

# Энергетика

Из-за несовершенства законодательства и сложностей с привлечением финансирования энергосервис пока нельзя назвать распространенной услугой на юге. Тем не менее участники рынка уже пробуют осваивать этот механизм: в этом году в ЮФО заключены первые энергосервисные контракты.

## Экономия авансом

—прогноз—

**Основа для модернизации** Энергосервис подразумевает обновление инженерной инфраструктуры заказчика силами сторонней (энергосервисной) компании без вложений со стороны клиента. Последний в результате реализации проекта получает заметное снижение расходов на оплату энергоносителей. Достигнутая экономия становится источником средств для оплаты услуг исполнителя.



«Энергосервис — превосходный инструмент для модернизации и повышения энергоэффективности предприятий», — говорит генеральный директор ООО «СберЭнерго» Александр Шешлюк.

Услуги энергосервиса могут быть востребованы в первую очередь бюджетными предприятиями. Согласно федеральному закону «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности», бюджетный сектор обязан ежегодно снижать расход энергоносителей на 3%.

Исполнение энергосервисных контрактов может финансироваться за счет собственных средств энергосервисной компании, привлеченных банковских кредитов или лизинговых схем приобретения необходимого для выполнения контракта оборудования. В России чаще всего используются первый и третий варианты — банки не готовы финансировать энергосервис по причинам, связанным с несовершенством законодательства.

«Банки не рассматривают энергосервисные договоры как залоговую базу или гарантию получения компанией-исполнителем дохода, достаточного для покрытия платежей по займу, законодательство на сегодняшний день не предоставляет такой возможности», — отмечает директор ООО «Вертекс» (предоставляет услуги энергоаудита) Алексей Лиснянский. При этом возможность финансировать проекты полностью за свой счет у энергосервисных компаний есть далеко не всегда — эти мероприятия могут быть достаточно затратными. Например, «СберЭнерго» рас-

считывает на собственные средства только в проектах, бюджет которых составляет не более 300 тыс. руб. К более дорогим контрактам привлекается лизинговая компания. Срок окупаемости при этом увеличивается примерно на 20%, сообщил Александр Шешлюк.

Помимо проблем с финансированием проектов и несовершенством законодательства, энергосервисные компании стесняются на низкую информированность потенциальных клиентов. «Интерес к энергосервису в настоящий момент нельзя назвать ажиотажным по причине отсутствия пропаганды этого инструмента среди потребителей энергетических ресурсов», — считает генеральный директор компании ОАО «Энергосервис Кубани» Сергей Овченков. — Реакция на коммерческие предложения обычно сдержанная. Бюджетники в большинстве своем не понимают, как будут расплачиваться за энергосервис из экономии энергоресурсов за пределами срока трехлетнего бюджетирования, так как большинство энергосервисных контрактов с представителями бюджетной сферы юга России (если исключить модернизацию систем освещения) имеет сроки окупаемости не менее пяти лет. Промышленные предприятия считают энергосервис скрытым лизингом и предпочитают программы энергосбережения, приносящие явный экономический эффект, реализовывать собственными силами с привлечением лизинговых или кредитных схем». Играть свою роль и специфика ЮФО. На юге инвестиции в энергосберега-

ющие мероприятия для систем теплоснабжения являются более рискованными и окупаются дольше, чем в других регионах из-за сравнительно высокой среднегодовой температуры.

