

КАК ВУЗЫ ЧЕРНОЗЕМЬЯ УЧАТСЯ
ЗАРАБАТЫВАТЬ /15
НА ЧЕМ РАСТЕТ АГРАРНАЯ
СФЕРА В ЦЧР /20
КАКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ
ВЫБРАЛИ МОБИЛЬНЫЕ ОПЕРАТОРЫ
В РЕГИОНАХ /24
КАК ОТРЕАГИРОВАЛИ КЛИЕНТЫ
БАНКОВ НА ЖЕСТКУЮ
ПОЛИТИКУ ЦБ /28

Пятница, 27 июня 2014 №109
(№5382 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №13–34 являются составной
частью газеты «Коммерсантъ» Рег. №01243 22 декабря 1997 года.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

Guide

Экономика
региона

С нами надежно.



РоссельхозБанк



Кредиты малому бизнесу

Московский пр-т, 196
Ленинский пр-т, 82

ул. Кольцовская, 27
пл. Ленина, 4 **Мы открылись!**

Звонок по России бесплатный

8 800 200-02-90 | (473) 269-71-66 | www.rshb.ru

ОАО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России № 3349. Реклама.



АНДРЕЙ ЦВЕТКОВ,
РЕДАКТОР GUIDE
«ЭКОНОМИКА РЕГИОНА»

ОПЕРЕЖАЯ РЫНОК

Председатель правления ЗАО «ВТБ24» Михаил Задорнов на недавней встрече с журналистами в Воронеже обмолвился, что текущий год для банковской сферы «будет хуже, чем прошлый». Для топ-менеджера это очевидно, так как работа происходит в «непростых условиях». Прогноз господина Задорнова можно назвать симптоматичным, укладывающимся в ожидания руководителей предприятий, работающих в самых разных сферах экономики. Однако если рассматривать его фразу в контексте всего выступления перед прессой, то становится ясно, что на какие-то отрицательные результаты деятельности по итогам 2014 года Михаил Задорнов не то что не рассчитывает, но и не может позволить себе о таковых думать. В частности, председатель правления рассказал, что в Воронежской области в структурах группы работают 1,4 тыс. человек и их штат сокращать не планируется, прибыль воронежского филиала за прошлый год составила 650 млн руб., превзойдя первоначальный план. Розничный кредитный портфель ВТБ24 в регионе – свыше 20 млрд руб., а с начала года банк выдал жителям области более 7,4 тыс. потребительских кредитов на общую сумму более 2,2 млрд руб. Это почти на 700 млн руб. больше, чем за аналогичный период прошлого года. Согласитесь, для непростых условий довольно существенный рост. Впрочем, сам господин Задорнов уже после своей оценки нынешней политической и экономической ситуации отметил, что банк придерживается «модели» «Растить, опережая рынок». Поэтому в ближайшее время свое развитие ограничивать не собирается, к примеру, и дальше намерен развивать сеть в районных центрах, обеспечивая услугами сельское население. Да и вообще, когда в качестве показателей деятельности организации используются миллиарды и сотни миллионов со знаком плюс, сложно всерьез дискутировать о кризисных тенденциях. Но такие рассуждения звучат сегодня от представителей самых разных сфер экономики: сельхозтоваропроизводителей, преподавателей вузов, продавцов средств связи или чиновников. При этом о каких бы тревожных факторах, влияющих на их деятельность, они ни рассказывали, показательно, что параллельно речь продолжает идти и о планах на далекую перспективу. Стало быть, никто не сомневается: очередную, текущую неприятность мы обязательно переживем и еще расскажем о полученной прибыли. ■



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ОБРАЗОВАНИЕ ВЫШЕ СРЕДНЕГО

ПО РАСХОДАМ НА ИССЛЕДОВАНИЯ И ЧИСЛУ ЗАНЯТЫХ НАУКОЙ РФ ЗАНИМАЕТ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ В МИРЕ, НО ПО РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ РАЗРАБОТОК НАХОДИТСЯ В ЧЕТВЕРТОЙ ДЕСЯТКЕ. ЧЕРНОЗЕМНЫЕ ВУЗЫ ПРИСУТСТВУЮТ В СПИСКЕ ЛУЧШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ МИРА, НО СТАЛКИВАЮТСЯ СО ВСЕРОССИЙСКИМИ ТРУДНОСТЯМИ. ОДНА ИЗ КЛЮЧЕВЫХ – НЕДОСТАТОЧНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ, СТИМУЛИРУЮЩЕЕ ПОИСК НОВЫХ ПУТЕЙ ПОЛУЧЕНИЯ ДОХОДОВ. ВИКТОРИЯ КУТУЗОВА

ВУЗЫ ЧЕРНОЗЕМЬЯ: КОЛИЧЕСТВО И КАЧЕСТВО По данным Воронежстата на 2014 год, в Воронеже действуют 10 государственных вузов (шесть университетов и четыре академии), 14 институтов и 15 коммерческих филиалов других вузов. Воронеж по праву называют «городом студентов». По данным из открытых источников, в облцентре обучаются одновременно 127 тыс. студентов. Каждый вуз имеет свою научную специфику, но несомненным лидером остается Воронежский госуниверситет (ВГУ) – ведущий центр образования, науки и культуры всего Центрально-Черноземного региона. ВГУ вошел сразу в два рейтинга – топ-100 лучших вузов России, который составляла компания «Эксперт-ра», и в рейтинг лучших мировых университетов британской компании QS (Quacquarelli Symonds).

В Липецке основные направления научной деятельности соответствуют ведущим отраслям промышленности региона – металлургии, машиностроению, энергетике, строительству, сельскому хозяйству. Высшее образование в регионе дают три госуниверситета – технический (ЛГТУ) и педагогический (ЛГПУ) в Липецке, а также госуниверситет в Ельце (ЕГУ). Кроме того, в области есть один негосударственный вуз – эколого-гуманитарный (ЛЭГИ), один муниципальный институт права и экономики (МИПЭ), 16 филиалов вузов Москвы и соседних регионов. Основную

долю рынка образовательных услуг по количеству студентов занимают госвузы. По данным администрации Липецкой области, последние пять лет количество учреждений высшего профессионального образования возросло на 41%, обучающихся в них студентов – на 46%. Однако этот рост был обеспечен в основном за счет негосударственных учреждений, в первую очередь филиалов вузов, а также за счет расширения набора по контракту в госвузах.

Государственное высшее образование в Белгороде, как и в других городах Черноземья, имеет достаточно высокий статус по сравнению с коммерческим. Визитной карточкой местного университета служат научные достижения в области естествознания – и прежде всего в физике конденсированного состояния (к примеру, разрабатываются высококачественные энергосберегающие стали нового поколения). Сегодня в облцентре четыре госвуза (два университета, две академии), шесть институтов и шесть филиалов других вузов. В связи с экономической спецификой Белгородской области особой популярностью пользуется сельскохозяйственное направление, представленное, в частности, в Белгородской государственной сельхозакадемии.

В Тамбовской области действуют 17 вузов. Государственное высшее образование до недавнего времени было представлено четырьмя: ТГУ

имени Державина, техническим университетом (ТГТУ), Мичуринским государственным аграрным университетом и Тамбовским государственным музыкально-педагогическим институтом имени Рахманинова. По данным управления образования и науки региона, в 2013 году стало одним вузом меньше – Мичуринский государственный педагогический институт стал частью агроуниверситета. Кроме того, в Тамбовской области есть один негосударственный вуз, пять филиалов госучреждений высшего профессионального образования (ВПО) и шесть филиалов негосударственных учреждений ВПО. Численность студентов очных отделений в регионе также сократилась – с 21,7 тыс. человек в 2010 году до 20,6 тыс. в 2014-м. Общая численность студентов в области составляет порядка 50 тыс. человек.

В Курске три государственных вуза. Лидером по количеству бюджетных мест и качеству образования традиционно считают Курский государственный университет (КГУ). Также в регионе работают Юго-Западный государственный университет (ЮЗГУ) и Курский медуниверситет (КГМУ). Как и много лет подряд, КГМУ сегодня отличается малым числом бюджетных мест, большим конкурсом и высокой платой за обучение. Кроме того, в Курске действует государственная сельскохозяйственная академия, три института и три филиала других вузов. →



ОБЕИ ЛАПСЕВ

СРЕДИ НАИБОЛЕЕ «ПРИБЫЛЬНЫХ» НАПРАВЛЕНИЙ ДЛЯ ВУЗОВ – ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ, МАТОБЕСПЕЧЕНИЕ И ФАРМАЦИЯ

ОБРАЗОВАНИЕ

ОБРАЗОВАНИЕ

Орловская система высшего профессионального образования включает семь местных вузов и пять филиалов иногородних. Ядром региональной образовательной системы по праву являются государственный университет (ОГУ), Государственный университет – учебно-научно-производственный комплекс (ГУ УНПК), аграрный университет (ОГАУ). Популярность орловских вузов на рынке образовательных услуг РФ растет, отмечают в областном управлении образования. Так, в прошлом году 32% поступивших составили абитуриенты из других регионов России.

БЮДЖЕТ НА ПАРТУ Консолидированный бюджет государственного вуза, как известно, состоит из двух частей: субсидий из федерального бюджета и внебюджетных поступлений от деятельности вуза. Бюджетные поступления формируются за счет контрольных цифр приема, то есть это средства, выделяемые государством на покрытие расходов на подготовку бюджетных студентов. Кроме того, государство выделяет средства на развитие науки, на поддержание материально-технической базы университета, на хозяйственные научно-исследовательские работы (НИР), ставшие за последние два года весомым источником дополнительно привлекаемых средств из казны. Сюда же относятся и средства, выделяемые вузу в соответствии с планом стратегического развития, на капремонт, на развитие студенческой активности, а также компенсация налогов на землю и имущество.

Определяет экономическую политику любого крупного вуза объем бюджетного финансирования. Так, в Воронеже в ВГУ за прошлый год он составил порядка 2 млрд руб. При этом финансирование научной деятельности из бюджетных и внебюджетных источников резко выросло за счет активной работы ректората, ученых (более 300 млн руб.). Для сравнения: объем финансирования научных исследований Воронежского государственного технического университета (ВГТУ) за последние четыре года вырос в четыре раза и составил 150 млн руб. Это связано с системой менеджмента качества (СМК) университета. Ее составной частью является сертифицированная и лицензированная в 2006 году Федеральным агентством по промышленности СМК научного сектора, позволяющая университету участвовать в выполнении работ по гособоронзаказу в части разработки и проектирования полупроводниковых приборов, интегральных микросхем и электронных модулей.

Впрочем, для динамично развивающихся вузов этих средств недостаточно. Так, например, ВГУ в настоящее время ведет строительство общежития и котельной, готовятся документы для возведения физкультурно-оздоровительного комплекса с бассейном. И перед руководством вуза, по словам начальника управления по информационной и рекламной политике ВГУ Людмилы Кудиновой, стоит непростая стратегическая задача: решить, тратить ли деньги на строительство, капремонт, закупку современного оборудования для естественно-научных, инженерных факультетов либо направлять эти средства на текущее потребление. При этом ВГУ имеет в своем составе два неэффективных филиала – в Лисках и Борисоглебске, которые также требуют вложений.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ГОРОДАХ ЧЕРНОЗЕМЬЯ ИМЕЕТ ДОСТАТОЧНО ВЫСОКИЙ СТАТУС ПО СРАВНЕНИЮ С КОММЕРЧЕСКИМ



НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЕ РАБОТЫ СТАЛИ ВЕСОМЫМ ИСТОЧНИКОМ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ СРЕДСТВ ИЗ КАЗНЫ

Государственное финансирование вузов осуществляется на основе развития приоритетных направлений науки с точки зрения государства. В 2013 году госсубсидии всем липецким вузам составили 3,124 млрд руб. (из них 2,4 млрд руб. – на финансовое обеспечение государственных заданий, 687,5 млн руб. – на иные цели, публичные обязательства). Собственные же средства вузов составили 3,145 млрд руб. Наибольшую долю субсидий получил липецкий филиал Финансового университета при правительстве РФ (45,4% от общей суммы, 1,106 млрд руб.). Этот же университет обладает и большей суммой собственных средств по сравнению с другими (53,8% от общей суммы, 1,693 млрд руб.).

Важность саморазвития образовательных структур для роста объемов финансирования наглядно демонстрирует Белгород. Так, БелГУ разработал собственную программу развития на 2010–2019 годы, утвержденную приказом Минобрнауки 3 июня 2010 года №583. Согласно этой программе, в 2013 году объем финансового обеспечения университета составил 270 млн руб. (200 млн – ассигнования федерального бюджета, 70 млн – внебюджетные средства). В 2014 году в

бюджет университета заложено 310 млн руб. (из них 300 млн – федеральные субсидии, 10 млн – внебюджетные доходы). К 2019 году планируется, что эта сумма достигнет 500 млн руб.

Филиалы московских вузов в Черноземье сегодня стараются конкурировать с местными госвузами. Это подтверждается, в частности, тенденцией к предоставлению им бюджетных мест по решению московских вузов. Так, в 2014 году воронежскому филиалу Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова выделены по различным направлениям подготовки высшего образования – 55 бюджетных мест, и еще по направлениям среднего профобразования – 20 мест. Кроме того, филиал реализует магистерскую программу «Управление экономической безопасностью», которая предусматривает как бюджетные (5), так и места по коммерции (25). Всего же сегодня в воронежской «Плехановке» обучается около 3 тыс. студентов по 23-м программам высшего и среднего профессионального образования. При этом в филиале отмечают, что с 2010 года число абитуриентов увеличилось примерно в 1,6 раза. Добавим

также, что в тамбовском филиале НОУ ВПО «Московский финансово-промышленный университет «Синергия» за последние два года государство профинансировало выделение порядка 100 бюджетных мест.

ДОНОРЫ И РЕЗЕРВЫ Сегодня значительную долю во внебюджетную часть дохода приносит обучение студентов на коммерческой основе. Оно наиболее востребовано на экономических и юридических факультетах. Например, за прошлый учебный год эти факультеты ВГУ принесли более 50% внебюджетных поступлений. Среди других факультетов, приносящих прибыль вузу, можно выделить фармацевтический, факультеты компьютерных наук, прикладной математики и механики, романо-германской филологии. По направлениям подготовки это лингвистика, информационные системы и технологии, фармацевтика, матобеспечение и администрирование информационных систем.

Эта тенденция прослеживается и в других регионах Черноземья. Наиболее востребованные специальности – менеджмент и юриспруденция. Не стали исключением и самые востребованные специальности вузов Липецкой области, которые одновременно являются и факультетами-донорами: экономика, менеджмент, юриспруденция. В Белгороде самый «бюджетный» факультет – инженерно-физический. По собственным данным вуза на 2013–2014 учебный год, на 32 места приходится 31 бюджетное. А самые «коммерческие» – юридический, экономический, государственного и муниципального управления, а также факультет журналистики. В тамбовских вузах особенно хорошо представлены направления менеджмента: спортивный менеджмент, менеджмент в гостиничном и ресторанном бизнесе, управленческий менеджмент. По данным вузов, это направление пользуется массовым спросом у абитуриентов.

В Курской области наиболее востребованными специальностями в последние годы остаются строительные профессии, специальности по технологии продовольственных продуктов и потребительских материалов, электротехнике, радиотехнике и связи, сфера обслуживания, сельское и рыбное хозяйство.

Количество бюджетных мест в вузах Орла увеличивается для специалистов, идущих в реальный сектор экономики – АПК, промышленность, соцсферу. «Но наиболее престижные специальности среди орловских абитуриентов сегодня те же, что и в соседних регионах, – экономист, юрист, информационные системы, управление персоналом, лечебное дело, фармацевтика», – комментирует ситуацию заместитель начальника областного управления образования Татьяна Ступина.

Однако суммы от оплаты студентами обучения – далеко не единственный источник доходов для всех вузов. В условиях жесткой конкуренции на рынке образовательных услуг современный вуз, чтобы не просто выжить, но и преуспеть в этой борьбе, должен не только и не столько «раздувать» стоимость оплаты за обучение, сколько заниматься разработкой новых образовательных программ, востребованных на рынке. Первый и важнейший источник – система дополнительного профессионального образования. Крупный и средний бизнес готовы



ОБРАЗОВАНИЕ



КОЛИЧЕСТВО БЮДЖЕТНЫХ МЕСТ УВЕЛИЧИВАЕТСЯ ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ, ИДУЩИХ В РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ

вкладывать серьезные деньги в повышение квалификации своих сотрудников, но только в том случае, если эти программы будут актуальны. В этой связи последнее время набирает силу процесс создания корпоративных магистратур – под целевые компетенции работодателей. Такой неединичный опыт сложился уже в ВГУ с большими банковскими структурами и зарубежными компаниями. В частности, было принято решение о создании при ВГУ бизнес-инкубатора IT-направления. Руководство компании Siemens IT Solutions and Services поддержало данную идею. По предварительной оценке, данный бизнес-инкубатор сможет стать площадкой для межрегионального IT-кластера, работа по созданию которого активно ведется.

Процессы взаимодействия высшей школы с крупнейшими российскими компаниями начались с конца 90-х годов прошлого века. Ректор ВГУ Дмитрий Ендовицкий уверен, что это «связано в основном с двумя причинами: первая – крупный и средний бизнес почувствовал кадровый дефицит, а вторая – это неудовлетворенность качеством вузовского обучения». Реальным инструментом решения проблем, по мысли главы ВГУ, является реализация идеи частно-государственного партнерства в вопросах модернизации образования. Так, одним из результатов последовательных усилий в направлении интеграции высшей школы и бизнеса стало стратегическое партнерство между вузом и группой компаний «Эфко». Один из лидеров на рынке масложировой продукции дополняет классическое университетское образование специальной подготовкой технологов в услови-

ях современного конкурентного производства, подготовкой топ-менеджеров, способных вести бизнес в современных условиях.

Следующий вариант для доходов – коммерциализация инновационных разработок. Однако, по данным из открытых источников, среди российских вузов фундаментальной наукой занимается примерно одна треть, а инновационность этих исследований составляет еще меньшую долю. Еще один резерв для вузов, как правило, большой имущественный комплекс. Без ущерба для основных видов деятельности – научной, образовательной – можно эффективно использовать это имущество, сдавая в аренду слабо используемые объекты. При этом необходимо разрешение собственника, если речь идет о госвузах – учредителя в лице Минобрнауки или Росимущества.

