

НС

Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

Нефтегазовый сервис

Вторник 21 октября 2014 №191 (5464 с момента возобновления издания)

kommersant.ru

20 | Почему российские нефтесервисные компании не хотят выходить на российскую биржу

20 | Насколько поможет российскому ТЭК увеличение коэффициента извлечения сырья

22 | Зачем «Газпром нефть» решила вернуться в сервисный бизнес

Санкции против России в нефтегазовом секторе сделали импортозамещение национальной идеей и заставили государство вспомнить о намерениях создать единого игрока на этом рынке. Сейчас рассматривается три варианта формирования крупной нефтесервисной госкомпании: на базе УВЗ, «Роснефтегаза» и «Росгеологии». Но участники рынка опасаются монополии, которая может возникнуть при реализации любого из них.

Нефтесервис по-русски

— госкорпорация —

Национальная идея
После введения в сентябре санкций в отношении России, которыми Запад ограничил использование иностранных услуг и технологий в добыче, импортозамещение стало основной национальной идеей. Очередной запрет коснулся поставок технологий и услуг для глубоководных, морских арктических и сланцевых проектов в РФ или российских водах, если они имеют потенциал добычи нефти. Через пару недель после введения санкций Минпромторг сообщил о возможности создания в России единого нефтесервисного игрока. В рамках этого ряд компаний, занимающихся нефтегазовым машиностроением, подписал меморандум о создании совместного предприятия «Национальная инжиниринговая сервисная компания» (НИСК).

Глава Минпромторга Денис Мантуров тогда отмечал, что в связи с тем, что с российского рынка уходят зарубежные сервисные компании и производители нефтегазового оборудования, импортозамещение надо обеспечить ускоренными темпами. По его оценке, потенциальный объем рынка превышает 200 млрд руб., а выход с него иностранных компаний позволит полностью загрузить мощности российских предприятий, которые пока используются на 70%. К 2020 году в правительстве рассчитывают поднять уровень импортозамещения в



нефтесервисе до 60–80%. К нефтесервисным услугам относятся: бурение скважин (эксплуатационных и разведочных), их текущий и капитальный ремонт, сейсмические исследования и геофизические работы, строительство инфраструктуры, применение методов повышения нефтеотдачи пластов и интенсификация добычи, транспортные услуги, обслу-

живание и ремонт нефтепромыслового оборудования. Предполагается, что новый игрок будет создан на базе Уралвагонзавода (УВЗ). По словам заместителя гендиректора компании Андрея Шленского, в СП примут участие Юргинский машиностроительный завод (горношахтное и нефтегазовое оборудование), «УВЗ-Нефтегазсервис» (производственно-

сервисные услуги), входящий в «Римеру» «Ижнефтемаш» (нефтегазовое оборудование, сервис), «Объединенные машиностроительные заводы», которые производят буровые и энергетические установки, и ряд других российских компаний. Какая схема участия частных компаний в общей структуре будет применена, пока не решено.

Шанс на эволюцию

— санкции —

Санкции в отношении проектов освоения углеводородных месторождений с трудноизвлекаемыми запасами освобождают нишу, которую могут занять российские сервисные компании. Однако специфика сегмента требует высокого уровня технологий и значительных финансовых ресурсов. Представители российского нефтесервиса просят нефтяные компании лояльно подходить к формированию контрактных требований к сервисным подрядам, а государство — поддерживать их.

ЕС и США в несколько этапов ввели против России санкции, в конечном итоге ограничившие поставки оборудования для ведения глубоководной геологоразведки и добычи углеводородов на шельфе Арктики, а также сотрудничество европейского и американского бизнеса с российскими компаниями, участвующими в проектах освоения месторождений трудноизвлекаемой нефти. Под ограничение импорта в РФ подпали: буровые платформы, оборудование для горизонтального бурения, программное обеспечение для добычи нефти и газа методом гидравлического разрыва пласта, насосы высокого давления, компрессоры, сейсморазведочная техника.

Санкции задели почти все крупные российские нефтяные компании и лишили их стратегических западных партнеров. Так, «Роснефть» сотрудничает по освоению трудноизвлекаемых ресурсов углеводородов с норвежской Statoil и американской ExxonMobil. «Газпром нефть» — с англо-голландской Shell, у ЛУКОЙЛа есть совместные проекты с французской Total. «Проекты на шельфе требуют применения сложных технологий, таких как горизонтальное бурение и гидроразрыв пласта (ГРП),

практического опыта в эффективном применении которых у российских компаний недостаточно. Поэтому российские нефтяники вынуждены прибегать к помощи иностранных нефтесервисных компаний и сотрудничеству с более опытными в этом направлении иностранными нефтегазовыми компаниями», — объясняет содиректор аналитического отдела «Инвесткафе» Григорий Бирг.

Подпавшее под запрет оборудование чаще всего используют не нефтяные компании, а выполняющие для них заказы сервисные организации, которые ведут бурение и ремонт скважин, сейсмоисследования, геофизические работы, эксплуатацию инфраструктуры месторождений, производство, обслуживание и эксплуатацию нефтепромыслового оборудования. Условия добычи месторождений становятся все сложнее, поэтому усложняются и технологии извлечения углеводородов, компании применяют высокотехнологичные методы повышения нефтеотдачи пластов. Увеличивается и себестоимость работ на месторождениях, причем цена бурения в разных регионах различается на порядки. При стоимости одной разведочной скважины в Западной Сибири примерно \$2 млн в Восточной Сибири затраты могут составить \$150–200 млн. В Арктике себестоимость бурения скважин становится астрономической. По данным «Интерфакса», в применении к затратам «Роснефти» по бурению поисково-разведочных скважин на шельфе Карского моря стоимость бурения оценивается в \$1 млрд.

Увеличение затрат на разведочную и эксплуатационную деятельность побудило нефтекомпании вывести из своего состава сервисные подразделения и перейти на аутсорсинговые услуги. Собственный нефтесервис остался только у «Сургутнефтегаза».



РОСНЕФТЬ

ОАО «НК «Роснефть» — ЛИДЕР ОСВОЕНИЯ РОССИЙСКОГО ШЕЛЬФА



«Буровая платформа West Alpha. Бурение самой северной в мире арктической скважины «Университетская-1» в Карском море»

КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ЛИДЕРОМ ОСВОЕНИЯ РОССИЙСКОГО ШЕЛЬФА И РАСПОЛАГАЕТ 48 ЛИЦЕНЗИОННЫМИ УЧАСТКАМИ С СОВОКУПНЫМ ОБЪЕМОМ РЕСУРСОВ УГЛЕВОДОРОДОВ, ПРЕВЫШАЮЩИМ 45 МЛРД ТОНН НЕФТЯНОГО ЭКВИВАЛЕНТА, В АРКТИКЕ, НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ, В ЧЕРНОМ, КАСПИЙСКОМ И АЗОВСКОМ МОРЯХ НА ЮГЕ РОССИИ.

Реклама