

10	Что происходит с проектами «Роснано» в Новосибирской области	14	Каких инвесторов ждут в Томской особой экономической зоне	24	Зачем красноярским артелям старателей золотonosные месторождения Кузбасса
----	--	----	---	----	---

Разрабатывая стратегию развития, региональные власти неизбежно сталкиваются с проблемой привлечения инвесторов. Что предлагать бизнесу и на каких условиях, в какие проекты на территориях, удаленных от федерального центра и часто с неразвитой инфраструктурой, предприниматели готовы вкладывать деньги? Еще одна проблема, актуальная для Сибири, — конкуренция с соседями по федеральному округу. Как правило, власти сопредельных областей охотятся за одним и тем же инвестором, стараясь сделать ему более выгодное предложение, нередко включая и лоббистские возможности. Своими наблюдениями, каким год выдался для сибирских регионов и над чем еще предстоит работать, с „Ъ“ поделился руководитель представительства Агентства стратегических инициатив (АСИ) в СФО **Илья Воронов**.

Регионы Сибири нацелились на сохранение ресурсов

— интервью —

— С какими экономическими итогами заканчивают год регионы Сибири?

— Экономики регионов нацелены на аккумулирование и равномерное распределение ресурсов, но не на рост и реализацию новых проектов. В сложившихся условиях еще более актуальным становится вопрос привлечения инвестиций в экономики регионов.

— Какие отрасли и почему стали наиболее привлекательными для инвесторов, какие проекты, по вашему, перспективны?

— Традиционно сложилось, что в Сибирском федеральном округе крупнейшие инвестиционные проекты связаны с добычей полезных ископаемых и их транспортировкой, лесопереработкой, реже — со строительством и туризмом. Думаю, что в 2014 году ситуация существенно не изменится, однако, на мой взгляд, весьма успешно запущен процесс создания предпосылок для формирования инновационного кластера для инвесторов. Наи-



большие успехи в этом направлении демонстрирует Красноярский край, где в конце 2011 года красноярцами была принята стратегия инновационного развития. В ее рамках реализуется ряд ключевых задач, направленных на работу с молодыми учеными, фор-

мирование спроса на инновации, продвижение красноярской инновационной продукции через систему госзакупок и т. д. В Томске сейчас ведется аналогичная работа, пока она направлена на доработку стратегии инновационного развития региона до 2020 года. Я убежден, что эти тенденции будут способствовать наращиванию инновационного потенциала регионов и откроют новые отрасли для инвестирования.

— Что, по вашим прогнозам, будет влиять на экономику регионов и определять стратегию их развития?

— Я убежден: вопрос реализации майских указов президента окажет непосредственное влияние на экономику регионов. В компетенцию АСИ входит одно из поручений, предусматривающее повышение позиции России в рейтинге Doing Business с 120-й в 2011 году до 20-й — в 2018-м. Реализация «дорожных карт» «Национальной предпринимательской инициативы» должна стать обязательной к исполнению региональной властью, также как внедрение инвестиционного

стандарта. В условиях замедления темпов экономического развития необходимо верно расставлять акценты и использовать этот период наиболее эффективно, повышая инвестиционную привлекательность регионов. Реализация «дорожных карт» — эффективный способ снижения административных барьеров.

— Примеры такого снижения административных барьеров есть?

— Да. Например, в Свердловской области коллегами из АСИ была проведена работа по энергетической «дорожной карте», результатом которой стал нормативный акт, значительно упрощающий процедуру подключения к энергосетям. Согласно документу, энергетикам не требуется разрешения на строительство электроустановок до 20 кВ включительно. Это всего один из примеров, и благодаря именно таким прецедентам появилась положительная динамика, отразившаяся в рейтинге Doing Business, в котором Россия уже поднялась на 92-е место, войдя в топ-3 стран по числу антибюрократических реформ.

Записала Анна Гадалина

КАК ФОРМИРУЕТСЯ РЫНОК ТРУДА В СФО

В Сибирском федеральном округе, по данным портала Superjob, на 63,3% вакансий работодатели готовы рассматривать кандидатов из других городов. Это чаще, чем в среднем по России (56,5% вакансий). Из крупных городов СФО инородных готовы чаще приглашать работодатели Томска (56,7% вакансий) и Омска (55,8%). 27,8% соискателей-сибиряков согласны на релокацию. В среднем по России на переезд ради работы готов каждый пятый (20%). В СФО наиболее мобильны соискатели из Омска (36,4%) и Томска (34,6%). Жители Иркутска и Красноярска думают о переезде значительно реже (20,7% и 21% соответственно).

Наибольшее число вакансий в Новосибирске зафиксировано в сферах «продажи» (27% от всех вакансий), «банки, инвестиции, лизинг» (8%), «транспорт, логистика, ВЭД», «промышленность, производство» (по 7%), «IT, интернет, связь, телеком» (6%). За 2013 год число вакансий в Новосибирске выросло на 4,4%. Больше всего вырос спрос на рабочий персонал (+ 73%), а также в сегментах «транспорт, логистика, ВЭД» (+ 46%), «кадры, управление персоналом» (+ 23%), «IT, интернет, связь, телеком» (15%).

Темпы соискательской активности за этот же период выросли в Новосибирске на 14%. Активнее всех в поиске рабочие (+ 98% резюме), а также специалисты сегментов «безопасность, службы охраны» (+ 74%), «маркетинг, реклама, PR» (+ 36%), «транспорт, логистика, ВЭД» (+ 35%), «продажи» (+ 28%). Наиболее заметно в 2013 году упал спрос на специалистов сегментов «сырье» (– 54% вакансий), «услуги, ремонт, сервисное обслуживание» (– 15%), «строительство, проектирование, недвижимость» (– 10%), «медицина, фармацевтика, ветеринария» (– 8%), «административная работа, секретариат, АХО» (– 3%). Самая высокая конкуренция в сегментах «топ-персонал» (7,5 резюме на вакансию), «юриспруденция» (6,4), «безопасность, службы охраны» (6,3). Наименее привлекательны для соискателей сегменты «рабочий персонал» (0,9 резюме на вакансию), «услуги, ремонт, сервисное обслуживание» (1,3), «медицина, фармацевтика, ветеринария» (1,5).

Работодатели Томска чаще всего ищут персонал в сегментах «продажи» (19% от всех вакансий), «промышленность, производство» (11%), «банки, инвестиции, лизинг» (10%), «IT, интернет, связь, телеком», «рабочий персонал» (по 8%). Лидерами по количеству резюме явились сегменты «продажи» (16% от всех резюме), «бухгалтерия, финансы, аудит» (9%), «топ-персонал», «промышленность, производство» (по 8%), «строительство, проектирование, недвижимость» (7%). В 2013 году спрос в Томске заметнее всего вырос на специалистов сегментов «банки, инвестиции, лизинг» (+ 47% вакансий), «промышленность, производство» (+ 37%), «туризм, гостиницы, общественное питание» (+ 28%), «продажи» (+ 8%), «IT, интернет, связь, телеком» (+ 4%). Количество резюме томичей увеличилось на 10%. Возрос интерес соискателей к работе в сегментах «промышленность, производство» (+ 33% резюме), «продажи» (+ 32%), «транспорт, логистика, ВЭД» (+ 30%), «строительство, проектирование, недвижимость» (+ 24%), «кадры, управление персоналом» (+ 21%). Аутсайдерами по темпам прироста резюме по итогам 2013 года стали сегменты «туризм, гостиницы, общественное питание» (– 15% резюме), «IT, интернет, связь, телеком» (– 8%), «маркетинг, реклама, PR» (– 1%), «медицина, фармацевтика, ветеринария» (0%). Самый медленный темп роста предложения — в финансовом сегменте (+ 2% резюме). Самая высокая конкуренция в Томске в сегментах «административная работа, секретариат, АХО» (10,8 резюме на вакансию), «топ-персонал» (7,8), «юриспруденция» (9,3). Меньшей популярностью пользуются сегменты «рабочий персонал» (0,6 резюме на вакансию), «услуги, ремонт, сервисное обслуживание», «IT, интернет, связь, телеком» (по 1,4).

Томский научно-образовательный комплекс пойдет по дорожной карте

В 2013 году администрация Томской области совместно с научным сообществом разработала дорожную карту развития научно-образовательного комплекса — университетов и особой экономической зоны. Концепция включает семь этапов: от воспитания научных кадров и появления новых идей до их воплощения в промышленное производство. Каждый этап проанализирован с точки зрения оценки текущей ситуации и того, что еще необходимо сделать. Как отмечает вице-губернатор Томской области по научно-образовательному комплексу и инновационной политике Алексей Князев, дорожная карта разработана по поручению губернатора Сергея Жвачкина, который поставил задачу «приземлить» существующую стратегию инновационного развития и сделать так, чтобы научные разработки томичей как можно быстрее становились коммерчески выгодными.

ОЗЗ — ДЕЛОВОЙ ЦЕНТР ТОМСКА
В 2013 году был открыт Научно-внедренческий центр Особой экономической зоны «Томск». Проектируется выставочный центр, строительство которого запланировано на 2014 год, и корпус для инжиниринговых компаний. К 2020 году на территории ОЗЗ «Томск» должно быть создано 7 тысяч рабочих мест, инвестиции резидентов в ОЗЗ к этому времени составят 25 млрд рублей.
«На Южной площадке построена инженерная инфраструктура, есть дороги и земельные участки, однако уже сейчас резидентам ОЗЗ остро не хватает бизнес-зданий, а также объектов социально-бытового назначения — гостиниц, кафе, магазинов, — подчеркивает и. о. генерального директора Томской ОЗЗ Константин Каминский. — При этом условия для реализации различных деловоперских проектов крайне привлекательные. Мы приглашаем всех заинтересованных инвесторов принять участие в ускоренном развитии новой городской территории».

«ЕДИНОЕ ОКНО» ДЛЯ ИННОВАЦИОННОГО БИЗНЕСА
Томская область вошла в число девяти регионов, где Министерство экономического развития РФ поддержало создание инжиниринговых центров. Основные направления деятельности томского центра — приборостроение, информационные технологии, медицинская техника и материалы, химия и фармакология. Региональный инжиниринговый центр продолжает формировать базу данных поставщиков и заказчиков инжиниринговых услуг: уже 86 томских компаний заявили о готовности оказывать подобные услуги.

МЕНЕДЖЕРЫ ПРОДАЖ ИННОВАЦИЙ
В 2013 году началась подготовка к созданию Центра стимулирования спроса на инновационную продукцию, который будет решать две задачи: готовить менеджеров продаж и реализовывать инновационную продукцию по дилерским соглашениям с компаниями. Завершен набор на образовательную программу «Технологии продвижения и организации системы продаж инновационной продукции Томской области на региональном, российском и международных рынках». Обучение будущих продавцов инноваций пройдет с 15 января по 15 марта и составит 240 академических часов. Как отмечает Алексей Князев, главная цель создания



«Региональный инжиниринговый центр создан четыре месяца назад, за это время мы добились серьезных результатов, — комментирует директор Регионального инжинирингового центра Михаил Головатов. — Центр выполняет функции «единого окна» для предприятий, которым требуются инжиниринговые услуги быстро, качественно и недорого. Уже получены заявки от томских предприятий, нуждающихся в услугах по математическому моделированию производственных процессов, экспертизе конструкторской документации, изготовлению корпусов продуктов».

ГЛАВНЫЙ ГОРОД АЗИИ

Члены Сети главных городов Азии на очередной ежегодной встрече 18–20 ноября в столице Вьетнама Ханое поддержали предложение секретариата ассоциации о визите на следующий год в Томск. Здесь соберутся мэры Токио, Сеула, Сингапура, Дели, Джакарты, Тайбэя... По оценке вице-губернатора по научно-образовательному комплексу и инновационной политике Алексея Князева, мероприятие станет мощным толчком для развития сотрудничества с азиатскими странами и ускорит решение задачи, которую поставил

губернатор, — увеличить за пять лет приток в регион иностранных студентов в 10 раз.

«ИНО Томск» в Интернете

Региональный инновационный портал был разработан по заказу администрации Томской области и открыт во время юбилейного, XV Томского инновационного форума INNOVUS в мае 2013 года. За полгода работы портала в каталоге инновационных предприятий зарегистрировано 138 предприятий, 193 продукта и 160 инновационных проектов. Обязательным условием регистрации компании на портале является наличие у нее прав на объекты интеллектуальной собственности и представление соответствующих документов в Ассоциацию некоммерческих организаций «Томский консорциум научно-образовательных и научных организаций». Региональный инновационный портал «ИНО Томск» номинирован на международную премию в области веб-дизайна Awwwards 2013.

«Портал уже выполняет свою главную задачу — «ИНО Томск» стал эффективным инструментом взаимодействия между властью, инновационной инфраструктурой и томскими инновационными предприятиями», — отмечает Алексей Князев.

МОЛОДЫЕ УЧЕНЫЕ СОБЕРУТСЯ НА U-NOVUS

Решение провести I Всероссийский молодежный форум U-NOVUS с 2 по 4 апреля 2014 года в Томске принято на встрече губернатора Томской области Сергея Жвачкина с генеральным директором Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере Сергеем Поляковым. В рамках Всероссийского молодежного форума U-NOVUS, который пройдет в Томске с 2 по 4 апреля 2014 года, запланированы конкурс и выставка разработок молодых ученых, конкурс робототехники, мероприятия Молодежного карьерного форума «Росатома», конференция победителей программы «УМНИК», инновест «Ночь науки в Томске», открытые лекции ведущих мировых ученых, а также конкурс для журналистов, освещающих события науки и инноваций.

«Курс на инновационное развитие Томская область взяла полтора десятка лет назад, так что опыт на этом пути у нас немалый, — подчеркивает вице-губернатор Алексей Князев. — За плечами у региона — 15 национальных инновационных форумов, в активе — мощная наука и система подготовки кадров, необходимое законодательство, зрелые инфраструктурные, финансовые и



консалтинговые институты поддержки инноваций. Главный успех этого года — систематизация всех инструментов и ресурсов в одну дорожную карту, написанную «на земле», с привлечением стейкхолдеров, от которых зависит развитие науки и образования в Томской области».

ИТОГИ ГОДА новосибирская область

«Роснано» правит проекты

Федеральные власти давно избрали нанотехнологии в качестве одного из приоритетов в сфере технологического развития. Но даже пристальное внимание и забота государства не избавили проекты «Роснано» в Новосибирской области от массы проблем, связанных прежде всего с организацией бизнес-процессов, менеджментом и выбором стратегии отдельных предприятий. Менять их приходится на ходу. В госкомпании говорят о том, что основные препятствия удалось преодолеть и дела налаживаются. Но согласиться с этим утверждением можно будет только тогда, когда проектные компании «Роснано» продемонстрируют свою успешность на рынках.

— технологии —

Надежды

За последние три года Новосибирская область превратилась в базовый регион для развития нанотехнологий в азиатской части России. Об этом говорит как минимум статистика. Всего у «Роснано» в Сибирском федеральном округе насчитывается пять портфельных компаний. За пределами Новосибирской области их всего две. В Иркутской области на базе предприятий группы «Нитол» работает ООО «Усолъе-Сибирский силикон», занимающееся производством поликремния и моносилана. В Томской области — ЗАО «Манэл». Оно создано совместно с местным ЗАО «ЭлеСи» и Томским государственным университетом для производства технологических линий, которые применяются для нанесения пористых наноструктурных неметаллических неорганических покрытий на алюминий, магний, титан и цирконий.

В Новосибирской области же портфельных компаний «Роснано» сразу три. Создавались они в разных условиях. В 2011 году был введен в эксплуатацию завод «Литотех», производящий аккумуляторы с использованием наноструктурированного катодного материала литий-железо-фосфат. Продукция завода первоначально была ориентирована прежде всего на нужды городского

го электротранспорта. Проект начинался в сотрудничестве с китайской Thunder Sky Group Limited, которой принадлежало около половины уставного капитала ООО «Литотех», а сам завод строился с нуля. Также в 2011 году совместно с новосибирским холдингом «НЭВЗ-Союз» и на его площадях было создано ЗАО «НЭВЗ-Керамикс» (доля «Роснано» в уставном капитале — 40%). Промышленное производство нанокерамики для нужд самых разных отраслей от оборонной промышленности (бронекерамика) до медицины (материалы для травматологии и ортопедии) стартовало здесь в ноябре 2013 года. Наконец, в 2009 году «Роснано», одобрив заявку уже работающего с 1998 года ЗАО «Инновационная компания САН» (разработка и производство цифровых широкоформатных струйных УФ-принтеров и УФ-чернил), вошло в состав его акционеров. Здесь «Роснано» принадлежит 25%, еще 20% — у банка «Уралсиб», 55% — у основателя предприятия Владислава Мирчева.

Запуск этих проектов потребовал от «Роснано» масштабных финансовых затрат. Выступая в ноябре в Новосибирске на форуме «Технопром», председатель правления госкомпании Анатолий Чубайс сообщил о том, что ее инвестиции в три новосибирских производственных предприятия уже составили 12,8 млрд руб. Львиная доля этой сум-



По подсчетам председателя правления «Роснано» Анатолия Чубайса (в центре), производство аккумуляторов на «Литотехе» обошлось госкомпании в 11,6 млрд руб.

мы — 11,6 млрд руб. — приходится на «Литотех». Вложения в «НЭВЗ-Керамикс» составили 790 млн руб. Общий объем инвестиций в проект производства нанокерамики, по данным сайта «Роснано», составляет 2,44 млрд руб. При открытии серийного производства называлась другая сумма — 1,5 млрд руб. «Снижения финансирования нет. 2,44 млрд руб. — это весь объем финансирования по проекту на сегодняшний день. Около 1,5 млрд руб. — это уставный капитал, остальное — займы и кредиты от коммерческих банков», — пояснили в «НЭВЗ-Керамикс». В развитие САН «Росна-

но» инвестировало более 560 млн руб. при общем бюджете проекта 1,36 млрд руб.

