

59 → По мнению аналитика, совместные усилия оптовых рыночных организаций, органов власти и местного самоуправления Санкт-Петербурга и Ленинградской области и сельхозпроизводителей обоих регионов должны быть направлены на создание такой инфраструктуры оптовой торговли сельскохозяйственной продукцией и продовольствием, которая бы способствовала появлению благоприятных условий для реализации продукции местного производителя. При этом она должна отвечать двум условиям: объективно соответствовать по цене и качеству действующим требованиям.

ЖИЗНЬ ВОПРЕКИ Михаил Архипов видит множество нерешенных вопросов, которые не дают России повышать уровень собственной продуктовой безопасности. Например, многочисленные аграрные союзы (Зерновой союз, Картофельный союз, Мясной союз) существуют абсолютно разобщенно, подобно удельным княже-

ствам на Руси, не имеют общей стратегии и совершенно не скоординированы между собой. Кроме того, контролирующие сельское хозяйство учреждения входят в состав Минсельхоза и, по словам профессора Архипова, «унизительно зависят» от него. Помимо этого, ученый замечает, что сельское хозяйство держится на плечах энтузиастов, которые только не получают достойного вознаграждения за свой труд, но и не слышат ни от кого «спасибо». «Нам нужно подключать к диалогу крестьянство, повышать грамотность садоводов и огородников. В отрасли остро стоит кадровый вопрос. Сейчас на государственном уровне считается, что на нефтедоллары мы можем приобрести дешевое продовольствие за рубежом, но это тупиковый путь. Продовольствие — это валюта валют, и необходимо, чтобы эта сфера находилась на личном контроле президента», — говорит Михаил Архипов.

В ноябре 2014 года все эти вопросы под руководством господина Архипова будут

обсуждаться на VI международном форуме «Продовольственная безопасность», однако никаких гарантий, что даже найденные учеными способы улучшить показатели продовольственной безопасности России будут применяться на государственном уровне, нет.

Правда, Леонид Звездунов замечает, что механизмы идеальной рыночной конкуренции в агропромышленном секторе в настоящее время не работают ни в одной из развитых стран мира. «В зарубежной практике формируемые при поддержке государства и органов местного самоуправления оптовые торговые объединения ориентированы прежде всего на поддержку собственного производителя. Меры поддержки своего производителя применяются на государственном и региональном уровнях как в рамках правил ВТО, так и в обход этих правил», — добавляет руководитель направления бизнес-консультирования «Балт-Аудит-Эксперт».

Специалисты уверены: безопасность России в этом вопросе начнется с развития малого и среднего бизнеса, который обеспечивает разнообразие сельскохозяйственной продукции и продовольствия, с развития крупных хозяйств и предприятий, обеспечивающих необходимые объемы важнейших видов продукции, с внедрения высоких технологий, которые невозможны без грамотной и последовательной государственной поддержки АПК.

Михаил Архипов считает, что на сегодняшний день оптимизм может внушать только негибкость русского человека, который «поднимается из самых трудных ситуаций, живет вопреки». «Трудности с Украиной и следующие за ними санкции Запада только мобилизуют русского человека. И если России перекроют канал продовольствия, это будет самый значимый повод задуматься о собственной продовольственной безопасности», — говорит господин Архипов. ■

В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВАХ

В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ КОНКУРЕНТНАЯ БОРЬБА РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ ЗА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ ОБОСТРИЛАСЬ. ОДНОЙ ИЗ ТОЧЕК ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ ЯВЛЯЮТСЯ ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ (ОЭЗ). НО, НЕСМОТРИ НА РАВНЫЕ УСЛОВИЯ СОЗДАНИЯ ЗОН, НЕ ВСЕ ИЗ НИХ УСПЕШНЫ.

КРИСТИНА НАУМОВА

В России работает 28 особых экономических зон, 17 из них находятся в управлении ОАО «ОЭЗ», единственным акционером которого является государство. Проект реализуется под эгидой Министерства экономического развития России. Шесть площадок специализируются на развитии промышленного производства, пять — на технологических инновациях, четыре — на развитии туристско-рекреационного бизнеса, две — на развитии портово-логистических и транспортных узлов. ОАО «ОЭЗ» создано в 2006 году.

По данным на март 2014 года, в особые экономические зоны России привлечен 361 инвестор из 28 стран мира. Среди них транснациональные компании 3M, General Motors, Armstrong, Yokohama, Air Liquide, Bekaert, Rockwool, Novartis, Nokia Siemens Networks и другие. Объем заявленных резидентами инвестиций превысил 420 млрд рублей.

