

# ИТОГИ ГОДА

## Среднеимущий бизнес

В Свердловской области есть несколько вариантов стимулирования малых и средних компаний, которые предоставляют власти. Статистика показывает, что спрос на продукты екатеринбургского и областного государственных фондов поддержки бизнеса есть, и он растет. Однако пока это, скорее, точечные инструменты, удовлетворяющие ограниченный круг «потребителей».

—бизнес—

Екатеринбургское ООО «Энергия инноваций» разрабатывает энергосберегающее оборудование для производственных помещений. «Пока что это микробизнес, — признается директор компании Евгений Неустров, — и у нас еще нет достаточных средств для развития». Тем не менее, предновогодний график предпринимателя расписан по часам (многие вещи Евгений делает лично), и на вопросы корреспондента он отвечает уже поздним вечером. В 2010 году «Энергия инноваций» получила свой первый грант в 500 тыс. рублей от Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства (СОФПП). Деньги понадобились на разработку «устройства для высококачественной комплексной подготовки воздуха». «Без этой поддержки просто не было бы нашего предприятия в том виде, в каком оно существует сегодня. Не было бы и нашей продукции — разработок в энергосбережении для производства и климатического оборудования», — рассказывает Евгений Неустров. Задумка инноватора позволяет менять ключевые характеристики воздуха: температуру, влажность, контроль примесей и качественный состав. Прибор должен помочь «в разы снизить стоимость очистки воздуха в помещениях и затраты на их отопление». Грант в 500 тыс. рублей дал толчок для внедрения идеи ученого в жизнь: через три года «Энергия инноваций» выиграла конкурс на разработку и изготовление прототипа климатизатора «Бриз», сейчас как раз проект в работе.

В целом, по словам директора СОФПП Евгения Копеляна, фонд выделил в 2013 году 16,6 млн рублей начинающим инноваторам и 83,2 млн рублей действующим. Ключевой же для государственно-го института входящем году стала поддержка производителей и сельскохозяйственных компаний в регионе. Свыше 100 компаний получили 517 млн рублей субсидий для приобретения оборудования (с целью модернизации производства). Еще 98 млн рублей — это субсидии по авансовым платежам по лизингу.

Господин Копелян делится и другими историями успеха. Так, субсидию на приобретение оборудования от фонда в этом году получило ООО «СК-Пласт». «Это один из первых региональных производителей комплектной системы канализации из полипропилена, компания принимает активное участие в реконструкции коммунальных предприятий Свердловской области и всех субъектов России», — отмечает он.

Другой пример — ООО «Иридиум Мобайл», которому СОФПП выделил субсидии на участие в выставках за рубежом, а также создание и регистрацию элементов фирменного стиля для позиционирования себя в других странах. Компания занимается разработкой и реализацией программного комплекса для управления системами автоматизации умных домов и промышленности. У фонда есть ряд простых правил для получения субсидий и грантов. Самые общие из них касаются численности сотрудников в компании и размера выручки за предшествующий год. Так, в среднем на предприятии должны трудиться от 100 до 250 человек (в малом бизнесе — до 100 сотрудников, а в микрокомпаниях — до 15 человек). Что касается размеров выручки, то в микробизнесе эта цифра не должна превышать вполне серьезные 60 млн рублей, для малых предприятий — 400 млн рублей, а в средней компании — полноценный 1 млрд рублей.

Напротив, в Екатеринбургском центре развития предпринимательства (ЕЦРП, создан усилиями мэрии Екатеринбурга) решили отказаться от выдачи грантов и субсидий. «На наш взгляд, нефинансовые инструменты поддержки, позволяющие бизнесменам самим заработать деньги, дают более устойчивые и долговременные результаты, чем разовые прямые вливания», — рассказывает директор фонда Юлия Малоземова. Одна из «фишек» ЕЦРП — расположенный на его территории (ул. Пушкина, 9а) бизнес-инкубатор. Условия размещения — 2,5 тыс. рублей в месяц за рабочее место для тех компаний, которым еще не исполнилось три года. «Офис в центре города, мебель, доступ к интернету и телефону, возможность пользо-

