



СФО

Итоги года

Среда 17 декабря 2014 №229

kommersant.ru

14 Кто будет вкладывать в развитие альтернативных источников энергии

18 На чем экономят угледобывающие компании Кузбасса

20 Что стимулирует продажи на рынке жилья Новосибирска

Вечные ценности в рублях и долларах

еда

43 кг

бескостной говядины можно было купить на \$100 в 1999 году, в 2012 году — всего 9 кг. В начале 2000-х годов \$100 хватало на 482 кг картофеля, или 56 кг вареной колбасы, или 43 кг сливочного масла. Сейчас эта сумма позволит купить только 115 кг картофеля, или 13 кг вареной колбасы, или 11 кг сливочного масла.



Менее чем в 3 раза

снизилась покупательная способность доллара в отношении апельсинов (в 1999 году \$100 хватало на 119 кг, сейчас — на 58 кг), рыбных консервов в томатном соусе (220 банок в 2000 году, 79 сейчас) и куриных яиц (208 десятков в 2000 году, 74 сейчас).

водка

\$1,2

стоила бутылка водки в 1999 году — абсолютный минимум с 1995 года. За 15 лет стоимость пол-литра водки в пересчете на доллары выросла до \$7,3. В рублевом выражении цена увеличилась с 29,46 до 258,34 руб.

\$2,9–3,1

за бутылку просили в середине 1990-х годов. 6 бутылок стоил тогда один баррель нефти сорта Brent, а в 2011 году — уже 26.

В 1998 году НА СРЕДНЮЮ ЗАРПЛАТУ МОЖНО БЫЛО КУПИТЬ

51

БУТЫЛОК*

В 2011 году

189

БУТЫЛОК

Средней пенсии в 1999 году хватало всего на 15 бутылок

а в 2010 году уже на 67 бутылок

*0,5 литра

СЕЙЧАС ТРУДЯЩИЕСЯ МОГУТ РАССЧИТЫВАТЬ НА ПРИМЕРНО

128

БУТЫЛОК

ПЕНСИОНЕРЫ

41

БУТЫЛОК

квадратный метр

\$45 тыс.

в конце 1992 года стоила четырехкомнатная квартира площадью 63 м² в Подмоскowie.

Сейчас аналогичное жилье обойдется минимум

в \$250 тыс.



В РУБЛЯХ С 1998 ГОДА ЦЕНА 1 КВ. М ПОДСКОЧИЛА С **12 000** ДО **170 000**

127

баррелей сорта Brent стоил 1 м² московской недвижимости в 1994 году. В 2000 году индикатор достиг самой низкой за 20 лет отметки в 25 баррелей, а сейчас составляет 45 баррелей.

ЗА СКОЛЬКО МЕСЯЦЕВ МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ НА 1 М² В МОСКВЕ

	1994	2012
РАБОТАЮЩИЙ	20,4	4,9
ПЕНСИОНЕР	57,3	14,4

бензин

54 литрам Аи-92 (абсолютный минимум) в 1998 году соответствовала стоимость барреля нефти сорта Brent. А уже в 1999 году — 162 литрам (абсолютный максимум).

327 литров Аи-92

можно было купить на среднюю зарплату в 2000 году, 102,1 литр — на пенсию. В начале 2014 года — 1116,3 и 362,6 литр соответственно.

СТОИМОСТЬ ЛИТРА БЕНЗИНА АИ-92

	1999	2013
ДОЛЛАРЫ	0,11	0,89
РУБЛИ	2,7	31,75

авто

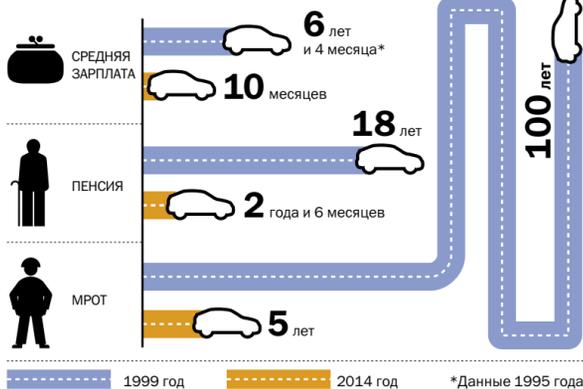
\$10 тыс.

стоила отечественная легковушка в 2013 году — это максимальный показатель с 1995 года.

СТОИМОСТЬ ФЛАГМАНСКОЙ МОДЕЛИ ВАЗА (ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНО ВАЗ-2108, 2109, 2110, KALINA, PRIORA И GRANTA)

	1994	2014
РУБЛИ	35,7 тыс.	330,9 тыс.
ДОЛЛАРЫ	7,8 тыс.	9,4 тыс.

ЗА СКОЛЬКО ВРЕМЕНИ МОЖНО НАКОПИТЬ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ АВТОМОБИЛЬ



36%

занимает продукция АвтоВАЗа в общем парке легковых автомобилей в России, постепенно теряя свои позиции за счет продаж импортных машин и иномарок российской сборки.

В начале 2000-х годов этот показатель превышал

50%

турпоездка на море

\$300–\$400

в середине 1990-х составляла стоимость недельной поездки в Турцию, что равнялось средней зарплате за три-четыре месяца.

После достижения локального минимума в 1999 году (\$180) отдых в Турции подорожал до \$654 в 2014 году, но теперь для поездки достаточно трехнедельного заработка.

СКОЛЬКО ТРАТЯТ ТУРИСТЫ ИЗ РАЗНЫХ СТРАН В ТУРПОЕЗДКАХ

СТРАНА	СУММА СОВОКУПНЫХ ТРАТ
КИТАЙ	\$128,6 МЛРД
США	\$86,2 МЛРД
ГЕРМАНИЯ	\$85,9 МЛРД
РОССИЯ	\$53,5 МЛРД

ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТОК ИЗ СССР И РОССИИ (МЛН ЧЕЛОВЕК)



Уважаемые коллеги и партнеры!

В канун праздника благодарим вас за плодотворное сотрудничество. Уверены, что в грядущем году мы укрепим и расширим наше успешное взаимодействие.

Пусть наступающий 2015 год станет для вас временем больших возможностей, реализации перспективных проектов и позитивных новостей.

От всей души желаем вам богатырского здоровья, счастья и исполнения желаний, веры в себя, достижения намеченных целей, побед во всех сферах жизни и бизнеса! Пусть рядом с вами всегда будут близкие и дорогие вам люди, верные друзья и надежные партнеры.

С Новым годом!
Коллектив АО «ФГК»

Поздравляем вас с наступающим Новым годом!

Солнечная перспектива

Минувший год в нетрадиционной энергетике Сибири отмечен двумя заметными событиями. В сентябре в Республике Алтай пущена в эксплуатацию Кош-Агачская солнечная электростанция мощностью 5 МВт, а в декабре в Хакасии вводится в строй Абаканская солнечная ЭС на 5,198 МВт. Отраслевые аналитики убеждены, что доля альтернативной энергетики в балансе страны будет увеличиваться, но о революции в данном случае говорить не приходится. По крайней мере в ближайшее время выработка солнечной электроэнергии будет оставаться лишь нишевым сегментом всей энергетики.

— технологии —

Использование альтернативных возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в Сибири определяется спецификой региона. Из-за труднодоступности многих районов централизованное энергоснабжение по электрическим сетям в них практически невозможно. По оценкам специалистов, привлекавшихся в этом году межрегиональной ассоциацией «Сибирское соглашение» для изучения возможностей использования экологически чистых ВИЭ, Сибирский регион является одним из наиболее перспективных для строительства объектов малой гидроэнергетики (к ВИЭ принято относить ГЭС с установленной мощностью менее 25 МВт). Технический гидропотенциал сибирских рек позволяет построить малые ГЭС общей установленной мощностью до 40 ГВт, что сегодня равно всей суммарной располагаемой установленной мощности сибирской энергосистемы. Также в Сибири известны проекты по использованию ВИЭ (солнечные энергоустановки на юге Сибири, биогазовые кластеры) для энергообеспечения удаленных от инфраструктуры объектов.

Два первых крупных проекта с использованием энергии солнца были реализованы в Сибири в 2014 году. Один из них — Кош-Агачская солнечная электростанция (СЭС) мощностью 5 МВт в Республике Алтай (РА), ставшая первым объектом солнечной генерации в стране. Сегодня РА полностью зависит от переполюсов электроэнергии из других регионов России. СЭС была построена за четыре месяца в районе села Кош-Агач на высоте свыше 2 тыс. м над уровнем моря. По данным метеослужбы, это одно из самых солнечных мест в России: здесь около 300 солнечных дней в году. Инвестором и генеральным подрядчиком строительства выступили структуры компании «Хевел» (совместное предприятие ГК «Ренова» и ООО УК «Роснано»). Проект стоимостью 570 млн руб. прошел конкурсный отбор в соответствии с постановлением правительства РФ (май 2013 года, №449) о механизме стимулирования использования ВИЭ на оптовом рынке электрической энергии и мощности.

Пуск Кош-Агачской СЭС состоялся 4 сентября. Станция должна обеспечить стабильное электроснабжение трех муниципальных районов (Кош-Агачского, потребляющего сегодня 3 МВт мощности; Улаганского и Онгудайского) с населением 44,3 тыс.

человек. Планируемый объем выработки электроэнергии — 9 млн кВт•ч в год. В конце сентября в рамках заседания по энергобезопасности Сибирского федерального округа заместитель генерального директора компании «Хевел» Олег Шуткин отметил, что СЭС уже демонстрирует свою эффективность: «Из-за длинной кольцевой ЛЭП там всегда были потери в электросетях. На сегодняшний день в этом регионе нулевые переполюсовки электроэнергии. Таковы результаты первых дней работы СЭС».

В перспективе до 2019 года «Хевел» намерен реализовать на территории региона инвестиционные проекты солнечной генерации общей мощностью 45 МВт, то есть построить еще четыре СЭС. В 2015 году планируется запустить вторую очередь СЭС в Кош-Агаче аналогичной мощностью, в 2016 году — СЭС на 5 МВт в Онгудайском и Усть-Канском районах, в 2017 году в селе Иня начнется строительство станции на 25 МВт. Суммарная стоимость строительства всех станций составит более 5 млрд руб.

Первый вице-председатель правительства РА Роберт Пальтальер подчеркнул, что «достаточное количество энергоресурсов, которое планируется обеспечить в том числе и с помощью СЭС, позволит развивать добычу минеральных ресурсов, особенно редкоземельных, которыми богат Кош-Агачский район».

Вторым проектом с использованием энергии солнца, завершение реализации которого намечено на конец этого года, станет Абаканская электростанция мощностью 5,198 МВт в Республике Хакасия. Он также прошел отбор на федеральном конкурсе. Стоимость проекта — около 600 млн руб. Соинвестором и генеральным подрядчиком выступило ОАО «Евросибэнерго». Компании группы выполнят весь объем работ. «Внимание власти и крупных энергетических компаний к подобным проектам говорит о приоритете экологически чистых технологий получения возобновляемой электроэнергии. При этом запуск Абаканской электростанции — это и развитие региона, где уже сегодня создаются новые рабочие места», — подчеркнул генеральный директор «Евросибэнерго» Вячеслав Соломин.

Система поддержки ВИЭ за счет оптового энергорынка введена в 2013 году. Предполагается раз в год на федеральном конкурсе отбирать ветровые (ВЭС), солнечные электростанции и малые ГЭС, удовлетворяющие требованиям по капитал-



При всей привлекательности солнечной энергетики она может быть лишь дополнением к большой энергосистеме

ным затратам и локализации оборудования, а инвесторам дается право заключения договоров на поставку мощности, гарантирующих возврат инвестиций за счет повышенных платежей. Активным спросом на двух уже проведенных конкурсах пользовались проекты СЭС: распорядился весь объем мощности на 2015-2018 годы. «Потенциал роста у солнечной энергетики есть, но вот какими темпами он будет реализовываться в России, пока неизвестно. По крайней мере в ближайшее время отбор на федеральном конкурсе. Стоимость проекта — около 600 млн руб. Соинвестором и генеральным подрядчиком выступило ОАО «Евросибэнерго». Компании группы выполнят весь объем работ. «Внимание власти и крупных энергетических компаний к подобным проектам говорит о приоритете экологически чистых технологий получения возобновляемой электроэнергии. При этом запуск Абаканской электростанции — это и развитие региона, где уже сегодня создаются новые рабочие места», — подчеркнул генеральный директор «Евросибэнерго» Вячеслав Соломин.

Система поддержки ВИЭ за счет оптового энергорынка введена в 2013 году. Предполагается раз в год на федеральном конкурсе отбирать ветровые (ВЭС), солнечные электростанции и малые ГЭС, удовлетворяющие требованиям по капитал-

ных дней, чем в Сибири могут похвастаться далеко не все регионы. Поэтому в каждом есть свои специфические приоритетные направления по реализации проектов использования ВИЭ с учетом региональных особенностей.

Например, в Алтайском крае упор делают на малые ГЭС и ветроэнергетику. Как сообщил начальник краевого управления по промышленности и энергетике Виктор Мещеряков, московская компания «Вент Русс» намерена построить в Яровом и Кулунде два ветроэнергетических парка мощностью 96 МВт каждый. Под них уже определены земельные участки, проведены проектные работы. Строительство планируется начать в 2014 году. Суммарная стоимость двух парков составит около 500 млн руб. Они будут поставлять энергию в общую энергосистему региона. Перспективными краевые власти считают и планы московской инженеринговой компании «Энергия» по строительству пяти малых ГЭС общей мощностью 31,6 МВт. Общая стоимость этого проекта оценивается в 3,5-4 млрд руб. Пока его реализация тормозится из-за проблем с отчуждением земель, находящихся в частной и муниципальной собственности.

В Новосибирской области активно обсуждается вопрос о переводе котельных на биологическое топливо — древесные пеллеты — как возобновляемый ресурс. Первая такая промышленная котельная мощностью 6 МВт запущена в эксплуатацию в райцентре Венгерovo, она отопляет практически весь районный центр. Пеллеты представляют собой

гранулы в форме цилиндров заданной толщины (как правило, 8 мм), которые изготавливаются из древесной муки, стружки, опилок, отходов сельского хозяйства (соломы, лузги подсолнечника) и некоторых видов торфа. Их теплота сгорания составляет 4,3-4,5 кВт/кг, что в 1,5 раза больше, чем у древесины, но при этом сравнима с углем. При сгорании выбросы в атмосферу минимальны. Сжигание 2 т топливных гранул дает такое же количество тепловой энергии, как сжигание 957 куб. м газа, 1 т дизельного топлива либо 3,2 т древесины. Как сообщили в пресс-службе областного правительства, на отопление дома площадью 100 кв. м за отопительный сезон в семь месяцев требуется всего 5 т гранул, причем продукт сгорания используется и в качестве удобрения на полях.

Именно поэтому в 2014 году в Сузунском районе, обладающем лесосырьевой базой в 32 млн куб. м древесины, было инициировано производство пеллет. Инвестором проекта по организации производства комплексной переработки древесины (объем потребления до 1,5 тыс. т пеллет в год) выступило ООО «Алтай-Феррест». Производство отопительных котлов на пеллетах различной мощности было освоено новосибирским ООО «Теплодар». Данное оборудование сейчас используется в восьми котельных района, в том числе в четырех муниципальных, и более чем в 50 домовладениях. Общее потребление пеллет сегодня — 850 т в год.

По мнению Дмитрия Баранова, определенный интерес инвесторов к малой энергетике наблюдается,

но в целом он пока слабо воплощается в заметные проекты. «Объясняется это и масштабом вложений, которые требуются для таких проектов, и тем, что пока Сибирь в целом остается энергоизбыточным регионом, а новых потребителей мощности появляется мало», — подчеркнул аналитик.

Кроме того, невысокий интерес инвесторов к возобновляемой энергетике участники рынка связывают с отсутствием готовых технических решений. «Сказывается и противодействие сетевых компаний подключению оборудования в режиме «параллель с сетью», чрезмерные сложности получения финансовых ресурсов при реализации подобных проектов. Кроме того, власти уделяют данному вопросу чрезвычайно мало внимания, вследствие чего развитие малой энергетики происходит медленно и в отдельных случаях неэффективно», — считает генеральный директор ООО «Малая энергетика» (Новосибирск) Евгений Вольхин.

