

# ЗАМОРСКИЕ ИНТЕРЕСЫ

В 2013 ГОДУ ПЕТЕРБУРГСКИЕ КОМПАНИИ РАЗНЫХ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ ПРИОБРЕЛИ АКТИВЫ, ОТКРЫЛИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА И НОВЫЕ ЗАВОДЫ ЗА ГРАНИЦЕЙ. В ТЕКУЩЕМ ГОДУ ПЕТЕРБУРГСКИЙ БИЗНЕС НАМЕРЕН ПРОДОЛЖИТЬ ЭКСПАНСИЮ НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ. В СФЕРУ ИНТЕРЕСОВ ПОПАДАЮТ ЕВРОПЕЙСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЕ АКТИВЫ, НЕОСВОЕННЫЕ ЕМКИЕ РЫНКИ ВОСТОКА И ИННОВАЦИОННО РАЗВИТАЯ СОСЕДНЯЯ ФИНЛЯНДИЯ. АНАСТАСИЯ ЦЫБИНА

**НЕМЕЦКИЕ АКТИВЫ** В 2013 году Кировский завод завершил сделку по приобретению компании Gorpel Bus GmbH, одного из ведущих немецких производителей городских автобусов. Производственные мощности Gorpel Bus GmbH расположены в населенных пунктах Нобитц и Эренхайн (земля Тюрингия, Германия). Ежегодно в Эренхайне производится около 100 автобусных составов, включающих низкопольные автобусы длиной 10,5; 12 и 18,75 м и пассажирские прицепы. Руководство холдинга заявило, что решение о покупке Gorpel Bus GmbH продиктовано стремлением к получению новых компетенций и выходу на европейский рынок транспортного машиностроения. Петербургский холдинг рассчитывает вывести технику Gorpel и на российский рынок. От более подробных комментариев в Кировском заводе отказались, сославшись на ряд причин, в том числе и объективных политических.

Весной этого года вступило в силу соглашение о покупке областным судостроительным заводом «Пелла» северогерманской верфи Sietas (Гамбург, Германия). Сделка была совершена в прошлом году. Немецкая верфь Sietas занимается судостроением в Нойенфельде (Neuenfeld) с 1635 года. Инвестируя в Гамбургскую верфь, завод «Пелла» руководствовался размером компании, профессиональным уровнем сотрудников, а также возможностями производственных технологий. Вступление в гамбургскую верфь предоставит «Пелле» доступ к мировым рынкам, позволит расширить спектр продукции: в частности, немецкое предприятие имеет компетенции в проектировании и конструкции крупных судов специального назначения.

**БЛИЖЕ К ГОРЦАМ** Петербургские компании проявляют интерес и к таким республикам, как Чечня и Южная Осетия.

В сентябре 2013 года ОАО «БТК групп» Таймураза Боллоева запустила в Цхинвале производство специальной и рабочей одежды для сотрудников промышленных предприятий мощностью до 500 тыс. изделий в год. Объект был полностью реконструирован и укомплектован современным оборудованием. «Последние несколько лет „БТК групп“ активно развивает собственную производственную базу. Мы смотрим рынок, изучаем все без исключения предложения, исходя из соотношения цена/качество/наличие трудовых ресурсов, — говорит Арина Слышко, член правления «БТК групп», директор департамента внешних связей. — Поэтому инвестиции в восстановление Цхинвальской швейной фабрики являются для нас логичным шагом».

Кроме того, в июне 2013 года компания закрыла сделку по приобретению действующей швейной фабрики «Каролина»



ДУБАЙ ПЛАНОВЕРНО СТАНОВИТСЯ ТОЧКОЙ ПРИТЯЖЕНИЯ БИЗНЕСА. СТРОИТЕЛЬСТВО АЭРОПОРТА И ПЛАНЫ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ЭХРО-2020 ДЕЛАЮТ ЕГО ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ КРУПНЫХ КОМПАНИЙ

в Белоруссии. Специализация предприятия, его производственные мощности позволили «БТК групп» расширить собственные возможности по выпуску верхней форменной одежды в среднем на 200 тыс. изделий в год. По словам Арины Слышко, приобретение активов в Южной Осетии и Белоруссии — это расширение собственной производственной базы.