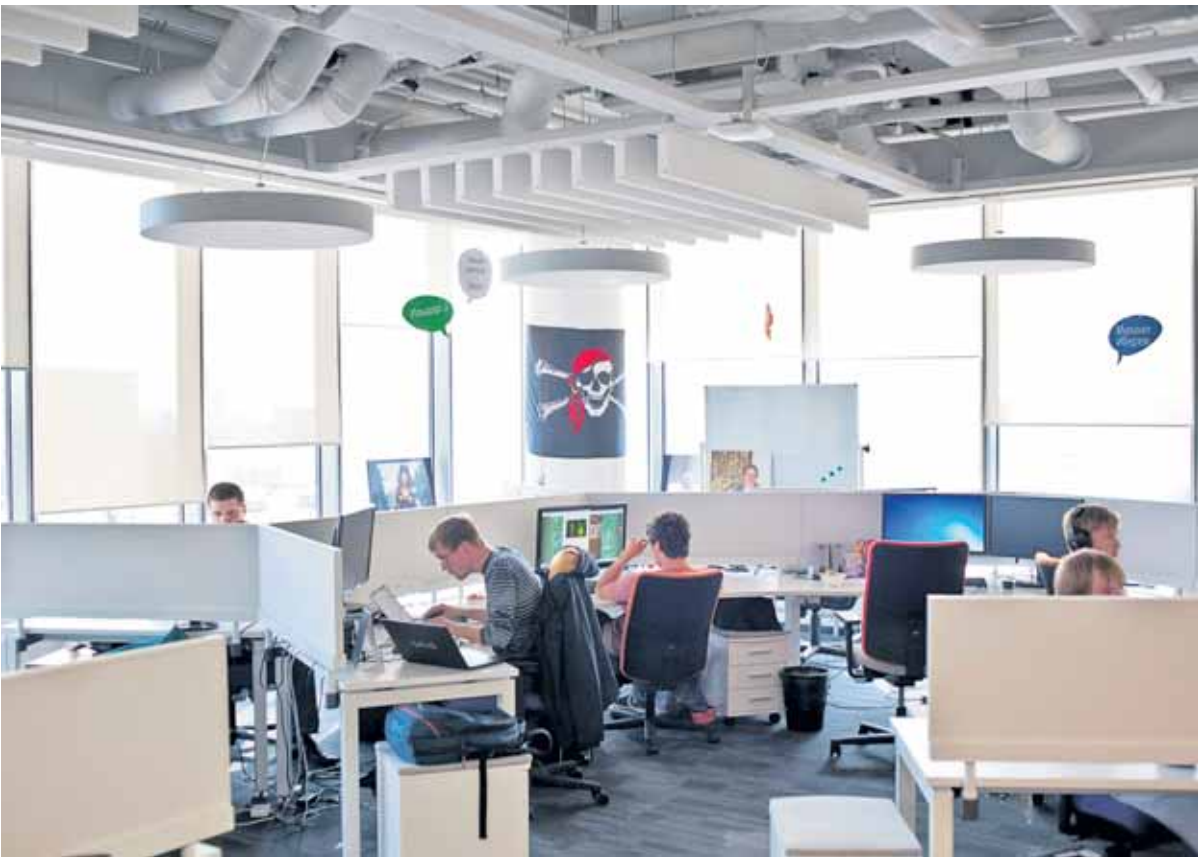
ваться нашими конференц-залами и консультациями специалистов. Также мы безвозмездно предоставляем малому и среднему бизнесу новый инструмент муниципальной поддержки — возможность бесплатного годового подключения к электронной бухгалтерии», — говорит госпожа Малоземова.

На сайте бизнес-инкубатора перечисляются его резиденты (особенно много среди них IT-компаний). Прогуливаясь по этажам екатеринбургского «Сколково», можно встретить сотрудников таких компаний, как AverSoft, Aitelika, Selfhander, и других. «Самое главное преимущество — это цена. Где еще в центре Екатеринбурга вы найдете офис со столь низкой ставкой по аренде?» — задается вопросом Тимур Исмагилов, руководитель компании «Осклад сервис», которая разрабатывает продукт, позволяющий предпринимателям удобно обмениваться документами и информацией, необходимой для развития и поддержки производственных и коммерческих задач.

За кабинет площадью в 10,5 кв. метров, в который стартап въехал в июне, господин Исмагилов ежемесячно платит 5 тыс. рублей. Другим преимуществом бизнес-инкубатора для предпринимателя стала «правильная атмосфера места»: много основателей IT-стартапов, с которыми он «пересекался» и раньше. А также помощь со стороны сотрудников Екатеринбургского центра развития предпринимательства в поиске клиентов.