### Есть эффект

Тем не менее, первые примеры заключения энергосервисных контрактов предприятиями юга России уже есть. О подписании соответствующих договоров сообщили ООО «СберЭнерго» и ОАО «Энергосервис Кубани» (на 100% принадлежит ОАО «Кубаньэнерго», контролируется ОАО «Россети»). По данным Александра Шешлюка из «СберЭнерго», первым клиентом компании в рамках договоров энергосервиса стал «небольшой водоканал в Ростовской области». Проект по модернизации его энергетической инфраструктуры был запущен в мае и предусматривал замену насосного оборудования. Бюджет модернизации составил 150 тыс. руб. Благодаря использованию нового насоса зарубежного производства затраты водоканала на оплату электроэнергии снизились на 50%, экономия в течение года составила 309 тыс. руб., сообщил господин Шешлюк. Таким образом, вложения энергосервисной компании в данном случае окупались за счет снижения расходов на электроэнергию за полгода эксплуатации оборудования, установленного в рамках договора энергосервиса. «В январе-феврале 2014 года мы запустим еще два проекта, один — крупным водоканалом в Ростовской области, второй — с торгово-развлекательным центром в Ростове», — заявил Александр Шешлюк. — Бюджет первого проекта составит 5 млн руб., второго — 1 млн руб. Помимо установки в водоканале нового насосного оборудования, мы планируем заменить старые системы освещения, которые используют клиенты в настоящее время, на светодиодные. В ТРЦ экономия электроэнергии при этом достигнет 65%, а срок окупаемости обоих проектов составит около полутора лет.

«Энергосервис Кубани» заключил контракт на повышение энергоэф-

фективности подстанции московского ЗАО «Энергоресурс», сообщил генеральный директор компании Сергей Овченков. Бюджет проекта он не назвал, финансировались мероприятия в рамках контракта за счет собственных средств энергосервисной компании. При этом заказчик монтировал новое энергоэффективное оборудование и систему учета расходования электроэнергии собственными силами под руководством менеджера, являющегося сотрудником «Энергосервиса Кубани». «Такой способ подготовки энергосервисного контракта позволил сократить срок его окупаемости с четырех до трех лет», — заявил господин Овченков. — Уже зафиксировано снижение энергопотребления на участке внедрения в три раза с одновременным увеличением освещенности объекта на 30%. Помимо сокращения прямых затрат на оплату электроэнергии, это способствует повышению уровня безопасности и качества проведения ремонтно-восстановительных работ, а также снижению ремонтных затрат за счет применения оборудования с увеличенным в пять раз сроком эксплуатации».

Эксперты уверены, что уже в ближайшие годы энергосервис станет одним из основных инструментов повышения энергоэффективности. По оценке генерального директора ООО «ЭСКО ЮГ» Сергея Худякова, это произойдет уже в 2015–2016 годах. «Рынок энергосервисных контрактов просто огромен», — отмечает Сергей Худяков. — Когда мы одному предприятию рассчитали ориентировочно, что у него может быть себестоимость электрической энергии на уровне 47 коп., его представители не могли поверить в эти цифры. Но это действительно так».

Алексей Лиснянский уверен, что к 2018 году в рамках энергосервисных контрактов будет реализовываться до 90% мероприятий по повышению энергоэффективности в тех сегментах экономики, где у заказчиков нет свободных средств для капитальных вложений. В первую очередь речь идет о сфере ЖКХ.

Сергей Ухабов

## Спортивный разряд

—инвестиции—

«Вся модернизированная инфраструктура региона после Олимпиады-2014 останется Сочи и его жителям в наследство», — заявил Константин Тюркин. По мнению аналитиков, у Сочи есть несколько путей для реализации образовавшегося избытка энергии. «Сочи встроены в различные сети, и передать излишек электроэнергии в другие регионы, нуждающиеся в мощностях, не составит никакого труда. Естественно, что гарантировать спрос на них никто не может, но и закрывать их никто не будет», — считает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. Кроме того, станции не обязательно будут постоянно работать на полную мощность, часть мощностей может быть выведена в резерв, и при росте нагрузки они могут быть легко задействованы. «А если учесть, что в ближайшие годы могут начаться ремонтные работы на остальных энергообъектах Краснодарского края и всего ЮФО, то можно не сом-

нне, увеличиваться деловая активность», — считает Константин Тюркин. — По итогам реализации государственной программы город должен стать горноклиматическим курортом мирового уровня, который будет принимать и обслуживать гостей круглогодично. Сочи становится центром для решения политических задач страны, именно здесь намечена следующая встреча «большой восьмерки» (G-8). В городе запланированы проведение соревнований автогонщиков Формулы-1 и целый ряд других значимых экономических, политических и общественных событий. А если регион востребован, то и его энергетическая система будет востребована».