Тем не менее господин Баранов считает, что ситуация постепенно меняется. «Можно ожидать, что доля альтернативной энергетики в энергобалансе страны будет увеличиваться, тем более что государству все же обратило на нее внимание и намерено оказать поддержку таким проектам. Но путь развития ВИЭ в стране будет, скорее, эволюционным, а не революционным, и пока инвесторам не стоит рассчитывать на существенные прибыли при вложениях в альтернативную энергетику», — предостерегает господин Баранов.

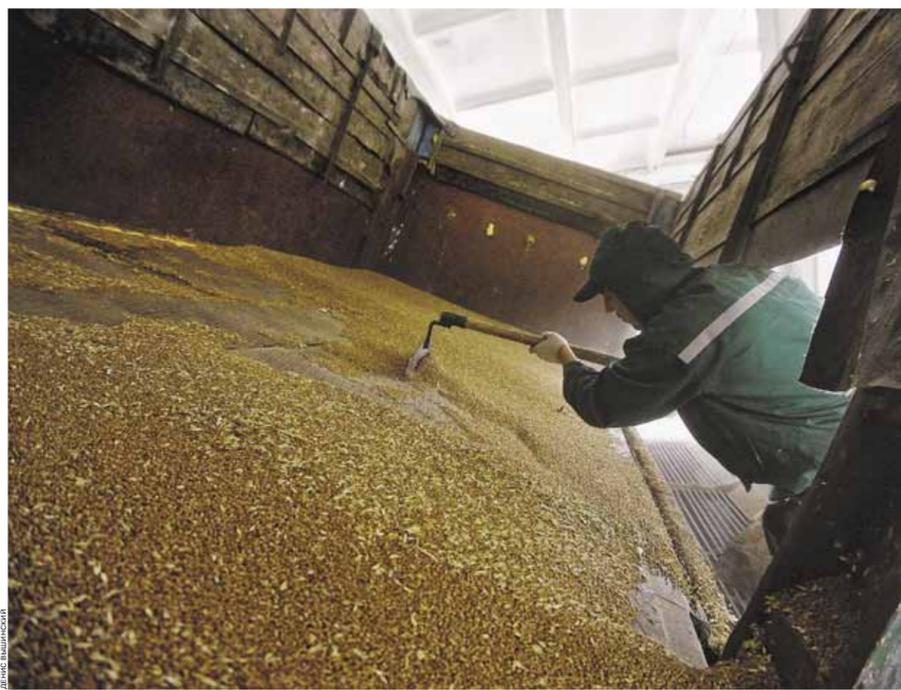
Юрий Белов

Без паники

— агропром —

2014 год должен был стать провальным для аграрного сектора Алтайского края. Крайне неблагоприятные погодные условия в совокупности с последствиями весеннего наводнения привели к гибели значительной части урожая. Власти региона были вынуждены ввести режим чрезвычайной ситуации и объявить о возможности выкупа интервенционного зерна. Но ожидаемый дефицит подтолкнул трейдеров к более активным действиям на рынке, что позволило крестьянам добиться высоких цен на зерно.

В конце октября 2014 года в Алтайском крае (практически во всех районах, за исключением Солонешенского, а также в городах Барнаул и Славгород) был введен режим чрезвычайной ситуации (ЧС). Причиной такого решения краевых властей стали крайне неблагоприятные погодные условия. Часть территорий пострадали от наводнения. В разгар лета в 17 районах края от засухи погибло свыше 165 тыс. га сельскохозяйственных культур. Помимо этого на 17 тыс. га посевы были выбиты градом. Осенью темпы уборочных работ сдерживали осадки на



Дефицит урожая подтолкнул зернотрейдеров к активным действиям на рынке

всей территории региона. Во второй декаде октября (на 10-12 дней раньше среднегодовых сроков) на территории более половины районов края выпал снег. В третьей декаде октября снежный покров установился на всей территории региона. В целом, по данным главного управления сельского хозяйства Алтайского края, в регионе под снег ушло около 400 тыс. га сельскохозяйств (200 тыс. га пшеницы, 200 тыс. га гречихи). Общий ущерб, с учетом гибели посевов от засухи, предварительная оценка оценивается в 1,5 млрд руб. прямых затрат.

Решать проблемы АПК в регионе рассчитывают за счет федерального бюджета. Готовятся обосновывающие документы для проведения оценки нанесенного ущерба в Минсельхоз РФ, а также соответствующее обращение в федеральное правительство о возмещении хозяйствам части затрат, связанных с гибелью урожая сельскохозяйственных культур 2014 года в результате воздействия неблагоприятных агрометеорологических условий.

В свою очередь, краевые власти обещают взять под особый контроль финансовое состояние сельхозтоваропроизводителей, выплаты заработной платы, расчеты по

обязательным платежам в бюджеты и внебюджетные фонды, расчеты с кредиторами, а также обеспечение аграриев семенами, ГСМ и всем необходимым для проведения весенних полевых работ в 2015 году. Как подчеркнул вице-губернатор Алтайского края Александр Лукьянов, введение режима ЧС в первую очередь даст правовую возможность хозяйствам решить проблемы долговой нагрузки. «При наступлении форс-мажорных обстоятельств введение режима ЧС позволяет законодательно подойти к этой теме и сделать пролонгацию по кредитным обязательствам до трех лет. Мы уже обрабатываем эту тему с Россельхозбанком и Сбербанком. Ряд наших предприятий попали в не очень хорошие условия: короткие кредиты нужно было возвращать осенью. Общая сумма кредитов, взятых алтайскими аграриями в разные годы (и коротких, и инвестиционных), составляет около 14 млрд руб. Особенно это актуально в период подготовки к весенним полевым работам, потому что позволит аккумулировать хозяйствам денежные ресурсы для дальнейшей деятельности. Но возможность отсрочки платежей будет не у всех», — отметил господин Лукьянов.

ИТОГИ ГОДА новосибирская область

Топ-5 событий года

Выбор губернатора
Новосибирской области
Владимира Городецкого

Несмотря на общее замедление экономического роста, которое мы наблюдаем в стране на фоне геополитической нестабильности, Новосибирская область в целом продолжает развиваться. По итогам 2014 года мы ожидаем рост ВРП в сопоставимых ценах на уровне 101,3% к прошлому году. Регион вошел в пятерку лучших по выполнению майских указов президента РФ и занял 16-е место в рейтинге Минрегиона по эффективности деятельности органов исполнительной власти. На ближайшие годы мы видим приоритетной реализацию трех стратегических программ: реиндустриализации экономики, развития Новосибирской агломерации и комплексного развития сельских территорий.

1. Провели Международный форум технологического развития «Технопром-2014».

В начале июня в Новосибирске прошел II Международный форум технологического развития «Технопром-2014». Его темой стала «Эпоха технологических преобразований: время новых побед». Форум привлёк более 4 тыс. специалистов и экспертов из России и из-за рубежа. В его работе принял активное участие вице-премьер РФ Дмитрий Rogozin.

Форум нацелен на создание международной деловой площадки по вопросам обеспечения построения современной экономики через активное развитие науки, технологий и инжиниринга, прогрессивных моделей экономики, обеспечивающих технологическое лидерство России.

Одним из ключевых событий «Технопрома-2014» стал саммит ГЛОНАСС, посвященный проблемам и перспективам развития отечественной навигационной системы. Он прошел при поддержке военно-промышленной комиссии при правительстве РФ. На выставке в рамках форума были продемонстрированы новейшее оборудование, технологии и инновации, способствующие переходу российской экономики к шестому технологическому укладу.

На «Технопроме-2014» произошло значимое для Новосибирской области событие — подписание официального соглашения о долгосрочном взаимодействии между Фондом перспективных исследований и СО РАН. Это серьезная оценка государством потенциала сибирской фундаментальной науки с позиции его использования в реиндустриализации экономики страны.

Профессиональный диалог, выстроенный на площадках «Технопрома», прикладной характер форума позволят в перспективе найти совместные решения для создания новых прорывных технологий.

2. Новосибирск стал центральной площадкой фестиваля науки.

В 2014 году Новосибирская область стала центральной площадкой IV Всероссийского фестиваля науки, мероприятия которого охватили более 70 городов России от Владивостока до Москвы. С 3 по 5 октября фестиваль посетили более 60 тыс. человек.

Новосибирцы и гости города приняли участие в более чем 400 мероприятиях, таких как познавательные лекции, научные шоу, презентации, мастер-классы. Большинство событий были нацелены на популяризацию науки, формирование мотивации к знаниям, поэтому среди посетителей было много детей.

Мероприятия фестиваля проходили в Государственной публичной научно-технической библиотеке, технопарке ново-



сибирского Академгородка, Государственном концертном зале им. Арнольда Каца. Работали 23 вузовские площадки, школьники и студенты побывали на экскурсиях в научных и исследовательских организациях. Впервые наряду с ними свои двери для участников фестиваля распахнули более ста промышленных предприятий.

3. Открыли Бугринский мост через Обь.

8 октября произошло долгожданное для всей Новосибирской области событие — торжественное открытие Бугринского моста через реку Обь. В церемонии открытия участвовал президент РФ Владимир Путин, подчеркнув значимость этого проекта для развития транспортной инфраструктуры Сибири.

Бугринский мост — самый длинный среди существующих в Новосибирске: его общая протяженность вместе с развязками составляет 5,4 км, из них сам мостовой переход через Обь — более 2 км. Уникальность сооружения в том, что его полетное строение имеет рекордные размеры: в России это самый большой арочный пролет, его длина составляет 380 м, высота —

80 м. В перспективе Бугринский мост станет важнейшим элементом юго-западного транзита федерального значения. Он расширит мощности транспортно-логистических коридоров запад — восток и север — юг, а также сибирского грузового транзита и пассажиропотока между Юго-Восточной Азией и Западной Европой.

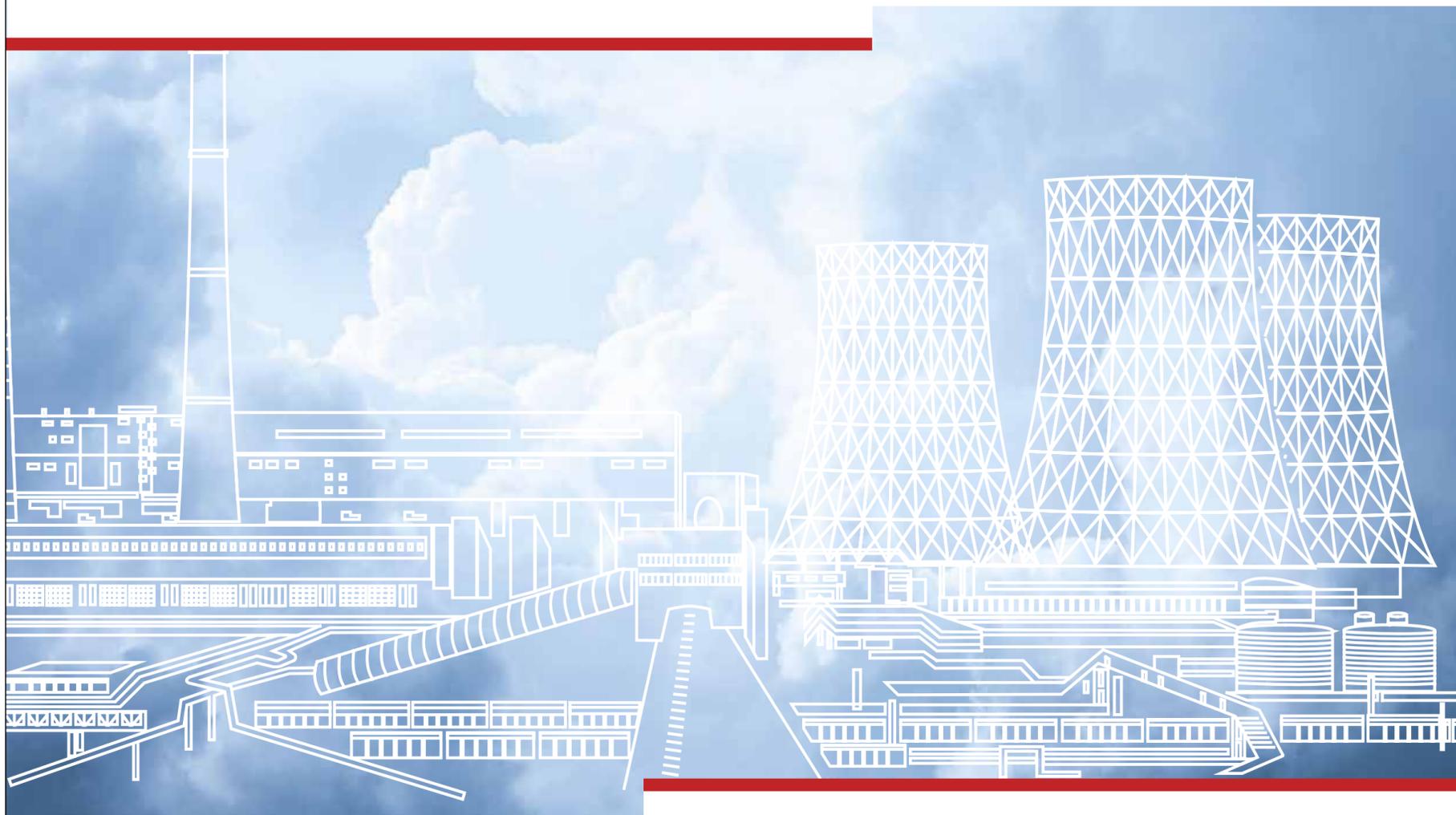
4. Прошло заседание президиума госсовета.

Сразу после открытия Бугринского моста в Новосибирске состоялось заседание президиума госсовета под руководством президента РФ Владимира Путина. На нем обсуждались важнейшие вопросы развития транспортной инфраструктуры в масштабах всей страны. На заседании были подняты проблемы, связанные с применением новых технологий в дорожном строительстве, необходимостью повышения достоверности, точности сметной документации дорожных работ, упрощением процедуры и сокращением сроков изъятия земельных участков у частных владельцев, потребностью в увеличении срока службы дорожно-покрытия, развитием скоростных магистралей и безопасностью на дорогах.

По итогам заседания был подписан перечень поручений, в соответствии с которым правительству РФ необходимо детально рассмотреть выдвинутые на госсовете предложения. Проведение заседания президиума госсовета показало значение Новосибирска как важнейшего транспортно-узла между Европой и Азией.

5. Провели Транссибирский арт-фестиваль.

Прошедший в рамках Года культуры в Новосибирской области Транссибирский арт-фестиваль стал одним из самых ярких и запоминающихся событий в культурной жизни всей Сибири. Он был посвящен памяти маэстро Арнольда Каца, создавшего в 1956 году Новосибирский академический симфонический оркестр. Музыканты и артисты из 15 стран мира — звезды мировой сцены — в течение двух недель дарили зрителям возможность насладиться красивейшими академическими музыкальными произведениями. Было принято решение в следующем году провести Второй Транссибирский арт-фестиваль. Он станет традиционным праздником высокой культуры в Новосибирске.



С наступающим Новым годом и Днем Энергетика!

