## cartier: удивительные трансформации



Cartier — один из самых активных игроков на поле создания украшений по индивидуальным заказам. Их количество измеряется сотнями в год. Так, 29 мая на три дня в Москву приедет один из дизайнеров фирмы, специализирующийся на украшениях haute joaillerie. Клиентам фирмы он предложит лично отобранные им камни (10–20 экземпляров высшего качества), из них можно будет подобрать что-то для себя и придумать вместе с дизайнером, как будет выглядеть созданное на их основе украшение. И это только одна из множества возможностей bespoke-направления Cartier.

Директор по стилю и наследию Cartier **Пьер Райнеро** лично просматривает и утверждает каждый эскиз и знает об индивидуальных заказах фирмы все.

## Как происходит работа над индивидуальным заказом?

Все начинается с того, что клиент приходит в бутик, дальше организовываются встречи с дизайнером (у нас нет отдельного дизайнера на bespokeнаправление, это те же люди, которые создают регулярные коллекции украшений и часов), количество встреч может варьироваться по мере необходимости. Создается три варианта эскиза: это три разные интерпретации пожеланий клиента, ведь словами сложно точно описать украшение. Иногда нам приходится еще раз переделывать дизайн в зависимости от стоимости заказа (например, камни получаются слишком дорогими). Само изготовление в зависимости от сложности может занять от двух месяцев до полутора лет.

Сейчас вы привозите в Москву сет камней для индивидуальных заказов, а может ли клиент прийти со своим камнем и попросить оправить его в украшение?

Разумеется, но камень должен соответствовать определенному уровню качества — не ниже того, что мы используем в украшениях haute joaillerie от Cartier. Иначе мы могли бы испортить свою репутацию изготовлением вещей на заказ! Кроме того, обязательно наличие сертификата, а сам камень дополнительно проверяют наши геммологи.

\_\_\_ Украшение-трансформер, вырезанное из цельного рубеллита редкого оттенка (можно носить как подвеску на шнуре, брошь или устанавливать на пьедестал из горного хрусталя как предмет интерьера), заказ российского клиента







Часто ли клиенты, например, получив старинную вещь Cartier по наследству, обращаются к вам, чтобы переделать ее в новое украшение?

Да. Чаще всего речь идет о трансформации броши в колье и тому подобных вещах. Другой нередко приходящий к нам запрос — заменить камни, например, на камни других цветов.

Совсем недавно с аукциона было продано колье Хаттон-Мдивани, которое Cartier в 1933-м переделал по заказу Алексиса Мдивани из старинных жадеитовых бус. Сейчас возможна ситуация, когда клиент приходит с заказом на переделку украшения, не созданного Cartier?

Да, мы можем работать с такими вещами. Тут все опять же зависит от качества материалов.

Из каких стран поступает больше всего индивидуальных заказов?

В принципе они поступают из разных стран мира, скорее можно говорить об особенностях самих заказов. Так, например, азиаты, в том числе очень крупные коллекционеры, сами приобретают нефрит и жадеит, а потом просят нас включить что-то из своей коллекции в наше изделие. В Европе, и Россию я отношу в данном случае к Европе, клиенты заинтересованы не только в редкости камней, но и в возможностях для самовыражения. А у американцев это и редкие камни, и возможность создания оригинального дизайна.

О каком количестве украшений, создаваемых на заказ, мы говорим?

О сотнях в год! Это большая часть нашей работы!

И вы все их просматриваете и утверждаете?

Да, я же директор по стилю! Более того, я утверждаю все три варианта, которые потом отправляют клиенту на выбор,— так что это еще в три раза больше работы.

Из известных исторических образцов, что бы вы выделили как важный для всего развития фирмы заказ?

Конечно, все такие заказы важны, но мне интереснее всего те, которые оказывают влияние на стиль самого Cartier. Потому что большинство клиентов приходит делать заказ с определенным видением того, что Cartier создавал в прошлом – не важно, в недалеком прошлом или в старые времена. Дизайн отталкивается от того, что уже существует. Есть другие: те, кто хочет чего-то совершенно нового. Таковой была, например, актриса Мария Феликс в 1970-х. Сначала она просто приобретала у нас украшения, потом заказала пантеру, а потом вообще попросила создать новые для нас виды ювелирной фауны. Такие заказы и нам помогают двигаться вперед!