Топ-5 событий года
выбор губернаторов

ИГ

Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

Итоги года

Среда 24 декабря 2014 №234 kommersant.ru

13 Выполнят ли нефтедобывающие предприятия Оренбургской области свои инвестиционные программы

15 В каком направлении будет развиваться авиационный кластер Ульяновской области

20 Сможет ли Астраханская область выйти в лидеры по строительству платформ на шельфе Каспия

Программа модернизации заводов самарской группы НК «Роснефть» в 2014 году вступила в решающую фазу — к 2016 году перерабатывающим предприятиям предстоит полностью перейти на выпуск моторного топлива по стандарту Евро-5. А в перспективе — довести глубину переработки до мирового уровня показателей, то есть не ниже 90%. На выполнение заявленных планов не повлияет даже ситуация на валютном рынке, уверены и независимые эксперты, и представители отрасли, так как основной объем инвестиций уже сделан.

Нефтяники взяли курс на Евро-5

— перспективы —

Инвестиционный прорыв

В Самарской области задача возрождения нефтехимического кластера — одна из приоритетных в экономике. В своем недавнем ежегодном послании депутатам губернской думы и жителям области губернатор Николай Меркушкин отметил, что в 2014 году в регионе было добыто почти 16 млн тонн, что позволило губернии вернуться в первую пятерку крупнейших нефтедобывающих регионов страны. Вместе с темпами переработки и добычи нефти должна расти и конкурентоспособность самарских нефтяных месторождений. Поэтому наряду с реализацией текущих проектов запланировано приступить и к работе над новыми, в частности, начать добычу высоковязкой тяжелой нефти из пластов глубокого залегания, которые считались труднодобываемыми. Их запасы оцениваются в колоссальную цифру — 400–500 млн тонн.

Для нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих предприятий губернии прошедший год ознаменовался активным этапом модернизации производственных площадок. Соответствующая программа НК «Роснефть» рассчитана до 2018 года, сейчас же выполнение инвестиционных проектов на предприятиях самарской группы находится в самом разгаре. Так, Сызранский НПЗ (СНПЗ) сегодня представляет одну большую строительную площадку. «Со следующего года мы начнем вводить в эксплуатацию новые объекты и постепенно ликвидировать физически и морально устаревшие установки, — рассказывает генеральный директор ОАО „Сызранский нефтеперерабатывающий завод“ Константин Стежко. — Всего мы строим семь комплексов установок плюс порядка 60 объектов, необходимых для функционирования этих установок».

ИГОРЬ ЧЕРНИКОВ

Для нефтеперерабатывающих предприятий губернии прошедший год ознаменовался активным этапом модернизации производственных площадок

До 2017 года на предприятии планируется возвести и запустить установки гидроочистки вакуумного газойля, каталитического крекинга, этерификации, производства водорода, производства серы, газофракционирующей установки и установки гидроочистки дизельного топлива. Один из главных проектов инвестиционной программы СНПЗ — строительство комплекса каталитического крекинга FCC. Его запуск в эксплуатацию будет способствовать увеличению глубины переработки нефти на 20%, а также существенно снизит выбросы вредных веществ в атмосферу. На выходе будет получено современное экологичное топливо с низким содержанием ароматических углеводородов и серы.

Куйбышевский НПЗ в 2014 году ввел в эксплуатацию установку изомеризации производительностью 280 тыс. тонн в год. Ее запуск призван обеспечить получение высокооктанового компонента современного товарного автомобильного бензина — изомеризата с октановым числом не ниже 88 пунктов. Изомеризат позволит выпускать автомобильное топливо с пониженным содержанием серы, бензола и ароматических углеводородов в соответствии с наивысшим экологическим стандартом технического регламента Таможенного союза Евро-5. Модернизация производственных мощностей на Куйбышевском НПЗ ведется без остановки производства — одновременно строится семь новых установок и комплексов, параллельно идет обновление четырех действующих. Реконструируются установка риформинга Л-35/11–1000, установка гидроочистки и установка атмосферно-вакуумной трубчатки — АВТ-4.

«В 2014 году также началась подготовка к реализации программы по реконструкции очистных сооружений, — сообщает генеральный директор ОАО «Куйбышевский НПЗ» Олег Дружинин. — Она предусматривает доведение качества очистки сточных вод до уровня НДС на сброс в водоемы рыбохозяйственного назначения и внедрение новейших технологий очистки стоков с применением максимально эффективного оборудования. Реализация этих мероприятий рассчитана на 2015–2018 годы».

На Новокуйбышевском НПЗ на различных стадиях реализации находятся три инвестиционных проекта. Это строительство комплексов каталитического риформинга бензиновых фракций с получением высокооктановых компонентов товарных бензинов CCR, изомеризации легких бензиновых фракций с получением компонента автобензина, не содержащего ароматических углеводородов,

с 11

Уважаемые жители Самарской области, коллеги, партнеры, друзья!
Примите самые искренние поздравления с наступающим Новым годом!

Год уходящий был непростым, насыщенным, противоречивым. Но мы самоотверженно работали и для себя, и для своих детей, родных и близких, и для дальнейшего развития нашей губернии. Это был год мощных прорывов в экономике. Во многом благодаря нашей слаженной работе и целеустремленности в Самарской области решаются вопросы энергетической безопасности, развивается инфраструктура, а уровень газификации населенных пунктов — один из самых высоких в стране. Все это позитивно сказывается не только на экономическом росте, но и на социальном благополучии жителей губернии.

В 2014 году ОАО «Газпром» выделило Самарской области 1 млрд рублей на реализацию программы газификации. В соответствии с ней, сегодня завершено строительство первой очереди газопровода для нужд Особой экономической зоны в Тольятти и технопарка «Жигулевская долина». Стоимость объекта составляет свыше 264 млн рублей, протяженность первой очереди равна 10,4 км.

Андрей Кислов, генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Самара»

Этот газопровод очень важен для социально-экономического роста региона — после окончания строительства второй очереди газопровода и газораспределительной станции будут обеспечены газом не только резиденты ОЭЗ и технопарка, но и создаваемые промышленные предприятия и объекты социальной инфраструктуры Тольятти и Ставропольского района. Контроль за строительством осуществляет, как представитель инвестора на территории Самарской области, ООО «Газпром межрегионгаз Самара». Работы ведут наши коллеги — специалисты ООО «Газпром газораспределение Самара».

Год наступающий потребует от нас еще более серьезной работы, станет настоящей проверкой на зрелость. Зная своих земляков — самарцев, их закалку и умение работать, я уверен: мы с вами сделаем все от нас зависящее, чтобы выйти из периода финансово-экономической нестабильности с наименьшими потерями.

От всей души желаю вам в Новом году хорошего настроения и душевного равновесия. Пусть 2015 год принесет надежду на лучшее, даст силы преодолеть все трудности и подарит удачу.

Семейного уюта и благополучия!
Счастья и здоровья!

ГАЗПРОМ МЕЖРЕГИОНГАЗ САМАРА

На правах рекламы

ОЭЗ «Тольятти» подросла

— инвестиции —

В особой экономической зоне «Тольятти» в этом году было запущено первое производство. Это событие руководство ОЭЗ называет одним из главных достижений 2014 года. В настоящее время резидентами зоны являются 17 компаний, 13 из них — иностранные. Директор ОЭЗ «Тольятти» Алексей Пахоменко в отношении перспектив привлечения новых инвесторов в 2015 году настроен весьма позитивно, хотя и не скрывает, что «некий спад активности со стороны иностранных инвесторов с учетом политической ситуации» ощущается. Эксперты полагают, что для привлечения внимания новых инвесторов ОЭЗ «Тольятти» стоит всерьез заняться собственным PR.

Первый пошел

В текущем году в особой экономической зоне «Тольятти» (ОЭЗ «Тольятти») было запущено первое производство — турецкая компания «Нобель Автомотив Русия» начала выпуск автокомпонентов. Кроме того, до конца 2014 года планируется завершить строительство первой очереди инфраструктуры ОЭЗ на площади в 181 га.

Генеральный директор тольяттинской ОЭЗ Алексей Пахоменко рассказал, что в настоящее время восемь компаний активно ведут строительство своих заводов с планируемым запуском производств в следующем году. «В части строительства собственной инфраструктуры мы также значительно продвинулись. Напомню, что 2 ноября 2012 года на территории ОЭЗ „Тольятти“ была вбита первая свая. Спустя два года завершается строительство первой очереди инфраструктуры общей площадью 181 га. Это, в частности, 16 км водопроводных труб, 8 км газопровода, внутренние сети энергоснабжения длиной около 40 км и другие объекты. Еще одним знаковым событием этого года стало преобразование филиала ОАО „ОЭЗ“ в Самарской области в дочернее акционерное общество ОАО „ОЭЗ ППТ „Тольятти“, что говорит о высокой степени доверия к нашему проекту», — рассказывает господин Пахоменко.

Особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Тольятти» расположена в непосредственной близости от производственной площадки ОАО «АВТОВАЗ» и занимает площадь в 660 га. Территория особой экономической зоны, по планам региональных властей, будет полностью обеспечена всей необходимой инженерной, транспортной и социальной инфраструктурой. Резидент зоны сможет воспользоваться современными производственными, складскими и офисными помещениями в пределах территории ОЭЗ. Профессиональная и эффективная система организации подъездных путей, мест стоянки грузового и легкового автотранспорта, зон погрузки-выгрузки, контрольно-пропускных зон должна значительно сократить его затраты. Мощности инженерной инфраструктуры рассчитаны с учетом технологических требований потенциальных резидентов. Обеспечивается бесплатное подключение ко всем видам энергоресурсов. Создание необходимой для ведения производственной деятельности инфраструктуры финансируется из бюджетных и внебюджетных источников. Общий объем инвестиций на строительство объектов внутриплощадочной инфраструктуры и подведение инженерных коммуникаций к территории особой экономической зоны спрогнозирован в размере 340 € млн, в том числе за счет внебюджетных средств — 140 € млн, за счет средств федерального бюджета — 180 € млн, областного и местного бюджетов — 20 € млн. По состоянию на октябрь 2014 года, вложения в реализацию проекта ОЭЗ «Тольятти» составили 5,5 млрд рублей, из которых 2,3 млрд — государственные средства, 3,2 млрд — средства из внебюджетных источников, сообщается на сайте ОЭЗ. Резиденты экономической зоны для эффективной организации бизнеса будут иметь постоянный доступ к ресурсам административно-делового центра, который включает систему «Одно окно», залы переговоров, выставочный комплекс, дополнительные офисы банков, отделение связи, комбинат питания, медицинский кабинет, тренажерный зал.

Компании, решившие реализовать свои проекты на территории ОЭЗ, также получают налоговые и таможенные преференции. Так, они освобождаются на срок до пяти лет от уплаты земельного и транспортного налогов, на срок до 10 лет — от уплаты налога на имущество. Кроме того, в апреле 2012 года властями Самарской области были внесены изменения в региональное налоговое законодательство, согласно которым для резидентов ОЭЗ устанавливается пониженная ставка налога на прибыль, подлежащего зачислению в областной бюджет, в размере 0% на период до конца 2018 года (итоговая ставка составит 2%). Затем ставка будет постепенно повышаться до 13,5% (15,5% в итоге) к 2025 году. Кроме того, для резидентов особых экономических зон действует свободный таможенный режим, что позволяет инвесторам сократить затраты при приобретении импортного оборудования, ресурсов и материалов или экспорта готовых изделий. При размещении производства за пределами зоны производитель по российскому законодательству должен уплатить таможенные пошлины в размере 10% от таможенной стоимости товара, работы или услуги.

Эксперты достаточно высоко оценивают проведенные работы по созданию ОЭЗ «Тольятти». «Среди преимуществ данной ОЭЗ отдельно стоит выделить хорошую логистическую инфраструктуру. Например, расстояние от ОЭЗ до трассы М5 около 20 км, до ближайшего международного аэропорта 60 км. При этом идет реконструкция местной сети дорог. Также есть железнодорожное сообщение. Среди минусов я бы отметил макроэкономические риски, из-за которых может замедлиться реализация проекта. Риск связан с растущим дефицитом консолидированного бюджета РФ, что может сказаться на госфинансировании подобных проектов», — делится своим мнением финансовый аналитик ИК «Финам» Тимур Нигматуллин.

Не автопромом единым

Для эффективного развития площадки ОЭЗ важно, что в проект приходят компании, обеспечивающие диверсификацию промышленности и экономики Тольятти, поясняет Алексей Пахоменко.

Тимур Нигматуллин, в свою очередь, с учетом того, что резидентам предоставляются широкие льготы, ожидает появления еще большего числа компаний, ведущих деятельность в отраслях, не связанных с автопромом. «Впрочем, с учетом специфики инфраструктуры ОЭЗ эта деятельность все равно будет так или иначе связана с производством», — добавляет господин Нигматуллин.

В настоящее время на территории ОЭЗ «Тольятти» работают 17 резидентов. Заявка 18-го резидента — ООО «СолоФилмз» — была одобрена на заседании наблюдательного совета ОЭЗ «Тольятти» в декабре текущего года. Компания планирует построить в ОЭЗ производство упаковочной пленки. Члены наблюдательного совета единогласно приняли решение одобрить проект компании и рекомендовать его для утверждения на ближайшем заседании экспертного совета. В ОЭЗ «Тольятти» компания планирует организовать производство по выпуску пленок различных видов: для упаковки пищевых и непищевых товаров, термоусадочных, пароводоизоляционных и других. Проект оценивается в почти 300 млн рублей и обеспечит создание 50 новых высокотехнологичных рабочих мест.

Не сбавляя темпов

По информации регионального правительства, ожидаемые инвестиции в ОЭЗ «Тольятти» к 2020 году должны превысить 25 млрд рублей, число созданных рабочих мест — приблизиться к 11 тыс. «В 2015 году наша основная задача — не снижать темпы развития как в части работы с инвесторами, так и в строительстве. В следующем году ОЭЗ „Тольятти“ из строительной площадки превратится в промышленную: как минимум восемь компаний запустят свои производства. Мы в свою очередь приступим к строительству второй очереди ОЭЗ „„Тольятти“, в том числе и таможенного поста, общей площадью 245,6 га. Уверен, что

с 12

Топ-5 событий года
Выбор губернатора Самарской области Николая Меркушкина

ПРЕСС-СЛУЖБА ПРАВИТЕЛЬСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Прошел еще один год, и он был непростым для всех нас. Наша страна, да и весь мир, столкнулись с новыми, нарастающими вызовами и новыми угрозами: трагические события потрясли Украину, они привели к жертвам и страданиям ее народа, крайне осложнили международную обстановку, против нашей страны введен режим санкций, усложнилась ситуация на нефтяном и валютном рынках. Все это поставило нас в условия новой, более суровой реальности, требующей высочайшей ответственности и значительно большего напряжения сил. В то же время была восстановлена историческая справедливость: Крым и Севастополь, имеющие для нашей страны поистине сакральные значения, вернулись в состав России. И это приобретение сплотило наш народ.

1. Закладка капсулы в основание строительства стадиона в Самаре президентом страны

В июле 2014 года произошло по сути историческое событие: президент страны Владимир Владимирович Путин заложил капсулу в основание строительства стадиона к играм чемпионата мира по футболу 2018 года. Строительство началось и идет в соответствии со сроками, проектная документация в Самаре прошла экспертизу первой в стране, и мы первыми практически начали стройку. Рядом со стадионом разместится 250-метровая телевизионная башня, которая станет в будущем одной из главных достопримечательностей Самары. Она будет выполнена в виде ракеты со смотровыми площадками и рестораном на уровне 75 метров над землей. Мы за это долго боролись.

2. Выборы губернатора Самарской области

Важнейшим консолидирующим фактором, столь необходимым в наше время, стали прошедшие 14 сентября выборы губернатора Самарской области. Был сделан значительный шаг в преодолении недоверия общества к власти, формированию атмосферы созидания. В ходе сотен встреч с жителями мы обсуждали самые неотложные проблемы и задачи на перспективу. И эти проблемы мы будем последовательно решать — ни один из 429 тысяч наказов, поступивших в адрес губернатора, доверенных лиц, партии не останется без рассмотрения. Работа по ним идет: на начало декабря 76 тысяч наказов, или почти 20%, выполнены, по остальным работа обязательно будет продолжена.

Реализация многих важнейших задач напрямую зависит от взаимоотношений общества и власти, от их способности слушать и слышать друг друга. Доверие к власти является важнейшим фактором стабильности и развития. Именно поэтому я инициировал в этом году досрочные выборы губернатора. И я благодарен всем жителям Самарской области, которые пришли на выборы и показали свою гражданскую зрелость.

3. Укрепление позиций аэрокосмического комплекса региона

Мы прилагали и прилагаем максимум усилий по сохранению возможностей аэрокосмического комплекса региона. В изменившихся геополитических условиях значение этой работы многократно возросло. Не случайно летом этого года президент России Владимир Владимирович Путин посетил РКЦ «Прогресс» и провел там с участием российских министров два важнейших совещания: одно — по развитию Самарской области, а второе — по укреплению обороноспособности страны. Вслед за ним РКЦ «Прогресс» посетил министр обороны РФ Сергей Кужегетович Шойгу, который также детально познакомился с состоянием научно-технических разработок и производственной базы предприятия. На «Прогрессе» сегодня ведется активная работа по созданию ракет-носителей и новых космических аппаратов. В этом году почти на 40% увеличилось количество запусков. Нашей области доверено создание космодрома «Восточный», в этой работе принимают участие РКЦ «Прогресс», «Тяжмаш», Самарский аэрокосмический университет и другие предприятия области. С «Восточного» первой будет стартовать в наступающем году наша новая самарская ракета.

Коренные изменения произошли на ОАО «Кузнецов»: обновляется материальная база, закупается новое производственное оборудование, строятся три новых производственных корпуса и новый современнейший конструкторский центр. За три года в три раза увеличился объем производства. Совсем недавно выигран и подписан крупнейший конкурс на разработку и производство двигателей нового поколения для дальней авиации. Только на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы «Кузнецов» в ближайшие десять лет получит 23 млрд рублей.

Благодаря прямой поддержке президента России Владимира Владимировича Путина у области появился реальный шанс возродить массовое производство самолетов. Но для окончательного решения о размещении производства самолета Ил-114 на самарском «Авиакоре» нам еще предстоит решить ряд важных задач.

4. В Самарской области стартовала реформа местного самоуправления

В уходящем году мы прошли основные этапы работы в рамках реформы МСУ. И в 2015 году мы должны перейти на контрактную систему назначения глав администраций. Непрерывность спроса с руководителей, возможность их ротации в зависимости от оценки эффективности их работы должны существенно повысить качество муниципального управления, снизить политические и коррупционные издержки. И в следующем году мы должны перейти к двухуровневой модели местного самоуправления. В городах, в первую очередь, в Самаре, должны появиться территориальные общественные советы, микрорайоны, чтобы наладить тесную связь власти с людьми.

5. На Мастрюковских озерах прошел единый Грушинский фестиваль

Огромный культурный ресурс нашего края никогда не уступал потенциалу промышленному. Открыл прошедший год культуры второй губернский фестиваль народного творчества «Рожденные в сердце России», художественный уровень и популярность которого растут на глазах. Знаменательно, что именно в Год культуры мы учредили почетное звание «Народный артист Самарской области». Важно, что в 2014 году, в год 70-летия Валерия Грушина, впервые за последние семь лет прошел единый фестиваль авторской песни на Мастрюковских озерах. Более 50 тысяч его участников представляли 39 субъектов России, а также гостей из Ближнего и Дальнего Зарубежья, в том числе из Германии, США, Перу, Израиля, Эквадора и так далее. Всего в уходящем году прошло более 100 масштабных мероприятий в сфере культуры.

Сергей Викторович Стрельцов — генеральный директор филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Волги:

ВСЕ ЗАДАЧИ РЕМОНТА И ЭКСПЛУАТАЦИИ ВЫПОЛНИЛИ НА 100%

— Традиционно к своему профессиональному празднику энергетики подводят итоги прошедшего года. Каких производственных результатов удалось достичь в 2014 году, учитывая, что экономическая и политическая ситуация в стране была непростой?

— Год 2014-й действительно оказался непростым как для всей страны в целом, так и для энергетики, которая является неотъемлемой частью государства. Правительством была поставлена (считаю, что правильно) задача сокращения затрат без уменьшения объемов работ. В течение всего года мы ее планомерно и уверенно решали. Конечно, общеполитическая и экономическая обстановка не могла не отразиться на нашей работе. Есть некоторые изменения в инвестиционной программе: сокращено финансирование, общий объем которого в 2014 году составил порядка 12 млрд рублей. Тем не менее ее физические объемы мы полностью сохранили, а кроме того, все задачи ремонта и эксплуатации выполнили на 100%.

В этом году мы успешно завершили строительство линии электропередачи 500 кВ Красноармейская — Газовая, которая призвана усилить межсистемную связь между Поволжьем и Уралом и обеспечить выдачу мощности с Балаковской АЭС. В рамках комплексной реконструкции подстанции 500 кВ «Куйбышевская», которая отвечает за энергоснабжение 70% потребителей Самарской области, ввели две новые автотрансформаторные группы общей мощностью 1602 мегавольт-ампер. Тем самым была значительно повышена надежность электроснабжения потребителей региона.

В этом году мы завершили комплексную реконструкцию подстанции 220 кВ «Чигашево» — это основной питающий центр республики Марий-Эл. По сути, речь идет о строительстве нового объекта, так как от прежней подстанции остался только земельный участок.

Кроме этого, выполнен основной объем работ по комплексной реконструкции подстанции 500 кВ «Арзамасская» в Нижегородской области, осталось завершить работы по благоустройству территории и утилизации старого оборудования. Этот мощный энергетический узел, по сути, является одним из основных источников питания для юга Нижегородской области.

Завершается комплексная реконструкции ПС 220 кВ «Саратовская». Особо хочу отметить, что все работы по модернизации подстанций мы проводим в условиях действующих объектов.

В этом году мы построили и ввели в эксплуатацию новую ремонтно-производственную базу в Ульяновске. Новое современное производственное подразделение позволит повысить эффективность ремонтных работ и оптимизировать трудовые затраты. А за счет концентрации в едином центре аварийного резерва повысит надежность работы электросетевого комплекса Средне-Волжского региона в период нештатных ситуаций.

Также был выполнен значительный объем работ по замене устаревшего оборудования на современные аналоги. Так, например, было заменено более 60 масляных и воздушных выключателей на современные элегазовые.

Мы продолжаем развивать направление по улучшению условий работы сотрудников нашего коллектива. Ранее были введены новые административные здания для сотрудников Нижегородского и Нижне-Волжского (г. Саратов) предприятий. В этом году мы приступили к строительству административного здания Самарского предприятия.

— Каким образом удалось достичь снижения затрат на инвестиционную программу? Как это отразилось на ее реализации в части МЭС Волги?