сфо ИТОГИ ГОДА



Партнер проекта

Портрет года



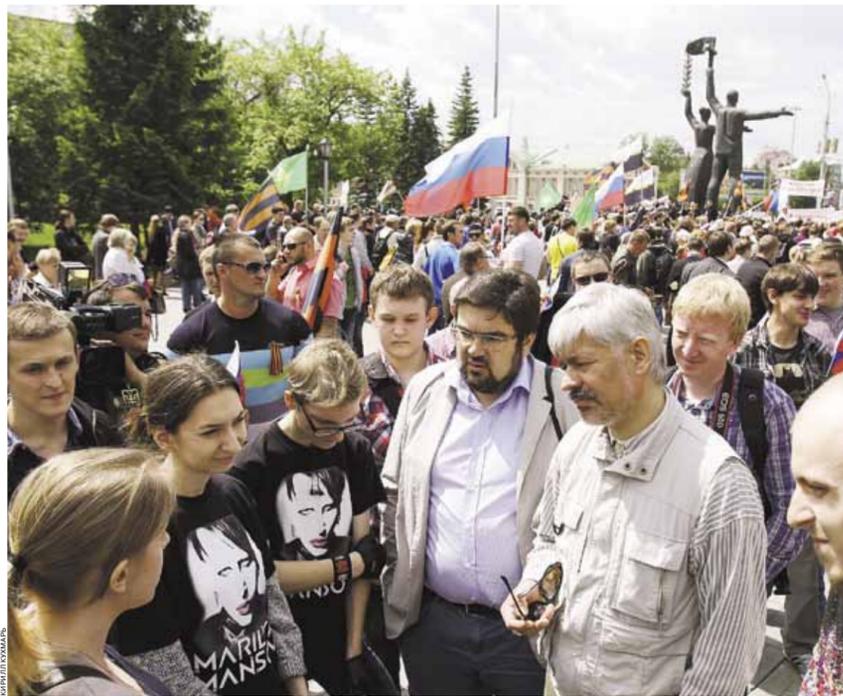
Открытие Бугринского моста в Новосибирске стало поводом для визита в регион президента РФ Владимира Путина



В Алтайском крае открылся первый из заявленных в России проектов игорных зон – казино «Сибирская монета»



Приход в Новосибирске самой популярной американской сети фастфуда совпал с резким охлаждением отношений между Россией и США



Противников концерта Мэрилина Мэнсона в Новосибирске оказалось значительно больше, чем его фанатов



Партнер проекта



На ликвидацию последствий наводнения в Алтайском крае и Республике Алтай из федерального и региональных бюджетов выделено более 12 млрд рублей



Накануне выборов мэра Новосибирска оппозиция решила объединить свои усилия для победы коммуниста Анатолия Локотя (в центре)



Отстраненный президентом РФ в связи с утратой доверия губернатор Новосибирской области Василий Юрченко стал фигурантом нескольких уголовных дел



Открытие зимнего туристического сезона, по расчетам властей Алтайского края, должно привести в регион не только любителей зимнего отдыха, но и инвесторов

В затруднительном положении

Главная отрасль Кузбасса, угольная, уже второй год недосчитывается прибыли. Из-за непрекращающегося снижения цен на мировых рынках растет убыточность производства, сокращаются инвестиции. Перспективы для угольщиков выглядят как минимум неоптимистичными. Впрочем, падение курса рубля и увеличение за счет этого доходов от экспорта может поправить ситуацию по итогам года.

— конъюнктура —

Рост на вывоз

С начала текущего года добыча угля в России практически не изменилась. Как сообщило центральное диспетчерское управление (ЦДУ) ТЭК, за 10 месяцев 2014 года добыча угля в стране составила 287,3 млн т, что примерно соответствует уровню 2013 года. Падение добычи на 1-3%, наблюдавшееся в первой половине 2014 года, постепенно сменилось небольшим ростом. Улучшения статистических показателей удалось добиться исключительно за счет экспорта. За 10 месяцев текущего года его объемы выросли на 9,6%, до 127,85 млн т (115,8 млн т в страны дальнего зарубежья). Из всей российской добычи угля на долю Кемеровской области приходится 60%, за 10 месяцев в регионе добыли почти 172 млн т угля, из них 99 млн т поставили на внешние рынки. Быстрее всего растет экспорт российского угля в страны Азиатско-Тихоокеанского региона — на 57,6% за девять месяцев 2014 года, до 35,65 млн т (данных за 10 месяцев нет). Для некоторых из российских добывающих компаний этот рынок давно уже стал основным. В частности, компания «Мечел» сообщает, что 75% всего ее угольного экспорта приходится на страны АТР и в этом году в регион будет отправлено более 13,5 млн т.

На фоне растущего экспорта поставка угля на внутренний рынок продолжала снижаться: за 10 месяцев текущего года объемы ее сократились на 5,4% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года, до 135,6 млн т. При этом отгрузка угля на электростанции снизилась на 8,9%, до 65,4 млн т, для металлургии она выросла на 1% и составила 31,8 млн т.

В октябре в Кемерове заместитель директора департамента угольной и торфяной промышленности Минэнерго России Сергей Шумков сообщил, что внутреннее потребление угля сократилось на 12-14% в прошлом году и 5%-ное падение ожидается в этом году. В качестве основной причины негативной для отрасли тренда он назвал вытеснение угля газом, цены на который регулируются. Несмотря на то что ценовые условия на международном рынке в этом году не стали привлекательнее, а, напротив, только ухудшились, кузбасские угольщики стремятся сохранить и даже расширить свои позиции. Хотя уровень мировых цен на стандартный энергетический уголь с поставкой из Австралии снизился на сентябрь 2014 года на 15% к уровню сентября 2013 года и составил всего \$70,65 за тонну (по данным Института проблем естественных монополий).

По оценке заместителя губернатора Кемеровской области по уголь-

ной промышленности и энергетике Андрея Гаммершмидта, в этом году добыча угля в регионе вырастет как минимум на 3 млн т и составит более 206 млн т. При таких темпах роста Кузбасс сможет вывезти за рубеж более 60% своей добычи, около 120 млн т.

Впрочем, внешние рынки, несмотря на рост угольного экспорта из Кузбасса, не отличаются особой лояльностью к поставщикам. Особенно сильным оказался удар по ним со стороны Китая, крупнейшего импортера угля в мире, где с 1 октября текущего года введен запрет на импорт низкокачественного угля с высоким содержанием серы (свыше 0,6%) и золы (более 15%), а с 15 октября — пошлины на импорт угля. От запрета на ввоз низкокачественного угля сильно пострадали поставки из Австралии и ЮАР. А от введения пошлин в размере 3% на импорт антрацита и коксующегося угля, 5% — на импорт топливных угольных брикетов, 6% — на импорт битуминозного энергетического угля, по оценке агентства Reuters, потеряют в первую очередь Австралия и Россия. Импортные пошлины Китай ввел, чтобы поддержать собственных угольщиков, у которых растут издержки и падают цены. По оценке губернатора Кемеровской области Амана Тулеева, заградительные пошлины, введенные Китаем, «который традиционно много брал у нас угля и металла», создадут значительные проблемы для добывающих компаний региона.

Летом нынешнего года были отмечены случаи, когда от поставок кузбасского угля отказывались по политическим соображениям потребители в Европе. В Польше, например, требовали ввести эмбарго на российский уголь, в связи с тем что цена на него ниже, чем на польский, и поставки из Кузбасса «убивают» местную угледобычу. Хотя пока дело до полного запрета не дошло.

Нестабильная ситуация с экспортом кузбасского угля на Украину. В октябре появилось сообщение о поставке компанией «Кузбассразрезуголь» 500 тыс. т антрацита на электростанции Украины, где возник де-



Несмотря на убытки, добывающие компании Кузбасса не намерены отказываться от экспорта, чтобы сохранить рынки сбыта в долгосрочной перспективе

фицит угля из-за попадания шахт Донбасса в зону вооруженных столкновений. Однако в условиях осложнившихся двусторонних отношений угольщиков, у которых растут издержки и падают цены. По оценке губернатора Кемеровской области Амана Тулеева, заградительные пошлины, введенные Китаем, «который традиционно много брал у нас угля и металла», создадут значительные проблемы для добывающих компаний региона.

Без планов и активов

В таких обстоятельствах особенно чувствительным для угольщиков становится запланированное на 2015 год повышение расходов на железнодорожные перевозки. Дальнейшее сокращение инвестиций, отказ от реализации ранее заявленных и новых проектов становятся основным средством снижения издержек. Уходящий год стал беспрецедентным и по количеству лицензий на пользование недрами, от которых отказались угольные компа-

нии, частично сделав это досрочно, частично не став продлевать заканчивающиеся лицензии.

К примеру, ОАО «Белон» (угольная «дочка» ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», ММК) в ноябре нынешнего года заявило о планах отказаться сразу от трех угольных активов — двух шахт и обогатительной фабрики. Кроме того, компания явно готовится к отказу от еще одного перспективного актива, хотя и не заявляет об этом прямо. Но на выставке «Металл-Экспо» в Москве в середине ноября о намерении продать две шахты из состава «Белона» заявил финансовый директор ММК Сергей Сулимов. Он указал, что намерение продажи относится к шахтам «Чертинская-Южная» и «Чертинская-Коксовая», и отметил, что рассматривается также возможность продажи обогатительной фабрики «Беловская». Покупателя он не назвал, сообщил только, что «Магнитка» хотела бы закрыть намеченную сделку до конца нынешнего года.

А 19 ноября совет директоров ОАО «Белон» принял решение о реформировании лицензий на право пользования недрами на участке недр Новобачатский-2 Краснобродского каменноугольного месторождения с ОАО «Белон» на дочернее общество — ООО «Новоба-

чатский-2». Обычно такая процедура предшествует последующей продаже проектного актива. Напомним, в марте прошлого года компания таким же образом реорганизовала на ООО «Разрез, Новобачатский» свои лицензии на участки Новобачатский-1 (прогнозные ресурсы — 6 млн т, лицензия была приобретена «Белоном» в 2004 году) и Новобачатский-3 (прогнозные ресурсы и запасы — 9,5 млн т, лицензия куплена в 2007 году). А в декабре 2013 года ООО было продано четырем компаниям из Кемерово и Новокузнецка за 1,1 млрд руб.

Сокращение инвестиционных программ и отказ от активов, в частности лицензий на добычу угля (см. таблицу), можно назвать еще одним трендом отрасли в текущем году. По данным Кемеровостата, за девять месяцев в угледобыче отмечено резкое снижение капитальных вложений — на 36% (до 28,4 млрд руб.).

Не в цене прибыль

Экономические и политические риски приводят к неизбежному сокращению доходов угольных компаний. По данным Эдуарда Алексеенко, первого заместителя гендиректора ОАО «Кузбасская топливная компания» (КТК), снижение стоимости энергетического угля с начала 2014 года составило 20%, и, по его

прогнозам, возможно дальнейшее падение цен, в результате «уже более 60% производителей угля в мире работают в убыток». За январь — сентябрь 2014 года 66% всех угольных предприятий Кузбасса отработали с убытками. По данным Кемеровостата, их общая сумма составила 38,7 млрд руб. (31,4 млрд руб. в 2013 году) и превышение убытков над прибылью — 25,4 млрд руб. (17,1 млрд руб. в 2013 году).

КТК в своей отчетности за девять месяцев текущего года сообщила, что получила 469 млн руб. чистого убытка против 329 млн руб. чистой прибыли годом ранее. Компании удалось на 6,2% снизить себестоимость, до 12,9 млрд руб. против 13,75 млрд руб. в 2013 году, однако из-за падения цен выручка снизилась еще сильнее — на 8,9%, до 14,52 млрд руб. И это при увеличении добычи и продажи угля. Показательная позиция КТК по поводу экспорта в страны АТР (ее, судя по всему, придерживаются и другие угольщики Кузбасса): этот экспорт, указано в отчетности, «принесит незначительные убытки, однако данные поставки не могут быть прерваны во избежание потери привлекательного в долгосрочной перспективе рынка и нарабатыванной клиентской базы в Южной Корее и Японии».

Игорь Лавренко



Личный счет

Уходящий год нельзя назвать скучным. Финансистам он запомнится ужесточением политики ЦБ, девелоперам — предвкушением прибыли, на фоне нестабильного курса рубля вложения в недвижимость кажутся особенно надежными. Ритейл и общепит ломали голову, как обеспечить поставки после введения продовольственного эмбарго. Переработчики сельхозпродукции разрывались между желанием увеличить прибыль и закрепиться на освобождающихся полках супермаркетов, предложив условия выгоднее, чем у конкурентов. Одним были предложены новые правила игры, другим обещаны налоговые каникулы. Кто-то расширял свое присутствие на рынке, пока конкуренты старались не потерять завоеванные позиции. У каждого год был свой, но было и что-то общее. Редакция „Ъ“ спросила у новосибирских бизнесменов:

«Чем вам год запомнился?»

прямая речь

Всеволод Иванов, исполнительный директор компании InfoWatch:

— Мне запомнилась Олимпиада, она показала потенциал России, доказала, что мы можем делать все четко, качественно и красиво, хотя это требует значительных средств и ежедневных управленческих усилий на самом высоком уровне. Меня это научило тому, что в любой компании можно сделать все что угодно — возможен любой прорыв, несмотря на рынок, конкурентов, отсутствие спроса и т. п. Надо просто собрать талантливых людей, не жалеть денег и контролировать лично каждый процесс! Так делает Галлицкий, и поэтому его сеть магазинов «Магнит» растет каждый год, несмотря на всевозможные кризисы, падение покупательной способности и насыщенность рынка. Поэтому, какой бы ни была ситуация, не стоит зарывать голову в песок, надо просто больше и активнее работать.

Игорь Раскинд, заместитель директора новосибирского филиала НТЦ «Атлас»:

— Можно смело сказать, что, несмотря на нестабильную внешнеполитическую и внешнеэкономическую обстановку, следствием которой становятся и некоторые внутриэкономические проблемы, выражающиеся, в частности, в перераспределении бюджетов внутри страны и их сокращении, рынок информационной безопасности продолжает развиваться. В этом году утверждены новые и актуализированы уже действующие законодательные акты, ФСТЭК России и ФСБ России выпущен ряд методических документов в части обеспечения безопасности персональных данных, информации, обрабатываемой в государственных информационных системах, а также информационной безопасности автоматизированных систем управления технологическими процессами. Выпущены новые редакции банковских стандартов. Можно ожидать, что данный процесс продолжится и в следующем году. Более осмысленным и последовательным становится подход представителей бизнеса к обеспечению защиты информации. Бизнес начинает осознавать реальную ценность информации и необходимость ее защиты. Таким образом, касательно информационной безо-

пасности, несмотря на все проблемы и препятствия, уходящий год можно считать достаточно продуктивным и плодотворным и вселяющим оптимизм относительно дальнейших перспектив.

Ксения Кетух, руководитель Mango Office в Новосибирске:

— Минувший год ознаменовался множеством событий — как радостных для нашей страны, так и неоднозначных. В нашей отрасли, IT и телекоммуникаций, технологические, экономические и законодательные перемены следовали одна за другой. Безусловно, стоит вспомнить крупнейшие спортивные мероприятия — Олимпийские и Паралимпийские зимние игры 2014 года в Сочи. Эти Игры войдут в историю как самые инновационные. Широкий резонанс в обществе вызвало российское продовольственное эмбарго. Сложившаяся ситуация в том числе предоставила возможность для развития российских компаний продовольственного сектора. Особенно гибкого к изменяющимся условиям среды среднего и малого бизнеса. Мы наблюдаем со стороны этих компаний растущий спрос на «облачные» сервисы, которые позволяют повысить эффективность бизнес-процессов.

Александр Разуваев, директор аналитического департамента «Альпари»:

— Яркие итоги года? Первое — это создание ЕАЭС. В конце мая 2014 года в Казахстане состоялся подписанный договор о Евразийском экономическом союзе, который заработает с 1 января 2015 года. В экономическое объединение вошли Беларусь, Россия, Казахстан, позднее к ним присоединилась Армения. Объединенный рынок четырех стран составляет более 170 млн человек, размер экономики более \$2,3 трлн, что делает его достаточно конкурентным по меркам глобальной экономики. Предприятия будут освобождены от повторного учреждения юридического лица в странах — членах ЕАЭС. Лицензии и иные разрешительные документы на осуществление деятельности по оказанию услуг будут признаваться во всех странах Евразийского союза. Второе — это разворот на Восток. Во время визита в Турцию президент РФ Владимир Путин объявил об отказе России от строительства «Южного потока» из-за «неконструктивной позиции» еврокомиссии по этому вопросу. Вместо несостоявшегося проекта Россия приступила к планированию перенаправления своих энергоресурсов в другие регионы мира, а также инвестирования в проекты производства сжиженного природного газа. За

впечатляющим соглашением между Китаем и Россией новым транзитером газа в Европу становится Турция. Действительно, надо направлять ресурсы туда, где на них будет расти спрос, то есть будет расти экономика. А экономика Азии, в отличие от европейской, будет расти быстро.

Александр Большаков, генеральный директор киноцентра «Победа»:

— Конечно же, итоги года хочется подводить, подводя победы. Скажу честно, не всегда они получались однозначными. Многие еще только предстоит сделать. Но я очень рад, что мы провели в этом году такую акцию, как «День победы российского кино». Во всех залах весь день мы показывали только лучшие российские ленты. То, что лидером по посещаемости в этот день стал документальный фильм про математику, является еще одним подтверждением того, что наши зрители — это наши единомышленники, они любят и понимают кино. Очень хотелось бы, чтобы мы не только в техническом плане могли ощущать себя частью огромного, живого и развивающегося мира кино. Я надеюсь, впереди у нас интересный год и прекрасные встречи — и с мастерами кинематографа, и с их лучшими произведениями.