Статистических достижений у ЕЦРП немало: в 2013 году фонд проконсультировал по разным вопросам ведения бизнеса более 1,9 тыс. предпринимателей, обучил свыше 1 тыс. специалистов компаний, провел более 200 маркетинговых экспертиз (маркетинговых исследований и рекомендаций по продвижению) и 1 тыс. маркетинговых консультаций. Наконец, коммерциализировали более 25 инновационных проектов, подытоживает Юлия Малоземова.

Впрочем, говорить о достаточности поддержки малого и среднего бизнеса в Свердловской области пока явно преждевременно, считает руководитель Центра структурирования бизнеса и налоговой безопасности



КОПЕЛЯН

—taxCOACH Ярослав Савин. В качестве доказательства он приводит в пример ограниченные финансовые возможности того же СОФПП по кредитам, субсидиям на модернизацию производства и частичное покрытие лизинговых затрат (до 7 млн и 10 млн рублей во втором и третьем случае соответственно). «Да, если говорить о малом бизнесе, то это существенные деньги, однако средние компании с оборотом от 300 млн до 5 млрд рублей в год нуждаются в более активной и разноплановой поддержке», — поясняет господин Савин. Кроме того, в среднем кредитуются на срок не более трех лет, а в текущей ситуации это слишком мало — за это время собственники компаний, что-то производящих, успевают только разработать, правильное ли они выбрали направление.

Надо понимать, что для предпринимателей из разных сфер экономики могут быть ключевыми и совершенно различные меры поддержки, подчеркивает Евгений Островский, сооснователь компании «Медиа-сайт». «Я представил средне-малого бизнеса (наш совокупный налоговый оборот 200 млн рублей в год), причем очень специфической отрасли — IT. У нас в сфере интеллектуального труда и услуг львиная доля затрат — это зарплаты. И нагрузка в 49% на социальные налоги сверх зарплат просто убивает», — говорит он. В итоге, даже несмотря на заявления о мерах по стимулированию бизнеса государством, «весь средний и малый бизнес в регионе держится на серых и черных зарплатах (доля черной части доходит от 50% до 100% от дохода человека)».

С учетом неблагоприятной ситуации в российской экономике предприниматели, наоборот, сейчас опа-

саются увеличения давления на бизнес. «Если говорить о нас, то мы постоянно имеем 2–3 проекта в стадии инвестиций, которые для нас итак убыточны. Если эти убытки увеличивать налоговой и административной нагрузкой, то нам проще в них вообще не инвестировать, а деньги тупо на банковский вклад положить. Как итог, это все закономерно приведет к уменьшению деловой активности и темпам роста экономики, сокращению рабочих мест и налоговых поступлений», — говорит Евгений Островский.

Для других же компаний ключевыми являются тарифы и условия техподключения к тем или иным сетям. Здесь, по словам главы свердловского отделения «Деловой России» Леонида Гункевича, удалось договориться с «МРСК Урала», и в итоге сокращена продолжительность ряда процедур технологического присоединения к электросетям и оптимизированы внутренние регламенты самих электросетевых компаний. Также подобная работа идет и по процедурам техприсоединения к сетям водоснабжения и водоотведения.

«Это, несомненно, шаг вперед. Но почему Свердловскую область нам не сделать общепризнанным региональным лидером (а может потом и федеральным) по стоимости и срокам подключения к инфраструктуре? Это была бы визитная карточка покруче, чем ОЭЗ «Титановая долина». На это не нужны деньги из бюджета, здесь лишь требуется воля и упорство региональных властей в течение пары лет. А если еще поработать с региональными тарифами, то вот вам осязаемый позитив для обрабатывающих производств. Причем как для своих, так и для новых, для

Малые предприятия могут снять в центре Екатеринбурга рабочее место за 2,5 тыс. рублей в месяц

тех самых инвесторов, на которых почему-то так рассчитывают в правительстве области», — считает господин Ярослав Савин.

К сожалению, Свердловская область не знает, на чем она будет зарабатывать в ближайшие годы, продолжает руководитель Центра taxCOACH. «Мы все делаем как все. Цепляемся за раскрученную тему инноваций, которая все чаще сводится к IT-проектам, так же быстро «схлопывающимся», как и поднимающимся, «Силиконовой долиной» мы не станем. Делать ставку на традиционные производства крупного формата тоже сомнительно — это уже выдохшая корова. Может начать все сначала? Конечно, не оставляя без внимания уже начатое. Выбрать наиболее вменяемые предприятия из совершенно разных отраслей и разного формата (от малого до почти крупного). Посчитать, насколько реально мы можем их прольготировать, например, под обновление основных средств. Далее посмотреть в течение 2–3 лет, что льготами воспользовался эффективнее, и вот для них вводить адресную поддержку, помогать выходить им на федеральный уровень», — уверен Ярослав Савин, подчеркивая при этом, что для успешной реализации подобного подхода потребуется еще и восстановить доверие среднего бизнеса к власти, который сейчас часто предпочитает мимикрировать под малый бизнес и на контакт не идет, так как боится пристального внимания со стороны чиновников, даже если делается это из лучших побуждений.

