

ИТОГИ ГОДА самарская область

Нефтяники взяли курс на Евро-5

а также гидрокрекинга тяжелых нефтяных фракций с увеличением глубины переработки нефти до 95% и увеличением выхода светлых продуктов из нефти. В 2014 году завод вышел на максимальные значения объема переработки нефти и основных показателей эффективности за последние 11 лет. «Сейчас на заводе продолжается строительство узла очистки топливного газа от сероводорода на установке АВТ-11, установки по производству гранулированной серы, блока доочистки воды на действующих очистных сооружениях, новых водоблоков в составе комплексов ССР, низкотемпературной изомеризации и гидрокрекинга, — говорит генеральный директор ОАО «Новокуйбышевский НПЗ» Виталий Зубер. — Также идет реконструкция объектов механической и физико-химической очистки воды».

Инвестиции, направляемые «Роснефтью» на модернизацию производственных мощностей самарских предприятий, оценивают в десятки миллиардов рублей. Более подробно информация о цифрах не раскрывается.

Работают на опережение

Благодаря уже реализованным этапам программы технического вооружения самарские предприятия демонстрируют существенные результаты. Например, Куйбышевский НПЗ досрочно приступил к выпуску бензина «Супер Евро-98» экологического класса Евро-5. С 1 ноября КНПЗ прекратил производство топлива класса Евро-3 и полностью перешел на выпуск моторных топлив высшего экологического стандарта Евро-4 и Евро-5. Это касается неэтилированных бензинов Регуляр-92 и Премиум-95, а также летнего и зимнего дизтоплива.

На Сызранском НПЗ ожидают, что впервые за 20 лет объем переработки перешагнет 7-миллионный рубеж и составит 7,17 млн тонн нефти, что выше показателя предыдущего года почти на 300 тысяч тонн. Производство автобензинов также превысит прошлогодние цифры — на 11%. Опережая требования Технического регламента, предприятие с ноября 2014 года также прекратило выпуск топлив стандарта Евро-3 и производит бензины и дизельные топлива, соответствующие только стан-



дартам Евро-4 и Евро-5. Еще одно достижение уходящего года — выработка предприятием партии битума улучшенного качества, которая прошла специальную обработку с добавлением полимер-вязующих составляющих. Этот битум был использован для строительства трека при подготовке к гонке Гран-при Формулы-1, прошедшей в Сочи. Развитие битумного производства на НПЗ рассматривается руководством завода с точки зрения расширения ассортимента битумов для участия в выполнении Транспортной стратегии 2030 года Министерства транспорта РФ.

Помимо расширения номенклатурного ряда, самарские переработчики нефти ищут замену импортным компонентам. Тот факт, что в нефтеперерабатывающей отрасли рано или поздно придется переходить на отечественные компоненты производства, у экспертов не вызывает сомнений. «Поставки иностранного высокотехнологичного оборудования уже закрыты, дело за сырьевыми компо-

нентами, — сообщает старший аналитик «Альпари» Анна Бодрова. — Но российская промышленность способна справиться с такими заказами, вопрос лишь во времени и технологиях». Процесс, считает эксперт, может занять от года до трех лет.

«Применительно к обеспечению стабильной эксплуатации технологических процессов завода имеются незначительные риски влияния введения санкций в случае прекращения поставок отдельных видов материальных ресурсов: реагентов, катализаторов, присадок, — констатирует генеральный директор ОАО «Новокуйбышевский нефтеперерабатывающий завод» Виталий Зубер. — Санкции, введенные Евросоюзом, потребуют смены поставщиков на некоторые виды продукции». Господин Зубер также добавляет, что сейчас на заводе ведется целенаправленная работа по импортозамещению: подбираются отечественные присадки, которые используются при проведении опытных пробегов.

К 2016 году перерабатывающие предприятия Самарской области должны полностью перейти на выпуск топлива по стандарту Евро-5

Сегодняшнюю ситуацию на валютном рынке эксперты считают благоприятной для экспортеров нефти. «Доходы от продажи валютной выручки в любом случае покроют повышение цен, которое могут предложить им поставщики, — сообщает руководитель аналитического отдела QV Finance Дмитрий Кипа. — Поставщики реагентов, катализаторов, присадок как раз и пользуются создавшейся ситуацией, чтобы извлечь сверхприбыль. С другой стороны, многие нефтяные компании в РФ сейчас добились высокого уровня вертикальной интеграции и могут найти возможность закупать необходимые ресурсы у своих дочерних предприятий».

Новокуйбышевский завод масел и присадок, например, — единственный российский производитель, ос-

воивший выпуск противоизносной присадки к дизельным топливам «Комплексал-ЭКО „Д“». Присадка признана совместимой с биокомпонентами и включена в европейский список «No-Harm». Всего же в ассортименте предприятия более 100 наименований, экспортируется 26% продукции.