ИТОГИ ГОДА алтайский край

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Алтайского края Александра Карлина



Значимые события в жизни Алтайского края происходят практически ежедневно: ведется строительство, реконструкция или ремонт новых предприятий, объектов инфраструктуры и социальных учреждений; задумываются и реализуются проекты в сфере предпринимательства, культуры; жители края достигают новых высот в науке и спорте. Уместить наиболее важные события жизни региона в краткий список из пяти позиций, конечно же, невозможно. Хотю назвать те из них, которые, с одной стороны, затронули максимальное число жителей Алтайского края, а с другой — имели в 2014 году общероссийское и даже международное значение.

1. Ликвидировали последствия наводнения.

Наводнение, которое мы в Алтайском крае пережили летом 2014 года, эксперты называют самым разрушительным за полвека. От разгула природной стихии пострадало более 50 тыс. человек. 128 населенных пунктов оказались подтоплены или разрушены. Стихия заставила тысячи людей покинуть свои дома. В специально оборудованных пунктах временного размещения было эвакуировано более 4,5 тыс. человек. Алтайский край является единственной сре-

ди пострадавших от наводнения территорий, в которой в первые дни стихии были выделены средства регионального бюджета на оказание единовременной материальной помощи гражданам. Всего на выплату компенсаций жителям из средств федерального и краевого бюджетов направлено более 3,6 млрд руб.

Приоритетным вопросом стало обеспечение жильем людей, чьи дома были полностью уничтожены в результате наводнения. Для этого пострадавшим семьям выделяются государственные жилищные сертификаты. В 120 многоквартирных жилых домах проводится капитальный ремонт, еще для 8,9 тыс. домохозяйств расходы на ремонт жилья предполагается компенсировать из средств федерального бюджета.

Объем затрат на ликвидацию последствий наводнения превышает 2,2 млрд руб. Государственная поддержка будет оказана 25 сельскохозяйственным товаропроизводителям и более чем 5 тыс. личных подсобных хозяйств. Субсидии также получат потерявшие имущество предприниматели малого и среднего бизнеса.

Хочу подчеркнуть, что в непростых условиях, когда в беду попали десятки тысяч жителей Алтайского края, оперативно и в полном объеме была оказана помощь со стороны федеральных органов власти.

2. Провели «АлтайПродМаркет».

Главная идея проведения торгово-производственной биржи деловых контактов заключалась в демонстрации производственного потенциала предприятий края. Представители международных, федеральных, региональных торговых сетей лично убедились, что алтайские производители готовы предложить свою продукцию взамен той, ввоз которой ограничен. Отзывы участников, как со стороны производителей, так и со стороны организаторов, исключительно положительные, поэтому будем надеяться на то, что деловой форум станет регулярным. Были представлены все направления пищевой индустрии края: более 75 крупнейших предприятий региона продемонстрировали свой ассортиментный ряд. Представители Сахалинской области, Хабаровского, Камчатского

края, Восточно-Казахстанской и Павлодарской областей Республики Казахстан, Республики Алтай, с которыми в перспективе мы планируем расширить торговое взаимодействие, настроены серьезно.

Первые положительные результаты проведения «АлтайПродМаркета» подтверждаются существенным уменьшением остатков продукции на молокоперерабатывающих предприятиях края. За октябрь более чем на 3 тыс. т уменьшились товарные запасы твердого сыра. За девять месяцев этого года производство сыров выросло на 14,2%, а это значит, что у нас есть хороший задел для дальнейшего расширения рынков сбыта продукции сыродолов.

Главная задача на ближайшее время — продолжить взаимодействие с представителями торговых организаций, которые заинтересованы в поставках из Алтайского края импортозамещающей продукции высокого качества.

3. Состоялся Первый Всероссийский молодежный театральный фестиваль им. В. С. Золотухина.

Фестиваль стал одним из центральных мероприятий Года культуры в Алтайском крае. Новый театральный проект призван обеспечить доступ самой широкой зрительской аудитории региона к современным постановкам театров России.

Всероссийский молодежный театральный фестиваль был проведен в рамках ме-

роприятий по увековечению памяти народного артиста России и нашего земляка Валерия Золотухина. Он ориентирован в первую очередь на людей молодых, активных и неравнодушных, интересующихся современным искусством вообще и театром в частности. Аудитория фестиваля — от 16 до 35 лет, но мы убеждены, что он будет интересен и старшему поколению.

В фестивале приняли участие актеры 12 театров из Москвы, Новосибирска, Челябинска, Иркутска, Уфы и Алтайского края. Его программа не ограничивалась показом спектаклей. Огромный интерес вызвали творческие лаборатории, круглые столы, встречи с известными деятелями театра.

4. Открыли новый концертный зал «Сибирь».

Торжественная церемония состоялась 4 ноября. В новом здании разместятся два ведущих коллектива региона: Алтайский государственный оркестр русских народных инструментов «Сибирь» им. Е. И. Борисова и Государственный молодежный ансамбль песни и танца Алтая.

На сегодняшний день концертный зал «Сибирь» — это лучшая концертная площадка в Алтайском крае по своим акустическим характеристикам. Она оснащена современным звуковым, световым и мультимедийным оборудованием. Здесь могут работать разные коллективы, как народные, джазовые, так и исполняющие мировую классику.

5. Открыли зимний туристический сезон.

В числе красивейших мест Алтайского края, привлекающих неподдельный интерес туристов, — Лебединые озера в Советском районе. Очевидно, что наряду с Белокурихой, «Бирюзовой Катунью» эти природные объекты приобретают общегосударственное значение.

В 2014 году было решено впервые провести праздник «Алтайская зимовка», который символизирует открытие нового зимнего туристического сезона. События развернулись на семи площадках, в том числе в городах Барнауле и Белокурихе, а также в трех районах края — Смоленском, Советском и Алтайском. Организатором мероприятия выступила администрация Алтайского края при поддержке Министерства культуры РФ и Федерального агентства по туризму. В рамках праздника «Алтайская зимовка» прошла научно-практическая конференция с участием ученых Алтайского края и других регионов России, в центре которой тема экологического туризма.

Событийный туризм — мощный объединяющий фактор для людей. Производство, культура, ремесло, наука, спорт, творчество — все это находит отражение в программах проводимых в Алтайском крае мероприятий, на которые приезжают тысячи туристов со всех уголков России и из-за рубежа. За десять месяцев 2014 года Алтайский край посетило более 1,4 млн человек.



1. Иконка дома и воды (наводнение)
2. Иконка тележки (торговля)
3. Иконка театральные маски (театр)
4. Иконка музыкальные ноты (музыка)
5. Иконка горы (туризм)

Холдинг БФК: непрерывное развитие как основа стабильности

Холдинг БФК ежегодно развивается, в том числе расширяется филиальная сеть компании, на конец 2014 года она включает в себя 10 городов Сибири и Казахстана. БФК — одна из первых оконных компаний Сибири, которая присутствует на рынке светопрозрачных конструкций уже почти 20 лет. Головной офис БФК находится в Новосибирске, а самый старший филиал, расположенный в Красноярске, в 2014 году отметил свое четырнадцатилетие. Большинство филиалов компании в Западной Сибири, а также филиал в Абакане в минувшем году отметили седьмой день рождения, и все они неизменно показывают стабильный уровень развития и удерживают свои позиции на рынке светопрозрачных конструкций.

Особенно в этом году выделился филиал компании БФК в Омске, благодаря которому она начала освоение северных регионов России, в частности по корпоративному направлению ведется работа на объектах в Тюмени, где также был открыт региональный склад компании БФК.

Самые молодые филиалы, несмотря на довольно короткий срок работы, уже достигли хороших результатов и неизменно продолжают свое развитие. В числе таких представителей компании БФК хочется выделить филиал в Иркутске, который, несмотря на негативные тенденции на рынке, показывает уверенное наращивание оборотов.

БФК имеет и развитую дилерскую сеть — более 300 партнеров по всей России. Многолетнее сотрудничество дает свои результаты. Так, в 2014 году объем продаж в дилерском сегменте составил более 250 тыс. кв. м — это почти половина всего объема продаж холдинга БФК.

Для укрепления эффективного взаимодействия со своими партнерами БФК ежегодно проводит различные мероприятия. Например, в этом году прошел цикл конференций под общим названием «Новости оконного рынка — 2014», организованных для дилеров компании БФК в 11 городах Сибирского федерального округа, Якутии, а также зарубежных дилеров компании в Казахстане. Подобные конференции проводятся уже второй год и неизменно собирают исключительно положительные отзывы участников, позволяя партнерам компании «держать руку на пульсе» оконного рынка и быть в курсе основных трендов его развития.



ЖК «Премьер», г. Новосибирск

Существенная часть стратегических усилий БФК всегда была направлена на улучшение сервиса. И с целью повышения уровня обслуживания в конце 2013 года руководство холдинга приняло решение о консолидации ресурсов БФК и «БФК-Енисей» под общим руководством Управляющей компании. Теперь во всех городах присутствия БФК действуют единые стандарты качества продукции, а также общая технология обслуживания клиентов. Очередным подтверждением качества работы специалистов БФК стало то, что компания уже неоднократно вошла в топ-20 рейтинга оконных компаний по качеству консультаций клиентов в 2014 году.

Особенно стоит отметить, что на сегодняшний день доля рынка, занимаемая компанией БФК, более чем в два раза превышает долю ближайших конкурентов. Причем говорить о конкуренции с другими компаниями можно только в разрезе отдельных городов, тогда как в масштабах Сибири в целом значительный отрыв в размере доли рынка подтверждает безусловное лидерство БФК.

Активно развивается и корпоративное направление холдинга, специализирующееся на комплексном обслуживании строительных компаний. Подводя итоги 2014 года, нельзя не отметить, что более 40% выполнения годового плана БФК — заслуга корпоративного направления, и это является рекордным показателем за всю историю компании.

Что касается работы корпоративного направления в регионах, хотелось бы выделить такие города, как Кемерово, Новокузнецк, Омск и Красноярск. В 2014 году благодаря слаженной работе специалистов данного направления на карте городов Сибири появились новые жилые дома и целые микрорайоны, ультрасовременные бизнес-центры, а также выполнен немалый объем работ по остеклению объектов социального значения.

Если говорить о планах на 2015 год, то здесь руководство компании выражает уверенность, что холдингу БФК даже в сложной рыночной ситуации удастся удержать свои позиции лидера в розничном и дилерском сегментах, а также на объектном рынке.

МЕРОПРИЯТИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ»

2015

НОВОСИБИРСК

февраль
«Коммерсантъ-Kids»апрель
III Сибирский форум
франчайзингаиюнь
Церемония «Твердые знаки»сентябрь
V Конференция
финансовых директоровноябрь
II Сибирский форум
«Ритейл будущего»декабрь
Прием «Итоги года с Ё»Выступления представителей
власти и бизнеса, регуляторов
и лидеров рынка, ведущих
экспертов и специалистовРекламные и выставочные
возможности

Коммерсантъ СИБИРЬ

По вопросам сотрудничества обращайтесь:
тел. (383) 212-02-42, отдел конференций ЗАО «Коммерсантъ — Сибирь».
Подробности на сайте <http://sibir.kommersant.ru/>Новосибирск
ул. Фабричная, 8;
ул. Кошурникова, 8;
ул. Титова, 22,
т. (383) 223-39-26Томск
ул. Фрунзе, 96,
т. (3822) 69-61-00Кемерово
ул. 50 лет Октября, 13;
бульвар Строителей, 22,
т. (3842) 58-30-30Новокузнецк
ул. Металлургов, 48,
т. (3843) 99-12-12Омск
пр. К. Маркса, 85;
ул. Куйбышева, 81,
т. (3812) 77-40-40Барнаул
пр. Ленина, 75,
т. (3852) 53-90-90Абакан
ул. Богграда, 135,
т. (3902) 30-58-38Иркутск
ул. Свердлова, 24,
т. (3952) 500-733Красноярск
пр. имени Газеты Красноя
рской Рабочий, 160;ул. 78-й Добровольческой
Бригады, 14а;
пр. Свободный, 69,
т. (391) 255-77-55

www.bfk.ru

Дошли до пика

Состояние самого крупного в Сибири — новосибирского рынка жилищного строительства на первый взгляд не вызывает тревоги. Уже в начале декабря объем построенного жилья сравнялся с объемом всего прошлого года. Однако аналитики предупреждают, что замедление неизбежно, учитывая все негативные процессы в российской экономике. Вопрос в том, насколько сильным окажется торможение. Пока большинство экспертов и крупных застройщиков рассчитывают на то, что «турбулентность» рынка окажется менее значительной, чем в 2008-2009 годы.

— стройиндустрия —

Отчеты новосибирских чиновников о темпах жилищного строительства в области и, самое главное, в областном центре с начала 2014 года выглядели празднично. К декабрю они стали почти триумфальными. По итогам первого квартала в Новосибирской области было сдано 353,3 тыс. кв. м, что превысило плановый ориентир на 27% и показало аналогичного периода прошлого года на 46% (в Новосибирске — плюс 68%). Второй квартал доказал, что этот рывок — не случайность. За январь — июнь строители региона сдали 810 тыс. кв. м, что означало превышение плана уже на 34%, а показателя первого полугодия 2013-го — на 70,7% (в Новосибирске — плюс 86%). За девять месяцев 2014 года органы статистики дали по области цифру 1,37 млн кв. м, а в начале декабря на аппаратном совещании в областном правительстве министр строительства Сергей Боярский объявил о том, что регион с показателем 1,72 млн кв. м уже выполнил годовой план. Результат 11 месяцев 2013 года был превышен на 46%. При этом губернатор Новосибирской области Владимир Городецкий отметил, что «удалось добиться равномерного ввода жилья в течение всего года, а не сдачи основной части объектов в последние месяцы, как часто случалось». Такой разрыв между цифрами плана и фактическим результатом, возможно, ставит вопрос о качестве планирования, но победителей не судят. «Тенденции роста, намеченные в строительной отрасли города, связаны с естественным развитием экономики после кризиса 2008 года. Когда условия стабилизировались и спрос на жилье значительно вырос, строительные компании среагировали на ситуацию и принялись наполнять рынок предложениями. Сейчас мы и наши коллеги-застройщики пожинаем плоды тех семян, которые закопали в 2007-2010 годах», — объясняет успех коммерческий директор ЗАО «Строитель» Эдуард Ляхов. В качестве примера он приводит жилой комплекс «Астра», который «Строитель» начал возводить в 2007-м, законсервировал на три года в 2009-м и перевел в активную фазу строительства в 2013-2014 годах.

«В последние годы, и особенно в 2013-2014 годах, ведущие банки страны целенаправленно увеличивали спрос на жилье за счет предлагаемых условий. Подготовленный банковским сектором спрос ринулся за предложением», — отмечает в свою очередь, гендиректор ГК «Стрижи» Игорь Белокобыльский. С тезисом о том, что главным драйвером роста жилищного строительства было продолжение роста ипотечного кредитования, соглашаются и аналитики. «У целого ряда застройщиков доля ипотечных сделок в объемах продаж строящихся квартир была в 2014 году выше 50%», — утверждает советник управляющего партнера новосибирской компании DSO Consulting Сергей Сидоренко. С ним согласен директор департамента маркетинга компании «Юнисервис Капитал» Сергей Темирбаев. «На максимум ипотечный рынок вышел в 2013 году, когда с помощью ипотечного кредита покупались 25% квартир (на 5% больше, чем в 2012-м). В 2014 году всплеск спроса можно объяснить накопленным капиталом, который на фоне массового отзыва лицензий у банков, почти двукратного обесценивания рубля был направлен на покупку недвижимости, несмотря на цены, находящиеся на исторических максимумах», — отмечает он.

Объем ипотеки действительно впечатляет. В первом полугодии темп прироста выданных ссуд составил 42% по сравнению с 26% за аналогичный период прошлого го-

да, говорится в исследовании, подготовленном рейтинговым агентством «Эксперт РА». По итогам шести месяцев российские банки предоставили 448,5 тыс. ипотечных кредитов общей стоимостью 769,5 млрд руб.