Алексей Охлопков

## «Опыт Свердловской области изучается коллегами из других регионов»

—мнение—

**В течение 2013 года правительство Свердловской области совместно с участниками энергорынка и строительными компаниями проводило работу по сокращению сроков по техподключению к сетям. Так, был принят закон, отменяющий разрешение на строительство линий электропередачи для сетей мощностью до 20 кВ. Об итогах 2013 года и планах на 2014 рассказал заместитель председателя правительства Сергей Зырянов.**

—Работа по снижению барьеров для подключения к электросетям продолжалась в течение 2013 года. Каковы итоги работы по данному направлению за 2013 год?

—В течение 2013 года продолжила свою активную работу межведомственная комиссия по снижению административных барьеров, созданная при правительстве Свердловской области, в том числе по вопросу повышения доступности энергетической инфраструктуры региона. Стоит отметить, что комиссия была создана в целях установления конструктивного диалога между деловыми, научными и профессиональными сообществами, органами государственной власти для содействия в формировании благоприятных условий развития предпринимательской деятельности в регионе. К основным, ключевым итогам работы комиссии можно отнести ряд знаковых событий 2013 года. Была сокращена продолжительность ряда процедур технологического присоединения к электрическим сетям. Результаты проделанной работы закреплены в специально разработанных трехсторонних соглашениях. Этого удалось добиться за счет сотрудничества строительных компаний и организаций электросетевого комплекса, включая Региональное диспетчерское управление энергосистемы Свердловской области, при поддержке регионального правительства.

Пилотным стало соглашение, заключенное в июне 2013 года между правительством, Региональным диспетчерским управлением энергосистемы Свердловской области, а также сетевой организацией ОАО «Екатеринбургская электросетевая компания». Позднее аналогичные соглашения бы-



ЗЫРЯНОВ

ли подписаны с филиалом ОАО «МРСК Урала» — «Свердловэнерго» и ГУП СО «Облкоммунэнерго». Целью заключения данных соглашений является осуществление сотрудничества в интересах заявителей — всех категорий лиц, намеревающихся осуществить технологическое присоединение к электросетям на территории области. В частности, благодаря сокращению продолжительности каждой из процедур, подключение клиентов указанных выше сетевых организаций будет происходить в среднем на полтора месяца быстрее.

—В течение 2013 года продолжалась работа над законопроектом «Об установлении на территории Свердловской области случаев, при которых не требуется получение разрешения на строительство». Каковы результаты работы над данным проектом?

—Данный проект можно считать одной из мер по повышению доступности энергоинфраструктуры региона. Речь идет о разработке и принятии закона от 15.07.2013 № 75-ОЗ «Об установлении на территории Свердловской области случаев, при которых не требуется получение разрешения на строительство». Согласно новому нормативному акту, подписанному губернатором Свердловской области Евгением Куйвашевым, сроки тех-

нологического присоединения на территории Свердловской области значительно сократились. Энергетикам отныне не требуется получение разрешения на строительство при возведении или реконструкции кабельных, воздушных и кабельно-воздушных линий электропередачи, а также электроустановок напряжением до 20 кВ (киловольт) включительно.

До принятия данного закона продолжительность этапов согласований для получения разрешения на строительство энергообъектов, в общей сложности, составляла минимум 145 дней. Новые правила застройщики отменяют необходимость получения разрешений на строительство. Таким образом, удается исключить одну из стадий проектирования. Впрочем, сетевые компании не освобождены от необходимости согласовывать прокладку кабельных и воздушных линий с собственниками земельных участков. Тем не менее, принятие закона позволит сократить срок технологического присоединения к электрическим сетям сетевых организаций в среднем на три месяца.