Не сомневаются эксперты и в полной загрузке энергообъектов, построенных к ЧМ-2018. «Безусловно, подстанция «Спортивная» и газоснабжение левобережной зоны откроют для Ростова-на-Дону новые возможности развития», — уверен Председатель правления СРО НП «Объединение строителей Южного и Северо-Кавказского округов» Левон Маилян.



Модернизация энергокомплекса Сочи позволит не только в полной мере обеспечить ресурсами Олимпийские игры, но и решить проблемы дефицита энергоснабжения в регионе.

По его мнению, на первых порах созданные мощности будут направлены на проведение ЧМ-2018, но как только игры закончатся, образовавшиеся излишки дадут возможность обеспечить тепло и электричеством новые проекты, например, в сфере жилищного строительства. Генеральный директор «МРСК Юга» Владимир Вавкин также считает, что реализация масштабных энергетических проектов делает Южный регион инвестиционно привлекательным и конкурентоспособным.

«Скорее всего, Сочи продолжит свое развитие: будет расти население», — отметил эксперт. Примерный срок окупаемости проектов может составить три-пять лет, в зависимости от экономической ситуации и конкретного энергообъекта.

«Скорее всего, Сочи продолжит свое развитие: будет расти население», — отметил эксперт. Примерный срок окупаемости проектов может составить три-пять лет, в зависимости от экономической ситуации и конкретного энергообъекта.

Мария Кантария

## ЭНЕРГИЯ ДОНА

**РАЗВИТИЕ ЭНЕРГЕТИКИ ОСОБО АКТУАЛЬНО В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ. ЭТО НЕ ТОЛЬКО ГАРАНТИРОВАННЫЙ КОМФОРТ В НАШИХ ДОМАХ В ВИДЕ СВЕТА И ТЕПЛА, НО И ВАЖНЕЙШИЙ ФАКТОР ПРОЦВЕТЕНИЯ ЭКОНОМИКИ И СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ. ОДНИМ ИЗ ЛИДИРУЮЩИХ СЕТЕВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЯВЛЯЕТСЯ ОАО «ДОНЭНЕРГО». О СТРАТЕГИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ КОМПАНИИ, О ЕЕ РОЛИ В ДОНСКОЙ ЭНЕРГЕТИКЕ, О ПЕРСПЕКТИВАХ И ПЛАНАХ НА БУДУЩЕЕ РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «ДОНЭНЕРГО» ВЛАДИМИР КРУПИН.**



— Владимир Анатольевич, экономика Ростовской области активно развивается с каждым годом, как это отражается на возглавляемой Вами компании?

— С развитием Ростовской области развивается и наша компания: в течение года специалисты ОАО «Донэнерго» подключают к электросетям тысячи новых объектов, в том числе и социальной значимости, вводятся в эксплуатацию новые трансформаторные подстанции, распределительные пункты, сотни километров линий электропередач, постоянно увеличивается объем приема и передачи электроэнергии.

### — Можно конкретные примеры?

— Например, в Новошахтинске сдан в эксплуатацию распределительный пункт, оборудованный телеуправлением. Благодаря этому электроэнергией обеспечен новый жилой микрорайон города, куда будут переселять людей из ветхого и аварийного жилья. Подстанция рассчитана и на дальнейшее развитие инфраструктуры. Там же в Новошахтинске для ЗАО «Глория Джинсы» был построен современный объект электроэнергетики. Это позволит предприятию увеличить производственную мощность и создать дополнительно несколько сотен рабочих мест. В этом году обеспечен электро-снабжением радиологический корпус Ростовского научно-исследовательского онкологического института.