Риски минимальны

Прогнозируемый переход на режим экономии на промышленных предприятиях нефтяники не отрицают, однако уверены, что сокращения инвестиционных программ НК «Роснефть» не произойдет. «Режим экономии — не «телевизионная авралщина», это нормальный плановый процесс по снижению затрат и повышению производственной и операционной эффективности, — говорит заместитель генерального директора ОАО «Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод» по экономике и финансам Константин Кудряшов. — На нашем заводе эта работа ведется постоянно. Пуск новых установок и использование передовых технологий позволяют снижать потребление дорогостоящих присадок и реагентов. Принята и выполняется программа по снижению энергозатрат. Для серьезных промышленных предприятий такой процесс — норма жизни».

Сокращения финансирования инвестиционных проектов участники рынка не ожидают, поскольку основной объем вложений в модернизацию заводов уже сделан. «Рисков по финансированию программ модернизации завода на данный момент нет, поскольку ОАО «НК «Роснефть» имеет устойчивое финансовое положение, — считает Виталий Зубер. — Операционный денежный поток компании позволяет продолжать реализацию текущих проектов». Роснефть, убежден господин Зубер, обладает достаточным объемом ликвидных средств для обслуживания долга и выполнения всех обязательств по контрактам. Таким образом, риски для операционной деятельности заводов минимальны.

«Стагнация — состояние экономики, характеризующееся застоем или сокращением производства, — рассказывает Константин Кудряшов. — Какого-либо снижения спроса на нашу продукцию (автобензины и дизельное топливо Евро-4) не ожи-

даем. Обеспечение завода собственной нефтью ОАО «НК «Роснефть» подтверждено. Соответственно, снижения производительности или загрузки процессов не прогнозируем».

Более того, после завершения модернизации объем производства и ассортимент товарных нефтепродуктов будет увеличен на всех заводах самарской площадки. Так, на Новокуйбышевском НПЗ в 2015 году продолжится масштабная работа по строительству гидрокрекинга, будут запущены две установки — ССР и низкотемпературной изомеризации. Внедрение в эксплуатацию новых производственных объектов позволит заводу к 2017 году полностью перейти на выпуск моторных топлив, соответствующих самым высоким требованиям мировых экологических стандартов (Евро-5). До 2018 года на Новокуйбышевском НПЗ в рамках инвестиционной программы будет модернизирована установка замедленного коксования и построена новая установка первичной переработки нефти. Благодаря вводу объектов в эксплуатацию негативное воздействие на окружающую среду будет снижено на 25% от существующего уровня.

На Куйбышевском НПЗ также освоен основной объем инвестиций — проведены проектно-исследовательские работы, закуплено оборудование длительного цикла изготовления, выполнен ряд этапов строительства и монтажа вводов. В 2015 году будет введен основной ввод мощностей, в начале 2016 года — завершение пусконаладочных работ, выход на режим и выпуск товарной продукции. Сызранский НПЗ в 2016 году тоже планирует полностью перейти на выпуск топлива по стандарту Евро-5. Восемь пусковых комплексов, объекты общезаводского хозяйства — все это станет составной частью технологической цепочки предприятия в ближайших годах. Один только пуск каталитического крекинга FCC позволит заводу не только выпускать продукцию высшего класса, но и на 20% увеличить глубину переработки нефти.

«Если говорить именно про «Роснефть», недавно тайно разместившую большой облигационный займ, то у нее недостатка в инвестициях на переоборудование в ближайшее время точно не будет», — резюмирует Дмитрий Кипа.

Елена Андреева

САНОРС: работать и развиваться

Нефтехимический холдинг САНОРС намерен завершить 2014 год в соответствии с традиционной для него с 2011 года положительной динамикой. Увеличение объема выручки с момента начала работы холдинга уже достигло 413%, производство выросло на 276%. В компании отмечают, что такой серьезный прорыв стал возможен благодаря реализации ускоренной программы техперевооружения подконтрольных ей заводов. В планах компании — продолжать планомерное развитие в направлении наращивания объемов производства высокотехнологичных полимеров.

Модернизировались досрочно

Программа модернизации основных производств САНОРС была разработана и принята к реализации практически сразу после образования холдинга в 2011 году. Нарращивание производственной эффективности достигалось за счет обновления и реконструкции существующего оборудования и строительства новых мощностей. В соответствии с этой стратегией САНОРС значительно нарастил выпуск фенола и ацетона, увеличил объемы производства синтетического спирта, катализаторов, бензола и других продуктов базовой нефтехимии. Существенный экономический эффект был получен благодаря запуску в 2013 году установки по производству метил-трет-амилового эфира (МТАЭ) — высокооктановой присадки к автобензинам, ранее в России не производившейся.

В 2011 году после простоя была восстановлена работа линий по переработке широкой фракции углеводородов (ШФЛУ) с выделением сжиженных углеводородных газов (СУГ). Сейчас комплекс холдинга по переработке ШФЛУ (он состоит из ЦФУ-2 и ЦФУ-3) является крупнейшим на российском рынке: его производительность приближается к 1,3 млн тонн в год. Достичь такого показателя, а также повысить промышленность и снизить эксплуатационные расходы САНОРС удалось в результате поэтапной реконструкции установок, завершившейся в 2014 году.

