

НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР – ЛУЧШЕ НОВЫХ ДВУХ

Не секрет, что в бизнесе трудно полагаться на кого-то кроме себя. И, конечно, если партнер надежен и устраивает предоставляемым сервисом, от такого партнера отказываться нет смысла. Понимая это, многие руководители хотели бы заключать с партнерами и поставщиками долгосрочные контракты.

Тем более что заключение долгосрочных контрактов дает определенную выгоду. Звучит замечательно, но как проверить, достаточно ли партнер надежен, чтобы заключать с ним долгосрочные контракты? Есть один способ.

УСПЕХ ДОЛГОСРОЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Самый надежный способ проверить, стоит ли заключать долгосрочный контракт, — послушать отзывы тех, кто достаточно долго работал с этой компанией. Также нужно узнать, насколько долго с вашим будущим партнером работают другие представители бизнеса.

Например, этой зимой федеральный телеком-оператор «Дом.ру Бизнес» запустил специальное предложение для руководителей и владельцев бизнеса. При заключении контракта на срок от шести месяцев оператор гарантирует фиксированную абонентскую плату в течение всего периода сотрудничества и предоставляет скидку на доступ в Интернет. Объем скид-

ки на абонентскую плату при подключении услуги «Доступ в Интернет» зависит от сроков действия контракта и может быть рассчитан на 6 или 12 месяцев, соответственно скидка составит 15% или 20%. Предложение позволяет упростить планирование бюджета на телекоммуникации и оптимизировать затраты на услуги связи, исходя из потребностей компании.

Это очень выгодные условия. Но можно ли подписывать долгосрочные контракты с телеком-оператором?

Давайте разберемся.
Сегодня среди абонентов «Дом.ru Бизнес» менее всего смене оператора подвержены крупные клиенты, они не меняют провайдера в среднем более 3 лет. Средний и микробизнес также показал себя стабильным сегментом со средним сроком обслуживания более

2,5 лет. Чаще оператора меняют клиенты, работающие в сегменте малого бизнеса. В среднем срок непрерывного обслуживания такого абонента составляет немногим более двух лет.

Линейка услуг «Дом.ги Бизнес» включает телефонию, облачную АТС и видеонаблюдение, создание корпоративных VPN-сетей и развертывание Wi-Fi Hot Spot. Услуги позволяют сократить расходы на связь и легко масштабируются в зависимости от потребностей бизнеса. Оператор обеспечивает мониторинг работы всех сервисов в режиме 24/7, гарантируя уровень бесперебойности до 99,99% благодаря кольцевой топологии сети.

Исходя из вышесказанного, выгода долгосрочных контрактов с фиксированной абонентской платой и скидкой становится очевидна.

Зимой и летом с одним бюджетом

Зафиксируйте стоимость
услуг связи в офис
на весь будущий год

 **Скоростной интернет
до 1 Гб/сек**

**Со скидкой 20%
при годовом контракте**

**Узнайте подробнее
8 800 333 9000
b2b.domru.ru**

*Подключение происходит при наличии технической возможности на условиях тарифных планов, действующих в компании ЗАО «Дом.ру». Услуги «Г.Л.» предоставляются ЗАО «Дом.ру» по тарифам «Скоростной интернет» - ЗАО «Дом.ру» - оператором. Скидка доступна для абонентов, подписавших услугу связи «Дом.ру Бизнес» в период с 17.11.2014 г. по 31.01.2015 г. Скидка предоставляется на ежемесячную абонентскую плату в течение 12 месяцев с даты подписания договора. Скидка определяется согласно условиям договора «Дом.ру Бизнес». Указанная скорость максимальная. Фактическая скорость зависит от множества факторов: состояния оборудования, загрузки канала, качества канала, условий оказания услуг. По тарифному плану и иным условиям оказания услуг и услуг «Дом.ру Бизнес». Подключение осуществляется по предварительному согласованию. Подробную информацию об услугах и условиях их предоставления смотрите на сайте www.dom.ru. © 2014 Дом.ру.