Инвестициями в портфельные компании расходы «Роснано» в регионе не ограничились. К этой сумме следует добавить расходы на создание нанотехнологического центра в Академпарке (всего в РФ у госкомпании их 11). В 2010 году проект новосибирско-томского нанотехнологического центра «Сигма» стал победителем открытого конкурса «Роснано». В этом году на базе проекта были сформированы независимые центры «Сигма. Томск» и «Сигма. Новосибирск». В ноябре 2013-го открылся новосибирский нанотехнологический центр, создание которого обошлось «Роснано» в 1,597 млрд руб. В настоящее время «Сигма. Новосибирск» работает на четырех площадках, что, по словам гендиректора центра Луизы

Лесной, «позволяет получить максимально удобный доступ к инфраструктуре партнеров по технологическим платформам». На площадке «Зеленая горка» на территории Института горного дела расположена платформа «Наномодифицированные материалы и сплавы». Для «Инкубатора керамических технологий» отведена площадка НЭВЗа. На территории Института неорганической химии реализуются проекты платформы «Покрывают CVD». Наконец, площадка Академпарка отведена для платформ «Наноструктурированные покрытия» и «Биостарт».

К перечню новосибирских проектов следует добавить и производство нанотрубок в Академпарке компании OCSiAL. «Одна из дочерних компаний «Роснано» является миноритарным участником проекта», — уточнили в госкомпании.

Разочарования

Однако внимание федеральных и региональных властей к нанотехнологиям, масштабные финансовые вливания из бюджета через «Роснано» не обеспечили новосибирским проектам стабильного развития. Как признал в ноябре в Новосибирске господин Чубайс, они прошли через «тяжелый кризис».

Например, в 2011 году предполагалось, что плановая мощность, на которую должен выйти «Литотех», — 400 млн А•ч. Тогда Анатолий Чубайс объяснял столь грандиозные планы тем, что продукция завода «поразительно востребована». Предполагалось в 2015 году достичь объема производства на уровне 24-40 млрд руб. и занять 10-15% мирового рынка аккумуляторов. Однако довольно быстро выяснилось, что эти планы выполнить не удастся.



«Строитель» поднимает «Статус»

Новый жилой комплекс компании станет ярким архитектурным событием

Жилой комплекс (ЖК) «Статус», который ЗАО «Строитель» возводит на улице Шевченко, обещает стать не просто еще одним добротным проектом в сегменте элитной жилой недвижимости. Хотя даже поэтому он заслуживал бы особого внимания — объектов подобного масштаба и уровня комфортности в Новосибирске до сих пор немного. Но, кроме того, «Статус» изменит окрестный пейзаж, ставший привычным за несколько десятилетий. 24-этажный комплекс после завершения его строительства предстанет своеобразными воротами Октябрьского района. В архитектурном плане ему уготована роль одного из центров той территории, которая в последние годы застраивается в районе станции метро «Октябрьская».

ЖК «Статус» счастливо избежал судьбы тех строительных проектов, о которых сначала долго говорят, потом к ним долго подступает застройщик, а реализация растягивается на долгие годы. Компания ЗАО «Строитель» получила от мэрии Новосибирска разрешение на возведение комплекса в сентябре 2012 года и вскоре после этого приступила к подготовительным работам. Участок площадью 4,9 тыс. кв. м компания выбрала на ул. Шевченко, рядом с Шевченковским жилмассивом и высотным зданием законодательного собрания Новосибирской области.

Как рассказал гендиректор ЗАО «Строитель» Дмитрий Боковиков, «Статус» — это 24-этажный жилой комплекс премиум-класса, состоящий из двух секций, соединенных зоной ресепции. С 3-го по 24-й этаж разместятся 223 квартиры различной площади — от 45 кв. м до 170 кв. м. Здесь будут представлены самые разные варианты, от студий до пятикомнатных квартир. 12 помещений первого этажа отведены для коммерческого использования — под офисы, магазины, сервисные службы. Подземная четырехуровневая парковка рассчитана на 226 мест.

Заявленный премиум-класс выдерживается как в планировке квартир, использовании определенных высококачественных материалов, так и в самой организации «жизненного пространства» «Статуса». Так, по словам заместителя гендиректора по капитальному строительству ООО «СтройДом» (компания выступает в качестве генподрядчика на объектах «Строителя») Александра Позднякова, высота потолков в квартирах составит 3,2 м. Особо он отметил витражное остекление здания. Для Новосибирска такое решение является большой редкостью (подобные окна появятся в одной из строящихся в центре города гостиниц). Что касается общей для всех жильцов инфраструктуры, то в нее войдет упомянутая выше зона ресепции и каминный зал. Площади на втором этаже отведены под колясочную, а также спортивные тренажеры и комнату для игры в настольный теннис. Здесь же будет разбит внутренний двор, где расположатся детская, игровая площадки и беседки. Наконец, на крыше «Статуса» владельцы квартир смогут воспользоваться зонами для барбекю и отдыха в шезлонгах.

Заместитель гендиректора ЗАО «Строитель» по продажам Эдуард Ляхов уточнил, что стоимость 1 кв. м жилья в «Статусе» варьируется от 110 тыс. до 140 тыс. руб., самые дорогие квартиры — на верхнем этаже с террасой — обойдутся покупателю в 15–20 млн руб. Стоимость парковочного места составляет до 1,5 млн руб. С момента

начала продаж летом этого года уже приобретено более 40 квартир. По данным господина Ляхова, реализация проекта обойдется компании в 1,3 млрд руб. При этом «Строитель» использует собственные средства.

По классификации консалтинговой компании DSO Consulting, квартиры в «Статусе» относятся к классу А. По мнению управляющего партнера компании Сергея Дьячкова, ЗАО «Строитель» выходит на высококонкурентный рынок, поскольку сегодня потребности в квартирах такого класса вряд ли превышают 200 единиц в год. Впрочем, как отметил эксперт, даже в таких условиях «Статус» может оказаться привлекательным для потребителей и, как следствие, успешным в конкурентной борьбе. В том числе благодаря своему местоположению — рядом с оживленными транспортными артериями и недалеко от городского центра.

«То, что в проекте столько внимания уделено созданию инфраструктуры для жильцов, которая обеспечивает им комфортную жизнь, — правильное решение, продик-



ЗАО «Строитель» создано в 2002 году. К настоящему времени на его счету около 20 объектов как коммерческой, так и жилой недвижимости. 85-метровый 24-этажный ЖК «Статус» станет самым высоким зданием, построенным компанией. В сфере жилищного строительства у нее есть несколько завершённых проектов. В их числе жилой комплекс «Созвездие» на ул. Фрунзе и многоэтажные жилые дома на ул. Овражная. В настоящее время «Строитель» возводит ЖК «Астра» на пересечении ул. Танковая и Ипподромской магистрали. В составе «Астры» самые высокие дома заявлены в 26 этажей.



тованное изменениями в требованиях клиентов. Хотя и дорогое в исполнении. Прошли те времена, когда покупателя интересовала исключительно сама квартира. Теперь он желает удобств и за ее стенами», — говорит сотрудник одного из крупных новосибирских риэлтерских агентств. По его словам, идеал сегодняшнего дня «мой дом — моя крепость и мой замок одновременно», обеспеченные горожане хотят уюта и удобств. Соответственно, те застройщики, которые предлагают в этом плане что-то новое, невиданное ранее, получают конкурентное преимущество — возможно, именно эта деталь и сыграет решающую роль при выборе клиентом своего будущего места жительства. «Интересна площадка на уровне второго этажа, где по периметру будет проложена беговая дорожка. Уже очень хочется посмотреть, как это будет выглядеть «вживую», — отмечает особенность «Статуса» совладелец и директор компании «Назаров и Партнеры» Александр Назаров.

Впрочем, «Статус» — это не просто еще один жилой комплекс в череде новых зданий, которые появляются в Новосибирске каждый год. Он совершенно точно относится к числу тех зданий, что определяют его облик, меняют пейзаж, который за несколько десятилетий стал настолько привычен горожанам, что кажется чем-то незбылемым. Поэтому браться за такой проект — большой риск для застройщика. Ошибка с проектом или местом может вызвать неудовольствие общественности и нанести удар по репутации строительной компании.

В данном случае архитектурная картина сменится радикально. В конце 80-х годов прошлого века на ул. Кирова было построено многоэтажное здание, в котором сегодня размещается законодательное собрание Новосибирской области. С тех пор оно однозначно доминировало на местности. ЖК «Статус» высотой в 85 м (он войдет в десятку самых высоких зданий «столицы Сибири») сам станет архитектурным центром в этой части города, сместив соседа с верхней ступени пьедестала. Достаточно сказать, что верхний этаж здания заксобрания окажется на уровне де-

сятого этажа нового жилого комплекса. К тому же современный фасад «Статуса» явно будет затмевать небоскреб эпохи развитого социализма строгой, лишенной всяких изысков формы.

«24-этажный жилой дом в виде многоэтажного доминанта стал акцентом существующей застройки», — подчеркивают в группе АТТА, одна из компаний которой разработала проект «Статуса». При этом проектировщики отмечают, что у этого ЖК сегодня нет аналогов. АТТА известна в Новосибирске целым рядом работ. В их числе, например, проектировка здания Ланта-банка, который расположен совсем недалеко от «Статуса» — на Октябрьской магистрали.

Господин Назаров уверен, что проект «Статуса» был выбран совершенно обоснованно. «Пусть некоторые специалисты говорят, что город становится слишком эклектичным в архитектурном плане, но мне нравится это разнообразие. Необычных форматов зданий в Новосибирске очень мало, а их хочется. В данном случае мне очень удачным кажется стеклянный фасад необычного для города синего цвета», — говорит он. По мнению эксперта, новый ЖК станет своего рода воротами в Октябрьский район. Одновременно «Статус» окажется одним из «столпов» нового архитектурного ансамбля, который в последние годы рождается в районе станции метрополитена «Октябрьская».

Само строительство идет полным ходом. Основным подрядчиком выступает китайская компания «Харбин», хорошо зарекомендовавшая себя на российском строительном рынке. В частности, среди сданных ею объектов два высотных дома в Новокузнецке и один из магазинов федеральной сети «Лента». Уже к середине октября было завершено сооружение подземной парковки «Статуса» и этажей офисных помещений. Как уверяют в ЗАО «Строитель», и в дальнейшем сроки возведения ЖК «Статус» будут полностью соответствовать тем, что указаны в проектной документации. Само строительство будет завершено к середине 2015 года, вручение ключей владельцам квартир намечено на конец 2015 года.

ИТОГИ ГОДА

Новосибирская область

Топ-5 событий года

Выбор губернатора
Новосибирской области
Василия Юрченко



В этом году у Новосибирской области были амбициозные планы. Регион по-новому показал себя и в рамках СФО, и для федерального центра. Прошли крупные международные форумы. Все это дает Новосибирску шанс быть не просто административной столицей федерального округа, но и главной площадкой для диалога бизнеса, власти и экспертного сообщества.

1. Новосибирская область вошла в топ-20 регионов с эффективной экономикой
Новосибирская область впервые вошла в топ-20 регионов с наилучшими результатами в рейтинге, составленном в соответствии с указом президента РФ от 21 августа 2012 года №1199 «Об оценке эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации» (по предварительным данным Министерства регионального развития Российской Федерации).
Рейтинг за 2012 год составлялся по 12 ключевым показателям, среди которых численность населения, ожидаемая продолжительность жизни и смертность; реальные денежные доходы населения; объем инвестиций в основной капитал; уровень безработицы; показатели введения общей площади жилых домов по отноше-

нию к общей площади жилого фонда; доля выпускников государственных общеобразовательных учреждений, не сдавших ЕГЭ; а также оценка населением деятельности органов исполнительной власти субъекта Федерации.
На основании рейтинга Минрегиона РФ в правительство РФ был внесен и рассмотрен в октябре 2013 года проект распоряжения о распределении между 20 регионами-лидерами грантов на общую сумму 1 млрд руб. Гранты предоставляются в форме межбюджетных трансфертов в целях содействия достижению и поощрения достижения наилучших значений показателей, отражающих эффективность деятельности органов исполнительной власти субъекта Российской Федерации.

2. Провели международный форум «Технопром -2013»
Одна из целей международного форума технологического развития «Технопром-2013» — создать в Новосибирске объединенную площадку для ученых, предпринимателей, промышленников, больших субъектов хозяйствующего права, корпораций и компаний малого и среднего бизнеса, международных и российских экспертов, которые бы обсуждали перспективы, связанные со сменой технологического уклада, с теми трендами, которые и сегодня уже характерны для глобальной экономики, с встраиванием наших предприятий в международные технологические цепочки. По итогам «Технопрома-2013» я могу точно сказать, что нам в полной мере удалось реализовать тот замысел, который мы вкладывали в этот форум. Эти два дня, 14-15 ноября, Новосибирск был центром обсуждения этой тематики. Форум стал нерядовым событием. Мы договорились о том, что этот форум будет ежегодный. Уже определена тема «Технопрома-2014» — она связана с использованием системы ГЛОНАСС как в экономике, так и в других сферах.

3. Завершили строительство государственного концертного зала им. А. М. Каца
Этот объект был непростым, так же как и судьба симфонического оркестра, кото-



рый создал и которым долгое время руководил Арнольд Михайлович Кац. На протяжении всего времени своего существования оркестр не имел зала, соответствующего его высокому профессиональному уровню. Теперь у симфонического оркестра есть постоянная площадка для выступлений. Здесь созданы условия для работы музыкальных коллективов. Новый концертный зал действительно уникален. Акустика зала, возможности для работы музыкантов на сцене — все на очень высоком уровне, и это мнение специалистов, звезд с мировыми именами. Мы ставим задачу сделать зал лучшим в России по его техническому состоянию.

4. Открыли дорогу, соединяющую напрямую Новосибирскую область и Алтайский край
Открытие дороги реализовало давнюю мечту десятков тысяч наших жителей. Сегодня Новосибирскую область и Алтайский край

соединяет магистраль, соответствующая всем современным требованиям. Меньше чем за три года, с ноября 2010 года, мы построили больше 40 км дорог: 15 км — это ремонт, и 26 км абсолютно новой дороги.
Эта дорога межрегионального значения. Сегодня она позволяет совершенно на другом уровне обеспечивать развитие экономики Алтайского края и Новосибирской области. Через наши регионы имеет выход на Казахстан восточная часть страны. Это дорога национального значения. Но самое главное, эта дорога очень важна для людей, которые живут в селах Алтайского края и Новосибирской области. Сегодня у них есть устойчивое круглогодичное транспортное сообщение, чего не было раньше.

5. Провели XII молодежные Дельфийские игры России и VIII открытые молодежные Дельфийские игры государств — участников СНГ

С 16 по 21 мая в Новосибирске состоялся культурный проект «Дельфийский Новосибирск — 2013», в рамках которого на концертно-выставочных площадках города прошли конкурсы по 29 номинациям классического, современного и народного искусства.
Впервые в истории молодежные Дельфийские игры России и открытые молодежные Дельфийские игры государств — участников СНГ прошли параллельно в одном городе.
В Играх приняли участие 2 437 человек из 80 субъектов РФ и 21 страны мира: Австрии, Азербайджана, Армении, Белоруссии, Великобритании, Германии, Греции, Израиля, Италии, Казахстана, Кипра, Киргизии, Молдавии, России, Словакии, США, Таджикистана, Турции, Украины, Финляндии, Швеции.
Мы гордимся тем, что по результатам официального командного первенства среди субъектов России Новосибирская область заняла первое место.

Новые кадры
для инновационной экономики

В Новосибирской области создают
сетевую межвузовскую магистратуру

В следующем году Новосибирская область намерена сделать серьезный шаг в повышении качества высшего образования. Специально созданное для этой цели при областном министерстве образования, науки и инновационной политики государственное автономное учреждение «Новосибирский региональный ресурсный центр» призвано реализовать проект сетевой межвузовской магистратуры. Он позволит объединить усилия властей, предпринимательского сообщества и вузов в подготовке кадров для инновационной экономики.

Тот факт, что переходящая на инновационные рельсы российская экономика испытывает острый дефицит кадров, давно стал тезисом, который никто не оспаривает. Советская система подготовки инженеров, по сути, претерпела за последнее двадцатилетие лишь незначительные изменения. Нерешенной осталась главная структурная проблема — неготовность основной массы выпускников вузов участвовать в бизнес-проектах экономики новых знаний. Как федеральные, так и региональные власти осознают необходимость перемены. В Новосибирской области реформирование системы началось в 2011 году со среднего профессионального образования. Теперь очередь за инженерным образованием. «Сегодня такую же систему мы должны выстроить и по подготовке кадров высшего профессионального уровня», — поставил задачу губернатор Василий Юрченко, выступая на ноябрьском технологическом форуме «Технопром-2013».

В 2011 году областные власти приступили к организации контрактной подготовки магистров в сфере инжиниринга. Была создана система, при которой региональный бюджет обеспечивал подготовку студентов по индивидуальным программам для нужд конкретных компаний. Однако выявился ряд сложностей. Хотя в целом ситуация в экономике и требования к системе образования меняются,



Павел Французов, кандидат физико-математических наук, директор ГАУ НСО «Центр»

программы обучения радикально не обновляются, а предприятия и государство не в состоянии достаточно много внимания уделять управлению необходимыми изменениями и координации всех заинтересованных субъектов.
Возможность для следующего шага в этом направлении дала новая редакция федерального закона «Об образовании», которая сделала возможной сетевую форму реализации образовательных программ. Реализацией такой возможности займется созданное в середине 2013 года при областном министерстве образования, науки и инновационной политики государственное автономное учреждение Новосибирской области «Новосибирский региональный ресурсный центр» (ГАУ НСО «Центр»). Возглавил новую структуру кандидат физико-математических наук Павел Французов, до этого около 15 лет проработавший в ведущих исследовательских центрах Израиля, Японии и США. Ученый с мировым именем (автор 40 статей в ведущих научных журналах, общее число цитирований больше 1200, индекс Хирша равен 20) после возвращения в Россию поставил себе цель — помочь Новосибирску стать исследовательским технологическим центром мирового уровня.

