что произошла небольшая задержка по срокам, погодные условия, которые сложились в мае, благоприятные. Выпало большое количество осадков во всех районах Самарской области, что способствовало развитию озимых культур и всходу яровых культур, где они были посеяны. На сегодняшний день посеяно 90% ранних зерновых культур, более 75% общего ярового сева. Объем посевных площадей в этом году по сравнению с прошлым годом увеличился на 100 тыс. гектаров, как за счет зерновых, так и за счет технических культур. Увеличение произошло благодаря вводу в оборот земель, которые ранее не использовались. Работа идет активная, и мы надеемся, что до конца этого года в Самарской области практически не останется неиспользованных земель.

— **С какими проблемами сталкиваются аграрии в рамках посевной кампании?**

— В этом году вопросов, связанных с весенне-полевыми работами, как никогда мало. Министерство сельского хозяйства Самарской области, выполняя поручения, которые были обозначены главой региона Николаем Меркушкиным в посланиях 2012–2013 годов, проделало большой объем работ по подготовке посевного материала. В этом году Самарская область вышла на уровень 99% кондиционных семян. Это лучший результат в Приволжском федеральном округе. Такого в нашем регионе не было ни в советское время, ни в постсоветское. В Самарской области заготовлено 140% семян от потребности, что позволит не только полностью посеять, но и пересеять в случае необходимости.

Существенно выросла государственная поддержка на техническое перевооружение: только за позапрошлый год в регионе было приобретено сельскохозяйственной техники на 3 млрд рублей, что позволяет сегодня проводить агротехничес-

кие мероприятия в короткие сроки и с меньшими затратами. В восемь раз по сравнению с 2011 годом увеличилось внесение минеральных удобрений. На сегодняшний день это 40 килограммов на 1 гектар в физическом весе. В прошлом году, для сравнения, было 25 килограммов, в 2011 году — пять килограммов. И эта работа продолжается. У нас заключены соглашения с ОАО «Куйбышевзавот» и ОАО «ФосАгро» о сезонном снижении цен, что способствовало развитию озимых культур и всходу яровых культур, где они были посеяны. На сегодняшний день посеяно 90% ранних зерновых культур, более 75% общего ярового сева. Объем посевных площадей в этом году по сравнению с прошлым годом увеличился на 100 тыс. гектаров, как за счет зерновых, так и за счет технических культур. Увеличение произошло благодаря вводу в оборот земель, которые ранее не использовались. Работа идет активная, и мы надеемся, что до конца этого года в Самарской области практически не останется неиспользованных земель.

— **Как вы оцениваете уровень подготовки районов к посевной? Какие районы в этом плане среди лидеров, а кто — в отстающих?**

— На сегодняшний день десять районов уже полностью закончили весенне-полевые работы. Среди отстающих те районы, где выпало наибольшее количество осадков. Причина не в их плохой работе, а просто погодные условия помешали. Прогноз погоды достаточно благоприятный, и мы надеемся, что в течение пяти-шести дней все работы будут закончены.

— **Каковы задачи по урожаю? Планируется больше собрать, чем в прошлом году?**

— Конечно, планы амбициозные. Но очень часто свои коррективы вносит природа. Поэтому пока загадывать не будем. Неблагоприятное дело — строить прогнозы.

— **Аграрии в ряде регионов жалуются на дорожающие кредиты, рост цен на удобрения, сельхозтехнику и ГСМ, что, по их мнению, ставит под угрозу посевную кампанию 2015 года. В Самарской области происходит что-то подобное?**

— Жаловаться можно сколько угодно, и самарские сельхозтоваропроизводители тоже жалуются. Жалуются, сетуют, но делают свое дело. Потому что крестьянин знает, что

пришла весна, и надо сеять. Каждый весенний день, он год кормит. Действительно, вызывает тревогу, что горюче-смазочные материалы дорожают, дорожают запчасты, дорожает техника, дорожают кредиты. Но сложившаяся ситуация угрожает не весенне-полевой кампании, она угрожает дальнейшему развитию отрасли, того ускоренного роста, который запланирован, которого мы хотим, может и не быть.

Еще раз повторю, что свою задачу — вырастить, убрать и получить продукцию, аграрии выполнят. Весенне-полевые работы мы проведем качественно, в срок и с хорошими результатами. А дальше будем ждать. Ведь очень многое еще зависит не только от работы крестьян, очень многое зависит и от внешних факторов, все-таки Самарская область — это зона рискованного земледелия. Поэтому надо ждать и смотреть, как поведет себя лето. Нам необходимо еще несколько хороших проливных дождей, и тогда можно будет ждать урожая.

— **Как министерство поддерживает аграриев в сложившейся экономической ситуации?**

— За последние годы государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей значительно увеличилась. Наше министерство единственное, которое, несмотря на сложность, по решению губернатора не сокращает расходы, они, наоборот, увеличились. Вторая задача, которую Николай Иванович поставил перед министерством, это максимальное привлечение федеральных средств. И эту задачу мы тоже выполняем. Если в прошлом году Самарская область на развитие сельского хозяйства из федерального бюджета получила 2 млрд 60 млн рублей, то за первое полугодие этого года нам выделено 1 млрд 800 млн рублей. Сказать на сто процентов, сколько средств мы получим по итогам всего года, я сегодня не могу, потому что работа по привлечению федеральных средств будет продолжена. Но, однозначно, общая сумма будет не меньше значительной прошлого года.