Кроме того, стоит добавить, что рост курсов евро и доллара в последние месяцы подстегнул новосибирцев инвестировать в недвижимость. Директор по маркетингу и продажам СП ООО «Сибакдемастрой» Динар Зарипов оценил рост инвестиционной активности в 5-7%. «В октябре и ноябре 2014 года активность покупателей была достаточно высокой — это абсолютно в норме для сезона, — делится своими наблюдениями директор агентства недвижимости «Грановит» Александр Бычковский. — Спрос адекватен предложениям, банки активны и дают ипотеку, социальные программы работают, плюс неопределенность в экономике — отсюда и хорошая активность рынка».

Однако эксперты призывают не обольщаться приятными цифрами из отчетов о сданных в этом году квадратных метрах. «Никакого роста жилищного строительства нет, объем работ по виду деятельности „строительство“ уменьшился на 10%, снижается количество заделов. Сегодня средний срок от начала строительства до сдачи дома в продажу увеличился по сравнению с декабрем 2013 года на восемь-девять месяцев», — обращает внимание на тревожные симптомы независимый новосибирский аналитик Сергей Николаев. В исследовании компании «Свеза» указывается, что в 2013 году объемы строительных работ в денежном выражении впервые после кризиса «ушли» в отрицательную зону и снизились на 1,5%, в первом полугодии 2014 года падение продолжилось, отрасль сократилась на 2,6% к уровню аналогичного периода 2013 года. «На фоне общего снижения деловой активности можно предположить, что растущий ввод жилья и коммерческой недвижимости отражает завершающую фазу проектов, запущенных на волне посткризисного восстановительного роста», — делают вывод эксперты компании.

Усиление кризисных тенденций в экономике в целом, убеждены отраслевые аналитики, неизбежно скажется на жилищном строительстве в будущем, учитывая, конечно, инертность отрасли. По мнению господина Сидоренко, ипотечный драйвер не может действовать очень долго, поскольку кредиты уже выплачивают не менее 30% домохозяйств Новосибирска. Другими словами, надежных заемщиков становится все меньше. «Мы полагаем, что объемы продаж жилья в новостройках Новосибирска могут снизиться в предстоящие месяцы не менее чем на 30% от пиковых значений соответствующих периодов 2013-2014 годов, а снижение объемов рынка продлится как минимум до осени 2015 года», — предупреждает советник управляющего партнера DSO Consulting. По прогнозу господина Темирбаева, те, кто желает инвестировать свои сбережения в недвижимость, делают это еще до конца 2014 года и в 2015-м иных факторов роста рынка, кроме достройки объектов готовностью более 40%, нет (хотя таких объемов достаточно много, и это может поддержать рынок в прежнем объеме). Заморозка же объектов на начальном этапе строительства будет достигать 50%, говорит эксперт. «Основными причинами снижения будут отсутствие длинных дешевых кредитов в связи с санкциями и рост процента по ипотеке, инфляция снизит реальные доходы населения, и много будет не до недвижимости», — добавляет господин Николаев. До сих пор на рост продаж новосибирских новостроек, поясняет он, влияли дешево-



Всплеск потребительского спроса на рынке жилой недвижимости эксперты во многом объясняют обесцениванием рубля

вая ипотека, материнский капитал и губернаторская субсидия молодым семьям, но в 2015 году ипотека подорожает, а предоставление губернаторской субсидии уже приостановлено.

Глубина возможного спада — сегодня один из самых обсуждаемых вопросов в отрасли. Начальник управления экономического развития мэрии Бердска Татьяна Сергеева сообщила, что в 2015 году объем строительной-монтажных работ в регионе может сократиться на 12,3%. В самом Бердске, который является вторым по численности городом области, в 2015 году предполагается сдать в эксплуатацию 82 тыс. кв. м, а в 2016-2017 годах — примерно по 60 тыс. кв. м.

Производители строительных материалов не скрывают, что готовятся к сокращению спроса на свою продукцию. «В 2014 году емкость цементного рынка в Сибири составила 7,35 млн т, это на 6,5% выше уровня 2013 года. В 2015 году потребление не увеличится. Возможно, даже упадет на 3-5%», — предполагает Геннадий Рассказов, первый вице-президент кемеровского холдинга «Сибирский цемент», доля которого на цементном

рынке Сибирского федерального округа достигает 70-75%. По его словам, отрасль столкнулась со «снижением обеспеченного покупателя спроса».

Однако крупные новосибирские застройщики держатся уверенно, утверждая, что строительный апокалипсис региону не грозит. «Как такового спада не ожидается. Крупные игроки рынка научились лавировать в разных экономических условиях», — считает господин Ляхов. Впрочем, по его мнению, с дистанции могут сойти только «компания одного дома», «поэтому вполне возможно повторение сценария 2008 года, когда дольщики, покупая выгодные квадратные метры, оставались с бумагами на руках и заброшенным каркасом будущего дома». В том, что «шокового падения не будет», уверен и Динар Зарипов. По его оценке, «турбулентность» рынка в настоящее время не столь сильна, как в 2008-2009 годах. Господин Зарипов предполагает, что снижение показателей в 2015 году ограничится примерно 10%. Оптимистом выглядит и генеральный директор «Первого строительного фонда» Майис Мамедов. «Пока ничего сверхординарного не происходит. Я считаю, что в 2015-м сохранится тот же уровень, что был в 2014 году. Кроме того, если областное и федеральное правительства примут меры господдерж-

ки строительства, то, я думаю, нам ничего не грозит. Все строительное сообщество настроено на то, чтобы удержать темп нынешнего года», — говорит он. Господин Белокобыльский обращает внимание на то, что ведущие банки стремятся удержать рынок: не увеличился процент отказов, не затягиваются сроки рассмотрения заявок, вместе с тем наращивается активность по рекламе и продвижению. Все это указывает на то, что в 2015 году спрос будет. В «Первом строительном фонде» и ГК «Стрижи» планируют значительно увеличить в 2015 году объем сданного жилья. «Прогноз на рынок жилья в Новосибирске на первое полугодие 2015-го, если в общем чертах: ничего „этогого“ не произойдет», — успокаивает господин Бычковский.

Тем не менее, учитывая негативные тенденции, можно предположить, что программному жилищному строительству Новосибирской области до 2020 года выполнить будет как минимум нелегко. Впервые она была представлена на заседании регионального правительства в конце августа этого года. Тогда было объявлено, что к концу заявленного периода должно быть построено по 2,7 млн кв. м жилья в год. Впрочем, на том заседании губернатор Владимир Городецкий отправил документ на доработку.

Валерий Лавский

Человеческий фактор

— сектор рынка —

В текущем году государство ужесточило правила игры в вопросах обеспечения информационной безопасности. В первую очередь это касается защиты персональных данных. Но, как считают участники рынка, на фоне экономического кризиса защита коммерческой информации приобретает новое значение и для бизнеса.

Угрозы информационной безопасности принято подразделять по основным источникам на внешние, связанные с несанкционированным проникновением в корпоративную информационную систему, и внутренние, вызванные небрежностью или намеренными действиями сотрудников. «Если разделить угрозы на внутренние и внешние, то среди первых наиболее актуальны утечки информации, а среди внешних — целенаправленные атаки на предприятия», — говорит региональный представитель компании

InfoWatch в СФО Владимир Ермолаев. — Эти угрозы представляют серьезную опасность, в том числе потому, что компании принимают недостаточные меры для защиты. Кроме того, следствием роста внимания власти к информационной безопасности и защите персональных данных становятся соответствующие проверки и штрафы».

В 2002 году Microsoft дала старт разработкам ПО с учетом требований IT-безопасности. С выходом Windows Vista эта идея воплотилась в жизнь и количество уязвимостей в ОС Microsoft заметно сократилось. Впрочем, с распространением широкого доступа (ШПД) в интернет значительно возросло и количество DDoS-атак. Взлом компьютерных систем стал процветающим бизнесом.

Проблемы безопасного хранения данных усугубляются масштабным проникновением средств обработки и передачи данных. В этих условиях постановка на предприятии современной системы информационной

безопасности становится многоплановой и комплексной задачей. IT-подразделения должны обеспечивать целостность данных, защиту от сбоев, ведущих к потере информации, а также от неавторизованного создания или уничтожения данных, конфиденциальность информации и ее доступность для авторизованных пользователей.

По мнению председателя совета директоров Softline Игоря Боровикова, в сфере информационной безопасности сегодня сохраняются неопределенность, обусловленная экономической ситуацией. «Последние годы наблюдается процесс активизации деятельности правительства и регуляторов в сфере информационной безопасности, — констатирует заместитель директора новосибирской филиала ФГУП НТЦ «Атлас» Игорь Раскинд. — Правительством утверждены новые постановления, внесеныправки в действующие законодательные акты. ФСТЭК и ФСБ России выпустили ряд новых документов в части обеспечения безопасности персональ-

ных данных, информационной безопасности промышленных систем. Актуализированы банковские стандарты. Помимо необходимости выполнения законодательных „новаций“ компаниям могут быть присущи специфические информационные угрозы».

По мнению Игоря Боровикова, существенная часть руководителей и собственников бизнеса еще не осознали необходимость защиты информации и выполнения требований законодательства. «Речь идет не только о малом и среднем бизнесе. Некоторые крупные организации не выполняют требования законодательства в области защиты информации или реализуют их в неполном объеме. Однако даже законопослушные компании не до конца понимают, что обеспечение информационной безопасности является непрерывным процессом», — поясняет господин Боровиков.

«Распространен стереотип, что для обеспечения полноценной защиты достаточно применения антивирусного средства, — под-

тверждает Игорь Раскинд. — Зачастую руководство начинает уделять внимание вопросам информационной безопасности тогда, когда инцидент уже произошел или компания попала в список плановых проверок регулятора».

Пренебрежение вопросами информационной безопасности господин Ермолаев объясняет неудачным опытом работы с тем или иным продуктом. «Обычно после неудачного пилотного испытания одного продукта возникает заблуждение, что нет инструментов, способных своевременно выявить и предотвратить утечки. Для того чтобы адекватно оценить риски, необходимо составить модели угроз и портрет нарушителя. То есть иметь определенную экспертизу в области IT-консалтинга. Не думаю, что в каждой компании есть такой штатный специалист», — заключает Владимир Ермолаев. С точки зрения предпринимателей ситуация в сфере обеспечения безопасности бизнеса складывается неоднозначно.

ИТОГИ ГОДА кемеровская область

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Кемеровской области
Амана Тулеева

Считаю, главным событием для России и для Кузбасса стало воссоединение Крыма и Севастополя с Россией. Это — наша давняя мечта. К сожалению, это стало поводом для колоссального давления со стороны США, стран Евросоюза на нашу страну, которое отразилось на экономике и нашего региона. Ведь Кузбасс не может существовать в отрыве от остального мира. Напоминаю, наша экономика «завязана» на 85 стран, и это, естественно, сказывается и на развитии наших базовых отраслей. Что нами сделано в этих сложных условиях в 2014 году.

1. Сохранили уровень добычи угля в регионе.

Самое главное — не снизили добычу угля, несмотря на непростую ситуацию. В общей сложности по итогам года наши угольщики вновь добудут более 200 млн т топлива. Инвестиции в угольную отрасль составили почти 50 млрд руб. За счет этого ввели в эксплуатацию новую, современную шахту «Карагайлинская», разрезы «Тайбинский» и «Кийзасский». Важно то, что Кузбасс сегодня является, по сути, полигоном для внедрения и испытания мировых супертехнологий в угольной отрасли. В августе этого года на разрезе «Чернивец» в рамках развития российско-белорусских отношений ввели в эксплуатацию сверхмощный карьерный автоса-

мосвал марки «БелАЗ» грузоподъемностью 450 т. Это уникальная машина. Она первая и единственная в мире, имеющая такую грузоподъемность, и поэтому занесена в Книгу рекордов Гиннесса как самый большой самосвал на планете.

В 2015 году необходимо сохранить объем добычи угля — не менее 200 млн т. Сейчас благодаря Кузбассу Россия занимает третье место в мире по экспорту угля (после Австралии и Индонезии). Если мы уйдём с международных рынков, эти ниши тут же займут другие. И тогда вернуться туда будет практически невозможно.

2. Пустили в работу три нефтеперерабатывающих завода.

Были запущены крупнейший в Сибири Яйский НПЗ и два завода в Анжеро-Судженске общей проектной мощностью по переработке 9 млн т сырой нефти в год. Это позволяет нам уже сейчас обеспечивать собственным дизтопливом работу карьерной техники на открытых горных работах, тракторов и комбайнов в сельском хозяйстве, пассажирского автотранспорта. А в целом сегодня мы закрываем 61% нашей потребности в дизельном топливе.

3. Собрали более 1 млн т зерна.

Несмотря на сложнейшие погодные условия, сельхозпроизводители собрали рекордный урожай. Мы полностью обеспечили нашу область картофелем, овощами, засыпали в закрома области 1,13 млн т зерна. Не снизили показатели и по производству молока и мяса, а по производству яиц поставили рекорд: впервые за всю историю развития птицеводства в области — получили более 1 млрд штук.

Главное, над чем мы должны работать, — это продовольственная безопасность нашего региона. То есть максимально производить все продукты питания у себя. В 2015 году необходимо начать строительство в селе Михайловка Прокопьевского района первой очереди животноводческого комплекса на 1,2 тыс. коров, восстановить производство мяса на бывшем Заринском животноводческом комбинате.

Еще одно перспективное направление, которое нужно развивать, — это овцеводство. Также необходимо активнее

развивать рыбную отрасль, особенно наращивать производство таких ценных пород, как форель. Кроме того, в 2015 году планируется ввести дополнительно новые, современные теплицы в Новокузнецком и Яшкинском районах. Это позволит увеличить объемы производства овощей на 70% и снабжать кузбассовцев свежими овощами и зеленью круглый год.

4. Ликвидировали большой объем ветхого и аварийного жилья.

В ноябре 2014 года я встречался с президентом РФ В. В. Путиным и от имени всех кузбассовцев поблагодарил его за мощную поддержку в решении этого острейшего вопроса. Если раньше, до 2000 года, на переселение людей из бараков на всю страну выделялся 1 млрд руб., то в 2014 году только у нас в Кузбассе на эти цели направлено 5,6 млрд руб. Напоминаю, в целом за 15 лет, с 2000 по 2014 год, мы снесли 15 693 барака, переселили 35 697 семей! Это глобальный прорыв!

Особое внимание в 2015 году необходимо уделить строительной отрасли. Считаю, строительство — это именно тот рычаг, который способен вытянуть экономику из кризиса. Оно «тянет» за собой работу еще 30 смежных отраслей. Задача в 2015 году — ввести не менее 1,2 млн кв. м жилья. В результате справиться новоселье смогут 23 тыс. кузбасских семей.

Также в 2015 году в Кузбассе необходимо снести 794 ветхих барака и переселить из них в благоустроенные квартиры 3 296 семей.

5. Полностью решили проблему очередности в детские сады в 30 городах области.

Только в этом году построили и отремонтировали 40 детских садиков. Вопрос с очередностью в детские сады для ребятшек от трех до семи лет должен быть решен в течение 2015 года во всех территориях. И сейчас уже стоит задача — ликвидировать очередность ребятшек в возрасте от полутора до трех лет.

Но самый главный оценочный показатель для нас — это демография. Ежегодно в течение последних семи лет в Кузбассе рождается более 36 тыс. малы-



1. Иконка горы (Кузбасс)
2. Иконка завода (Промышленность)
3. Иконка колосьев (Сельское хозяйство)
4. Иконка дома (Жилье)
5. Иконка семьи (Демография)

ТОЧКА ЛИДЕРСТВА

С декабря компания «СТС-Автомобили» стала крупнейшим вне столицы дилером Mercedes-Benz. Лидерский статус компании принесло открытие дилерского центра в Кемерове, состоявшееся 11 декабря. Кемерово — город, весьма насыщенный дилерскими центрами статусных автокомпаний, но открытие этого центра имеет значение, без преувеличения, принципиальное. Центр продажи автомобилей Mercedes-Benz — формат, статусообразующий для любого города.