Другой вид доходов – от международной деятельности. В ВГУ, например, в прошедшем году эта сумма составила около 30 млн руб. Причем 62% от нее – доходы от оплаты обучения иностранных граждан, а 38% – проектная деятельность (показатель того, насколько активен вуз в работе с различными фондами, зарубежными программами). Это еще один источник, крайне важный, но мало используемый. Вузы Черноземья (и в целом вузовская система), к сожалению, практически не умеют работать с различного рода программами и проектами, считают в пресс-службе ВГУ. В России много программ, которые имеют большой капитал. Это Российский государственный гуманитарный фонд, Российский государственный научный фонд фундаментальных исследова-

ний (РФФИ), Российский фонд научных исследований и т.д. Но вузы макрорегиона подают мало заявок, а если и подают, то не очень качественные. Аналогичная ситуация и по проектной работе с такими мощными фондами, как TEMPUS и TESIS, Джона и Кэтрин Макаруров. Необходимо иметь отдельную компетенцию в университетском менеджменте по подготовке заявки и по реализации проекта, считают в ВГУ.

Также возможный источник финансирования – это работа по 218-му постановлению правительства РФ, согласно которому вуз, имеющий серьезные научно-технические разработки, находит партнера в реальном секторе экономики, и вместе они создают высокотехнологичное производство. Те же ВГУ и «Эфко» реализуют в Белгородской области проект по переработке растительных масел и растительных волокон в продукты непивцевого использования мощностью 4 тыс. т готовой продукции в месяц за 360 млн руб., из которых порядка 180 млн руб. направлено ученым ВГУ на НИОКР. Затраченные на НИОКР средства возмещаются через Минобрнауки – в конце 2012 года «Эфко» стала одним из победителей конкурса на получение субсидии от ведомства. Согласно условиям конкурса, деньги направляются на срок от одного до трех лет в объеме до 100 млн руб. в год при наличии не меньшего объема собственных вложений. По той же схеме ВГУ работает с ОАО «Воронежсельмаш».

Также крайне важным источником дохода, уже освоенным ведущими мировыми вузами, но еще новым для России, является эндаумент – фонд целевого капитала. Капитализация ву-

зов, академическая репутация могут напрямую определяться величиной эндаумент-фондов. Например, ВГУ в апреле 2013 года приступил к созданию эндаумент-фонда. Он отличается от обычных благотворительных фондов тем, что на свои цели направляется инвестиционный доход от сформированного донорами капитала, а не пожертвования доноров. На данный момент в Фонде целевого капитала ВГУ уже есть 14 млн руб., а спустя некоторое время доходы от использования капитала эндаумента будут занимать в бюджете университета существенную долю, рассчитывают в вузе.

Дополнительный заработок для Воронежской лесотехнической академии (ВЛГА), по словам первого проректора Николая Матвеева, в основном складывается из научной деятельности (гранты, конкурсы) и расширения спектра платных образовательных услуг (дистанционные формы образования, дополнительное образование, увеличение количества коммерческих мест на остродефицитные направления с доведением их до 50% от общего числа образовательных услуг академии). Кстати, в тамбовском филиале «Синергии» около 10 тыс. человек проходят обучение на онлайн-курсах. Дистанционное образование вуза включает в себя подготовку к ЕГЭ, различные тесты, среднее специальное образование, бакалавриат, магистратуру, второе высшее и MBA. По словам директора департамента регионального развития университета «Синергия» Ольги Богдан, в 1999 году специалисты вуза создали первый в России учебный онлайн-ресурс на русском языке E-education.ru. В 2005-м у вуза появилась образовательная платформа нового

В УСЛОВИЯХ ЖЕСТКОЙ КОНКУРЕНЦИИ НА РЫНКЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ СОВРЕМЕННЫЙ ВУЗ ДОЛЖЕН НЕ ТОЛЬКО И НЕ СТОЛЬКО «РАЗДУВАТЬ» СТОИМОСТЬ ОПЛАТЫ ЗА ОБУЧЕНИЕ

поколения MegaCampus. В 2011-м компания Synergy Soft разработала полнофункциональную платную систему дистанционного обучения MegaCampus 2.0. В обновленной версии online-портала появился дополнительный функционал: образовательная соцсеть, видеолекции, анимированные уроки, вебинары. «Доходы от таких видов услуг пока не являются значительными, но прослеживается динамика их увеличения», — отметила госпожа Богдан.

Важную роль для повышения доходности вуза играет постоянный мониторинг эффективности. Так, БелГУ разработал собственные показатели успешности образовательной деятельности, результативности научно-инновационной деятельности, развития кадрового потенциала, а также показатели международного признания и финансовой устойчивости. Кроме того, система менеджмента качества БелГУ признана партнерами 35 стран IQNet (в том числе США, Францией, Бельгией, Португалией, Китаем, Германией).

Финансовый университет при правительстве РФ в 2012 году провел анализ и оценку научно-исследовательской деятельности вузов и влияния на нее финансовых факторов. В докладе отражены результаты исследования, сделанного на основании обработки анкет преподавателей, деканов и ректоров вузов — в том числе и ряда черноземных. Согласно исследованию, именно отсутствие должного финансирования научно-инновационной деятельности вузов является одним из главных препятствий в эффективном развитии системы высшего образования, сложившейся в вузах Черноземья. Практически все опрошенные представители местных вузов были единогласны в этом. Остальные факторы в основном были связаны с деятельностью вуза в рыночных условиях. Так, были отмечены отсутствие опыта маркетинга инноваций и практики работы на открытом рынке, сложность отбора перспективных проектов и технологий, низкая коммерческая эффективность научных разработок, непрофессиональное управление инновационными проектами и процессами, слабое обоснование реализуемых проектов.

Получается, сами участники рынка образовательных услуг уверены, что вузам необходимо не делать ставку только на госфинансирование, а активно включаться в «игру» по увеличению внебюджетных доходов: заниматься разработкой новых образовательных программ, востребованных на рынке, организовывать систему коммерциализации своих инновационных разработок, участвовать в международных программах, сотрудничать с зарубежным и российским бизнесом, использовать модель эндаумент-фонда, развивать систему дистанционного образования. И, разумеется, стремясь повысить свои доходы, вузы не должны наносить ущерб качеству предоставляемого ими образования, для чего необходим единый государственный контроль с системой максимально объективных критериев.

ЗАРПЛАТА ИЛИ ИНВЕСТИЦИИ

Тенденция массовой коммерциализации вузов определяется прежде всего политикой Минобрнауки РФ, связанной с ежегодным уменьшением выделяемых им госсредств на коммунальные нужды, развитие и эксплуатацию имущественного комплекса. Конкурентная

ОТСУТСТВИЕ ДОЛЖНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ НАУЧНО-ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ГЛАВНЫХ ПРЕПЯТСТВИЙ В ЭФФЕКТИВНОМ РАЗВИТИИ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ



ОБРАЗОВАНИЕ



ЗНАЧИТЕЛЬНАЯ ЧАСТЬ ДОХОДОВ ВУЗОВ – ПОСТУПЛЕНИЯ ОТ ОБУЧЕНИЯ НА КОММЕРЧЕСКОЙ ОСНОВЕ

среда в вузовской системе более жесткая, чем в реальном секторе экономики. Это связано, по мнению представителей ВГУ, с возможным массовым приходом зарубежных вузов на территорию РФ. Отмечают они и тенденцию образовательной миграции, когда часть талантливых студентов уезжает учиться в зарубежные вузы.

Сегодня многие участники образовательной системы предлагают уравнивать государственные и коммерческие вузы, установив для них единые правила функционирования. Коммерческие вузы играют «по своим правилам» приема студентов и проведения учебного процесса, из-за чего госвузы порой находятся не в выигрышной ситуации. Председатель совета ректоров вузов Тамбовской области Владислав Юрьев считает, что большинство негосударственных вузов сегодня — это «просто конторы по выдаче дипломов»: «Сегодня идет погоня за студентами — мы все пытаемся выживать. Но практика показывает, что если коммерческие вузы забирают более 30% выпускников школ, то размывается система высшего образования, снижается качество и фактически готовятся люди с дипломом в никуда». Впрочем, представители коммерческих вузов считают подобные обвинения «устаревшими», указывая на то, что с ними зачастую контактируют потенциальные работодатели, которые всегда могут предъявить претензии за некавалифицированные кадры.

В майских указах президента РФ говорится о том, что заработная плата сотрудников вузов должна расти опережающими темпами по сравнению со средней заработной платой в регионе. В этом заключается финансовая

ловушка: строго выполняя указы президента и соответствующие директивы Минобрнауки, согласно которым вуз должен максимальные средства отчислять на зарплату и систему премирования, образовательное учреждение рискует остаться без развития. Если вузы Черноземья не будут строить новые корпуса, создавать условия для проживания иногородних студентов (в прошлом году, например, только в один ВГУ поступили студенты из 74 субъектов РФ), обновлять учебно-лабораторную базу, то потеряют свои преимущества.

Мониторинг вузов стал одним из инструментов расчета целесообразности выделения бюджетных средств на развитие высшего образования. Впервые он был проведен Минобрнауки в 2012 году и стал неприятным сюрпризом для многих. В ряде вузов были обнаружены признаки неэффективности по пяти показателям: средний балл ЕГЭ, финансирование научно-исследовательской деятельности, контингент иностранных студентов, финансово-экономическая ситуация и инфраструктура (площади на одного обучающегося). В «красную зону» (с признаками неэффективности) попали и некоторые воронежские университеты. В обществе вызвали полемику и сами категории, и отрицание специфики вузов, и количественные параметры. Стоит отметить, что Минобрнауки с пониманием отнеслось к критике и заявило о необходимости совершенствовать систему критериев и процедуру мониторинга, результаты которого уже привели к объединению некоторых вузов.

Примечательно, что большинство частных вузов отказалось от проведения мониторинга, ссылаясь на его «необъективность». В Во-

ронеже участие в программе приняли только четыре из 14 негосударственных вузов. Среди них Воронежский институт высоких технологий, Международный институт компьютерных технологий, воронежский филиал Российского нового университета и филиал Московского университета имени Витте в Воронеже. Последние два учебных заведения попали в «черный список» и были признаны неэффективными.

Но директор воронежского филиала университета имени Витте Аркадий Спиринов отмечает, что если основной заявленной целью проведенного мониторинга эффективности государственных вузов является улучшение результатов деятельности «неэффективных» путем их присоединения к эффективным, то по отношению к негосударственным вузам такой подход не имеет юридического основания, поскольку у каждого вуза свой учредитель. Кроме того, знакомство с используемым в мониторинге перечнем, расчетом и пороговыми значениями параметров вызывает ряд вопросов. По мнению господина Спирина, они отличаются от законодательно утвержденных и используемых в процедурах аккредитации и лицензирования, а чем обоснован выбор именно таких пороговых величин и параметров, неясно.

Впрочем, как пояснял министр образования и науки РФ Дмитрий Ливанов, «плохие результаты для вуза или филиала не приговор, а повод задуматься». Господин Ливанов отмечал, что образовательные организации, которые попали в предварительный список, имеют реальные шансы выйти из него и впоследствии быть признанными эффективными. Сами критерии оценки также продолжают меняться. ■

В лучших местах

с газетой «Коммерсантъ»

* эти заведения покупают газету для вас

Орел



Кромское шоссе, 4;
(4862) 44-01-94

ЛИПЕЦК / ОТЕЛИ

Лагуна | пл. Мира, 1д; (4742) 51-78-15
Липецк | ул. Ленина, 11; тел.: (4742) 277-288
Mercure | пл. Театральная, 3; (4742) 30-00-00
ЛИПЕЦК / РЕСТОРАНЫ, КАФЕ
Giusto | Ленина, 5; (4742) 27-57-73
ILpesto | пл. Театральная, 3; (4742) 30-00-00
ЛИПЕЦК / БИЗНЕС-ЦЕНТР
Виктория | пр. Победы, 29; (4742) 77-03-03

Тамбов

Курск

КУРСК / ОТЕЛИ И ГОСТИНИЦЫ

Престиж | Ендовищенская, 13; (4712) 74-11-12
Аврора, гост.комплекс | Сумская, 9; (4712) 39-09-00
КУРСК / РЕСТОРАНЫ, КАФЕ
Макдоналдс, МакКафе | Ленина, 12; (4712) 39-88-84
Невский, в гост. комплекс Аврора | (4712) 39-09-17

Воронеж

ВОРОНЕЖ / ОТЕЛИ И ГОСТИНИЦЫ

Арт-отель | Дзержинского, 5б; (473) 2399-299
АМАКС Парк-отель | Московский пр., 145; (473) 273-99-75
Benefit Plaza | Вл. Невского, 29; (473) 269-58-99
Valeri Classic | Московский пр., 109А; (473) 246-93-91, 246-92-36
Дегас, отель | Пятницкого, 65А; (473) 210-0-110
Петровский пассаж | 20 лет ВЛКСМ; (473) 255-79-79, 255-60-70
Феникс | Кольцовская, 43; (473) 252-21-56
ВОРОНЕЖ / РЕСТОРАНЫ, КАФЕ
Апраксин, ресторан отеля «Дегас» | Пятницкого, 65А; (473) 269-43-23
Balagan City, арт-шоу ресторан | Кольцовская, 35А; (473) 233-22-33
Burger House, пивной ресторан | Пушкинская, 5; (473) 251-95-59
Barhat, ресторан | ул. 25-летия Октября, 40г; (473) 239-58-68
Bistrot, итальянское кафе | пр. Революции, 45; (473) 261-61-91
Варибаси, японский ресторан | Театральная, 23; (473) 255-51-55
Via Bar Luskoni, ресторан | ТЦ «Петровский пассаж»; (473) 253-33-21
Гармошка, ресторан | Карла Маркса, 94;
Dolce Vita Piano, ресторан | Кирова, 24; (473) 271-21-43
Елки-палки, кафе | Центр галереи Чижова; (473) 260-20-72
Mediterra, кафе | Красноармейская, 21А; (473) 261-12-22
Milano Ricci, ресторан | Московский пр., 109А; (473) 246-93-91
Платонов, ресторан | Платонова, 4; (473) 239-63-63
Portofino, ресторан | Дзержинского, 5Б; (473) 2399-299
Старый город, кафе | Пушкинская, 2; (473) 255-48-80
Sushi-MesTo, кафе | пл. Ленина, 15; (473) 239-57-57
Шоколадница, кафе | пр. Революции, 43; (473) 260-20-76
Шоколадница, кафе | Центр галереи Чижова; (473) 260-20-75
Fashion Place Angels, ресторан | Платонова, 4; (473) 239-63-63
El Chico, ресторан | Красноармейская, 52Д; (473) 200-88-66

ВОРОНЕЖ / МУЛЬТИПЛЕКС

Маленькая кофейня и кофейня **ДУБЛЬ ДВА** в кинотеатре «СПАРТАК»; (473) 253-25-48, 239-06-51

ВОРОНЕЖ / БИЗНЕС-ЦЕНТРЫ И КЛУБЫ

Галерея Чижова, бизнес-центр | Кольцовская, 35А; (473) 261-99-95
Петровский, книжный клуб | ТЦ «Петровский пассаж»; (473) 233-19-28
Солнечный, вертолетный клуб | Московское шоссе, 62; (473) 233-1999
LADY ANNE (космет.): Среднемосковская, 29; (473) 235-53-55 и Платонова, 4; (473) 239-63-96
Дегас, SPA-центр | Пятницкого, 65А; (473) 269-43-53

ВОРОНЕЖ / СУПЕРМАРКЕТЫ

Гурмэ | К. Маркса, 49; (473) 255-21-06
Мир вкуса | Кольцовская, 46; (473) 252-02-33
Мир вкуса | Плехановская, 49; (473) 235-56-10

Белгород

БЕЛГОРОД / ОТЕЛИ И ГОСТИНИЦЫ

Белгород | Соборная площадь, 1; (4722) 32-14-46
АМАКС Конгресс-отель | пр-т Ватутина, 2; (4722) 50-99-96
BELGOROD INTERNATIONAL AIRPORT
Аэропорт | пр. Б. Хмельницкого, 166



Вы цените только качественную и актуальную информацию?

Вы можете читать газету «Коммерсантъ» не только дома или в офисе, но и в отелях, ресторанах, кафе, клубах. Мы всегда рядом с вами.

Коммерсантъ



По вопросам сотрудничества с «Коммерсантъ» в Черноземье обращайтесь в региональную редакцию по телефону в Воронеже: 8 (473) 239-09-76

ЧТО ПОСМЕЕМ

ТЕРРИТОРИЯ ЦЕНТРАЛЬНОГО ЧЕРНОЗЕМЬЯ ОФИЦИАЛЬНО ОТНЕСЕНА К ЗОНАМ РИСКОВАННОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ. ДАЖЕ ВЫСОКОЕ ПЛОДОРОДИЕ ПОЧВ ЦЧР ВТОРИЧНО ПО СРАВНЕНИЮ С ЧАСТОТОЙ И ЖЕСТКОСТЬЮ ЗАСУХ, ХОЛОДОВ И ИНЫХ ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ ПОГОДНЫХ ЯВЛЕНИЙ, КОТОРЫЕ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ СКАЗЫВАЮТСЯ НА УРОЖАЙНОСТИ. СПЕЦИФИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ТРЕБУЕТ ПРИГОДНЫХ ДЛЯ ЭТИХ УСЛОВИЙ СЕМЯН И ТЕХНОЛОГИЙ. ОДНАКО СЕМЕНОВОДСТВО САМО ПРЕВРАЩАЕТСЯ В ОДНУ ИЗ ЗОН РИСКА ДЛЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК РОССИИ, ТАК И МАКРОРЕГИОНА.

ВИКТОРИЯ ШЕВЧЕНКО

МИННОЕ ПОЛЕ Если отталкиваться от показателей минувшего года, аграрии большинства регионов Черноземья успешно решают проблему с подбором качественных семян. Так, несмотря на неблагоприятные погодные условия 2013-го, в Воронежской области, по данным облправительства, валовой сбор зерновых и зернобобовых культур превысил 3,8 млн т в весе после доработки (плановый показатель 3,1 млн), сахарной свеклы в физическом весе – 4,45 млн т (3,9 млн), картофеля – 1,7 млн т (1,2 млн). А индекс производства продукции в хозяйствах всех категорий (в сопоставимых ценах) вырос за год на 9,1%, в том числе в растениеводстве – на 13,5%.