Петербургский филиал ОЭЗ объединяет две площадки — «Нойдорф» (19 га) и «Новоорловскую» (110 га), обе — технико-внедренческого типа, то есть по закону в них можно производить лишь ту продукцию, которая разработана в ОЭЗ. Руководитель филиала ОАО «Особые экономические зоны» в Петербурге Фарид Вердиев рассказывает, что по итогам 2013 года в развитие территории особой экономической зоны «Санкт-Петербург» из бюджетных средств было направлено более 2,5 млрд рублей. В структуре бюджетных вложений в развитие ОЭЗ средства петербургского бюджета составили около 1,6 млрд рублей, средства федерального бюджета — более 890 млн рублей. Основные бюджетные инвестиции в прошлом году были осуществлены в пло-

щадку «Новоорловская». В частности, были профинансированы работы по строительству Центра трансфера технологий, инженерных сетей, а также объектов таковой инфраструктуры.

Из федерального бюджета в текущем году на строительство инфраструктуры ОЭЗ «Санкт-Петербург» должно быть выделено около 2,5 млрд рублей. Эти средства будут направлены на дальнейшее развитие площадки «Новоорловская».

ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ На данный момент для резидентов ОЭЗ «Санкт-Петербург» снижены страховые взносы с 30,2 до 14%, налог на прибыль — с 20 до 13,5%. Кроме того, инвестор освобожден от налога на имущество на десять лет, налога на землю, а также от транспортного налога на пять лет. В разных типах ОЭЗ России действует разный перечень льгот. Более того, разные ОЭЗ одного типа также предлагают различные льготы своим резидентам. Например, это касается льгот по налоговым сборам, формирующим региональный бюджет, и связано с решением конкретного субъекта федерации.

Партнер «Максима Лигал» Владимир Килинков полагает, что предоставляемые сейчас льготы достаточно весомы, чтобы инвестор обратил на ОЭЗ внимание. «Главное, чтобы после приезда туда и ознакомления с деталями первое впечатление не испортилось; чтобы работа была отлажена, механизм работал, а бизнес не испытывал нужды в инфраструктуре — она должна быть предоставлена с самого начала в полном объеме. Инвестор ведь всегда взвешивает перспективы открытия бизнеса в центральных городах — Москве и Петербурге, и на их фоне ОЭЗ не только

должна иметь льготные условия работы, она не должна серьезно уступать по удобству работы, по логистике и перспективам развития. По идее, особая экономическая зона должна иметь такой потенциал, чтобы быть интересной для инвестора и в отсутствие упомянутых льгот», — рассуждает эксперт.

Аналитик «Инвесткафе» Тимур Нигматуллин полагает, что предлагаемых льгот более чем достаточно. «Тем не менее существенно в развитии ОЭЗ помогло бы общее улучшение инвестиционного климата в России, это привело бы к увеличению количества иностранных компаний-участников, которые привнесли бы новые технологии и передовые корпоративные практики», — рассуждает господин Нигматуллин.

Резидентом ОЭЗ может стать любая компания, оформленная на территории субъекта федерации. «Несомненно, это ограничивает количество участников ОЭЗ. Кроме того, экспертиза бизнес-планов на региональном и на федеральном уровне не всегда выявляет проекты, наиболее интересные с точки зрения перспектив развития в рамках ОЭЗ», — продолжает он. По мнению эксперта, проект ОЭЗ имеет хорошие перспективы развития при условии реализации всех запланированных бюджетных инвестиций.

Господин Вердиев сообщил, что в этом году должен быть завершен процесс присоединения дополнительного участка к площадке «Новоорловская» на севере Петербурга, и на размещение в нем уже претендует ряд инвесторов различных отраслей экономики. «До конца года мы откроем Центр трансфера технологий (ЦТТ) на площадке „Новоорловская“, который

совмещает в себе офисные и лабораторно-производственные площади. Формат, разработанный с подачи инвесторов, позволит резидентам ОЭЗ разместить в ЦТТ не только менеджмент, но и запустить мелкосерийное опытное производство разработанной в ОЭЗ продукции. Помимо этого, будет построен крупный административно-деловой центр и еще два объекта инновационной инфраструктуры, чьи форматы сейчас в стадии разработки», — говорит господин Вердиев. По его мнению, развитая инфраструктура площадок повысит привлекательность ОЭЗ «Санкт-Петербург» в глазах инвесторов.

РАСШИРИТЬ ГРАНИЦЫ В данный момент в закон об особых экономических зонах России вносятся поправки, которые, например, позволят привлекать на территорию ОЭЗ технико-внедренческого типа промышленные инвестиционные проекты, а также включать площадки уже действующих производственных предприятий в территорию ОЭЗ, рассказывает господин Вердиев. Заинтересованные предприятия должны подать соответствующую заявку в администрацию Петербурга или Ленобласти. Региональные власти, в свою очередь, будут направлять заявки в Минэкономразвития. Процедура включения новой территории в состав ОЭЗ может занять несколько месяцев.

Таким образом, резиденты ОЭЗ технико-внедренческого типа не будут обязаны заниматься разработками и смогут осуществлять исключительно сборку продукции. Однако в этом случае компании не будут претендовать на компенсацию затрат на оплату труда. → 62