На фото слева направо: Александр Могачев (директор ДЦ Кемерово), Эдуард Шорник (ведущий), Андрей Бец (Председатель совета директоров ЗАО «СТС-автомобили»), Максим Бец (генеральный директор ОАО «СтанкоСиб»), Павел Костенко (генеральный директор ЗАО «СТС-автомобили»)

Дилерский центр оснащен по последнему слову техники, в соответствии с самыми скрупулезными предписаниями Mercedes-Benz, сообразно самым актуальным канонам автомерчендайзинга. Ремонтно-сервисная зона центра превышает 2500 квадратных метров, зона шоу-рума в 800 «квадратов» комфортабельна и элегантна. Выверенная архитектурная компоновка, современные осветительные системы — все подчинено общей задаче наглядной и эффектной презентации автомобилей. Ведь фраза «Высокая марка сама себя продает» — это не больше, чем афоризм. Высокой марке тоже нужно содействие. И салоны «СТС-автомобили» в этом смысле — безупречны. В плане оснащения и уровня комфорта этот центр — близнец аналогичных площадок в других городах, например, новейшего в Новосибирской области центра «СТС-Автомобили» в городе Обь.

Центр расположен на самом оживленном участке автотрассы Кемерово — Ленинск-Кузнецкий, за городской чертой Кемерово, точнее, у самых его ворот. Подобное расположение автоцентров позволяет автоматически поднять торговый формат на межрегиональный уровень. Эффективность такой локализации уже доказана опытом центра «СТС-Автомобили» в Оби: весьма точно встроенный в плотную транзитную среду, он оказался востребован не только новосибирцами, но и покупателями сопредельных регионов. Потому и для кемеровского центра была найдена зона-аналог — видная всему региону, насыщенная потоками потенциальных покупателей.



«Полная симметрия форматов — аспект для нас принципиальный, — подчеркнул директор нового кемеровского центра «СТС-Автомобили» Александр Могачев. — В каждом городе нашего присутствия клиент должен получать одинаково высокий уровень обслуживания. В этом мы абсолютно солидарны с нашими немецкими партнерами: в канонах качества ценна не оригинальность, а единообразие. Оригинальность же мы оставили на долю торжества по поводу открытия».

Открытие салона, состоявшееся 11 декабря, было исполнено так, что масштаб и значение события прочитывались ненавязчиво и красноречиво: в модернистском стеклянном здании прошло торжество, сочетавшее блеск светского раута и непринужденную жизнерадостность вечеринки. Классические романсы в исполнении Татьяны Ворожцовой, лихой скрипичный эквилибр, шоу спортивного танца, азартные конкурсы — такой плотный сплав стилей очень образно передает суть бренда Mercedes-Benz. Бренда, где классические срифмован с хай-теком, где блеск статуса имеет множество оттенков. Предметным гвоздем программы была новая модификация Mercedes-CLS. Серьезный рестайлинг, которому подверглась эта популярная модель, позволяет воспринимать Mercedes-CLS 2014 года даже как «развитие темы», а как самодостаточную новинку, как модель-нюсмейкер.

«Mercedes — бренд, который идеально держит новостной ритм, — отмечает Александр Могачев. — С одной стороны, в новинках сохраняется преемственность линий и форм, узнаваемый дух марки. С другой стороны, мерседесовский классицизм — не окаменелый. Он не дает заскучать своим поклонникам. Новая версия CLS — еще одна иллюстрация этого принципа. Её сибирская премьера — это и изюминка в дебюте салона, и «восхлищательный знак» в годовых итогах нашей компании».

ЗАО «СТС-автомобили»
Официальный дилер Mercedes-Benz.

4 км. трассы Кемерово — Ленинск-Кузнецкий,
второй поворот на Сады.

8 (3842) 775555, 8 (3842) 774545

Форекс для финансовых акул

Форекс с Альпари.
Начни охоту на прибыль!



Новосибирск, ул. Ленина 52
+7 (383) 204 59 14
www.alpari.ru

Торговля на финансовых рынках сопряжена с рисками.
Alpari Limited. Реклама.

Регионам в помощь

Принятие федерального закона «Об основах государственно-частного партнерства в РФ», по мнению его авторов, будет способствовать привлечению внебюджетного финансирования в проекты, направленные на модернизацию и развитие объектов инфраструктуры, в том числе в социальной сфере. По итогам рассмотрения законопроекта в регионах пришли к выводу о необходимости его скорейшего принятия. Чтобы понять масштабы возможного сотрудничества бизнеса и власти, **Ъ** задал сибирским губернаторам вопрос: **«Как вы оцениваете экономический эффект от проектов, реализуемых по схеме ГЧП?»**

прямая речь

Владимир Городецкий, губернатор Новосибирской области:

— Задача нашего участия в таких проектах — это активизация инвестиционных процессов и решение общественных задач с помощью привлечения средств частных инвесторов. Поэтому для нас экономический эффект — это привлеченные инвестиции и экономия бюджетных средств. Но говорить только об экономике неправильно. Главным критерий все-таки — это решение проблемы, ради которой проект был запущен, и эффект здесь более многомерный, не всегда просчитываемый. Это и стимул для роста экономики в будущем, и социальный эффект.

Сложно говорить об экономическом эффекте и в отношении проектов по развитию производственной и деловой инфраструктуры. Задача нашего участия в них — дать толчок, помочь на начальном, самом сложном этапе, снизить риски для частных инвесторов. В Новосибирской области были реализованы такие проекты, как промышленно-логистический парк, технопарк в Академгородке, биотехнопарк в Кольцово. Из новых проектов — инновационный медико-технологический центр, ориентированный на создание инструментальных средств диагностики и лечения, новых материалов, регенеративные технологии, информационные технологии в медицине. При финансировании проекта из областного и федерального бюджетов в размере 260 млн руб. удалось привлечь 1 млрд руб. средств инвесторов. Объем продукции, создаваемой резидентами центра, к 2016 году составит 8 млрд руб. Эффект от таких проектов может растянуться на десятилетия.

Проекты в разных отраслях сильно отличаются по своим масштабам, и их тяжело сравнивать. В Новосибирской области есть примеры успешных проектов в самых разных сферах. Это и создание исследовательской и производственной инфраструктуры, и проекты по комплексной модернизации коммунальной инфраструктуры, включающие строительство автономных газовых котельных и реконструкцию тепловых и водопроводных сетей в сельских районах области. Сейчас прорабатывается проект реконструкции автомобильной дороги Новосибирск — Павлодар в форме концессионного соглашения.

Больше всего проектов направлено на развитие социальной инфраструктуры. Это строительство новых детских садов, концессионное соглашение с медицинским центром «Авиценна», по условиям которого клиника ведет реконструкцию объекта на собственные средства, после чего в течение 20 лет выполняет обязательства по предоставлению муниципалитету 48 циклов ЭКО каждый год. Список можно продолжить.

Сергей Жвачкин, губернатор Томской области:

— Областной закон о государственно-частном партнерстве мы приняли в конце 2012 года. Мне в правительстве говорят, что это один из лучших региональных законов о ГЧП. Видимо, не зря за ним «охотятся» многие субъекты федерации.

Наш первый проект в рамках ГЧП — строительство детских садов. Совместно с «Томской домостроительной компанией» мы приступили к проектированию и строительству сразу 15 дошкольных учреждений в девяти городах и районах Томской области, которые сдадим до конца 2015 года. Такого масштаба одновременного строительства детских садов в регионе не было за всю его 70-летнюю историю.

Общая стоимость проекта — свыше 2,6 млрд руб., и закон о ГЧП дает нам возможность расщепить платежи до 2020 года. Причем по-настоящему крупные бюджетные инвестиции в проект мы начинаем со следующего года — в течение ближайших двух лет предусмотрели на эти цели около 1 млрд руб.

В нынешнем году сдаем семь из 15 детских садов для 1 240 ребятишек: два в Томске, по одному в Северске, Стрежевом, Томском, Верхнетокском и Каргаскомском районах.

Мы не ограничиваем возможности, которые дает нам государственно-частное партнерство, только лишь проектом развития дошкольного образования. Сейчас прорабатываем варианты строительства в рамках ГЧП межрегиональных дорог Игол — Орловка и Томск — Тайга. Соответствующие соглашения в октябре мы подписали с губернатором Новосибирской области Владимиром Городецким и главой Кузбасса Аманом Тулеевым. Также ведем переговоры с бизнесом о строительстве томского участка Северной широтной дороги, которая соединит по альтернативному и наиболее короткому транспортному коридору Санкт-Петербург и Восточную Сибирь.

Александр Карлин, губернатор Алтайского края:

— В Алтайском крае за весьма короткое время накоплен опыт взаимодействия органов власти и бизнеса в рамках механизма ГЧП. Сделав ставку на такую форму сотрудничества с частными инвесторами, мы в течение ряда лет не отказываемся от исполнения взятых на себя обязательств, какие бы трудности ни возникали. А началась эта работа в 2007 году, после принятия правительством РФ решения о создании ОЗЗ туристско-рекреационного типа «Бирюзовая Катунь». Администрация Алтайского края изыскивает средства в региональном бюджете и привлекает федеральные ресурсы на реализацию крупных инфраструктурных проектов, обеспечивает обустройство площадки, на которой разместилась ОЗЗ. Нашими усилиями построена автомобильная дорога, возведен мост через реку Катунь, проложены инженерные коммуникации, сети газоснабжения и так далее. На подготовленных участках частным инвесторам предлагается организовать бизнес по оказанию услуг туристам. Экономический эффект от такого сотрудничества виден уже сегодня: на территории ОЗЗ зарегистрировано 14 компаний-резидентов с общим объемом заявленных инвестиций свыше 8,2 млрд руб. Три компании из этого числа уже осуществляют туристско-рекреационную деятельность,

а одна выполнила свои инвестиционные обязательства в полном объеме. Резиденты ввели в эксплуатацию 18 туристических объектов, завершено строительство гостиницы, первого этапа горнолыжного комплекса, объектов пещеры (гостевой дом, дом пещерника, омшаник, беседка). В настоящее время на территории «Бирюзовой Катуни» возводится кафе с административными и выставочными помещениями у Большой Талдинской пещеры, гостиничный комплекс на 80 мест размещения и первая очередь гостиничного комплекса на 140 мест. Почти завершено строительство культурно-познавательного центра, в котором будет представлен информационно-справочный блок, посвященный Николаю Рериху. Идет подготовка к возведению гостиницы для горнолыжников на 250 мест. Резиденты ОЗЗ продолжают вести предпроектные работы и проектирование новых объектов. Принцип ГЧП используется и при реализации других крупных туристических проектов: формировании кластеров «Золотые ворота» и «Белокуриха», строительстве игорной зоны «Сибирская монета».

Еще один крупный проект, но уже в сфере дорожного строительства: в текущем году мы продолжили реконструкцию автодороги Змеиногорск — Рубцовск — Волчиха — Михайловское — Ключи — Кулунда — Бурула — граница Новосибирской области. Ее поэтапное проведение началось в 2008 году в рамках соглашения о социально-экономическом партнерстве между администрацией Алтайского края, ООО «УГМК-Холдинг» и ОАО «Сибирь-Полиметаллы». Автомобильная дорога общей протяженностью 488 км обеспечивает транспортную связь степной зоны Алтайского края и Новосибирской области с выходом на федеральную автодорогу А-349. Общая стоимость этого проекта составила около 1,9 млрд руб. Согласно заключенному между частным партнером и администрацией края соглашению на сегодняшний день выполнены реконструкция и ремонт 79,2 км автодороги.

Приведу пример из сферы развития агропромышленного комплекса. Проект строительства и технического оснащения свиноводческого комплекса ООО «Алтаймясопром» предполагает создание инфраструктуры за счет средств бюджета Алтайского края. Эти обязательства нами выполнены. В 2012 году на строительство объектов инфраструктуры комплекса (подъездные пути, объекты газо- и водоснабжения) на условиях софинансирования впервые привлечены средства Инвестиционного фонда РФ в объеме более 209 млн руб. Сегодня свиноводческий комплекс ООО «Алтаймясопром» — это одно из ведущих предприятий Сибири, на котором используются современные технологии, включая инновационные, с полным циклом производства. Реализовав только первый этап проекта, ООО «Алтаймясопром» заняло лидирующие позиции в регионе по объему производства свинины: доля предприятия на рынке данного сегмента составляет около 48%.

Достойный пример ГЧП — создание Центра гемодиализа, открытие которого состоялось в сентябре текущего года. Его строительство осуществлялось на основе соглашения между администрацией Алтайского края, главным управлением Алтайского края по здравоохранению и фармацевтической деятельности, с одной стороны, и немецкой компанией В.Враун — одним из мировых лидеров в производстве диализного оборудования и организации диализной помощи по всему миру, с другой. В рамках реализации подписанного соглашения инвестором была произведена реконструкция здания, находящегося на территории краевой клинической больницы. Теперь оно отвечает всем стандартам и требованиям в области бесперебойной и качественной работы по гемодиализу. Центр оснащен современным оборудованием немецкого производства, в том числе установлены 40 аппаратов экспертного класса «искусственная почка» Dialog+ Evolution, а также высокопроизводительная станция водочистки, специализированная

медицинская информационная система. С открытием нового центра диализа реализовалась 100-процентная обеспеченность жителей края заместительной почечной терапией.

В связи с обсуждаемой темой хочу отметить, что в последние годы органы власти Алтайского края выполнили очень большую работу по улучшению инвестиционного климата в регионе, что не осталось незамеченным представителями бизнеса. Назову лишь один показатель — объем инвестиций в основной капитал: в 2013 году он составил 104%, а за девять месяцев текущего года — 125%.

Александр Бердников, губернатор Республики Алтай:

— Республика Алтай стремится к тому, чтобы стать одним из наиболее привлекательных туристических центров современной России, а помимо богатейшего природного потенциала для этого нужна развитая инфраструктура и высокий уровень сервиса. На нашей территории сегодня создается единый курортный кластер, включающий ОЗЗ туристско-рекреационного типа «Долина Алтая», горнолыжный комплекс «Манжерок», туристские комплексы Майминского и Чемальского районов, реконструированный аэропорт и Чуйский тракт. Все они тесно взаимосвязаны: их поэтапная реализация позволяет повышать транспортную доступность, увеличивать поток туристов, в том числе из европейской части страны. При этом ряд проектов реализуются на основе ГЧП.

Мы пока можем говорить лишь об ожидаемом экономическом эффекте, а это солидные налоговые поступления в бюджет региона. Но здесь еще очень важно, что эти проекты дадут жителям новые рабочие места (на ГЛК «Манжерок» уже сегодня 117 работников, в «Долине Алтая» более 100), а также станут притягательными ядрами для развития вокруг них малого бизнеса.

Около 200 рабочих мест создано в гостиничном комплексе «Алтай-Резорт», проект реализуется также по схеме ГЧП. Сегодня это уже целый рекреационно-оздоровительный комплекс с набором уникальных услуг и в дополнение — строящийся комплекс сельхозпредприятия, для того чтобы обеспечить посетителей экологически чистыми продуктами.

Интересен проект создания завода по производству белкового концентрата из шрота подсолнечника и рапса — предприятие, первое такого рода в России, открылось 28 ноября этого года. Оно дало республике 60 новых рабочих мест, предполагается, что ежегодные налоговые отчисления превысят 100 млн руб.

Нельзя не отметить и строительство малой гидроэлектростанции «Чибит» на реке Чуя в Улаганском районе, мощность которой составит 24 МВт. В комплексе с уже работающей крупнейшей в России солнечной электростанцией в Кош-Агаче и теми солнечными станциями, что намерены в республике построить в ближайшие годы компании «Авелар» и «Хевел», пуск ГЭС позволит преодолеть жесткий дефицит электроэнергии в регионе. Примечательно, что разрешение на запуск Кош-Агачской солнечной станции 4 сентября дал лично президент России Владимир Владимирович Путин, который в это время пребывал с рабочим визитом в Горном Алтае.

На основе ГЧП в республике реализуются и проекты локального характера, когда правительство на конкурсной основе предоставляет инвестиционным проектам статус проектов регионального значения с государственной поддержкой и льготными условиями.

На каждый вложенный рубль республиканского бюджета приходится больше шести рублей частных инвестиций: расходы бюджета в этом направлении по прошлому году оцениваются в 1 млрд руб., инвесторы вложили 6,138 млрд руб. При успешной реализации проектов инвесторы планируют вложить еще 28 млрд руб. При этом в общей сложности было создано более 700 рабочих мест (планируется еще 950), инвесторы уплатили больше 400 млн руб. налогов. В дальнейшем размер налоговых отчислений должен превысить 700 млн руб. Только надо помнить, что эти проекты окупаются не быстро — получить отдачу начнем после выхода их на проектную мощность. Пока же все они находятся в стадии инвестирования.

