

НАШИХ ПРИБЫЛО

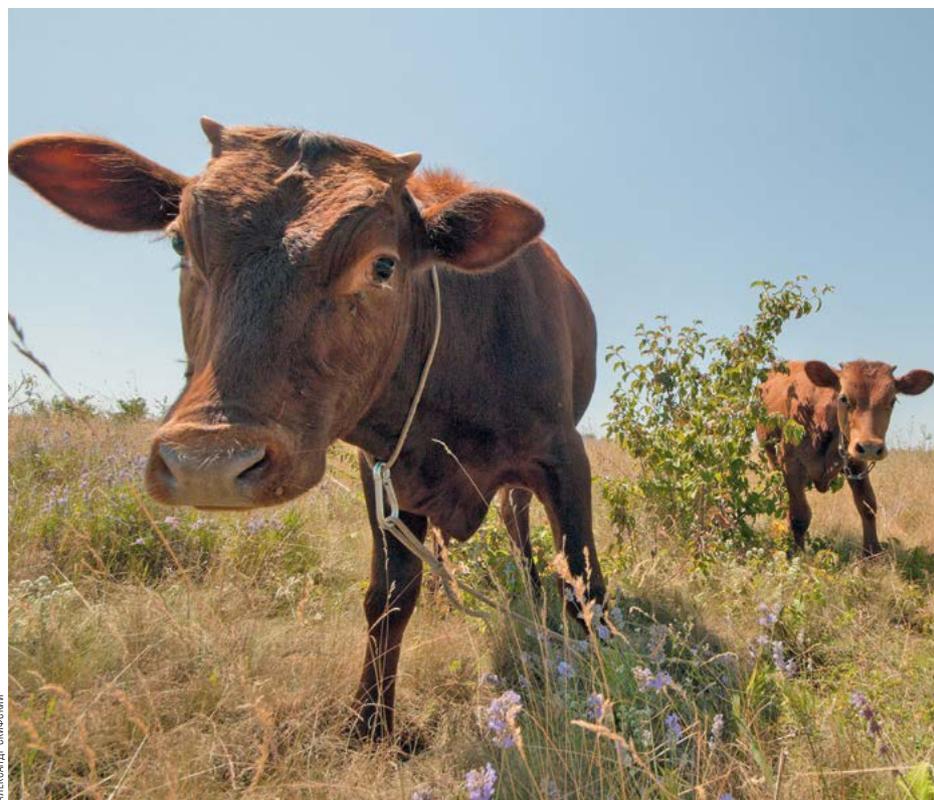
БАШКИРСКИЙ РЫНОК АГРАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ «ОЖИЛ»: ЗА ПОСЛЕДНИЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ ЗДЕСЬ БЫЛО ЗАКЛЮЧЕНО НЕСКОЛЬКО КРУПНЫХ СДЕЛОК. ТОЛЬКО ЗА МИНУВШИЕ ПОЛГОДА ПОЯВИЛОСЬ НЕСКОЛЬКО НОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, КОТОРЫЕ НАМЕРЕНЫ РАЗВИВАТЬ ПРОИЗВОДСТВО ДАЖЕ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ. ИНТЕРЕС К РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА В БАШКИРИИ НЕКОТОРЫЕ ЭКСПЕРТЫ ОБЪЯСНЯЮТ ЖЕЛАНИЕМ УЧАСТВОВАТЬ В ГОСПРОГРАММАХ, НА КОТОРЫЕ ГОСУДАРСТВО ВЫДЕЛЯЕТ СУБСИДИИ.

ЛИЛИЯ РАЯНОВА

Новые и уже существующие, но находящиеся в стадии разработки новых проектов и очередей башкирские предприятия намерены развивать производство, несмотря на кризис. Некоторые из давно присутствующих в регионе говорят о возможных корректировках мощностей и сроков. Крупные аграрные холдинги в кризис приобретают активы, в которые готовы вкладываться, а недавно зарегистрированные фирмы намерены занять на местном рынке свое место. От этого выиграют конечные потребители, а сами участники рынка говорят о том, что проблем с конкуренцией не будет, так как он еще не заполнен.