По данным начальника департамента АПК Белгородской области Станислава Алейника, в 2013 году в регионе произведено 1,5 млн т мяса, при этом поставлен новый рекорд по производству свинины (703,1 тыс. т). Поэтому принято решение производить на территории области «не менее 4 млн т зерновых для обеспечения кормовой базы животноводства» (сейчас этот показатель составляет 2,2–2,5 млн т). Общий объем валовой продукции сельского хозяйства составил в прошлом году 162 млрд руб.

По данным комитета АПК Курской области, объем валовой продукции сельского хозяйства по итогам 2013 года – около 90 млрд руб., что на 30% выше уровня 2012 года. Рост объемов продукции сельского хозяйства – 15,5% при среднероссийском показателе 6,2%. При этом валовой сбор зерна составил 3,9 млн т, и это самый высокий показатель за всю историю региона. Сахарной свеклы произведено 3,7 млн т, масличных культур – около 467 тыс. т, что на 29% превысило уровень 2012 года.

В 2013 году в Тамбовской области валовой сбор зерна превысил 3 млн т. Урожай сахарной свеклы, по словам губернатора Олега Бетина, позволил занять 2-е место в целом по РФ после Краснодарского края с объемом свыше 4,3 млн т. Более чем на 30% увеличился сбор подсолнечника.

Объем производства продукции сельского хозяйства Липецкой области, по данным Липецкстата за 2013 год, составил 66,5 млрд руб. Индекс производства продукции сельского хозяйства к предыдущему году вырос на 12,6%. Объем намолоченного зерна за прошлый год достиг 2,7 млн т (рост на 34%). Производство

НЕСМОТЯ НА СИЛЬНУЮ «ГЕНЕТИЧЕСКУЮ ЗАВИСИМОСТЬ» ОТ ЗАРУБЕЖНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ, ЧТО У РОССИИ ПО ЦЕЛОМУ РЯДУ ПОЗИЦИЙ В СЕМЕНОВОДСТВЕ ОСТАЮТСЯ ХОРОШИЕ ПОЗИЦИИ



АГРОПРОМ

маслосемян подсолнечника составило 314 тыс. т, или на 93 тыс. т больше, чем годом ранее.

По данным врио заместителя председателя правительства Орловской области Николая Злобина, объем производства продукции сельского хозяйства в прошлом году в фактических ценах составил 48,6 млрд руб., что на 24,3% превышает уровень 2012 года. В том числе в растениеводстве темп роста составил 140,1%.

Как отметил начальник управления сельского хозяйства Липецкой области Олег Долгих, от качества семенного материала сельскохозяйственных растений в конечном итоге может зависеть до 50% результата. Под урожай 2013 года семян зерновых колосовых культур высоких репродукций было высеяно 122,4 тыс. т, или 84% их общего объема. Семян высших репродукций использовано 8 тыс. т, или 5,6% от общего их количества. Прямую зависимость результатов АПК от качества семян подчеркнул и губернатор Тамбовской области Олег Бетин. По его словам, дальнейшее развитие животноводства немыслимо без прорыва в растениеводстве. И хотя регион достиг высоких показателей и собрал трехмиллионный хлебный урожай, можно ставить весовую планку и в 4 млн т «при условии оптимального количества удобрений, доброкачественных семян».

В то время когда региональные власти признают важность качества семенного материала, некоторые эксперты отмечают «генетиче-

скую зависимость» отечественного сельского хозяйства от зарубежных поставок. Якобы конкурентное современное агропроизводство уже не может существовать без притока «свежих» гибридов, пород животных и сортов растений, которые обеспечивают максимальный урожай, удой и привес. Эксперты обращают внимание на тот факт, что в России практически не используются собственные породы птицы и сорта картофеля. Подсолнечник и сахарная свекла, которые выращиваются в огромных объемах, тоже ориентированы на семена зарубежной селекции. Есть мнение, что подобная зависимость – не только дополнительные издержки и риски, но и вопрос конкурентоспособности. Тем более если учесть сложившуюся на сегодня политическую обстановку.

По данным профессора, заведующего кафедрой селекции и семеноводства Воронежского государственного аграрного университета Владимира Шевченко, сегодня на полях Черноземья используется 67% не отечественных семян. Сахарной свеклы заимствованных семян по сортам 95%, а по гибридам – 86%. При этом доля высева некондиционных семян по основным сельскохозяйственным культурам достигает 30%, что позволяет только на 15–30% реализовать потенциальную урожайность по существующим сортам.

По мнению ученого, былые передовые позиции в селекции и семеноводстве Россия поте-

реля, а наверстывать не спешит, все больше отдавая свой рынок зарубежным семеноводам. В институте конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) также приводят данные, по которым в текущем сезоне «заметен рекордный импорт семян кукурузы, к середине апреля отрыв от прошлого года составил уже 31%, что в физическом весе дает прибавку в 10 тыс. т».

Риски от использования импортных семян для отечественных специалистов очевидны. К примеру, за рубежом при селекции свеклы в модели даже не предусматривается такой параметр, как лежкость, поскольку Франция, Чехия, Германия за 50 дней всю свеклу перерабатывают «с колес». В регионах Черноземья, как и в целом по России, перерабатывающих мощностей зачастую не хватает, поэтому собранный урожай приходится складывать в бурты на свеклоприемных пунктах и заводах. В результате значительная часть корнеплодов сортов иностранной селекции портится до переработки.

«Потенциал урожайности импортных сортов озимой пшеницы до 100 центнеров и выше. Но она не имеет в характеристике морозостойкость. А это самый сложный селекционный показатель. В Советском Союзе были созданы сорта, самые морозостойкие в мире, но, естественно, у них отрицательная корреляция с урожайностью. То есть они менее продуктивны, но зато стабильны. Европейские компании начали поставлять нам свои сорта высококачественных высокоурожайных ячменей. Хорошие сорта, но они не засухоустойчивые. В их климатических условиях 800 мм осадков в год, а у нас 400 мм, да и то в лучшие годы. И многие эти сорта себя не оправдали, хорошо, что остались еще наши – докучаевские, зеленоградские. Тут еще какой-то задел есть. Но надолго ли? Свою селекцию государство практически не финансирует, старшее поколение селекционеров уходит», – заметил Владимир Шевченко.

Сами аграрии признают, что используют не только гибридный состав, который приобретают у европейских компаний, но и импортные средства защиты растений, гербициды, технику. Более того, часть рынка семян занимает продукция неизвестного происхождения, с непонятными посевными качествами, так называемый контрафакт. Директор Воронежского НИИСХ им. В.В. Докучаева Виктор Турусов считает, что это чревато «потерей продуктивности с угрозой полной гибели, например, для озимых культур,



В РЕГИОНАХ ЧЕРНОЗЕМЬЯ, КАК И В ЦЕЛОМ ПО РОССИИ, ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ МОЩНОСТЕЙ ЗАЧАСТУЮ НЕ ХВАТАЕТ, ПОЭТОМУ СОБРАННЫЙ УРОЖАЙ ПРИХОДИТСЯ ЗАКЛАДЫВАТЬ В БУРТЫ НА СВЕКЛОПРИЕМНЫХ ПУНКТАХ И ЗАВОДАХ



ОТ КАЧЕСТВА СЕМЕННОГО МАТЕРИАЛА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ РАСТЕНИЙ В КОНЕЧНОМ ИТОГЕ МОЖЕТ ЗАВИСЕТЬ ДО 50% РЕЗУЛЬТАТА, УТВЕРЖДАЮТ СПЕЦИАЛИСТЫ

когда допускается посев слабоморозостойких сортов, для яровых — незасухоустойчивых». «Помимо этого грозит завозом в регион семян различных вредителей, карантинных сорняков, болезней и создает дополнительные трудности при производстве семенного материала высших репродукций», — добавляет господин Турусов.

Впрочем, у самих участников рынка другое мнение. «Единственная проблема, которую я сейчас вижу на нашем рынке, — не контрафакт, не отсутствие господдержки, а низкий спрос», — утверждает Виктор Антипов, руководитель частной семеноводческой компании «Артель» в Курской области, которая производит семена ячменя и пшеницы (по собственным данным, за 2012 год прибыль ЗАО «Артель» составила 118,6 млн руб.).

«Низкая востребованность отечественных семян некоторых культур объясняется прежде всего агрессивной маркетинговой политикой зарубежных фирм-поставщиков, которые нашли подходы к крупнейшим нашим агрохолдингам. Кроме того, технологический уровень основной массы аграрных хозяйств не позволяет им использовать современные интенсивные сорта и гибриды, поскольку несоблюдение технологий выращивания способно значительно снизить продуктивность такого семенного материала, и они предпочитают покупать семена сомнительного происхождения, но по низкой цене», — объясняет президент Национального союза селекционеров и семеноводов России Петр Юрков. По его мнению, отечественные семеноводы проигрывают в конкурентной борьбе и потому, что у большинства из двух с лишним тысяч отечественных семеноводческих хозяйств отсутствует современное оборудование для качественной калибровки семян, а разнокалиберность семен-

ного материала негативно сказывается на уровне урожайности. Практически все семеноводы занимаются репродукцией одновременно как зарубежных, так и отечественных семян.

К примеру, работающее на территории Черноземья ООО «Валион» имеет собственные семеноводческие хозяйства в Тамбовской и Курской областях. Общая площадь сельхозугодий составляет 15 тыс. га. ВНИИСС Воронежской области испытывает свои разработки на Льговской опытно-селекционной станции в Курской области, значительную долю на рынке семенного материала в Черноземье занимает ЗАО «Агрофирма "Павловская нива"».

РУБИКОН ПОДОЖДЕТ Несмотря на сильную «генетическую зависимость» от зарубежных производителей (по ряду культур рынок на 50-80% принадлежит иностранным компаниям), эксперты считают, что у России по целому ряду позиций в семеноводстве остаются хорошие позиции. Так, по данным ИКАР, с августа 2013-го по март 2014 года из России было экспортировано 160,8 тыс. т семян рапса, что является максимальным показателем за последние 15 сезонов. А Виктор Турусов утверждает, что по озимым и яровым пшенице, ржи, тритикале, гороху, кормовым ячменям, овсу, гречихе, просу российские сорта занимают лидирующие позиции в стране. К примеру, сорта озимой пшеницы в Краснодарском крае на 90-95% отечественной селекции (КНИИСХ им. П.П.Лукияненко), сорта гороха, тритикале, озимой пшеницы, ржи в Воронежской области на 60-85% селекции НИИСХ им. Докучаева, аналогичная картина в других регионах. Получается, что иностранные гибриды доминируют на российском рынке в основном по культурам, где используются и высеваются гибриды первого по-

коления (сахарная свекла, кукуруза, подсолнечник, некоторые овощные), которые требуют больших затрат при их создании и семеноводстве на клеточном уровне, с использованием маркерной селекции, методов секвестирования ДНК.

По мнению главы российской группы компаний «Гавриш» профессора Сергея Гавриша, «воспроизводство и улучшение генетического материала — весьма выгодный бизнес»: «Во всем мире он специализированный. Есть селекционеры, есть семеноводческие компании, которые занимаются размножением полученных семян — суперэлиты (семена всех биологических звеньев между семенами оригинатора и семенами элиты). В России такой развитой системы бизнеса нет. Мы не можем свои сорта в полном объеме размножить, ведь это огромные объемы производства, площади, техника, люди... Я вынужден размножать свои гибриды в Китае, Индии, Пакистане. Около 95% собственных семян завозим с зарубежных площадок».

«В советские времена государство финансировало научные организации, которые занимались селекцией. Помимо них работал "Сортсевоц", который планировал семеноводческую деятельность, цепочку замыкали колхозы и совхозы, специализирующиеся на размножении отдельных сортов, культур. В рыночных условиях старая цепочка связей моментально распалась, специализированные институты без денег и контакта с рынком зачахли. Ведь в нашем бизнесе деньги где? В розничных продажах. Чтобы бизнес устойчиво работал, надо обеспечить постоянный приток средств в самый верхний, научный сегмент. Если такого механизма нет, ученым просто не на что будет проводить свои исследования и цепочка начнет рушиться с "головы". Мы три

основных элемента этой цепочки — селекцию, семеноводство и продажи — попросту объединили в рамках одной структуры — группы компаний. Благодаря этому я знаю, где и что заработал, что потребителю понравилось, а что нет, в какие направления селекции вложить — пояснил господин Гавриш.

С ним во многом солидарен директор НИИСХ им. В.В.Докучаева Виктор Турусов: «Материальная база селекции, техника и оборудование в большинстве НИИ морально устарели. Доля сопутствующих исследований по генетике, цитологии, физиологии, фитопатологии, биотехнологии уменьшается из-за дороговизны препаратов. Обостряется дефицит кадров. Современные методы повышения эффективности селекции малодоступны в силу слабости государственной сортовой политики и законодательной базы. Аналогичные проблемы преследуют отечественную систему сортоиспытания. Кардинально улучшить и укрепить селекционные центры страны возможно только господдержкой как в финансовой части, так и в законодательной базе, для обеспечения продовольственной безопасности страны».

Впрочем, сегодня, констатирует господин Турусов, в каждой из областей Черноземья есть крупные агрохолдинги и фермерские хозяйства, где сельскохозяйственное производство ведется на высоком технологическом уровне с применением современной техники, удобрений, средств защиты, сортов и семян. Пока такие высокоэффективные технологии применяют около 15% сельхозтоваропроизводителей, но за передовыми стараются тянуться и все остальные представители отрасли, надеясь на помощь государства, но рассчитывая в первую очередь на свои собственные ресурсы. ■

С АВГУСТА 2013 ПО МАРТ 2014 ГОДА ИЗ РОССИИ БЫЛО ЭКСПОРТИРОВАНО 160,8 ТЫС. Т СЕМЯН РАПСА, ЧТО ЯВЛЯЕТСЯ МАКСИМАЛЬНЫМ ПОКАЗАТЕЛЕМ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 15 СЕЗОНОВ





На финишной прямой

Евдаковский масложировой комбинат завершает масштабную реконструкцию и модернизацию производства

Как рассказали на комбинате, реализация программы по модернизации вышла на финишную прямую. Новые, самые высокотехнологичные на сегодняшний день в России производственные линии уже работают в штатном режиме, завершаются внешняя обшивка построенного склада готовой продукции, установка в нем стеллажей и благоустройство территории.

Новый высокомеханизированный склад рассчитан на 4-5 тыс. палето-мест в зависимости от типа продукции – это 3-4 тонны продукции. К слову, до реконструкции ЕМЖК при прежних объемах производства было достаточно склада емкостью 1 тыс. тонн. Строительство склада с потенциалом площадей важно не для того, чтобы накапливать там продукцию – такой подход неэффективен, – а для соблюдения всех нюансов технологического режима производства. «Технологический процесс не завершается сразу же после выхода продукции с конвейера. Например, один маргарин должен провести еще трое суток в так называемом “теплом” помещении при +20, а затем в “холодной” камере и так далее, чтобы произошли необходимые молекулярные процессы. Поэтому нам важно,

чтобы склад позволял отслеживать и соблюдать технологический процесс», – объясняют специалисты предприятия.

С начала июня на складе уже размещают готовую продукцию, холод запущен, герметичность обеспечена.

– Нынешний завершающий этап реконструкции – благоустройство территории – важен уже не столько для производства, сколько для наведения порядка на комбинате. Когда началась подготовка к асфальтированию территории, встал вопрос о смене трубопровода под асфальтом, которому уже немало лет. В итоге пошли по принципу «делать хорошее дело надо до конца» – решили сменить старые подземные коммуникации, чтобы потом не пришлось в случае аварийной си-

туации вскрывать уложенный вокруг склада новый асфальт. Все оставшиеся работы планируем завершить к концу лета, – рассказывает заместитель генерального директора ЕМЖК по экономике и финансам Екатерина Осетрова.

Напомним, реализация инвестиционного проекта «Техническое перевооружение производства масложировой продукции» началась еще при прежнем руководстве завода в 2007 году, но масштаб и ускорение ему придала новая команда топ-менеджеров из Санкт-Петербурга, созданная председателем совета директоров предприятия, петербургским бизнесменом Аркадием Фосманом.

Первым этапом модернизации стало строительство нового цеха рафинации, дезодорации и модификации растительных жиров, где установлено современное оборудование фирмы «Альфа-Лаваль» (Швеция). Технологические процессы полностью автоматизированы и позволяют производить сырьевые компоненты для маргаринов и растительных жиров, которые по качеству соответствуют мировому уровню.

Производительность цеха – 15 тыс. тонн полуфабрикатов в месяц, из которых можно сделать 18 тыс. тонн готовой продукции. Данный проект по маслореработке, не имеющий аналогов в России, является передовым не только по технологическим, но и по энергосберегающим показателям. Новый цех запущен в январе 2012 года.

Вторая очередь реконструкции заключалась в создании самого высокотехнологичного для России маргаринового производства и строительстве нового склада готовой продукции.

– В новом маргариновом цехе, который сдан в эксплуатацию в ноябре 2013 года, работают несколько самых современных линий, позволяющих делать маргарин и растительные жиры очень высокого качества и управлять всеми процессами в автоматическом режиме. С окончанием реконструкции мощность цеха переработки растительных масел, который производит полуфабрикат, и мощность маргаринового цеха уравновешены и позволяют достичь плановых показателей по производительности. В цехе установлены две линии,



способные делать до 10 тонн маргариновой продукции в час, и несколько линий по автоматической фасовке, – рассказывает технический директор ЕМЖК Александр Репало.

По оценке специалистов, конкурентное преимущество комбината среди прочих составляющих и в том, что установленное оборудование позволяет готовить высококачественную жировую основу для маргаринов не только общепринятыми химическими методами, но и физическими. Качество как сырья, так и готового продукта подвергается жесткому контролю: лаборатория предприятия оснащена новейшим оборудованием, в частности хроматографом, который раскладывает весь спектр составляющих маргарина.

Обычно, осуществляя подобную серьезную модернизацию производства, предприятия, как правило, останавливают работу, но, учитывая договоренности и обязательства перед партнерами-покупателями продукции, топ-менеджеры комбината выбрали более сложный путь, осуществляя замену оборудования и реконструкцию параллельно с выпуском продукции.

В результате реконструкции появилась возможность трехкратного увеличения объемов производства маргариновой и майонезной продукции – до 18 тыс. тонн в месяц.