Необходима подготовка специалистов разного профиля: это исследователи, занимающиеся научными разработками; инженеры, способные реализовать их идеи на практике; и управленцы в сфере бизнеса. Задача последних — создать на базе исследований и инжиниринга успешный бизнес-проект», — объясняет господин Французов. По его словам, новые кадры для экономики знаний могут быть подготовлены только в ходе практической деятельности, то есть студенты должны работать в реальных проектах.
Как рассказал Павел Французов, ГАУ НСО «Центр» передан госзаказ на подготовку специалистов в сфере инжиниринга, которая будет осуществляться в рамках сетевой межвузовской магистратуры. Начиная с 2014 года ГАУ НСО «Центр» будет проводить конкурс на отбор проектов, в котором смогут участвовать инновационные компании. По их итогам определятся вузы, готовые будут участвовать в подготовке кадров для работы в этих проектах. Студентов этих вузов также ждет конкурсный отбор. Результатом этой работы станет договор между вузом, компанией, ГАУ и другими возможными участниками по реализации программы подготовки студенческой проектной команды в сетевой форме. В созданной таким образом команде предприятие будет представлено руководителем проекта, вуз — руководителем дипломной подготовки, ГАУ — тьютором. «Центр» берет на себя координационные работы всех субъектов, организует финансирование обучения студентов — участников проектов, в том числе создание новых учебных программ.
Реализация программы по созданию сетевой межвузовской магистратуры стартует в ближайшее время. Обсуждение перспективных проектов с руководителями инновационных компаний уже началось.
ГАУ Новосибирской области «Новосибирский региональный ресурсный центр»
Новосибирск,
ул. Инженерная, 16, офис 16
Тел. (383) 373-27-15

БАНК  АКЦЕПТ

Подводим итоги года:

✓ В 2013 году рост объема кредитов юридическим лицам составил 34,7%, в том числе кредиты корпоративным клиентам выросли на 35,6%, кредиты МБ - на 29,1% и факторинг на 16,4%.

✓ Объем выданных ипотечных кредитов увеличился на 35,1%.

✓ Привлеченные средства клиентов выросли на 18,9%, особенно нужно отметить прирост вкладов физических лиц — на 32,8% - что говорит о высоком доверии населения банку «Акцепт».

✓ Эмитировано банковских карт МПС Visa - 19200 шт., Золотая корона - 2800 шт.

✓ Установлено новых банкоматов - 8 шт., POS-терминалов - 26 шт.

(данные на 01.12.2013г.)

✓ Банку присвоен рейтинг A+ «Очень высокий уровень кредитоспособности».

✓ Открыт операционный офис в г. Красноярске.

Банк «Акцепт» благодарит всех, кто был с нами в 2013 году!

Мы продолжаем совершенствоваться, стараемся делать все, чтобы вам было удобно пользоваться нашими услугами.

С нами всегда выгодно - предложения банка всегда прозрачны, а тарифы — одни из самых привлекательных.

Ждем продолжения сотрудничества в 2014 году. С наступающим Новым годом! Финансового здоровья вашему бизнесу!

8-800-100-2737

www.aksept.ru



ИТОГИ ГОДА новосибирская область

Авиакомпании заправляются в бюджете

Федеральные власти не отказались от идеи стимулирования межрегиональных авиаперевозок. Более того, их субсидирование приобретает характер среднесрочной программы, которая позволяет авиакомпаниям планировать развитие маршрутной сети на несколько лет вперед. Такое отношение вызывает энтузиазм у перевозчиков, у компаний, управляющих аэропортами, и региональных властей. Удивительно лишь то, что самые серьезные препятствия для реализации этих планов создало именно государство, которому зачастую приходится бороться самому с собой.

— административный ресурс —

без финансовой поддержки государства.

В 2012 году федеральные власти сделали несколько серьезных шагов для того, чтобы переломить ситуацию, сложившуюся в сфере межрегиональных авиаперевозок в 90-е годы прошлого столетия и мало изменившуюся к началу «десятих» нынешнего. Главных проблем — две.

Первая проблема — почти полное отсутствие действующих аэродромов за пределами столиц субъектов федерации. Особенно впечатляющими здесь выглядят цифры при сравнении с советскими временами. Например, в начале 90-х годов в Иркутской области насчитывалось 72 аэродрома, а сейчас работают только шесть. В Забайкальском крае их число снизилось с 43 до трех.

Вторая проблема — ничтожно мало авиарейсов между регионами. В результате для многих россиян авиапутешествие из какого-нибудь сибирского пункта А в сибирский пункт Б означает длительный перелет с пересадкой в Москве. Перевозчики сетуют на то, что открывать маршруты, связывающие сибирские регионы между собой, нерентабельно и это не под силу средним и небольшим авиакомпаниям

Дальний нам поможет

Подобное положение вещей не устраивает и российское руководство, сделавшее в последнее время ставку на развитие восточных регионов страны (во всяком случае, продекларировавшее такую цель). «Качество жизни населения и конкурентоспособность региона сегодня во многом зависят от его транспортной доступности. Стабильное интенсивное авиационное сообщение способствует экономическому и социальному развитию и увеличивает инвестиционный потенциал территории» — с этим заключением полпреда президента РФ в Сибирском федеральном округе (СФО) Виктора Толоконского вряд ли можно поспорить. Особенно если иметь в виду, что даже центры ряда субъектов федерации не имеют железнодорожного сообщения (Кызыл в Туве и Горно-Алтайск в Республике Алтай). А если железнодорожное сообщение и существует, оно не всегда обеспечивает требующуюся для современной экономики мобильность населения. Например, в Бурятии, чтобы попасть из Улан-Удэ в Нижнеангарск, прихо-



Отсутствие современных аэродромов за пределами региональных столиц ставит крест на развитии межрегиональных авиаперевозок

дится делать крюк по железной дороге вокруг Байкала протяженностью 1 942 км, хотя по прямой между двумя городами одной республики немногим более 500 км.

Впрочем, в 2013 году ситуация заметно изменилась. Если раньше финансовая поддержка межрегиональных перелетов была, как правило, заботой только региональных властей, то теперь к ней подключился федеральный бюджет. Российское правительство по инициативе Минтранса РФ утвердило несколько документов, которые стимулируют авиакомпании к развитию местных линий. Согласно постановлению №265 от 27 марта 2013 года, перевозчики могли получить субсидию на открытие

межрегиональных рейсов, которая рассчитывается исходя из числа воспользовавшихся ими пассажиров. Летом это правительственное постановление дополнило другое — №509 от 18 июня 2013 года, согласно которому авиакомпании могли получить субсидию уже за сам факт существования регионального рейса, вне зависимости от числа пассажиров.

Чтобы получить субсидию по постановлению №509, авиакомпании должны выполнить ряд условий. Например, по количеству рейсов в неделю и «потолку» цен на билеты. Первоначально оба документа действовали до 30 ноября 2013 года, но затем было принято решение продлить действие июньского постановления до конца года.

Москва в доле

Подводя предварительные итоги действия этих мер на ноябрьском совещании в Новосибирске, заместитель министра транспорта РФ Валерий Окулов отметил, что карта маршрутов заметно изменилась. Например, только 509-м постановлением воспользовались 17 авиакомпаний. В этом году они работают на 69 субсидируемых маршрутах, из которых 54 новых. Пассажирами на них стали 170 тыс. человек. В СФО число рейсов составило 16, а число перевезенных пассажиров — 28 тыс.

Говоря о поддержке региональных авиакомпаний из федерального бюджета, нельзя не упомянуть федеральное субсидирование покупки самолетов в лизинг. В 2012 году так было приобретено 26 самолетов, в 2013-м этот показатель, полагают в Минтрансе РФ, вырастет до 43. Сумма субсидий по постановлениям №265 и №509 составила 2,65 млрд руб., еще 2,1 млрд руб. было потрачено на субсидирование лизинга. Воспользоваться новыми возможностями смогли как крупные, так и срав-

Власти призвали аэропорты Сибири пересмотреть ценовую политику обслуживания межрегиональных рейсов

нительно небольшие авиакомпании. Так, в новосибирском аэропорту Толмачево 55% перевозок на субсидируемых рейсах пришлось на «ЮТэйр», 16% — на «Томск авиа», 12% — на «Таймыр».

Результаты показали Минтрансу РФ настолько убедительными, что, по словам господина Окулова, субсидирование маршрутов решено продолжить. На этот раз в рамках разработанной среднесрочной программы на 2014-2016 годы стоимостью 3,5 млрд руб. По словам заместителя министра, предпочтение отдано субсидированию именно маршрутов, поскольку этот вариант продемонстрировал большую эффективность. При субсидировании «кресел» авиакомпании несут крупные убытки в том случае, если пассажиропоток оказался очень мал. «У Росавиации волосы дыбом», — признался заместитель министра транспорта, говоря о финансовых итогах работы некоторых авиакомпаний, воспользовавшихся 265-м постановлением. Приоритет при получении поддержки в 2014-2016 годах получат перевозчики, открывающие рейсы в труднодоступные районы, куда невозможно добраться другим видом транспорта. Субсидии можно получить за маршрут протяженностью не более 1,2 тыс. км, если его пассажиропоток в год не превышает 8 тыс. человек. При этом на каждом маршруте финансовую господдержку в такой форме имеет право получить только одна авиакомпания.

Инициатива снизу

Перевозчиков и региональные власти такая позиция вполне устраивает. Однако при этом они предлагают внести в программу некоторые коррективы. Так, в ходе новосибирского совещания министр транспорта Красноярского края Сергей Еремин предложил увеличить максимальное «плечо» для межрегиональных рейсов с 1,2 тыс. до 1,8 тыс. км (то есть распространить особый дальневосточный норматив на СФО). С ним согласен гендиректор иркутской авиа-

компании «Ангара» Анатолий Юртаев. По его словам, если это будет сделано, «Ангара» сможет открыть рейсы из Иркутска в Томск, Горно-Алтайск, Барнаул. Томский вице-губернатор Леонид Резников полагает, что это станет стимулом для открытия рейса Томск — Екатеринбург. В свою очередь, руководитель «Томск авиа» Сергей Марьенкин предложил Минтрансу РФ санкционировать увеличение числа кресел в самолете Cessna Caravan, который все чаще используется на межрегиональных рейсах, с девяти до двенадцати.

Впрочем, как выяснилось, самые серьезные препятствия на пути расширения сети межрегиональных перевозок создает само государство, например Ростидромет, устанавливающий высокие тарифы на метеорологическое обслуживание рейсов. По данным Анатолия Юртаева, расходы по этой статье для Ан-148 в аэропорту небольшого Усть-Кута примерно равны расходам на обслуживание «Боинга» в Иркутске. Как рассказал руководитель красноярского межрегионального территориального управления воздушного транспорта Росавиации Сергей Родькин, прогноз погоды для самолета, выполняющего рейс из какого-нибудь небольшого городка в регионе, обходится в 9 тыс. руб. При этом себестоимость 40-минутного полета вырастает с 30 тыс. до 39 тыс. руб.

В свою очередь, гендиректор компании «Аэрокузбасс» Виктор Белозеров выразил недовольство действиями Росимущества. По его данным, ведомство установило плату за использование светотехнического оборудования в новокузнецком аэропорту Спиченково примерно в 6 млн руб. в год. На проблемы с федеральными ведомствами сослались и господин Еремин, говоря о передаче небольших аэропортов Красноярского края в собственность федерального казенного предприятия «Аэропорты Красноярья». По его данным, Минфин РФ отказался финансировать перевод аэропорта города Диксона в 2014 году, составивших на хватку средств. Между тем краевые власти оценивают ситуацию с аэропортами Диксона и Хатанги как критическую.

В Минтрансе РФ наличие таких проблем признают. Валерий Окулов ставки Ростидромета назвал «вопиющими», а ситуацию с арендной платой в новокузнецком аэропорту — «беспределом». При этом чиновник Минтранса РФ сообщил, что готовится решение, которое вообще отменит плату за метеобслуживание самолетов. «Росимущество мы поправим», — пообещал сибирский полпред Виктор Толоконский. С другой стороны, господин Окулов призвал региональные власти активнее участвовать в софинансировании федеральной программы субсидирования. Руководители регионов, по его мнению, не могут не быть заинтересованы в улучшении транспортной доступности в субъектах федерации. «Губернаторы становятся избираемыми. Им нужно общение с избирателями», — заметил господин Окулов.

Валерий Лавский



«Роснано» правит проекты

— технологии —

В 2012 году объем производства на «Лиотехе» достиг всего 24 млн А•ч. Изначально предприятие ориентировалось на производителей электротранспорта как основного потребителя своей продукции. Однако темпы развития этого рынка были переоценены как в России, так и за рубежом», — признали в «Роснано» в сентябре 2013 года.

Финансовые результаты «Лиотеха» за первые годы работы были представлены в мае 2013 года в докладе аудитора Счетной палаты РФ Сергея Атапцова об эффективности расходов «Роснано» бюджетных средств. В нем указывается, что на конец 2012 года размер задолженности «Лиотеха» по процентам по выданному «Роснано» займу составлял 1,534 млрд руб. («Роснано» предоставило заем в размере 5,5 млрд руб., а также поручительство на 3,5 млрд руб. по кредиту Сбербанка). Реструктуризация задолженности, говорится в документе, «скрыла реальные финансовые результаты проекта». В 2012 году убытки завода, по данным аудитора, составили 2,039 млрд руб., причем в течение года готовая продукция «Лиотеха» реализовывалась по цене, которая была почти в два раза ниже ее себестоимости. Кроме того, в докладе содержится вывод о том, что «в результате реализации схемы по выходу компании Thunder Sky Group Limited из проекта... ОАО „Роснано“ (как владельцу доли в уставном капитале ООО «Лиотех») и РФ... был причинен ущерб в сумме 513,1 млн руб.».

Не менее драматично складывалась ситуация с САН. В 2010-2012 годах группа понесла убытки на 439 млн руб. Это никак не вошло в планы «Роснано», которое в сентябре 2009 года рассчитывало на окупаемость в течение двух с половиной лет и на



После выхода китайской Thunder Sky Group Limited из уставного капитала «Лиотеха» «Роснано» оказалось единственным собственником завода в Новосибирске

объем выручки 5,7 млрд руб. в 2015 году. «Убытки прежних лет во многом связаны с деятельностью предыдущей команды топ-менеджеров. Так, в 2010-2012 годах на выставочную деятельность без учета логистики тратилось более 20 млн руб. в год. При этом эффективность таких мероприятий не анализировалась вовсе. САН первой на рынке представила свои технологии UV-LED-

печати. Однако с каждым годом конкуренция росла, и рынок достиг зрелости — старые маркетинговые решения перестали работать», — пояснили в САН.

О трудностях роста некоторых проектов «Роснано» говорит и состав их акционеров или участников. Сама госкомпания предпочитает быть миноритарным собственником, однако выдержать этот принцип удается не в каждом случае. Китайская Thunder Sky Group Limited вышла из уставного капитала «Лиотеха», в результате чего «Роснано» оказалось единственным собственником завода. Переговоры же с зарегистрированной в Син-

гапуре компанией «Нанокем системс ПТЕ Лтд» о вхождении в проект, о которых стало известно осенью 2012 года, так и не увенчались успехом. В 2012 году группа «Сигма» вышла из состава совладельцев ООО «Сигма. Новосибирск». Поэтому сегодня 90% этой компании принадлежит «Роснано» и лишь 10% — частному совладельцу «Технопарк инвест». Между тем, в Счетной палате РФ отмечают, что найти частных инвесторов для проектов «Роснано» становится все труднее. Если 2008 году в госкомпанию было направлено 760 заявок на совместную деятельность, то в 2012-м — 114.

Надежды-2

Пришлось принимать срочные организационные меры. В январе 2013 года гендиректором «Лиотеха» вместо Александра Ерохина был назначен Алексей Сурков. В САН «Роснано» добились отстранения от обязанностей гендиректора Мирчева.

В «Роснано» утверждают, что в этих проектах за последнее время удалось добиться радикальных перемен к лучшему. «Лиотеху» сменили курс, сделав акцент на аккумулятор и системах накопления энергии большой мощности, предназначенных для крупной энергетики. Для реализации обновленной стратегии госкомпания приняла решение вложить в «Лиотех» еще 447 млн руб. «До 31 декабря мы примем для себя принципиальное решение и поставим точку в бизнес-плане „Лиотеха“ на ближайшие три года», — заявил Анатолий Чубайс. Объем производства может составить в 2014 году более 5 млрд руб.

В июне «Роснано» объявило об утверждении новой стратегии САН, которая теперь «сосредоточится на повышении качества продукции в тех областях, где у компании накоплен уникальный опыт, прежде всего это

относится к производству чернил для ультрафиолетовой и сольвентной печати, а также выпуску широкоформатных UV-принтеров». «В разработке находится совершенно новая модель широкоформатного UV-принтера, который компания надеется вывести на рынок в течение ближайшего или следующего за ним года. Кроме того, большие надежды САН возлагает на технологию керамической печати. В 2014-2015 годах компания планирует увеличивать свою долю рынка не только в России, но и за рубежом. Непрофильные проекты — красители для ПЭТ-преформ, токопроводящие чернила и лаки с квантовыми точками — будут реализованы совместно с профильными технологическими партнерами. В САН такая бизнес-модель будет применена впервые», — сообщили в новосибирской компании. Предполагается, что выручка САН в 2014 году составит около 300 млн руб., в 2015-2016 годах — 500-600 млн руб.