— Как я уже говорил, мы, несмотря ни на что, полностью сохранили физический объем инвестпрограммы. При этом появилась возможность на 15–16% сократить затраты на единицу вводимого энергооборудования, для чего был разработан целый комплекс мер. В частности, мы смогли наладить более тесное, нежели ранее, взаимодействие с его отечественными изготовителями, в том числе и с теми, кто освоил совместное производство. Далеко за примером ходить не нужно. Так, на подстанции 220 кВ «Заречная» в Нижегородской области по проекту мы должны были использовать импортный кабель из сшитого полиэтилена. После детальной проработки вопроса было принято решение о применении аналогичной продукции, выпускаемой отечественным предприятием в Татарстане. По качеству этот кабель не уступает зарубежному. В итоге мы сэкономили не только на цене, но и на стоимости доставки и шефмонтажа. Такая же ситуация и с трансформаторным оборудованием. Здесь мы тесно сотрудничаем с заводом «Тольяттинский Трансформатор», Самарским заводом «Электрощит» и т. д. Планируем и дальше активно работать в направлении импортозамещения. Это важно еще и потому, что сотрудничество с нашей компанией стимулирует развитие отечественных производств.

— Стало уже хорошей традицией рапортовать о готовности к работе в осенне-зимний период раньше намеченных сроков. Не стал исключением и 2014 год. На чем был сделан акцент при выполнении подготовительных мероприятий в этом году?

— Подготовка к осенне-зимнему периоду и его прохождение — это одна из главных задач, которая стояла перед энергетиками во все времена. Это один из основных критериев и показатель качества нашей работы. Поэтому досрочное получение паспорта готовности к ОЗП не является нашей самоцелью. Мы работаем по четко налаженным планам и графикам, которые «шлифуем» с учетом появления нового оборудования и технологий. Наша задача — выполнить работу качественно, в срок — без авралов и спешки. Только тогда мы получим желаемый результат. А стремимся мы к тому, чтобы в отопительный сезон наш потребитель просто не почувствовал, что есть какая-то проблема в такой отрасли, как электротеплоснабжение. Показатель хорошей работы энергетиков, а это и электрики, и газовики, и тепловики — это когда потребитель о нас не вспоминает на протяжении холодного времени года.

В рамках подготовки к ОЗП 2014/2015 годов в полном объеме выполнена ремонтная кампания, созданы аварийные запасы, проведены противоаварийные тренировки. Общий объем финансирования на ремонтную программу в этом году составил почти 1,5 млрд рублей. Наш коллектив сработал качественно и профессионально. К зиме мы готовы.

— Чемпионат мира по футболу стал к нам на год ближе. Приступили ли МЭС Волги к мероприятиям, связанным с подготовкой энергообъектов ко всемирному спортивному празднику?

— В 2018 году в рамках проведения чемпионата мира по футболу задействованы три города, которые находятся на территории ремонтно-эксплуатационной ответственности МЭС Волги — это Самара, Нижний Новгород и Саранск. Те задачи, которые перед нами были поставлены правительством, по обеспечению надежного энергоснабжения спортивных объектов и инфраструктуры, по сетям МЭС Волги практически выполнены на 90%. Сейчас мы дорабатываем вопросы, связанные с сетями МРСК.

По подстанциям: у нас в работе находятся два объекта, это ПС 220 кВ «Солнечная» и «Кировская» (Самарская область). Здесь начались работы по модернизации оборудования. В частности, на «Солнечной» планируется заменить два автотрансформатора, увеличив при этом мощность подстанции на 125 МВА. А также заменить электрооборудование подстанций на современные аналоги. Работа по этим объектам будет выполнена в срок, так как от них будет запитана новая подстанция 110 кВ, которую планируется построить к чемпионату мира.

— Что бы Вы хотели пожелать сотрудникам МЭС Волги и коллегам-энергетикам в преддверии профессионального праздника?

— В этом году празднование Дня энергетика совпало с 60-летним юбилеем создания ПО «Дальние электропередачи» — организации, которая положила начало развитию электросетевого комплекса высокого класса напряжения в нашей стране. Поэтому я хотел бы особенно поздравить наших ветеранов, которые стояли у истоков создания комплекса. Они своим трудом заложили те традиции в работе, которым мы по сей день следуем, поддерживаем и гордимся. Хочу поблагодарить их и от всей души пожелать здоровья и долгих лет жизни. А действующим коллегам-энергетикам традиционно желаю безаварийной работы, стабильности, счастья в семьях, тепла в домах и уверенности в благополучном завтрашнем дне. Хотелось бы, чтобы то напряжение, которое существует сейчас в мире, прошло, чтобы люди поняли, что просто работать, воспитывать детей, радоваться жизни значительно лучше, чем конфликтовать, готовиться к войнам и воевать. Здоровья всем, радости и хорошего, праздничного настроения.

на правах рекламы

итоги года самарская область

Нефтяники взяли курс на Евро-5

с 9

а также гидрокрекинга тяжелых нефтяных фракций с увеличением глубины переработки нефти до 95% и увеличением выхода светлых продуктов из нефти. В 2014 году завод вышел на максимальные значения объема переработки нефти и основных показателей эффективности за последние 11 лет. «Сейчас на заводе продолжается строительство узла очистки топливного газа от сероводорода на установке АВТ-11, установки по производству гранулированной серы, блока доочистки воды на действующих очистных сооружениях, новых водоблоков в составе комплексов CCR, низкотемпературной изомеризации и гидрокрекинга, — говорит генеральный директор ОАО «Новокуйбышевский НПЗ» Виталий Зубер. — Также идет реконструкция объектов механической и физико-химической очистки воды».

Инвестиции, направляемые «Роснефтью» на модернизацию производственных мощностей самарских предприятий, оценивают в десятки миллиардов рублей. Более подробно информациях о цифрах не раскрывается.

Работают на опережение

Благодаря уже реализованным этапам программы технического вооружения самарские предприятия демонстрируют существенные результаты. Например, Куйбышевский НПЗ досрочно приступил к выпуску бензина «Супер Евро-98» экологического класса Евро-5. С 1 ноября КНПЗ прекратил производство топлива класса Евро-3 и полностью перешел на выпуск моторных топлив высшего экологического стандарта Евро-4 и Евро-5. Это касается неэтилированных бензинов Регуляр-92 и Премиум-95, а также летнего и зимнего дизтоплив.

На Сызранском НПЗ ожидают, что впервые за 20 лет объем переработки перешагнет 7-миллионный рубеж и составит 7,17 млн тонн нефти, что выше показателя предыдущего года почти на 300 тысяч тонн. Производство автобензинов также превысит прошлогодние цифры — на 11%. Опережая требования Технического регламента, предприятие с ноября 2014 года также прекратило выпуск топлив стандарта Евро-3 и производит бензины и дизельные топлива, соответствующие только стандартам Евро-4 и Евро-5. Еще одно достижение уходящего года — выработка предприятием партии битума улучшенного качества, которая прошла специальную обработку с добавлением полимер-вяжущих составляющих. Этот битум был использован для строительства трека при подготовке к гонке Гран-при Формулы-1, прошедшей в Сочи. Развитие битумного производства на СНПЗ рассматривается руководством завода с точки зрения расширения ассортимента битумов для участия в выполнении Транспортной стратегии 2030 года Министерства транспорта РФ.

ОЛЕГ ХАРСЕЕВ

К 2016 году перерабатывающие предприятия Самарской области должны полностью перейти на выпуск топлива по стандарту Евро-5

Помимо расширения номенклатурного ряда, самарские переработчики нефти ищут замену импортным компонентам. Тот факт, что в нефтеперерабатывающей отрасли рано или поздно придется переходить на отечественные компоненты производства, у экспертов не вызывает сомнений. «Поставки иностранного высокотехнологичного оборудования уже закрыты, дело за сырьевыми компонентами, — сообщает старший аналитик „Альпари“ Анна Бодрова. — Но российская промышленность способна справиться с такими заказами, вопрос лишь во времени и технологиях». Процесс, считает эксперт, может занять от года до трех лет.

«Применительно к обеспечению стабильной эксплуатации технологических процессов завода имеются незначительные риски влияния введения санкций в случае прекращения поставок отдельных видов материальных ресурсов: реагентов, катализаторов, присадок, — констатирует генеральный директор ОАО „Новокуйбышевский нефтеперерабатывающий завод“ Виталий Зубер. — Санкции, введенные Евросоюзом, потребуют смены поставщиков на некоторые виды продукции». Господин Зубер также добавляет, что сейчас на заводе ведется целенаправленная работа по импортозамещению: подбираются отечественные присадки, которые используются при проведении опытных пробегов.

Сегодняшнюю ситуацию на валютном рынке эксперты считают благоприятной для экспортеров нефти. «Доходы от продажи валютной выручки в любом случае покроют повышение цен, которое могут предложить им поставщики, — сообщает руководитель аналитического отдела QB Finance Дмитрий Кипа. — Поставщики реагентов, катализаторов, присадок как раз и пользуются создавшейся ситуацией, чтобы извлечь сверхприбыль. С другой стороны, многие нефтяные компании в РФ сейчас добились высокого уровня вертикальной интеграции и могут найти возможность закупать необходимые ресурсы у своих дочерних предприятий».

Новокуйбышевский завод масел и присадок, например, — единственный российский производитель, освоивший выпуск противоизносной присадки к дизельным топливам «Комплексал-ЭКО „Д“». Присадка признана совместимой с биокомпонентами и включена в европейский список «No-Harm». Всего же в ассортименте предприятия более 100 наименований, экспортируется 26% продукции.

Риски минимальны

Прогнозируемый переход на режим экономии на промышленных предприятиях нефтяники не отрицают, однако уверены, что сокращения инвестиционных программ НК «Роснефть» не произойдет. «Режим экономии — не „телевизионная аральщина“, это нормальный планомерный процесс по снижению затрат и повышению производственной и операционной эффективности, — говорит заместитель генерального директора ОАО „Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод“ по экономике и финансам Константин Кудряшов. — На нашем заводе эта работа ведется постоянно. Пуск новых установок и использование передовых технологий позволяют снижать потребление дорогостоящих присадок и реагентов. Принята и выполняется программа по снижению энергозатрат. Для серьезных промышленных предприятий такой процесс — норма жизни».

Сокращения финансирования инвестиционных проектов участники рынка не ожидают, поскольку основной объем вложений в модернизацию заводов уже сделан. «Рисков по финансированию программы модернизации завода на данный момент нет, поскольку ОАО «НК „Роснефть“» имеет устойчивое финансовое положение, — считает Виталий Зубер. — Операционный денежный поток компании позволяет продолжать реализацию текущих проектов». Роснефть, убежден господин Зубер, обладает достаточным объемом ликвидных средств для обслуживания долга и выполнения всех обязательств по контрактам. Таким образом, риски для операционной деятельности заводов минимальны.

«Стагнация — состояние экономики, характеризующееся застоем или сокращением производства, — рассказывает Константин Кудряшов. — Какого-либо снижения спроса на нашу продукцию (автобензины и дизельное топливо Евро-4) не ожидаем. Обеспечение завода собственной нефтью ОАО «НК «Роснефть» подтверждено. Соответственно, снижения производительности или загрузки процессов не прогнозируем».

Более того, после завершения модернизации объем производства и ассортимент товарных нефтепродуктов будет увеличен на всех заводах самарской площадки. Так, на Новокуйбышевском НПЗ в 2015 году продолжится масштабная работа по строительству гидрокрекинга, будут запущены две установки — CCR и низкотемпературной изомеризации. Внедрение в эксплуатацию новых производственных объектов позволит заводу к 2017 году полностью перейти на выпуск моторных топлив, соответствующих самым высоким требованиям мировых экологических стандартов (Евро-5). До 2018 года на Новокуйбышевском НПЗ в рамках инвестиционной программы будет модернизирована установка замедленного коксования и построена новая установка первичной переработки нефти. Благодаря вводу объектов в эксплуатацию негативное воздействие на окружающую среду будет снижено на 25% от существующего уровня.

На Куйбышевском НПЗ также освоен основной объем инвестиций — проведены проектно-изыскательские работы, закуплено оборудование длительного цикла изготовления, выполнен ряд этапов строительно-монтажных работ. В 2015 году будет основной ввод мощностей, в начале 2016 года — завершение пусконаладочных работ, выход на режим и выпуск товарной продукции. Сызранский НПЗ в 2016 году тоже планирует полностью перейти на выпуск топлива по стандарту Евро-5. Восемь пусковых комплексов, объекты общезаводского хозяйства — все это станет составной частью технологической цепочки предприятия в ближайшие годы. Один только пуск каталитического крекинга FCC позволит заводу не только выпускать продукцию высшего класса, но и на 20% увеличить глубину переработки нефти.

«Если говорить именно про „Роснефть“, недавно тайно разместившую большой облигационный займ, то у нее недостатка в инвестициях на переоборудование в ближайшее время точно не будет», — резюмирует Дмитрий Кипа.

Елена Андреева

экспресс тендер

ГАРАНТ ИНФОРМАЦИОННО-ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
ССС ГАРАНТ-СЕРВИС САМАРА

Экспресс Тендер

мониторинг государственных и корпоративных закупок

Нужна информация о возможных закупках вашей продукции?

Электронных площадок множество, и следить за каждой в отдельности очень не удобно.

С помощью сервиса «Экспресс Тендер» можно следить не только за торгами «в одном окне», но и организовать работу сотрудников службы сбыта по выбранным процедурам.

«Экспресс Тендер» — это:

- **профессиональный сервис для поиска закупок в составе ИПО ГАРАНТ;**
- **данные по закупкам на государственных и коммерческих площадках «в одном окне»;**
- **дружелюбный интерфейс и гибкий, интуитивно понятный поиск;**
- **настройка правил поиска для регулярного использования в «один клик»;**
- **передача закупок «на контроль» и организация работы сотрудников с ними.**

Подробности подключения в г. Самаре по телефону (846) 279-0-279.

Реклама. 16+

САНОРС: работать и развиваться

Нефтехимический холдинг САНОРС намерен завершить 2014 год в соответствии с традиционной для него с 2011 года положительной динамикой. Увеличение объема выручки с момента начала работы холдинга уже достигло 413%, производство выросло на 276%. В компании отмечают, что такой серьезный прорыв стал возможен благодаря реализации ускоренной программы техперевооружения подконтрольных ей заводов. В планах компании — продолжать планомерное развитие в направлении наращивания объемов производства высокотехнологичных полимеров.

Модернизировались досрочно

Программа модернизации основных производств САНОРС была разработана и принята к реализации практически сразу после образования холдинга в 2011 году. Наращивание производственной эффективности достигалось за счет обновления и реконструкции существующего оборудования и строительства новых мощностей. В соответствии с этой стратегией САНОРС значительно нарастил выпуск фенола и ацетона, увеличил объемы производства синтетического спирта, катализаторов, бензола и других продуктов базовой нефтехимии. Существенный экономический эффект был получен благодаря запуску в 2013 году установки по производству метил-трет-амилового эфира (МТАЭ) — высокооктановой присадки к автобензинам, ранее в России не производившейся.

В 2011 году после простоя была восстановлена работа линий по переработке широкой фракции углеводородов (ШФЛУ) с выделением сжиженных углеводородных газов (СУГ). Сейчас комплекс холдинга по переработке ШФЛУ (он состоит из ЦГФУ-2 и ЦГФУ-3) является крупнейшим на российском рынке: его производительность приближается к 1,3 млн тонн в год. Достичь такого показателя, а также повысить промбезопасность и снизить эксплуатационные расходы САНОРС удалось в результате поэтапной реконструкции установок, завершившейся в 2014 году.

Запуск в эксплуатацию после реконструкции ЦГФУ-3 ознаменовал собой и финал масштабной программы модернизации заводов САНОРС. Как заявлял президент холдинга Игорь Соглаев, реализовать планы по техперевооружению холдинга удалось досрочно — за три года (с 2011-го по 2014-й) вместо запланированных четырех лет. Общий объем инвестиций в основной капитал, по данным холдинга, за это время превысил 8 млрд рублей. 2014 год САНОРС планирует закончить с 13%-ным ростом по объему производства и 19%-ным — по объему выручки.

Перспективы для роста

К финалу программы модернизации САНОРС пришел в статусе крупнейшего налогоплательщика Самарской области, ведущего игрока нефтехимического рынка и лидера по динамике экономического роста (413% по приросту объема выручки с 2011 по 2014 год). Сейчас холдинг представляет собой замкнутый производственный комплекс с собственной инженерно-технической инфраструктурой. Вспомогательными коммуникациями холдинг активно обрастал параллельно с обновлением производственной базы. В его состав входит собственное транспортное и энергетическое подразделения, в том числе — ТЭЦ, снабжающая энергоресурсами предприятия холдинга.

С момента создания холдинга глава САНОРС Игорь Соглаев делал ставку на кластерный подход к бизнесу. Он позволяет отрасли эффективнее поддерживать и развивать свои конкурентные преимущества. Объединение разрозненных производственных активов в Новокуйбышевске, предпринятое Соглаевым, стало первой попыткой возрождения регионального нефтехимического кластера. Тогда же зародилась идея строительства в Новокуйбышевске крупнейшего в России комплекса по крупнотоннажному производству полимеров, работающему по современным мировым стандартам. Центром комплекса должна стать установка пиролиза мощностью до 1 млн тонн по этилену. Именно этому проекту на самарском отраслевом рынке отводилась роль мощного импульса, который ускорит развитие самарской нефтехимии, вновь выведя ее на лидирующие позиции в России. Большую роль в наметившейся стратегии играло то, какую позицию в ней займут соседи-операторы по рынку. Нефтехимический бизнес, как и любой другой сегмент промышленности, крепко завязан на взаимодействии со смежными структурами.

Уже тогда руководство холдинга САНОРС вынашивало идеи по укреплению взаимодействия с крупнейшим оператором отрасли в регионе — нефтяной компанией «Роснефть». Рыночные взаимоотношения между компаниями («Роснефть» поставляет на САНОРС ШФЛУ) переросли в более тесное сотрудничество. В 2013 году «Роснефть» сообщила о готовности создать совместное с холдингом предприятие, которое станет центром газопереработки в России. В 2014 году партнерство переросло в более плотную консолидацию. Результатом ее в начале 2015 года станет вхождение САНОРС в состав НК «Роснефть»: нефтяная компания намерена стать собственником 100% акционерного капитала холдинга. «Реализация проекта в Самарской области обеспечит совокупный прирост ВРП области около двух триллионов рублей за период строительства и эксплуатации комплекса до 2025 года», — отмечал в докладе президенту РФ Владимиру Путину Игорь Соглаев.

По оценкам экспертов рынка, сырьевая автономность, которую приобретет совместный проект «Роснефти» и САНОРС, предоставляет нефтехимическому комплексу уникальную конкурентоспособность. Ухудшение взаимоотношений с Западом и Европой и ослабление рубля меняет ориентиры в сторону внутреннего спроса на продукты базовой нефтехимии. По словам Игоря Соглаева, которые он приводит в интервью одному из федеральных изданий, «у нас колоссальные запасы нефтехимического сырья и огромный рынок с очень низкой долей потребления нефтехимических продуктов. Энергетическое обеспечение и налоговый режим, который действует в стране, рисуют огромные перспективы по развитию нефтехимии».

на правах рекламы

итоги года самарская область

Казна включила режим экономии

Главный финансовый документ Самарской области на 2015–2017 годы утвержден и готов к работе. Правда, основные показатели бюджета региона на будущий год оказались ниже, чем планировалось, примерно на 10 млрд рублей. При этом объемы госдолга региона ежегодно увеличиваются, как и затраты на его обслуживание. Причина одна — сокращение доходов, которое и чиновники регионального кабинета министров, и финансовые аналитики связывают со спадом национальной экономики, ростом инфляции, санкциями и девальвацией.

— финансы —

Из-за спада в экономике и роста инфляции доходы бюджета Самарской области серьезно снижаются

ОЛЕГ ХАРСЕЕВ

Пересчитали деньги

В декабре 2014 года депутаты Самарской губернской думы утвердили во втором, и окончательном, чтении бюджет региона на 2015-й и плановый период 2016–2017 годов. Доходы областного бюджета на 2015 год запланированы в размере 129,2 млрд рублей, расходы — 138,2 млрд рублей, размер дефицита, соответственно, равен 9 млрд рублей (7,8%). При этом налоговые и неналоговые доходы прогнозируются в 2015 году в размере 114,7 млрд рублей. С учетом прогнозируемого объема поступлений и источников финансирования дефицита областного бюджета общий объем расходов на 2015 год на 23,3 млрд рублей меньше плановых назначений 2014 года, которые составляют 160,5 млрд рублей.

Более того, по словам министра управления финансами Самарской области Сергея Кандеева, предельный объем расходов областного бюджета на 2015 и 2016 годы на 8% и 10% соответственно меньше параметров, утвержденных законом «Об областном бюджете» на 2014 год и плановый период 2015–2016 годов. Согласно опубликованному на официальном сайте регионального минфина проекту бюджета на 2014–2016 годы, основные параметры региональной казны планировались в следующих объемах: доходы — 141,5 млрд рублей, расходы — 149,8 млрд рублей, дефицит — 8,2 млрд рублей.

Для расчета прогнозных показателей по основным доходным источникам, по информации Сергея Кандеева, были использованы цифры базового варианта прогноза социально-экономического развития Самарской области на 2015–2017 годы, а также показатели и оценка исполнения областного бюджета текущего года.

Доходные девять месяцев

По состоянию на 1 октября 2014 года в областной бюджет поступило 94,1 млрд рублей, или 66,5% от годовых плановых назначений. По сравнению с аналогичным периодом 2013 года поступления доходов увеличились на 8,2 млрд рублей, или на 9,6%.

Исполнение областного бюджета по налоговым и неналоговым доходам за девять месяцев 2014 года составило 78,7 млрд рублей, или 64,3% от годового плана. Темп роста налоговых и неналоговых доходов составил 107,4%. По сравнению с аналогичным периодом 2013 года поступления налоговых и неналоговых доходов в областной бюджет увеличились на 5,4 млрд рублей, или 7,4%. Как сообщают в пресс-службе областного правительства, прирост доходов обеспечен по большей части за счет НДФЛ (5,2 млрд рублей) и безвозмездных поступлений, в том числе из федерального бюджета.

Меньше аналогичного периода прошлого года поступили доходы по налогу на прибыль организаций, налогу на имущество организаций и акцизы на нефтепродукты. Так, налог на прибыль организаций поступил в объеме 27 млрд рублей, что составило 61% от годового плана. Налог на имущество организаций собран в размере 8,5 млрд рублей, или 89% от аналогичного периода 2013 года. «Основная причина снижения: возврат налога в 2014 году по уточненным налоговым декларациям за предшествующие годы в связи с предоставлением налоговых льгот организациям-инвесторам», — поясняют в пресс-службе регионального кабмина. Поступления акцизов по подакцизным товарам составили 12,8 млрд рублей. Расходы областного бюджета за девять месяцев 2014 года произведены в сумме 91,8 млрд рублей. Превышение доходов казны над произведенными расходами по состоянию на 1 октября 2014 года составило 2,2 млрд рублей.

Налоговый расчет

Основными источниками доходов областного бюджета 2015 года, по словам Сергея Кандеева, по-прежнему будут налог на прибыль организаций и налог на доходы физических лиц.