В целом при реализации проектов ГЧП структура инвестиций изменилась от приоритета государственных вложений в сторону превалирования средств частных компаний (если в 2005 году доля частных вложений в общем объеме инвестиций составляла 28%, то в 2014-м — 72%).

Аман Тулеев, губернатор Кемеровской области:

— В Кемеровской области давно и эффективно работает такая форма сотрудничества, как ГЧП. У нас принят закон «Об основах государственно-частного партнерства», постановление коллегии администрации Кемеровской области «Об утверждении порядка подготовки и заключения соглашений о государственно-частном партнерстве» и ряд отраслевых законов и постановлений.

Сегодня наиболее эффективной формой ГЧП в Кузбассе являются соглашения о социально-экономическом сотрудничестве с предприятиями, участие администрации области в уставных капиталах предприятий, концессионные соглашения.

За счет такого партнерства в Кузбассе реализовано несколько социально значимых проектов. Так, в 2008 году за счет средств Инвестиционного фонда РФ, областного и местного бюджетов в Новокузнецке построена дорога протяженностью 7 км и стоимостью около 367 млн руб. к полигону сортировки и хранения ТБО, который был построен частным инвестором (соотношение финансирования составило 50/50).

В 2010 году моногорода — Прокопьевск, Ленинск-Кузнецкий и Таштагол — получили поддержку из федерального бюджета в размере 3,2 млрд руб. На эти средства создана инженерная, энергетическая и транспортная инфраструктура для реализации новых крупных инвестиционных проектов. Например, в Ленинске-Кузнецком ведется строительство скоростной автомагистрали Кемерово — Ленинск-Кузнецкий. Участок 295-323,5-й км сдан в октябре 2012 года, вложено 5,6 млрд руб., в том числе 1,2 млрд руб. из федерального бюджета по программе модернизации моногородов. Сейчас продолжается строительство участка автодороги 274-295-й км, который будет сдан в октябре 2015 года. Стоимость 6,9 млрд руб., из них более 2,6 млрд руб. — федеральный бюджет. Эта автомагистраль — одна из лучших за Уралом.

Благодаря ГЧП только за 2010-2012 годы создано более 16 тыс. новых рабочих мест, а по текущим инвестиционным проектам будет создано еще 1,5 тыс. рабочих мест. Уровень безработицы в среднем сократился в 2,7 раза — с 4,3 до 1,6%. Уровень монопрофильности снизился с 73,5 до 62,8%.

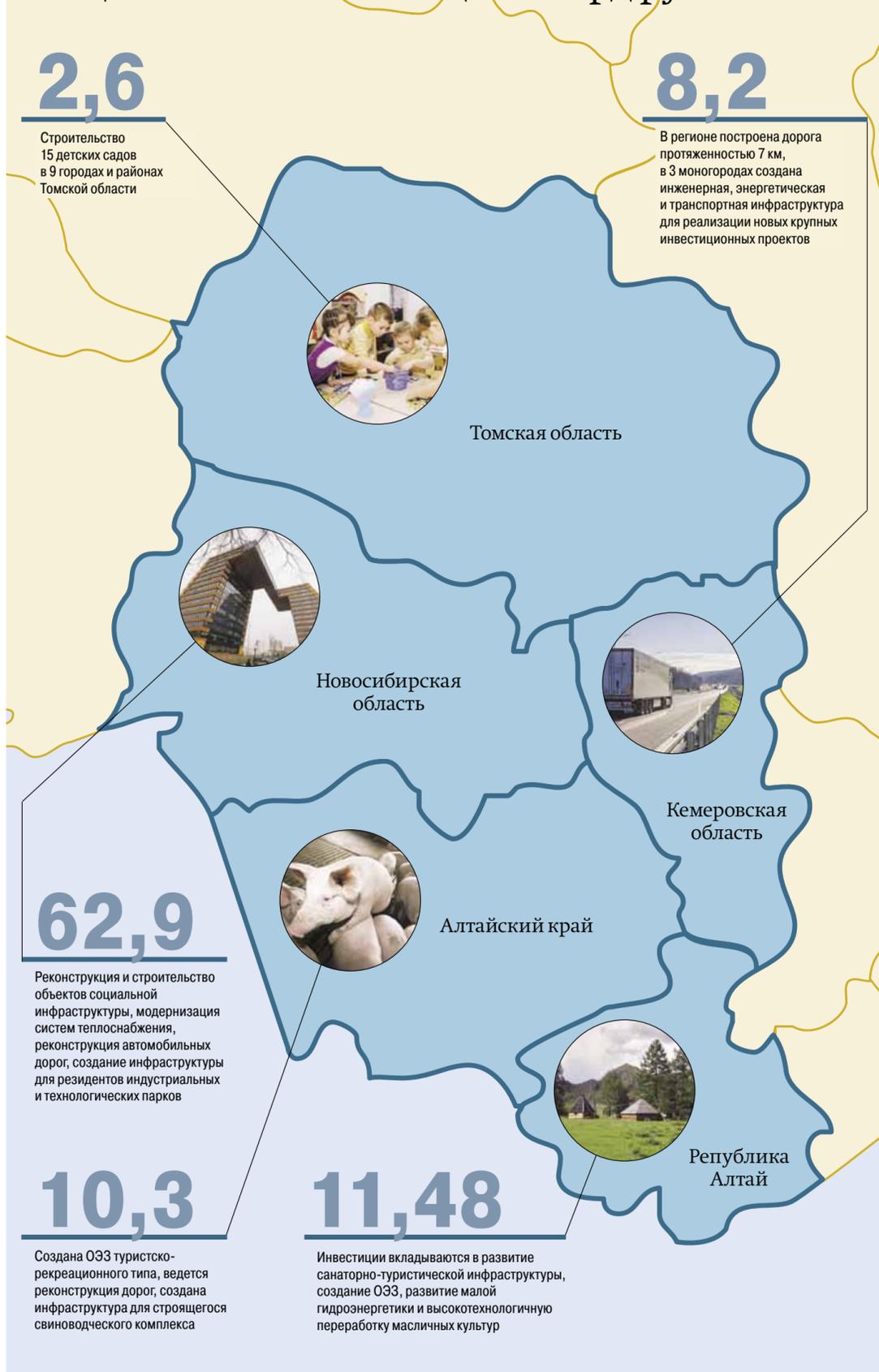
Сегодня ведется работа по моногородам Юрга и Анжеро-Судженск. В Юрге планируем привлечь средства федерального, областного и местного бюджетов на строительство газовой котельной установленной мощностью 115 МВт, городского канализационного коллектора. Строительство объектов инфраструктуры позволит реализовать инвестиционные проекты стоимостью почти 4 млрд руб., создать 1 277 рабочих мест и привлечь дополнительные новые проекты.

В Анжеро-Судженске планируется привлечь средства федерального, областного и местного бюджетов на строительство двух городских водоводов, ЛЭП и подстанции. Это позволит реализовать инвестиционные проекты в сфере обрабатывающих производств стоимостью почти 117 млрд руб., создать 4 810 рабочих мест.

Немало сделано с участием ГЧП и в развитии туристско-рекреационного кластера «Шерегеш». Как известно, этот проект победил в конкурсном отборе на финансирование среди 40 проектов регионов России и включен в федеральную целевую программу «Развитие внутреннего и въездного туризма в РФ» на 2015-2018 годы.

Здесь строится автодорога Кузедеево — Мундыбаш — Таштагол на участке обхода поселка Каз. Объем инвестиций из федерального бюджета составляет около 1 млрд руб. Дорога облегчит туристам доступ к курорту. По подсчетам специалистов, это привлечет крупных инвесторов, готовых реализовывать дорогостоящие проекты стоимостью около 1 млрд руб. каждый.

Общий объем инвестиций, млрд руб.



ИТОГИ ГОДА томская область

Топ-5 событий года

Выбор губернатора
Томской области
Сергея Жвачкина

В уходящем 2014 году Томская область совершила большой рывок в промышленном, инновационном и инфраструктурном развитии. Все это сделало регион более заметным не только на карте России, но и способствовало укреплению международных связей.

1. Открыли мост через реку Вах.

В ноябре с губернатором Югры Натальей Комаровой мы открыли мост через реку Вах, который соединил северную столицу нашего региона город Стрежевой с югорским Нижневартовском, Томскую область с ХМАО, Сибирь с Уралом.

Мост через Вах — это важнейший участок Северной широтной дороги, альтернативного транспортного коридора из Санкт-Петербурга в Восточную Сибирь. Мост начали проектировать еще в 1970-е, но строительство активизировалось лишь осенью 2012 года с подписанием соглашения между Томской областью и ХМАО. Его общая протяженность с подъездными путями составляет около 8 км, непосредственно мостового перехода — превышает 1 км. Стоимость проекта — 9 млрд руб.

Мы продолжаем выходить из транспортного тупика, в котором Томск оказался в XIX веке, когда Транссиб обошел нас стороной. С губернатором Новосибирской

области Владимиром Городецким мы подписали соглашение о строительстве автодороги Игол — Орловка, которая откроет кратчайший путь с Транссиба к нашим нефтяным и газовым месторождениям. А с губернатором Кузбасса Аманом Тулеевым договорились о строительстве дороги Томск — Тайга, которая существенно увеличит товарооборот между двумя регионами.

2. Открыли новый цех по выпуску иммунобиологических препаратов.

В сентябре мы открыли новый цех научно-производственного объединения «Вирион» — томского филиала ФГУП «Микроген». В создание нового цеха НПО «Вирион» инвестировало более 150 млн руб. собственных средств, здесь создано 165 высокопроизводительных рабочих мест.

Оборудование цеха отвечает всем требованиям стандарта GMP (Good Manufacturing Practice) и позволит вдвое увеличить объем выпуска иммунобиологических препаратов и растворов для инъекций — до 9 млн упаковок в год. Новое производство позволит нашей стране восполнить дефицит собственных лекарственных препаратов, внесет большой вклад в процесс импортозамещения.

При этом руководство «Микрогена» заявило о готовности разместить на площадках томского «Вириона» производство по выпуску продукции из плазмы крови. Инвестиции в этот проект оцениваются в миллиарды рублей.

3. Расширили импортозамещение.

Большой рывок мы совершили в программах импортозамещения крупнейших российских корпораций. Если еще год назад у Томской области была подписана одна «дорожная карта» — с «Газпром» (объем сотрудничества региона с газовым концерном вырос втрое, превысив 1 млрд руб., по итогам 2014 года этот показатель планируется увеличить до 2,5 млрд руб.), то в 2014 году к этой работе подключились «Газпром нефть», «Интер РАО», «Россети» и СИБУР.

Запорная арматура, цифровые радиорелейные станции, аппаратура беспровод-

ной передачи данных, электроприводы, вентиляционное оборудование — вот далеко не полный перечень высокотехнологичной томской продукции, участвующей в программах импортозамещения крупнейших холдингов. Среди поставщиков — ТЭМЗ, «Сибкабель», НПП ТЭК, «Элком+», «Микран», СИАМ и другие томские компании, которые участвуют и в таких мегапроектах, как «Сила Сибири».

4. Провели пленарную встречу Сети главных городов Азии.

В сентябре Томск стал местом проведения пленарной встречи Сети главных городов Азии — международной организации, в которой Россию представляет только наш регион. Томск посетили делегации Токио во главе с губернатором Ёити Масудзо, Сеула, Ханоя, Бангкока и Улан-Батора.

Один из главных итогов встречи — открытие дополнительных возможностей выхода в азиатские страны для наших университетов, в которых сегодня учащаются молодые люди из 72 российских регионов и 40 государств. Томская область вошла в туристическую программу «Добро пожаловать в Азию». Японцы заинтересовались опытом Национального исследовательского университета в подготовке волонтеров для Олимпиады в Токио. О расширении присутствия на азиатском рынке уже договорились томские пищевые и фармацевты. В рамках Сети мы инициировали крупный международный образователь-



ный проект «Преподавание русского языка», первые участники которого преподаватели из Монголии и Индонезии.

5. Завершили работу над концепцией федерального центра образования.

В уходящем году мы завершили масштабную работу по актуализации концепции федерального центра образования, исследований и разработок «ИНО Томск». Рабочую группу по поручению премьер-министра Дмитрия Медведева возглавил его заместитель Аркадий Дворкович, в нее вошли руководители ключевых федеральных министерств и ведомств, ведущих научных центров и крупнейших российских компаний.

Обновленная концепция проекта включает в себя пять направлений: «Передовое производство», «Наука и образование», «Тех-

нологические инновации, новый бизнес», «Удобный и умный город» и «Деловая среда». «ИНО Томск» изменил наше представление об инновационном развитии: мы переориентировали его с предложения на спрос, ключевую роль отдели высокотехнологичным промышленным предприятиям, в том числе тем, с кем реализуем «дорожные карты».

Наша цель — создать в регионе технологический центр, в котором будут эффективно сотрудничать образование, прикладная и академическая наука, инновационный бизнес и промышленность, в котором среда обитания, инфраструктура и социальная сфера будут соответствовать мировым стандартам. Инвестиции в федеральный проект «ИНО Томск» до 2020 года составят 200 млрд руб., из которых две трети — это частные вложения.

Без паники

— агропром —

В 2014 году урожай зерновых в Алтайском крае составил 3,5 млн т. По оценкам чиновников, это позволит полностью загрузить мощности мукомольной и крупяной промышленности края. «На алтайских элеваторах хранится также более 200 тыс. т интервенционного зерна. Аграрии и переработчики в случае необходимости получат возможность выкупить его у государства. Не потеряя и урожай гречихи. Необходимый запас сырья сформирован, небурный урожай уложен в валки и находится под снегом. Эта культура перезимует и дожидается весеннего обмолота», — подчеркнул губернатор Алтайского края Александр Карлин.

По данным руководителя краевого управления пищевой и перерабатывающей промышленности Татьяны Зелениной, за пределами региона алтайским зернопереработчикам придется докупить 800-900 тыс. т зерна, чтобы полностью загрузить свои мощности. Для сравнения: в 2013 году было докуплено чуть больше 200 тыс. т.

Проблемы с урожаем подтолкнули зернотрейдеров к более активным действиям на рынке. Так, в январе — октябре 2014 года объем реализации зерна в Алтайском крае составил 1,58 млн т, что на 27,2% выше аналогичного показателя 2013 года. По данным на сентябрь 2014 года, закупочные цены выросли на 18,7% к декабрю 2013 года. Средняя цена пшеницы составила 7,28 тыс. руб. за тонну (+22,1%), гречихи — 8,4 тыс. руб. (+17%), семян подсолнечника — 11,25 тыс. руб. (+23,8%).

Несмотря на неблагоприятные погодные условия, финансовые результаты алтайских сельхозпредприятий в 2014 году улучшились. Так, в январе — сентябре 2014 года сальдированный финансовый результат агробизнеса (прибыль минус убыток) превысил 2,7 млрд руб., что на 60% выше показателя 2013 года. 156 сельскохозяйственных организаций (84,8% от общего количества) получили прибыль, общий размер которой составил 3,6 млрд руб., 28 организаций (15,2%) получили убытки на общую сумму около 850 млн руб. Невысокий урожай, как показывает статистика, еще не повод бить тревогу. Напротив, именно при таком уровне



Проблемы агропрома, связанные с неблагоприятными погодными условиями текущего года, в Алтайском крае намерены решать за счет федерального бюджета

не сбора зерна серьезно растут закупочные цены, что позволяет аграриям получить высокую прибыль. Тогда как в урожайный год закупочные цены падают, и крестьяне получают меньшую прибыль. Так, в 2012 году при сборе в 2 млн т финансовый результат алтайских аграриев составил 2,5 млрд руб., а в рекордном 2013 го-

ду при сборе в 5 млн т аграрии заработали лишь 1,9 млрд руб. «Давайте вспомним 2012 год. После тотальной летней засухи зерновых с полей края было убрано чуть больше 2 млн т. А предприятия мукомольной промышленности Алтайского края произвели в 2012 году 1,38 млн т муки — самое большое количество му-

ки за всю историю Алтайского края. Секрета здесь нет: сельские товаропроизводители закупили 400 тыс. т так называемого интервенционного зерна. Современные механизмы регулирования продовольственных рынков с помощью государственных закупок интервенций позволяют не допускать снижения объ-

емов производства пищевой и перерабатывающей промышленности даже в случае неурожая», — отмечал Александр Карлин.