Стратегия нанотехнологического центра «Сигма. Новосибирск» еще разрабатывается его менеджментом. По данным госпожи Лесной, документ предполагается утвердить в первом квартале 2014 года. Впрочем, одну задачу — увеличить количество стартапов с нынешних 21 до 80 в 2014 году — господин Чубайс уже поставил.

Революционные изменения не коснулись, пожалуй, только «НЭВЗ-Керамикс». «Мы работаем в строгом соответствии с бизнес-планом, утвержденным „Роснано“». В планах активные продажи с 2014 года изделий из биокерамики и керамики для защиты военной техники и личного состава. В 2014 году компания должна увеличить объем реализации продукции почти в два раза, к 2017 году объем реализации должен достичь 3 млрд руб., — рассказали в ЗАО.

Валерий Лавский

ИТОГИ ГОДА западная сибирь

ЗСЖД набрала скорость

За 10-летнюю историю ОАО «РЖД» Западно-Сибирская магистраль шесть раз становилась победителем ежегодного отраслевого соревнования. В 2013 году ЗСЖД вновь главный претендент на пальму первенства среди железных дорог России.

— логистика —

Полигон Западно-Сибирской железной дороги (ЗСЖД) включает в себя пять субъектов РФ: Омскую, Новосибирскую, Кемеровскую и Томскую области, Алтайский край. По итогам работы за 11 месяцев текущего года железнодорожники отправили потребителям 248,5 млн т грузов, что выше показателя аналогичного периода прошлого года на 0,7%. Рост этого показателя произошел на фоне снижения общесетевого уровня в среднем на 3%. В целом объемы и темпы погрузки на ЗСЖД на протяжении последних лет постоянно растут. В значительной степени — за счет угля, доля которого в структуре погрузки на дороге составляет около 75%. Как следствие — с начала года значительный прирост погрузки произошел в Кузбасском регионе (+ 2,2% к уровню 2012 года), увеличились объемы погрузки в Новосибирской области (+ 0,2%). В Омской области и Алтайском крае этот показатель снизился на 12,3% и 8,3% соответственно.

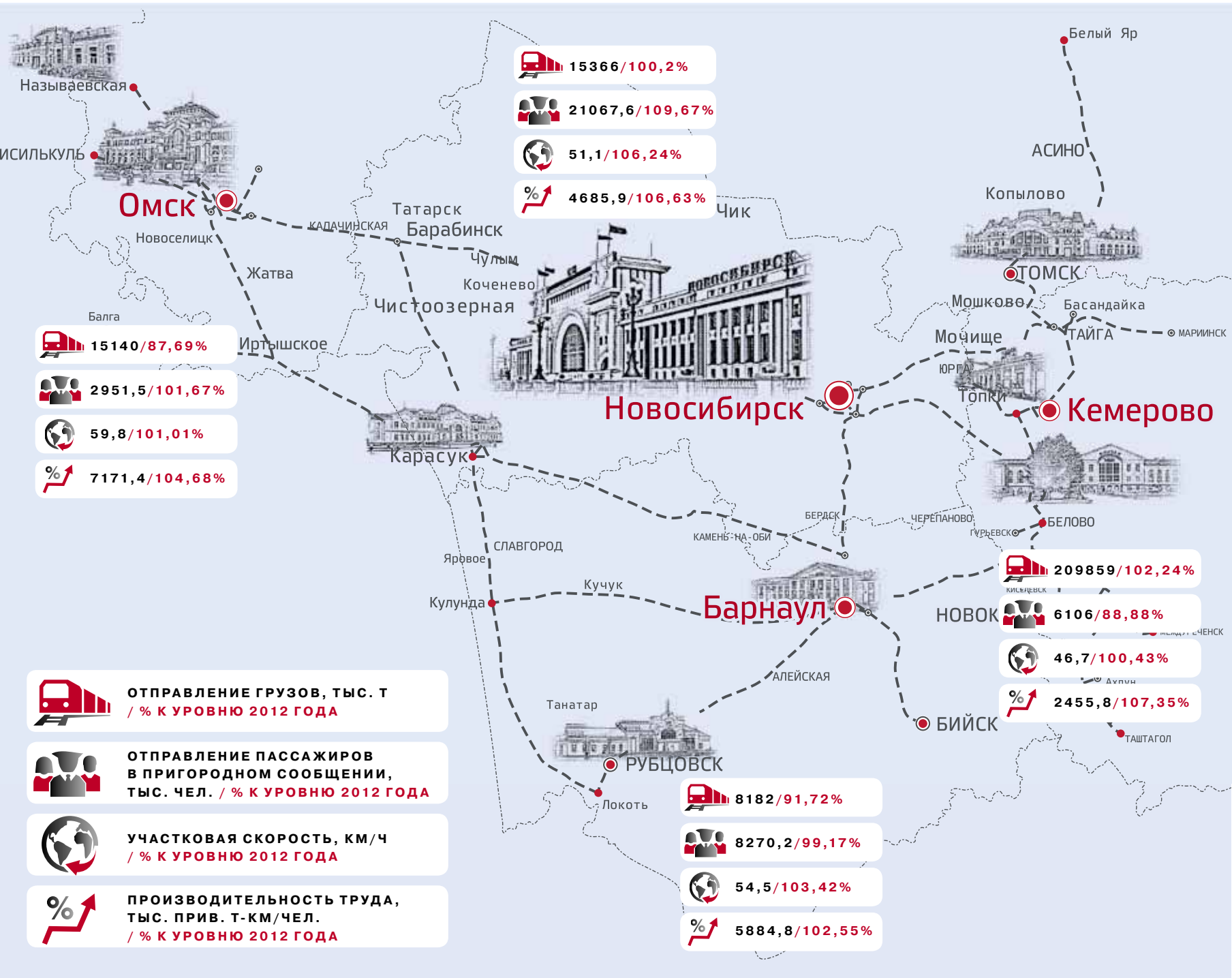
Ноябрь 2013 года стал рекордным по отгрузке угля. В 2012 году рекордный показатель суточной погрузки составлял 8 733 полувагона угля. В этом году рекорд магистрали равен 9,3 тыс. вагонам. Львиная доля, а именно 9,1 тыс. вагонов — вклад железнодорожников и угольщиков Кузбасса.

За 11 месяцев 2013 года средняя участковая скорость движения грузового поезда на ЗСЖД составила 49,5 км/ч. Она превысила прошлогодний уровень на 2,5% и является самой высокой на сети железных дорог России. Лидирует магистраль и по производительности труда, увеличив ее на 6,2% к прошлому году.

Пригородные пассажирские перевозки на полигоне Западно-Сибирской железной дороги осуществляются четырьмя пассажирскими компаниями, созданными ОАО «РЖД» совместно с администрациями регионов: «Экспресс-пригород» (Новосибирская область), «Омск-пригород», «Кузбасс-пригород» и «Алтай-пригород». За 11 месяцев текущего года в пригородных поездах отправлено более 38 млн пассажиров (на 2,8% выше уровня прошлого года). Это третий результат после Московской и Северо-Кавказской железных дорог.

Рост отправления пассажиров зафиксирован у компаний «Омск-пригород» (на 1,9% к уровню 2012 года) и «Экспресс-пригород» (на 9,6%). Падение пассажиропотока произошло у «Кузбасс-пригорода» (на 11,1%), «Алтай-пригорода» (на 0,8%).

На сегодня на ЗСЖД формируется около 22% сетевой погрузки и выполняется более 11% общего грузооборота.



Магистраль — лидер по таким показателям, как погрузка, использование подвижного состава, производительность труда и себестоимость перевозок. «Достигнутые результаты — это в первую очередь итог совместного слаженного труда всего коллектива магистрали, высокого уровня взаимодействия с участниками перевозочного процесса и постоянного совершенствования технологии работы», — подчеркнул руководитель ЗСЖД Анатолий Ретер.

Структура Западно-Сибирской железной дороги

Показатель	Ед. изм.	Всего дороги	Омский регион	Новосибирский регион	Кузбасский регион	Алтайский регион
Количество работающих	чел.	65954	13428	19802	21468	11256
Погрузка	тыс. т	248548	15140	15366	209859	8182
Отправление пассажиров	тыс. чел.	38395,2	2951,5	21067,6	6106	8270,2



С Новым 2014 годом!

ИТОГИ ГОДА томская область

ОЭЗ «Томск» прибавила в весе

В уходящем году особая экономическая зона (ОЭЗ) «Томск» пополнилась девятью новыми компаниями-резидентами. Объем заявленных ими инвестиций составил 850 млн руб. С учетом развития уже существующих резидентов объем фактически осуществленных инвестиций по сравнению с 2012 годом увеличился на 35%, до 4,16 млрд руб. Существенно — на 33% (до 3,33 млрд руб.) — вырос и объем произведенной в ОЭЗ продукции. По оценкам экспертов, у томской ОЭЗ есть все шансы удержать лидирующие позиции среди особых экономических зон России, при условии сохранения объема бюджетной поддержки развития инфраструктуры.

— инвестиции —

В руководстве томской ОЭЗ подчеркивают, что большая часть проектов резидентов уже переходит с этапа инвестиций в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (ОКР) на стадию производства и вывода на рынок готовой инновационной продукции. И сейчас актуальным становится вопрос поддержки компаний, переходящих на стадию ОКР и производства. В связи с этим в 2013 году при участии региональных властей стали создаваться различные финансовые и инфраструктурные механизмы поддержки резидентов.

Одним из них является региональный инженеринговый центр (РИЦ). Он позволяет на льготных условиях обеспечить резидентов инженеринговыми услугами по созданию и испытанию опытного образца продукции (металлообработка, 3D-печать,



Южная площадка должна стать новым районом деловой активности Томска

промышленный дизайн и проектирование печатных плат, изготовление отдельных узлов и деталей и т. д.). Строительство РИЦ планируется на Южной площадке ОЭЗ, для создания его инфраструктуры объявлен конкурс и ведется проектирование здания общей площадью 20 тыс. кв. м. Еще одним инструментом поддержки резидентов в части продвижения на рынок их продукции станет выставочный центр (ВЦ). На сегодня в ОЭЗ проектируется отдельное здание ВЦ, в котором будут проводиться ключевые отраслевые выставки и мероприятия международного и российского масштаба. Наконец, в ОЭЗ появится центр стимулирования спроса на инновационную продукцию. Его специалисты займутся подготовкой квалифицированных кадров, организацией продаж и выводом продукции на рынок.

В администрации Томской области обещают, что РИЦ будет построен к началу 2016 года. При этом работа с предприятиями, оказывающими инженеринговые услуги и нуждающимися в них, идет уже сейчас. Около 20 инженеринговых компаний заявили о готовности разместиться в будущем здании. «Инжиниринговый центр, как и проектируемый выставочный центр, дополнят инфраструктуру ОЭЗ — мы добавляем недостающие элементы в нашу региональную инновационную систему. Эти объекты должны ускорить процессы коммерциализации наукоемких продуктов», — считает заместитель губернатора по научно-образовательному комплексу и инновационной политике Томской области Алексей Князев.

● Особая экономическая зона технико-внедренческого типа (ОЭЗ ТВТ) «Томск» — одна из пяти российских технико-внедренческих зон, создана в 2005 году. Специализируется на

информационно-коммуникационных и электронных технологиях, технологиях производства новых материалов, нано-, био- и медицинских технологиях. ОЭЗ расположена на двух площадках — Южной (более 192 га) и Северной (14,6 га). Резидентами являются более 60 компаний. 14 проектов реализуются с участием иностранного капитала.

По данным на 30 сентября 2013 года, общее количество компаний-резидентов превысило 60. Ими было создано (без учета штатов управляющих компаний и сервисных служб) 1 156 рабочих мест, инвестировано 4,162 млрд руб., объем выручки от продажи их продукции (товаров, работ, услуг) составил 3,329 млрд руб., а объем налогов, уплаченных резидентами в бюджеты всех уровней, превысил 775 млн руб.

К 2020 году на территории ОЭЗ «Томск» должно быть создано 7,15 тыс. рабочих мест, инвестиции резидентов к этому времени составят 25 млрд руб., объем продаж иннова-

ционной продукции превысит 32 млрд руб. При этом резиденты уплатят в бюджеты всех уровней более 11,5 млрд руб.

Новые резиденты, появившиеся в ОЭЗ в 2013 году, фактически завершили заполнение территории Северной площадки. В этой связи наблюдательный совет ОЭЗ «Томск» принял решение о присоединении к Северной площадке 62 га резервных территорий. Была также одобрена концепция их развития. Она разработана специалистами сингапурской компании Jirong Consultants, которая считается крупнейшим мировым консалтером и девелопером в области создания, развития и управления промышленными парками и экономическими зонами. Консультанты из Сингапура учли наиболее перспективные для томской ОЭЗ направления, разработали план развития и сформировали перечень потенциальных резидентов. Согласно концепции, около 10% резервных площадей будет выделено под проекты НИОКР, а основную часть площадки займет перерабатывающее производство — химический и машиностроительный кластеры. Заключение соглашения о присоединении резервных территорий между Минэкономразвития РФ, администрацией области и мэрией Томска намечено на следующий год. «Увеличение территории Северной площадки, а также развитие промышленного парка рядом с границами ОЭЗ позволит перейти к реализации кластерной концепции развития производственных мощностей, построить полную цепочку создания добавленной стоимости конечного продукта в сфере химии и выпуска новых материалов», — пояснил временно исполняющий обязанности гендиректора ОЭЗ «Томск» Константин Каминский. По его предварительной оценке, на новой площадке можно будет реализовать от 20 до 40 проектов с общим объемом инвестиций не менее 60 млрд руб.

В свою очередь, Южная площадка должна интегрироваться и стать новым районом деловой активности областного центра. «На Южной площадке построена инженерная инфраструктура, есть дороги и земельные участки, однако уже сейчас резидентам ОЭЗ остро не хватает бизнес-зданий, а также объектов социально-бытового назначения — гостиниц, кафе, магазинов и так далее. Обычно строительство за счет бюджетных средств происходит медленно из-за множества определенных законами процедур. Напротив, условия реализации различных девелоперских проектов на территории ОЭЗ крайне привлекательны, поэтому мы рассчитываем на заинтересованность инвесторов в ускоренном развитии этой площадки», — отметил Алексей Князев.

с16

Природа стала экономикой

Потенциал таежных лесов, рек и озер Томской области очень велик и способен стать основой для полноценных и прибыльных отраслей экономики. Чтобы использовать его более эффективно и рационально, в течение уходящего года в регионе сделаны новые шаги по развитию лесного хозяйства, рыбной отрасли и переработке дикоросов.

РЫБНЫЕ УГОДЬЯ

Томская область является одним из лидеров Сибирского федерального округа по рыбохозяйственному фонду. Здесь находится более 70% нерестилищ сиговых и осетровых видов рыб и 40% осетровых зимовальных ям, от состояния которых зависят запасы ценных видов всего Обского бассейна. Однако в последние десятилетия этот капитал использовался недостаточно. В 2013 году новое руководство области приняло системные меры по возрождению отрасли. В том числе был создан комитет рыбного хозяйства, разработана и утверждена государственная целевая программа развития рыбохозяйственного комплекса до 2020 года. На ее реализацию в областной бюджете на будущий год заложено 65,4 млн рублей.

Одним из самых масштабных проектов госпрограммы станет строительство аквабиоцентра для разведения и выращивания ценных видов рыб. Сегодня уже выполнено рыбоводно-биологическое обоснование, определено место размещения центра, подготовлено техническое задание на проект строительства рыбоводного завода.

В будущем году в Томской области также при поддержке областного бюджета должен начать работу новый рыбоперерабатывающий консервный завод. Для его обеспечения власть создаст сеть заготовительных рыбоприемных пунктов на территории 14 муниципальных образований области.

Для решения кадровых вопросов, которые встают с развитием отрасли, в Томском сельхозинституте открыли обучение рыбоводов. После долгого перерыва длиной в четверть века в регионе начали научные исследования рыбохозяйственного фонда. Подготовленные рыбоводно-биологические обоснования водоемов бесплатно передают пользователям для товарного выращивания рыбы.

Большая работа в 2013 году проведена по совершенствованию реги-

ональной нормативно-правовой базы, прежде всего для создания условий для легального промысла и переработки речной рыбы.

Еще одним итогом работы томичей в уходящем году стало увеличение на треть количества легальных рыбозаготовителей. «Необходимо создать условия для предпринимателей, чтобы заинтересовать их выйти из тени, — подчеркивает заместитель губернатора Томской области по агропромышленной политике и природопользованию Андрей Кнорр. — В государственной программе для тех, кто желает работать честно и продуктивно, предусмотрены различные меры господдержки, например выделение субсидий на приобретение промышленного оборудования, обновление рыбофлотского флота, за проведение мелиоративных работ. Рыболовство для жителей отдаленных поселков нашего региона является едва ли не единственным источником дохода, поэтому важно дать им возможность работать законно, а не сбывать рыбу перекупщикам за полцены».

СТОЛИЦА КЕДРА

Сыграть важную роль в обеспечении продовольственной безопасности, а также стать источником дополнительных доходов регионального бюд-

жета наряду с рыбной отраслью должны и знаменитые томские дикоросы.

Этот потенциал пока также используется не в полной мере: фактические объемы заготовок дикорастущего сырья составляют около 10% от эксплуатационных запасов. Однако дикоросы уже стали известным региональным брендом, чему во многом способствовала стартовавшая в 2013 году долгосрочная целевая программа «Развитие сферы заготовки и переработки дикорастущего сырья в Томской области». Она направлена прежде всего на повышение эффективности заготовительной деятельности и стимулирование глубокой переработки дикоросов. За счет привлечения частных инвестиций объем финансирования программы уже по итогам первого года ее реализации увеличился на четверть — до 500 млн рублей. В программе появились бизнес-проекты даже из сельской глубинки, в том числе небольшие — в формате семейного бизнеса.