В 2015 году объем поступлений от консолидированной группы налогоплательщиков прогнозируется в размере 15,2 млрд рублей. Общий объем поступлений доходов по налогу на прибыль в 2015 году планируется в сумме 40,5 млрд рублей. Доходы от акцизов по подакцизным товарам запланированы в размере 15,4 млрд рублей. Основной объем поступлений акцизов в 2015 году в объеме 10,7 млрд рублей запланирован от пива. Поступления акцизов на алкогольную продукцию с объемной долей этилового спирта свыше 9% планируются в сумме 98 млн рублей, что ниже ожидаемой оценки текущего года на 87%. «Резкое снижение прогноза связано с приостановкой деятельности основного производителя алкоголя — СК „Родник“. Поступление в доход бюджета акцизов от реализации алкогольной продукции, произведенной на производственных мощностях „Родника“, планируется в 2016–2017 годах. В этой связи совокупный объем реализации алкогольной продукции начиная с 2016 года составит порядка 4,3 млн декалитров в год, а прогноз поступлений доходов увеличится до 3,5 млрд рублей в 2016 году и до 3,6 млрд рублей в 2017 году», — поясняет Сергей Кандеев.

Госдолг платежа ждет

Ожидаемый объем государственного долга Самарской области по состоянию на 1 января 2015 года составит 53,2 млрд рублей, из которых 44,4 млрд рублей, или 83%, — рыночные заимствования. «Прирост государственного долга Самарской области в части рыночных заимствований в 2015 году возможен в сумме 11,5 млрд рублей, в 2016 году — 4,9 млрд рублей, в 2017 году — 2,8 млрд рублей. При этом значение уровня долговой нагрузки по рыночным долговым обязательствам в 2015–2017 годах составит 49–50%. Кроме того, в условиях применения экономических санкций против государственных финансовых институтов и усиления оттока капитала в 2015 году планируется рост ставок по привлекаемым кредитным ресурсам и возрастает риск несвоевременного исполнения программы заимствований. В 2015 году планируется привлечение кредитных ресурсов в общем объеме 18,2 млрд рублей без учета краткосрочных займов, привлекаемых для финансирования кассовых разрывов», — отмечал Сергей Кандеев, представляя проект бюджета региона на 2015–2017 годы областному кабинету министров.

Рост госдолга вызывает опасения у ряда депутатов. «Если к 2012 году он (госдолг области. — **«Итоги года»**) составлял 32,3 млрд рублей, то в 2017 году эта цифра удвоится и достигнет 64 млрд рублей», — отмечает председатель фракции КПРФ, заместитель председателя думы Виталий Минчук. Он также обратил внимание на то, что растут и траты на обслуживание госдолга. «В 2015 году эти расходы увеличатся в 1,4 раза против 2014 года и составят 5,1 млрд рублей, что равноценно расходам по трем отраслям — ЖКХ, культуре и спорту вместе взятым. Представляется, что основной задачей долговой политики Самарской области в предстоящие три года, как и в предыдущие годы, будет сохранение государственного долга в пределах так называемого порога управляемости. Но ведь его величина следует за ростом самого долга. Так, при формировании проекта бюджета области на 2007–2009 годы порог управляемости госдолгом был обозначен на уровне 35% от доходной части бюджета, при формировании бюджета на 2009–2011 годы — поднялся до 40%, год назад он был определен в 50%, сейчас эта цифра увеличена до 55%», — рассуждает господин Минчук.

В региональном минфине не видят причин для опасений в связи с ростом госдолга бюджета Самарской области. На одном из профильных комитетов при обсуждении документа заместитель министра управления финансами Самарской области Елена Зябкина пояснила, что, согласно Бюджетному кодексу, порог управляемости госдолгом может достигать 100% от собственных доходов бюджета.

Заместитель председателя правления Локо-Банка Андрей Люшин отмечает, что рост госдолга Самарской области может быть связан, в числе прочего, с тем, что область брала займы у Международного банка реконструкции и развития, выраженные в долларах. «Рост курсовой стоимости доллара США к рублю сейчас увеличивает долг», — уточняет господин Люшин. По его словам, объем госдолга выше 50% доходов бюджета области вызывает опасения у инвесторов, а рейтинговые агентства делают негативные прогнозы по инвестиционному рейтингу региона. «Пока долю в 50% от собственных доходов бюджета можно назвать приемлемой, но дальнейший рост долга скажется негативно на репутации региона, его кредитном рейтинге и доверии инвесторов. Если доля долга будет подходить к 100% от доходов, то можно будет говорить о банкротстве региона», — считает аналитик «Альпари» Анна Кокорева.

Затянув пояса

Самарская область, как и другие регионы, переживает сейчас не лучшие времена. «Доходы бюджета области снижаются в связи с экономическим спадом, ростом инфляции, санкциями и девальвацией», — рассуждает Анна Кокорева. Того, что бюджет приходилось формировать в режиме жесткой экономии, не скрывают и сами чиновники регионального правительства. «Основным принципом при разработке бюджета являлась экономия бюджетных средств и их концентрация на наиболее приоритетных социально-экономических задачах, стоящих перед областью», — рассказывал Сергей Кандеев. Первый вице-губернатор Самарской области Александр Нефедов, комментируя главный финансовый документ региона, подчеркивал, что, несмотря на дефицитность бюджета, в нем в полном объеме сохраняются обязательства региона по соцподдержке населения. «Почти 60% всех расходов будут направлены на образование, здравоохранение и социальную политику, — отмечал господин Нефедов. — К сожалению, колебания цен на нефть и другие внешнеэкономические и политические факторы серьезно сказываются на доходах областного бюджета. Нам предстоит работать в режиме жесткой экономии. Придется до разумных пределов сократить затраты, найти в своей работе резервы. Нагрузка на государственных служащих возрастет. При этом расходы на содержание госаппарата будут значительно сокращены. Все эти задачи поставлены губернатором. Одновременно с выполнением социальных обязательств необходимо заниматься проектами, связанными с развитием экономики. А это значит, делать больший результат за меньшие деньги, иначе мы не сможем двигаться вперед и будем терять завоеванные позиции».

Рассуждая о причинах сокращения расходной и доходной частей бюджета, президент НП «Национальный институт профессиональных бухгалтеров и профессиональных экономистов» Дмитрий Яковенко поясняет, что это связано с макроэкономической ситуацией в целом. «Гарантий того, что мы получим из федерального бюджета то, что планировали изначально, нет. Мало того, надо учитывать, что в нынешней ситуации снижения цен на нефть, санкций может снизиться и рентабельность производства», — рассуждает господин Яковенко. При этом он, правда, не исключает возможности стабилизации ситуации, связывая ее опять же с возможным изменением политической ситуации в мире. По мнению Андрея Люшина, с учетом крайне негативной ситуации в экономике, ускорения инфляции на фоне ослабления российской валюты, определенные корректировки вполне вероятны в будущем. «Увеличение доходов (бюджета. — **«Итоги года»**) не исключено за счет повышения качества налогового администрирования, но в реальном выражении с учетом инфляции, скорее, будет сокращение», — полагает господин Люшин.

Аналитик инвестиционного холдинга «Финам» Антон Сороко, в свою очередь, называет бюджетный дефицит в регионах, который может возникнуть на фоне стагнации национальной экономики, одной из ключевых проблем 2015 года. «Наиболее сильное снижение доходов локальных бюджетов — по налогу на прибыль компаний, так как большинство производителей в 2013 году существенно снизили свою маржинальность. Если обратить внимание на детальные данные, то сразу станет понятно, что такая слабая динамика налоговых поступлений в Самаре объясняется замедлением темпов роста экономики региона, в частности, снижением деловой активности в нефтегазовой отрасли, а также снижением темпов роста номинальных доходов населения и, как следствие, увеличения доли „серой экономики“. Это проблема не только Самарской области», — рассуждает господин Сороко, добавляя, что регионам надо будет затянуть пояса и стараться удерживать дефицит бюджета в рамках разумного по большей части своими силами. «По крайней мере, закладывать в бюджет Самарской области какие-либо дополнительные преференции со стороны федеральных властей все-таки не стоит», — убежден Антон Сороко.

Екатерина Борисенкова

ОЭЗ «Тольятти» подросла

с 9

с учетом такой динамики интерес инвесторов к проекту, в том числе и иностранных, существенно возрастет и число резидентов ОЭЗ увеличится», — отмечает Алексей Пахоменко. При этом он добавляет, что, работая над привлечением новых инвесторов в проект в этом году, команда ОЭЗ ощущала некоторый спад активности иностранных инвесторов с учетом политической ситуации. «Однако ни один из действующих резидентов ОЭЗ „Тольятти“ не отказался от своих планов, более того, многие из иностранных компаний начали строительство именно в этом году. Не менее важным для нас стал рост активности отечественных предприятий. Так, два российских проекта, которые не связаны с автопромом, были привлечены в ОЭЗ в этом году. Мы также продолжаем вести переговоры с потенциальными инвесторами и уверены, что в будущем году в проекте появятся новые российские и иностранные инвесторы», — добавляет господин Пахоменко.

Потенциал в росте

О высоком потенциале ОЭЗ «Тольятти» говорит заместитель председателя правления Локо-Банка Андрей Люшин. По его мнению, это можно оценить по динамике развития ОЭЗ. «Эта зона была создана всего четыре года назад, в 2010-м, и уже сегодня там 17 резидентов, 13 из которых — иностранные. Ее не совсем корректно сравнивать с другими зонами, поскольку этот кластер — автомобильный, а остальные — промышленные, инновационные, туристические и портовые — не очень похожи на нее. ОЭЗ „Тольятти“ входит в тройку самых популярных у резидентов ОЭЗ, наряду с Алабугой (явный лидер) и Липецком. Самые низкие цены на земельные участки — в ОЭЗ „Алабуга“, там же самые прозрачные условия их приобретения, для ОЭЗ „Тольятти“ это должно быть ориентиром», — считает господин Люшин.

По его мнению, основных параметров, на которые смотрят инвесторы, всего два: качество поддержки ОЭЗ на уровне региональных и федеральных властей, объем финансирования инфраструктуры проекта, а также профессионализм управляющей компании ОЭЗ, аналитическое сопровождение, логистика и сбыт продукции.

«В ОЭЗ „Тольятти“, по отзывам резидентов, оба параметра находятся на высоком уровне. Если провести поверхностный мониторинг упоминаемости двух ОЭЗ, то ОЭЗ „Тольятти“ за год в прессе упоминается 2455 раз, а ОЭЗ „Алабуга“ — 4609 раз. Видно очевидное PR-преимущество более успешной экономической зоны. Новые инвесторы с большой вероятностью придут в „Тольятти“, если в прессе будет должное освещение ее привлекательности», — рассуждает Андрей Люшин. При этом, по его мнению, текущая экономическая ситуация для развития ОЭЗ будет еще более благоприятной на фоне ужесточения налоговой политики, которая, как он надеется, не коснется ОЭЗ. «И они (ОЭЗ. — **«Итоги года»**) получат, таким образом, ощутимое конкурентное преимущество перед областями, где нет налоговых льгот», — убежден господин Люшин.

Председатель совета директоров ОАО «ОЭЗ» Михаил Осеевский во время своего недавнего визита в Самару заявил, что в силу внешнеполитической ситуации ряд компаний, «наверное, притормозили свое движение в России». «Но есть компании, которые, наоборот, с большим интересом смотрят (в сторону России. — **«Итоги года»**). Все-таки бизнес — это живой организм», — отметил господин Осеевский, добавив, что есть и российские компании, которые развивают свои проекты, используя ОЭЗ.

Екатерина Борисенкова

Кто пришел в ОЭЗ «Тольятти»

Резидентами ОЭЗ «Тольятти» являются ООО «Джей Ви Системз», ООО «АЗ Пауэртрэйн», ООО «Эдша Тольятти», ООО «ТПВ РУС», ООО «Рулевые Системы Плюс», ООО «Мубеа Компоненты Подвески Русь», ООО «Сано Волга», ООО «Атсумитек Тойота Цусе Рус», ООО «Нобель Автомотив Русиа», ООО «Хай-Лекс Рус», ООО «Сие Аутомотив Рус», ООО «Манн + Хуммель Тольятти», ООО «Джикейэн Драйвлайн Тольятти». Эти компании занимаются производством автомобилей и автокомпонентов. Также в число резидентов тольяттинской ОЭЗ входят ООО «Праксайр Самара» (химия), ООО «Железный поток» (инструмент), ООО «Тольяттинская бумажная фабрика» (упаковка), ООО «Озон Фарм» (фармацевтика).

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Оренбургской области Юрия Берга

ПРЕСС-СЛУЖБА ПРАВИТЕЛЬСТВА ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

В уходящем 2014 году Оренбуржье отметило 270-летие основания Оренбургской губернии и 80-летие образования области. И то, что год двойного юбилея открывает перед нашим краем новые горизонты, очень символично. Современная Россия ищет и находит новые возможности роста. И Оренбуржье оказалось в нужное время в нужном, как говорится, месте, поскольку маршруты этого поиска лежат через юго-восток России. В том числе — через Оренбургский край.

1. Зарегистрирован товарный знак «Оренбуржье — сердце Евразии»

Первым и самым перспективным, если не событием, то уж точно направлением работы, которое в уходящем году стало для нас определяющим, является активная позиция и непосредственное участие региона в развитии процессов евразийской интеграции. Мы получили от Федеральной службы по интеллектуальной собственности «Роспатент» решение о государственной регистрации товарного знака — «Оренбуржье — сердце Евразии». Теперь это не просто наш девиз, но и полноценный самостоятельный бренд Оренбуржья, который будет наполняться новыми и новыми смыслами, проектами, идеями.

Сегодняшний тренд Оренбуржья — это сохранение и преумножение традиций евразийского сотрудничества, активное развитие экономических и гуманитарных связей с регионами государств дальнего и ближнего зарубежья. На этом пути у нас уже есть наработки и безоговорочные успехи. Так, за последнее десятилетие региональный внешнеторговый оборот Оренбургской области увеличился в три раза. При этом нашими ведущими торговыми партнерами являются Республики Казахстан, Беларусь, Кыргызстан и Узбекистан. Объемы торговли с этими странами будут только расти.

Евразийский экономический Союз заработает менее чем через месяц. Мы понимаем, что это единый рынок с населением свыше 170 млн человек. Только в радиусе 500 км от Оренбурга проживает около 10 миллионов человек. И проведение Евразийского экономического форума «Оренбуржье-2014» в декабре этого года стало точкой отсчета нового витка международного и межрегионального сотрудничества. В евразийский тренд очень точно встраиваются все наши инвестиционные проекты — от создания логистических центров по хранению и переработке сельхозпродукции и производству пшеницы твердых сортов до совместной переработки газа и производства гранулированной серы. Каждый инвестпроект, появившийся в области за последние четыре года, несет в себе «евразийскую» компоненту, ориентирован и работает на главную идею — логистический центр «Сердце Евразии».

2. В регионе запущены новые производства

Прошедший год, если подбирать образное сравнение, стал для региональной экономики контрастным душем. С одной стороны, на протяжении всего периода времени мы констатировали, что происходит общее замедление темпов роста российской экономики, с другой — в Оренбуржье индексы промышленного и сельскохозяйственного производства выросли заметно и вдвое превышают общероссийские показатели. С одной стороны, инвестиции становится привлекать все сложнее, с другой — в области реализовано сразу несколько серьезных проектов. Идеи и замыслы превратились в конкретные производства, в точки экономического роста для региона.

Запущены итальянский «Оренбив», «Бугурусланмолоко», в предзапуске — «Сорочинский маслоэкстракционный завод». Это как раз предприятия-сельхозпереработчики, те, что обеспечивают продовольственную безопасность. 16 декабря состоялся запуск Оренбургского завода промышленного цинкования мощностью до 80 тыс. тонн в год. Это еще 100 рабочих мест. Я лишь надеюсь, что инвестиционная активность и в новых экономических условиях не снизится, для чего с нашей стороны будут приложены все усилия, созданы все условия.

3. Проведена масштабная модернизация объектов культуры

Запомнился уходящий год знаковыми изменениями в такой важной отрасли, как культура. Мы привыкли, что культура финансируется по остаточному принципу, и попытались переломить ситуацию. Мы постарались по максимуму вложиться не просто в культурные проекты: но в развитие инфраструктуры учреждений культуры. Кажется, это удалось. Хотя я и уточняю: не в том масштабе, который требуется этой сфере сегодня. А вложений она действительно требовала. В Оренбургской области был район, где никогда не было дома культуры. Но он будет — 27 декабря мы планируем открыть Илекский районный дом культуры — и затратили на это 130 млн рублей. Еще 140 млн рублей вложили в реконструкцию приходящих в негодность районных домов культуры.

Театр в Орске открылся после масштабной реконструкции. Это один из лучших театров не только в области, но и в Приволжском федеральном округе. Начали в Соль-Илецке — главном курортном и туристическом городе Оренбуржья — строительство центра культурного развития. Отреставрировали памятник архитектуры федерального значения, одно из красивейших зданий в области «Дворянское собрание». Там разместится театральный факультет Института искусств им. Л. и М. Ростроповичей. В этой важнейшей сфере — в культуре — в 2014 году сделано действительно немало. И нам, оренбуржцам, не стыдно подводить итоги Года культуры в России.

4. Под Оренбургом открыт детский учебно-оздоровительный центр «Солнечная страна»

В продолжение социальной темы не могу не сказать, что Оренбургская область третий год подряд в «именинниках» по рождаемости. 20 лет до этого смертность довлела над рождаемостью, последние три года все изменилось. И мы этому рады и понимаем, что это результат создания условий для развития полноценной счастливой семьи. Это решение проблемы мест в детских садах для детей от трех до семи лет, и ремонт большого количества школ, и модернизация больниц, и строительство сразу двух современных медицинских центров, один из которых — перинатальный.

Но самым ярким для нас стало открытие в этом году суперсовременного детского учебно-оздоровительного центра «Солнечная страна». Это прекрасный объект с развитой инфраструктурой, включающий в себя большую гостиницу на 140 мест, новую школу, бассейн, спортивный городок, конноспортивный центр и многое другое. И все это расположено в одном из самых живописных и экологически чистых районов Оренбургской области — Тюльганском, где дети в возрасте от 11 до 18 лет круглый год без отрыва от учебы будут отдыхать и оздоравливаться. Гордость «Солнечной страны» — конноспортивный комплекс, где под руководством инструктора уже сегодня дети могут покататься на двух лошадях — Тесьме и Спарте. Знаете, нашу «Солнечную страну» уже называют оренбургским «Артеком». На сегодняшний день это лучший в нашем регионе санаторий для детей. Более того, такого нет и в соседних республиках, известных своими курортными зонами.

5. Прошли всенародные выборы губернатора

Не могу не сказать о важных политических итогах года. 14 сентября 2014 года впервые после более чем десятилетнего перерыва состоялись всенародные выборы губернатора Оренбургской области. Сотни тысяч оренбуржцев прибыли на избирательные участки, чтобы проголосовать за будущее родного края. Выборы прошли открыто и честно, в конкурентной и демократической атмосфере. Я благодарен моим землякам за оказанное доверие и честь в ближайшие пять лет руководить лучшим российским регионом.

Трудная нефть Оренбуржья

В структуре промышленности Оренбургской области добыча углеводородного сырья занимает ведущее место. Основными игроками отрасли в регионе являются госкорпорации «Газпром нефть» и «Роснефть». И если первой из них удалось в этом году нарастить объемы добычи в Оренбуржье, то вторая, наоборот, снизила показатели. Но обе госкорпорации готовы продолжать работу в регионе.

— конъюнктура —

Два лидера одного региона

Оренбургское нефтегазоконденсатное месторождение не только по запасам газа, но и по разведанным запасам нефти относится к разряду уникальных в Европейской части России. В структуре промышленности Оренбургской области добыча углеводородного сырья занимает ведущее место. Основными игроками отрасли являются госкорпорации «Роснефть» и «Газпром нефть». Обе они пришли в Оренбуржье недавно. «Роснефть» — в прошлом году путем приобретения 100 процентов активов ТНК ВР в регионе, в том числе таких крупных, исторически сложившихся, как ОАО «Оренбургнефть», в состав которого входят Зайкинское газоперерабатывающее предприятие (ЗГПП), а также старейшее нефтедобывающее предприятие в регионе (ведет историю с 1937 года) ООО «Бугурусланнефть». Всего на балансе актива — 129 лицензионных участков и 118 месторождений.

«Газпром нефть» заявила о своем присутствии в Оренбуржье в декабре 2008 года, создав на Восточном участке Оренбургского нефтегазоконденсатного месторождения на базе небольшой компании «Стимул» предприятие «Газпром нефть Оренбург». В октябре 2011 года сделка по приобретению контрольного пакета акций «Газпром нефть Оренбург» (61,8%) была завершена, а спустя два года доля «Газпром нефти» была доведена до 100%. В конце 2011 года госкорпорация приобрела еще два предприятия: «Южуралнефтегаз» (владелец лицензии на Капитоновское месторождение) и «Центр наукоемких технологий» (Царичанское месторождение).

В ноябре этого года «Газпром нефть Оренбург» была признана победителем аукциона на право геологического изучения, разведки и добычи углеводородов на Ягодном лицензионном участке в Оренбургской области. На каких условиях компания получила этот участок, в «Газпромнефти» не сообщают. Общая площадь участка составляет почти 500 кв. км, на его территории расположено Землянское месторождение, открытое в 1978 году. Начальные геологические запасы нефти по месторождению составляют 2 318 тыс. тонн, начальные извлекаемые запасы — 942 тыс. тонн. Начальные извлекаемые запасы растворенного газа составляют 103 млн куб. метров.

Для уточнения запасов в ближайшие годы геологическое изучение Ягодного продолжится. Участок расположен в пределах Новосергиевского и Переволоцкого районов Оренбургской области, где хорошо развита транспортная и нефтегазовая инфраструктура. В непосредственной близости находятся другие активы «Газпром нефть Оренбурга» — Капитоновское, Царичанское, Балейкинское, Филатовское месторождения, а также Уранский участок и приобретенный компанией месяц назад Кувайский лицензионный участок.

МАКСИМ КИМЕРЛИНГ

Оренбургская область богата запасами нефти, но добывать их крайне непросто

И рост, и падение

«Газпром нефть Оренбург» в первом полугодии 2014 года увеличила добычу на 46% к добытым в 2013 году 20 млн тонн нефти, введя в эксплуатацию 46 скважин. Средний суточный дебит, полученный от бурения новой скважины, составил 35 тонн. Общий фонд действующих скважин с учетом Капитоновского, Царичанского, Филатовского и Балейкинского месторождений без малого 290. За три года объем добычи в регионе вырос более чем в 2,6 раза и к 2020 году должен достичь 8,5 млн тонн углеводородов в год.

Иная картина на дочерних предприятиях «Роснефти» ОАО «Оренбургнефть» и ООО «Бугурусланнефть». По предварительным данным, в этом году будет добыто примерно 19,5 млн тонн нефти, что на 0,5 млн тонн, или на 2,5%, меньше, чем в 2013 году.