- Проведение такой масштабной модернизации производства стало возможным только благодаря совместной заинтересованности в развитии предприятия руководства комбината, банка-партнера ОАО «АБ «Россия», который поддержал финансирование инвестиционной программы комбината до 2025 года, и правительства Воронежской области, – подчеркивает Екатерина Осетрова. – Мы подписали инвестиционный договор с областным правительством, нас включили в программу развития Воронежской области как социально значимый объект, комбинат получает преференции – освобождение от налога на имущество, а это очень существенно для экономики предприятия в связи с тем, что после окончания реконструкции мы вводим в эксплуатацию большие объекты высокой стоимостью.

Благодаря осуществленным мероприятиям по реконструкции и модернизации с декабря 2013 года на ЕМЖК полностью сняты технические ограничения выхода на проектную мощность. По словам Екатерины Осетровой, пиковыми месяцами по производству были март и апрель, когда произвели и продали почти 7 тыс. тонн продукции, – это прирост в два раза по сравнению с объемами периода реконструкции. В июне, по прогнозам, такая динамика сохранится.

Предпринимаемые маркетинговые ходы вкупе с высочайшим качеством продукции, неоднократно отмеченным медалями победителя конкурсов «Лучший ингредиент – 2014» на международной выставке *Ingredients Russia* 2014 и «Лучший продукт – 2014» на международной выставке «Продэкспо-2014», дают уверенность в том, что динамика роста продаж получит ускорение.

Начатая оптимизация всех процессов затронула и стратегию продаж. Сделав мониторинг современных потребностей главных покупателей – а это ниша B2B, – топ-менеджеры комбината поставили задачу пересмотра удельного веса в общем объеме каждого типа продукции в сторону увеличения продаж преимущественно за счет высокомаржинальных специализированных жиров, которые позволяют потребителям минимизировать их затраты при изготовлении продукции. Это жиры для слоеного, песочного и других видов теста. Над созданием новых рецептур растительных жиров с улучшенными потребительскими качествами работает группа высококвалифицированных технологов как самого комбината, так и холдинга «Благо», в который входит ЕМЖК.

В минувшем году на комбинате начали осуществлять нововведение – создание подразделения технологической поддержки продаж. Наряду с технологами, работающими над новыми рецептурами маргаринов, расширяется штат их коллег, специализирующихся в отраслях, где работают потребители продукции ЕМЖК из сегмента B2B, – хлебобулочной, кондитерской, секторе производства замороженного теста, молочных изделий. Они подбирают лучшую рецептуру с учетом тех или иных жиров ЕМЖК и технических условий предприятия клиента. Их задача – сделать так, чтобы на оборудовании, которое стоит у клиентов комбината, можно было из евдаковских специализированных жиров получить продукцию с лучшими качествами по оптимальной себестоимости. На комбинате появился даже слоган: «Наше качество – ваше преимущество». Такие группы сопровождения есть уже в Каменке, Санкт-Петербурге, Воронеже.

- Помимо этого, открыты два новых филиала отдела продаж – в Москве и Воронеже. Сейчас закупает оборудование для создания на территории комбината тестовой кухни, где мы сможем демонстрировать, как реально работают в выпечке наши специализированные жиры. Планируем приглашать к себе потребителей нашей продукции на мастер-классы, тестовые выработки, семинары, – раскрывает механизмы привлечения новых клиентов Екатерина Осетрова.

Эта работа и высокая оценка качества продукции ЕМЖК, полученная на международных выставках и конкурсах *Ingredients Russia* 2013, принесет свои плоды: согласно аналитическим данным, с начала 2014 года количество новых клиентов увеличилось более чем на 10%.

Проведенные маркетинговые исследования прогнозируют рост емкости рынка потребления жиров и майонезов как за счет активного развития сегмента B2B – предприятий, выпускающих кондитерские изделия, на которые ориентирован основной объем продаж, так и за счет грамотного формирования спроса. Руководство комбината намерено использовать сполна свое преимущество в том, что на ближайшие пять лет предприятие будет самым высокомодернизированным в отрасли. И благодаря новому оборудованию сможет производить самую широкую линейку высококачественных жиров. Это даст возможность предлагать пакетные поставки – сразу все виды жиров, какие нужны тому или иному потребителю, чтобы ему не приходилось обращаться на разные заводы за тем или иным видом маргарина, и активнее осваивать зарубежные рынки.

Реализация инвестиционного проекта по модернизации предприятия, новая стратегия менеджмента позволяют комбинату динамично двигаться к своей цели – завоевать лидерство на российском рынке.



СЕТЕВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

ОСНОВНЫМ ДРАЙВЕРОМ РОСТА РЫНКА МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ЯВЛЯЕТСЯ МОБИЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ. ДОЛЯ В ВЫРУЧКЕ ОТ ГОЛОСОВОГО ТРАФИКА И SMS ПАДАЕТ. ОДНАКО НИ ДЛЯ КОГО НЕ СЕКРЕТ, ЧТО СЕТИ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ПОКА НЕ ОКУПАЮТСЯ ТОЛЬКО ЗА СЧЕТ ДАТА-ТРАФИКА. ТЕМ НЕ МЕНЕЕ ЧЕРНОЗЕМЬЕ ЖДЕТ РАЗВЕРТЫВАНИЕ УЖЕ ЧЕТВЕРТОГО ПОКОЛЕНИЯ МОБИЛЬНЫХ СЕТЕЙ. СТАНИСЛАВ ДИТЯТЯВ

В настоящее время «наиболее популярны» сети второго поколения (2G), в которых проходит основная масса голосовых вызовов, SMS и мобильный интернет на относительно невысокой скорости (0,2 Мбит/с). Покрываемость сетей 2G близко к 100% территории Черноземья у всех четырех операторов.

Около пяти лет назад началась коммерческая эксплуатация сетей третьего поколения (3G), ориентированных на высокоскоростную передачу данных, причем они постоянно модернизируются ради более высоких скоростей (7, 14, 21, 42 Мбит/с). 3G-сети имеют «Билайн», МТС и «МегаФон» («большая тройка») в областных и районных центрах, но в ряде более мелких населенных пунктов нет (в Черноземье менее 50% территории). В «Вымпелком» заметили, что операторы ориентируются на потенциальный интерес к услугам мобильного интернета, в связи с этим строительство и модернизация сетей третьего поколения в первую очередь ведутся в местах с высокой плотностью населения и наиболее интенсивного потребления трафика передачи данных. «Более того, мы ориентируемся на отдельно взятого клиента. По нашим данным, в сети «Билайн» в Черноземье скорость не менее чем 2 Мбит/с доступна 64% населения и не менее чем 1 Мбит/с – 82% населения», – отметил технический директор Центрального региона ОАО «Вымпелком» Игорь Сметанкин.

В Липецке, Тамбове, Орле более года, а в Белгороде с текущего года работают сети четвертого поколения (4G, LTE). В 2014 году Тамбов станет самым «высокотехнологичным» городом Черноземья – там будет присутствовать вся «большая тройка» с 4G-сетями. Однако по территории покрытие 4G составляет несколько процентов (Черноземье). Tele2 лицензий на третье и четвертое поколение до 2014 года не имела.

ОТКУДА ДЕНЬГИ Операторы отмечают рост суммарного голосового трафика от года к году, но его доля в доходах падает. В результате «голос» уже не рассматривается как перспективный источник доходов, но остается наиболее важной составляющей оборота оператора, а также и основным показателем «качества» услуг для подавляющего большинства абонентов. Кроме того, покрытие и качество 2G-сетей (основной канал голосового трафика) близки к 100% и значительных инвестиций не требуют.

В то же время все операторы отмечают рост «в разы» интернет-трафика в последние несколько лет. Однако его доля в доходах, по оценке ABI research, растет намного медленнее (см. график). Хотя структуру выручки по отдельным регионам не раскрывает ни один оператор,

«ГОЛОС» УЖЕ НЕ РАССМАТРИВАЕТСЯ КАК ПЕРСПЕКТИВНЫЙ ИСТОЧНИК ДОХОДОВ, НО ОСТАЕТСЯ НАИБОЛЕЕ ВАЖНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ОБОРОТА ОПЕРАТОРА, А ТАКЖЕ И ОСНОВНЫМ ПОКАЗАТЕЛЕМ «КАЧЕСТВА» УСЛУГ



ТЕЛЕКОМ



ГОЛОСОВОЙ ТРАФИК СЕЙЧАС ПРИНОСИТ ОСНОВНУЮ МАССУ ДОХОДА, ХОТЯ БЫВАЕТ И «БЕСПЛАТНЫМ»

но, по мнению источников в самих компаниях, картина в черноземном регионе вполне соответствует федеральной. «С одной стороны, вложения в строительство скоростной сети 3G на данный момент не окупаются, если брать только выручку от передачи данных. С другой – увеличивая скорости мобильного интернета в сетях третьего поколения, мы развиваем востребованный сейчас сервис передачи данных для абонентов, что в дальнейшем принесет положительные результаты», – рассказал Александр Гольняк, директор Воронежского филиала ОАО «Вымпелком».

Таким образом, основные инвестиции идут в строительство и модернизацию сетей третьего поколения, а прибыль идет за счет сетей второго поколения (голосовой трафик). Между тем, по мнению экспертов, такое распределение сохранится недолго. «Во всех странах, не только в России, идет снижение доли выручки от услуг голосовой связи в сторону мобильной

передачи данных. Последние годы соотношение было и 80/20, потом 70/30, 60/40. То есть потребление голоса не падает, но и особо не растет, зато имеет место быстрый рост доходов от мобильного интернета», – отмечает гендиректор информационно-аналитического агентства Telecom Daily Денис Кусков. – Потребление новых услуг и видов контента будет происходить за счет развернутых сетей третьего и четвертого поколений, и даже «голос» будет переводиться потом на новые технологии. Более того, исходя из современных тенденций, через несколько лет

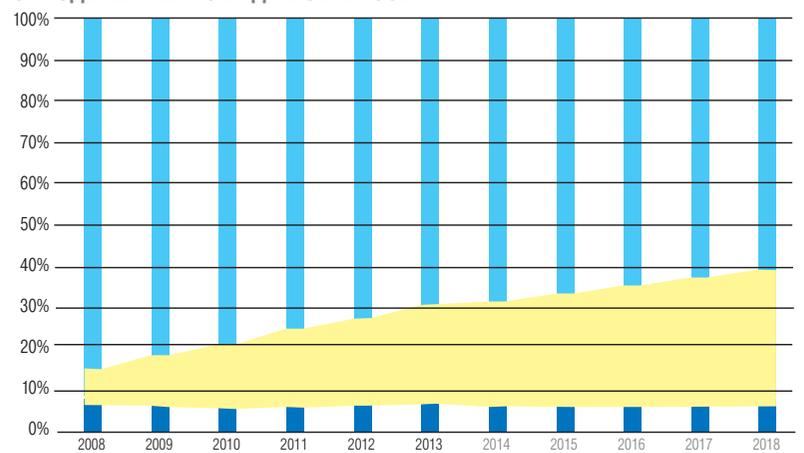
голосовая связь будет предоставляться как дополнительная, может, даже бесплатная услуга».

НЕРАВНОМЕРНЫЕ УСПЕХИ Рост потребления дата-трафика заметно отличается от региона к региону. По данным МТС, лидерами по росту потребления интернет-трафика в сети компании являются Воронежская и Липецкая области – в 2,5 раза (I квартал 2014 года к I кварталу 2013-го). «МегаФон» отметил рост трафика в Липецкой области – в несколько раз (по итогам 2013 года), в Курской и Орловской – в три раза (I квартал 2014 года к I кварталу 2013-го). Tele2, пока не имеющая действующей сети высокоскоростной передачи данных, отмечает лидерство в росте мобильного трафика в сотовых сетях второго поколения в Орловской, Тамбовской и Воронежской областях (рост почти в два раза за I квартал 2014 года).

«Вымпелком» отмечает заметное увеличение потребления дата-трафика в Воронежской области – в три раза по сравнению с началом 2013 года (в среднем по Черноземью – 2,6 раза). Объяснение этому очень простое: компания провела огромную модернизацию сети в 2013 году, увеличив количество базовых станций в области почти в полтора раза. По словам Александра Гольняка, «это была самая грандиозная стройка с момента запуска сети в Воронеже в 2000 году, и абоненты, почувствовав скорости, начали все более активно использовать мобильный интернет».

В целом по Черноземью не заметно прямой зависимости по росту потребления мобильного трафика от наличия сетей четвертого поколения. Кроме того, в регионах Черноземья для сотовых операторов являются наиболее перспективными города с невысоким уровнем проникновения проводного интернета, где использование usb-модемов может стать хорошим решением. «Говорить о прямой зависимости между развитостью проводного интернета и объемом мобильного трафика не совсем корректно. Проводной и мобильный интернет предоставляют пользователю принципиально разные возможности», – отметил генеральный директор ТТК-Юго-Восток Евгений Шевченко. – В то же время, если у людей нет возможности пользоваться

ДОХОДЫ, ПОЛУЧАЕМЫЕ РОССИЙСКИМИ ОПЕРАТОРАМИ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ, С РАЗДЕЛЕНИЕМ ПО ВИДАМ СЕРВИСОВ



Источник: ABI research, habrahabr.ru/post/219317/
Данные по рынку России в целом, с 2014 года – прогноз

Общий голосовой сервис
Сервис мобильного интернета
Сервис коротких сообщений

проводным интернетом, они, вероятно, будут пользоваться мобильным».

ПОБУЖДЕНИЕ К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ

Рост мобильной передачи данных в сетях операторов объясняется, в первую очередь, ростом количества смартфонов в сети как основных потребителей. Несмотря на то что «типичный абонент» сейчас – это пользователь кнопочного телефона без передачи данных, прослеживается прямая зависимость роста трафика с уровнем проникновения смартфонов. Среди абонентов сотовых операторов порядка 30-40% являются потребителями дата-трафика, этот показатель лишь слегка различается по регионам и операторам (в 2013 году – 23-30%). Подавляющее большинство пользователей мобильного интернета – владельцы смартфонов (70-80%), примерно каждый десятый среди интернет-пользователей обладает «кнопочным» телефоном с поддержкой передачи данных. Остальную часть составляют usb-модемы (15-25%), доля которых уменьшается, замещаемая «умными телефонами».

Сети федеральных ритейлеров отмечают значительный рост продаж смартфонов, доля которых к апрелю 2014 года достигла 60% в количественном выражении в общем объеме продаж, по данным «Евросети», МТС и «Связного». Однако ситуация с LTE-устройствами не так оптимистична, их доля хотя и показывает двукратный рост, но в абсолютных цифрах весьма невелика.

«По итогам первого квартала 2014 года доля проданных LTE-смартфонов на рынке Воронежа составила 12% от общего количества устройств против 5% годом ранее, – рассказала Наталья Джуро, PR-менеджер «Центрального» филиала «Евросети». – Продажи 4G-смартфонов в первые три месяца 2014 года выросли в 2,5 раза до 6 тыс. устройств (в Воронеже). Средняя цена сократилась на 21% и составила 21 тыс. руб.».

На сегодняшний день большинство флагманских моделей смартфонов и планшетов поддерживают LTE российских частот. «Однако для покупателей поддержка LTE до сих пор не является определяющим фактором при выборе мобильного устройства. Чем скорее операторы построят сети четвертого поколения, тем активнее воронежцы будут стремиться подключить к ней свои смартфоны и планшеты», – заметила Наталья Джуро. «С запуском высокоскоростной сети 4G+ клиенты компании все больше интересуются оборудованием, поддерживающим новую технологию. По сравнению с первым полугодием прошлого года продажи 4G-смартфонов выросли», – сообщила Юлия Данилова, директор по связям с общественностью Центрального филиала ОАО «МегаФон».

В среднем по Черноземью уровень проникновения смартфонов составляет порядка 30-40%, то есть примерно те же цифры, что и доля интернет-пользователей. Однако далеко не все владельцы «умных телефонов» используют мобильную передачу данных. Сейчас у операторов есть явная цель – приучить пользоваться мобильным интернетом и, как следствие, повысить выручку от этого сегмента услуг. На это направлены многочисленные акции «интернет в подарок при покупке смартфона», скидки и пакетные тарифные планы.

«Вымпелком» начал акцию «заменяю модем на новый бесплатно», которая должна стимулировать абонентов на более активное пользование



СТРОИТЕЛЬСТВО СЕТЕЙ ЧЕТВЕРТОГО ПОКОЛЕНИЯ СЕЙЧАС ЭКОНОМИЧЕСКИ НЕ ОБОСНОВАНО

услугами передачи данных и дать компании рост трафика. Новые модели модемов поддерживают 4G и дадут некоторое количество пользователей в случае запуска LTE-сетей. Хотя среди брендованных смартфонов устройств с поддержкой сетей четвертого поколения нет (стремительно распроданный «Билайн Смарт» – около 3 тыс. руб. за комплект с полугодовым пакетным тарифом), а вот продвигаемый сейчас на похожих условиях Alcatel Idol 2 Mini поддерживает 4G-сеть.

МТС активно продвигает брендованные смартфоны, в том числе недорогой МТС 978 с поддержкой 4G, при этом не прекращается акция – от месяца до года «интернета бесплатно» при покупке смартфона. Так, в первом квартале 2014 года по сравнению с первым кварталом 2013 года продажи брендованных смартфонов МТС выросли более чем в пять раз в Воронежской области. Директор департамента по работе с розничным рынком МТС в Центральной России Александр Чебанов также заметил, что в 2014 году увеличились продажи usb-модемов в рознице МТС: «Причем наиболее активно продаются универсальные модемы с поддержкой сети четвертого поколения, в том числе в Воронеже, где ее пока нет. 4G-модемы и в сети третьего поколения показывают более высокие скорости, до 42 Мбит/с, не упираясь в собственное ограничение скорости. Кроме того, сейчас цена на них упала примерно до тысячи рублей, включая абонплату за первый месяц мобильного интернета».

«МегаФон» имеет несколько десятков брендованных устройств, среди них есть, например, «МегаФон 4G+» с поддержкой LTE, который в Воронежскую область, судя по сайту

оператора, не поставляется. А акционный смартфон «МегаФон Optima» («за один рубль» при покупке полугодового контракта пакетного тарифа) работает в сетях третьего поколения. «В связи с активным ростом количества пользователей интернет-услуг нашей главной задачей остается предоставить своим клиентам высокие скорости передачи данных и современные гаджеты для комфортной работы в сети. Именно поэтому в салонах «МегаФона» абоненты могут приобрести мобильное устройство в комплекте с интернет-опцией», – говорит Юлия Данилова.

СЕТЕВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Несмотря на значительный рост трафика мобильного интернета, пока не стоит ждать скорого появления сетей четвертого поколения в большинстве регионов Черноземья. Кроме разве что Тамбова, наименьшего по территории областного центра, который именно поэтому «наиболее любим» операторами. Напомним, что там же впервые появились сети третьего поколения у всей «большой тройки». Кроме того, в Воронеже существует проблема с частотами для LTE. У нас есть действующий оператор мобильного телевидения (MMDS) «Телесервис», который работает на частотах, необходимых для сетей четвертого поколения. Его лицензия на MMDS-частоты действует до 2016 года (ожидалось, что в 2013 году она не будет продлена) и мешает развертыванию 4G-сетей. Причем Воронеж – единственный областной центр в Черноземье с такими проблемами.

«Вымпелком» (ТМ «Билайн») объявил о планах запуска сетей четвертого поколения в Тамбове и Орле до конца 2014 года. Однако, судя

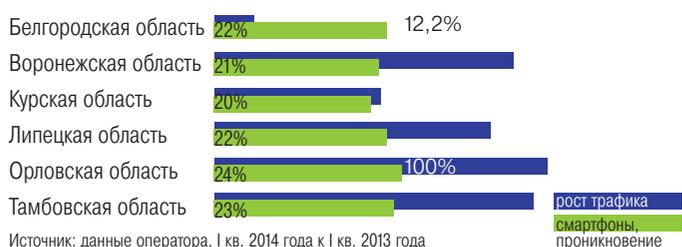
по отсутствию данных о росте трафика в этих регионах, запуск сетей связан скорее с необходимостью выдержать условия лицензии, чем с реальным спросом. Рост трафика в 2013 году в Воронежской области превысил средний показатель по Черноземью, но в связи с частотными сложностями вряд ли стоит ждать сети четвертого поколения «Билайна» в региональной столице ранее 2016 года, хотя активные вложения в модернизацию сетевой инфраструктуры, начатые в 2013 году, не прекращаются. Сумма инвестиций не раскрывалась, по оценкам участников рынка, «сравнима с годовым оборотом компании».

«МегаФон» имеет сети четвертого поколения в Липецке, Тамбове и Орле, но в открытых источниках нет информации по планам введения 4G в других регионах Черноземья. Однако продолжает активное развитие сетей третьего и четвертого поколений. «Особое внимание при этом уделяется населенным пунктам в районах области, где мобильный интернет единственный способ получить доступ к сети. Средняя скорость загрузки в сети 3G составляет в среднем 2 Мбит/с, а в сетях 4G – 25 Мбит/с», – рассказала Юлия Данилова.

Похоже, единственным оператором, у кого в планах есть запуск LTE в Воронеже, является МТС. Судя по росту трафика в первом квартале 2014 года по отношению в 2013-му, абоненты МТС в столице Черноземья все более активно пользуются мобильным интернетом, и разгрузить сети, переведя наиболее «продвинутую часть» – владельцев 4G-устройств – в сеть нового поколения, будет наиболее оптимальным ходом. Кроме того, по словам Александра Чебанова, «активные продажи LTE-модемов и брендованных смартфонов, например МТС978 с поддержкой 4G, создают базу «готовых к четвертому поколению» абонентов». В настоящее время МТС имеет сети четвертого поколения в Белгороде, Липецке, Тамбове, в других регионах Центральной России и, что очень необычно для рынка, в ряде населенных пунктов Тамбовской области, не являющихся пригородами областного центра или близкими соседями: в Мичуринске, Уварове, Котовске и ряде других.

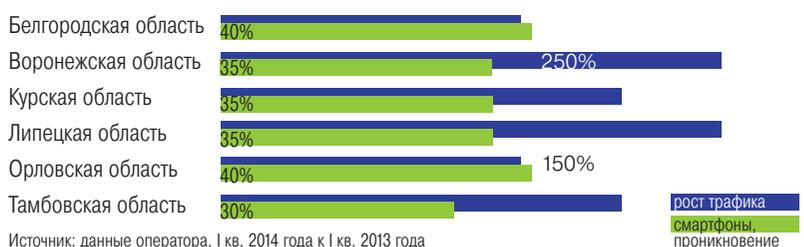
Tele2, лидер по количеству абонентов в Черноземье, в мае 2014 года озвучила амбициозные планы по строительству одновременно сетей 3G и 4G. По словам гендиректора «Tele2 Россия» Михаила Носкова, сети четвертого поколения появятся в основных населенных пунктах региона в четвертом квартале 2015 года, а «расширенное строительство» будет вестись во второй половине 2016-го. «Пока количество мобильных устройств, поддерживающих стандарт LTE, в массовом пользовании невелико. Но и текущий, и прогнозируемый в дальнейшем рост потребления мобильного дата-трафика позволяет сделать вывод, что к 2016 году на услуги мобильной высокоскоростной передачи данных в стандарте LTE сформируется массовый спрос. В Воронеже за счет еще одной полосы частот 15 МГц в диапазоне 1800 МГц (Tele2 купила воронежского оператора «Кодотел» в 2013 году, владельца достаточно большого пакета лицензий на частоты и развитой транспортной сети. – G) к этому времени компания сможет предоставить абонентам более высокие скорости, чем требуется для обеспечения лицензионных обязательств», – пояснил Андрей Барковский, PR-менеджер макрорегиона «Черноземье» Tele2. ■

РОСТ ПОТРЕБЛЕНИЯ МОБИЛЬНОГО ТРАФИКА И УРОВЕНЬ ПРОНИКНОВЕНИЯ СМАРТФОНОВ В СЕТИ TELE2



Источник: данные оператора, I кв. 2014 года к I кв. 2013 года

РОСТ ПОТРЕБЛЕНИЯ МОБИЛЬНОГО ТРАФИКА И УРОВЕНЬ ПРОНИКНОВЕНИЯ СМАРТФОНОВ В СЕТИ МТС



Источник: данные оператора, I кв. 2014 года к I кв. 2013 года

К ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ



В ООО «Воронежские дрожжи» введен в эксплуатацию природоохранный объект по очистке промышленных сточных вод дрожжевого производства общей стоимостью более 400 млн руб.

В торжественной церемонии по поводу этого события, значимого не только для предприятия, но и для всей Воронежской области, приняли участие губернатор области Алексей Гордеев и первые лица транснациональной группы компаний LESAFFRE – президент компании Люсьен Лесафр, генеральный директор Антуан Боль, а также представители компаний-партнеров.

Осмотрев производственные мощности предприятия, гости по достоинству оценили масштабы проделанной работы в рамках инвестиционной программы компании LESAFFRE по реконструкции и модернизации предприятия. По ходу экскурсии генеральный директор ООО «Воронежские дрожжи» Виталий Высоцкий рассказал, что большое количество инвестиций, не видимых на первый взгляд «невооруженным взглядом», пошло на модернизацию и автоматизацию технологического процесса, его приведение к стандартам компании для того, чтобы основной продукт – дрожжи – имел стабильно высокое качество.

В рамках инвестиционной программы уже реализовано много существенных улучшений. Вот лишь некоторые из них: построены две новые емкости-хранилища для свекловичной мелассы (основного сырья дрожжевого производства), создан участок по очистке мелассы перед ее использованием в процессе, построена новая мощная воздухоподводящая станция, которая обеспечивает размножающиеся дрожжевые клетки воздухом. Кроме того, установлена новая высокопроизводительная линия сепарации дрожжей по окончании процесса размножения, проложен новый газопровод, увеличена мощность котельной и, наконец, построены очистные сооружения промышленных сточных вод.

«Мне довелось побывать на заводе год назад, и сегодня я вижу, какие разительные перемены произошли за это время, – поделился впечатлением Владимир Козлов, главный технолог ЗАО «РПК-2», снабжающего дрожжами весь московский регион. – Мы постоянно тестируем продукцию Воронежского

по очистке сточных вод и переработке отходов основного производства в высококачественные органоминеральные удобрения генеральный директор компании LESAFFRE Антуан Боль подчеркнул: «Все обязательства, которые мы брали на себя по инвестициям, когда приобретали воро-



дрожжевого завода и отмечаем, что качество ее стало очень достойным. Это самый крупный и самый высокотехнологичный завод в России».

Андрей Куратов, директор по логистике ГК «Суворовский редут», снабжающей дрожжами хлебопечков и кондитеров нескольких южных регионов России, тоже считает, что предприятие демонстрирует впечатляющую динамику развития.

После экскурсии на торжественной церемонии запуска нового цеха

нежский завод, нами выполнены. В том числе по обеспечению охраны окружающей среды. На сегодня «Воронежские дрожжи» – это предприятие, использующее самые передовые технологии в области безопасности, качества продукции и защиты окружающей среды. В июне мы планируем завершить внедрение системы менеджмента безопасности пищевых продуктов и получить сертификат на соответствие международному стандарту ИСО 22000».

Топ-менеджер компании напомнил, что отношения между группой LESAFFRE и Россией имеют давнюю историю. Еще в 1988 году компания приняла участие в разработке рецептуры специального некрошащегося хлеба для советско-французской орбитальной экспедиции. А в 1995 году в Петербурге было открыто представительство компании, за которым началась реализация инвестиционных проектов по производству дрожжей в регионах России. Самым крупным из них стало приобретение Воронежского дрожжевого завода в 2011 году. В своей работе компания всегда преследует две цели – стать местным производителем, тесно связанным с экономикой и социальной сферой страны, и, внедряя передовой опыт, добиться высших стандартов качества продукции, повышая компетентность работников приобретаемых заводов.

Справка: компания LESAFFRE имеет более 70 филиалов, расположенных в более чем 40 странах, 45 заводов по производству продукции, 35 коммерческих представительств, 30 хлебопекарных центров (Baking Center™) и три кулинарных центра (Culinary Center). 180 научных сотрудников LESAFFRE активно сотрудничают с более чем 60 университетами научно-исследовательскими центрами. Каждый день более 1 млрд человек используют в пищу продук-

ты питания, изготовленные с использованием продукции LESAFFRE. Примечательно, что при строительстве нового завода 20-30% инвестиций идет на защиту окружающей среды, 15% ежегодных инвестиций в производство и технологии также идут на охрану окружающей среды.

Президент Группы LESAFFRE господин Люсьен Лесафр отметил, что компания очень гордится своим воронежским заводом и видит хорошую перспективу его развития.

Проектная мощность используется пока на 50%. Владельцы и менеджмент завода намерены увеличить объемы производства на заводе благодаря экспорту его продукции через свою глобальную сеть и освоению выпуска кормовых дрожжей для российских животноводческих комплексов. Люсьен Лесафр, отвечая на вопрос журналистов о том, как отразятся на налаженном партнерстве возможные санкции Евросоюза в отношении России, отметил: «Никаких проблем в связи с политической обстановкой у нас нет. Мы политикой не занимаемся, всегда концентрируемся на своей работе».

Губернатор Воронежской области Алексей Гордеев, поздравив присутствующих со знаменательным событием, подчеркнул: «С большим чувством гордости мы открываем сооружения, благодаря которым производство на заводе становится безотходным, а нагрузка на левобережные очистные сооружения Воронежа значительно сокращается. Очень важно, что предприятие не только производит качественную продукцию, но и обеспечивает сохранение окружающей среды и, что немаловажно для нас, является крупным налогоплательщиком. Поэтому я искренне благодарю наших французских партнеров, весь коллектив Воронежского дрожжевого завода». Глава региона отметил, что французские партнеры качественно и в установленные



сусла. Оно остается от патоки, получаемой из сахарной свеклы, после того, как дрожжи заберут из нее все нужные для своего размножения питательные вещества. Однако после «съеденного» дрожжами са-

бездрожжевое сусло в удобрения и корм для животных. Став владельцем ООО «Воронежские дрожжи», компания привнесла свою политику и сюда. По завершении основного процесса бездрожжевое сусло на-

таким очищенном виде направляют в городскую канализацию.

Алексей Гордеев наградил почетными грамотами правительства Воронежской области отличившихся на возведении природоохранного объ-



сроки выполняют все взятые на себя обязательства. Из заявленного объема инвестиций в 1 млрд 100 млн рублей 60% уже освоено. На предприятии созданы хорошие условия для работы сотрудников, зарплата существенно выше, чем средняя по области, а рост объемов производства в ближайшие годы гарантирует увеличение поступления налогов. В регионе с реконструкцией этого завода сложился своеобразный кластер: используется продукция сахарных заводов в виде мелассы, из нее производятся дрожжи, а побочный продукт идет на изготовление высококачественного удобрения, которое будет способствовать развитию биотехнологий в выращивании экологически чистой сельхозпродукции.

Технология получения пищевых дрожжей на российских предприятиях обычно завершается сбросом в канализацию побочного продукта – так называемого бездрожжевого

хара в побочном продукте есть еще большое количество микроэлементов и аминокислот.

Компания LESAFFRE, исповедуя принцип безотходности и экологической чистоты производства на своих заводах, перерабатывает это

правляют на выпаривание влаги. В итоге растворенные в сусле органические и минеральные вещества в сконцентрированном виде превращают в полезный побочный продукт, а испаренную влагу (водяной пар) впоследствии конденсируют и уже в

спекта: начальника выпарной установки Андрея Стародубцева, инженера по промышленной безопасности Алексея Терехова, а также благодарностью губернатора Воронежской области работников завода: Алишера Биналиева, Наталью Ветрову, Елену Перельгину и Максима Пылеву. А коллектив завода в память о знаменательном событии подарил губернатору объемный макет запускаемой в эксплуатацию установки.

Введенный в эксплуатацию новый природоохранный объект – не последний шаг в развитии предприятия. Благодаря уверенным и последовательным инвестиционным шагам компании LESAFFRE, поддержке со стороны руководства области и города, активной работе команды руководителей, растущему профессионализму трудового коллектива Воронежский дрожжевой завод имеет отличные перспективы стать ведущим предприятием российской дрожжевой промышленности.



В СЕМЬЕ НЕ БЕЗ БАНКРОТА

ПЕРВАЯ ПОЛОВИНА 2014 ГОДА, КАК И КОНЕЦ ПРОШЛОГО ГОДА, ПРОШЛА НЕСПОКОЙНО ДЛЯ РОССИЯН, ИМЕЮЩИХ СБЕРЕЖЕНИЯ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ. ИЗ-ЗА МНОГОЧИСЛЕННЫХ ПРОБЛЕМ И НАРУШЕНИЙ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПРОДОЛЖАЮТ ЗАКРЫВАТЬСЯ КРЕДИТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ. ЦЕНТРОБАНК РОССИИ СООБЩАЕТ, ЧТО ПОКА НЕ СОБИРАЕТСЯ ОТКАЗЫВАТЬСЯ ОТ ВЫБРАННОГО КУРСА. ПРИ ЭТОМ РЯДОВЫХ ВКЛАДЧИКОВ ЧЕРНОЗЕМЬЯ В ЦЕЛОМ УСТРОИЛО ТАКОЕ РАЗВИТИЕ СОБЫТИЙ, В ОТЛИЧИЕ ОТ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ. ВИКТОРИЯ КУТУЗОВА

ТЕРЗАЮТ СМУТНЫЕ СОМНЕНИЯ

С середины 2013 года ЦБ отозвал банковскую лицензию у 61 финансового учреждения (14 из них были ликвидированы в процессе сделок слияния-поглощения или добровольно прекратили свою деятельность). Общий объем средств населения в этих банках составил почти 195 млрд руб. Сумма выплат Агентства по страхованию вкладов (АСВ) по 30 страховым случаям превысила 140 млрд руб. Деньги получили уже около полумиллиона вкладчиков. Объем вкладов физлиц, не попавший под условия страховки государственной корпорации, достиг почти 54 млрд руб. Средний процент возврата АСВ средств пострадавшим — 67% от общего объема вкладов. И Центробанк России (ЦБ РФ) продолжает принимать меры, ужесточающие борьбу с операциями, носящими сомнительный характер. Теперь возможность применения жестких санкций в виде запрета на открытие вкладов или лишение лицензии будет действовать в ситуациях, когда на долю сомнительных операций банка приходится не 5%, а 4% всех операций, совершаемых клиентами. ЦБ РФ определяет сомнительные операции как имеющие необычный характер и признаки отсутствия явного экономического смысла, очевидных законных целей. Данные операции, по мнению регулятора, могут проводиться для вывода капитала из страны, финансирования «серого» импорта и уклонения от налогообложения.

Каким же образом сказался массовый отзыв банковских лицензий на экономике регионов Черноземья? По подсчетам местных банкиров, только из экономики Воронежской области «выдержали» несколько миллиардов, а перспективы их возврата туманны. Например, Инвестбанк имел в регионе тысячи клиентов. По данным портала Banki.ru, по объему вкладов физических лиц Инвестбанк занимал 37-е место среди 60 банков в области, а по объему кредитования предприятий и организаций — 42-е. При этом эксперты считают, что Инвестбанк, представленный ранее также в Липецке, Белгороде и Курске, может вернуть лишь 30% средств. И не ранее чем через год.

В случае с Инвестбанком, как и во многих других, причиной отзыва лицензии стало низкое качество активов и нарушение банковского законодательства. ЦБ РФ установил факты существенной недостоверности отчетных данных у Инвестбанка. Руководство финорганизации не смогло адекватно рассчитать свои возможности



БАНКОВСКАЯ «ЛИХОРАДКА», ПО МНЕНИЮ АНАЛИТИКОВ, УЖЕ ПРОШЛА

и не создало необходимого резерва средств. Банк не выполнял обязательства перед клиентами и вкладчиками в полном объеме. В результате он полностью утратил собственные средства, по сути, стал банкротом. В связи с отсутствием перспектив восстановления финансового положения банка и во избежание усугубления ситуации Банком России было принято решение о прекращении деятельности ОАО АКБ «Инвестбанк».

Размер отрицательного капитала Инвестбанка составляет 30,2 млрд руб. Этот показатель является рекордным за последние несколько лет и уступает лишь Межпромбанку, у которого была отозвана лицензия в 2010 году. Там объем недостачи оценивался в 30,9 млрд руб. По мнению банковского аналитика Елены Чуфриновой, такая значительная величина недостачи означает, что на указанную сумму сократились перспективы возврата средств вкладов свыше 700 тыс. руб., депозитов юридических лиц, средств на расчетных счетах. Напомним, что Инвестбанк появился в Воронеже в 2008 году на базе Воронежского промышленного банка и традиционно обслуживал большое число различных клиентов. Здесь, в частности, долгое время имели счета различные муниципальные и госпредприятия, также многие предприниматели хранили свои сбережения, суммы которых, по разным оценкам, составляли миллиарды рублей.