Климатические условия 2013 года не способствовали благоприятной обстановке в заготовительной отрасли. Недостаток солнечных дней в мае и июне отрицательно сказался на росте и созревании дикоросов. Однако, как показывают предварительные итоги нынешней заготовительной кампании, при всех проблемах с урожайностью собрано более 6,5 тыс. тонн грибов, ягод, кедрового ореха. Сборщики дикоросов заработали на этом промысле около 700 млн рублей.

На основе дикоросов в Томской области сегодня выпускают более 300 наименований продуктов: соки и нектары из лесных ягод, продукты

функционального питания — нектары с пектинами, напитки-энергетики и многое другое. В этом году освоили технологию переработки грибов в гранулированный вид при помощи мобильных установок, размещаемых в местах сбора грибов.

Особое место в этой линейке занимает кедровая продукция. Из ореха в Томской области уже производят кедровое молочко, масло, жмых, муку, халву, майонез на кедровом масле и другие полезные продукты. «Кедр — исконно почитаемое дерево в Сибири, дающее и доход населению, и полезное дополнение в рацион, — поясняет Андрей Кнорр. — Сегодня перед нами стоит задача использовать все возможности комплексного применения кедрового сырья».

На основе высоких биотехнологий экстракции из зелени хвойных пород томские компании в настоящее время производят кремы, гели, фитококтейли с клеточным соком пихты для повышения иммунитета.

Для усиления этой работы и узнаваемости томской кедровой продукции на внешних рынках в регионе запущен новый бренд «Томск — столица кедра». Как подчеркивает губернатор Томской области Сергей Жвачкин, это не надуманный образ. «Кедрач» занимает пятую часть лесного фонда региона, в нем сосредоточена четверть наших запасов древесины. Об этом нашем богатстве должны знать во всей России и за ее пределами», — говорит глава региона.

ЛЕСНАЯ ДЕЛЯНА

Лесная отрасль Томской области за последний год пережила серьезную реорганизацию. В ноябре 2012 года был создан департамент лесного хозяйства, которому областная власть поставила задачу повысить эффективность лесопользования, охраны и лесовосстановления. В течение 2013-го внесены существенные изменения в законодательную базу области, началась информатизация лесного хозяйства и техническое переоснащение всей его инфраструктуры.

В регионе внедряют информационные системы «АВЕРС: Управление лесным фондом ПРОФ» и «Реестр лесопользования», которые позволяют создать общее информационное пространство для учета лесного фонда,



администрирования бюджетных платежей, ведения государственного лесного реестра, оказания госуслуг в электронной форме и решения других задач.

Серьезные шаги в текущем году предприняты в борьбе с «черными лесорубами»: принят областной закон «Об организации деятельности пунктов приема и отгрузки древесины», вышедший из-под ног «черных лесорубов» экономическую почву для деятельности. Вступили в силу поправки в другой областной закон, устанавливающий порядок и нормативы заготовки гражданами древесины для собственных нужд. Раньше каждый второй, получающий лес по льготной цене, как правило, перепродавал его. Теперь это стало экономически невыгодным.

Власти региона сегодня большое внимание уделяют лесовосстановлению, лесостроительству, развитию лесопитомников, а также техническому перевооружению авиалесоохраны для усиления борьбы с главным бичом лесного хозяйства — пожарами. Сделав верный вывод после беспрецедентной природной стихии лета 2012-го, Томская область приобрела новую технику, парашютные системы, спусковые устройства, а также легкий вертолет «Робинсон» для своевременного обнаружения очагов возгорания и тушения пожаров. Еще один такой

вертолет власти планируют купить к началу следующего пожароопасного сезона.

Новая лесная политика уже дает первые позитивные результаты, отразившиеся и на бюджетных доходах. На начало сентября поступления арендной платы от использования лесов на территории области в федеральный и областной бюджеты составили более 342 млн рублей — почти на 45 млн рублей больше, чем планировалось.

По общим запасам леса Томская область занимает третье место в Сибири и восьмое — в России. Только расчетная лесосека превышает 41 млн кубометров древесины. Но сегодня предприятия ЛПК используют лишь 7% от этого богатства. Низкая транспортная доступность — болота и отсутствие дорог — существенно сдерживает его освоение.

«Чтобы вернуть лесному комплексу области ведущие позиции в экономике, нужно организовать разумное и эффективное его использование, — говорит вице-губернатор Андрей Кнорр. — Для этого необходима техническая модернизация глубокой переработки древесины, которая позволяет добиваться высоких результатов при минимальном использовании сырья. Кроме того, лес надо рассматривать как комплекс ресурсов».

ИТОГИ ГОДА томская область

Топ-5 событий года Выбор губернатора Томской области Сергея Жвачкина



В мае 2013-го, выступая с ежегодным отчетом перед депутатами законодательной думы Томской области, я назвал девять наших приоритетных проектов-маяков, которые должны обеспечить экономический рост и социальное развитие, повысить инвестиционную привлекательность региона, улучшить жизнь людей.

1. Ведущие вузы Томска вошли в топ-15 ведущих вузов России
В числе этих проектов — выход на мировую арену нашей высшей школы. Успешное начало этому процессу мы положили: оба наших национальных исследовательских университета, Томский государственный и Томский политехнический, в июле вошли в топ-15 ведущих вузов России — рейтинг, подготовленный Минобрнауки.
Что это значит для самих университетов? Усиленное финансирование до 2020 года — в течение этого срока ТГУ и ТПУ должны улучшить свои позиции в международных рейтингах и войти в топ-100 ведущих мировых высших учебных заведений. Что значит эта победа для Томской области? Во-первых, очередное доказательство правильности выбранного нами курса на развитие новой, инновационной экономики, в основе которой — знания и интеллект. Во-вторых, повышение престижа

региона в отечественной и мировой научно-образовательной среде. В-третьих, развитие инфраструктуры областного центра за счет строительства университетских городков и других объектов.

2. Развиваем комфортную городскую среду
Наш второй маяк, который засветил в уходящем году, — проект «Томские набережные», тесно связанный с развитием высшей школы. Его уже поддержали глава государства Владимир Путин, ряд министерств и ведомств и «Газпром», направивший первые инвестиции на проектирование. Мы планируем создать свой даунтаун на въезде в город за счет нескольких территорий опережающего развития. Первая и главная — междууниверситетская. Мы построим единственный в России межвузовский студенческий кампус, и начало этому уже положено: летом Томский государственный университет сдал в эксплуатацию современное 16-этажное общежитие. Томский политех и ТУСУР приступили к проектированию своих объектов, а мы — Музея науки и техники.
Вторая зона — деловая, с конгресс-центром и гостиничным комплексом, интерес к этому проекту проявило руководство российского офиса компании Hilton. Третья зона — торгово-развлекательная. Четвертая — историко-культурная: сегодня с территорией будущих «Томских набережных» соседствует район Татарская слобода, где сохранились уникальные памятники нашей старины. Мы вдохнем в них вторую жизнь, проведем через объекты новые туристические маршруты.

3. Запущен в эксплуатацию БОПП-пленки
Знаковым событием в жизни Томской области, безусловно, стал запуск завода по производству БОПП-пленки. Нефтехимический холдинг СИБУР построил его меньше чем за год, это стало возможным благодаря нашей системной работе с инвесторами. Мы выстроили такую модель, при которой бизнес, вкладывая более миллиарда рублей в создание нового производства, автоматически получает налоговые префе-

ренции и субсидию областного бюджета на возмещение до двух третей затрат. СИБУР, инвестировав в строительство завода более 2,4 млрд руб., получил солидную поддержку из областной казны, потому что интересы томичей и интересы компании совпали. Теперь мы имеем единственное за Уралом производство сверхвостребованной пищевой пленки, чья проектная мощность составляет 38 тыс. т продукции в год, которая будет экспортироваться во многие страны мира. К тому же новое производство — это вторичная, более глубокая переработка сырья, в данном случае полипропилена. Это наш курс на развитие обрабатывающих производств, выпуск дополнительной продукции из одного исходного материала.

4. Начали газификацию районов Томской области
Мы приступили к реализации совместной с «Газпромом» программы газоснабжения и газификации Томской области, совокупный объем инвестиций в которую — более 6 млрд руб. Программа масштабная, и сегодня мы делаем только первые шаги, но и они очень значимы, потому что нам необходимо ликвидировать колоссальное отставание в газификации региона, которая сегодня составляет всего 8%.
В этом году в Колпашевском районе строим межпоселковые сети, на первом этапе газифицируем 300 домов. Для этого выделили району из областного бюджета



более 40 млн руб. В центральном микрорайоне областного центра со сжиженного на природный газ перевели восемь «многоквартирников» — более 400 квартир.
По итогам уходящего года Томская область — в числе восьми регионов, которые выполняют свои обязательства перед «Газпромом» в рамках газификации. Алексей Миллер принял решение увеличить финансирование программы регионам-переводникам.
В будущем году начнем строительство объектов в селах Оськино и Победа Шегарского района, а «Газпром» приступит к проектированию газораспределительной станции. Готовим к газификации поселки Апрель, Аникино и Предтеченск областного центра; Корнилово, Моряковка, Калтай, Черная Речка, Курлек и Тахтамышеве Томского района.

5. Инвестируем в развитие АПК
Уходящий год стал знаковым для развития агропромышленного комплекса. И не только тем, что, несмотря на капризы сибирского лета, мы собрали рекордный за последние 12 лет урожай зерновых. Вместе с министром сельского хозяйства РФ Николаем Федоровым мы открыли вторую очередь современного тепличного комплекса в селе Трубачево Томского района. При стоимости проекта около 1,2 млрд руб. господдержка составила 130 млн руб. Ежегодно новое тепличное хозяйство будет выращивать 700 т томатов, 2 тыс. т огурцов, зелень. Это откроет больше половины потребности Томской области в свежих овощах, станет существенным фактором в снижении стоимости продовольственной корзины, в обеспечении продовольственной безопасности региона.

«Инновация отличает лидера от догоняющего»

Прошел год, как состоялась встреча губернатора Томской области Сергея Жвачкина и председателя правления «Газпрома» Алексея Миллера, итогом которой стал план мероприятий по расширению использования продукции и технологий предприятий Томской области, в том числе импортозамещающих для ОАО «Газпром». Особую актуальность эта тема приобретает в свете провозглашенного правительством России курса на инновационную перестройку экономики страны. Двигателем и главным координирующим центром взаимодействия томских машиностроителей и газовиков стало дочернее общество «Газпрома» — компания «Газпром трансгаз Томск», активно внедряющая наукоемкие разработки в производственные процессы. Каким образом инновационные векторы развития «восточного форпоста „Газпрома“» и как они пересекаются с интересами региональной промышленности, рассказал Анатолий Титов, генеральный директор компании «Газпром трансгаз Томск».

— Насколько удалось продвинуться в развитии сотрудничества «Газпрома» и томских предприятий?
— Ключевым событием в реализации этих планов стало прошедшее в Томске в июле этого года совещание во главе с заместителем председателя правления «Газпрома» Виталием Маркеловым, который привез в областную столицу «десант» из топ-менеджеров «Газпрома», а томские производители, со своей стороны, представили свою продукцию на одной из площадок ТЭМЗа. В их число вошли ведущие промышленные предприятия города: ТЭМЗ, «Элеси», «Элком+», НПФ «Микран», НПП «Томская электронная компания», «Манотомь» и ряд других.
Делегация «Газпрома» смогла комплексно ознакомиться с продукцией томских производителей, оценив ее конкурентные преимущества и недостатки, а также определив перспективные направления сотрудничества. Томичи же, в свою очередь, стали лучше понимать требования «Газпрома» к приобретаемому оборудованию и регламент его закупки. Первым результатом совместной работы стало включение в перечень оборудования, рекомендованного к применению на объектах «Газпрома», семи типов продукции.
— Можно ли говорить к концу года о дальнейших успехах проекта?
— Конечно. На сегодняшний день в «Газпроме» успешно прошли аттестацию несколько видов продукции томских предприятий: это приводы для крановых узлов, изготавливаемые за-



Участники инновационного форума INNOVUS у стенда с разработками «Газпром трансгаз Томск»

водом ТЭМЗ, компанией «Элеси» и «Томской электронной компанией»; продувочный вентилятор для газопроводов, также производимый ТЭМЗом; безэлектродный электрод сравнения компании «Электрохимзита» и автоматизированная установка дренажной защиты, разработанная НПО «Полос». Выходит на аттестацию со своей продукцией «Сибкабель». Полным ходом проходит опытно-промышленную эксплуатацию на наших производственных объектах стенд для проверки манометров и датчики давления производства завода «Манотомь». Это значит в том числе, что продукция этих предприятий всесторонне изучена в «Газпроме» и сделан вывод о ее высоком качестве, не уступающем импортным аналогам, и конкурентоспособной цене. Кроме того, одна из перспективнейших совместных конструкторских разработок ТПУ и «Газпром трансгаз Томск» — рентген-телевизионный дефектоскоп — промышленно производится будет также ТЭМЗом. Планы дальнейшего сотрудничества приобретают все больший масштаб. В частности, томским производителям предложено разработать блочную газораспределительную станцию с перспективой ее дальнейшего производства.

— Получает ли развитие опыт сотрудничества «Газпрома» и Томской области в других регионах?
— Действительно, этот пример становится прецедентом, по крайней мере в региональных масштабах. Совсем недавно делегация нашей компании встречалась с Ассоциацией сибир-

ских машиностроителей в Омске, где познакомилась с продукцией местных производителей. Совместно с омичами мы оцениваем возможность использования их продукции на производственных объектах «Газпром трансгаз Томск». Идет процесс подписания «дорожной карты» по сотрудничеству «Газпрома» и Омской области, аналогичной той, что реализуется в Томске.

— Очевидно, что «Газпром трансгаз Томск» и сам ориентирован на высокотехнологичное производство. Расскажите об инновационной составляющей вашей производственной политики.
— Как сказал Стив Джобс, инновация отличает лидера от догоняющего. «Газпром» входит в число лидеров мирового энергетического рынка и не может быть инновационно неразвитой компанией. А Томск, как научный, образовательный, исследовательский центр, выбран «Газпромом» форпостом для реализации Восточной газовой программы.
Значение инновационной политики в работе «Газпром трансгаз Томск» определил сам коллектив предприятия, объявивший 2013 год Годом инноваций. Согласно объявленной тематике в компании была реализована программа мероприятий инновационной направленности.
В целом инновационная деятельность нашей компании ведется по трем основным направлениям: выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), рационализаторская деятельность и

создание объектов интеллектуальной собственности.
— Но научно-исследовательская работа, скорее, прерогатива ученых, а не газовиков...
— Поэтому мы активно взаимодействуем с научными и производственными организациями, в том числе с Томским политехническим и Томским государственным университетами, решая прикладные задачи, важные для обеспечения надежного транспорта газа.
По заказу компании с 2005 года выполнено 18 НИОКР. Сейчас в процессе выполнения еще 12 научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. В их числе большие, наукоемкие работы, которые имеют перспективы масштабного внедрения в производство и высокий экономический эффект.
— Могли бы вы рассказать о конкретных разработках?
— Интереснейшей разработкой стал дефектоскопический комплекс. Он позволяет получить в течение двух-трех минут рентгенограмму сварного шва трубы диаметром от одного до полутора метров без рентгеновской пленки. Это уникальная технология и выход на новый качественный уровень дефектоскопии трубопроводов.
Слово «уникальный» применимо и к другой нашей разработке — безэлектродному электроду сравнения. Его конкурентные преимущества в многократно большем сроке службы, отсутствии загрязнения почвы в отличие от традиционного, медно-сульфатного электрода, в устойчивости к негативному воздействию грунта, более стабильной работе при меньшей стоимости установки.
Важное прикладное значение имеет выполняемая ТЭМЗом разработка по созданию небслуживаемого электропривода запорной арматуры, который при меньшей стоимости существенно снизит эксплуатационные затраты и повысит надежность работы.