Таким образом, Оренбургская область впервые за длительный период столкнулась с существенным уменьшением добычи одновременно с падением цен на нефть на мировом рынке. В «Оренбургнефти» расценивают падение добычи, как плановое, незначительное и временное, заверяя, что освоение новых месторождений, привлечение новых активов позволят компании оставаться на лидерских позициях.

Несмотря на снижение объемов добычи, ОАО «Оренбургнефть» с момента перехода активов в компанию ОАО «НК „Роснефть“» не только не снижает, а, напротив, наращивает объемы налоговых платежей в бюджеты РФ и области. В текущем году за первое полугодие в региональный бюджет было перечислено 9 млрд рублей, что на 3 млрд рублей больше аналогичного периода прошлого года. Всего же в бюджеты всех уровней в 2014 году перечислено 53 млрд рублей, тогда как в предыдущем — 43 млрд рублей.

Кстати, именно рост налоговых поступлений позволил оренбургским «дочкам» «Роснефти» в очередной раз получить региональную льготу на прибыль. Противники такой меры поддержки, практикуемой в Оренбуржье уже не первый год, посчитали, что в условиях падающей добычи 4 млрд рублей, которые нефтяники получают по налоговой льготе, были бы не лишними в региональном бюджете. Однако председатель комитета законодательного собрания Оренбургской области по бюджетной, налоговой и финансовой политике Владимир Киданов убежден в обратном. Он напоминает, что в 2012 году двум крупнейшим нефтедобывающим предприятиям региона была предоставлена налоговая льгота в размере 3 млрд рублей. Эта сумма как бы выпала из бюджета области, но на деле вернулась 10 млрд рублей по налогу на прибыль. В 2013 году „скидка“ составила 2,7 млрд рублей — доходы превысили 11 млрд рублей. «Надо иметь в виду, что налоговые льготы даются на вполне определенных условиях, прописанных в инвестиционных соглашениях. Главное из которых — объем налоговых платежей даже с учетом„скидки“, должен быть больше, чем он был до этого», — объясняет господин Киданов. Он называет и еще один серьезный эффект такого соглашения: разведанные за счет инвестиций в течение трех последних лет объемы запасов нефти в Оренбуржье почти втрое превышают объем нефтедобычи.

Конец эпохи

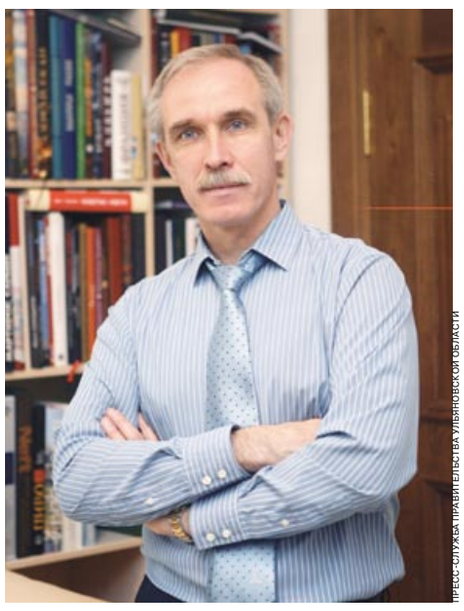
Сегодня в Оренбуржье разрабатываются месторождения, добывать нефть из которых очень непросто. В связи с этим ЗАО «Газпром нефть Оренбург» подготовлена программа по вовлечению в разработку трудноизвлекаемых запасов. По словам генерального директора ЗАО «Газпром нефть Оренбург» Алексея Овечкина, за три года объем добычи в регионе вырос более чем в 2,6 раза. «К 2020 году мы планируем добывать в Оренбургской области до 8,5 млн тонн углеводородов в год», — заявляет господин Овечкин. В разработку трудноизвлекаемых запасов нефти вкладывается и «Роснефть». В этом году только по инвестиционным договорам компаний «Оренбургнефть» и «Бугурусланнефть» с правительством Оренбургской области на эти цели компанией было потрачено 24,4 млрд рублей.

В мае этого года в рамках Петербургского международного экономического форума «Газпром нефть» и правительство Оренбургской области подписали договор о реализации инвестиционного проекта по развитию Восточного участка Оренбургского нефтегазоконденсатного месторождения в 2014–2022 годах, оператором которого выступает компания «Газпром нефть Оренбург». Общий объем инвестиций в проект превысит 50 млрд рублей. «Оренбургская область — одна из ключевых территорий развития «Газпром нефти». В последние годы компания активно формирует здесь новый кластер добычи», — говорит председатель правления «Газпром нефти» Александр Дюков. По мнению аналитиков, инвестиционные программы «Роснефти» и «Газпрома» будут выполнены в полном объеме. «Государственные корпорации вполне могут позволить себе не сокращать объем инвестиционных программ, в том числе и в регионах, так как имеют в качестве поддержки потенциал займов у Центробанка», — объясняет старший аналитик «Альпари» Анна Бодрова. Соглашается с ней руководитель аналитического отдела QB Finance Дмитрий Кипа: «Выполнение таких обещаний, безусловно, будет зависеть от макроэкономической ситуации в стране, но уже сейчас видно, что госкомпании получат хорошую поддержку от ЦБ и Минфина. Так, совсем недавно „Роснефть“ разместила большой выпуск облигаций, который был моментально раскуплен, а потом ЦБ объявил, что будет принимать эти облигации в залог (РЕПО). Фактически, госкомпания получила хорошее вливание ликвидности (625 млрд рублей), которое позволит ей не сокращать инвестпрограмму и исправно выплачивать внешний долг. Скорее всего, аналогичную помощь получит и „Газпром“».

Татьяна Юлаева

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Ульяновской области Сергея Морозова



ПРЕСС-СЛУЖБА ПРАВИТЕЛЬСТВА УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Несмотря на сложность внешнеполитической и внутриэкономической ситуации, 2014 год был весьма богатым для нашего региона на знаковые события. Все они говорят о развитии нашей области в стратегически важных направлениях.

1. Присоединение Крыма к России

Событие, которое поменяло ход истории и стало своеобразным поворотным моментом в сознании россиян. Наша страна доказала свое право на выбор независимого пути и защитила интересы своих соотечественников, волею исторических преобразований ставших гражданами другой страны. Это событие и то, что происходит сегодня в Новороссии, пробудило в стране настоящую волну патриотизма, произошла некая перезагрузка в сознании россиян. Мы наконец-то поняли: хватит зависеть от запада, настало время переходить на импортозамещение не только в промышленности, но и в культуре, образовании, пора вытравливать чуждые русскому человеку ценности и жить в нашей национальной системе координат, а не так, как навязывает запад. С присоединением Крыма к России у Ульяновской области появились новые друзья: с городом-побратимом Феодосией мы очень активно сотрудничаем.

2. Уходящий год открыл перед новых побед в авиации

В этом году отправился за пределы региона первый серийный самолет Ил-76 с именем Ульяновск. С 2017 года мы будем производить более 10 таких самолетов ежегодно. Открываются новые перспективы в кооперации по производству и других самолетов — Ил-114, например. Возвращаясь к внешнеполитической ситуации, происходящие в мире события — это шанс для нас поднять на крыло отечественное авиастроение. Мы продолжим настойчиво добиваться серийного заказа на выпускаемые в Ульяновске самолеты Ту-204 СМ. Уверен, что они могут составить достойную конкуренцию подержанным импортным воздушным судам. У нас есть и другие интересные проекты в сфере авиастроения, поэтому я и дальше буду отстаивать и всемерно способствовать формированию в Ульяновской области федерального центра транспортной авиации.

3. В Ульяновске открылся ледовый дворец «ВолгаСпортАрена»

Этот спорткомплекс — один из самых крупных в Поволжье — станет одним из основных объектов инфраструктуры чемпионата мира по хоккею с мячом, который пройдет в Ульяновске в 2018 году. Очень важно, что возводимые к спортивному мероприятию объекты служат жителям региона уже сейчас. Сегодня это любимое место для массового отдыха ульяновцев. Что касается остальных объектов (стадионы «Труд» и «Старт» в Димитровграде), концепция реконструкции уже готова, в следующем году мы уже сможем приступить к работам.

4. Новый модернизированный УАЗ вышел с конвейера Ульяновского автомобильного завода

В этом же году завод и многие другие промышленные предприятия региона начали глубокую модернизацию. Серьезное развитие получила и Портовая особая экономическая зона. Мы смогли в этом году не только сохранить действующие предприятия, но и продолжаем создавать новые. В 2015 году мы также планируем пополнить список резидентов свободной экономической зоны. Сегодня в ОЭЗ ведется активное полномасштабное строительство, и, хотя реализация проектов находится на начальной стадии, резидентами уже осуществлены инвестиции на 120 млн рублей, создаются рабочие места. Параллельно будет развиваться и прилегающая территория, создаваться необходимая инфраструктура для работников предприятий резидентов. Кроме того, мы продолжим делать все для того, чтобы деловая среда продолжала оставаться самой благоприятной в стране.

5. В Ульяновске открыт сквер «Возрождение духовности»

Очень символичным и ценным для нас стало то, что именно в этом году в нашем новом Спасо-Вознесенском кафедральном соборе состоялось первое богослужение. Кроме того, в августе был открыт сквер «Возрождение духовности», который является единственным в стране, уникальным по своей сути. Уверен, что эти знаковые для ульяновцев места станут своеобразным центром духовности и православной культуры нашего региона.

Климат улучшается при плохой погоде

В 2014 году Ульяновская область стала лидером пилотного национального рейтинга состояния инвестклимата регионов, заняв вторую позицию после Калужской области. Чиновники считают, что дальнейшее улучшение делового климата во многом зависит от федерального центра. Местные предприниматели уверены, что многое, особенно — земельные вопросы, может быть решено в регионе, для чего в первую очередь необходима максимальная прозрачность власти.

СЕРГЕЙ ТИТОВ

Участники прошедшего в декабре в Ульяновске бизнес-форума «Деловой климат в России» обсудили проблемы в формировании инвестиционной привлекательности регионов

— рейтинг —

В начале декабря в Ульяновске состоялся VI всероссийский бизнес-форум «Деловой климат в России», организаторами которого выступили Минэкономразвития РФ и правительство Ульяновской области. Среди участников форума — представители правительства РФ, «Опоры России», Агентства стратегических инициатив (АСИ), различных институтов, занимающихся вопросами развития малого и среднего бизнеса (МСБ) из США, Германии, Великобритании и Японии, Франции, крупных зарубежных компаний, крупнейших российских банков.

Речь шла о проблемах и лучших практиках регионов в формировании делового климата и инвестиционной привлекательности. По словам организаторов форума, «не случайно Минэкономразвития РФ поддержал проведение этой по сути международной встречи — в пилотном национальном рейтинге состояния инвестклимата Ульяновская область вышла в лидеры, уступив первое место только Калужской области».

Дороги подвели

Национальный рейтинг состояния инвестклимата регионов был представлен на Международном экономическом форуме в Санкт-Петербурге в мае этого года. Как пояснили члены рабочей группы, это было пилотное исследование, в котором участвовал 21 регион России (не менее двух регионов от каждого федерального округа с разными структурами экономики).

Проект создания нацрейтинга регионов был представлен осенью 2013 года президенту РФ Владимиру Путину (он является председателем наблюдательного совета АСИ). Отмечалось, что цель рейтинга — «оценить результаты деятельности органов власти в регионах по созданию благоприятных условий ведения бизнеса», «выявить лучшие практики и мотивировать органы власти в регионах к принятию действенных мер по улучшению инвестиционного климата». Как заметил гендиректор АСИ Андрей Никитин, «важно выявить, почему у кого-то получается добиться успеха, а у кого-то нет». По мнению руководителя рабочей группы, управляющего директора по экономической политике и конкурентоспособности Российского союза промышленников и предпринимателей Марии Глуховой, рейтинг поможет привлечь инвестиции, повысить качество деловой среды, осуществить стимулирование «лучших» регионов и повысить бюджетную самостоятельность субъектов РФ, «инвесторам же будет легче выбрать оптимальный регион для реализации конкретного инвестпроекта».

Исследование проводилось в течение полугода. Результаты исследований по 54 показателям делились на четыре группы: А — регуляторная среда (длительность и эффективность регистрационных и разрешительных процедур); Б — институты бизнеса (эффективность регионального законодательства, обоснованность проверок, прозрачность самого бизнеса, эффективность механизмов его поддержки); В — доступность ресурсов и качество инфраструктуры для бизнеса (состояние дорог, качество территориального планирования, доступность земельных ресурсов); Г — поддержка малого и среднего бизнеса. В исследовании использовались три вида показателей: опросные (представителей бизнеса), экспертные и статистические (статданные федеральных органов исполнительной власти). По каждому региону было проведено по 300 опросов по общим вопросам, а также по 20–25 экспертных опросов и по 25 специальных опросов. Как пояснила «Итогам года» Мария Глухова, национальный рейтинг показывает не фактическую инвестиционную привлекательность региона, обусловленную в том числе природными ресурсами и экономическим состоянием, а именно усилия властей, направленные на формирование комфортного делового климата. АСИ планирует в дальнейшем распространить эти лучшие практики во всех регионах России.

По итогам исследования высшие показатели по всем группам получила Калужская область, ставшая первой в интегральном рейтинге. На втором месте — Ульяновская область, за ней следуют Красноярский край, Татарстан и Костромская область. Москва получила в рейтинге 17-е место, Санкт-Петербург — 20-е. Правда, если в «поддержке малого бизнеса» Ульяновская область признана лучшей, то по направлению «регуляторная среда» заняла только седьмую строчку, в «институтах для бизнеса» — третью, а вот в «инфраструктуре и ресурсах» — 18-е место. По словам госпожи Глуховой, Ульяновскую область подвели дороги, кроме того, у региона далеко не лучшие показатели по трудовым ресурсам и регистрации прав собственности на землю.

«Важнее — диалог с нужными людьми»

Между тем просто усилий региональных властей недостаточно. Присутствовавшие на форуме иностранные эксперты подтвердили уровень инвестиционной привлекательности Ульяновской области, но заметили, что проблемы есть. Так, исполнительный директор Российско-Германской Внешнеторговой палаты Роберт Брайтнер заметил, что их выводы коррелируются с данными АСИ: «Мы каждые два года делаем опрос своих предпринимателей и делаем выводы. Ульяновск на третьем месте в России после Татарстана и Свердловской области». Президент Американской Торговой палаты в России Алексей Родзянко заметил, что «еще есть куда двигаться»: «Важнейшие показатели комфортного делового климата — простые и устойчивые правила игры, а второе — удобство подключения услуг. И здесь не все просто, потому что то, что легко дается с помощью властей крупным компаниям, тяжело малому бизнесу. Но шаги делаются в Ульяновске, в Татарстане, остальные смотрят на эффект от этого и тоже начинают действовать». Впрочем, директор по России Российско-Британской Торговой палаты Алан Томпсон косвенно подтверждает, что до комфортного климата еще далеко.

Кто виноват и что делать

Только одними усилиями региональной власти невозможно улучшить состояние делового климата, считает губернатор региона Сергей Морозов. Выступая на форуме, он отметил, что прописанные в регионе четкие регламенты по подключениям услуг не согласуются с внутренними регламентами госмонополистов, и для сокращения сроков губернатору приходится использовать личные связи. Губернатор также предложил установить ответственность чиновников федеральных территориальных контрольно-надзорных органов за ущерб, нанесенный их ошибками, передать часть контрольных полномочий на региональный уровень, чтобы исключить дублирование и задержки, установить публичную отчетность руководителей ведомств перед депутатами и предпринимательским сообществом.

Член совета Ульяновского объединения предпринимателей Хамза Ямбаев, соглашаясь с губернатором, заметил в беседе с «Итогами года», что «климат формируется на федеральном уровне, корректируется на региональном, но погоду делают муниципалитеты», и те, кто имеет «административный зонтик», могут рассчитывать на успех, «но у основной части малого бизнеса остаются проблемы». «При обилии красивых деклараций в реальности в коридорах муниципальной власти обратная ситуация. На пришедшего с заявлением на получение того же участка предпринимателя чиновники сразу же смотрят как на овцу, с которой можно настричь много шерсти. И такой взгляд один и тот же — что у главы муниципального образования, что у Васи Пупкина, сидящего в отделе за тумбочкой: если с тебя нечего взять, то и давать тебе нечего. А причины, как отказать, всегда можно найти в существующей системе зарегулированности», — объясняет господин Ямбаев.

По мнению президента «Опоры России» Александра Калинина, чтобы решить эту проблему, необходима максимальная открытость власти, особенно в земельных вопросах, что можно обеспечить с использованием современных интернет-технологий (как пример, генпланы и карты детальной планировки городов практически по всей стране не имеют общедоступной детальной информации, что позволяет чиновникам трактовать требования к зонам и их границам как угодно. — **«Итоги года»**). Но господин Калинин, судя по всему, не уверен, что сама власть пойдет на это. «Ставить и решать эту проблему должно гражданское общество», — считает господин Калинин.

Председатель правления регионального фонда «Корпорация по развитию предпринимательства» Руслан Гайнетдинов, напротив, считает, что одних только требований гражданского общества здесь недостаточно, и без федерального центра все равно не обойтись. По его словам, корпорация совместно с общественными организациями предпринимателей, занимаясь вопросами сокращения сроков оформления разрешений на строительство (один из важных факторов, учитывающихся в рейтинге инвестклимата), сама столкнулась с непрозрачностью деятельности муниципальных властей в вопросах градостроительной документации. «Разумеется, „многослойный“ Генплан, сформированный с использованием информационных технологий и содержащий всю детальную информацию по земельным участкам и их ограничениям, исключил бы многие задержки в оформлении участков и судебные процессы, но это стоит таких больших денег, что региону просто не поднять. Решить общую проблему поможет только единая общефедеральная концепция градостроительного интернет-портала, которую, видимо, надо разрабатывать Минстрою совместно с Минсвязью РФ», — подчеркнул господин Гайнетдинов.

Сергей Титов

итоги года ульяновская область

Взлет по двум направлениям

Западные санкции, оказавшие влияние на авиационный кластер Ульяновской области, привели к тому, что правительство региона, позиционирующего себя как «авиационная столица» и развивающегося под брендом «К взлету готов!», меняет направление «взлета» с европейского на азиатское. В то же время в облправительстве отмечают, что готовы работать и с Западом, и с Востоком. По мнению экспертов, переориентация только на Юго-Восточную Азию не поможет и авиапром не должен выпадать из кооперационных цепочек — наоборот, сформировавшийся курс рубля открывает окно возможностей для российских и иностранных компаний.

ПРЕСС-СЛУЖБА ЗАО «АВИАСТАР-СП»

Большой заказ на производство Ил-76МД-90А дает ульяновскому авиакластеру устойчивость на многие годы

— авиация —

Кластер столкнулся с отказами

В 2014 году произошло сразу несколько событий, оказавших влияние на планы развития авиационного кластера Ульяновской области. События на Украине привели к тому, что реализация российско-украинского проекта возобновления производства самолета Ан-124 «Руслан» (держателем техдокументации является украинское госпредприятие «Антонов») стала практически невозможной. Госконцерн «Укроборонпром» еще в апреле «временно приостановил все отгрузки» в Россию продукции двойного назначения, а президент Украины Петр Порошенко 17 июня дал распоряжение СНБО прекратить сотрудничество с Россией в военно-промышленном комплексе (Ан-124 относится к продукции двойного назначения, и предполагалось, что именно Минобороны РФ должно стать заказчиком производства 20 самолетов Ан-124 новой генерации). После первых же заявлений Запада и США о санкциях против России последовала реакция резидентов ульяновской аэропортовой особой экономической зоны (ПОЭЗ). В марте прозвучало заявление президента канадской корпорации Bombardier Inc. Пьера Бодуэна о том, что совместный с «Ростехом» проект создания в Ульяновске СП по сборке самолетов Q400 может быть отложен из-за событий на Украине, фактически приостановил реализацию своего проекта ООО «Авиационный завод „Витязь“» (проект завода по производству самолетов DHC-6 Twin Otter канадской компании Viking Air), отказалась в связи с санкциями от своих намерений и американская AAR Corporation (проект создания логистического центра в ПОЭЗ).

Надежда на госзаказ

Между тем в правительстве региона считают, что существенного влияния на развитие авиационного кластера региона эти явления не окажут. «Во всех этих явлениях есть как отрицательные, так и положительные моменты, — считает первый вице-премьер правительства Ульяновской области Александр Смекалин (курирует инвестиции, экономику и финансы). По его словам, среди резидентов ПОЭЗ «и вправду не такая высокая активность европейских партнеров, как была сначала», «зато сейчас идет активное общение по возможным проектам с Китаем, Индией, Кореей». Вице-премьер также отмечает, что федеральным центром расширен перечень видов деятельности резидентов ПОЭЗ, теперь допускается производство комплектующих, логистика, а это расширяет возможности привлечения российских и азиатских инвесторов, и не только чисто авиационного направления, но и более широкого назначения продукции, «тем самым усиливая авиационную составляющую». «Авиакластер — очень актуальный проект и, может, сегодня актуален более, чем в любой другой момент, если учесть планы правительства России по развитию авиастроения. И если притормозилось с западными инвесторами, то с ОАК, наоборот, дела пошли хорошо», — подчеркнул вице-премьер.

В облправительстве уверяют, что в этом году начался процесс становления Ульяновска как центра развития транспортной авиации России. «„Авиастар-СП“ станет основной самолетостроительной площадкой будущей бизнес-единицы ОАК — „ОАК — Транспортные самолеты Ильюшин“, и правительство региона прилагает усилия к тому, чтобы она разместилась именно в Ульяновске», — подчеркивает курирующий авиапром первый вице-премьер Вильдан Зиннуров.

Напомним, самолет Ил-76 МД-90А — это глубокая модернизация военно-транспортного Ил-76. Новый самолет имеет современную авионику, «стеклянную кабину» (приборная панель пилотов, где вместо многочисленных аналоговых приборов установлены цифровые дисплеи), новые экономичные двигатели, усиленные планер и шасси, что позволило повысить грузоподъемность воздушного судна на 15%, а топливную эффективность на 15–17%. Ульяновский самолетостроительный завод ЗАО «Авиастар-СП» получил заказ Минобороны РФ на строительство 39 самолетов Ил-76 МД-90А, кроме того, планируется произвести до 2030 года 31 самолет-заправщик Ил-78 М2. Предполагается, что суммарно на весь заказ будет потрачено порядка 280 млрд рублей. Первый полет опытного образца модернизированного воздушного судна состоялся в сентябре 2012 года, а в ноябре 2014 года был передан заказчику первый серийный Ил-76 МД-90А. В конце декабря 2014 года «Авиастар» должен передать заказчику следующий самолет серии, в 2015 году планируется выпустить еще три самолета, к 2018 году серия должна составлять 17–18 самолетов в год.

