

ОТ ИДЕИ К ВОПЛОЩЕНИЮ

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО БИЗНЕСА — ОДНО ИЗ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАПАДНО-УРАЛЬСКОГО БАНКА ОАО «СБЕРБАНК РОССИИ». В ПРОДУКТОВОЙ ЛИНЕЙКЕ СБЕРБАНКА — МНОЖЕСТВО СПЕЦИАЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ, В ТОМ ЧИСЛЕ И ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ. ТАК, НАПРИМЕР, «БИЗНЕС-СТАРТ» РАБОТАЕТ СЛЕДУЮЩИМ ОБРАЗОМ: ЗАЕМЩИК ПОЛУЧАЕТ СТАРТОВЫЕ ДЕНЬГИ

ПОД ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕНТ, А ТАКЖЕ МАССУ ДРУГИХ ОПЦИЙ, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОТКРЫТИЯ СОБСТВЕННОГО ДЕЛА «С НУЛЯ». ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ, ОБРАТИВШИЙСЯ ЗА КРЕДИТОМ, МОЖЕТ ПРЯМО В СБЕРБАНКЕ ВЫБРАТЬ ГОТОВУЮ МОДЕЛЬ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА ПО ОДНОМУ ИЗ ТИПОВЫХ БИЗНЕС-ПЛАНОВ ИЛИ ПРИ ПОМОЩИ ФРАНШИЗЫ.

КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ

Малый бизнес часто заботится о внешнем виде и хорошем самочувствии своих клиентов

Открытие в Перми первого массажного салона по коррекции фигуры и снижению веса «SOQISlimSpa» по ул. Монастырской, 14а прошло в деловой обстановке. Через полчаса после церемонии разрезания символической ленты здесь ждали первых клиентов. Начинаящий предприниматель Михаил Беляев с улыбкой отметил, что главная заслуга в открытии салона принадлежит Сбербанку. Благодаря кредиту «Бизнес-старт» пермяк реализовал давнюю мечту об открытии собственного бизнеса.

«Я — давний клиент Сбербанка, здесь я открывал вклады, брал кредиты и ипотеку, — делится Михаил Беляев. — Поэтому и за идеями для открытия бизнеса я пришел сюда. Сначала побывал на ярмарке франшиз, оставил свои координаты, и меня начали информировать об условиях франшиз и кредитах. Вместе с менеджером банка я в итоге остановился на франшизе компании «SOQISlimSpa», у этого франчайзера были самые подходящие для меня условия. Прошло совсем не-



много времени, и я открываю свой салон массажа и коррекции фигуры».

По словам предпринимателя, после выбора франшизы начались переговоры с франчайзером и выбор помещения, соответствующего условиям открытия данного бизнеса. В рамках соглашения между Сбербанком и Российской гильдией риэлторов клиентам банка предоставляется информация о предложениях на рынке коммерческой недви-

мости. В результате от момента получения кредита «Бизнес-старт» до открытия салона прошло всего два месяца.

Сегодня Михаил Беляев предлагает в салоне услуги массажа и коррекции фигуры в массажной кабине «SOQISlimSpa», а также процедуры в фитобочке, и уже мечтает о расширении бизнеса. В будущем предприниматель планирует предоставлять клиентам услуги профессионального косметолога.

«В Сбербанке действуют несколько каналов для тех, кто мечтает впервые открыть свой бизнес, — комментирует клиентский менеджер Евгения Черпакина. — Во-первых, можно оставить заявку на открытие бизнеса с использованием кредитных средств банка на сайте Сбербанка. Во-вторых, банк проводит мероприятия для начинающих предпринимателей — ярмарки франшиз, круглые столы, семинары в Центрах развития бизнеса. Перечень рекомендуемых банком франшиз постоянно обновляется, и менеджеры банка регулярно присылают будущему бизнесмену информацию о новых франшизах, а также типовые бизнес-планы по различным сферам деятельности».

НА СТАРТ!

Компания «Автодевайс» появилась в Перми осенью прошлого года. Магазин российского уровня открыт благодаря программе «Бизнес-старт» от Сбербанка.

В Перми появился магазин компании «Автодевайс» — лидера в сфере продажи автоаксессуаров: GPS-навигаторов, радар-детекторов, видеорегистраторов, алкотестеров и многих других. Магазин открыл начинающий предприниматель Артем Кушнин по программе Сбербанка «Бизнес-старт».

«Мы выбрали из предложенных Сбербанком проектов по франчайзингу и посчитали, что направление товаров для автомобилей сейчас наиболее актуально и будет всегда развиваться. Связано это с тем, что все больше людей приобретают автомобили, а значит, им будут необходимы сопутствующие товары», — рассказывает Артем Кушнин.

Программа Сбербанка «Бизнес-старт» позволяет получить до 80% объема средств, необходимых для запуска бизнеса, и открыть дело с «нуля» в партнерстве с крупнейшими российскими и мировыми брендами. На сегодняшний день в Сбербанке аккредитована 81 франшиза.

«Автодевайс» — одна из крупнейших в России компаний — продавцов автоаксессуаров. На сегодняшний день представительства компании открыты уже в Перми, Нижнем Новгороде, Астрахани, Владимире, Омске, Пензе, Улья-

новске, Новосибирске и других городах России.

По словам Артема Кушнина, со Сбербанком работать удобно и комфортно, помимо кредита на создание бизнеса, компания также использует расчетно-кассовое обслуживание и торговый эквайринг. В планах предпринимателя — открытие новых магазинов «Автодевайс» в Прикамье.

«Мы бы очень хотели открыть и вторую, и третью точку, но сначала нужно выйти на определенный уровень прибыльности здесь. В течение 2014 года планируем это сделать», — рассказывает Артем Кушнин.



ЭФФЕКТИВНЫЙ СТАРТ

Предприниматель Илья Кярки открыл первый в Перми салон нижнего белья «Мадемуазель де Пари». Запустить проект помогла программа Сбербанка «Бизнес-старт».

Предприниматель из Перми Илья Кярки всегда мечтал о собственном бизнесе, поэтому решил начать собственное дело с помощью франшизы — наиболее прогрессивной формы ведения бизнеса, позволяющей существенно снизить основные риски начинающих предпринимателей.

«Идею собственного бизнеса вынашивал очень долго. Всегда хотелось открыть собственное дело, поэтому обратился к системе франчайзинга, а поскольку бизнесмен я неопытный, мне нужна была поддержка. Достаточно долго выбирал франшизу. Решающим моментом при выборе компании стало предложение Сбербанка по поддержке бизнеса в виде готовой бизнес-модели. Поэто-

му остановился на нем», — делится Илья Кярки.

Определиться с выбором направления деятельности предпринимателю помог «Магазин франшиз». «Озадачился этим вопросом около года назад, прошлым летом остановился на франшизе салона нижнего белья «Мадемуазель де Пари», затем занимался поиском подходящего помещения для магазина. В августе заключил договор со Сбербанком России, а в сентябре — открыл магазин в торговом центре «Браво-2» по ул. Светлогорской, 20а», — рассказывает Илья Кярки.

Помимо кредита для запуска бизнеса предприниматель открыл в Сбербанке расчетный счет, а также установил в магазине терминал для оплаты товаров с помощью банковской карты. В планах предпринимателя — развитие бизнеса и открытие еще одного магазина «Мадемуазель де Пари». Сейчас Илья Кярки занимается подбором помещения для нового магазина.