— Насколько масштабно развернуто рационализаторское движение?
— Достаточно сказать, что каждый пятый работник нашей компании — рационализатор. Экономический эффект от рационализаторской деятельности в прошлом году составил 74 миллиона рублей — это результат практического использования более тысячи рацпредложений наших работников.
Рационализаторской работой охвачен весь коллектив 22 филиалов «Газпром трансгаз Томск», расположенных в 12 регионах страны. К примеру, в Омском ЛПУ с 2009 года внедрено более 200 рацпредложений, эконо-

мический эффект от которых составил 9,5 миллиона рублей. В число лучших рационализаторов входят сотрудники Алтайского и Александровского ЛПУ. В прошлом году на одно из рацпредложений специалистов алтайского филиала и инженерно-технического центра «Газпром трансгаз Томск» получено два патента, а Александровское линейное производственное управление получило один из самых впечатляющих показателей экономического эффекта — более 12 миллионов рублей. Не отстают и Дальний Восток. В Сахалинском ЛПУ в прошлом году внедрено 32 рацпредложения с экономическим эффектом 2,5 миллиона рублей.
А в целом за последние девять лет сотрудники «Газпром трансгаз Томск» подали более 6 тысяч рацпредложений, общий экономический эффект от которых составил более 350 миллионов рублей. При этом компания запатентовала 11 изобретений и полезных моделей.
— Как удается добиться таких результатов?
— Конечно, это результат большой работы с коллективом. В частности, мы регулярно проводим конкурсы лучших рационализаторов и молодежные научно-практические конференции.
К примеру, в апреле 2013 года компания провела в Томске научно-практическую конференцию. В ней приняли участие 197 молодых ученых и специалистов со всей страны, прежде всего из дочерних обществ «Газпрома».
В десяти секциях прозвучало более 160 докладов о проблемах и перспективах развития современной газотранспортной отрасли. Выступления наших инженеров были названы одними из лучших на конференции.
Высокий уровень научно-практических конференций нашей компании подтверждает и участие «Газпром трансгаз Томск» во всероссийском конкурсе «Инженер года». В 2012 году все восемь участников конкурса от нашей компании стали его победителями или лауреатами.
Также мы принимаем активное участие во всероссийских конференциях. В октябре доклады специалистов инженерно-технического центра «Газпром трансгаз Томск» заняли призовые места на конференции «Новые технологии в газовой промышленности», собравшей 300 молодых специалистов «Газпрома» и Российского государственного университета имени Губкина.
В целом хотелось бы отметить, что инженерно-технический потенциал компании является уникальным как по составу работающих специалистов, так и по применяемому оборудованию.
Беседовал Николай Пигарёв

ИТОГИ ГОДА томская область

Томская БОПП-пленка делает импорт ненужным

В 2013 году компания «Биаксплен» (дочернее предприятие ЗАО «СИБУР-холдинг») запустила на площадке «Томскнефтехима» завод упаковочной БОПП-пленки стоимостью 2,4 млрд руб. Он будет выпускать до 38 тыс. т продукции в год, что, по подсчетам экспертов, позволит России полностью заместить импорт такой пленки. Открытие нового производства активно лоббировалось региональными властями. В правительстве Томской области рассчитывают, что пример «Биаксплена» привлечет внимание инвесторов к экономике региона.

— инвестиции —

Новое производство «Биаксплена» было открыто в Томске 6 ноября. Оно расположено на площадке ООО «Томскнефтехим». Компания входит в состав СИБУРа, который станет основным поставщиком полипропилена — сырья для производства БОПП-пленки. С октября 2012 года на «Томскнефтехиме» была проведена реконструкция, которая позволила увеличить производство полипропилена на 10 тыс. т, доведя его до 140 тыс. т в год.

СИБУР наметил создание производства БОПП-пленки в Томске после того, как в апреле 2012 года закрыл сделку по приобретению у кипрской компании Fordinbridge Trading Ltd доли в 50% в уставном капитале ООО «Биаксплен» (второй половиной акций СИБУР владел с 2009 года). К тому времени «Биаксплен» уже был одним из крупнейших российских производителей БОПП-пленки. В состав компании входили предприятия городов Балахна (Нижегородская область), Курск (Курская область), Новокуйбышевск (Самарская область) и Железнодорожный (Московская область). Их совокупная мощность составляла более 82 тыс. т. В 2011 году СИБУР купил компанию «НОВАТЭК-полимер», и производство пленки группы достигло 111 тыс. т. Уже тогда «Биаксплен» выпускал более 40 видов пленки толщиной 10–40 мкм, а также барьерные (многослойные) пленки и синтетическую бумагу.

В мае этого года губернатор Томской области Сергей Жвачкин и глава СИБУРа Дмитрий Конов подписали инвестиционное соглашение о создании в регионе производства БОПП-пленки. Документом предусматривалось оказание проекту государственной поддержки в форме субсидирования на сумму 555 млн руб. Через месяц соглашение было подтверждено решением региональной законодательной думы, утвердившей соответствующую поправку в областной бюджет. Производством было включено в реестр инвестиционных проектов области.

Интерес областных властей к производственному проекту губернатора Жвачкина пояснил в ходе церемонии открытия нового том-

ского предприятия: «Россия отказывается от импортного материала, а мы увеличиваем нефтегазовый кластер в Томской области и долю продукции на российском рынке с маркой „Сделано в Томске“». По его словам, областные власти готовы и в дальнейшем поддерживать создание новых производств. «Принятый нами закон подразумевает, что все проекты стоимостью от 2,5 млрд руб. и выше будут освобождены от двух третей налогов на прибыль», — пообещал глава региона.

● БОПП-пленка (биаксильно-ориентированная полипропиленовая пленка) применяется в производстве гибкой упаковки для пищевых и непищевых продуктов, этикетки и скотча. Технология производства придает БОПП-пленке высокую прочность и эластичность. Она имеет высокие барьерные свойства, устойчива к различным агрессивным средам, инертна и безопасна для человека и окружающей среды.

Проектная мощность томской линии составляет 38 тыс. т пленки в год. Завод оснащен оборудованием французской фирмы Essor Technologies. Параметры новой линии (ширина пленки до 8,7 м) позволяют выпускать самую широкую из всех производимых в России БОПП-пленок толщиной от 10 до 80 мкм. Объем инвестиций в проект превысил 2,4 млрд руб. Благодаря строительству производства БОПП-пленки на томской площадке создано более 150 рабочих мест. Продукция завода будет реализовываться в Уральском и Сибирском федеральных округах, часть ее будет экспортироваться в страны СНГ (Украина и Белоруссия) и Европу (Польша, Италия, Франция, Турция и др.).

Как отметил председатель совета директоров СИБУРа Леонид Михельсон, производство БОПП-пленки стало еще одним из важнейших направлений в работе холдинга наряду с добычей нефтяного газа, транспортной, переработкой и производством полипропилена. «СИБУР не будет на этом останавливаться и продолжит свою инвестиционную программу», — пообещал он. В свою очередь, Дмитрий Конов не исключил, что производство БОПП-пленки в Томске будет наращиваться: «Посмо-



ЕЛЕНА КУСОВА

Томские власти рассчитывают, что пример «Биаксплена» привлечет внимание инвесторов к экономике региона

трим на развитие рынка и, вполне возможно, рассмотрим вариант открытия второй линии».

Стоит отметить, что сегодня на площадке «Биаксплена» в Новокуйбышевске уже реализуется проект по расширению производства БОПП-пленки. Таким образом, совокупная мощность предприятий группы составит 149 тыс. т в год. Вместе с тем объем российского рынка БОПП-пленки в 2012 году с учетом импорта составлял, по данным Market Report Consulting, 124 тыс. т.

Понятно, что томский завод «Биаксплена» будет в первую очередь работать на внутренний рынок, замещая импорт. Но и экспортные возможности у предприятия тоже есть, так как БОПП — весьма перспективный вид упаковочных материалов», — считает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. По его словам, на территории СНГ за пределами России есть три завода, производящих БОПП-пленку. Два из них находятся на Украине (ОАО «Завод полимерных материалов» и ОАО «Луцкпласт-

масс»), один располагается в Белоруссии (Могилевский завод искусственного волокна им. Куйбышева). В России следующим по масштабам после «Биаксплена» идет ОАО «Полимерконтейнер» (пос. Некрасовка, Дмитровский район, Московская область). Кроме того, на российском рынке широко представлены своей продукцией ведущие мировые производители — лидер в производстве

БОПП-пленки ExxonMobil (США), Moplefan (Италия), Manuli (Италия), Radici (Италия), UCB (Бельгия) и Thai Film (Таиланд). Ежегодный рост мирового рынка для этой продукции оценивается примерно в 3–5%, а его объем, по словам господина Баранова, можно оценить в 550–630 тыс. т. Таким образом, «Биаксплен» в перспективе может занять до четверти мирового рынка БОПП-пленки.

«Безусловно, экспорт БОПП-пленки „Биакспленом“ будет отмечен на мировом рынке. Но и в этом случае главное изменение заключается в том, что компания лишь укрепит свои позиции, а передела рынка ждать не стоит, как и его затоваривания. Данный сегмент активно развивается, рынок пока не насыщен», — констатирует аналитик «Финам Менеджмента».

Юрий Белов

Олег Власов, и. о. генерального директора ФКП «Бийский олеумный завод»:

«Мы были и остаемся одним из лидеров отрасли»

Бийский олеумный завод — федеральное казенное предприятие, при этом полноценно интегрированное в существующий рынок. Государственные гарантии целостности завода наряду с возможностью и необходимостью самостоятельно зарабатывать являются хорошим стимулом для сохранения и развития Б03 как одного из лидеров обороны. Исполняющий обязанности генерального директора Олег Власов, который работает на Бийском олеумном более 40 лет, рассказал, каким был 2013 год для крупнейшего предприятия Бийска, вносящего значительный вклад в бюджет наукограда.

— Олег Михайлович, как сложился уходящий год, создан ли финансово-экономический фундамент для решения задач 2014 года?

— В целом завод продолжает работать стабильно, выполняя свои обязательства. Объем выпускаемой товарной продукции сохраняется примерно на уровне прошлого года — 3 миллиарда рублей. Основные направления деятельности завода — производство и реализация промышленных взрывчатых материалов, серной кислоты, растворителей, присадки для дизельного топлива, суперпластификатора для бетонов.

Трудности есть, и причины их объективны и объяснимы. Ежегодно заметно уменьшается рынок потребления взрывчатых веществ на основе тротила. В целом в горнодобывающей отрасли произошло заметное сокращение объемов производства. Это побуждает искать новые пути, перестраиваться на другие виды ВВ. По сути, существующее производство остается центром, вокруг которого возникают новые производства и продукты, востребованные на рынке. К примеру, в этом году возросли продажи эмульсионных ВВ, есть потребность и возможность в следующем году увеличить рост еще на 50%. Это новая продукция, выпуск которой был освоен в 2010 году. Максимально загружено производство шашки, который при проведении взрывных работ используются горнодобывающие предприятия от Дальнего Востока до Колыского полуострова.

Стабильно высокий спрос сохраняется и на другие взрывчатые вещества, а также на продукцию серно-кислотного цеха, растворители. Идет устойчивое увеличение объемов выпуска на еще двух новых производствах — присадки для дизельного топлива, которую приобретают нефтеперерабатывающие предприятия, и суперпластификатора для бетонов. Мы сформировали свой круг партнеров, выстроили взаимовыгодные отношения и тесно сотрудничаем, проводя гибкую ценовую политику и сохраняя высокое качество. Теперь делаем следующие шаги — расширяем регионы поставки, на-

ходим новых надежных партнеров как в России, так и за рубежом.

— Что можно сказать об участии завода в федеральных целевых программах?

— Мы планируем, что доля федеральных средств, инвестируемых через реализацию ФЦП, будет увеличиваться. У нас есть планы до 2020 года, и они уже реализуются. Ожидается, что в период с 2015 по 2020 год вливание бюджетных инвестиций в рамках реализуемых ФЦП составит около 4 миллиардов рублей.

— Хорошо известно, что Б03 несет серьезную социальную нагрузку. Остается ли это важнейшей составляющей в деятельности завода?

— Социальные инвестиции — это не только роскошь, но и необходимость. Завод как работодатель создает благоприятные условия труда и жизни работников, обеспечивает достойную заработную плату и социальные гарантии. У нас сильная и многочисленная профсоюзная организация. Ежегодно на «социалку» мы расходуем значительные средства. Содержание собственного Дворца культуры, профилактория, двух общежитий обходится бюджету завода в 160 миллионов рублей. Но мы прекрасно понимаем ответственность перед работниками и их семьями, перед городом и краем и стараемся сохранить приоритеты социальной политики.

— Что можно сказать о первоочередных проблемах и задачах на предстоящий 2014 год?

— Что касается проблем, то они в целом стандартные для любого предприятия, отводящего свое место на рынке. В последнее время применяем тактику агрессивного маркетинга, выстраиваем ценовую политику — как в реализации продукции, так и в отношении поставки сырья. Вместе с тем намечены и реализуются совместные перспективные проекты с ФКП «Завод имени Я. М. Свердлова», с которым впервые налажены партнерские отношения и выстраивается единая позиция по продвижению нашей продукции.

2014-й простым не будет. Впрочем, и все последние годы были для завода нелегкими. Каждый год подкидывал какие-то проблемы и задачи, но мы их решали, где-то хуже, где-то лучше. Что касается новинок в производственном плане, то помимо запланированного мы вовлекли практические все службы предприятия в процесс поиска новых и нестандартных решений. А в отношении партнеров и потребителей можно с уверенностью сказать, что ФКП «Б03» всегда являлось надежным и честным партнером и в 2014 году все обязательства будут, как и ранее, безукоризненно выполняться. Бийский олеумный завод был и остается одним из лидеров оборонной отрасли и предприятием, которое вносит значительный вклад в экономику города и Алтайского края.

Беседовала Мария СМЕРНОВА

ОЭЗ «Томск» прибавила в весе

— инвестиции —

Как сообщили в администрации ОЭЗ «Томск», на территории особой экономической зоны есть земельные участки, отведенные под строительство социальных объектов. Например, участок площадью 5 га сотовой котельной, энергоподстанцией и парковкой предназначен для размещения административно-делового центра (АДЦ) площадью более 50 тыс. кв. м. По проекту, уже прошедшему государственную экспертизу, в АДЦ могут разместиться гостиница, торговые точки, кафе и рестораны, спортивно-оздоровительный центр, выставочные помещения, конференц-зал, отделение банка и т. д. Инвесторам также предлагается рассмотреть возможность строительства multifunctionalного спортивного центра, открытия пунктов общественного питания различных форматов (кафе, рестораны, фуд-корты), участия в застройке общественно-жилых зон двух- и пятиэтажными домами для оказания гостиничных услуг и создания технопарков.

Для инвесторов, реализующих проекты на территории ОЭЗ, предусмотрены существенные льготы. Так, цена аренды земли составит здесь 0,002% от кадастровой стоимости (фактически — несколько рублей за 1 га в год), подключение к инженерным коммуникациям будет бесплатным, а земельные участки могут выделяться без конкурсных процедур.

Кроме того, как заметил Константин Каминский, новые возможности у инвесторов появятся в связи с ожидаемой в ближайшее время законодательной отменой обязательного создания таможенного периметра вокруг территории ОЭЗ. «Южная площадка, обладающая коммуникациями и хорошей транспортной доступностью, станет открытой для создания полноценной инфраструктуры городского типа», — пояснил руководитель ОЭЗ «Томск».

С сентября этого года в научно-внедренческом центре (НВЦ, открыт в мае) начато применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны. Она предусматривает полное освобождение инвесторов от уплаты таможенных пошлин и налогов и позволяет вложить сэкономленные таким образом средства непосредственно в разработки. Первой компанией, воспользовавшейся таможенными льготами, стало ООО «Мойе керамик-имплантате» (входит в немецкую компанию MOJE Keramik-Implantate GmbH & Co). Компания уже приступила к монтажу оборудования в НВЦ и намерена до конца года запустить завод полного цикла по производству ортопедических, стоматологических и нейрохирургических имплантатов. Завод будет сертифицирован по европейским стандартам. В 2012 году MOJE открыла на Южной площадке первое предприятие — по производству имплантатов мелких суставов из циркон-оксидной нанокерамики

проектной мощностью 8 тыс. изделий в год. Тогда компания инвестировала в проект около €2 млн.

По информации Томской таможни, размер льгот, предоставленных резидентам по процедуре свободной таможенной зоны, в первом полугодии 2013 года составил около 8,6 млн руб. В структуре импортных товаров, ввезенных резидентами ОЭЗ «Томск» за этот период, преобладают комплектующие части к ранее ввезенному оборудованию, необходимому для осуществления технико-внедренческой деятельности.

Аналитик «Инвестаф» Игорь Арнаутлов считает проект ОЭЗ «Томск» «наиболее динамично развивающимся» из всех российских зон ТВТ. «Его концепция по привлечению компаний химического и машиностроительного сектора дала свои результаты, так как в регионе расположены такие предприятия, как „Томскнефть“ и „Томскнефтехим“, также развиваются беспроводные технологии. Среди ОЭЗ технико-внедренческого типа томская ОЭЗ заняла в 2012 году первое место по объему инвестиций (от резидентов поступило более 1 млрд руб.) и выручки от продаж продукции резидентов (свыше 1,4 млрд руб.)», — пояснил господин Арнаутлов. По его мнению, у ОЭЗ «Томск» «хорошие перспективы, если будут сохранены хотя бы такие же темпы развития и если не снизится объем бюджетных средств, выделяемых на развитие инфраструктуры.

Юрий Белов

ИТОГИ ГОДА алтайский край

Курорты нарисовали дорожную карту

В Алтайском крае набирает темпы дорожное строительство. Важным драйвером роста отрасли стали туристические проекты региона, развитие которых невозможно без качественной транспортной инфраструктуры. В 2013 году власти завершили несколько крупных проектов, общий объем инвестиций превысил 6 млрд руб.

– инфраструктура –

За последние пять лет протяженность автомобильных дорог с твердым покрытием в Алтайском крае увеличилась в два раза и в 2012 году составила 38,3 тыс. км. Не стал исключением и 2013 год. В рамках реализации федеральной целевой программы «Развитие транспортной системы России» завершено строительство дороги в обход Бийска. Новая магистраль повышает доступность особой экономической зоны туристско-рекреационного типа «Бирюзовая Катунь» и уникальных природных объектов, расположенных на маршрутах Малого и Большого золотого кольца Алтая. Кроме того, центр наукограда Бийска освободится от большегрузного транспорта, что позволит улучшить экологическую обстановку в городе.

Благодаря развитию транспортной инфраструктуры в Алтайском крае многие регионы Сибири получили выход к юго-западной границе России и Монголии. «Первая часть дороги, 12 км, и мост через Бию были построены в конце 80-х — начале 90-х годов. В ценах этого года это примерно 3 млрд руб. Но эти средства не работали, поскольку дорога и мост не эксплуатировались. Нам удалось, плотно работая с Министерством транспорта РФ, с федеральным дорожным агентством, на этот объект привлечь около 1 млрд руб. федеральных ресурсов. И, вложив этот миллиард, мы реально вовлекли в работу транспортную отрасль 4 млрд инвестиций. Недавно, проехав в качестве обычного пользователя этой магистрали, с удивлением заметил, насколько она востребована и как она эффективно работает», — рассказал губернатор Алтайского края Александр Карлин. По словам главы Ростуризма Александра Радькова, эта дорога является жизненно важной артерией для туристических потоков. «Введение в эксплуатацию таких объектов упорядочивает и перераспределяет грузопассажирские потоки. Кроме того, многие туристические объекты станут более доступны для гостей региона», — считает Александр Радьков.