Запуск в эксплуатацию после реконструкции ЦФУ-3 ознаменовал собой и финал масштабной программы модернизации заводов САНОРС. Как заявлял президент холдинга Игорь Соглаев, реализовать планы по техперевооружению холдинга удалось досрочно — за три года (с 2011-го по 2014-й) вместо запланированных четырех лет. Общий объем инвестиций в основную капитал, по данным холдинга, за это время превысил 8 млрд рублей. 2014 год САНОРС планирует закончить с 13%-ным ростом по объему производства и 19%-ным — по объему выручки.

Перспективы для роста

К финалу программы модернизации САНОРС пришел в статусе крупнейшего налогоплательщика Самарской области, ведущего игрока нефтехимического рынка и лидера по динамике экономического роста (413% по приросту объема выручки с 2011 по 2014 год). Сейчас холдинг представляет собой замкнутый производственный комплекс с собственной инженерно-технической инфраструктурой. Вспомогательными коммуникациями холдинг активно обрастал параллельно с обновлением производственной базы. В его состав входит собственное транспортное и энергетическое подразделения, в том числе — ТЭЦ, снабжающая энергоресурсами предприятия холдинга.

С момента создания холдинга глава САНОРС Игорь Соглаев делал ставку на кластерный подход к бизнесу. Он позволяет отрасли эффективнее поддерживать и развивать свои конкурентные преимущества. Объединение разрозненных производственных активов в Новокуйбышевске, предпринятое Соглаевым, стало первой попыткой возрождения регионального нефтехимического кластера. Тогда же зародилась идея строительства в Новокуйбышевске крупнейшей в России комплекса по крупнотоннажному производству полимеров, работающему по современным мировым стандартам. Центром комплекса должна стать установка пиролиза мощностью до 1 млн тонн по этилену. Именно этому проекту на самарском отраслевом рынке отводилась роль мощного импульса, который ускорит развитие самарской нефтехимии, вновь выведя ее на лидирующие позиции в России. Большую роль в намечившейся стратегии играло то, какую позицию в ней займут соседние опера-



не правых глянцевых

торы по рынку. Нефтехимический бизнес, как и любой другой сегмент промышленности, крепко завязан на взаимодействии со смежными структурами.

Уже тогда руководство холдинга САНОРС вынашивало идеи по укреплению взаимодействия с крупнейшим оператором отрасли в регионе — нефтяной компанией «Роснефть». Рыночные взаимоотношения между компаниями («Роснефть» поставляет на САНОРС ШФЛУ) переросли в более тесное сотрудничество. В 2013 году «Роснефть» сообщила о готовности создать совместное с холдингом предприятие, которое станет центром газопереработки в России. В 2014 году партнерство переросло в более плотную консолидацию. Результатом ее в начале 2015 года станет вхождение САНОРС в состав НК «Роснефть»; нефтяная компания намерена стать собственником 100% акционерного капитала холдинга. «Реализация проекта в Самарской области обеспечит совокупный прирост ВРП области около двух триллионов рублей за период строительства и эксплуатации комплекса до 2025 года», — отметил в докладе президенту РФ Владимиру Путину Игорь Соглаев.

По оценкам экспертов рынка, сырьевая автономность, которую приобретет совместный проект «Роснефти» и САНОРС, предоставляет нефтехимическому комплексу уникальную конкурентоспособность. Ухудшение взаимоотношений с Западом и Европой и ослабление рубля меняет ориентиры в сторону внутреннего спроса на продукты базовой нефтехимии. По словам Игоря Соглаева, которые он приводит в интервью одному из федеральных изданий, «у нас колоссальные запасы нефтехимического сырья и огромный рынок с очень высокой долей потребления нефтехимических продуктов. Энергетическое обеспечение и налоговый режим, который действует в стране, рисуют огромные перспективы по развитию нефтехимии».



Экспресс Тендер

мониторинг государственных и корпоративных закупок

Нужна информация о возможных закупках вашей продукции?

Электронных площадок множество, и следить за каждой в отдельности очень не удобно.

С помощью сервиса «Экспресс Тендер» можно следить не только за торгами «в одном окне», но и организовать работу сотрудников службы сбыта по выбранным процедурам.

«Экспресс Тендер» — это:

- профессиональный сервис для поиска закупок в составе ИПО ГАРАНТ;
- данные по закупкам на государственных и коммерческих площадках «в одном окне»;
- дружелюбный интерфейс и гибкий, интуитивно понятный поиск;
- настройка правил поиска для регулярного использования в «один клик»;
- передача закупок «на контроль» и организация работы сотрудников с ними.

Подробности подключения в г. Самаре по телефону (846) 279-0-279.