Присутствовавший на торжественной церемонии передачи заказчику первого серийного Ил-76 МД-90А гендиректор ОАО «Ил» Сергей Сергеев, отвечая на вопросы «Итогов года», заявил, что «производство самолетов на „Авиастаре“ будет просто в колоссальных объемах», и помимо новой модификации Ил-76 на этой площадке планируется окончательная сборка российско-индийского транспортника МТА (в русском варианте — МТС — многоцелевой транспортный самолет, разрабатываемый ОАО «Ил» совместно с ведущей индийской авиастроительной компанией Hindustan Aeronautics Limited), а также производство семейства новых перспективных транспортных самолетов по программе «Ермак» (должны заменить Ан-22 и Ан-124, начать разработку планируется в 2016 году с выходом на серию в 2023–2024 годах). Кроме того, правительство региона намерено также добиваться загрузки «Авиастара» и заказами на производство самолетов Ил-114. Это двухмоторный самолет для местных и региональных воздушных линий, выпускался в Ташкенте, построено 17 машин; осенью 2014 года Владимир Путин поддержал идею разработки на базе Ил-114 современного пассажирского самолета. «Наш авиакластер — отличная база для производства нового самолета. Мы должны доказать и убедительно донести до федерального центра, что в Ульяновской области есть соответствующие опыт и компетенции. Именно мы должны стать базой для производства Ил-114», — заявил в ноябре на заседании Наблюдательного совета Консорциума «Ульяновск-авиа» губернатор Ульяновской области Сергей Морозов. Господин Сергеев не исключает этого варианта, правда, отмечая, что решение будет приниматься «исходя из возможностей в первую очередь „Авиастара“, а также ВАСО и каких-то других предприятий, с учетом наличия их кадрового потенциала и оснащенности».

Кроме того, господин Морозов считает, что кластер «обязан принять участие» и в российско-китайском проекте создания широкофюзеляжного самолета, первый полет которого планируется на 2022 год. По мнению губернатора, «как минимум, крыло для будущего широкофюзеляжного самолета должно производиться на заводе по производству авиационных композиционных материалов „АэроКомпозит-Ульяновск“», и объем заказа может составить не менее пяти миллиардов рублей.

«То, что в этом году „Авиастар“ ничего не потерял, а только приобрел — это точно, мы приобрели работу для завода на долгие-долгие годы вперед», — сказал «Итогам года» гендиректор самолетостроительного завода Сергей Дементьев.

Заглянуть в открытое окно

Но если будущее «Авиастара», которое во многом зависит от государственных программ, относительно предсказуемо, то руководство ульяновского филиала ОАО «ОЭЗ» (управляющая компания ПОЭЗ) называет ситуацию «очень неоднозначной». «Да, отрицательная сторона существенная, западные проекты по политическим причинам затормозились. Но, с другой стороны, образовалось новое окно возможностей из-за меняющегося курса рубля, когда стоимость труда в России стала даже ниже, чем по аналогичным профессиям в Китае, в то же время становится чрезвычайно выгодным экспорт. Именно сейчас есть смысл инициировать проекты по импортозамещению и даже экспорту российских авиационных предприятий. То есть во многом для авиакластера ситуация выгодная, но насколько окно возможностей будет долгосрочным и успеют ли им воспользоваться наши инвесторы, неизвестно», — отметил руководитель филиала Денис Барышников. В создавшейся ситуации он видит возможности дальнейшего развития ПОЭЗ в сегменте реализации проектов по импортозамещению товаров массового спроса, а географически — сотрудничество со странами Юго-Восточной и Восточной Азии, «которые находятся в нейтральном или позитивном к России геополитическом сегменте». Что касается импорта современных западных высоких технологий, то «через крупный бизнес, подверженный политическому влиянию, путь пока закрыт», но новые западные резиденты в сфере среднего и малого бизнеса могут появиться, потому что экономическая ситуация становится и для них чрезвычайно выгодной, заметил господин Барышников.

«В развитии авиакластера серьезных изменений и провалов не будет. Сегодня в сфере гражданской авиации совместных проектов с Востоком стало даже больше, чем с Западом, но вектор развития не меняется, просто он расширяется, мы сохраняем контакты с западными инвесторами, готовы работать и с Западом, и с Востоком и осуществлять трансферт самых передовых технологий, независимо от того, с какой они стороны», — добавил Александр Смекалин.

Впрочем, эксперты смотрят на ситуацию менее оптимистично. «Все политические и экономические события этого года оказали на ульяновский авиакластер крайне негативное влияние», — считает гендиректор компании «Инфомост консалтинг» Борис Рыбак. По его мнению, «в авиации, и даже в военной, нет национальных границ», и современный американский истребитель F-35 на 38% английский, на 20% — японский, все остальное — с миру по нитке». «И все, кто выпадает из этой тенденции, крутятся на месте, и прогресс там будет очень медленный», — подчеркнул эксперт. По его мнению, ориентироваться на российских инвесторов — мало: «Нам нужны современные технологии, и отворачиваться от Запада нельзя. Рано или поздно все это кончится. А российским инвесторам все эти особые экономические зоны не нужны — они могут делать деньги другими путями».

Глава аналитической службы отраслевого агентства «Авиапорт» Олег Пантелеев полагает, что ситуация для ульяновского авиакластера далеко не фатальная. «Пока можно предположить, что гособоронзаказ не уменьшится, и радикальных изменений в худшую сторону в деятельности кластера, связанной с „Авиастаром“, не произойдет». Большой проблемы в импорте технологий тоже, по его мнению, не будет — «опыт заимствования технологий через третьи страны в Советском Союзе был довольно успешный», «но нужны не столько технологии, сколько встраивание в кооперационные цепочки». «С таким курсом рубля для нас открылось окно возможностей в качестве экспортера, когда продукция становится конкурентоспособной по цене, и предприятиям ульяновского авиакластера было бы выгодно производить для западных компаний какие-то детали, шестеренки и прочее, став поставщиками третьего уровня. И если бы в свое время руководство ульяновского кластера не оставило на полдороги свое взаимодействие с Европейским партнерством аэрокосмических кластеров, то в этот кризис ульяновские предприятия вошли бы с твердыми контрактами, становящимися все выгоднее с каждым месяцем. В любом случае сегодня надо смотреть в обе стороны — и в Азию, и в Европу», — подчеркнул эксперт.

Сергей Титов

Что такое ульяновский авиационный кластер

Ульяновский авиационный кластер как форма взаимодействия географически соседствующих взаимосвязанных предприятий в целях ускоренного развития и повышения конкурентоспособности (согласно классической теории Майкла Портера) начал формироваться в 2009 году, когда было подписано соглашение между региональным правительством, Корпорацией развития Ульяновской области и 17 предприятиями и организациями региона о создании Консорциума «Научно-образовательно-производственный кластер „Ульяновск-Авиа“». В сентябре 2012 года ульяновский авиакластер официально принят в Европейское партнерство аэрокосмических кластеров (EACP). В 2014 году в него входило 69 предприятий и организаций. Ядром авиакластера является ульяновский самолетостроительный завод ЗАО «Авиастар-СП», вторая важнейшая площадка взаимодействия — единственная в России портовая особая экономическая зона (ПОЭЗ), создаваемая на базе аэропорта «Ульяновск-Восточный», среди значимых участников авиакластера также завод «Аэрокомпозит», авиакомпания «Волга-Днепр», Ульяновское КБ приборостроения (ОАО УКБП), филиалы ОАО «Туполев», НИАТ и ВИАМ, УВАУ ГА.

итоги года ульяновская область

Устойчивость над обвалом

Рынок телекоммуникационных услуг в Ульяновской области в 2014 году, несмотря на кризисные явления, активно развивался. При этом в компаниях «большой четверки» отмечают, что случившийся в декабре обвал курса рубля существенно на их деятельность не повлияет. По оценкам экспертов, распределение долей рынка среди компаний в Ульяновской области кардинально не изменилось, а в связи с ситуацией на валютном рынке операторы постараются удержать тарифы на прежнем уровне.

— телеком —

Уходящий год отмечен событием важным для всей российской отрасли информационных технологий — появлением в регионе нового оператора сотовой связи после создания совместного предприятия «Ростелеком» и «Tele2 Россия» — «Т2 РТК холдинг». В Ульяновской области в Tele2 вошли сети «Нижегородской сотовой связи» (НСС), ранее работавшие в составе «Ростелекома». Таким образом, «Т2 РТК холдинг» стал четвертым крупнейшим федеральным оператором.

Практически все компании «большой четверки», несмотря на кризисные явления в экономике, отмечают рост спроса на телекоммуникационные услуги в Ульяновской области и, соответственно, рост количества абонентов. По итогам третьего квартала 2014 года численность абонентской базы «МегаФона» в Ульяновской области превысила 850 000 SIM-карт, рост в сравнении с аналогичным периодом 2013 года составил более 6%. МТС не раскрывает количество своих абонентов, однако отмечает, что за минувший год было увеличено количество базовых станций на 10% (за 2013–2014 годы — на 40%), а абонентская база приросла на 26%. Tele2 и «Билайн» численность абонентов в Ульяновской области также отказываются раскрывать. В то же время в «Билайне» (компания «ВымпелКом») признают, что на общероссийском уровне в третьем квартале 2014 года абонентская база в России выросла на 1 млн в сравнении с предыдущим кварталом, и «показатель квартального оттока абонентов продолжил улучшаться, снизившись на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года».

Каждый из игроков телекоммуникационного рынка в регионе пытается реализовать свои конкурентные преимущества. Так, «МегаФон», — единственный из «четверки» активно развивает высокоскоростную сеть 4G/LTE. В этом году компания переместилась из Ульяновска в райцентры, обеспечив работу сети практически в половине из них. МТС пока не приступал к внедрению 4G (планирует в 2015 году), однако обеспечил повышение качества связи в 110 населенных пунктах региона, а также на треть увеличил среднюю скорость мобильного интернета, обеспечив на большинстве базовых станций скорость до 42 Мбит/сек. Своим конкурентным преимуществом МТС считает относительно низкие тарифы, отмечая, что «в ценовом сегменте оператор остается лидером», за счет чего и идет прирастание абонетской базы, в том числе вследствие перехода абонентов от других операторов. Конкурировать в этом сегменте с МТС намерена и Tele2. Директор макрорегиона «Волга» Tele2 Россия Алексей Сидоров надеется за счет тарифной политики привлечь новых абонентов, отмечая, что «в настоящее время компания работает в более чем 60 регионах, обслуживая 35,4 млн абонентов, и причина такого успеха — качественные услуги по низким ценам». В компании пока не приступали к внедрению сетей 4G (это планируется, но сроки не определены), однако ведется активное внедрение в регион — «с начала 2014 года в Ульяновской области построено более 80 новых базовых станций второго (2G) и третьего (3G) поколений, что обеспечивает уверенный прием сети НСС для 92% жителей региона». «Билайн» отмечает, что в этом году «во всех районах Ульяновской области клиентам доступны услуги мобильной связи на базе технологии 3G», а «развертывание сети 4G планируется».

Игроки «большой четверки» относительно спокойно восприняли случившийся в середине декабря обвал рубля и заявляют, что продолжат развитие бизнеса в регионе. Впрочем, ни один из операторов «большой четверки» не ответил, скажется ли обвал рубля на тарифных планах сотовой связи и иных телеком-услуг. В МТС отмечают, что у компании «есть запас необходимой ликвидности в валюте для обеспечения потребностей инвестпрограммы». «Мы продолжим работать над развитием мобильного интернета, у „МегаФона“ здесь сильные позиции, и нам удается снижать капзатраты за счет сильной переговорной позиции с поставщиками и партнерами и эффективного подхода к строительству», — отметила директор Ульяновского отделения компании «МегаФон» Ольга Гусева. В «Билайне» признают, что «обвал, безусловно, окажет влияние на бизнес», «и уже можно отметить повышение цен на абонентские устройства со стороны ряда поставщиков, которые уже прислали новые прайсы». Однако в компании надеются, что «удается удержать самые выгодные цены», и обвал, скорее, «может сказаться на замедлении темпов роста снижения цен, которое ранее демонстрировал российский рынок, особенно в части мобильного интернета». «Планы развития компании не меняются — мы будем строить новые сети и модернизировать имеющиеся. Ценовая политика останется единой и в духе, свойственном Tele2», — подчеркнул Алексей Сидоров (Tele2).

Тимур Нигматуллин отмечает, что валютные риски могут сказаться на операторах по двум направлениям — валютного долга и валютной структуры капиталовложений, при этом структура долга у «МегаФона» и МТС примерно одинаковая, «что касается „ВымпелКома“, то он больше защищен от колебаний валютных курсов, поскольку его материнская компания VimpelCom Ltd может дать валютный кредит». «Но тарифы операторов, скорее, будут расти не на текущие, а на новые услуги, и средние цены вырастут на 5–10%, но выше инфляции», — заметил эксперт.

Сергей Титов

«Спрос на телекоммуникационные услуги не упадет»

— экспертное мнение —

Телекоммуникационный рынок чутко реагирует на все глобальные изменения в экономике, при этом остается достаточно устойчивым и продолжает развитие. О вызовах времени и трендах развития телекоммуникаций в интервью «Итогам года» рассказал директор объединенного филиала МТС в Ульяновской, Пензенской областях и Республике Мордовия Евгений Галушко.

ПРЕСС-СЛУЖБА МТС В ПОВОЛЖЬЕ

— Что Вы могли бы назвать среди главных вызовов времени на рынке телекоммуникационных услуг в регионе?

— Главный вызов рынка, а в то же время и прекрасная возможность для развития — стремительный рост потребления услуг передачи данных. За последний год объем потребляемого абонентами МТС в Ульяновской области мобильного интернет-трафика вырос в два раза. Сегодня уже почти 40% наших абонентов в регионе являются активными интернет-пользователями. Естественно, что в таких условиях мы должны соответствовать ожиданиям наших абонентов, и даже, скорее, «предвосхищать» их.

— Какие перспективные направления для развития рынка в будущем году Вы видите?

— Мировой тренд года в развитии телекомрынка — рост сегмента услуг по передаче данных — будет сохраняться и в будущем. Он актуален как для массового, так и для корпоративного рынка. Мы ожидаем, что к 2016 году выручка от голосовых услуг расти перестанет. В то же время мы прогнозируем, что мобильный интернет будет приносить 16%. Есть понимание, что лидером на рынке будет тот, кто первым сможет компенсировать упущенную выгоду от «голоса» ростом доходов от передачи данных. Именно поэтому для массового и корпоративного рынка МТС вывела тарифы, на которых клиенты оплачивают только мобильный интернет, а «голос» и SMS получает бонусом. И сегодня эти тарифы очень активно наращивают аудиторию.

На рынке корпоративной мобильной связи продолжают пользоваться активным спросом M2M-сервисы. Это от английского Machine to Machine — общее название технологий, которые позволяют различным устройствам обмениваться информацией друг с другом. По оценкам МТС, объем российского рынка M2M-услуг по итогам девяти месяцев 2014 года по сравнению с аналогичным периодом 2013 года вырос на 14% и достиг 5,5 миллиона sim-карт. За девять месяцев 2014 года, с января по сентябрь, количество M2M sim-карт в сети МТС росло быстрее рынка на два процентных пункта, увеличилось на 16% (примерно на 400 тысяч) и составило 2,9 миллиона sim-карт. Это 53% от общего количества телематических sim-карт в России. M2M-решения сегодня находят применение в различных областях.

— А что будет с рынком фиксированной связи?

— Здесь мы наблюдаем активный переход абонентов на цифровое ТВ. Другая тенденция на рынке фиксированной связи — переход абонентов на пакетные предложения «Интернет + Цифровое ТВ» и «Интернет + Цифровое ТВ + Телефония» — обусловлена в первую очередь существенной экономией: подключая сразу несколько сервисов у одного оператора, абоненты могут сэкономить до 40 % затрат на домашние услуги. В этой связи перспектива для телеком-операторов — запуск конвергентных предложений, включающих как мобильные, так и фиксированные сервисы.

— Как, на Ваш взгляд, отреагирует телекоммуникационный рынок на обвал рубля? Повлияет ли это на себестоимость услуг главных игроков рынка? Изменятся ли тарифы, будут ли введены главными игроками какие-то ограничения?

— Несомненно, колебание курсов валют оказывает определенное давление на показатели выручки, чистой прибыли, расходы по обслуживанию абонентов. Но это не страшно, если у компании есть запас необходимой ликвидности в валюте для обеспечения потребностей инвестиционной программы.

Я полагаю, что спрос на телекоммуникационные услуги не упадет — в России одни из самых низких цен на связь в мире, и мобильная связь давно стала неотъемлемой частью «продуктовой корзины» россиянина. Средний чек на услуги связи составляет порядка 300 рублей — это не те расходы, сократив которые, можно сэкономить.

Интервью взял Сергей Титов

Лес, который нужен всем

О состоянии лесопромышленной отрасли Ульяновской области рассказал президент Союза лесоводов и лесопромышленников Ульяновской области Вячеслав Кублик.

Наш Союз объединяет практически всех арендаторов, которые сегодня являются, с одной стороны, лесопромышленниками, а с другой стороны, они по договору аренды должны выполнять все необходимые лесохозяйственные работы, начиная с заготовки семян, выращивания посадочного материала, подготовки лесокультурной площади и посадки леса.

Раньше этими вопросами занимались государственные предприятия — лесхозы, лесокомбинаты, леспромхозы, лесомелиоративные станции… Сегодня государство отошло от этой деятельности. В соответствии с Лесным кодексом, принятым в 2007 году, сейчас участки лесного фонда сдаются в аренду частным лицам, организациям разных форм собственности.

Состояние лесного фонда

Ульяновская область располагает практически миллионом гектаров лесов. Из них около 40% занимают леса с преобладанием сосны, т.е хвойные леса. Столько же приходится на леса с преобладанием березы и осины, по 10% — леса с преобладанием липы и дуба. Считается, что все хвойные насаждения и твердолиственные, т.е дуб, занимают около 50% от всей площади. Но в последнее время большим спросом пользуется и береза. Исходя из этого, у нас довольно-таки качественный породный состав. На сегодняшний день основная задача лесоводов — добиться того, чтобы хвойные породы заняли половину лесного фонда Ульяновской области.

Что касается продуктивности. Производительность насаждений, особенно сосновых, является у нас одной из самых высоких в Российской Федерации. Нашу сосну по качеству и производительности на одном гектаре опережает только ангарская сосна. А в основном

Вячеслав Кублик: «Если речь идет о лесе, то допущенная ошибка практически неисправима, потому что результат будет виден через 100 лет»

поволжские хвойные леса превосходят по производительности все остальные сосновые, которые растут в Российской Федерации.

Качество лесного фонда и структура зависят от того, насколько четко идет лесовосстановление. То есть как мы рубим и как мы восстанавливаем эти леса. На сегодняшний день баланс примерно такой: ценных лесов (высокоствольный дуб и сосна) вырубается около 2000 гектаров, но и создаем лесных культур примерно столько же. Надо понимать: мы рубим еще березу, осину, липу, но поскольку они возобновляются естественным путем, то есть порослью, то нет необходимости там создавать лесные культуры.

Сосна неприхотлива к почвенным условиям, и поэтому она очень хорошо растет на бедных землях. Но надо иметь семена, питомники, качественный посадочный материал.

В 2013 году в Самаре проходил Съезд лесничих Среднего Поволжья. И тогда были выработаны рекомендации: те насаждения, которые мы вырубаем, нужно искусственно восстанавливать на 80–90%. С одной стороны, у нас очень сухие весны и трудно выживает самосев, а с другой стороны, у нас еще несовершенные технологии лесозаготовок, которые сохраняли бы именно подрост и подлесок в целостности при рубках.

К сожалению, был промежуток времени, когда и питомники сокращали, и количество посадочного материала было недостаточным. Сейчас и отраслевое министерство уделяет этому большое внимание, и арендаторы стали понимать, что без собственного посадочного материала качественно восстановить леса, которые мы рубим, невозможно. Поэтому предпринимаются все меры, реанимируются и восстанавливаются питомники, которые когда-то были сокращены, изыскиваются дополнительные резервы. В этом году очень хороший урожай дуба, желуди у нас есть, мы их собрали и высадили на лесокультурных площадях и в питомниках. Министерство сельского, лесного хозяйств и природных ресурсов Ульяновской области прилагает все усилия для того, чтобы в регионе было создано больше лесосеменных плантаций для того, чтобы выращивать лес на территории региона с улучшенными генетическими данными.

В ведении лесного хозяйства есть особенность. Вот, к примеру, в сельском хозяйстве весной посеяли, а осенью собрали урожай. И если ты допустил ошибку, на следующий год можно ее исправить. Но если речь идет о лесе, то допущенная ошибка практически неисправима, потому что результат будет виден в возрасте так называемой спелости, а это примерно, если брать сосну, 80–100 лет. Особенности заключаются еще в том, что лесная селекция не так интенсивно развивается, как сельскохозяйственная. Потомство у сосны можно получить только через 15 лет, у кедра сибирского — через 40 лет.

Сегодня предприятия лесопромышленного комплекса региона ориентируются на глубокую переработку древесин

на правах рекламы

Я думаю, что перспективы у лесного хозяйства самые хорошие. Во-первых, уже практически сформировались арендаторы лесного фонда. Некоторые работают достаточно эффективно, другие к ним «подтягиваются». У нас осталось два-три лесничества на всю область, которые еще ждут своих арендаторов.

Речь здесь идет о том, чтобы те, кто арендует земли лесного фонда, занимались бы и глубокой переработкой древесины. Многие из них уже готовы к этому и занимаются производством клееного бруса, сращиванием. Но они всегда должны помнить, что глубокой переработкой древесины могут заниматься и другие предприятия, такие как производители дверей, мебели, плит. Если арендатор готовит древесину и поставляет ее либо в круглом виде, либо в пиломатериалах внутри области, то он участвует во внутриобластной кооперации, и это идет только на благо региона. А ведь каждый заготовленный кубометр древесины дает четыре рабочих места в цепочке переработки древесины. Чем длиннее цепочка — тем больше рабочих мест. И все же необходимо стремиться, чтобы переработка древесины была в руках арендатора. И резервов здесь еще очень много.

Нет предела совершенству. Сейчас появились технологии, которые позволяют перерабатывать мягколиственную древесину. А у нас ежегодно не используется мягколиственная лесосек. А в тех районах, где осваивается плитное производство, особенно производство плит с направленной стружкой, эффективность, рентабильность очень высокая. Если нам удастся решить вопрос по строительству такого завода в регионе, то наш валовой продукт практически бы удвоился. Численность рабочих мест в сельской местность увеличилась бы, как минимум, на 600 человек. В этом направлении у нас есть определенные наработки, и если все получится, то будет очень хорошо. Мы улучшим лесной фонд, он станет моложе. А это, в свою очередь, повлияет на улучшение экологической обстановки в регионе.

Так возрождается лес

КОММЕНТАРИЙ ЗАМЕСТИТЕЛЯ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА — МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО, ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВ И ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ АЛЕКСАНДРА ЧЕПУХИНА

— Сегодня предприятия лесопромышленного комплекса региона ориентируются на глубокую переработку древесины, а именно на производство обрезных клееных пиломатериалов, производство клееного бруса, что экономически выгодно предприятиям. Выпуск такой продукции позволил предприятиям значительно увеличить объемы отгрузки продукции в суммарном выражении.