МОЛОЧНЫЕ БРАТЯ В сентябре прошлого года крупный региональный мясопереработчик компания «Сава» приобрела у компании «Вимм-Билль-Данн» (объединяет молочные активы группы PepsiCo в России) Туймазинский молокозавод. По неофициальным данным, «Сава» заплатил PepsiCo за актив около \$1,5 млн и планирует использовать мощности предприятия для расширения мясопереработки. Юридический владелец «Савы» предприниматель Александр Павлов сообщил, что переговоры о покупке Туймазинского молокозавода велись два года. Сделка состоялась в тот момент, «когда ситуация на рынке стала неоднозначная», отметил предприниматель. Окончательного плана развития Туймазинского завода пока нет, вероятнее всего там будет развернута мясопереработка, так как «Сава» нуждался в расширении мощностей, сказал предприниматель. На сколько планируется увеличить мощности «Савы», равно как и сумму вложений, он назвать затруднился. Сейчас мощности рассчитаны на производство до 200 тонн продукции в сутки.

Бывший глава администрации Туймазов, депутат Курултая Рашит Хайруллин положительно оценивает покупку: «То, что предприятие приобрела компания, нацеленная на развитие, это хорошо, потому что регион у нас молочный, а „Вимм-Билль-Данн“ в последние годы в это производство не вкладывал». Сделка выгодна «Саве» тем, что у молокозавода есть «вся инфраструктура, в том числе подъездные пути», рядом расположены «хорошие рынки сбыта продукции», отметил господин Хайруллин. Директор по инвестициям QV Finance Дмитрий Лепешкин полагает, что поскольку «Сава» купил законсервированное производство, \$1,5 млн выглядит адекватной ценой. Он согласен, что в условиях «крайне высокой конкуренции на рынке молочной переработки „Саве“ действительно выгоднее заниматься профильным для себя направлением, тем более что рентабельность мясопереработки на данный



АЛЕКСАНДР СКОБИН

ЗАЯВЛЕНИЙ О ПРЕКРАЩЕНИИ КАКИХ-ЛИБО ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ ПОКА НЕ БЫЛО, НО ИХ СРОКИ, ПО МНЕНИЮ ЭКСПЕРТОВ, МОГУТ СТАТЬ МЕНЕЕ ОПРЕДЕЛЕННЫМИ

момент выше». Аналитик ИК «Финам» Анна Мишуткина отметила, что интерес к проектам в секторе КРС в последнее время растет: «Этому способствует в том числе сравнительно высокая рентабельность направления и снижение маржинальности в других секторах рынка. Дополнительным драйвером могут стать и выпадающие объемы импорта в результате санкций».

В феврале стало известно, что Давлекановская молочная компания намерена в ходе банкротства получить контроль над «Бакалымолоком» (известный производитель

сыра в Башкирии, с 2012 года его деятельность стала убыточной, в 2013 году ее активы оценивались в 44,8 млн руб.). Давлекановская молочная компания покупает задолженность банкрота перед банками, кредитовавшими предприятие под залог оборудования и недвижимости. В ДМК по завершении банкротства крупного производителя сыров планируют развивать на этой площадке производство масла, вложив около 80 млн рублей.

Дмитрий Малов (ДМК) подтвердил интерес к приобретению «Бакалымолока», отметив, что предприятие (перерабатывает 24 тыс. тонн молока в год) загружено на 100% и нуждается в дополнительных мощностях. «В министерстве сельского хозяйства республики нам рекомендовали обратить внимание на Бакалинский завод. У него удобная логистика с Давлеканово, и он входит в нашу сырьевую зону», — отметил предприниматель. «Сыры — это вопрос отдаленной перспективы», добавил он. Эксперты оценили активы «Бакалымолока» в 80 млн руб., но

конкурсный управляющий предприятия Марат Рахимов намерен понизить стоимость продажи. «По такой цене я буду продавать имущество несколько лет. Его рыночная цена гораздо дешевле», — убежден он.

