малый и средний бизнес

Мал бизнес, да дорог

— финансы —

с13

Кроме того, в Нижегородской области создан региональный гарантийный фонд, который предоставляет предпринимателям госгарантии на сумму до 45 млн руб. «То есть предприниматель, получивший одобрение банка на кредит в 60 млн руб., может получить гарантию этого фонда на 70% общей суммы кредита. Это одна из самых высоких цифр среди регионов ПФО»,— отмечает господин Солодкий. В августе 2014 года начало работу федеральное Агентство кредитных гарантий, которое через банки предоставляет поддержку проектам малого и среднего бизнеса стоимостью от 10 млн до 1 млрд руб. Нижегородская область одна из первых в стране подписала соглашение с этим фондом и рядом банков, но пока кредиты с применением гарантий от федерального фонда единичны.

По мнению бизнес-омбудсмена Нижегородской области, эффективность этих механизмов необходимо повысить. «Региональный гарантийный фонд работает очень эффективно, у него практически нет невозвратов, да и сумма приличная по сравнению с другими регионами. Но предприниматель должен сразу оплатить пользование гарантийными средствами за весь срок кредита. Этот процент при большом объеме и сроке кредита может составлять серьезную сумму, которую, еще не получив кредит, предприниматель должен отдать фонду»,— отмечает Павел Солодкий. Кроме того, по мнению бизнес-уполномоченного, необходимо увеличить сумму предоставляемых госгарантий до 100 млн руб. для тех направлений бизнеса, которые на данный момент наиболее актуальны для развития региона. Что касается федерального гарантийного фонда, то стоимость денег в нем — 1,75% годовых — слишком высока, полагает господин Солодкий. «При таком размере процентной ставки для предпринимателей это дополнительная нагрузка, многие бизнес-планы ее не выдерживают. Поэтому со стороны предпринимателей часто звучат предложения, что цена гарантийных денег должна быть вдвое-втрое ниже»,— говорит бизнес-омбудсмен. Впрочем, национальная гарантийная система только начинает работать, хотя для нее уже выделен капитал в районе 50 млрд руб., напоминает Алексей Назаров. «Когда гарантийная система с помощью федерального агентства кредитных гарантий заработает в полном объеме, эти 50 млрд руб. смогут оказать реальную поддержку бизнесу. В целом это перспективный механизм»,— уверен эксперт.

АЛЕКСАНДР КОРЯКОВ

ОЛЕГ ХАРСЕЕВ

Ужесточение требований к заемщикам все чаще вынуждает банкиров принимать решение об отказе в кредитовании небольших компаний. К чему это приведет через несколько лет, аналитики предугадать не берутся

Банки также предлагают предпринимателям несколько видов гарантий: тендерную — по государственным и муниципальным контрактам, гарантию возврата аванса, гарантию исполнения контракта, гарантию платежа, гарантию уплаты таможенных платежей и другие. В этом плане финансовые учреждения пытаются работать с привлечением государственных механизмов поддержки. «ВТБ 24 заключил соглашение с региональным гарантийным фондом, который выступает поручителем за субъекты малого бизнеса в случае недостаточности предмета залога. Это открывает доступ к кредитным ресурсам широкому кругу предпринимателей. Гарантийный фонд предоставляет поручительства в размере 70% от суммы запрашиваемого кредита, остальную часть заемщик должен обеспечить залогом. Поручительства можно получить по кредитам в сумме свыше 1 млн руб. на срок от одного года до пяти лет»,— рассказывает Георгий Гречин. Первую сделку с использованием средств федерального Агентства кредитных гарантий банк заключил в Нижнем Новгороде в октябре 2014 года. «Такие финансовые инструменты могут помочь бизнесу решить проблемы с финансированием, тем более что в силу многих причин госзаказ сейчас — одна из самых интересных ниш для предпринимателей»,— полагает господин Назаров.

Вне зоны доступа

В Нижегородской области развитие сектора МСБ несколько опережает средние по стране показатели, что косвенно указывает на успешную работу региональной власти по поддержке бизнеса, отмечает господин Шамрай, тем более что объемы поддержки «весьма значительные». Между тем, по мнению бизнес-сообщества, существующие механизмы поддержки предпринимателей нуждаются в доработке с точки зрения механизмов финансирования. «Программы поддержки МСБ, идущие через институты развития — более всего через МСП-банк, имеют свои недостатки. Так, этот банк создал вокруг себя огромную систему посредников, и деньги бизнесмены получают не в МСП-банке, а у банков-посредников под гораздо более высокие проценты»,— отмечает уполномоченный по правам предпринимателей при президенте РФ Борис Титов. По его мнению, нужно замкнуть все программы поддержки МСБ на институты развития, а те, в свою очередь, должны работать с клиентами напрямую.

Но главным механизмом, который сможет действительно поддержать малый и средний бизнес в условиях нестабильности, предпринимательское сообщество считает частичную компенсацию процентных ставок по кредитам. «Цена кредитов в России, увы, весьма велика. Бизнес-проект считается успешным при прибыли 10%, а кредитуют под 14%. Не способствуют удешевлению кредитов и санкции, которые фактически закрыли для российских заемщиков западные рынки капитала. В этих условиях государственная поддержка МСБ в виде субсидирования кредитных ставок или даже их части — очень принципиальна»,— полагает Борис Титов. «Сегодня эта мера была бы очень востребована и важна, потому что ряд проектов невозможно реализовать по высоким процентным ставкам, которые сегодня существует на банковском рынке. Во время изменения экономической ситуации меры поддержки бизнеса должны быть более гибкими»,— добавляет Павел Солодкий. Впрочем, бизнес в первую очередь должен ориентироваться на свои силы, на свои конкурентные преимущества, полагает Александр Шамрай: «Программы поддержки призваны лишь создать более комфортные условия для предпринимателей, поддержать наиболее желательные формы их активности — например, осуществление инвестиций».

При сохранении существующей ситуации эксперты ожидают продолжения тренда на сокращение числа предпринимателей и уменьшение объемов их выручки. «Если предположить, что статус-кво сохранится — санкции и, в частности, затрудненный доступ к зарубежным рынкам капитала для российских банков, в краткосрочной и даже среднесрочной перспективе не следует ожидать серьезных положительных подвижек. В таких условиях кредитование малого и среднего бизнеса будет оставаться на периферии внимания банков, и рост, схожий по динамике тому, который мы наблюдали в 2010–2012 гг., нам доведется увидеть довольно нескоро»,— отмечает господин Шамрай. «Если говорить про взаимоотношения банков и МСБ, то в краткосрочной перспективе темпы роста кредитного портфеля малых и средних предприятий будут небольшими, скорее всего в пределах 4%. Но в среднесрочной и долгосрочной перспективе МСБ все равно остается приоритетом для банков»,— полагает господин Назаров.

Анна Павлова

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ ГОДА 2014

МИНИСТЕРСТВО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Участвуй в эстафете
инвестиционных проектов!

Расскажи, как ты вложил деньги
в Нижегородскую область,
и получи заслуженную награду!

Регистрация на сайте
mininvest.ru

Телефон для справок
411-82-16

Участие
бесплатно

16+ Реклама.