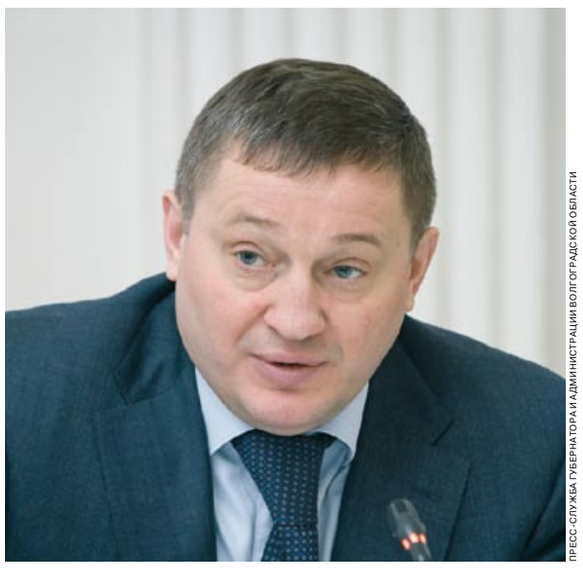
Стратегической целью нашего ведомства является привлечение инвестиций в строительство на территории региона завода по производству ДВП, ДСП, МДФ, OSB. В настоящее время предприятием ООО ПФ «Инзенский ДОЗ» планируется к реализации инвестиционный проект «Строительство завода по производству плит ОСП (ориентированно-стружечных плит) производительностью 100 тыс. кубометров в год, что позволит эффективно перерабатывать неиспользуемую древесину.

На реализацию проекта требуется свыше 600 млн рублей. Это позволит создать порядка 200 новых рабочих мест с уровнем заработной платы свыше 35 тыс. рублей. Ежегодные налоговые поступления в бюджеты всех уровней составят свыше 100 млн рублей в год.

Для справки: *в 2014 году в лесопромышленный комплекс региона фактически привлечено инвестиций в сумме 598 млн рублей.*

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Волгоградской области Андрея Бочарова



ПРЕСС-СЛУЖБА ГУБЕРНАТОРА И АДМИНИСТРАЦИИ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Этот год был переломным с точки зрения изменения отношения к Волгоградской области, которая не просто имеет особый исторический статус, являясь патриотическим «сердцем» России, но может и должна стать регионом государственного значения, так как обладает мощным кадровым, промышленным, сельскохозяйственным потенциалом. До сих пор этот ресурс использовался слабо, накоплено много проблем. Но какой бы сложной ни была ситуация, надо думать о развитии. Поэтому Волгоградская область при поддержке федерального центра разработала в этом году комплексный стратегический план. Программу возрождения производства и АПК, поддержки семей с детьми, развития дорожной инфраструктуры, наведения порядка в ЖКХ поддержали жители на выборах 14 сентября 2014 года. Теперь, после вступления в должность губернатора Волгоградской области, моя задача — реализовать эти приоритеты.

1. Начало строительства нового стадиона «Арена „Победа“»

Волгоградский регион стал вторым в России из числа принимающих матчи ЧМ-2018, где подписан госконтракт на возведение нового стадиона — объект с символическим названием «Победа» должен быть сдан в эксплуатацию 25 ноября 2017 года. Чтобы прийти к этому результату, пришлось проделать огромную работу. Еще в июне ситуация была тяжелая: не готова проектная документация, нет госэкспертизы, не решен вопрос по стоимости сооружения. Но все волгоградцы помнят фразу Владимира Путина: «Как нам побеждать без Сталинграда?..» Так что мы сумели решить все вопросы и преодолеть отставание. Сегодня уже полностью снесен старый стадион и подготовлена площадка под новую арену. Строительство начнется в декабре, и наша задача — задействовать в нем по максимуму волгоградские предприятия.

2. Волгоградская область получила существенную федеральную поддержку

Региону помогли сразу по нескольким направлениям. Руководство страны предоставило Волгоградской области на бюджетное выравнивание 10 млрд рублей — таких объемов регион не получал никогда. Кроме того, значительная поддержка выделена волгоградской промышленности. Тракторный завод в рамках крупного оборонзаказа начал делать технику для воздушно-десантных войск. Кроме того, еще шесть волгоградских предприятий стали победителями конкурса Минпромторга РФ — они получат более 1 млрд рублей бюджетных субсидий на модернизацию производства и открытие новых линий. В целом это позволит привлечь в местную экономику более 5 млрд рублей инвестиций и создать около двух тысяч рабочих мест.

3. Собрали рекордный урожай зерновых — более 4 млн тонн

Наш регион находится в зоне рискованного земледелия, и средняя урожайность у нас значительно ниже, чем на Кубани или в Черноземье. А значит, волгоградским аграриям приходится больше трудиться и нести больше затрат. Именно поэтому в 2015 году мы увеличиваем расходы на АПК почти в два раза. И, кроме того, рассчитываем значительно расширить участие региона в госпрограммах. Приоритетами для себя мы определили кооперацию на селе, восстановление орошаемых земель, развитие логистики и переработки. Сегодня импортозамещение дает хорошие возможности для АПК, и я уверен, что наши аграрии и животноводы воспользуются этим шансом. А мы им поможем.

4. Начали реконструкцию детско-юношеского центра Волгограда

Весной 2014 года у нас в регионе прошли Дельфийские игры, где волгоградские ребята стали победителями. Но для того, чтобы дети могли и дальше развивать свои таланты, надо создать условия. В этом году впервые за много лет были выделены внебюджетные средства на закупку оборудования и инвентаря для сельских и городских учреждений дополнительного образования, спорта и культуры. А еще воспитанники и педагоги рассказали мне, что больше восьми лет ждут, когда в Волгограде будет восстановлен крупнейший на юге России городской детско-юношеский центр (ГДЮЦ). Огромный комплекс с уникальной архитектурой и традициями был закрыт как аварийный, и все это время разрушался. 1 июня 2014 года мы приняли решение начать восстановление ГДЮЦа. Сейчас идут подготовительные работы: уже выполнили обследование здания, укрепляют фундамент, восстановили сети, разрабатывают проект. В апреле 2015 года мы утвердим график основных работ и назовем точную дату окончания реконструкции.

5. Возобновили строительство крупнейшей дорожной развязки в Волгограде

Подземный тоннель на Тулака в Волгограде — важнейший объект, который значительно разгрузит магистрали миллионного города. Его начали строить почти 20 лет назад и много раз приостанавливали. В начале года стройку вновь «заморозили». Поэтому я принял решение включить этот объект в перечень приоритетов и изыскать средства. Сегодня долги подрядчику погашены, перечислен аванс, увеличено число людей и техники, и в декабре 2015 года мы должны развязку сдать. А еще в этом году благодаря господдержке регион вдвое увеличил объемы ремонта федеральных трасс. Магистрали давно находятся в «убитом» состоянии, но в этом году при содействии Минтранса РФ и Росавтодора мы обновили порядка 100 км дорог. При этом федеральный центр включил регион и в программу строительства сельских дорог. Подъездные пути к Белогоркам в Камышинском районе уже сданы, на очереди — другие объекты.

на правах рекламы

Банк «Возрождение» подвел итоги 20-летней работы в Волгограде

Отмечая в декабре 2014 года 20-летие работы в Волгоградском регионе, банк «Возрождение» заслужил звание лучшего филиала и получил признание как надежный партнер правительства Волгограда и области в реализации важнейших экономических проектов.

Подводя итоги работы в регионе за прошедшие 20 лет, руководство банка «Возрождение» отметило высокий уровень достигнутых результатов и заверило, что планирует и дальше активно участвовать в развитии экономики региона.

«Волгоградский филиал банка «Возрождение» признан лучшим по итогам 2013 года, и этот результат не случаен,— отметил председатель правления банка «Возрождение» Александр Долгополов.— Одна из причин устойчивого развития филиала — последовательная реализация главного принципа работы банка «Возрождение» — оказание комплексных услуг как юридическим лицам, так и розничному клиенту. О том, что у руководства Волгоградского филиала это получается, свидетельствует опыт многолетнего и продуктивного сотрудничества с системообразующими предприятиями области, администрацией города и региона. Нам приятно отмечать, что банк «Возрождение» внес достойный вклад в развитие экономики Волгограда и области. Мы делаем все от нас зависящее, чтобы быть полезными этому городу со славными традициями, и надеемся, что у нас это получается».

Со своей стороны эту уверенность подкрепляет и руководство Волгограда, заявляющее о заинтересованности в дальнейшем развитии отношений с банком «Возрождение».

«Безусловно, свое дальнейшее развитие город видит только в тесной связке с банком „Возрождение“,— отметил глава администрации Волгограда Александр Чунаков.— Оценить все преимущества обслуживания в этом банке сегодня могут не только более 1700 юридических лиц, но и все крупные промышленные предприятия, все муниципальные унитарные предприятия. И конечно, мы намерены развивать это сотрудничество и дальше. Волгоград уже наметил масштабную программу развития до 2025 года, в которой предусмотрены мероприятия по перестройке всего коммунального хозяйства. И безусловно, реализация любых амбициозных планов требует наличия проверенного им надежного партнера, каким стал для нас банк „Возрождение“.От руководства банка „Возрождение“ мы видим то понимание и то участие в жизни города, которое позволяет нам решать вопросы на одном дыхании. Надеемся, что этот настрой сохранится».

Поддержка малого и среднего бизнеса была и остается одним из главных приоритетов работы банка «Возрождение» на территории Волгоградской области. С каждым годом банк совершенствует инструменты, позволяющие делать уникальные предложения для бизнеса региона.

«Мы очень внимательны к нуждам своих клиентов и делаем все от нас зависящее, чтобы поставленные нашими клиентами задачи решались максимально быстро и эффективно,— подчеркнула заместитель председателя правления банка „Возрождение“ Людмила Гончарова.— Инструменты и продукты, которые помогают это делать, у банка „Возрождение“ есть. Так, для малого и среднего бизнеса мы готовы предложить целый ряд востребованных продуктов. Сотрудничество с ОАО „МСП Банк“ позволяет предоставлять среднему бизнесу средства для инвестиций с хорошими ценовыми параметрами на длительный срок. А это значит, что клиенты банка „Возрождение“ могут инвестировать в модернизацию производства и снижать издержки, что в нынешней ситуации очень актуально. Хорошая помощь и поддержка бизнесу — программа обеспечения гарантий, которую мы также реализуем совместно с МСП Банком. Волгоградский филиал одним из первых включился в программу федерального агентства кредитных гарантий и таким образом оказал серьезное подспорье малому бизнесу Волгограда и области. Сотрудничая с микробизнесом, банк „Возрождение“ не просто дает возможность получить кредит, но и оказывает помощь в составлении бизнес-планов. Сегодня на территории Волгоградской области мы планируем все активнее продвигать и программы кредитования ТСЖ, которые позволят городу своевременно обновлять и поддерживать в должном виде жилой фонд».

В непростых экономических условиях 2014 года банк «Возрождение» в очередной раз доказал свою способность управлять бизнесом даже в период кризисных явлений. Банк активно кредитовал предприятия малого и среднего бизнеса — ключевой клиентский сегмент банка, при этом уделяя должное внимание поддержанию приемлемого уровня кредитного риска.

«Банк „Возрождение“ может гордиться тем, что принял участие в реализации самых ярких и самых важных для региона и его жителей проектов,— считает управляющий Волгоградским филиалом банка „Возрождение“ Софья Жилина.— Так, мы финансировали строительство в Волгограде тепличного комбината, где выращивают дивно пахнущие розы, которые теперь едут во все концы страны. Реализация масштабного проекта модернизации завода „Каустик“ также стала возможной в том числе с помощью банка „Возрождение“. При участии банка реализуются проекты, связанные с орошением и строительством в области свинокомплекса. При участии банка „Возрождение“ была построена вторая очередь скоростного трамвая. За 20 лет работы банка в Волгограде было много и других проектов, количество которых убеждает нас в верности выбранных банком принципов работы. Банк сумел достичь достойных результатов благодаря развитию долгосрочных отношений с клиентами и надежному риск-менеджменту. С этими принципами мы и продолжим свою работу на благо региона в будущем. Понимая, что нам приходится работать не в самом простом регионе, мы тем не менее стараемся быть ярким примером того, что находить пути и возможности для развития бизнеса можно в любой ситуации. Нам всегда было интересно вкладывать в регион, вкладывать в качественные проекты, и именно это помогло нам в конечном итоге стать значимыми для области и города партнерами».

СПРАВКА

Банк «Возрождение» (ОАО) — персональный банк для корпоративных и частных клиентов. По данным ЦБ РФ, входит в топ-30 крупнейших российских банков. Филиальная сеть насчитывает 143 офиса и 900 банкоматов в 21 регионе России. Банк обслуживает 1,7 млн частных лиц и 63 тысячи корпоративных клиентов, предлагая широкий спектр услуг, который включает ведение сберегательных счетов, расчетные операции, зарплатные проекты, кредитование юридических и физических лиц, в том числе предоставление ипотечных кредитов, обслуживание банковских карт.

Аванс на вторую звезду

— власть —

Главным политическим событием уходящего года в Волгоградской области стало назначение на пост главы региона бывшего руководителя исполкома ОНФ Андрея Бочарова. В сентябре новый губернатор подтвердил свои полномочия на первых за десять лет прямых выборах главы региона. Эксперты отмечают, что пока губернатору удаются лишь реформы политического свойства, а вот успехи в работе по восстановлению промышленности выглядят гораздо скромнее.

Волгоградскую область накрыло фронтом

2 апреля 2014 года президент России Владимир Путин отправил в отставку губернатора Волгоградской области Сергея Боженова. Врио главы региона стал экс-руководитель исполкома «Народный фронт — за Россию» (ОНФ), герой России Андрей Бочаров. Через несколько дней председатель правительства России Дмитрий Медведев в рамках рабочей встречи с Андреем Бочаровым пообещал ему вторую звезду героя России в том случае, если он «наведет порядок» в Волгоградской области.

Андрея Бочарова нельзя назвать абсолютно новым человеком для Волгоградской области. В 2011–2013 годах он многократно посещал регион, наблюдение за политическими процессами в котором, вероятно, было в числе его полномочий как межрегионального координатора от «Единой России». Кроме того, по информации «Итогов года», господин Бочаров в 2011 году участвовал в согласовании с областной думой кандидатуры Сергея Боженова на пост губернатора Волгоградской области, а в 2013 году в его обязанности входил контроль работы партийного избирательного штаба «Единой России» в рамках подготовки к выборам в гордуму Волгограда.

Оппозиционные партии позитивно отнеслись к назначению на пост врио губернатора Волгоградской области Андрея Бочарова. Первым о готовности сотрудничать с новым руководителем региона заявил депутат Госдумы от ЛДПР Дмитрий Литвинцев, назвав господина Бочарова «настоящим государственником». Председатель обкома КРПФ в Волгоградской области Николай Паршин сперва также увидел во врио губернатора «человека честного и принципиального, способного возродить в народе веру во власть». Однако позднее позиция лидера областных коммунистов по отношению к Андрею Бочарову поменялась. В частности, господин Паршин подверг критике кадровые назначения, проведенные господином Бочаровым на новом посту.

Через два дня после своего назначения на пост губернатора Волгоградской области с приставкой «врио» Андрей Бочаров официально заявил, что намерен участвовать в выборах главы региона 14 сентября 2014 года. Спустя три недели стало известно, что господин Бочаров принял предложение партийцев баллотироваться на пост губернатора Волгоградской области от «Единой России». 14 сентября Андрея Бочарова поддержали 88,5% избирателей (при явке чуть больше 36%. — «**Итоги года**») — свыше 627 тыс. человек. Его соперники кандидат от «Справедливой России» Олег Михеев, выдвиженец ЛДПР Дмитрий Литвинцев и представитель КПСС Олег Булаев смогли набрать лишь, соответственно, 4,4%, 2,43% и 2,27%. Выборы главы региона были признаны честными, их итоги никто не стал оспаривать.

Депутаты взяли курс на экономию

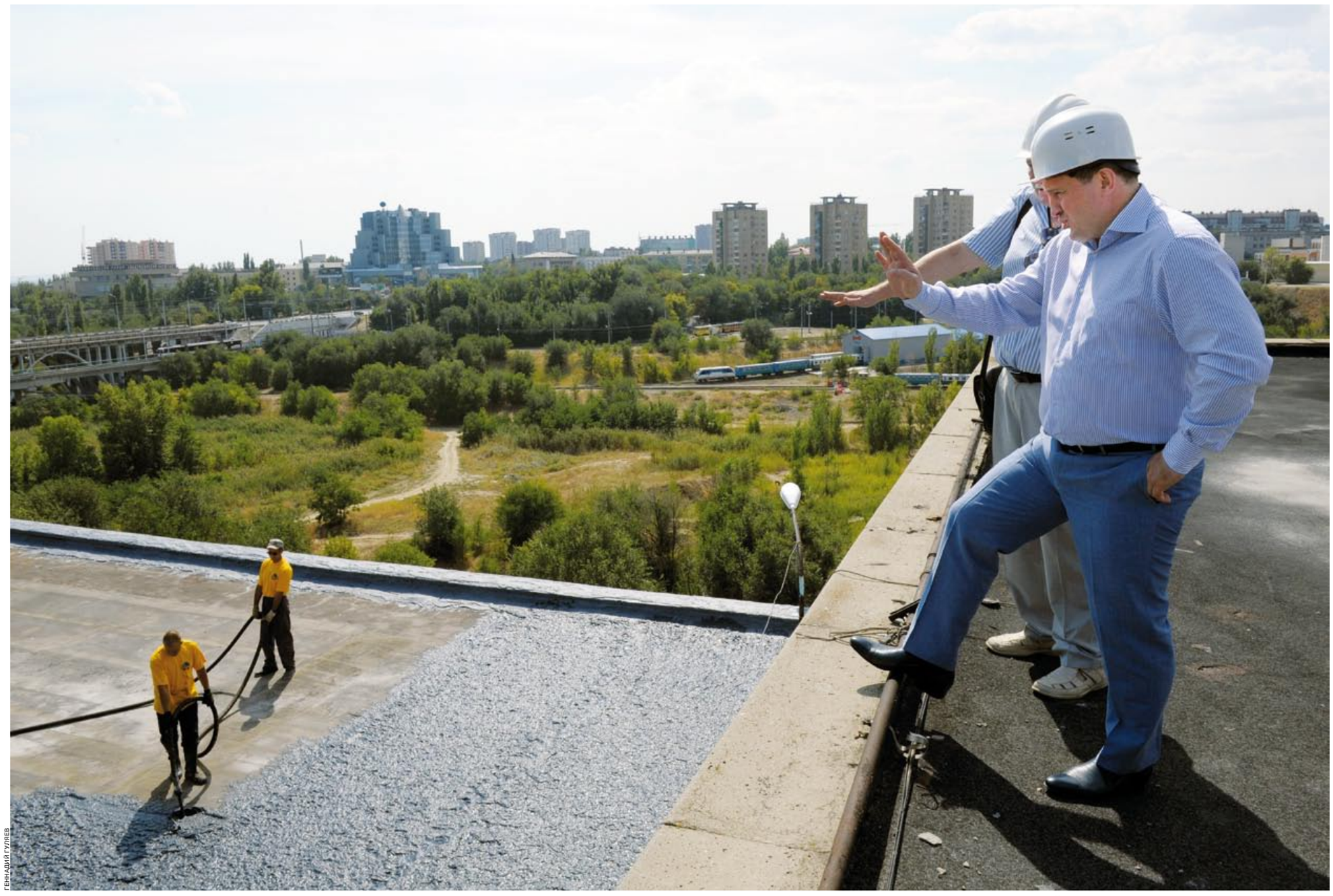
Свои первоочередные задачи в новой должности Андрей Бочаров озвучил на второй месяц работы в Волгоградской области. Одним из приоритетов господина Бочарова стало максимальное сокращение госрасходов на чиновников и депутатов. Начал глава региона с себя, сменив служебный Mersedes на KIA. Кроме того, были проданы еще несколько дорогих автомобилей из казенного гаража.

«Хочу предупредить, что кандидаты, которые пройдут в областную думу (на выборах 14 сентября 2014 года. — «**Итоги года**»), не будут работать на платной основе. Кто действительно хочет работать и быть полезным людям, тот согласится на такие условия»,— заявил Андрей Бочаров в конце мая. Он пояснил, что

с 18

итоги года волгоградская область

Аванс на вторую звезду



ГЕННАДИЙ ГУЛЯЕВ

Андрею Бочарову на посту губернатора Волгоградской области еще предстоит решить ряд проблем, в том числе и инфраструктурных

с 17

оплачиваемые должности в региональном парламенте останутся, но лишь в том количестве, которое необходимо для решения конкретных вопросов. Действительно, в новом составе облдумы, который был сформирован по итогам выборов 14 сентября, из 38 депутатов на освобожденной основе работает только 16, тогда как в прошлом созыве их было 34. А тем, кто работает на постоянной основе, теперь полагается компенсация вместо зарплаты в размере 20 тыс. рублей. Более того, депутаты вслед за губернатором сократили служебный автопарк и отменили уже запланированные закупки. Стоит добавить, что по инициативе Андрея Бочарова были отменены и так называемые «золотые парашюты», которые выплачивались парламентариям из областной казны за месяц до сложения депутатских полномочий. Отметим, размер компенсации составлял три ежемесячных денежных вознаграждения, в бюджете региона на 2014 год на эти цели было заложено 11,5 млн рублей. Кроме того, с подачи нового главы региона в Волгоградской области были внесены поправки в закон о денежном вознаграждении губернатора. Согласно изменениям, глава региона, а также лица, замещающие государственные должности в Волгоградской области, не получают надбавки за ученую степень и почетное звание, присвоенное президентом России.

Еще одна инициатива Андрея Бочарова, направленная на сокращение расходов на чиновников и депутатов, — это административная реформа: региональному правительству будет возвращен статус областной администрации. Кроме того, областные министерства понизят в статусе до комитетов. При этом общее количество региональных органов исполнительной власти вырастет с 27 до 33. Это 28 комитетов, три инспекции и представительство Волгоградской области в Москве.

Интересно, что, несмотря на значительные структурные преобразования, общее число сотрудников органов госвласти останется неизменным. Однако, по подсчетам руководителя аппарата губернатора Александра Федюнина, благодаря реализации реформы содержание чиновников будет обходиться региональной казне на 365 млн рублей дешевле. Руководитель фракции «Единая Россия» в облдуме Сергей Горняков пояснил, что экономии рассчитывают достичь за счет того, что статус комитетов предполагает и более низкий уровень зарплат. «Для населения неважно, как будет называться, главное, чтобы работоспособной была структура. Думаю, губернатору виднее, в каком формате удобнее и эффективнее работать», — считает господин Горянков.

С этой логикой не согласен руководитель фракции КПРФ Алексей Буров, хотя само решение о возвращении к формату администрации он поддерживает. «Я не знаю, какая зарплата у министра, а какая будет в комитетах, я знаю, что если мы занимаемся реорганизацией, то структур должно стать меньше. Только так мы можем заявлять об увеличении эффективности. И число служащих тоже должно быть снижено», — пояснил свою позицию депутат Буров.