### — А как обстоят дела с детскими садами?

— Что касается Ростова, то нами обеспечены электроэнергией четыре новых детских сада: в Железнодорожном, Первомайском, Советском и Ленинском районах. Также есть подключенные объекты и в области: два детсада в Новочеркасске, по одному — в Усть-Донецке и Гуково.

### — Действительно «Донэнерго» не зря считается одной из крупнейших сетевых компаний в Ростовской области...

— Мы обеспечиваем электроэнергией 650 тыс. абонентов, а это — 3,5 тыс. жилых домов и более 600 тыс. объектов экономической и социальной сферы. ОАО «Донэнерго» обслуживает около 20 тыс. км линий электропередач, более 5,5 тыс. трансформаторных подстанций, более 400 км тепловых сетей, 238 котельных.

### — Любая вещь, а тем более оборудование, имеет свойство ломаться и изнашиваться, как Вы боретесь с этим?

— В первую очередь мы развиваем и совершенствуем систему регулярного технического обслуживания всего комплекса электрооборудования, установок и сооружений для наиболее эффективной эксплуатации. Активно проходит и процесс реконструкции. Ежегодно в ОАО «Донэнерго» реализуется инвестиционная программа, которая направлена на развитие сетевого комплекса, модернизацию изношенных электросетей и участков энергохозяйства. На данный момент завершаются запланированные на 2013 год мероприятия по реконструкции и строительству свыше 360 км линий электропередач, по замене 274 трансформаторов. Также в рамках реконструкции продолжается замена обычных проводов на самонесущие изолированные. При их использовании обеспечивается работа линий электропередач даже в случае схлестывания проводов или падения на них деревьев.

### — По какому принципу решается, где именно проводить реконструкцию?

— Процесс реконструкции тщательно планируется, в первую очередь учитывается степень изношенности оборудования и линий электропередач. В приоритете может оказаться и объект, имеющий особую социальную или экономическую значимость, но для компании важно качественно обеспечить электроэнергией и теплом каждого нашего абонента, каждый жилой дом, предприятие, организацию.

### — Кого Вы можете сегодня особенно порадовать завершением реконструкцией или новым строительством?

— В станице Обливской выполнена реконструкция электрических сетей, степень изношенности которых превышает 90% — около 17 км воздушных линий с заменой опор и проводов на самонесущие изолированные, также отремонтированы восемь трансформаторных подстанций. В Волгодонске от двух питающих центров введены в эксплуатацию переключательный пункт для резервного энергоснабжения. В случае аварии это поможет обеспечить электроэнергией сразу несколько жилых кварталов, школу, филиал поликлиники, администрацию города и недавно построенный гипермаркет. В Сальске проведена реконструкция и модернизация двух трансформаторных подстанций, это улучшило качество энергоснабжения потребителей, среди которых поликлиника, несколько банков, отдел полиции, около 500 абонентов — жителей частного сектора и организаций.

### — Тема энергосбережения довольно актуальна в наше время, какое участие в этом принимает «Донэнерго»?

— В соответствии с действующим законодательством в нашей компании разработана комплексная программа энергосбережения и повышения энергоэффективности на период до 2017 года. Она предусматривает внедрение энергосберегающих технологий, реконструкцию измерительных комплексов, позволяющих снизить

потери электроэнергии, установку общедомовых и контрольных приборов учета для исключения фактов хищений электричества. С начала этого года специалистами «Донэнерго» установлено 7364 счетчика у абонентов — физических лиц. Мы планируем ежегодное снижение плановых потерь электроэнергии в среднем от 0,6% до 1%. По итогам 2012 года, доля потерь электрической энергии при передаче в сетях предприятия снизилась на 1,54% по сравнению с 2011 годом. В этом году в ОАО «Донэнерго» продолжается реализация программы, в рамках утвержденных показателей проводится целый ряд мероприятий для минимизации потерь.

### — Какова ситуация со сроками оформления разрешительных документов для присоединения новых объектов к электросетям при реализации инвестпроектов в Ростовской области?

