



ФОТО: А. ПОНОМАРЕВ

«УРАЛМАШЗАВОД» ПРИСТУПИЛ
К СОЗДАНИЮ ПРОИЗВОДСТВА
ГИДРАВЛИЧЕСКИХ ЭКСКАВАТОРОВ

ПРОВЕРКА КОМПЕТЕНЦИЙ НА ФОНЕ ВВЕДЕНИЯ ЗАПАДНЫХ САНКЦИЙ В ОТНОШЕНИИ РОССИИ ТЕМА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ СТАЛА ОДНОЙ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ДЛЯ УРАЛЬСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. ПО ОЦЕНКАМ РЕГИОНАЛЬНЫХ ВЛАСТЕЙ, МЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СПОСОБНЫ ЗНАЧИТЕЛЬНО НАРАСТИТЬ СВОЮ ДОЛЮ НА РЫНКАХ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ТЭК И СТАНКОСТРОЕНИЯ, ПОТЕСНИВ ЗАРУБЕЖНЫЕ АНАЛОГИ. НО ДЛЯ ЭТОГО ИМ НЕОБХОДИМО НАЙТИ ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ, ЧТО НЕЛЕГКО СДЕЛАТЬ, УЧИТЫВАЯ ВЫСОКИЕ СТАВКИ ПО КРЕДИТАМ, НЕСТАБИЛЬНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ КУРСЫ И РАЗЛИЧНЫЕ САНКЦИОННЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ.

МАРИЯ ПОЛОУС, АЛЕКСЕЙ БУРОВ

По данным министерства международных и внешнеэкономических связей Свердловской области, за 2013 год в регион было импортировано товаров на общую сумму \$3,31 млрд. Основу импорта составляли машиностроительная (51,7%), химическая (23,8%) продукция, металлы и изделия из них (9,9%), а также продукты питания (4,1%). По итогам девяти месяцев 2014 года внешнеторговый оборот области составил \$8,1 млрд: импорт — \$2,5 млрд, \$5,6 млрд — экспорт. Существенно сократились объемы экспорта и импорта на Украину — на 40% и 24% соответственно.

«Мы нацелены на увеличение доли продаж уральского оборудования, которое не уступает импортным аналогам. По нашим оценкам, сегодня порядка 130 крупных номенклатурных позиций для импортозамещения имеют потенциал производства на 89 млрд рублей», — говорит министр промышленности и науки Свердловской области Андрей Мисюра. По его оценкам, на текущий момент у уральских промышленников есть ряд ниш, где они могут заменить импортную продукцию своими разработками: объем рынка ТЭК России в 2014 году составил 200 млрд рублей, при этом 60—70% в нем заняла импортная продукция, станкостроения — 130 млрд рублей (импортозависимость

составила 90%), объем импортных товаров в естественных монополиях составил 50%.

По его подсчетам, уральские производители оборудования для ТЭК могут нарастить объем сбыта с 16,1 млрд рублей до 33,7 млрд рублей, предприятия станкостроения, систем автоматизации и робототехники — с 546,3 млн рублей до 4,9 млрд рублей. Объем сбыта заводов, выпускающих трубную продукцию, титановые и алюминиевые полуфабрикаты для стратегических отраслей минпром оценивает в 501,8 млн рублей, потенциальный рост — до 3,95 млрд рублей. Потенциал производства компрессорного и металлургического оборудования, гидравлики — 5,1 млрд рублей (сейчас 2,6 млрд рублей). Компании, выпускающие энергооборудование и турбины, могут увеличить продажи с 9,1 млрд рублей до 17,8 млрд рублей.

НЕЗАБЫТОЕ СТАРОЕ Государственный курс на импортозамещение уже позволил реабилитировать в Свердловской области несколько инвестпроектов, приостановленных по ряду причин. Например, в Полевском снова идет строительство производства литья из чугуна и стали — реализация проекта началась в 2007 году по инициативе акционера ОАО «Пневмостроймашина»

(сейчас находится в процедуре банкротства) Анатолия Павлова, сейчас им занимается ООО «Полимет». Ожидается, что на базе бывшего ООО «Завод точных сплавов» (площадь — 34 тыс. кв. метров) будет выпускаться 20 тыс. тонн литья для станкостроителей и производителей спецтехники. Предприятие позволит промышленникам заменить потребляемую продукцию украинского ЗАО «Ровенский литейный завод». «Реализация проекта позволит создать 215 новых рабочих мест, а также обеспечить дополнительные поступления в бюджеты всех уровней в среднем в размере 170 млн рублей ежегодно», — сообщает пресс-служба областного правительства. Проект оценивается в 1,1 млрд рублей.

В Асбесте новую жизнь может получить проект «Русский магний» (производство по выпуску магния из отходов градообразующего предприятия «Ураласбест»), реализация которого началась в 2004 году, но была остановлена в 2012 году из-за корпоративного конфликта и отсутствия финансирования. Сейчас региональные власти ищут инвестора для проекта, стоимость которого ранее оценивалась в 13–15 млрд рублей. Его заявленная проектная мощность — 70 тыс. тонн магния в год. Среди вариантов развития проекта рассматривается возможность создания индустриаль-

ного парка на территории «Русского магния», в котором будет выпускаться продукция для энергетики и металлургии, электронной и химической промышленности. Основным потребителем магния является авиационная и автомобильная промышленность, а его основные производители находятся в Китае.

БЮДЖЕТНИКИ — ГОСУДАРСТВУ Самой популярной темой импортозамещения является для предприятий с госучастием.

ОАО «Уралмашзавод» (УЗТМ, стратегический инвестор — Газпромбанк) в 2014 году приступило к созданию производства гидравлических экскаваторов. «Завод намерен конкурировать в данном сегменте с зарубежными аналогами. Первый опытный образец гидравлического экскаватора нового поколения на Уралмашзаводе изготовят в 2016 году», — сообщили в пресс-службе завода. Ранее предприятие ориентировалось только на выпуск экскаваторов, работающих на электроприводе. Основные конкуренты завода — Caterpillar (США), Liebherr (Германия), Komatsu и Hitachi (Япония). В 2013 году 120 из 150 приобретенных российскими компаниями карьерных экскаваторов (общая стоимость около 11,5 млрд рублей) были