Не стоит, по мнению аналитика компании «Финанс Менеджмент» Максима Клягина, ждать резких колебаний цен на продукцию АПК и в рознице. «В случае гибели значительной части урожая помимо потерь сельхозпроизводителей основным негативным фактором может стать сокращение предложения на локальных рынках базовых сельскохозяйственных культур, в том числе круп. Это теоретически создает предпосылки для роста розничных цен. Тем не менее не думаю, что сейчас речь идет о серьезных угрозах для ценовой конъюнктуры и каких-либо выраженных негативных последствий для потребительского сектора. Ситуация серьезно отличается от локального кризиса 2010 года. Тогда неурожай наблюдался практически на всей территории страны. В частности, валовые сборы гречихи сократились более чем на 30%. В этом году ситуация совсем другая. Урал и Сибирь пострадали от неожиданно циклона «Ливия», в результате которого за несколько дней выпала месячная норма осадков в виде обильного снегопада. Вместе с тем в целом по стране урожай в этом сезоне высокий, по зерновым культурам — один из самых больших за последние годы, более 104 млн т, сборы гречихи также формируются на высоких уровнях. В такой ситуации выпадающие объемы локального производства могут быть без серьезных издержек замещены за счет поставок из других регионов, что будет нивелировать возможные ценовые колебания в рознице», — отмечает господин Клягин.

Валовой сбор зерна в Алтайском крае

Год	Тыс. т	Урожайность (ц/га)
2009	5 627,8	15,3
2010	4 240,8	12,8
2011	3 919,5	11,3
2012	2 516,8	8,4
2013	4 926,1	14,2
2014	3 500	15

Закупочные цены на пшеницу

Год	Руб. за тонну
2011, декабрь	4 646
2012, декабрь	8 712
2013, декабрь	6 050
2014, сентябрь	7 281

Сальдированный финансовый результат агрокомпаний

Год	Млрд руб.
2011	3,3
2012	2,5
2013	1,9
2014 (январь — сентябрь)	2,7

КАК ЗАРАБАТЫВАЛ АЛТАЙСКИЙ АГРОПРОМ

По итогам 2012 года сальдированный финансовый результат алтайских агрокомпаний (прибыль минус убыток) составил 2,5 млрд руб., что на 24% ниже показателя 2011 года. С убытком 2012 год закончили 48 сельхозпредприятий (21,3% от общего количества), общая сумма убытка составила 352 млн руб. В 2013 году в Алтайском крае было собрано почти 5 млн т зерна, что вывело регион на четвертый результат в России после Краснодарского (12 млн т), Ставропольского (6,8 млн т) края и Ростовской области (6,5 млн т). Средняя урожайность составила 15 ц/га. Как подчеркивали краевые власти, своевременно и качественно проведению всего комплекса сельхоз-

работ способствовали технические возможности хозяйства: за последние шесть лет в обновление парка сельхозтехники в регионе инвестировано свыше 33,5 млрд руб. (только в 2013 году приобретена техника на сумму более 4,5 млрд руб.). Но, несмотря на хороший урожай, финансовое положение алтайских аграриев ухудшилось. Их сальдированный финансовый результат составил около 1,9 млрд руб., что на 14,6% ниже аналогичного показателя 2012 года. С убытком 2013 год закончили 40 алтайских компаний (18,3% от общего количества), общая сумма убытка составила 1,2 млрд руб. Принятая регионом стратегия развития до 2025 года предполагает увеличение урожая до 7 млн т.

Неоправданное с точки зрения маржинальности желание участников рынка наращивать объемы посевных площадей, по мнению экспертов, спровоцировано системой государственной поддержки. Она стимулирует крестьян засевать как можно большие площади, ведь субсидии платятся именно из расчета количества гектаров. Таким образом, власть поощряет экстенсивный путь развития сельского хозяйства — расширять количество посевов, а не повышать урожайность. Именно это заставляет алтайских аграриев год от года стремиться к рекордным урожаям. А потом жаловаться властям на низкие закупочные цены и «заговор переработчиков».

Михаил Палочкин

ИТОГИ ГОДА республика алтай

Топ-5 событий года

Выбор губернатора Республики Алтай Александра Бердникова



В целом 2014 год был сложным, напряженным, стихийные бедствия нас преследовали, да и выборы впору сравнить со стихийным бедствием. Тем не менее, считаю, нам удалось с честью справиться с трудностями и заложить хорошую основу на будущее. Отраднo, что год закончился знаковым, позитивным событием — открытием инновационного производства. Надеюсь, что 2015 год, который в республике объявлен Годом туризма, а в России — Годом русской литературы, принесет больше хороших новостей.

1. Произошло наводнение.

Главным событием, существенно повлиявшим на жизнь региона, стало масштабное и разрушительное наводнение, которое произошло в конце мая — начале июня. Наводнение затронуло около 70% территории республики, нанесло грандиозный ущерб дорожной инфраструктуре, линиям электропередачи, домам и имуществу граждан, пострадали сельское хозяйство, туристические объекты. Общий ущерб от стихийного бедствия оценивается в 6,5 млрд руб., что составляет половину годового бюджета РА. Ликвидация последствий стихии до сих пор является важной задачей для нашего региона, где еще сохраняется режим чрезвычайной ситуации. Благодаря тому что аварийно-спасательные работы проводились своевременно и качественно, многих

возможных негативных последствий удалось избежать. Кроме того, уже в этом году мы получили из федерального бюджета практически половину средств, необходимых для ликвидации последствий, — более 3 млрд руб. — на компенсации гражданам, аварийно-восстановительные работы, восстановление дорожно-мостового хозяйства, капитальный ремонт подтопленного жилья. Работы активно ведутся, но, конечно, все проблемы в этом году мы закрыть не успеем, ликвидация последствий наводнения и в будущем году останется на повестке.

2. Состоялся визит президента России.

Это был первый официальный визит в регион главы государства. Президент России Владимир Путин провел в Горно-Алтайске совещание по вопросам ликвидации последствий паводковой ситуации в регионах России, особенно актуальным для нашей республики, где пострадал каждый седьмой житель. Владимир Владимирович высоко оценил красоту и уникальность Республики Алтай, отметил, что наш регион обладает редкой красотой и особой энергетикой, пообещал всестороннюю поддержку в решении особо проблемных вопросов. После его визита республика получила солидные дополнительные средства федерального бюджета на ликвидацию последствий наводнения. Кроме того, президент поддержал проект реконструкции дороги Таштагол — Турочак, строительство ряда объектов регионального значения, дал поручение проработать вопрос о проведении в Горном Алтае форума руководителей тюркских государств. Надеюсь, что по итогам визита будет форсироваться разработка и принятие очень насущного для нас закона о горных территориях. Визит президента вызвал прилив энтузиазма жителей республики, и, конечно, эти два дня очень позитивно повлияли на имидж нашего региона.

3. Открыли солнечную электростанцию в Кош-Агаче.

Визит президента совпал с еще одним, можно сказать эпохальным событием для Республики Алтай. В высокогорном Кош-Агачском районе открылась крупнейшая в России солнечная электростанция мощностью 5 МВт. Старт ее работе и дал Влади-

мир Путин. Республика Алтай — энергодефицитный регион, но в то же время здесь четверть территории занимают различные природоохранные зоны и природные памятники, поэтому вопросам сохранности экологии мы всегда обязаны уделять первостепенное внимание. Так что развитие солнечной генерации — прекрасное решение проблемы. Солнечная станция в Кош-Агаче была построена в кратчайшие сроки и уже показала очень хорошие результаты: в дневное время полностью покрывает потребности в энергии трех отдаленных районов. Инвестор — компания «Жewel» планирует построить в республике до 2019 года еще несколько солнечных электростанций общей мощностью 45 МВт. Подобные проекты будут реализованы и в других регионах России. Мне очень приятно, что начало столь важному для всей нашей страны направлению — развитию солнечной энергетики — было положено именно в нашем регионе. Солнечная энергия неисчерпаема. Кроме того, это самый чистый вид энергии, использование которого ни в коей мере не отражается на состоянии окружающей среды. А это то, к чему мы все стремимся, учитывая степень загрязнения природы в наши дни.

4. Подписали соглашения по газопроводу «Алтай».

Одно из важнейших событий года для Республики Алтай произошло за пределами нашего региона. В начале ноября в присутствии президента России Владимира Путина и председателя Китая Си Цзиньпина руководители «Газпрома» и «Китайской национальной нефтегазовой корпорации» подписали рамочное соглашение о поставках природного газа из РФ в КНР по газопроводу «Алтай». вновь появилась надежда, что этот важнейший для республики проект будет реализован. Он позволит обеспечить население республики качественными рабочими местами, гарантирует серьезные поступления в бюджет, а также позволит газифицировать те районы, где по ходу строительства предусмотрено создание газоконденсаторных перекачивающих станций. Газ придет в отдаленный высокогорный Кош-Агачский район, где люди живут в суровых условиях: температура зимой опускается до минус 45-50 градусов! О газе здесь можно только мечтать, его при-



ход обеспечит совершенно другой уровень жизни. И мы будем не только мечтать, но и делать все от нас зависящее, чтобы поддержать проект строительства газопровода. Что касается возможных экологических проблем, о которых так много говорят, то я абсолютно доверяю «Газпрому»: он неоднократно демонстрировал высочайшие экологические стандарты строительства. Уверен, что возможный ущерб природе и историческим памятникам будет сведен к минимуму, это в наших общих интересах.

5. Открыли завод по производству белкового концентрата.

В конце ноября в нашем регионе был запущен первый в России завод по производству белкового концентрата из масличных культур. Это пилотный проект федеральной программы «Протеин России». Как и в случае с солнечной электростанцией, вслед за республиканским заводом появятся еще четыре — в других регионах нашей страны. Инвестор проекта — ООО «Био Технологии». Строительство профинансировал

Россельхозбанк. Производство обеспечивает создание 60 новых рабочих мест, выпуск 6,3 тыс. т высококачественного белкового концентрата в год и 130 млн руб. ежегодных налоговых отчислений. Завод является частью масштабного инвестиционного проекта, реализуемого в республике, — «Создание пилотного агротехнопарка как базиса кластерного развития ведущих отраслей производства и переработки сельскохозяйственной продукции РА». Проект вызывает интерес и поддержку, потому что российский рынок испытывает дефицит основного компонента кормового рациона животных — протеина. При общей потребности в 10 млн т дефицит составляет 1 млн т. Белковый концентрат используется в качестве протеиновой основы кормов для животноводства и птицеводства. Технология производства его из растительного сырья (из шрота подсолнечника, самой массовой масличной культуры России) способна помочь сельскохозайственным предприятиям улучшить экономические показатели и повысить конкурентоспособность в области животноводства.

Человеческий фактор

— сектор рынка —

«Существует миф, что достаточно купить систему, внедрить ее, аттестовать рабочие места, и все заработало, и риски минимизированы. Как правило, эти вопросы начинают беспокоить руководителя или собственника в двух случаях. Первый — когда для минимизации правовых рисков следует выполнить требования по приведению инфраструктуры в соответствие нормативным требованиям регулирующих и надзорных органов. Второй — когда приходит реальное понимание, что есть угроза бизнесу, и оценка рисков от потери или порчи информации говорит о возможности нанесения существенного ущерба. В зависимости от случая и выбирается путь решения проблемы», — рассуждает исполнительный директор компании 2B Group Михаил Шевченко.

Обеспечение информационной безопасности, по его мнению, невозможно без изменения бизнес-процессов. «Установка только средств защиты мало что даст. Если не рассматривать этот процесс исключительно как освоение выделенных бюджетных средств на приведение инфраструктуры в соответствие нормативным требованиям (и бюджет освоен, и акты внедрения подписаны, и подрядчик денег заработал, а по факту внедренное решение не дает ожидаемого результата). Целесообразнее работать над уровнем доступности информации в компании, думать об объеме данных, необходимом и достаточном для решения должностных задач каждого конкретного специалиста, о дисциплине в документообороте. То есть работать над совершенствованием бизнес-процессов. Никто, кроме руководства, это не сделает, единого рецепта нет. Можно привлекать консультантов, экспертов, но надеяться на то, что получится, не участвуя в процессе, заплатить деньги и проблема будет решена, как минимум глупо. Это касается и собственного специалиста по IT. Если же процессы выстроены правильно, для установки технических средств защиты бывает достаточно привлечь системного администратора», — резюмирует господин Шевченко.

Эксперты настаивают, что информационная безопасность бизнеса начинается с подбора кадров. Необхо-

димо предусмотреть систему допуска персонала к конфиденциальной информации, установление персональной ответственности, организацию конфиденциального делопроизводства, оснащение организации техническими средствами и многое другое. Чтобы оценить корпоративную систему безопасности, определить ее пробелы и проблемы, IT-консалтеры проводят так называемый аудит безопасности. Он позволяет выявить каналы утечки, оценить их критичность. Анализ полученных данных дает возможность выбрать средства контроля каналов исходя из бизнес-модели предприятия и типов каналов.

Как отмечает Игорь Раскин, только по результатам анализа информационных потоков и активов, оценки информационной инфраструктуры компании, ее сферы деятельности и специфики работы, учитывая уже применяемые решения, имеющиеся риски информационной безопасности и существующие угрозы, можно переходить к выбору оптимальных решений и построению комплексной системы информационной безопасности.

Создание защищенной информационной системы, по мнению господина Боровикова, следует начинать с консалтинга. «Задачу обеспечения безопасности в первую очередь помогают реализовать экспертные решения, такие как аудит, разработка стратегии информационной безопасности, создание системы мониторинга и расследования инцидентов. Например, наши специалисты были привлечены для экспресс-аудита одного из интернет-ресурсов Philips с целью выявления критических для бизнеса уязвимостей. Обнаружив их, эксперты компании предоставили рекомендации по нейтрализации угроз. Одна из таких «дыр» позволяла злоумышленнику выполнять любые действия с сайтом от лица легитимного пользователя», — пояснил Игорь Боровиков.

Владимир Ермолаев, в свою очередь, призывает не пренебрегать организационными мерами: «Это важная часть создания системы защиты от внутренних угроз. При правильной реализации они могут быть эффективным средством борьбы с утечками. Ведь часто такие инциденты происходят случайно, по незнанию

правил работы с конфиденциальной информацией. Однако планомерное и системное противодействие утечкам и выявление внутренних злоумышленников возможно только с применением технических средств. При выборе необходимо ориентироваться на то, контролирует ли система все необходимые каналы передачи данных, достаточно ли развиты используемые в решении технологии анализа перехваченной информации. Важно, чтобы система выявляла помимо утечек такие внутренние угрозы, как саботаж, попытки мошенничества сотрудников и т. п.»

По мнению участников рынка, основные изменения в области информационной безопасности будут связаны с кризисом. «Поскольку конкуренция обостряется, уволенные сотрудники склонны мстить работодателям, а информация приобретает все большую ценность, это провоцирует рост числа злонамеренных утечек», — считает господин Ермолаев. В связи с этим затраты на обеспечение безопасности данных вряд ли будут существенно сокращены даже в период экономического кризиса.

Нельзя сказать, что компании, не специализирующиеся на информационной безопасности, недооценивают ее значимость, но они заняты своим основным бизнесом, а сил и средств на «апдейт» второстепенных процессов, как правило, не хватает. «Меня беспокоит прежде всего сохранение конфиденциальной информации (переход ее от ограниченного круга лиц внутри фирмы к неограниченному в результате взлома компьютеров извне, умышленных или неумышленных действий сотрудников); сохранность баз данных от порчи или утери в результате технических и программных проблем, в том числе проблем с поставщиками «облачных» технологий. Второстепенного в этой области нет. Но вкладываемся мы в информационную безопасность пока непростительно мало. В малом бизнесе достаточно понимание этой проблемы руководителями и собственниками. В средних и крупных компаниях решением задач безопасности должны заниматься отдельные специалисты или даже отделы. Например, я эпизодически занимаю соответствующих специалистов», — делится опытом директор ЦДО «Сфера» Михаил Гольдберг.

Дмитрий Карасев

**СЛУЖБА
ДОСТАВКИ
367-1-367**

BEERMAN
С Е Т Ь Р Е С Т О Р А Н О В

WWW.BEERMAN.RU