

нефть и газ практика

Нарастающий эффект трубопроводной дипломатии

— контракт —

По его мнению, «Газпрому» было бы проще и дешевле не торопиться с вводом Чаянды, а купить газ независимых производителей по цене, близкой к цене ФСТ, иначе проект поставок в КНР рискует не окупиться.

НОВАТЭК и «Роснефть» сейчас активно лоббируют в правительстве свое право на доступ к «Силе Сибири».

Обсуждается вариант, при котором компании могли бы направлять в трубу до 25 млрд кубометров в год. Глава «Роснефти» Игорь Сечин сказал, что крупнейшему в мире импортеру энергоресурсов Китаю, который хочет заменить угольную энергетику газовой, он готов продавать топливо либо в партнерстве с «Газпромом», либо самостоятельно: «Если будет возможность войти на рыночных условиях в газотранспортную систему, которую создаст „Газпром“, с удовольствием воспользуемся: это снизит наши инвестиции. Но если не будет — мы готовы рассматривать возможность строительства на базе, скажем, консорциума независимых производителей и трубопроводных систем». «Роснефть» пока не обсуждает возможную продажу трубного газа с китайскими партнерами. По словам Игоря Сечина, речь идет только о возможных поставках СПГ с завода на Сахалине, который планируется построить вместе с ExxonMobil.

В то же время крупнейший в мире потребитель СПГ Япония заинтересовалась, напротив, трубопроводным газом. Эта страна готова включить в повестку дня запланированного на осень визита российского президента Владимира Путина в Японию вопрос о прокладке газопровода с Сахалина на Хоккайдо. Речь идет о трубопроводе длиной



Китайская компания CNPC (на фото — офис в Ашхабаде), с которой «Газпром» подписал 30-летний контракт, стала главным игроком на нефтегазовом рынке Азии

1350 км и пропускной способностью 20 млрд кубометров газа в год, что соответствует примерно 15 млн тонн СПГ. Стоимость проекта оценивается в \$5,9 млрд. Проект обсуждается не первый год. Но в конце мая его поддержала группа из 33 депутатов японского парламента. Они намерены в июне представить его премьер-министру Синдзо Абэ. По оценке экспертов, так японские политики отреагировали на подписание Россией и Китаем газового контракта. По трубе в Японию можно будет подавать газ проекта «Сахалин-3» (общие ресурсы его оцениваются в 1,3 трлн куб. м). Правда, в «Газпроме» пока сомневаются в возможности реализации проекта: по словам зампреда правления монополии Александра Медведева, он будет слишком дорогим из-за высокой сейсмичности территории. Однако японская сторона уверяет, что существующие в Японии технологии гарантируют сейсмоустойчивость трубопровода.

Таким образом, становится очевидно, что, несмотря на споры об эффективности газовых поставок в Китай, контракт, который в «Газпроме» назвали «соглашением тридцатилетия», во многом определит развитие как экономической, так и политической ситуации в стране на ближайшие годы. При этом «Газпрому» предстоит одновременно осуществлять сразу несколько мегапроектов, в том числе «Силу Сибири» с отводом на Китай, завод СПГ во Владивостоке, а также газопровод South Stream в Южную Европу, на замораживании которого сейчас настаивает Еврокомиссия, указывая на его несоответствие Третьему энергопакету. На рынке не сомневаются в том, что монополии хватит средств на все эти стройки, хотя рост стоимости кредитов негативно скажется на их рентабельности.

Ольга Мордющенко

Труба растет

— подряд —

В рамках исполнения китайского газового контракта «Газпром» в скором времени должен приступить к постройке газопровода «Сила Сибири». Огромную выгоду от этого должны получить российские металлургические компании — в случае, конечно, их готовности к выполнению заказов.

Общая протяженность газопровода «Сила Сибири» составит около 4 тыс. км, что потребует не менее 2,6 млн тонн труб большого диаметра (свыше 1450 мм; ТБД). Это означает, что российские трубки в совокупности могут претендовать на контракты стоимостью \$5,7 млрд. Более того, опрошенные эксперты указывают, что приоритет при строительстве трубопровода будет отдан трубам отечественного производства. Такой масштабный контракт, безусловно, представляет для российских трубных и металлургических компаний уникальную возможность не только улучшить свое финансово-экономическое положение, но и продемонстрировать созданные конкурентные преимущества, полагает директор НО «Фонд развития трубной промышленности» Олег Калинин.

Такого же мнения придерживается и старший аналитик ИК «Велес Капитал» Айрат Халиков. По его словам, производственные мощности трубной отрасли значительно превышают объемы спроса, поскольку ряд отечественных трубопрокатных компаний инвестировал крупные средства в расширение производства, но из-за сокращения инвестиционных программ «Газпрома» эти мощности до сих пор простаивали. Поэтому в последующие четыре года отечественная трубная промыш-

ленность сможет на треть увеличить объем выпуска. Причем и после запуска «Силы Сибири» спрос на трубную продукцию в России останется повышенным из-за дальнейшего осуществления контрактных обязательств, подразумевающих строительство новых маршрутов транспортировки, утверждает эксперт.