НЕМАЛЕНЬКИЕ ПРОБЛЕМЫ НЕКРУПНЫХ БАНКОВ

«Другие отзывы лицензий не столь масштабны по последствиям, — утверждает банковский аналитик Елена Чуфринова. — Банк «Западный», к примеру, давно имел имидж «обнального», и вряд ли в нем серьезно пострадал кто-то из реального бизнеса. Проблемы «Пушкина» были известны давно, кто не хотел рисковать — забрал деньги».

В Белгородской области прекратили свою деятельность филиалы банков «Пушкино», «Мой Банк», Инвестбанк и «Западный». При этом с двумя последними связаны громкие истории. Например, правительство Белгородской области старается вернуть около 69 млн руб. гарантийных фондов, перечисленных на счета Инвестбанка. А местный филиал «Западного» стал известен на всю страну, когда туда с оружием пришел один из вкладчиков, хранивший в организации вексель на сумму 23 млн руб.

Банк России отозвал лицензию на осуществление банковских операций у «Западного» 21 апреля. Такое решение было принято в связи с неисполнением финансовой организацией федеральных законов, регулирующих банковскую деятельность, а также недостоверностью отчетных данных. Кроме того, по версии регулятора, клиенты банка проводили операции, напоминавшие вывод капитала за границу. В частности,

сообщалось, что с 21 февраля по 17 марта текущего года юридические лица, заключившие договор с банком, вывели за рубеж более 2 млрд руб., что сопоставимо с капиталом самого банка на тот момент. По сообщению пресс-службы АСВ, ОАО «Сбербанк России» и ОАО «МДМ Банк» стали победителями конкурса по отбору банков-агентов для выплаты страхового возмещения вкладчикам «Западного».

Напомним, что «Западный» был основан в 1993 году и предоставлял все основные виды банковских услуг для частных и корпоративных клиентов. По объему чистых активов занимал 142-е место в банковской системе РФ. Всего по стране было 65 отделений банка, и одно из них находилось также в Курске.

С момента начала выплат вкладчики банка «Пушкино» получили страховое возмещение в размере 19,9 млрд руб., что соответствует 99,2% суммы страховой ответственности АСВ по данному банку. Страховой случай в отношении банка «Пушкино» наступил 30 сентября 2013 года. Выплаты возмещения по вкладам проводятся с 14 октября 2013 года через Сбербанк, Россельхозбанк и ВТБ24. За получением страхового возмещения обратились около 55 тыс. вкладчиков «Пушкина». «Мы ожидаем, что еще могут прийти порядка 1 тыс. человек», — сообщил директор департамента страхования банковских

РАСЧЕТКА СЕРЫХ И ЧЕРНЫХ СХЕМ ПОЛЕЗНА ПОРЯДОЧНЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ, ПОЛАГАЮТ АНАЛИТИКИ



ФИНАНСЫ

вкладов АСВ Алексей Абрамов. Он подчеркнул, что вкладчики, которые пока не получили страховку, могут сделать это в течение всего периода ликвидации банка, который составляет в среднем два года. Выполнение обязательств в отношении банка «Пушкино» в Белгородской и Липецкой областях возложено на ВТБ24, а в Воронежской еще и на Россельхозбанк.

«Воронежцы, являющиеся вкладчиками Русского земельного банка, в результате отзыва у него лицензии на осуществление банковской деятельности почти не пострадали», — сообщает источник в Центрально-Черноземном отделении банка. По его данным, с декабря прошлого года воронежские клиенты Русского земельного банка получили рекомендацию забрать собственные средства, закрыть счета, и большая часть клиентов все же смогла вернуть деньги. Тем не менее осталась незначительная часть вкладчиков, не забравших деньги: их счета перевели в Москву.

ЦБ РФ отозвал лицензию «Русского земельного банка» из-за нарушения им законодательства по части противодействия финансированию терроризма и отмыванию средств, полученных преступным путем. Так, к примеру, по словам регулятора, банковская организация замалчивала информацию о контролируемых ЦБ РФ операциях. Пресс-служба ЦБ РФ утверждает, что банк был вовлечен в проведение крупных сомнительных операций в безналичной и наличной форме. В прошлом году подобных операций банк совершил на общую сумму в 15 млрд руб. Стоит отметить, что Русский земельный банк находился в третьей сотне кредитного рейтинга банков России — по информации экспертов, до отзыва лицензии он занимал 206-е место в системе с результатом более 16 млрд руб.

«Мой банк», функционировавший в Черноземье, лишился лицензии 31 января. В вину финансовому учреждению регулятор поставил высокорискованную кредитную политику, проблемы с ликвидностью и предоставление недостоверной отчетности. По оценкам ЦБ, «дыра» в капитале «Моего банка» равняется 8-10 млрд руб., а перед банкротством из него были выведены почти все активы. Согласно реестру обязательств «Моего банка», за выплатой страхового возмещения в Белгородской области на сумму около 355 млн руб. обратились 942 вкладчика, в Воронежской — на сумму около 332 млн руб. — 941 вкладчик.

«Все вышеперечисленные банки очень охотно собирали деньги с населения, завлекая клиентов повышенными процентами по вкладам, кроме того, они постоянно предлагали размещать средства на депозитах и юридическим лицам. При этом ни у одного из них не существовало внятной кредитной программы для малого и среднего бизнеса, поэтому предприятия и организации крайне неохотно открывали там счета», — комментирует ситуацию Игорь Чернов, коммерческий директор инжиниринговой компании «Инбитек». «Закрытие банков, естественно, достаточно жестко повлияло на состояние банковского сектора области макрорегиона, — добавляет господин Чернов, — почти все предприятия массово обратились в Сбербанк открывать расчетные счета. Другие банки первой десятки такого наплыва не увидели. С одной стороны, это отразилось на скорости расчетов, в худшую

сторону. С другой — расчистка серых и черных схем полезна порядочным предпринимателям». Отметим, что в Центрально-Черноземном банке Сбербанка России особого наплыва вкладчиков из других банков не констатируют.

ЧЕРНОЗЕМНЫЕ БАНКИ В ТРЕНДЕ

В Черноземье у банков с отозванной лицензией большое количество клиентов — юристы, которые держали там счета и зарплатные проекты. Но признать себя пострадавшими согласились немногие. Неожиданным образом на воронежском предприятии сказался отзыв лицензии у тульского банка. Так, одной из причин остановки производства в ЗАО «Концерн «Росогнеупоры» (Латненский огнеупорный завод) стала ситуация с отзывом лицензии у банка «Первый Экспресс», где были размещены более 400 млн руб. оборотных средств предприятия, рассказывали в правительстве Воронежской области. С 25 декабря прошлого года предприятие было полностью остановлено. В качестве причины остановки назывались проблемы с сырьем в зимний период и снижение потребления шамотного кирпича. В начале года ЗАО «Концерн «Росогнеупоры»» подало в воронежский арбитраж иск о самобанкротстве.

Среди банков, чья деятельность была остановлена по решению ЦБ, оказался и региональный банк — у одного из крупных игроков на банковском рынке Липецкой области была отозвана лицензия. Речь идет о Липецком областном банке. ЦБ РФ отозвал лицензию у него, согласно официальной информации, по причине проведения высокорискованной кредитной политики, отсутствия соответствующих резервов на возможные потери. «Выдавались ссуды достаточно рискованные, — комментирует ситуацию Виктор Ророха, начальник ГУ ЦБ РФ по Липецкой области. — При этом даже сама организация признавала ссуды сомнительными. В результате в декабре мы применили санкции. Был ограничен ряд операций. Но, к сожалению, руководство банка, совет директоров не сделали выводов».

ОАО «Липецкоблбанк» было зарегистрировано в Липецкой области в 1992 году как кредитное учреждение регионального характера. Основные интересы сконцентрированы в Липецкой области. В расположенных там городах (Ельце, Данкове, Лебедяни, Грязях, Усмани) банк открыл допфилисы. Главные акционеры зарегистрированы в Москве. У департамента экономики липецкой администрации только 1,01% акций. Такой же пакет держит областной

Фонд имущества. Активы банка составляли 2,012 млрд руб. По их размерам кредитное учреждение стабильно удерживает второе место в регионе и 579-е в России.

Политика Липецкоблбанка была направлена на взаимодействие с местными предприятиями, бизнес-структурами, предоставление услуг населению и работу с ценными бумагами. Получение аккредитации при ОАО «АИЖК» позволило банку проводить экспертизы по ипотечным закладным. Доля в активах банка кредитов, выданных предприятиям, составляет 38,7%, доля потребительских кредитов — 19,2%, доля ценных бумаг — 10,6%. 8 июля 2013 года ЦБ РФ отозвал лицензию у ОАО «Липецкоблбанк» в связи с неисполнением федеральных законов, регулирующих банковскую деятельность.

Начальник управления территориального развития и муниципальной экономики Липецкой области Елена Ромакина утверждает, что массовый отзыв лицензий в банковском секторе не сказался на экономическом развитии региона. По ее мнению, предприятия, объявляющие себя банкротом, это нормальная ситуация рыночной экономики, никак не связанная с ликвидацией банков.

Как считает руководитель представительства Росавтобанка в Тамбове Виктор Иванов, ничего «чрезвычайного» в банковской сфере не происходит. Действия ЦБ РФ направлены на то, чтобы оздоровить банковскую систему страны и прекратить работу банков, которые использовали незаконные методы, к примеру обналичивание или легализацию денежных средств. «Именно сейчас, когда банковская система РФ не находится в сильной зависимости от мировых банковских тенденций, не испытывает серьезных внутренних проблем, возник подходящий момент для такой процедуры, — считает Виктор Иванов. — Повода для паники у людей не должно быть. Вклады жителей нашего региона почти не превышают 700 тыс. руб. Вкладчикам, у которых суммы выше, есть смысл разделить вклады по нескольким банкам или оформить несколько вкладов на разных людей. Но забирать деньги из банков не стоит. Сейчас вклады дают стабильный доход в краткосрочной и среднесрочной перспективе».

ЧЕРНОЗЕМЬЕ: РОСТ СТАБИЛЬНЕЕ, ЧЕМ ПО РОССИИ

Начальник ГУ ЦБ РФ по Курской области Евгений Овсянников так подытоживает ситуацию, характерную для всех регионов Черноземья: «Банковский

сектор нашего региона активно развивается. В текущем году открыли свои подразделения шесть новых для области иногородних банков. Большинство кредитных организаций регионального банковского сектора ориентировано на работу с населением. За последние два года объем розничных кредитов увеличился вдвое. К сожалению, сейчас долговая нагрузка курян растет быстрее их доходов, и в перспективе это может привести к неблагоприятным последствиям. Не менее интенсивно растут и сбережения населения области. За последние два года они увеличились в полтора раза, составив на начало ноября 2013 года 63 млрд руб. Отзывы лицензии у иногородних банков и закрытие их операционных офисов в регионе не вызвали оттока вкладов из кредитных организаций. Напротив, их объем за последний месяц увеличился на 830 млн руб. Это говорит о том, что куряне по-прежнему доверяют банкам».

В исследовании, проведенном компанией Superjob, определена тройка самых надежных отечественных банков. Наибольшая популярность у Сбербанка: госбанку доверяют 74% россиян. Банк ВТБ24, хотя и значительно отстает от лидера рейтинга, все же набрал солидное число поклонников — более половины опрошенных (52%). На третьем месте — Газпромбанк, его результат — 28% голосов россиян. Лишь 8% респондентов заявили, что не считают надежным ни один из перечисленных банков. Среди мужчин и граждан старше 35 лет такую позицию продемонстрировал каждый десятый. Респонденты критиковали как банковскую систему вообще («в банках хранить деньги невыгодно»), так и российскую в частности («только европейские банки»). Эти же результаты справедливы и для регионов Черноземья.

Сейчас банковская «лихорадка» прошла. Но, по мнению банковского аналитика Елены Чуфриновой, и сама лихорадка была немного искусственной. «ЦБ сам раскачал рынок, отозвав лицензию у таких крупных игроков, как Мастер-Банк и Инвестбанк. Потом сам героически с этой проблемой боролся. Наверное, еще и наградили потом кого-то за купирование кризиса», — иронично добавляет госпожа Чуфринова.

Больше всего пострадали Москва и Московская область, а также Дагестан, отмечает аналитик: столица всегда страдает от нестабильности финансового сектора, так как значительная часть прибыли банков и финансовых потоков сосредоточена именно там. «Если же говорить о Черноземье, то самая громкая история — это захват заложников в Белгороде в филиале банка «Западный». Впрочем, самые серьезные финансовые потери понесла все же Воронежская область. Инвестбанк входил в региональную пятерку лидеров по вкладам, третье место — по депозитам предприятий, четвертое — по остаткам на счетах предпринимателей», — напомнила аналитик. При этом, как ни парадоксально, в Черноземье все «несколько радостней, чем по России в целом», считает она. «Макрорегион растет быстрее и стабильнее. Впрочем, общероссийские тренды на сокращение объемов необеспеченного кредитования населения и слабую динамику по вкладам есть и у нас, только выражены слабее», — резюмировала госпожа Чуфринова. ■

ЗАБИРАТЬ ДЕНЬГИ ИЗ БАНКОВ НЕ СТОИТ, ТАК КАК ВКЛАДЫ ДАЮТ СТАБИЛЬНЫЙ ДОХОД В КРАТКОСРОЧНОЙ И СРЕДНСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ, СОВЕТУЮТ ЭКСПЕРТЫ



ДЕЙСТВИЯ ЦБ РФ НАПРАВЛЕННЫ НА ОЗДОРОВЛЕНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ СТРАНЫ



ВОЗРАСТ ОБНОВЛЕНИЯ

Завод «Рудгормаш» ведет свою историю с 1 июля 1939 года, когда был заложен первый камень в основание будущего оборонного предприятия «Спец-2». С началом Великой Отечественной войны завод был эвакуирован в город Кемерово, а в возведенных корпусах ремонтировалась военная техника и изготавливались минометы. В 1944 году принято решение о восстановлении предприятия и продолжилось строительство завода по производству оборудования для предприятий черной металлургии. Осенью 1947 года были запущены первые 22 станка, и уже в 1948 году завод выпускал уже довольно широкий ассортимент продукции. Несмотря на солидный возраст, «Рудгормаш» продолжает идти в ногу со временем, демонстрируя свойственную молодым мобильность в подходах к бизнесу, осваивая выпуск инновационного оборудования.

Это славной истории строки

Первой продукцией завода были вагонетки, перфораторы, электролафеты. В 50-е годы предприятие осваивает выпуск таких сложных машин, как агитаторы для свинцово-цинковой промышленности, допрессовочные прессы для брекетирувания огнеупорного кирпича, электромагнитные сепараторы, а затем переходит на выпуск в основном обогащательного оборудования и производство самоходных буровых станков.

В 1955 году завод начинает экспортировать свое оборудование за рубеж.

В 1957 году предприятие получает новое название – Воронежский государственный завод горно-обогатительного оборудования.

В 70-е годы предприятие становится головным в производственном объединении «Рудгормаш», в которое входили несколько крупных предприятий по производству горного оборудования на территории СССР. Эти годы отмечены освоением и выпуском нового оборудования для шахт – погрузочно-транспортных машин.

В 1992 году «Рудгормаш» за значительный вклад в мировой бизнес, высокую репутацию, профессионализм, подтвержденные высококачественной продукцией, награжден престижной наградой – Аркой Европы «Золотая звезда».

В 1993 году завод получает статус открытого акционерного общества – ОАО «Рудгормаш».

В 1998 году на базе международного стандарта МС ИСО 9001 разработана, внедрена, сертифицирована и функционирует система менеджмента качества. Сертификат выдан немецкой фирмой TÜV CERT, имеющей признание и филиалы во всем мире.

В значительной степени лидирующие позиции в отрасли были достигнуты благодаря слаженной работе коллектива под руководством бывших в разное время директорами Г.Ф.Сулимова (первый директор завода), Л.Н.Хрустачева (1964–72 гг.), Героя Социалистического труда В.И.Мачули (1972–87 гг.). В это время продукция предприятия экспортировалась в социалистические страны, а также в Финляндию, Канаду, Египет, Алжир, Индию, Турцию и другие страны.

Кризис начала 90-х годов не обошел стороной и «Рудгормаш». Однако, в отличие от многих промышленных предприятий Воронежа, от которых остались одни воспоминания, завод не только выжил, но и остался флагманом машиностроения для горнорудной отрасли. Во мно-

гом благодаря тому, что избранный на общем собрании акционеров в 1996 году генеральным директором Анатолий Чекменев сумел провести предприятие через рифы становления рыночных отношений, сформировать экономическую и техническую политику, позволившую предприятию не просто выстоять, но и развиваться в соответствии с требованиями дня.

Профессиональная компетентность и стратегическое мышление Анатолия Чекменева пригодились не только «Рудгормашу»: будучи президентом этой компании, он является действительным членом Академии горных наук, заместителем председателя Высшего горного совета России (возглавляет секцию по горному машиностроению). Помимо этого, был депутатом Воронежской областной думы третьего и четвертого созывов (курировал комитет по промышленности) и председателем в Совете промышленников Воронежской области с 1997 по 2009 годы.

За достижения в управлении крупнейшим в своей отрасли промышленным предприятием Анатолия Чекменева неоднократно награждали высокими знаками отличия и званиями «Промышленник года» и дважды – «Лучший менеджер России».

Силовое поле команды

«Рудгормаш» на своем опыте доказал формулу выживаемости: сила сопротивления прямо пропорциональна силе давления. Не имея возможности нормально кредитоваться из-за ареста имущества, предприятие, тем не менее, осуществляет программу модернизации и по-прежнему является одним из основных налогоплательщиков региона.

– У нас есть идеология и есть идея, вокруг которой сплотился пусть и небольшой, в полторы-две тысячи человек, коллектив. Работает научно-интеллектуальная мысль, которая создает новую технику, новые формулы управления предприятием, развития межличностных отношений, производственной кооперации и многого другого, – объясняет истоки стойкости компании Анатолий Чекменев. – В отличие от многих машиностроителей России, мы сумели сохранить свое конструкторское бюро и его специалистов, имеющих не только богатый опыт, но и способных зажигаться интересной идеей, осознавать государственные задачи, а не только коммерческие. Это и позволяет заводу делать такие машины, которых у нас в стране еще не было. Мы благодарны, что приглашение поработать на «Рудгормаше» принял профессор, доктор физико-математических наук Анатолий Георгиевич Звягинцев, которому мы обязаны науку в магнитных сепараторах. Много лет осуществляют интересные идеи ведущие специалисты-конструкторы Сергей Васильевич Братусь, Александр Александрович Зацепин, Алексей Николаевич Новицких. На заводе сделали экспе-

риментальный цех, возглавляет который Вячеслав Сергеевич Беломыйцев. Я благодарен всем заводчанам, которые остались с коллективом в самые трудные времена, – говорит президент «Рудгормаша».