— **Достаточно ли этих средств?**

— Нельзя сказать, что этого достаточно. Если мы хотим полностью

обеспечивать население Самарской области нашей местной продукцией, то нужны совершенно другие подходы со стороны государства к сельскому хозяйству. Необходимы «длинные» инвестиционные деньги, дешевые деньги для того, чтобы строились фермы, строились фабрики, строились предприятия переработки, и обновлялась материально-техническая база. Это сегодня проблема номер один по всей России, и пока она не будет решена, не будет быстрого роста сельского хозяйства и импортозамещения. Этот вопрос поднимается сегодня везде, и президентом, и правительством, и мы надеемся, что он будет решен. Но пока этих «длинных» денег нет.

— **Повлияла ли ситуация в экономике на желание компаний инвестировать в развитие сельского хозяйства? Если ли риски по уже реализуемым проектам?**

— Риски существуют везде, особенно там, где плохо просчитаны бизнес-планы, где не совсем грамотно ведется хозяйство. И такие риски существуют везде, не только у нас, но и во всем мире. Но критической ситуации, на наш взгляд, нет, и мы ее не прогнозируем. Очень многое будет зависеть от цены на сельхозпродукцию, которая сложится на момент уборки урожая, а также от того, как будет идти реализация этой продукции. Важно, чтобы она была востребована.

Если говорить о животноводстве, то инвестиционные проекты здесь приторможены из-за того, как я уже говорил, что отсутствуют «длинные» деньги. Да, сегодня нет новых крупных проектов, помимо заявленных ранее. И таких новых крупных проектов нам пока ждать не стоит. Что касается уже существующих проектов, то их реализация продолжается. Так, продолжается строительство Сергиевской птицефабрики (собственник фабрики ОАО «Корпорация развития Самарской области», оператор — ООО «ЕвроБиоТех», инвестор — Внешэкономбанк, объем инвестиций — 8,6 млрд руб. — „Ъ-АП“). Несмотря на то, что сейчас действительно очень сложно с финансированием, этот процесс идет. Возможна подвижка в сроках ввода, и она, скорее всего, будет, из-за то-

го, что кредитная линия на строительство открывается с задержкой, и деньги поступят с большим отставанием.

ООО СХП «Экопродукт» завершает работы по строительству фермы на тысячу голов дойного стада в селе Богдановка Кинельского района. И мы надеемся, что где-то в мае-начале июня этот проект будет запущен на полную мощность, как и было запланировано. Группа компаний «Росби» завершает проект строительства молочного комплекса на 2400 голов в ООО «Радна» в Богатовском районе. Продолжает расширяться Тимашевская птицефабрика. В этом году планируется строительство новой площадки и, как следствие, увеличение объемов производства. В целом, инвестиции есть, но темпы несколько снизились.

Думаю, этот год мы переживем, ведь когда в прошлом году началась экономический кризис, все ждали худшего. На сегодняшний день и в России, и в Самарской области, в частности, спад прекратился. Идет рост производства, пусть не такой большой, как хотелось бы, цена на нефть стабилизировалась. Поэтому сегодня просто нужно немного времени для того, чтобы выбрать правильные тактику и политику, и тогда пойдет движение вперед. Самое главное, что сегодня большое количество грамотных управленцев, собственников пришли на село, пришли надолго, всерьез и получают хорошие результаты. Частные инвестиции идут в сельское хозяйство, так как сегодня особо некуда вкладывать деньги. Строительство и нефтяные отрасли заняты, торговля сворачивается, а сельское хозяйство и переработка — это пустые ниши сегодня, и поэтому очень многие хотят вложить собственные деньги в сельскохозяйственные проекты. В Самарской области открываются новые предприятия по переработке. Фабрика «Смирнов» (самарский производитель колбасных изделий, — „Ъ-АП“) запустила свой проект. ООО «Эльмир» построило убойный цех в Большеглушицком районе, в этом году в Самарской области запланировано строительство агропарка. Процесс идет, и его не остановить. Да, нам всегда хочется быстрее и больше, но не всегда это получается. Но в целом динамика положительная: увеличивается производство мяса, молока.

Но основной прирост идет сегодня за счет фермерских хозяйств, государственная поддержка, которая оказывается, дает, конечно, мощный импульс в их развитии. Самые хорошие показатели сегодня именно у фермерских хозяйств. Они уже показали прирост от 120 до 170% по сравнению с прошлым годом.

— **Это хорошо, или должен быть какой-то баланс?**

— Конечно, должен быть баланс. Нельзя сегодня полностью уходить под холдинги, так же как нельзя полностью рассчитывать на среднего и мелкого товаропроизводителя. Большие объемы дают всегда крупные предприятия, но в каждом селе должно быть собственное небольшое производство, которое позволяет решать не только производственные задачи, но и многие социальные проблемы.