По словам господина Калинин-го, ведущие российские трубные компании ОАО ТМК, ОАО ЧТПЗ, ЗАО ОМК в период с 2000 по 2013 год вложили в обновление производственных мощностей более 360 млрд рублей, создав более 30 тыс. рабочих мест и увеличив производительность труда на 57%. Кроме того, российские трубки за последние десять лет осуществили в отрасли революцию в области импортозамещения. Если до начала модернизации импорт ТБД в РФ достигал 90% от необходимости сортамента, то сегодня трубные компании наладили производство всего спектра ТБД.

Если в 2000 году производство труб в России составляло 9 млн тонн, то в 2012 году уже 19 млн тонн. При этом, как утверждают эксперты, российские производители в первую очередь ориентируются на внутренний рынок. Всего же экспортные поставки составили 1,35 млн тонн. В прошлом году около 10% от общего объема трубного производства в мире пришлось на долю всего четырех российских компаний — ОАО ТМК, ОАО «Объединенная металлургическая компания» (ОМК), ОАО ЧТПЗ и «Северсталь». «Наша трубная продукция успешно конкурирует не только с иностранной продукцией в России, но и за рубежом. Наши трубы используются, например, для добычи нефти на шельфе Вьетнама и Папуа — Новой Гвинеи, мы работаем с ведущими российскими нефтегазовыми компаниями в самых

суровых климатических условиях, предоставляя не только трубу, но и предпродажное и послепродажное обслуживание», — утверждает по этому поводу Олег Калинин.

Однако российская трубная отрасль испытывает жесточайшую конкуренцию со стороны лидера в мировом производстве труб — Китая. Более того, импортеры из Китая зачастую используют методы недобросовестной конкуренции, такие как демпинг и государственное субсидирование отрасли. Китайское правительство предоставляет трубопрокатным заводам льготные программы кредитования, а также обеспечивает китайские трубные компании сырьем, ресурсами и электроэнергией по заниженной стоимости.

Тем не менее, по словам Айрата Халикова, китайские трубы при строительстве газопровода вряд ли составят конкуренцию российским. «Российская сторона строит свой участок газопровода, а китайская — свой. Практически невозможен вариант, при котором китайцы попытаются заставить «Газпром» использовать при строительстве китайскую продукцию, даже путем заключения дополнительных соглашений», — считает эксперт.

«Газпром» также наверняка откажется от импорта китайской продукции, поскольку 120 тыс. тонн труб, необходимых на якутском участке строительства «Силы Сибири», должны быть произведены с использованием особых технологий. Так, они должны выдерживать морозы до -60°С и резкие перепады температур. Российские компании, в отличие от китайских конкурентов, обладают большим потенциалом для налаживания производства подобной продукции, поскольку обладают всеми необходимыми технологиями.