Компания «Ава-Петер» (управляет сетью медицинских клиник «Ава-Петер» и «Скандинавия») планирует выйти на рынок Чеченской республики. Компания подписала соглашение о намерениях с Министерством здравоохранения Чеченской Республики. «Проект находится на предварительной стадии. Мы изучаем возможность создания центра репродукции на условиях государственно-частного партнерства, — сообщил генеральный директор компании Глеб Михайлик. — В регионе есть большой спрос на данные услуги, но существует ряд проблем — недостаток качественных медицинских услуг, невысокая квалификация персонала».

**ИДЕМ НА ВОСТОК** Этой весной ГК «Возрождение» откроет офис «Возрождение»

Афганистан», который должен позволить компании выйти на афганский рынок транспортного строительства. В ближайшее время в этой стране будет объявлено несколько крупных международных тендеров на строительство и реконструкцию объектов транспортной инфраструктуры, в которых компания намерена принять участие. Это, например, такие потенциальные заказы, как ремонт тоннеля «Саланг» на трассе Кабул — Мазари-Шариф, пробивка дублера «Саланг-2», (общая стоимость около \$1,6 млрд), строительство 110 км кольцевой автодороги Кабула с 12 развязками.

Для обеспечения выполнения заказов компания также готова организовать на месте производство строительных материалов, включая разработку афганских месторождений нерудных материалов. От подробных комментариев представитель компании Антон Завьялов отказался, сославшись на отсутствие твердых контрактов. Постоянное представительство холдинга будет открыто в Кабуле.

Охранная компания «АН-Секьюрити» в качестве приоритета также выбрала для себя Ближний и Средний Восток. Соз-

данный в России национальный охранный бренд «АН-Секьюрити» постепенно экспортируется на другие рынки. «Мы начали заниматься освоением рынка Ближнего и Среднего Востока в ноябре 2012 года, — говорит управляющий партнер холдинга «АН-Секьюрити» Евгений Климов. — Это очень быстро растущий рынок. С учетом планов Дубая по проведению Эхро-2020 предполагаемый рост населения Дубая составит 300 процентов (в данном контексте речь идет не о гражданах ОАЭ, а о лицах, проживающих и работающих в данном эмирате). Ели сейчас это 7 млн человек, то к 2020 году их будет 20 млн. Данный рынок позволяет сформировать высокий маржинальный доход — до 25 процентов от оборота».

По словам господина Климова, покупать местных игроков невыгодно в связи с чрезмерными ценовыми запросами и возможными сложностями с продлением лицензий при смене владельцев. «Мы создаем собственные компании. На первом этапе — стопроцентную «дочку» в свободной экономической зоне Объединенных Арабских Эмиратов. В настоящее время поданы документы на регистрацию компании в Дубае с соблюдением всех местных законов и правил. Регистрация бизнеса в Ираке, что мы также рассматриваем, — еще более сложный процесс. Но мы планируем за пять лет создать компанию численностью не менее 10 тыс. человек. Какая это будет доля рынка к тому моменту, сейчас сказать сложно», — добавляет он.

## ФИНЛЯНДИЯ ДЛЯ ФАРМАЦЕВТОВ

В 2013 году новое предприятие в Финляндии открыл петербургский фармацевтический производитель — компания «Цитомед». В марте «Цитомед» запустил первую линию по производству препарата «Цитовир». Мощность нового производства составит около 5 млн капсул в год. Запуск объекта и начало производства первых препаратов состоялись только этой весной в связи с длительностью процесса валидации производства. До этого компания получала лицензию на производство лекарств в городе Лаппенранта (Финляндия) и включала название предприятия CytoMed Oy в регистр финских фармацевтических производителей Центра безопасности и развития фармацевтики Fimea.

К концу 2014 года петербургская компания «Биофармос» также планирует открыть биотехнологическое производство биомассы редких растений для медицинской и пищевой промышленности в финском портовом городе Хамина. Олег Котин, генеральный директор ООО «Биофармос» (компания Pharmbiotech Oy принадлежит петербургской «Биофармос»), говорит, что площадка в Финляндии была выбрана по нескольким причинам.