Уже сейчас опыт Свердловской области, касающийся исключения разрешения для объектов мощностью меньше 20 кВ, внимательно изучается коллегами из других регионов. Так, например, правительством Свердловской области получено письмо из министерства энергетики Московской области о процедуре регистрации права собственности на вновь построенные электросетевые объекты напряжением до 20 кВ. По нашему мнению, предстоящий 2014 год станет годом формирования необходимой правоприменительной практики, которая в настоящее время еще просто не успела сформироваться и которая в свою очередь позволит успешно решать поставленные перед регионом задачи.

—В разработке механизмов снижения барьеров участвовало ОАО «МРСК Урала». Какие совместные решения удалось выработать с участниками энергорынка? Какие решения планируется доработать в 2014 году?

—Одной из основных стратегических задач для правительства Свердловской области является повышение доступности электросетевой инфраструктуры региона для организаций малого и среднего бизнеса, а также по-

вышение качества обслуживания жителей региона в данном направлении. В целом, стоит отметить, что все крупные сетевые организации региона, к числу которых, безусловно, можно отнести и ОАО «МРСК Урала», находятся в непрерывном диалоге как с бизнес-структурами, общественными организациями, так и с представителями региональных властей. В работе по повышению доступности электросетевой инфраструктуры значительную роль сыграло Агентство стратегических инициатив, а также Свердловское региональное отделение «Деловая Россия». Если говорить о сетевых организациях, то с весны этого года ОАО «МРСК Урала» начало реализацию утвержденной на федеральном уровне «дорожной карты», причем сразу в нескольких направлениях. Во-первых, начали работу над изменением внешних факторов, влияющих на процесс технологического присоединения. Во-вторых, энергетики сетевой организации полностью пересмотрели подход к этому бизнес-процессу внутри компании. В-третьих, внедрили новые сервисы для своих клиентов.

Определенного рода промежуточный итог работы по повышению доступности энергетической инфраструктуры был подведен в Екатеринбурге в четвертом квартале 2013 года на первой Уральской межрегиональной конференции «Реализация дорожной карты «Повышение доступности энергетической инфраструктуры»». Конференция собрала все стороны, заинтересованные в подключении к электрическим сетям в регионе. Организатором данной конференции выступило в том числе ОАО «МРСК Урала», а среди участников были представители федеральной (Минэкономразвития РФ) и региональной власти Свердловской, Челябинской, Тюменской областей и Пермского края.

Сегодня можно сказать, что Средний Урал по повышению доступности энергетической инфраструктуры внес вклад в улучшение позиций России в рейтинге Doing Business, опубликованном Всемирным банком. По итогам 2013 года в части подключения к электросетевой инфраструктуре Россия поднялась сразу на 67 пунктов (с 184-го на 117-е место), что позволило ей подняться с 112-го на 92-е место. По поручению президента к 2018 году Россия должна войти в двадцатку.

Общая задача правительства Свердловской области и энергокомпаний на 2014 год — продолжить работу по повышению доступности энергетической инфраструктуры. Совместными усилиями мы должны снимать существующие ограничения, поскольку именно доступность инфраструктуры в целом является важнейшим ресурсом развития экономики.

—Ранее предприниматели неоднократно сообщали, что сталкивались с проблемой в муниципалитетах, заключающейся в отсутствии синхронизации градостроительной документации с программами развития электроэнергетики. Как планируется решить данную проблему? —Одно из мероприятий «дорожной карты», установленное правительством Российской Федерации, — синхронизация развития схем территориального планирования с программами развития электроэнергетики и доведение планов топографической конфигурации сетей до сведения электросетевых организаций.

Постановлением правительства Российской Федерации от 17.10.2009 № 823 «О схемах и программах развития электроэнергетики» определен порядок разработки региональных схем и программ развития электроэнергетики, согласно которому в срок до 1 мая каждого года субъектом РФ этот документ должен быть утвержден.

30 апреля 2013 года постановлением правительства Свердловской области № 540-ПП утверждена «Схема и программа развития электроэнергетики Свердловской области на 2014–2018 годы и на перспективу до 2023 года» (СилПрЭ). СилПрЭ — это многосторонний документ, отражающий как текущее состояние энергосистемы Свердловской области, так и перспективы ее развития. В СилПрЭ приведены данные по установленной мощности электрических станций на территории региона, балансы электроэнергии и мощности, «узкие места» в энергосистеме, а также мероприятия по их ликвидации и повышению надежности энергоснабжения на территории Свердловской области. В ближайшее время планируется сосредоточить внимание на улучшении качества планирования развития территорий и повышении ответственности за это планирование со стороны муниципальных властей.

Интервью взяла Мария Полоус