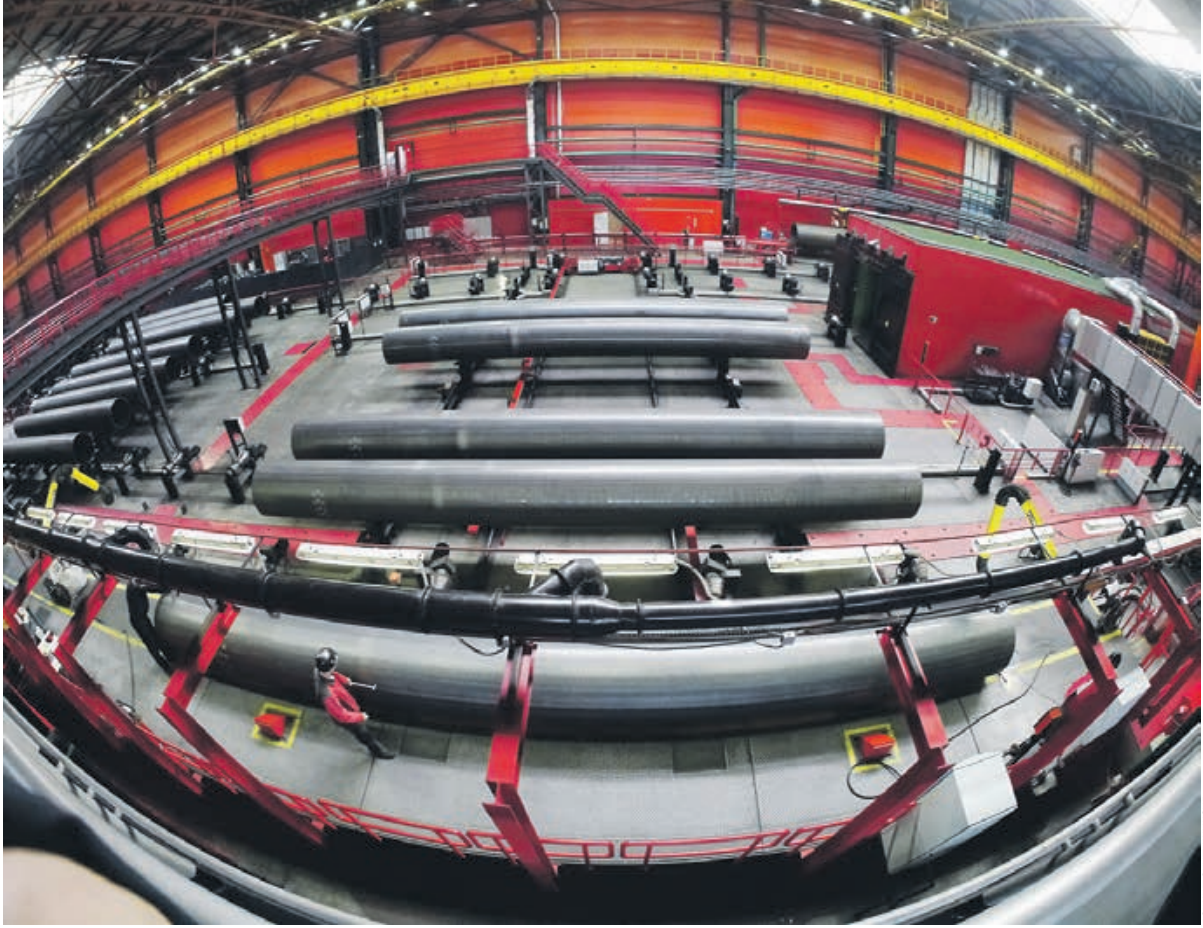
Как полагает доктор Го Чанган из Центра стратегических исследований Шанхайского университета, выбор «Газпрома» падет на российские трубы из-за более высокого качества отечественной продукции. По его словам, основным конкурентным преимуществом китайских труб на протяжении последних лет была их невысокая рыночная цена. Тем не менее в экстремальных погодных условиях трубы должны быть изготовлены по специальным технологиям, поскольку необходимо выдерживать сверхнагрузки. Большинство китайских

трубопрокатных заводов, по мнению эксперта, не ориентированы на производство подобной продукции. Более того, изготовление и доставка партии труб большого диаметра из Китая в среднем занимает от трех до пяти месяцев, в то время как российские предприятия затратят на это лишь полтора-два месяца. Поэтому, как считает эксперт, импорт труб из Китая может существенно тормозить процесс строительства «Силы Сибири».

В способности российской трубной отрасли удовлетворить запросы «Газпрома» уверены и сами труб-

ники, что подтверждают, например, представители ТМК. «Контракт такого масштаба, может, и, по моему мнению, должен, полагает Олег Калинин, — оказать значительную поддержку российской черной металлургии и трубной промышленности. И для этого есть все основания, так как и металлургия, и трубки готовы производить и производить продукцию, полностью отвечающую требованиям заказчиков, строящих трубопроводы в самых сложных климатических условиях».

Владимир Тодоров, Шанхай; Илья Ильин, Москва



Тридцатилетний китайский контракт дает российским трубникам уникальную возможность не только улучшить доходность, но и реализовать созданные за последние годы технологические возможности и мощности

ЭЛИТ

начало продаж 2-ой очереди

ЭЛИТ

Живите настоящим... платите в будущем

КОМПЛЕКС КЛУБНЫХ ДОМОВ
м. ФРУНЗЕНСКАЯ

- Современная авторская архитектура
- Прекрасные виды
- Идеальное место для развития детей

САДОВЫЕ КВАРТАЛЫ

ЖИЛОЙ ДОМ
м. ЦВЕТНОЙ БУЛЬВАР

- 500м до Садового кольца
- Парк, архитектура XIX века
- Подземный паркинг

ДОМЬЕР

ПРЕМИУМ

ДОМ С ДАНОМ

БИЗНЕС

СТАРТ ПРОДАЖ

ЖИЛОЙ КВАРТАЛ
м. УНИВЕРСИТЕТ

- Охраняемая территория 15 га
- Идет заселение
- Впервые! Квартиры с отделкой

DOMINION

ГАРМОНИИ СТИХИЙ

КОМПЛЕКС АПАРТАМЕНТОВ
м. ХОДЫНСКОЕ ПОЛЕ

- Охраняемая территория, парк
- Разумные площади от 30м²
- Подземный паркинг

ЛАЙНЕР

Дом на Ходынке

реклама

ИНТЕКО

(495) **232-08-08**

www.magistrat.ru

Проектная декларация на сайте.

МАГИСТРАТ

НЕДВИЖИМОСТЬ

Услуги по сопровождению сделок с недвижимостью

ООО «Магистрат»