В этом году была построена и автомобильная дорога село Новотырышкино — Белокуриха протяженностью 9,5 км. Стоимость объекта — 300 млн руб. Она позволит перераспределить поток туристов и объединить все объекты туристско-рекреационного кластера «Белокуриха» в один многофункциональный комплекс. Строится дорога длиной 1,2 км от вышеупомянутой трассы к комплексу «Конный двор». «Сейчас мы спроектировали заключительный участок дороги протяженностью 8 км. Это очень интересная трасса. Будут красивые серпантины. Мы старались проектировать так, чтобы максимально сохранить природный ландшафт», — отмечает руководитель компании «Алтай-индорпроект» Сергей Давыдов. В декабре в Алтайском крае прошел аукцион на строительство дороги от Белокурихи к курортному субкластеру «Белокуриха-2». Протяженность трассы — 7,7 км, стоимость строительства — 746,5 млн руб. В будущем сама дорога станет одним из привлекательных объектов для туристов за счет своей уникальной «серпантинной» конструкции и расположения — у подножия горы Церковка.

Важным проектом также является расширение трассы М-52. «Вопрос расширения трассы М-52, в том числе на участках Барнаул — Бийск и Барнаул — Новосибирск, со строительством моста через реку Чумыш прорабатывается с федеральными министерствами и ведомствами», — пояснил вице-губернатор Алтайского края Михаил Щетинин.

Помимо туристических зон дорожная сеть развивалась и в промышленных центрах края, причем работы велись в рамках государственно-частного партнерства. Так, в ноябре в Алтайском крае после реконструкции был введен в эксплуатацию почти 28-километровый участок автодороги Змеиногорск — Рубцовск. Реконструкция 13,67 км проведена за счет средств ООО «УГМК-Холдинг», а ремонт 14,29 км профинансирован администрацией Алтайского края. Напомним, что в 2010 году администрация Алтайского края заключила дополнительное соглашение к уже подписанному — о социально-экономическом партнерстве с



С развитием транспортной инфраструктуры в Алтайском крае многие регионы Сибири получили выход к юго-западной границе России и Монголии

ООО «УГМК-Холдинг» и ОАО «Сибирь-Полиметаллы». Документ предусматривает проведение реконструкции и ремонта автомобильной дороги Змеиногорск — Рубцовск на паритетных условиях сроком до 2014 года. В 2011 году введен в эксплуатацию участок автодороги, проходящей по территории Рубцовского и Змеиногорского районов, протяженностью 20,5 км. В прошлом году реконструирован участок дороги Зме-

иногорск — Рубцовск — Волчиха — Михайловское — Кулунда — Бурла — граница Новосибирской области.

Как рассказал заместитель начальника по строительству КГКУ «Алтайавтодор» Олег Сафир, участок дороги приведен в соответствие с третьей технической категорией: ширина проезжего полотна составляет 7,5 м, а пропускная способность — свыше тысячи автомобилей в сутки. Олег Сафир подчеркнул, что ремонт проводился с применением новейших материалов и передовых технологий, что обеспечивает большую износостойкость дорожного полотна. Кроме того, в транзитных населенных пунктах оборудо-

вано освещение, тротуары, установлены необходимые дорожные знаки, обеспечивающие безопасность. Все эти участки являются составляющими одной трассы Змеиногорск — Рубцовск — Волчиха — Михайловское — Кулунда — Бурла — граница Новосибирской области, которая связывает степную зону региона с Новосибирской областью.

На этом инвестиции в дорожное строительство региона не заканчиваются. По планам краевых властей, на ремонт и содержание дорог регионального и муниципального значения в 2014 году будет выделено около 7 млрд руб.

Михаил Палочкин

Светодиоды от фирмы Spark светят все ярче

В конце ноября компания Spark отметила свое четырехлетие. По меркам современного бизнеса срок младенческий, а вот если посмотреть в рамках рынка светодиодного освещения — это дистанция огромного размера. Свежи в памяти те времена, когда четыре года назад на менеджеров фирмы Spark после их коммерческих предложений смотрели словно на инопланетян. Сегодня же люди сами приходят в Spark с предложениями светодиодного освещения предприятий, цехов, школ и даже улиц малых сел. Совсем недавно жительница села Сорочий Лог Первомайского района обратилась с просьбой взяться за освещение улиц Сорочьего Лога. Причем организационные моменты реализации данного проекта сельчане решают самостоятельно. А это свидетельство того, что на энергетическом рынке светодиодное освещение уверенно укрепляет свои позиции.

— Уходящий год по объемам продаж для предприятия сложился удачно, — рассказывает генеральный директор компании Spark Владимир Вялков. — Если говорить более конкретно, то вырисовывается следующая картина. Весной администрация города объявила тендер по замене ламп накаливания уличных светильников в Барнауле. Его выиграла компания «Транссвет», а мы получили право заниматься поставкой светодиодных светильников в объеме 1000 штук. Причем нужно заметить, что эта работа велась не на центральных улицах краевого центра, а на второстепенных магистралях. И сегодня вдвойне приятно слышать, что люди остались очень довольны сделанным. Сейчас готовится еще один тендер, который преследует цель привести в порядок наименее освещенную часть Барнаула, и фирма Spark намерена принять в этом важном деле непосредственное участие.

За четыре года работы фирмы Spark столь объемных поставок в ее биографии не было. Тем не менее компания справилась с поставленной задачей достойно. Весь объем светодиодных ламп пришел в Барнаул в течение двух недель. Таким образом, монтажные работы шли строго по графику. Причем даже в рамках столь масштабного проекта работали, что называется, на перспективу. Смонтировали 10 светильников с электронными блоками управления, которые позволяют регулировать мощность и световой поток в зависимости от параметров установленной программы.

Переход на светодиодное освещение принято аргументировать не только объемами сделанного, но и подкреплять экономическими выкладками. Установка 1000 светодиодных ламп в год будет экономить для Барнаула 1,6 миллиона бюджетных рублей только в плане оплаты за потребленную электроэнергию. Но это еще не все: прежние светильники требовали ежегодно проведения четырехразового их обслуживания. В переводе на деньги это еще плюс 2,6 миллиона рублей.

Есть и другие направления работы фирмы Spark с администрацией Барнаула. Подготовлены расчеты, подтверждающие целесообразность и эффективность перевода на светодиодное освещение двух школ города и одного из ведущих спортивных объектов края — спорт-комплекса «Победа». Причем окупаемость этого проекта вполне приемлема — полтора года. А реализация его должна стартовать уже в начале 2014 года.

Особо следует сказать о производственном секторе деятельности компании Spark. Сегодня немало структур

агропромышленного комплекса и промышленных предприятий сотрудничают с фирмой Spark в плане перехода на светодиодное освещение. Наиболее убедительным выглядит пример птицефабрики «Комсомольская» Павловского района Алтайского края. Там активно идет плановая работа не только по освещению птичников, многое сделано в инкубаторах и других производственных подразделениях предприятия. А начиналось все с одного цеха. Сейчас же в ходе масштабной реконструкции приоритет отдается светодиодному освещению.

Долгосрочное соглашение о сотрудничестве подписано с ООО «Алтаймяспром». Причем здесь ситуация выглядит довольно-таки интересно. Проект производственных подразделений строящегося современного и мощного предприятия делали французы. Но по мере их запуска выяснилось, что света элементарно не хватает. В одном из цехов установили светодиодное освещение. И проектировщики с этим согласились. Сейчас на очереди еще один цех ООО «Алтаймяспром». Кроме того, плодотворная работа идет с фирмой «Холод», намечился серьезный сдвиг в сотрудничестве с группой компаний «Киприно».

Крепнут контакты фирмы Spark с промышленными предприятиями не только Алтайского края, но и Сибирского федерального округа. Успешно прошли опытную эксплуатацию уличные светодиодные светильники на всемирно известном комбинате «Русский алюминий». И энергетики надеются на дальнейшее плодотворное сотрудничество. Очень активно идет работа с Казахстаном. Достаточно сказать, что недавно Spark вступил в Союз птицеводов Казахстана. Там насчитывается около полусотни птицефабрик, и практически все они заинтересованы в переходе на светодиодное освещение. Что касается предприятий Алтайского края, то здесь пальма первенства принадлежит АЗПИ. Они смонтировали светодиодное освещение в опытом цехе, сейчас заказали современные светильники для уличного освещения территории завода.

Еще недавно камнем преткновения для энергетиков была организация сотрудничества с ЖКХ. Сегодня и здесь есть пусть пока незначительные, но тем не менее изменения к лучшему. Удалось установить контакты с одной из крупнейших управляющих компаний Ленинского района Барнаула. В ее ведении более сотни многоквартирных домов. Первую партию светильников, около 60 штук, уже установили в подъездах, теперь приобретают еще несколько десятков светодиодных ламп.



БЫЛО



СТАЛО

Цех ООО «Алтаймяспром»

Развивается и относительно новое направление в деятельности фирмы Spark — работа с частным сектором. В край завезено свыше 8,5 тысячи светодиодных ламп для освещения квартир и иных бытовых помещений. Через компанию «Алтайэнергосбыт» данная продукция расходуется по всему Алтайскому краю, а Spark дает гарантию на эти лампы от 2 до 3 лет. И люди охотно идут на это сотрудничество. Но этот рынок только-только формируется.

Тем не менее даже при столь радужных раскладах нельзя говорить о том, что в сфере светодиодного освещения все гладко и безоблачно. На рынке пока еще нет единых стандартов, как технологических, так и качественных. В конечном же итоге все это больно бьет и по отдельно взятым предприятиям, таким как фирма Spark, так и по отрасли в целом. Не случайно директор компании Владимир Вялков выступил одним из инициаторов научно-практической конференции по проблемам энергосбережения, которая недавно проходила в АлтГУ им. И. И. Ползунова и на которой он выступал с докладом на тему «Стандартизация светодиодных

светильников». Проблема, что называется, переломная. Наверное, пришло время вводить технический контроль светодиодной продукции или аккредитовывать компании, работающие на рынке светодиодного освещения. Это только положительным образом скажется как на технологических процессах, так и на качестве поставляемой продукции.

— 2013 год не только для компании Spark, но и для всего рынка светодиодного освещения Алтайского края был, на мой взгляд, определяющим, — говорит Владимир Вялков. — И я думаю, что в будущем году должен случиться прорыв в плане кардинального перехода промышленных предприятий на светодиодное освещение. Время пришло. В европейской части России светодиодное направление развивается просто семимильными темпами. В Сибирском федеральном округе лидируют Новосибирск и Абакан. Для примера: там уже объявлены тендеры на поставку светодиодной продукции соответственно на 30 и 24 миллиона рублей. Не за горами подобные сдвиги и в Алтайском крае.

Сергей Шевляков

ИТОГИ ГОДА алтайский край

Переработчики не нагуляли мяса

В 2013 году отрасль производства и переработки мяса в Алтайском крае демонстрировала замедление темпов роста, а в некоторых случаях и падение. По мнению экспертов, снижение статистических показателей связано с общим спадом в экономике. Между тем они считают отрасль весьма перспективной и прогнозируют рост объемов производства уже в будущем году. Частные инвесторы активно вкладывают средства в модернизацию действующих и строительство новых перерабатывающих комплексов.

— **апк** —

В Алтайском крае, по данным статистики, производится 2,3% всего российского мяса и субпродуктов, 1% колбасных изделий, 1,6% мясных полуфабрикатов. За десять месяцев текущего года в регионе, по подсчетам Алтайкрайстата, произвели 82,6 тыс. т мяса и субпродуктов. Это на 0,4% выше аналогичного показателя 2012 года. Фактически, считают эксперты, производство осталось на прошлогоднем уровне. Структура производства также почти не изменилась: около 60% от общего количества приходится на мясо птицы, 18% — на говядину, 12% — на свинину. Однако существенные перемены произошли в экспорте. В 2013 году, по официальным данным, экспорт мяса и субпродуктов вырос в 1,6 раза к прошлогоднему уровню. Это позволяет предположить, что значительное количество алтайского мяса вывозилось за пределы региона в виде сырья, а не перерабатывалось на территории. При этом перерабатывающие мощности Алтайского края, отмечают сами участники рынка, были загружены лишь наполовину.

Позитивную динамику в текущем году продемонстрировало производство мяса птицы. В сравнении с январем — сентябрем прошлого года прирост составил 1,27 тыс. т. Всего с начала этого года птицефабрики мясного направления произвели 60,8 тыс. т мяса. Значительная доля в общекраевом объеме производства приходится на ЗАО «Алтайский бройлер». Крупнейший птицекомплекс за девять месяцев этого года произвел 50,3 тыс. т мяса, что больше, чем за аналогичный период прошлого года, на 817 т. Хороший прирост продемонстрировало и ООО «Чикен Дак», производящее мясо утки. В сравнении с январем — сентябрем прошлого года предприятие обеспечило прирост производства на 564 т, сообщили в главном управлении сельского хозяйства. За тот же период производство колбасных изделий снизилось

на 1,7% (21,6 тыс. т), мясных полуфабрикатов — на 1,1% (22,8 тыс. т). При этом на 18% выросло производство мясных и мясосодержащих консервов (4,1 тыс. единиц).

Как отмечает аналитик компании «Финам Менеджмент» Максим Клягин, замедление темпов роста мяса и мясoproдуктов в 2013 году — актуальная тенденция для региональной мясной индустрии. По его мнению, в значительной степени ослабление динамики связано с общим спадом в экономике. «Одновременно важно подчеркнуть, что фундаментально отрасль, безусловно, остается весьма перспективной. В целом в последние годы мясная индустрия демонстрирует позитивные тренды развития и сохраняет значительный потенциал дальнейшего роста. По примерным предварительным оценкам, в 2012 году объем розничных продаж мяса и мясoproдуктов составил около 1,7 трлн руб. Рост в номинальных ценах к аналогичному показателю 2011 года — около 12%. По примерным оценкам, на долю локального рынка Алтайского края приходится 1-1,5% в общем объеме рынка», — подсчитал господин Клягин.

По мнению аналитика, один из ключевых драйверов роста мясной индустрии — расширение внутреннего спроса. «В целом можно отметить, что потребление мяса в России в последние годы демонстрирует стабильный рост. За последние 10 лет уровень среднеловшего потребления вырос в 1,5 раза, но все еще существенно отстает от аналогичных показателей большинства развитых стран и, более того, только приближается к биологически обоснованной норме (75-80 кг в год). Потенциал расширения потребления, который будет реализован по мере роста доходов и повышения благосостояния, остается весьма существенным», — отмечает Максим Клягин.

Алтайские производители в расчете на прогнозируемый аналитиками рост потребления уже сегодня вкладывают средства



По итогам 2013 года позиции лидеров в отрасли мясной переработки в Алтайском крае заняли производители мяса птицы

в модернизацию и расширение производственных мощностей. «Для обеспечения переработки мясного сырья, произведенного в крае, в текущем году завершена реализация 12 проектов по строительству новых, реконструкции и модернизации действующих мясopерерабатывающих предприятий», — отмечают в управлении Алтайского края по пищевой, перерабатывающей, фармацевтической промышленности и биотехнологиям. В частности, компания «Антипинское» (Тогульский район) запустила новый кормоцех производительностью 60 т кормов в сутки. Цех оснащен современным оборудованием зарубежного и российского производства. Совершенствуют на предприятии и корпуса цеха откорма:

новое оборудование в этом году уже установлено в 9 из 15 производственных помещений. «Многое при этом сделали собственными силами, так дешевле. Закуплено и уже доставлено оборудование для обновления еще шести корпусов», — рассказал директор компании «Антипинское» Михаил Коваленко. По его словам, модернизацию производства на предприятии подтолкнуло присоединение России к ВТО. «Я понял, что нам необходимо повышать производительность, чтобы соответствовать меняющейся экономической ситуации. Начали модернизацию производства, ввели третью породу свиней, поднимаем продуктивность. Изменили технологию: раньше мы работали в три цикла (отъем, дорашивание поросят и откорм), теперь у нас два цикла — отнимаем поросят и сразу переводим в цех откорма. Затрат и стрессов для животных будет меньше, так что продуктивность вырастет. Конечно, по-

ка не сдадим первую партию выращенных по такой технологии поросят, точную цифру назвать не могу, но рост мы прогнозируем. Тем более что новый кормоцех будет производить комбикорма более высокого качества. В общем, стараемся делать все необходимое, чтобы повысить продуктивность и рентабельность свиноводства в нашем хозяйстве», — подчеркнул Михаил Коваленко. Модернизирует производство и алтайский СПК «Искра». Реализацию проекта строительства свиноматки на 1 260 свиноматок с законченным производственным циклом в Топчихинском районе края начали в 2009 году. Общая проектная мощность производства достигнет 3,5 тыс. т свинины в год. Как пояснил директор «Искры» Александр Орлов, сейчас на предприятии запущена и отлажена работа первой очереди комплекса, ведется подготовка к возведению объектов второй очереди.

c22

Олег Плетнев, генеральный директор ОАО ПО «Алтайский шинный комбинат»: «В современном производстве нет мелочей»

На должность генерального директора предприятия Олег Плетнев назначен 17 февраля 2013 года. Вообще, цифра 17 для него счастливая. Именно в этот день в свое время он пришел на шинный комбинат учеником вулканизаторщика, а потом был путь от рядового рабочего до генерального директора. 17 числа родился, играл свадьбу. Кто знает, может быть, и потому, что назначение выпало на 17-е число, сложный во всех отношениях уходящий год для «Алтайского шинного комбината» завершается с положительными результатами.