— По поручению Президента Российской Федерации Губернатором Ростовской области утвержден план реализации пилотного проекта «Сокращение прохождения разрешительных процедур в сфере земельных отношений и строительства, включая подключение к объектам коммунальной и инженерной инфраструктуры Ростовской области». Совместно с «Агентством стратегических инициатив» при правительстве Ростовской области сформирована рабочая группа, где участвует и ОАО «Донэнерго». Нашей компанией был проведен анализ текущей ситуации и представлены соответствующие предложения по сокращению сроков и стоимости процедур, по организации практики одновременного прохождения нескольких инстанций.

### — Впереди еще два с лишним месяца зимы и холодный март, специфика подготовки к холодам в «Донэнерго»?

— Каждый год накануне осенне-зимнего периода в компании ОАО «Донэнерго» выполняется целый комплекс мероприятий для бесперебойного электроснабжения и теплоснабжения населения, экономически и социально важных объектов. За период подготовки в 2013 году проведен осмотр свыше 4500 трансформаторных подстанций, отремонтировано 518 подстанций, более 500 км воздушных линий, 456 км кабельных сетей, проведено около 1800 испытаний кабельных линий. Филиалом «Тепловые сети» ОАО «Донэнерго» были проведены капитальные и текущие ремонты оборудования котельных и тепловых сетей, а также реконструкция и гидравлические испытания котельных и тепловых сетей, планово — профилактический ремонт газового оборудования, электроустановок, контрольно-измерительных приборов и автоматики. Все средства измерения прошли государственную проверку.

Комиссиями, назначенными главами городских и сельских муниципальных образований, проведены проверки готовности котельных и тепловых сетей к работе в осенне-зимний период, получены паспорта готовности по всем объектам филиала «Тепловые сети». Начало отопительного сезона было организовано в положенный срок.

### — Основа каждой компании — это люди, сотрудники и руководители, а как обстоят дела с кадровым вопросом в «Донэнерго»?

— Наш коллектив — это и есть интеллектуальный потенциал компании. У нас 7300 опытных профессионалов и молодых инициативных сотрудников. В этом году в ОАО «Донэнерго» были созданы Совет ветеранов и Совет молодых специалистов. Это позволило сформировать не только качественный институт наставников, но и собственный кадровый резерв из молодежи, создать, так сказать, tandem накопленного опыта и современной инициативы, прогрессивных идей.

Технологическое обновление компании, использование инновационных методов организации работы — один из основных курсов развития ОАО «Донэнерго». Мы внедряем новые технологии в телекоммуникационное оборудование для незамедлительного и эффективного управления оперативными службами в случае аварийных ситуаций, для экстренного обмена информацией между филиалами, сбора и передачи данных, четкого и своевременного документооборота. Система менеджмента качества ОАО «Донэнерго» соответствует требованиям международного стандарта. Это подтверждено специалистами швейцарской компании SGS в ходе надзорного аудита. В дальнейшем мы планируем совершенствовать и улучшать наши позиции во всех направлениях деятельности.

### — Участвует ли Ваша компания в пропаганде здорового образа жизни?

— К спорту у нас отношение особое. Еще в 2003 году под эгидой ОАО «Донэнерго» была создана детско-юношеская футбольная лига. В нее входит 24 команды из всех филиалов компаний по Ростовской области. Попасть в команду может любой ребенок. В этом году в Новочеркасске и Азове на переходящий кубок ОАО «Донэнерго» прошло два турнира для детских и юношеских футбольных команд.

Также в этом году в компании впервые была проведена Спартакиада среди сотрудников всех филиалов Общества. Спортсмены-энергетики соревновались в шести видах спорта. В общекомандном зачете победила команда филиала «Новочеркасские межрайонные электрические сети».

### — Накануне профессионального праздника что Вы хотите пожелать коллегам?

— От всей души поздравляю коллектив ОАО «Донэнерго» и всех энергетиков Дона с профессиональным праздником! Желаю профессиональных успехов, семейного счастья, исполнения желаний и прекрасного настроения!



реклама