— **Больше полугода прошло с момента введения в России продуктового эмбарго. Как за это время изменились показатели местных сельхозпроизводителей? Можно ли уже говорить о том, помогло ли самарским аграриям эмбарго или, наоборот, навредило?**

— Самарским аграриям эмбарго помогло. Если до его введения наша продукция с огромным трудом пробивалась в торговые сети, то сейчас они, наоборот, просят местных товаропроизводителей поставлять как можно больше. Налажены взаимоотношения с X5 Retail Group (магазины «Перекресток», «Карусель» и «Пятерочка»). — „Ъ-АП“), с ЗАО «Тандер» (магазины «Магнит», — „Ъ-АП“). Спрос у сетей на местную продукцию очень большой.

На сегодняшний день основная задача, которая стоит перед нашими сельхозтоваропроизводителями, — это выпуск продукции, которая ответствовала бы стандартам торговых сетей. И некоторые из них эту задачу уже успешно выполняют. Например, ООО «Скорпион» из Безенчукского района раньше львиную долю картофеля продавало за пределы Самарской области. Сегодня у предприятия есть линии по фасовке, мойке и очистке картофеля, и большую часть своей продукции они поставляют в торговые сети нашего региона. Как только ввели санкции на польские яблоки, торговые

сети Самарской области заключили договор с ООО «Сад» из Приволжского района на поставку 4 тыс. тонн яблок. Сельхозтоваропроизводители увеличивают площади посева, наращивают объемы производства, потому что знают, что на их продукцию есть гарантированный спрос, и им не надо будет стоять, торговать с машины по килограмму.

— **Некоторые фермеры говорят, что они, в первую очередь, производители, а не продавцы, и для них подготовка своей продукции для продажи в сетевых магазинах — это лишняя морока, лишние деньги, которых у них нет.**

— Вы совершенно правы, каждый должен заниматься своим делом. Но если производитель продает сырье — это одна цена, продает полуфабрикат, получив маржу, — это уже другая цена, если доводит продукт полностью до кондиции — цена будет еще выше. И вот эту прибыль сегодня многие хотят оставить у себя, а не отдавать ее кому-то, и у кого есть возможность и оборотные деньги, они такую работу проводят. Например, племзавод «Дружба» в Кошкинском районе отказался от посредников и теперь выпускает прекрасную конечную продукцию — молоко, масло, кефир, и торгует ей напрямую. Прошлый год предприятие закончило с прибылью в 35 млн рублей, для среднего хозяйства — это серьезные деньги. Сейчас таких предприятий много в Самарской области. Тот же «Скорпион», о котором я уже говорил. А для тех, кто не хочет сам заниматься сбытом, создается агропарк, куда фермеры могут сдать свое сырье, свой первичный продукт, где он будет доведен до кондиции, а затем там же реализован или реализован через торговые сети.

— **У нас еще очень много ярмарок стало проводиться...**

— В этом году мы совместно с администрациями городов провели около 200 ярмарок, из них более 20 ярмарок в Самаре. Они дают возможность жителям Самарской области напрямую, без посредников, приобрести продукцию местных сельхозтоваропроизводителей. Ярмарки пользуются большим спросом, участие в них для фермеров бесплатное.

— **Некоторые фермеры высказывают опасения, что сейчас увеличат производство сельхозпродукции, а закончится эмбарго или вырастет цена на нефть, и их товары опять никому не будут нужны.**

— Самарской области такое не грозит, так как для того, чтобы полностью обеспечивать регион местными продуктами, нам необходимо еще на 40% по мясу и чуть больше 40% по молоку прирости. Это первое. Второе. Мы не живем в замкнутом пространстве, мы не должны съесть все, что произвели. Сейчас очень многие ориентированы на внешние рынки. Большой потребитель нашей продукции — Казахстан. Масложировая компания «Агро-Масло» из Самарской области не требует, потому что столько подсолнечного масла Самарской области не требуется. Большая часть нашего зерна уходит, в том числе, и за границу. Нужно ориентироваться на экспорт, это дает возможность получения большего объема средств. Ведь задача России — не только накормить себя, но и стать одним из самых крупных игроков на мировом рынке продовольствия. Ведь когда-то Россия всю Европу кормила зерном.

— **Вы считаете, это выполнимая задача?**

— Конечно, выполнимая, сегодня на село приходит очень много молодых и энергичных людей, которые ставят перед собой амбициозные задачи, и многие из них уже выполняют. Например, моя последняя встреча с выпускниками сельскохозяйственной академии показала, что большинство из них уже определились, куда они пойдут работать, чего не было последние пять-шесть лет. И они просят скорее решить вопросы с жильем, хотя, чтобы село благоустроилось, чтобы социальная сфера в нем была развита. Мы ведь очень много говорим об импортозамещении, а кто это может сделать? Только хорошо подготовленные специалисты, люди, которые останутся на селе или приедут туда работать. Без человеческого фактора, без конкретного человека, можно ставить любые задачи, но они не будут выполнены, если не решить еще ряд социальных вопросов. И хорошо, что сейчас этому стало уделяться большее внимание.

Беседовала Екатерина Вьюшкова