Бывший вице-мэр Волгограда Виктор Пилипенко убежден, что решение слабо проработано. «Мотивационная часть общественности совершенно неизвестна. У подобных проектов должно быть серьезное экономическое обоснование, например, по оптимизации документооборота и штатного расписания, — говорит господин Пилипенко,— здесь эта работа, скорее всего, не велась, иначе ее было бы нестыдно презентовать публике».

По мнению кандидата политических наук Сергея Морозова, реформирование структуры — лишь стандартный политический ход. «С этого же начинали и оба предыдущих губернатора. С одной стороны, это отвечает ожиданиям населения, которое ждет, чтобы бюрократов как-то начали сокращать, с другой стороны, под предлогом реформы можно зачистить места для своих людей», — заметил господин Морозов.

Старикам здесь место

Практически сразу после своего назначения Андрей Бочаров заявил, что у Волгоградской области огромный кадровый потенциал, который практически не используется. «Завозить специалистов со стороны я не собираюсь, такой нужды нет», — отметил он. Напомним, два предыдущих руководителя области — Анатолий Бровко и Сергей Боженов — начинали свою работу с расстановки на ключевые посты «варягов».

В числе первых кадровых назначений Андрея Бочарова — возвращение на пост министра финансов Александра Доржеева, занимавшего эту должность в администрации губернатора Николая Максюты. Адекватность новой бюджетной политики с его возвращением оценили даже обычно скептически настроенные эксперты. Кандидат экономических наук, гендиректор «Финансовый брокер „Август“» Карэн Туманянц назвал бюджет лучшим с точки зрения планирования за последние годы. «Это вообще первый на моей памяти областной финдокумент, когда и доходная, и расходная части были приведены в соответствие с экономическими реалиями», — отметил господин Туманянц.

Когда в мае Андрей Бочаров назвал имена назначенных и. о. министров, он удивил ряд местных политнаблюдателей. К руководству Волгоградской областью при пятом главе региона вернулась преимущественно команда Николая Максюты, управлявшего регионом с 1997 по 2009 годы. Кстати, сам Николай Максюта по воле господина Бочарова чуть позже лишился поста представителя в Совете Федерации. Его место заняла депутат облдумы и экс-министр спорта Волгоградской области, олимпийская чемпионка Татьяна Лебедева. Интересно, что вторым сенатором от региона стал человек еще менее известный и влиятельный, и также дама — руководитель общественной организации «Много деток» Елена Попова. Наблюдатели сошлись во мнении, что на первый взгляд новые сенаторы (вместо Николая Максюты и экс-председателя аграрной партии России Владимира Плотникова, ставшего зампредом новой областной думы. — **«Итоги года»**) выглядят ощутимо слабее в плане лоббистского ресурса. С другой стороны, решения Андрея Бочарова опять-таки укладываются в общефедеральный тренд — похожие назначения в Совет Федерации сделали еще несколько регионов.

После выборов Андрей Бочаров избавился пока лишь от одной, но, пожалуй, самой знаковой фигуры «тяжеловеса». Выходец из структур «ЛУКОЙЛа» Юрий Сизов на посту вице-губернатора или вице-премьера по внутренней политике работал в течение десяти лет. Руководитель «Политической экспертной группы» Константин Калачев пояснил, что Юрий Сизов «не умеет ходить строем», а именно этого добивается от своей команды господин Бочаров. «Всю систему он выстраивает на основе беспрекословного подчинения приказам — как в армии». В целом политологи пока осторожны в прогнозах о том, насколько работоспособной окажется областная администрация Андрея Боженова.

Не все гладко

«Легко не будет» — именно такими были самые часто употребляемые публично слова Андрея Бочарова в 2014 году. На ближайшей повестке у губернатора как минимум три совершенно разноплановых задачи. Во-первых, господину Бочарову необходимо завершить стабилизацию управления областным центром. Сейчас Волгоград занимает предпоследнее место (37-е из 38) в рейтинге качества жизни в городах с населением более 500 тысяч человек, по данным Финансового университета, и последнее (35-е место) по удовлетворенности граждан своей жизнью в рейтинге «Росгосстраха». По данным агентства «Интеррейтинг», Волгоград попал также и в топ-3 городов с неоправданно высокими ценами на пассажирские перевозки.

Всенародные выборы мэра в Волгограде были отменены еще в 2011 году — задолго до стартовавшей по всей России реформы МСУ. По мнению экспертов, сама по себе конструкция с главой города-председателем думы и сити-менеджером как хозяйственным управленцем в целом не противоречит федеральным трендам, однако в волгоградских реалиях пока неэффективна. Так, по словам заведующего кафедрой политологии волгоградского госуниверситета Сергея Панкратова, очевидная управленческая слабость городской власти косвеннно наносит удар по имиджу первого лица региона. Он добавляет, что такие ситуации, как опоздание с началом отопительного сезона или продолжавшиеся несколько недель проблемы с вывозом мусора (и то, и другое волгоградцы ощутили на себе в октябре уходящего года), приводят к росту недовольства властью в целом, которую в регионе олицетворяет Андрей Бочаров.

И эту проблему господин Бочаров уже начал решать. Так, считавшуюся наблюдателями самостоятельной фигурой главу города Ирину Гусеву партии «Единая Россия» удалось сменить на сопредседателя регионального ОНФ Андрея Косолапова, человека неконфликтного и не замеченного в явной принадлежности к каким-либо волгоградским элитным группировкам. При этом госпожа Гусева получила своего рода повышение — мандат депутата Государственной думы. По мнению политологов, в следующем году столицу региона может ожидать некая «кадровая встряска» в рамках федеральной реформы МСУ. Скорее всего, с подачи губернатора в облдуме будет принят закон, предполагающий деление Волгограда на районы, и, как следствие, выборы в гордуму по новой системе.

Вторая задача, которую Андрею Бочарову придется решать в следующем году, — это инфраструктурные проблемы, в первую очередь в дорожном строительстве, а также повышение уровня борьбы с коррупцией. И, наконец, задача номер три отчасти созвучна со второй, но в целом важнее и шире. По словам экспертов, губернатору необходимы реальные позитивные сдвиги в областной экономике, в первую очередь — в терпящей бедствие промышленности. По показателю прироста индекса промышленного производства Волгоградская область в последние годы отстает как от соседних регионов, так и от среднероссийских показателей. В январе-октябре 2014 года индекс промышленного производства к аналогичному периоду прошлого года составил 100,3%. Незначительный рост достигнут показателями среднего и малого бизнеса, в то время как крупная промышленность несет потери. Так, в 2013 году остановил электролизное производство волгоградский алюминиевый завод РУСАЛа, остановлен подконтрольный «Мечелу» «Волгоградский завод труб малого диаметра», а осенью 2014 года заявлено о ликвидации «Химпрома».

Волгоградский губернатор уже работает в этом направлении. В уходящем году он по нескольку раз встречался с руководителем «Ростеха» Сергеем Чемезовым, генеральным директором «Уралвагонзавода» Олегом Сиенко и председателем совета директоров «Газпрома» Алексеем Миллером, а также практически со всеми федеральными министрами. И некоторые результаты уже есть. Так, волгоградский Тракторный завод включился в выполнение крупного оборонного заказа, а на месте закрывающегося завода «Химпром» будут созданы новые производства того же профиля. «Работа с ключевыми налогоплательщиками актуальна и требует повышенного внимания, особенно с компаниями, которые могут действенно влиять на наполняемость налогами бюджетов регионов, где они работают», — отмечает доктор экономических наук и уполномоченный по правам предпринимателей в Волгоградской области Андрей Ващенко. По его словам, доверие к Андрею Бочарову на федеральном уровне открывает новые перспективы для региона в экономическом плане.

Ярослав Малых

В будущее с уверенностью

В уходящем году компания ВОЛМА, один из крупнейших в России производителей стройматериалов, отметила сразу несколько юбилеев, а также стала самой инвестиционно активной в своем сегменте. В компании, уже успевшей выйти на международный рынок, уверены, что, несмотря на волатильность валютных рынков, следующий год будет столь же успешным и для нее, и для ее клиентов.

История ВОЛМА, лидера рынка строительно-отделочных материалов, началась 15 лет назад с приобретения Волгоградского гипсового завода, находящегося в то время на грани банкротства. 65-летний юбилей в этом году завод встретил уже в качестве инновационного лидера.

Генеральный директор УК «ВОЛМА» Владимир Овчинцев рассказал, чем именно гордится компания сегодня и на чем базируется ее уверенность в завтрашнем дне:

— Два волгоградских завода — это наши базовые площадки. На них мы развиваем передовые технологии, которые после тиражируем на остальных заводах группы — в Воскресенске, Абсалямово, Челябинске, Минске. В этом году мы реализуем крупные инвестиционные проекты — строим новые заводы в Оренбурге и Майкопе, причем там производства находятся буквально на источниках сырья.

— Третий проект — это покупка завода в Белоруссии? Каковы вложения и какие ожидания от этих инвестиций?

— Да, в январе текущего года мы приобрели акции ОАО «Белгипс». Кроме того, мы подписали инвестиционное соглашение на сумму более 45 млн евро, согласно которому будем строить новое производство. Мы приступили к модернизации действующего производства. Сейчас доля продукции «Белгипс» составляет порядка 20% внутреннего рынка. Через 1,5 года мы планируем довести этот показатель до 60%.

— В перспективе это же еще и выход на рынки стран Евросоюза. Но как вы смотрите на такую возможность в связи с колебаниями валютных курсов, ведь у вас тоже есть валютные затраты?

— Безусловно. Но подобные кризисные тенденции всегда вынуждают искать варианты внутрисистемной интеграции. Строительный рынок по мощностям сейчас уже профицитный. Многим производствам придется нелегко. ВОЛМА усиливает партнерство с российскими компаниями. Например, заключаем контракт с отечественным производителем запчастей, качество которых не уступает, а во многом превосходит немецкие аналоги. Кроме того, в Волгограде на площадке «ВОЛМА-ВТР» мы создали новое производство кальцита, сырье для которого покупаем в нашем регионе — во Фроловском районе. В целом сценарий на следующий год мы рассматриваем как умеренно оптимистичный. В том числе и на основе опыта 2008–2009 годов: тогда население ремонтировать свое жилье не переставало, скорее, наоборот.

— На спрос каких-то крупных проектов также рассчитываете?

— Конечно. Крупные инфраструктурные проекты сохранят свою актуальность, и мы в них, уверен, будем участвовать. Особенно здесь, в Волгограде. Это вопрос принципа. Я говорю о реконструкции аэропорта и о других проектах под ЧМ-2018, включая строительство нового стадиона. Наша продукция оптимально соответствует потребностям в строительстве всех этих объектов, кроме того, у нас конкурентные преимущества по цене и скорости сервиса.

— Каковы в целом ваши преимущества, почему ВОЛМА рассчитывает, что сможет оставаться на своих позициях или даже улучшит их?

— Мы имеем четкое стратегическое видение своего развития. Регулярно мониторим ситуацию и принимаем меры, призванные повысить устойчивость компании. Отстроили сертифицированную систему управления — это подтверждено внешним аудитом Lloyd's Register, одним из мировых лидеров в области СМК. Мы внедряем постоянные улучшения и новые технологии. В частности, в этом году мы усовершенствовали гипсокартонный лист — он стал легче на 11%, но одновременно на 11% и прочнее. Наша новая стратегия — это еще и улучшение сервиса: и для конечных потребителей, и для наших дилеров.

— Улучшение сервиса как-то будет поддержано маркетингом?

— Так совпало, что именно с 2015 года ВОЛМА стартует с обновленным брендом и новым позиционированием. Помимо ребрендинга фирменного стиля и упаковки мы продвигаем целую идеологию, коммуницируя с нашими потребителями по всей России. Она заключена в новом слогане — «ОТ СЛОВ К ДЕЛУ». Это реально эффективная стратегия, которая позволит добиться успеха любому, в любой области бизнеса и жизни. Она помогла добиться успеха нашей компании, и теперь наш бренд будет обращаться к людям с призывом действовать.

В прикладном аспекте — мы разрабатываем новые продукты, максимизируем технологичность, универсальность технологичных решений. Словом, следим за тем, чтобы предоставлять рынку наиболее продуманные технологии.

— Что с персоналом, нет ли упаднических настроений?

— Абсолютно нет и, уверен, не будет. Принцип ВОЛМА — твердо идти к цели. Он же лежит в основе отбора привлекаемого персонала, поэтому люди, работающие у нас, достигают результата, умеют изыскивать возможности в самых сложных ситуациях. Средняя зарплата на наших предприятиях в 2014 году составила больше 36 тысяч рублей, а в 2015 году прогнозируем рост на 10%.

Я очень рад возможности поздравить сотрудников, и наших партнеров, и всех читателей с наступающим Новым Годом! Пусть будут наполнены радостью и любовью ваши дома! Здоровья и оптимизма! И от слов — к делу!

На правах рекламы

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Астраханской области Александра Жилкина

ПРЕСС-СЛУЖБА АДМИНИСТРАЦИИ АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Одной из гарантий стабильного развития нашего региона является тесное сотрудничество со странами-соседями по Прикаспийскому бассейну. Поэтому главные достижения региона за 2014 год связаны в первую очередь с укреплением политических, экономических, социальных и культурных связей с Азербайджаном, Казахстаном, Ираном и Туркменистаном. В этом году мы сумели сделать несколько больших шагов в этом направлении: область закрепила за собой статус российского форпоста на Каспии и локомотива реализации самых крупных экономических проектов международного уровня.

1. В Астрахани состоялся IV Каспийский саммит

29 сентября в нашем городе прошло важное событие, в котором приняли участие лидеры России, Ирана, Азербайджана, Туркменистана и Казахстана. Астрахань была выбрана не случайно в качестве принимающей стороны: за последние годы нам удалось не только восстановить, но и значительно укрепить экономические и гуманитарные связи со всеми соседями по Каспийскому морю. Обмен делегациями на самом высоком уровне — это стало хорошей традицией. Руководители прикаспийских государств назвали IV Каспийский саммит прорывом. Лидеры стран-участниц отметили, что одним из важных итогов саммита стало пятистороннее соглашение, определяющее правовую основу защиты ценных видов рыб. Также в рамках саммита каспийская «пятерка» вплотную приблизилась к подписанию конвенции о правовом статусе Каспийского моря.

2. Подписано постановление правительства России о создании в Астраханской области особой экономической зоны

Уверен, что это решение позволит региону значительно расширить возможности для привлечения инвестиций, создать высокоэффективную, конкурентоспособную и фактически новую промышленность на Юге России. Основным направлением деятельности особой экономической зоны (ОЭЗ) станут судостроение, производство судового и нефтесервисного оборудования. Но также будут реализованы и другие инновационные проекты: изготовление металлоконструкций, ветродизельных генераторов, бытовой химии, электромагнитных материалов, биоразлагаемых трубок капельного орошения.

Общий объем инвестиций в соответствии с заключенными соглашениями составит более 17 млрд рублей. У нас уже существует девять инфраструктурно готовых площадок под проекты, работа на которых может начаться уже в следующем году. Проект открытия ОЭЗ позволит создать более 13 тысяч рабочих мест для высококвалифицированных специалистов.

3. Оценены запасы крупнейшего месторождения углеводородов «Великое», открытого в Астраханской области

В апреле стало известно, что на баланс Государственной комиссии по запасам поставлено крупное месторождение углеводородов Великое в Астраханской области. Оно было открыто в 2012 году в Харабалинском районе и полностью оправдывает свое название. Интересно, что, по предварительному подсчету, запасы нефти этого месторождения составляли 42,3 млн тонн. Но после комплекса разведочных работ объемы скорректированы. По уточненным данным, это 330 млн тонн нефти и 99 млрд кубометров растворенного газа. Таким образом, Великое стало одним из крупнейших месторождений нефти и газа на суше, открытых в стране за последние 20 лет. Думаю, что разработка этого участка станет проектом, который даст мощный импульс развитию экономики Астраханской области в долгосрочной перспективе.

4. Ключи от собственных квартир получили несколько сотен астраханских детей-сирот

В этом году в Астрахани состоялось сразу несколько массовых новоселий детей-сирот. Вопрос обеспечения жильем данной льготной категории — на особом контроле областного правительства. Программа реализуется по двум направлениям: приобретение жилья и строительство новых домов. И в этом году для детей-сирот было приобретено и построено 487 квартир. Например, в Астрахани дома были построены в микрорайоне Бабаевского — одном из самых перспективных в городе. Здесь есть все необходимое для комфортной жизни: детский сад, школа, магазины, отлажена транспортная инфраструктура.

В будущем эта программа обязательно будет продолжена — новые квартиры для сирот уже строятся. Полностью решить проблему с обеспечением бывших детдомовцев собственными «квадратными метрами» планируем уже в следующем году.

5. В Астрахани открыт один из крупнейших в мире сервисных центров компании «Шлюмберже» по обслуживанию нефтепромыслового оборудования

Нефтесервисная компания с мировым именем «Шлюмберже» сотрудничает с нашим регионом больше десяти лет, и в этом году она открыла в Астрахани свой новый сервисный центр. Это один из крупнейших инфраструктурных объектов компании в России и третий по размеру в мире. Он будет обеспечивать техническое обслуживание нефтепромыслового оборудования при реализации проектов на юге России, северном Каспии и шельфе северных морей. Теперь специалисты «Шлюмберже» смогут проводить в Астрахани полный сервисный цикл подготовки оборудования к работам на буровых в регионах России, без отправки его за рубеж для обслуживания. Это повысит качество подготовки, уменьшит время простоев оборудования и снизит зависимость от внешних факторов.

От сухопутного газа к морской нефти

В структуре региональной промышленности Астраханской области по-прежнему лидерство остается за топливно-энергетическим комплексом. Однако в то время, когда газовики уже приближаются к лимиту роста объемов добычи, нефтяная отрасль только начинает набирать обороты. В минэкономразвития региона надеются, что новые проекты в этой сфере помогут Астраханской области к 2017 году вдвое повысить объем ВРП (по сравнению с 2012 годом). Правда, сторонние эксперты настроены менее оптимистично, напоминая, что объемы добычи нефти будут зависеть от спроса и предложения на мировом рынке.

— тенденции —

Астраханская область исторически воспринимается как «рыбный край» и «всесоюзная бахча». Однако на деле ситуация обстоит несколько сложнее. Нефтегазодобывающая отрасль за последние годы приобрела статус бюджетообразующей: более 50% в доле промышленного производства региона (111,5 млрд рублей по прогнозу на итог 2014 года), более 40% поступлений в консолидированный бюджет области (около 11 млрд рублей) — и продолжает укреплять позиции. Сырьевую базу астраханского ТЭК составляют запасы нефти, газа и конденсата, разведанные на территории региона и на континентальном шельфе российского сектора Каспийского моря: в общей сложности 11 месторождений — в том числе четыре нефтяных, три газовых и четыре газоконденсатных.

Газ за горизонтом планирования

Основным недропользователем региона остается ООО «Газпром добыча Астрахань», разрабатывающее крупнейшее в Европе Астраханское газоконденсатное месторождение (АГКМ). Как сообщил в марте 2014 года генеральный директор ООО «Газпром добыча Астрахань» Сергей Михайленко, предприятие в течение последних трех лет проводило пересчет запасов левобережной части АГКМ. Доказанные запасы газа превысили 3 трлн куб. м, тогда как до пересчета промышленные запасы левобережной части Астраханского газоконденсатного месторождения оценивались в 2,4 трлн куб. м. Всего с начала освоения АГКМ в 1987 году предприятие добыло около 220 млрд куб. м газа и 75 млн тонн нестабильного конденсата. По итогам 2014 года астраханские газовики планируют добыть 10,28 млрд куб. м природного газа (что на 3,71% больше утвержденного плана в 9,96 млрд куб. м) и 3,52 млн тонн нестабильного конденсата (на 3,16% больше плана в 3,412 млн тонн).

Нефть с соленым привкусом

В то время когда газовики уже приближаются к лимиту роста объемов добычи, нефтяники только приступают к наращиванию мощностей. Впрочем, извлечь богатства недр им заметно труднее — так как наиболее крупные запасы нефти в Астраханском регионе сосредоточены на морском шельфе.

Крупнейший оператор по реализации инвестиционных проектов, связанных с освоением углеводородных ресурсов в российском секторе Каспия, — ООО «ЛУКОЙЛ-Нижневолжскнефть», открывшее в период с 1995 по 2005 годы восемь месторождений в российском секторе шельфа Каспия с совокупными запасами в 1,1 млрд тонн условного топлива. Для освоения этих месторождений разработана схема комплексного обустройства, включающая планы по строительству 25 платформ и прокладку 1500 км трубопроводов.

По словам министра промышленности и транспорта Астраханской области Сергея Кржановского, в регионе сегодня реализуются крупные проекты на общую сумму более 500 млрд рублей, из них наибольшая доля — 342 млрд рублей — приходится на два морских месторождения компании «ЛУКОЙЛ» — имени Корчагина и имени Филановского.

На первом месторождении — имени Юрия Корчагина, введенном в эксплуатацию четыре года назад, в 2014 году удалось выйти на плановую мощность добычи: до конца года месторождение должно дать, согласно планам компании, 2,5 млн тонн нефти (в общей сложности на месторождении к настоящему моменту добыто 3,5 млн тонн нефти). Запасы месторождения оцениваются в 570 млн баррелей.

АЛЕКСЕЙ ДМИТРИЕВ

Игроки нефтяной отрасли в Астраханской области реализуют проекты не только на море, но и на суше

Впрочем, основные планы НК «ЛУКОЙЛ» связаны с освоением еще одного месторождения — имени Владимира Филановского — с запасами нефти в объеме 220 млн тонн и 40 млрд куб. м газа. Это крупнейшее месторождение из открытых в России за последние 25 лет. Во время октябрьского визита в Астрахань президент ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов сообщил, что на нем пусконаладочные работы должны продлиться до июня 2015 года, после чего планируется приступить к бурению.

Вопреки штормам

Вагит Алекперов особо отметил, что колебания мировых цен на нефть и зарубежные санкции не повлияют на сроки реализации «Каспийского проекта» НК «ЛУКОЙЛ»: «Мы не снижаем наши инвестиции в шельф Каспийского моря. Даже при снижении цен на нефть мы считаем, что эти проекты — и по месторождению Филановского, и последующие — остаются перспективными. Сегодня наши проекты на Каспии не подпадают под те санкции, которые связаны с глубинами. Потому что там (речь об августовском запрете Минторга США на поставки в Россию высокотехнологичного оборудования для глубоководных шельфовых проектов. — **«Итоги года»**) ограничения наложены на бурение на глубинах 500–1000 футов (150–300 м). Наши месторождения на Каспии гораздо меньше. Поэтому говорить о резком изменении нашего подхода к обустройству этих месторождений нельзя».

Действительно, ООО «ЛУКОЙЛ-Нижневолжскнефть» уже предприняло ряд шагов по расширению добычи в перспективе до 2021 года. В частности, компания запланировала строительство и ввод в эксплуатацию трубопровода для транспортировки газа на химический завод «Ставролен». Это дочернее предприятие ОАО «ЛУКОЙЛ», расположенное в Буденновске (Ставропольский край), готово ежегодно принимать до 8 млрд кубометров газа.