Эксперты считают, что компания выбрала хорошее время для расширения производства. «Кто не боится развивать производство в кризис, тот, как правило, оказывается на коне после кризиса», — отмечает коммерческий директор «Уфагормолозавода» Дмитрий Иванов. Господин Иванов при этом считает перспективным развитие в Бакалах сырного производства. Вложения в него он оценивает ориентировочно в 200 млн руб.: «Из-за санкций рентабельность сыра нормальная: не успели произвести, а все объемы уже выкуплены». С ним согласен председатель Молочного союза республики Ильдар Файзуллин: «Сегодня сыр на подъеме, настал его звездный час, и заниматься им значительно рентабельнее, чем другой переработкой молока».

Программы, которые привлекают аграриев, давно практикуются в регионе, такие, например, как республиканская целевая программа «500 молочных ферм», которая стартовала в республике в 2012 году. Ее цель — комплексная модернизация существующих молочно-товарных ферм. С начала реализации программы участниками стали 212 молочно-товарных ферм. За 3 года участникам была оказана государственная поддержка из бюджета республики в размере 1,3 млрд руб. Качество реализуемого молока высшего сорта выросло с 40,8% до 71,8%, этот показатель участников программы на 11,8% лучше средне-республиканского значения.

НОВЫЕ СТАРЫЕ ИГРОКИ Эксперты считают, что количество сделок по некоторым секторам, например, в сфере АПК, резко возрастает по причине того, что на рынке появляются продавцы, готовые предложить очень хорошую стоимость актива для его скорейшей реализации. Руководитель аналитического департамента QV Finance Дмитрий Кипа говорит, что методов оценки крупных сельскохозяйственных проектов очень много, но главным фактором, без сомнения, является цена, предложенная продавцом. «При этом зачастую продаются не только проблемные активы, но и предприятия, ставшие для собственника менее приоритетными по самым разным причинам», отмечает эксперт. В Башкирии можно найти подтверждение этому, например, имущество банкрота ОАО «Дюртюлинский мясокомбинат» приобрело ООО «Ямальская транспортная компания» (ЯТК, Ноябрьск, специали-

Убойная сила

Технические регламенты Таможенного союза открывают новые возможности для фермерского хозяйства Ралиса Махиянова из Миякинского района. Напомним, согласно требованиям ВТО, мясо и продукция переработки подлежат реализации при условии, что забой животных производился на специализированных убойных площадках.

Поэтому построенный фермером убойный цех в деревне Зирикликүль сегодня весьма востребован. К услугам специалистов прибегают крестьяне-животноводы из близлежащих сел. Фермер и сам закупает у населения скот для доращивания и дальнейшей реализации на мясо. Спрос на парное мясо огромный. Его закупают предприятия общественного питания района. На местном рынке у фермера есть своя торговая точка, где помимо мяса продают полуфабрикаты собственного производства: пельмени, манты, голубцы, фрикадельки и сертифицированный казылык. Продукция крестьянско-фермерского хозяйства Махиянова известна и уфимцам. Покупатели специально едут на Гурьевский рынок за свежим мясом.

«Раньше селяне в своих подворьях держали по 2–3 коровы. Но в последнее время отмечается сокращение поголовья скота. Крестьяне везут на убой даже дойных коров. Но их мы оставляем в хозяйстве для получения продукции. Таким образом, каждый год дойное стадо увеличиваем в среднем на сто голов. Соответственно растет и реализация молока. Его продаем в миякинский молзавод и получаем прибыль. Чтобы прокормить большое стадо, занимаемся и полеводством, выращиваем зерно, кормовые культуры, заготавливаем фураж», — рассказывает фермер о других направлениях своего бизнеса.

**Приглашаем за покупками
г.Уфа, Гурьевский рынок, мясной павильон,
торговая точка ИП Махиянов Р.М.**

По вопросам сотрудничества обращайтесь по телефонам:
**8-937-357-55-55, 8-960-358-00-05,
8-987-045-00-05**

На правах рекламы