Специалисты предприятия следят за тенденциями развития промышленности, чтобы линейка оборудования соответствовала им. По словам главного конструктора РГМ по обогащательному оборудованию Александра Сверткова, приоритетной сегодня видится ниша оборудования для обогащения руд.

Все больше отечественных горнодобывающих компаний предпочитает работать с «Рудгормашем». Завод, имея конструкторское бюро и высококвалифицированных специалистов, делает, по сути, эксклюзивное оборудование по техзаданию заказчика с необходимыми потребителю характеристиками. Сегодня практически 80% грохотов выпускается именно таким образом. Это сложно: если раньше над созданием моделей магнитных сепараторов, вибрационной техники, в производстве которых «Рудгормаш» был лидером в Советском Союзе, работало порядка 20 институтов, а заводское СКБ только адаптировало разработанные чертежи, то сейчас все делается силами своих конструкторов.

Ориентир на создание эксклюзивного оборудования потребовал ускорения всех внутренних согласований техдокументации, сокращения сроков внедрения новых конструкторских решений. Поэтому коллектив уже несколько лет работает над автоматизацией всех технологических процессов, в том числе и конструкторских разработок, став в Воронеже лидером по использованию новейших информационных технологий системно: от проектирования модели до ее исполнения по техзаданию заказчика.

Конструкторы и программисты признаны победителями XI международного конкурса АСов КОМПьютерного 3D-моделирования. Специалисты считают, что в Воронеже вряд ли есть еще предприятие, где 3D-моделирование используется в связке «технолог – конструктор».

Инновационный прорыв

От 15 до 20% в общем объеме выпускаемой заводом продукции составляет инновационная техника. У руководства компании есть четкое понимание того, что использование современных технологий позволяет многократно увеличивать эффективность бизнеса. На «Рудгормаше» постоянно ведется работа по модернизации производства и внедрению инновационных разработок. В 2011 году был утвержден план дальнейшего стратегического развития завода, который включает в себя 11 проектов, касаю-



Анатолий Чекменев



Анатолий Меньшов, токарь:
— 34-й год работаю на заводе. Как пришел в 20 лет, так и прижился здесь. Я по природе однолюб, поэтому, хоть и всякое было за эти годы, как в любой большой семье, мысли уйти никогда не возникало.

«Рудгормаш» был и остается флагманом машиностроения для горнорудной промышленности, выпускает уникальное оборудование. Горжусь, что в этом есть и частичка моего труда.

Нынешнее руководство завода, можно сказать, выросло на моих глазах. Анатолий Николаевич Чекменев начинал работать рядовым сотрудником, а теперь президент компании, другие топ-менеджеры пришли на завод мастерами.



1 июля одно из крупнейших специализированных предприятий по производству оборудования для предприятий горной промышленности и нефтегазовой отрасли отмечает 75-ю годовщину со дня образования.

щихся прежде всего создания новой техники на базе абсолютно новых технологий. Правда, из-за нестабильной ситуации в экономике страны и четырехлетнего прессинга на предприятие завершение программы пришлось частично заморозить. Но это не помешало компании все же осуществить инновационный прорыв. За последние десять лет компания сделала такой технический и технологический рывок, который позволил заводу не просто стать вровень с зарубежными производителями аналогичного оборудования, но и опередить их. К примеру, специалисты фирмы «Санвиг», производящей грохоты, признали, что аналогичная техника «Рудгормаша» лучше.

Применение усовершенствованных магнитных сепараторов «Рудгормаша» позволяет потери железа при извлечении из руды кардинально минимизировать, а себестоимость тонны концентрата значительно снизить.

Но самой большой гордостью компании стало



Владимир Замятин, старший менеджер отдела продаж:

— На сегодня наше предприятие единственное в России, которое производит весь спектр горного оборудования, начиная от буровых станков и заканчивая питателями, грохотами, сепараторами, вагонами. Нет

больше заводов, которые выпускали бы столь широкую линейку оборудования для горно-металлургической промышленности. Наше оборудование работает практически на всех предприятиях по добыче и переработке металлов.

Был период, когда новые хозяева приватизированных предприятий предпочитали импортное оборудование, но теперь все больше обращаются к нам, убедившись, что ремонтпригодность наших машин и качество сервисного обслуживания лучше.

Хочу пожелать заводу возрождения и реализации того мощного потенциала, который заложен в высокой квалификации его рабочих, инженеров, конструкторов. Три года кризиса значительно подкосили заводчан, но не сломали. А оборудование, которое мы производим, востребовано. Значит, у завода хорошее будущее.

создание в минувшем году совместно с московской инжиниринговой компанией «Бакор» уникального фильтра с керамическими элементами – эту технику с полным основанием можно назвать революционной. Она позволяет в три раза снизить себестоимость добычи полезных ископаемых, вовлекать в переработку руды с очень тонким содержанием полезного компонента – железа, меди, цинка и других металлов, снизить расход электроэнергии. Применение этого фильтра в золотодобывающей промышленности дает даже двойной эффект, позволяя перерабатывать частицы, содержащие золото, которые раньше выбрасывались вместе со шламом, и извлекать дополнительно золото. Такого керамического вакуум-фильтра в мире еще нет.

– Для нас это не просто бизнес. Это интеграционный ресурс развития промышленного и научного потенциала не только региона, но и страны в целом. Фактически мы способствуем тому, чтобы более эффективно добывались и использовались полезные ископаемые, – говорит президент «Рудгормаша» Анатолий Чекменев.

Для страны, экономика которой пока еще преимущественно ориентирована

на добывающую отрасль, инновационное оборудование «Рудгормаша» оборачивается миллиардами сэкономленных рублей и миллионами тонн руды, сохраненной в недрах земли.

На пороге больших перемен

Президент компании «Рудгормаш» Анатолий Чекменев считает, что «Рудгормашу» пришло время кардинально пересмотреть привычный формат работы. Когда развалился Союз, он настаивал на том, чтобы как можно больше переделов и технологических операций сосредоточить внутри предприятия. И его подход оказался дальновидным. Тот же буровой станок делался в рамках союзной кооперации, и когда «Союз нерушимый республик свободных» распался на отдельные национальные квартиры, заводчане не застыли в ступоре, как это случилось со многими, а предусмотрительно запаслись технической документацией и все стали делать у себя на предприятии. А иначе это оборудование оказалось бы утерянным для отечественного производителя. Кроме решения проблемы выживаемости самого предприятия, это был вопрос и промышленной безопасности страны. Сейчас, по мнению топ менеджеров компании, ситуация кардинально изменилась.

– Технологические процессы надо менять. В бизнес влилась новая когорта предпринимателей, которая далека от стремления «хапнуть куш» и уехать за границу, – они пришли всерьез и надолго. В частности, в машиностроении появились компании, которые производят комплектующие в ограниченном ассортименте, но на более технологичном оборудовании.

То, что мы делаем у себя, они делают лучше, качественнее, быстрее и дешевле за счет узкой специализации. Почему бы им не отдать на аутсорсинг часть своих операций?

По сути дела тренд интегративности в производстве, который давно сформировался на Западе, теперь пришел и к нам. Но он хорош при надежных партнерах, которых нам предстоит найти. И мы готовы делиться с ними. Здесь получается взаимная выгода. Мы даем им существенный объем, они увеличивают у себя выпуск, за счет чего у них уменьшается себестоимость, а это выгодно и нам как заказчикам, – завершает абрис новой интегративной модели бизнеса компании президент «Рудгормаша».

По его мнению, она позволит решить массу существующих проблем и социального характера, и кадрового, провести некую рекогносцировку, увеличить прибыль при тех же объемах продаж за счет того, что себестоимость продукции будет снижаться. Освободившиеся площади и оборудование можно использовать на другие переделы, или оборудование просто продать и приобрести новое, более технологичное для расширения номенклатуры изделий.

Еще одна задумка – привлечь к разработке нового оборудования как отечественные, так и зарубежные научно-внедренческие фирмы. Задавать им необходимые параметры и закупать



Антон Яковлев, менеджер службы маркетинга:

— Сейчас большинство молодых специалистов мечтают устроиться на престижную работу, где, говоря на молодежном сленге, «все включено»: возможность получить более глубокие знания, умения, навыки по своей специальности, дружелюбный и опекающий коллектив, достойная заработная плата. Я очень рад тому, что все это нашел на заводе «Рудгормаш», и горжусь, что теперь причастен к работе одного из крупнейших специализированных предприятий по производству бурового, горно-шахтного и обогатительного оборудования в России.

их удачные варианты. Это подхлестнет и научно-конструкторскую мысль внутри компании.



Людмила Сотникова, председатель Совета ветеранов завода:

— По сути, вся моя жизнь прошла на «Рудгормаше», куда пришла после окончания института в 1967 году. И не жалею об этом. Была комсоргом литейного цеха, потом возглавляла профсоюзную цеховую организацию.

На моей памяти был построен новый литейный цех в 1981 году. Литейное производство очень тяжелое, и там остаются люди со стержнем в характере.

Когда я пришла на работу, средний возраст коллектива цеха был 30 лет. Многие из этого же цеха потом ушли на пенсию. Эта преданность заводу оценивается руководством и сегодня. С какой бы просьбой ни подошла, всегда стараются помочь. Мы постоянно проводим наших ветеранов, отмечаем их юбилеи – администрация с нами едет к ним домой, хороший подарок покупает. Словом, традиции неформального, очень бережного отношения к людям, которым всегда отличался «Рудгормаш», сохраняются и сегодня.

– Ситуация в стране изменилась. Я считаю, что любые катаклизмы можно преодолевать за счет расширения ассортимента продукции. Отрасль, в которой мы работаем, чрезвычайно емкая. Тем более сейчас, когда политическая ситуация в мире заставляет потребителей все больше поворачиваться к отечественным производителям. Большие холдинговые компании, формируя бюджеты следующего года, ориентируются на наше оборудование. Только одна из них заказала его в объеме более 700 млн руб., полностью заменяя американское оборудование на наше.

Надо расширять номенклатуру выпускаемой продукции за счет импортозамещения. Идет выравнивание экономики. Есть интересные инвестиционные предложения, в частности, вложить 25 млн руб. в модернизацию нашего литейного производства, – говорит Анатолий Чекменев.

По мнению аналитиков, в сложившихся условиях машиностроительный комплекс должен стать ключевым фактором, влияющим на эффективность инновационного сценария развития России. Машиностроение призвано обеспечить производственным оборудованием ведущие сектора экономики, в первую очередь обрабатывающие отрасли промышленности. Тем самым именно оно определяет состояние производственного потенциала Российской Федерации. И у «Рудгормаша» в этой связи большие перспективы развития.



Валентина Соколова, ведущий инженер-переводчик:

— Я на заводе с 1971 года. Работа многообразная и интересная. Я счастлива, что работаю в таком высокопрофессиональном и творческом коллективе СКБ бурового оборудования. Хотя по переводческой практике приходится работать и с другими от-

делами. Мне нравится доброжелательная атмосфера, разносторонне развитые люди. Это, безусловно, инженерная элита высочайшей квалификации.

В течение 43 лет, что я здесь работаю, несмотря на кризисы и стагнации, завод всегда оставался на плаву, и это свидетельство его стойкости и мощного потенциала работоспособности.

1 июля одно из крупнейших специализированных предприятий по производству оборудования для предприятий горной промышленности и нефтегазовой отрасли отмечает 75-ю годовщину со дня образования.

«АВИАСТРОЕНИЕ ОСТАЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ В РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ»

ОБ ОСНОВНЫХ ДРАЙВЕРАХ РАЗВИТИЯ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ, О РОСТЕ ОБЪЕМОВ ГОСЗАКАЗА, О РАЗВИТИИ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ ПРОМПЛОЩАДОК В РЕГИОНЕ И О ВОЗРОЖДЕНИИ КООПЕРАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ С ВУЗАМИ В ИНТЕРВЬЮ GUIDE РАССКАЗАЛ ВРЕМЕННО ИСПОЛНЯЮЩИЙ ОБЯЗАННОСТИ РУКОВОДИТЕЛЯ ДЕПАРТАМЕНТА ПРОМЫШЛЕННОСТИ, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ТОРГОВЛИ АЛЕКСЕЙ БРОДЕЦКИЙ.

Guide (G): В одном из первых интервью журналистам в должности главы департамента вы с удивлением говорили о том, что атомная станция не является ключевым фактором ускорения Воронежской области в 2012 году. Основная роль принадлежала обрабатывающей промышленности, в том числе оборонным заводам, которые получили ряд крупных заказов, и частным компаниям, особенно в плане исполнения заказов госкорпораций. Эти группы предприятий и останутся главными драйверами развития, говорили вы. Так и произошло или ситуация в 2013 году поменялась?

Алексей Бродецкий (А.Б.): Оборонно-промышленный комплекс (ОПК) Воронежской области, в котором занято более 30 тыс. человек, представлен предприятиями радиоэлектронной промышленности, авиастроительной и ракетокосмической отраслей. Темп роста объема работ, выполненных предприятиями ОПК, в 2013 году составил 119% к соответствующему периоду 2012 года. Предприятия оборонно-промышленного комплекса Воронежской области полностью готовы к выполнению гособоронзаказа на текущий год и плановый период 2015 и 2016 годов.

Одним из приоритетных направлений развития региональной экономики является воронежское авиастроение. При содействии губернатора Воронежской области Алексея Гордеева ОАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество» (ВАСО) в мае 2013 года получило от Минобороны России государственный заказ на самолеты Ан-148, который предусматривает поставку 15 самолетов в течение 2013–2017 годов. В декабре 2013 года в Борисоглебске ОАО «ВАСО» передало первый самолет Ан-148-100Е Минобороны России. В 2014 и 2015 годах военные должны получить по четыре самолета Ан-148 и по три – в 2016 и 2017. Общая сумма контракта составила 18 млрд руб., что позволит обеспечить загрузку производственных мощностей завода.

Россия занимает первое место на рынке пусковых космических услуг, на ее долю приходится около 40% запусков ракет-носителей в мире, и в ближайшей перспективе этот объем будет расти. На всех российских ракетах-носителях установлены двигатели, созданные воронежскими предприятиями ОАО «Конструкторское бюро химавтоматики» (КБХА) и Воронежским механическим заводом (ВМЗ) – филиалом ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева». Развитие ракетно-космической промышленности РФ предполагает создание высокопроизводительных рабочих мест с осуществлением техпереворужения производства. Расположенные в Воронеже ведущие предприятия ракетно-космической отрасли страны ОАО КБХА и ВМЗ – филиал ФГУП «ГКНПЦ им. М.В.Хруничева» обеспечивают реализацию большинства проектов Роскосмоса.



Но немалую часть вложений в региональную экономику составляют и инвестиции в строительство двух новых энергоблоков Нововоронежской АЭС-2, рассчитанных на выработку 18,2 млрд кВтч ежегодно. Ввод в эксплуатацию энергоблока №1 НВАЭС-2 запланирован на 2014 год, энергоблока №2 – на 2016 год. Эти надежные, экологически чистые источники энергии обеспечат потребность в электрической энергии не только Воронежской области, но и соседних областей центрального Черноземья, а также потребности Нововоронежа в тепле.

G: Какие именно предприятия вы бы назвали драйверами экономики?

А.Б.: Среди предприятий по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» можно выделить ряд предприятий, демонстрирующих по итогам работы в 2013 году значительные объемы и высокие темпы роста производства продукции: ООО «Борисоглебское машиностроение» (2,1 млрд руб., темп роста – 152,1%, среднесписочная численность – 330 чел.), ООО «Грибановский машиностроительный завод» (1,58 млрд руб., 133,8% и 804 чел.), ЗАО «Воронежский шинный завод» (1,99 млрд руб., 150% и 1,055 тыс. чел.).

G: Вы также говорили о комплексном заказе от «Газпрома» для представителей нефтегазового кластера. Постоянно проходят посвященные этому встречи на уровне губернатора. Получен ли уже этот заказ, каковы его параметры?

А.Б.: Работа с ОАО «Газпром» – это «пилотный» проект правительства Воронежской области по расширению участия наших предприятий в инвестиционных программах крупных государственных корпораций и акционерных обществ с государственным участием. Формирование дорожной карты реализации проекта «Расширение использования технологий, продукции и услуг предприятий Воронежской области для

ОАО «Газпром»» началось весной прошлого года. В январе текущего года состоялось подписание дорожной карты Алексеем Гордеевым и президентом ОАО «Газпром» Алексеем Миллером. Реализация мероприятий дорожной карты позволит промышленным предприятиям Воронежской области получить доступ к заказам ОАО «Газпром» и современным инновационным технологиям.

В феврале состоялось заседание совета кластера производителей нефтегазового и химического оборудования Воронежской области при участии заместителя председателя правительства Воронежской области Алексея Беспрозванных, на котором рассмотрен ряд организационных вопросов, связанных с реализацией дорожной карты, а также предложена промышленного комплекса Воронежской области по программе импортозамещения ОАО «Газпром». По итогам заседания принято решение о формировании рабочих групп, в состав которых вошли как представители региональных предприятий кластера производителей нефтегазового и химического оборудования Воронежской области, так и специалисты ОАО «Газпром» по следующим направлениям: освоение технологий и оборудования для подводных добычных комплексов (в том числе для придонной добычи газа на шельфовых месторождениях), формирование перечня передовых мировых технологий, локализацию которых целесообразно осуществлять на территории Воронежской области, подготовка предложений по повышению квалификации инженерно-технического и управленческого персонала в соответствии с требованиями перспективных технологий производства оборудования для шельфовой добычи углеводородов.

В настоящее время формируется портфель предложений участников кластера производителей нефтегазового и химического оборудования Воронежской области по участию в реализации совместно с ОАО «Газпром» вышеуказанных направлений.

G: Расскажите о деятельности еще одного предприятия, работающего с госзаказом. Главной причиной передачи концерна «Созвездие» «Ростеху» считают обеспокоенность Минобороны ситуацией с затянувшейся разработкой единой системы управления тактического звена, при этом в «Созвездии» говорят об успешном ходе испытательной системы. Насколько успешно концерн работает?