Также в 2014 году астраханские подрядчики продолжили строительство объектов для второй очереди обустройства месторождения Филановского. Помимо этого компания готовит проекты по дальнейшему обустройству месторождения Корчагина (в 2016 году) и ведет предпроектную подготовку по освоению еще одного месторождения — имени Юрия Кувыкина.

Возвращение на сушу

Впрочем, «ЛУКОЙЛ» рассматривает территорию Астраханской области не только как плацдарм для морских проектов. Так, весной текущего года компания объявила о планах уточнить запасы на Центрально-Астраханском газоконденсатном месторождении (ЦАГМ), рассчитывая получить в 2015 году данные о его структуре. «На следующий год мы намерены начать глубокое бурение. Это месторождение сложно построенное, оно сырьевое», — сообщил президент «ЛУКОЙЛа» Вагит Алекперов.

В апреле, выступая на конференции «Разведка и добыча нефти: факторы устойчивого развития», министр природных ресурсов Сергей Донской объявил об открытии в Астраханской области еще одного уникального месторождения. Он сообщил, что на баланс Государственной комиссии по запасам (ФБУ «ГКЗ») поставлено крупное месторождение углеводородов с громким названием «Великое», расположенное на лицензионном участке «Тамбовский», принадлежащем ЗАО «Нефтегазовая компания „АФБ“».

Впрочем, о наличии нефти на Тамбовском участке было известно еще в 2012 году, однако до последнего времени его запасы оценивались скромнее: в 42 млн тонн нефти и 12 млрд куб. м газа. Проведенный в 2013 году комплекс работ по уточнению продуктивного пласта продемонстрировал, что извлекаемые запасы составляют свыше 330 млн тонн легкой нефти с малой примесью серы и почти 100 млрд кубометров растворенного газа. Отчет удалось успешно защитить в ФБУ «ГКЗ», так что с 1 января 2014 года месторождение «Великое» было отнесено к категории уникальных.

В течение 2014 года компания занималась разработкой проектной документации на проведение дальнейших разведочных работ (в том числе сейсморазведки) для уточнения границ и структуры продуктивного пласта. Эта работа должна занять несколько лет. По оценке партнера Greenwich Partners Льва Снькова, затраты на разработку «Великого» могут составить около $5 млрд.

Несдержанный оптимизм

Астраханскоое министерство экономразвития прогнозирует, что освоение месторождения имени Филановского в 2016 году позволит региону перешагнуть планку ВРП в 500 млрд рублей (для сравнения, прогноз ВРП на 2014 год предполагается в размере 290 млрд). При этом рост производства в сфере добычи полезных ископаемых, по мнению министра Элины Полянской, должен составить 319,1%.

Впрочем, сторонние наблюдатели не склонны разделять оптимизм астраханских властей в полном объеме: «Прогноз выглядит чересчур благоприятным. Тут, скорее, речь может идти о том, что увеличится ресурсная база нефтяной отрасли региона, но добыча нефти в первую очередь будет зависеть от спроса и предложения на мировом рынке, состояния экономики. Безусловно, рост нефтедобычи в области возможен, но вряд ли показатель будет превышать прежние показатели в разы, рост добычи будет постепенным», — считает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов.

Алексей Кожевников

итоги года астраханская область

Корабелы взяли курс на нефть

После серии открытий крупных нефтегазовых месторождений на шельфе Каспийского моря в конце 1990-х — начале 2000-х годов этот регион был признан одним из наиболее богатых запасами в мире. И хотя российская доля запасов несравнима по объемам с перспективными месторождениями Казахстана и Туркменистана, отечественные предприятия имеют все шансы принять участие в их разработке. Дело в том, что Каспий — закрытый водоем, так что разработку инфраструктуры для этих проектов придется вести здесь же. Несмотря на ряд затруднений, Астраханской области в 2014 году удалось предпринять ряд шагов, которые позволят региону в перспективе претендовать на роль лидера на рынке строительства и обслуживания платформ для каспийских шельфовых проектов.

— судостроение —

Море возможностей

К началу 2014 года астраханский судостроительный комплекс продемонстрировал рекордные темпы роста промышленных показателей: предприятия сумели нарастить объем валовой продукции на 36%. Так, два лидера отрасли — ОАО «Судостроительно-судоремонтный завод „Красные Баррикады“» и Группа «Каспийская Энергия» (КНРГ) — активно строили платформы по заказу «ЛУКОЙЛа» для освоения морского месторождения имени В. Филановского. Помимо этого дочерние предприятия КНРГ также занимались другими заказами. На ООО «Каспийская энергия Проекты» завершено строительство самоподъемной буровой платформы «Нептун» для компании «БКЕ-Шельф». ОАО «ССЗ „Лотос“» построило несамоходные понтоны для судоходной компании «АРК», два сухогруза ОАО «Западное пароходство» и два танкера для ОАО «Московское речное пароходство». ООО «АСПО» — главная сборочная площадка КНРГ — вело строительство пяти буксиров и кранового судна для компании Dragon Oil.

Также в 2013 году ряды местных игроков судостроительного рынка пополнились филиалом дочернего предприятия «ЛУКОЙЛа» — ОАО «Глобалстрой-Инжиниринг» (ГСИ), которое завершило строительство в Икрянинском районе новой сборочно-монтажной площадки (общий объем инвестиций по проекту — 1,2 млрд рублей) для укрупненной сборки морских платформ.

Игроки «второго эшелона» также не простаивали без заказов. Так, ОАО «Ахтубинский ССЗ» начало строительство танкера по заказу судоходной петербургской компании. ООО «Галактика» провело берегоукрепление и устройство причальной стенки под спусковое устройство для монтажа новых корпусов судов. А филиал ОАО «ЦС „Звездочка“» — «Астраханский СРЗ» — приступил к строительству буксира по заказу Минобороны РФ.

Наперегонки с непогодой

Тем не менее к началу 2014 года подрядчики «ЛУКОЙЛА» — «Красные баррикады», КНРГ и ГСИ — подошли в некотором напряжении: на этот год была запланирована сдача и вывод объектов в море. Первоначально концепция обустройства месторождения имени Филановского предполагала вывод платформ в море уже

СТАНИСЛАВ ТИХОМИРОВ

В 2014 году Астраханские судостроители успешно реализовали ряд крупных проектов на шельфе Каспийского моря

в мае-июне текущего года, начало бурения было запланировано на декабрь 2014 года, а в мае будущего года «ЛУКОЙЛ» предполагал выйти на промышленную добычу нефти.

Однако уже весной выяснилось, что судостроители — как астраханские заводы, так и ГСИ — не укладываются в срок. На экстренном совещании 12 апреля Вагиту Алекперову была представлена информация, что готовность верхнего строения ПЖМ составляет 74%, ЛСП-1 — 58%, ЦТП — менее 55%. В связи с этим «ЛУКОЙЛу» пришлось подвинуть на полгода сроки начала освоения месторождения.

Основной причиной срыва первоначальных сроков, по словам представителей компаний-подрядчиков, стали перебои в поставках материалов и комплектующих, связанные с таможенными процедурами, а также нехватка кадров. 16 октября верхнее строение ЛСП-1 отправилось со стапелей КНРГ в недостроенном состоянии. В первой декаде ноября морские работы по надвижке строений на опоры платформ были завершены в плановом порядке.

Как пояснил генеральный директор ООО «КНРГ — Управление» Константин Григорьев, окончательный монтаж оборудования необходимо будет провести уже в море.

Сошли с платформы

«Перспектива по загрузке судостроительного комплекса сохраняется. Я думаю, что в ближайшее время у наших предприятий проблем с заказами не будет», — сказал министр промышленности Астраханской области Сергей Кржановский на церемонии спуска ЛСП-1. При этом чиновник указал, что помимо «ЛУКОЙЛа» заказы на строительство высокотехнологичных объектов могут поступить и от других компаний — недропользователей месторождений, расположенных в Казахстанском, Туркменском и иных секторах Каспия. Успешный опыт сотрудничества с иностранными заказчиками у астраханских судостроителей уже есть. В июле 2013 года с головной площадки группы «Каспийская энергия» — Астраханского судостроительного производственного объединения (АСПО) вышла самоподъемная плавучая буровая установка (СПБУ) «Нептун», построенная по заказу «БКЕ-Шельф». В октябре 2014 года — одновременно со спуском на воду верхнего строения ЛСП-1 — группа «Каспийская Энергия» отправила в море еще одну СПБУ «Меркурий», построенную по заказу «Lamprell Energy» (ОАЭ). Обе СПБУ планируется использовать для разведочного бурения в туркменском секторе.

«Текущие тенденции отечественного и мирового рынка судостроения демонстрируют значительный спрос на создание высокотехнологичных объектов для освоения углеводородных месторождений на континентальном шельфе. Наиболее активно растущим районом их разведки и добычи является Каспийский регион, где суммарный портфель заказов на создание сложных технических объектов составляет около €24 млрд», — сообщает минпром региона.

В зоне особого внимания к экономике

Еще в 2012 году власти Астраханской области совместно с Объединенной судостроительной корпорацией заявили о создании особой экономической зоны промышленно-производственного типа, ориентированной на судостроение. В 2014 году решение о создании ОЭЗ подписал премьер-министр страны Дмитрий Медведев.

Глава областного правительства Константин Маркелов считает, что с помощью нового экономического инструмента удастся решить вопрос импортозамещения в морской нефтегазодобыче и судостроении: «Проект по созданию ОЭЗ имеет не региональное, а федеральное и международное значение. Сегодня существует необходимость локализации судостроительного и нефтегазового производства, организации производства полного цикла. На данный момент и наше судостроение, и наш нефтегазовый сектор очень зависят от импортных составляющих. В гражданском судостроении до 70% комплектующих при строительстве любого объекта — это импорт. При этом завозить комплектующие очень дорого, невыгодно — наши производители становятся неконкурентоспособными в тендерах на строительство судов. Мы готовы предложить инвесторам площадку в 10 квадратных километров для развития производства, удобную во всех отношениях: как с точки зрения транспорта, так и в плане доступа к инфраструктуре. Помимо этого, речь идет о введении льготного налогового и таможенного режима для резидентов ОЭЗ».

По словам министра Сергея Кржановского, региональное правительство провело переговоры более чем с 60 потенциальными резидентами зоны, в числе которых: Siemens AG, Rolls-Royce, Hitachi и Mitsubishi, Liebherr и ThyssenKrupp, ABB Marine, Damen Group и Rosetti Marino SPA. В итоге определился круг компаний, которых заинтересовало предложение, которых привлекает российский рынок. «17 предприятий уже подписали с нами соглашения о намерениях стать резидентами. В основном это профильные, судостроительные компании, обслуживающие нефтегазовый сектор, но по законодательству возможно размещение и других производств, не имеющих аналогов в РФ», — пояснил глава министерства.

Ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов отмечает, что ожидать мгновенного эффекта от создания ОЭЗ не стоит: «ОЭЗ создаются на перспективу, как правило, на несколько десятилетий, и от них не стоит ждать мгновенных результатов». При этом эксперт считает, что Астрахань вступила в большую конкурентную гонку, исход которой пока сложно предсказать.

Алексей Кожевников

Рыбы тучные стада

— апк —

На фоне уловов северных морей и Дальнего Востока уловы рыбаков Астрахани не выглядят огромными: обоснованная наукой квота на общедопустимый улов на Каспии составляет всего 21 тысячу тонн — менее полупроцента от общероссийских объемов добычи в 4,3 млн тонн. И прогноз на будущее не оптимистичный: местные исследователи констатируют, что рыбные запасы на Каспии и в Волге истощаются. Впрочем, астраханские рыбодобытчики уже давно пришли к выводу, что ключом к выживанию отрасли является переход от сырьевой модели бизнеса к углубленной переработке, а также внедрение технологий по искусственному выращиванию рыбы.

ПРЕСС-СЛУЖБА АДМИНИСТРАЦИИ АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Обоснованная наукой квота на общедопустимый улов на Каспии составляет менее полупроцента от общероссийских объемов добычи в 4,3 млн тонн

Икра на выживание

Астраханские исследователи заявляют, что рыбные запасы на Каспии и в Волге истощаются. Поэтому в регионе ждали принятия федерального закона «Об аквакультуре», который заработал в 2014 году. Местные власти уже многие годы работали над улучшением климата для предпринимательства в сфере искусственного воспроизводства рыбного поголовья и коммерческими проектами в этой сфере. Опыты с коммерческим выращиванием рыбы в неволе начались с экспериментов над осетровыми. К этому располагало наличие научно-производственной базы: в Астрахани расположено семь заводов по разведению малька для восполнения дикой популяции. Рыночная конъюнктура также благоприятствует: с конца 2000-х годов после поэтапного ввода моратория на вылов осетровых цена на килограмм икры выросла с 20–25 тыс. рублей до 40 тыс. рублей за килограмм. Впрочем, освоить технологии товарного разведения осетра не так просто. В неволе осетровые входят в половозрелый возраст только к шестилетнему возрасту — а это означает, что до истечения этого срока предприятиям приходится терпеть операционные издержки.

«Основной пул рыбоводческих хозяйств в регионе уже давно сформировался, — комментирует заведующий научно-исследовательской лабораторией „Осетроводство и перспективные объекты аквакультуры“ Астраханского государственного технического университета Александр Кокоза. — В числе лидеров по совокупной массе поголовья такие предприятия, как «Белуга», «Раскат», «АкваТрейд», «Ника», «Жемчужный край». В основном они доращивают осетра до стандартной товарной навески в 3–3,5 кг (стерлядь — до 1,5 кг). Именно эти предприятия постепенно наращивают поголовье и увеличивают объемы добычи икры».

Региональные власти подтверждают, что за несколько лет астраханским производителям удалось серьезно искусственно нарастить поголовье осетровых. В октябре 2014 года глава регионального агентства по рыболовству и рыбоводству Олег Григорьев сделал смелый прогноз, что в ближайшие два года Астрахань увеличит выпуск товарной икры в 2–2,5 раза. «Сейчас в регионе работает порядка 25 осетровых ферм и заводов, причем пять из них — крупные поставщики рыбы и икры. В 2013 году было произведено около трех тонн икры, в этом году мы прогнозируем увеличение объемов до 4–4,5 тонн икры. Далее рост пойдет еще быстрее. Через два-три года объемы производства черной икры могут увеличиться в 2–2,5 раза. Накопились необходимые производственные мощности, подросло новое поколение рыб, с каждым годом увеличивается и количество предприятий, которые занимаются разведением осетровых», — пояснил господин Григорьев. По его словам, конкуренция с каждым годом растет, благодаря чему снижается цена на икру: «Два года назад легальная черная икра стоила свыше 40 тыс. рублей за килограмм, сейчас ее можно купить за 30–35 тыс.».

Не осетром единым

Осетровые — не единственный вид рыбы, искусственным разведением которой занимаются в Астраханской области. Впрочем, в основном речь идет о прудовом рыбоводстве — разведении карпа, сазана, леща и других в замкнутых водоемах. Однако «пастбищная» аквакультура сопряжена с рядом рисков, основной из которых — сезонность: так как рыба «созревает» у всех производителей одновременно, они сталкиваются со сложностями при сбыте и вынуждены замораживать рыбу, что сказывается в итоге на ее качестве и цене.

В 2014 году астраханские власти объявили о запуске крупнейшего в стране рыбоводного комплекса с установками замкнутого водоснабжения (УЗВ). Проект осуществляет компания «Национальные рыбоводные биотехнологии — Степное» («НРБТ-Степное»). Объем производства должен составить 1130 тонн в год живой и охлажденной тилапии. Для сравнения, самый масштабный из действующих проектов УЗВ в России — рыбоводческий завод по выращиванию форели и лосося в Калужской области, рассчитанный на 500 тонн.

Генеральный директор «НРБТ-Степное» Игорь Куракин сообщает: «Для осуществления проекта мы создали государственно-частное партнерство (ГЧП). Проект признан приоритетным для развития региона, 70% инвестиций идет из бюджета. В общей сложности вложения в проект должны составить 650 млн рублей. Первая продукция появится в 2015 году».

Александр Кокоза оценивает перспективы проекта без энтузиазма: «Не совсем понятен выбор для разведения именно тилапии. Почему, например, не взяли клариевого сома, по которому накоплено больше данных? В любом случае, проект сложный, дорогостоящий. Чтобы строить смелые прогнозы и рассчитывать на грандиозные успехи, следует дождаться первых конкретных результатов».

Это жесть

Тем временем в 2014 году руководство Союза рыбодобывающих и рыбоперерабатывающих предприятий «Каспрыба», который входит девять крупнейших игроков регионального рыбного рынка, объявило о готовности нарастить производство рыбных консервов с 1,5 до 12 млн банок в год — в восемь раз. «Мы вступили в партнерство с поставщиками из Крыма. После перехода в состав России рыболовы полуострова потеряли украинский рынок, но мы с удовольствием берем их сырье — черноморскую кильку, бычка, камбалу. Более того, мы готовы увеличивать закупки и дальше развивать производство. За последние четыре месяца мы уже увеличили объем производства в два раза и готовы продолжать его наращивать: с 1,5 млн банок до 12 млн в год. Однако нашей основной проблемой остаются искусственные, на наш взгляд, барьеры, которые устанавливают сетевые компании», — сообщил президент союза Андрей Маркин. При этом он добавил, что союз готов расширить ассортиментный ряд выпускаемых консервов — с нынешних 20 до 40 наименований.

Алексей Кожевников

ООО «ЛУКОЙЛ — ТТК»: Пять лет в ответе за тепло

2014 год для ООО «ЛУКОЙЛ — ТТК» стал юбилейным. Пять лет назад руководство компании поставило перед собой амбициозную задачу — создать условия для максимально надежной работы систем теплоснабжения в муниципалитетах трех регионов — Астраханской, Волгоградской и Ростовской областей. Что же удалось сделать за первую пятилетку?

Генеральный директор ООО «ЛУКОЙЛ-ТТК» Юрий Сергеев

По масштабам отрасли пять лет — срок не такой и большой. Тем не менее специалисты «ЛУКОЙЛ-ТТК» отмечают, что многие трудные вопросы в теплотранспортной энергетике удалось сдвинуть с мертвой точки. И самый главный из них — планомерное обновление и капитальный ремонт тепловых сетей, главного актива компании.

Генеральный директор «ЛУКОЙЛ-ТТК» **Юрий Сергеев** делится:

— На момент создания компании наш главный актив — теплосети — имел износ в 60–70%, близкий к критическому. Это была обычная ситуация того времени для многих муниципалитетов. Несмотря на трудности, нужно было не только выживать, но и развиваться — потому что мы не имеем права подводить десятки тысяч людей, в чьи дома обязаны поставлять тепло. В этой сложной ситуации руководство компании «ЛУКОЙЛ» приняло единственно верное решение — увеличить инвестиции в отрасль, в обновление сетей: ремонтировать качественно и надолго, с использованием современных технологий и материалов. Современный технологичный мир диктует свои правила игры — эффективность прежде всего. И все участники, будь то промышленники, производственники или потребители, прежде всего ориентируются на этот показатель.

— Тут главное — работать планомерно и методично. Бить в одну точку, — объясняет Юрий Сергеев. — Мы разработали целый комплекс мероприятий по снижению рисков, повышению энергоэффективности, по оптимизации затрат и внедрению новых технологий. И выполняем этот план кропотливо и методично. Время на нашей стороне: итог пятилетней работы это доказывает.

Одним из главных достижений ООО «ЛУКОЙЛ-ТТК» в 2014 году стало внедрение новой Системы энергетического менеджмента и получение сертификата соответствия оказываемых услуг международным стандартам. По результатам работы команды аудиторов Общество получило рекомендации о выдаче сертификата соответствия. Таким образом ООО «ЛУКОЙЛ-ТТК» подтверждает соответствие международным стандартам Системы энергоменеджмента ISO 50001:2011.

В астраханском филиале подтверждают: программа обновления теплосетей позволила в разы снизить количество дефектов. Директор Астраханского филиала «ЛУКОЙЛ-ТТК» **Вячеслав Темников** рассказывает:

— Стыдно признаться, но до прихода компании «ЛУКОЙЛ-ТТК» едва ли не главным инструментом ремонта теплосетей были деревянные затычки — «чопики». А как иначе, если на ремонт 500-километровой теплотранспортной сети Астрахани на тот момент в тарифной составляющей было заложено всего 8 млн рублей? Для сравнения, в 2014 году в рамках программы мероприятий

на правах рекламы

по подготовке тепловых сетей к работе в осенне-зимний период астраханский филиал ООО «ЛУКОЙЛ-ТТК» затратил почти 164 млн рублей. Ремонт ведется с применением современных материалов: ставка сделана на износостойкие трубы с пенополиуретановой изоляцией «изопрофлекс», способной сопротивляться агрессивной почвенной среде до 50 лет. Для изоляции надземных теплосетей также используется скорлупа из пенополиуретана — от минеральной ваты решено отказаться.

В текущем году астраханский филиал «ЛУКОЙЛ-ТТК» провел капитальный ремонт и строительство участка теплосети от ул. Ахшарумова до нового детского сада «Дружба», подаренного городу президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым. В ремонт было вложено 12 млн рублей. Помимо этого в межотопительный сезон компания развернула масштабные работы по замене труб и ремонту в мкрн. Бабаевского, а также на 24 улицах Астрахани, включая такие густонаселенные городские районы, как ул. Яблочкова, Селенского, Татищева, Савушкина, 28-й Армии, Началовское шоссе, Звездная, Победы, Кубанская, Н. Островского.

За пять лет филиал «ЛУКОЙЛ-ТТК» в г. Астрахани добился снижения числа дефектов в 2,5 раза — с 6000 в 2009 году до 2500 в 2013 году. Кроме того, в 3,5 раза сокращены сверхнормативные потери тепла в сетях: с 350 тысяч Гкал в 2009 году до 100 тысяч Гкал в 2013 году.

— Мы можем с уверенностью говорить, что с годами этот тренд будет только усиливаться, — прогнозирует Валерий Темников. — «ЛУКОЙЛ-ТТК» продолжает планомерно приводить в порядок сети — участок за участком, снижая общее число потерь и дефектов.

«Тематическое приложение к газете «Коммерсантъ» («Итоги года»). Учредитель — АО «Коммерсантъ». Адрес: 127055, г. Москва, Тихвинский пер., д. 11, стр. 2. | **Владимир Желонкин** — президент АО «Коммерсантъ» | **Мария Комарова** — генеральный директор АО «Коммерсантъ» | **Азер Мурсалиев** — шеф-редактор АО «Коммерсантъ» | **Павел Кассин** — директор фотослужбы | **Валерия Любимова** — коммерческий директор АО «Коммерсантъ». **Рекламная служба:** тел. (846) 276-72-51 (52) | **Алексей Харнас** — руководитель службы «Издательский синдикат» | **Екатерина Вьюшкова** — выпускающий редактор | **Игорь Черников** — фоторедактор | **Наталья Григорьева** — корректор | **Адрес редакции:** 443110, Самара, Ново-Садовая, 44, «Тисиз», оф 4, 5. Тел. (846) 276-72-51 (52)