А.Б.: В соответствии с указом президента России Владимира Путина №20 от 14 января 2014 года ОАО «Концерн «Созвездие» вошло в состав госкорпорации «Ростех». Этим указом «Ростеху» переданы акции трех московских предприятий радиоэлектронной промышленности – ОАО «Концерн «Автоматика», ОАО «Концерн радиостроения «Вега» и ОАО «Системы управления». В документе отмечается, что та-

кое решение принято для «совершенствования системы управления организациями радиоэлектронной промышленности». В составе четырех концернов к «Ростеху» присоединяются 53 ОАО, акции которых находились до настоящего времени в федеральной собственности.

Вхождение ОАО «Концерн «Созвездие» в «Ростех» и объединение с другими крупными организациями отрасли будет способствовать развитию радиоэлектроники, в частности, ускорит создание автоматизированной системы управления войсками тактического звена (АСУВ ТЗ). Система предназначена для комплексного управления войсками с использованием систем навигации, а также спутниковых и беспилотных средств наблюдения.

ОАО «Концерн «Созвездие»» выполняет работы по созданию систем, комплексов средств связи и управления для различных родов войск Минобороны РФ и других силовых структур, предусмотренные госпрограммой вооружения России, является участником реализации федеральной целевой программы «Развитие электронной компонентной базы и радиоэлектроники на 2008–2015 годы», госпрограммы РФ «Развитие электронной и радиоэлектронной промышленности на 2013–2025 годы». В 2013 году работы ОАО «Концерн «Созвездие»» по гособоронзаказу выполнены в полном объеме и в установленные сроки.

G: Давайте от деятельности предприятий-участников кластеров перейдем к территориальным формам существования групп предприятий, развитие которых также является одним из инструментов улучшения инвестиционной привлекательности региона. В Воронежской области есть закон о промышленных парках, первый парк появился в конце прошлого года. Зачем было введено это понятие, если есть технопарки и индустриальные парки, в чем разница?

А.Б.: Территориальные объединения промышленных предприятий в настоящее время могут носить различные названия: индустриальный парк, промышленная зона, зона регулируемого промышленного развития, промышленный парк, технопарк, технологический парк. Все это не противоречит действующему законодательству. Наиболее актуальным направлением следует считать развитие подобных территорий за счет средств частных инвесторов или в рамках государственно-частного партнерства. Смысл их создания или размещения производств на их территории для предпринимателя понятен: экономия на издержках за счет использования единой инфраструктуры и, как следствие, рост прибыльности производства. Региональное правительство, оказывая поддержку подобным субъектам промышленной деятельности, получает эффект в виде прироста валового регионального продукта, дополнительных налоговых поступлений в консолидированный бюджет области и высокопроизводительных рабочих мест.

При этом технопарки – это совершенно самостоятельные образования, основным отличительным признаком которых является инновационный характер деятельности. Поэтому если говорить о сходстве понятий, то это справедливо в отношении только индустриальных и промышленных парков. Основное отличие в настоящее время состоит в том, что статус промышленного парка получает территория, фактически оборудованная всеми необходимыми инфраструктурными объектами для организации и ведения на ней промышленной деятельности. Цель их образования – создание «точек роста», условий для активизации предпринимательской деятельности в промышленности на территориях с проблемами в обеспечении устойчивого экономического развития (например, в моногородах) или в отраслях, которые обладают серьезными потенциальными возможностями в плане роста их конкурентоспособности и нуждаются в дополнительных мерах господдержки (это касается, например, всех импортозамещающих производств). Созданный в декабре прошлого года на территории моногорода Семилуки промышленный парк «КедрПром» (специализация – деревообработка, производство комплектующих для мебельной промышленности) в полном мере соответствует этим условиям.

Г: Есть ведь и промышленные площадки, не имеющие ни одного из вышеперечисленных статусов. Что сейчас происходит с площадкой «Проминвест»? Насколько этот пример использования площадки алюминиевого завода можно считать удачным?

А.Б.: Промышленная площадка ООО «Проминвест», расположенная на улице Землячки, 1, активно развивается и наполняется резидентами. Среди них – подразделение компании Siemens – ООО «Сименс высоковольтные

аппараты» (производство высоковольтных выключателей и разъединителей), ООО «Мострой-31» (производство пенополистирольных сэндвич-панелей), ООО «ЛайтКонстракшен» (производство и продажа алюминиевого профиля), ООО «Техпромлит» (литейное производство), ООО «ТракСервис» (продажа и обслуживание всей номенклатуры автотехники МАЗ, КамАЗ), ООО «Эколенд» (предприятие оптовой торговли продуктами питания) и другие организации.

Площадка ООО «Проминвест» – достаточно удачный пример редевелопмента, когда промплощадки получают «новую жизнь», так как модернизируются или перепрофилируются. В данном случае эффективно используются имеющиеся производственные площади бывшего завода алюминиевых конструкций. Площадка оснащена всей необходимой инженерной инфраструктурой и логистикой, отличается выгодным территориальным расположением. В дальнейшем у площадки есть возможность получить статус промышленного или индустриального парка.

Г: Торгово-промышленная палата Воронежской области (ТПП ВО) планировала построить на площадке «Проминвеста» крупный торгово-выставочный центр, о необходимости которого давно говорится. Это намерение еще в силе, в какой стадии находится эта работа?

А.Б.: Планы ТПП по созданию торгово-выставочного центра остаются в силе. В настоящее время прорабатывается вопрос создания открытого акционерного общества при участии правительства области в лице департамента имущественных и земельных отношений Воронежской области, ООО «Проминвест» и ТПП ВО.

Г: А есть площадки, развитие которых до сих пор под вопросом. Так, давно муссируется тема проекта по развитию законсервирован-

ной Воронежской АСТ. Можете рассказать об этом подробнее?

А.Б.: Строительство Воронежской АСТ было начато в 1983 году, но решением Воронежского горсовета народных депутатов от 5 июня 1990 года работы на объекте остановлены с учетом результатов городского референдума по вопросу теплоснабжения города Воронежа. В настоящее время объект находится в режиме консервации в соответствии с постановлением правительства РФ от 28 декабря 1992 года №1026 и последующими распорядительными документами Минатома России.

Практически финансирование затрат по консервации объектов незавершенного строительства и оборудования, хранящегося на складах и в зоне монтажа, ведется с 1991 года и до настоящего времени в минимальных объемах концерном «Росэнергоатом». Курирование вопросов консервации объектов Воронежской АСТ осуществляет департамент капитального строительства концерна «Росэнергоатом».

В ходе визита в 2013 году в Воронеж председатель правительства РФ Дмитрий Медведев обсуждал с Алексеем Гордеевым возможности перспективного использования недостроенной Воронежской атомной станции теплоснабжения для реализации различных культурных проектов. В частности, при встрече в июле 2013 года губернатора с известным французским книгоиздателем и коллекционером Пьером Броше обсуждался вопрос о возможности создания на незадействованных площадях музея XXI века.

Г: Многие сегодня говорят о возрождении кооперации между вузами и промпредприятиями, необходимой в первую очередь для инновационной деятельности. В завершение нашей беседы расскажите, как это проходит в Воронежской области? Какие предприятия сегодня активно

сотрудничают с вузами, по каким направлениям? Какие проекты наиболее успешны?

А.Б.: При участии нашего департамента на промышленных предприятиях организуются и успешно функционируют филиалы кафедр вузов, а также лицензированные центры подготовки и переподготовки кадров. Так, в ОАО «Воронежсинтезкаучук» открыт филиал кафедры Воронежского государственного университета инженерных технологий; в ОАО «Концерн «Созвездие»», ОАО «КБХА», ОАО «ВАСО», «Воронежский механический завод» филиал ФГУП «ГКНПЦ им. М.В.Хруничева» организованы филиалы кафедр Воронежского государственного технического университета. В ОАО «Минудобрения» осуществляет деятельность лицензированная Высшая школа организаторов производства, в ООО «УГМК Рудгормаш-Воронеж» работает лицензированный центр подготовки и переподготовки специалистов. При ООО «Воронежсельмаш» для решения задач по подготовке кадров по специальностям, востребованным на предприятии, создано НОУ «Региональный учебный центр». Кроме того, на площадке ООО «Воронежсельмаш» при поддержке Минэкономразвития России и правительства области реализуется проект «Создание учебного центра профессиональной подготовки». Целью создания данного центра является воспроизводство кадров и преодоление кадрового дефицита в обрабатывающих отраслях промышленности. Учебный центр будет осуществлять подготовку кадров по следующим специальностям: токарь, фрезеровщик, оператор станков с ЧПУ, слесарь механосборочных работ, слесарь-сборщик летательных аппаратов, слесарь-ремонтник. Количество созданных рабочих мест к моменту выхода на проектную мощность составит 58 человек. Будет создана возможность проводить обучение свыше 200 человек в год.

Интервью взяла Валерия Розбот

Коммерсантъ

16+

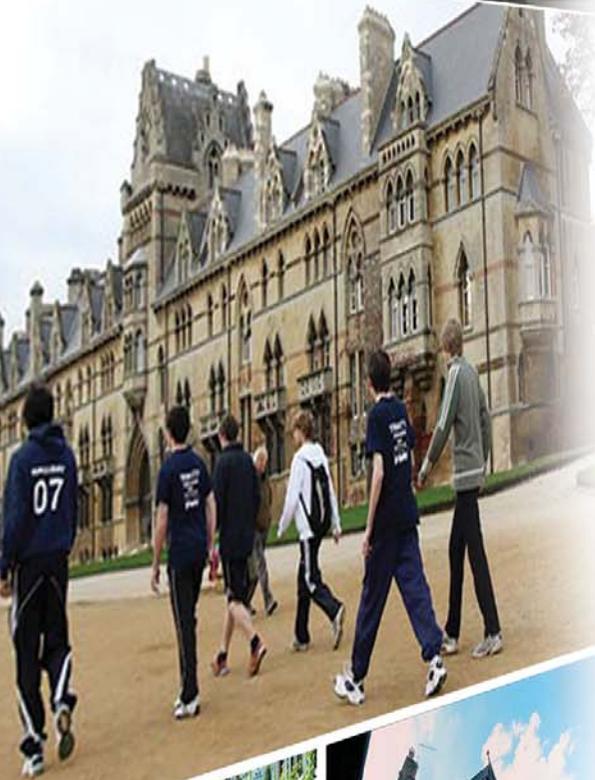
реклама

Подписываемся под каждым словом.

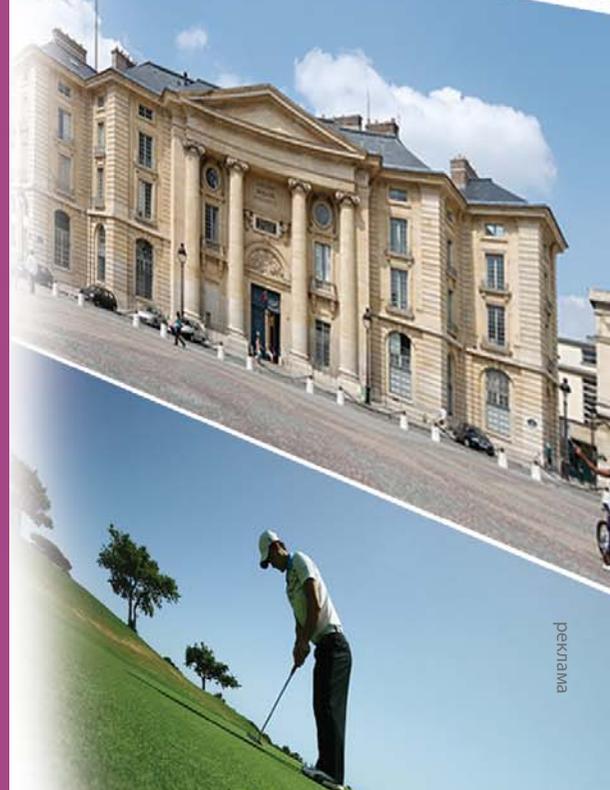
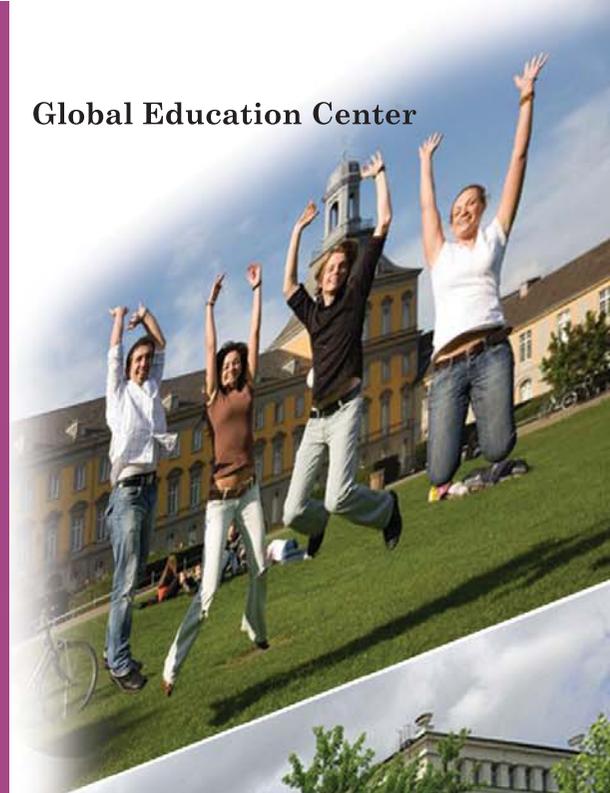
Подпишитесь и вы.

Оформите подписку на газету «Коммерсантъ» через редакцию. Просто позвоните нам **8 (473) 239-09-69**





Global Education Center



ЯЗЫКОВЫЕ КУРСЫ

(Великобритания, Германия,
Франция, Австрия, Испания,
Италия, Швейцария)

+хобби

(спорт, искусство, кулинария)

ПОДГОТОВКА К ЯЗЫКОВЫМ ТЕСТАМ И ДИПЛОМАМ

(IELTS, TOEFL, DSH, DaF, DELF, DALF,
Diplômes de Français Professionnel
(DFP Affaires, Juridique, Tourisme et
Hôtellerie, Médical))

КАНИКУЛЯРНЫЕ ПРОГРАММЫ

для школьников и студентов
(Великобритания, Германия,
Франция, Испания, Италия, Мальта,
Австрия, Швейцария)

СРЕДНЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ

школы-пансионы Великобритании
и Германии
(A-level, GCSE, Reifezeugnis, Abitur)

ПОДГОТОВКА К ПОСТУПЛЕНИЮ В УНИВЕРСИТЕТЫ

Великобритании, Франции,
Германии, Австрии
(Foundation, Studienkolleg, Prépa)

ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ

(BSc, MSc, Magister, Diplom, Bachelor,
Master, MBA и PhD, Licence,
Master, Doctorat)



Global
Education
Center

ООО Компания
«Глобал МЦ»
Воронеж,
Студенческая, 12а;
+7 (473) 251-51-41

GOLD OF BRAZIL

Только в июле — ВЫСТАВКА-ПРОДАЖА эксклюзивных украшений Бразилии.



реклама

Эксклюзивно в Черноземье

ЮВЕЛИРНЫЙ САЛОН АССОЦИАЦИИ ГАЛЕРЕЯ ЧИЖОВА

ЗОЛОТЫЕ РОССЫПИ

ЦЕНТР ГАЛЕРЕИ ЧИЖОВА

shoppingcenter-gallery-chizhov.ru | glch.ru
г. Воронеж, ул. Кольцовская, 35, 1-й этаж

НОВЫЙ HYUNDAI i40

БИЗНЕС-КЛАСС — И ТОЧКА!



3
Автомобиль Года | 2013
Ежегодная Национальная Премия | В России

реклама

1. Джо Ди Ал.
2. Максимальная рекомендованная розничная цена на комплектацию "Comfort" ("Комфорт", MT. Итоговая цена можно узнать в отделе продаж ДЦ Модус. 3. По итогам национальной премии "Автомобиль года в России-2013" автомобиль Hyundai i40 стал лидером в номинации "Средний класс".
4. Субсидия предоставляется полателю в виде снижения стоимости автомобиля и доступна при покупке автомобиля Hyundai i40 в кредит по программе Hyundai Finance. Субсидия по кредитным программам не суммируется с акциями и другими скидками, если иное не указано отдельно. Акция действует с 1.05.2014 по 30.06.2014 г. Подробности в дилерском центре Hyundai Модус. 5. 8 990 руб. в месяц - ежемесячный платеж по кредиту в рамках кредитной программы Хенда Финанс (далее - «Программа») с использованием Hyundai i40 2.0 GDI Comfort (далее - «Автомобиль») и официального дилера Hyundai в России из расчета: стоимость Автомобиля 859 000 рублей, первоначальный взнос 37,1% от стоимости Автомобиля, процентная ставка 14,5% годовых, срок кредита 36 месяцев и остаточная стоимость 429 500 рублей. Остаточная стоимость - часть кредита в процентах от стоимости автомобиля, выплачиваемая клиентом при погашении кредита в составе последнего ежемесячного платежа. Кредит предоставляется «Сетелем Банком ООО, лицензия Банка России №2168 (безсрочный) от 27.06.2013 года. Условия программы первоначальной взнос - от 20% до 45% стоимости автомобиля, процентная ставка от 14,5% до 15,5% годовых, срок кредита 24 или 36 месяцев, валюта кредита - рубль РФ, сумма кредита от 100 000 до 3 000 000 руб., максимальная остаточная стоимость до 55% от стоимости автомобиля. Иные расходы - страхование автомобиля по рискам: «огонь/хищение», «шкерб», в том числе конструктивная гибель» (по полному пакету КАСКО) в соответствии с тарифами выбранной клиентом страховой компании. Кредит погашается ежемесячными платежами, при этом последний платеж включает ежемесячный аннуитетный платеж и остаточную стоимость. Предложение не является офертой и действует с 01.02.14 по 31.05.14 г. Условия и тарифы могут быть изменены в одностороннем порядке. Подробности у финансовых консультантов ДЦ Модус.

Новый экономичный двигатель 1.6 GDI 1	849 900	руб. ²
Кредитное предложение	8 990	руб./мес. ⁵
Выгода	50 000	руб. ⁴



ВОРОНЕЖ, 3 КМ АВТОДОРОГИ ВОРОНЕЖ - МОСКВА
(473) 2-333-005