— Олег Алексеевич, в чем заключались основные сложности 2013 года?

— Мы в начале года одновременно начали осваивать сразу несколько инвестиционных проектов. Связано это с тем, что сегодня на предприятии прорабатывается много программ по повышению качества выпускаемой продукции. А достичь этого без новых технологий просто невозможно. Кроме того, инвестиции позволяют не только улучшить качество — возрастает объем производства, расширяется ассортимент выпускаемых изделий. Все это в комплексе — большая и трудоемкая программа. Но на данном этапе мы с ней достаточно успешно справляемся. Хотя, как всегда это бывает, хотелось бы большего. Однако возможности не безграничны.

В нашей отрасли качество продукции — первично. Современная шина характеризуется таким понятием, как соотношение «цена — качество». Так вот, качество должно соответствовать не только цене, но и современным требованиям. При этом мы не стремимся в премиум-бренды, далеки от мысли быть «Пирелли», «Мишленом» и так далее. Но и свое достойное место в нашей нише на рынке уступать никому не намерены. А наш конек — это шины для агропромышленного комплекса, сейчас мы серьезно расширяем линейку ОТР-ассортимента. При этом выпускаем шины для легкогрузовых и грузовых автомобилей. Плюс продукция для авиации.

— Во все времена коньком Алтайского шинного комбината была про-



Генеральный директор ОАО ПО «Алтайский шинный комбинат» О. А. Плетнев

дукция для сельскохозяйственной техники и авиации. Что можно сказать по этому поводу?

— Она и сегодня пользуется спросом у потребителей. Другое дело, что работать стало значительно сложнее, нежели еще несколько лет назад. Объясняется это жесточайшей конкуренцией. На нашем рынке три основных конкурента: АШК, «Титан» и Нижняя Кама. На данный момент мы делим 1–2-е место с «Титаном», но ясность наступит по итогам года. И мы наеемся стать первыми в этой борьбе.

— Насколько известно, эти надежды не беспочвенны. На чем они основаны?

— На предприятии запущено несколько инвестиционных проектов, в решении которых наеемся на помощь администрации Алтайского края. Речь идет о финансовой поддержке выпуска КГШ сельхозшинам и ОТР-шинам. В рамках этого проекта планируется освоение 36 новых моделей шин. В результате ассортимент продукции увеличится в три раза, объемы производства увеличатся в два раза. Это позволит комбинату занять ведущие позиции в плане производства сельхоз- и

ОТР-шин в России. Одной из новинок в сегменте промышленных шин является появление NORTEC IND 76 18,00–25. Данная модель шины предназначена для «БелАЗов», которые работают на каменной поверхности, в карьерах с дорожным покрытием из гравия и щебня. Рисунок протектора — карьерный, достаточно редкий, чтобы отдельные камни не западали в канавки протектора, подобный рисунок протектора обеспечивает высокое сцепление с дорожным покрытием, повышает сопротивление износу и порезам. Модель обладает достаточной грузоподъемностью, что особенно важно для самосвалов, работающих на тяжелых дорогах в горноуральных карьерах. Более того, хотелось бы отметить, что в конструкции шины предусмотрена металлокордная лента, которая способствует увеличению прочности борта в месте соприкосновения шины с ободом колеса и позволяет избежать перегрева резины при эксплуатации транспортного средства в режиме загрузки. По сравнению с другими шинами в NORTEC IND 76 введен 3-слойный брекер вместо 2-слойного, что повышает эксплуатационную надежность шины.

На данном этапе мы достаточно планомерно работаем в плане реализации региональных проектов с краевыми властями. На мой взгляд, так оно и

должно быть. И намерены только расширять это сотрудничество. Есть и еще один важный момент. Сегодня АШК — социально значимое предприятие. Наш коллектив превысил отметку в 3000 человек. И мы не можем быть отрезанными от социально-экономической жизни Барнаула и Алтайского края.

В уходящем году на комбинате создано свыше 200 новых рабочих мест. Сейчас активно ведем учебу будущих специалистов. Сколько из них останется на предприятии, выдержит конкуренцию — это другой вопрос. Но иначе нельзя, таковы требования времени. С учетом наших инвестиционных проектов создание новых рабочих мест в ближайшее время продолжится.

— Можно подробнее о сути инвестиционных проектов?

— Если вести речь об инвестиционных проектах более подробно, то охарактеризовать их можно следующим образом: это серьезные программы в области энергосбережения и в развитии КГШ и сельхозассортимента. И, конечно же, «Квадроплекс». Все в совокупности можно назвать инвестициями в энергосбережение, качество и ассортимент.

Тема энергосбережения состоит из двух направлений — электроэнергия и газ. За счет собственных средств создали регулирующую систему энергоснабжения. Есть планы по строительству новой газо-

вой котельной на предприятии. Это позволит увеличить производительность труда и сэкономить потерю при передаче параметров до нашего производства. Кроме того, самостоятельно занимаемся монтажом светодиодного освещения. Для комбината это уже норма, свое производство без светодиодов мы уже не воспринимаем.

Второе направление инвестиционных проектов — качество выпускаемой продукции. Основная здесь — новая линия «Квадроплекс». Это реальное качество на основе современных технологий взвешивания, смешивания, калибровки, точности. Контролируется даже мизерный разбег, что исключает выпуск некачественной продукции. Кроме того, «Квадроплекс» увеличивает сроки эксплуатации шин. Это словачское оборудование, которое используют ведущие производители шин.

— Столь серьезные экономические программы подразумевают не менее серьезную социальную программу на предприятии?

— Да, социальная составляющая Алтайского шинного комбината достаточно многогранна. Весь комплекс мероприятий проводится таким образом, чтобы наш работник чувствовал себя полностью защищенным. Это полный социальный пакет, оплата больничных листов, курортно-санаторное лечение и многое другое. По крайней мере, жалоб от коллектива на эту тему нет. «Социалка» для нас важна и потому, что нам удалось сохранить костяк высокопрофессионального коллектива. А это очень важно при освоении новых технологий. Поэтому мы дорожим каждым работником. Постоянно ведем набор молодых сотрудников, системно участвуем в защите дипломных работ на кафедрах АллГТУ по нашей тематике и, естественно, лучшим выпускникам предоставляем возмож-



Продукция ОАО ПО «Алтайский шинный комбинат»

ность не только проходить практику на предприятии, но и хорошо оплачиваемую работу.

— А что для Вас как для руководителя главное на данный момент?

— Главное для меня сегодня — решение кадрового вопроса. У меня нет сомнений, что кадры решают все. Специалистов нужно воспитывать, и заниматься этим необходимо постоянно. Точно так же, как и постоянно заниматься формированием работоспособной команды под определенные цели. И еще. Для меня как для руководителя мелочей в производстве нет. Возникла проблема, пусть и не глобальная, ее нужно немедленно решать. Иначе завтра она бумерангом вернется к тебе.

— Олег Алексеевич, как просматриваются перспективы предстоящего года?

— Планы 2014 года на предприятии уже сверстаны. Сейчас завершается их доработка. При всей сложности 2013 года он получился плюсовым. А это значит, что задачи предстоящего года будут направлены на улучшение качества, увеличение объемов и ассортимента выпускаемой продукции. Но при этом не хотелось бы загадывать. Как известно, в шинном производстве ноябрь — февраль не сезон. Кроме того, мы сильно зависим от поставщиков сырья, конкурентов, продавцов. Но все, что уже сделано в разрезе совершенствования производства, позволит минимизировать риски, связанные с внешней конкурентной средой. Поэтому в будущее я смотрю с оптимизмом.

Беседовал Сергей Шевляков



Линия «Квадроплекс»

ИТОГИ ГОДА алтайский край

Топ-5 событий года Выбор губернатора Алтайского края Александра Карлина



Наша стратегическая цель — повышение уровня и качества жизни населения края. Именно в этом направлении многое делается в последнее время. В текущем году стартовала программа «80 × 80», в рамках которой к очередному юбилею региона будут построены, реконструированы или капитально отремонтированы объекты образования, здравоохранения, культуры, а также жилищно-коммунального хозяйства в каждом муниципальном районе и городском округе. От выполнения работ на отдельном объекте мы переходим к комплексному решению вопросов. Например, будут реконструированы или капитально отремонтированы все здания ЦРБ. Кроме того, учреждения здравоохранения получат новое медицинское оборудование.

1. Открыли музей Михаила Калашникова
Из событий текущего года хочется обратить внимание на открытие музея Михаила Калашникова в с. Курья. Реконструкция и реставрация здания бывшей приходской школы, в которой учился Михаил Калашников, велась в рамках краевой адресной инвестиционной программы. Само это здание является памятником архитектуры и истории регионального значения.

Это единственная сохранившаяся в крае церковно-приходская школа, возведенная по типовому проекту в начале XX века. Основные архитектурные элементы фасада и интерьера восстановлены в первоначальном виде. В фонд музея, насчитывающий около 2,5 тыс. единиц, вошли уникальные экспонаты: богатая коллекция оружия; фотографии и вырезки из газет 1949 года (когда Калашникову была присуждена Сталинская премия за разработку знаменитого автомата); верстак и кулман, воссоздающие образ одного из цехов завода Ижмаш 30-40-х годов; генеральская форма Михаила Тимофеевича.

2. Приняли регламент взаимодействия бизнеса и власти
Следующим важным событием уходящего года можно назвать принятие регионального стандарта деятельности органов исполнительной власти по обеспечению благоприятного инвестиционного климата. Стандарт — это четкая регламентация совместной деятельности бизнеса и власти по улучшению делового климата в регионе, которая понятна потенциальным инвесторам. Первоочередная задача стандарта — институциональное изменение бизнес-среды, формирование максимально прозрачных и комфортных условий ведения бизнеса. Его значимость особенно возрастает в современных условиях, когда усиливается борьба за инвесторов и каждый из субъектов федерации стремится создать для них наиболее комфортную среду. Поэтому помимо требований федерального стандарта, разработанного Агентством стратегических инициатив по продвижению новых проектов, наш документ включает дополнительные пункты, учитывающие специфику инвестиционного развития края: активное вовлечение муниципальных образований в инвестиционный процесс; совершенствование системы взаимодействия с ведущими институтами развития — банками, кредитными учреждениями; информационное обеспечение инвестиционного процесса в регионе.
Также был разработан в новой редакции проект закона об инвестиционной



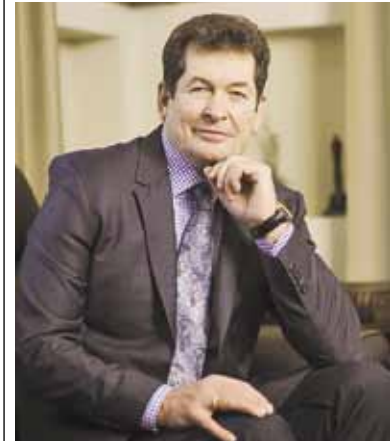
деятельности в Алтайском крае, предусматривающий дополнительные виды государственной поддержки инвесторов. В ближайшее время будет запущен специализированный многоязычный интернет-портал об инвестиционной деятельности в Алтайском крае.

3. Вступили в Ассоциацию инновационных регионов России
Важным для региона событием стало и вступление Алтайского края в Ассоциацию инновационных регионов России. Вступление в ассоциацию рассматривалось на Петербургском международном экономическом форуме. Членство в ней означает признание региона одной из ведущих инновационно активных территорий России. Это укрепит взаимодействие с организациями, занимающимися развитием кооперационных и интеграционных связей с субъектами инновационной деятельности. На сегодня в ассоциацию входят Красноярский и Пермский край, Калужская, Иркутская, Липецкая, Новосибирская, Самарская, Томская и Ульяновская области, республики Татарстан, Башкортостан и Мордовия.
Статусность и интеллектуальные ресурсы ассоциации открывают значительные перспективы для эффективного отстаивания интересов края и представления региональных инновационных проектов на федеральном уровне, а также в организациях,

действующих на территории Российской Федерации и за ее пределами.
4. Сформировали кластер «Белокуриха»
В туристической сфере края значимым событием является реализация проекта по формированию туристско-рекреационного кластера «Белокуриха» (проект включен в федеральную целевую программу «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации на 2011-2018 годы»). В настоящее время совместными усилиями федеральных и региональных органов власти проводится формирование необходимой инженерной инфраструктуры кластера. В октябре текущего года закончено строительство автомобильной дороги село Новотырышкино — Белокуриха, она должна разгрузить действующую трассу Бийск — Белокуриха и обеспечить транспортную доступность объектов туристского субкластера «Сибирское подворье», а также будущего курортного субкластера «Белокуриха-2».
«Белокуриха-2» была представлена в Грени на международном научном конгрессе и 66-й сессии Генеральной ассамблеи Всемирной федерации водолечения и климатолечения (FEMTEC), где получила награду как лучший проект лечебного курорта. Создание туристско-рекреационного кластера «Белокуриха» на принципах государственно-частного партнерства (общий объем инвестиций — 7,1 млрд руб.) позволит

укрепить потенциал санаторно-курортного комплекса Алтайского края, разработать новые санаторно-курортные и туристско-рекреационные услуги, увеличить турпоток региона. На сегодня в реализацию проекта вложено 1,2 млрд руб., из них 400 млн руб. — бюджетные средства, остальное — средства инвесторов.
5. Провели форум «Продовольственная безопасность»
В июле состоялся Международный продовольственный форум «Продовольственная безопасность. Аграрно-политический диалог». В форуме приняли участие представители федеральных министерств, ведомств, делегации регионов Сибирского, Уральского и Дальневосточного федеральных округов, а также ведущие российские ученые, эксперты. Ключевой темой стала продовольственная безопасность в условиях присоединения страны к ВТО, рассматривались вопросы конкурентоспособности сельхозпродукции как по ценовым, так и по качественным характеристикам. Для нашего региона эти темы актуальны. Край вносит огромный вклад в обеспечение продовольственной безопасности страны, являющейся фактором сохранения ее суверенитета. Мы занимаем лидирующие позиции по выпуску основных видов продуктов питания. Алтайский мед, сыр, крупы, лекарственные препараты давно стали брендами региона.

Федор Елфимов, генеральный директор ЗАО «Санаторий «Россия»: «Успехи здравницы — заслуга коллектива»



Теперь уже редкий сибиряк, да и не только сибиряк, не знает о том, что в городе-курорте федерального значения Белокуриха находится санаторий «Россия», один из крупнейших в стране многопрофильных санаторно-курортных комплексов. Санаторий отвечает всем современным требованиям, имеет высшую категорию (Сертификат соответствия Системы добровольной сертификации услуг Росздравнадзора). Нынешние успехи здравницы во многом стали возможны благодаря высококвалифицированному медицинскому кадрам и современной команде управленцев под руководством генерального директора Федора Елфимова, заслуги и профессионализм которого признаны не только в Алтайском крае и России, но и на международном уровне.

— Федор Егорович, уходящий год был для санатория «Россия» годом, отмеченным профессиональными победами.
— Да, действительно, в этом году ЗАО «Санаторий «Россия» стало победителем третьей ежегодной туристической Премии в области курортного гостеприимства «5 ЗВЕЗД 2013». Лучшим санаторием в Белокурихе по итогам конкурсов, организованного российским туроператором АЛЕАН, стал именно санаторий «Россия», а лучшей гостиницей 4–5 звезд — эко-отель «Эхо». Кстати сказать, эко-отель создавался для це-

нителей уединенного и эксклюзивного отдыха. И у нас много постоянных клиентов. ОТЕЛЬ ЛЮБЯТ, возвращаются сюда вновь и вновь. А объясняется это создаваемым уютом, комфортом и высоким уровнем сервиса.
У нас есть неукоснительное правило — ежегодно проводить ремонты и совершенствовать базу. В июне своих первых гостей встретили новые номера санатория «Россия», представляющие собой удачное сочетание стильного дизайна и современных технологий. Для комфортного проживания гостей мы оснащаем каждый номер всем необходимым: телевизором, холодильником, кондиционером, удобными кроватями с ортопедическими матрасами. В оформлении используем только высококачественные материалы: покрывала выполнены из текстиля производства Италии, шторы и обои из Голландии, ковровое покрытие изготовлено во Франции.
— Сегодня трудно даже сказать, чего нет в лечебно-оздоровительном комплексе санатория «Россия». При этом вы каждый год удивляете и отдыхающих, и специалистов чем-то новым, эксклюзивным. Есть ли новинки?
— Конечно, есть. Например, гидромассажная ванна «АКВАТРАКЦИОН». Она предназначена для подводного горизонтального вытяжения шейного и поясничного отделов позвоночника и представляет собой автоматизированный комплекс программного подводного вытяжения позвоночника с восточным механизмом подъема пациента, функциями гидромассажа мышц спины.
Или еще одна новинка — экспресс-диагностика «ВАЛЕОСКАН». Обследование, которое программа «ВАЛЕО» выполняет за час-полтора, сложно в обычных условиях сделать и за две недели. В течение всего лишь 50 минут «ВАЛЕОСКАН» осуществит исследование органов на клеточном уровне, определит наличие в организме болезнетворных бактерий и вирусов, о которых человек даже не подозревает.
Приобретен новый, уже третий по счету в санатории, аппарат ультразвуковой диагностики экспертного класса для сканирования сердца и сосудов.



По-прежнему активно мы используем в своей практике лечебные свойства природных минеральных вод. С августа 2013 года в санаторно-курортном лечении используем минеральную лечебно-столовую воду «Завьяловская». Она добывается из артезианской скважины глубиной 200 м, расположенной в экологически чистой местности села Завьялово Алтайского края. Это уникальная природная вода, оказывающая на организм человека лечебное воздействие, обусловленное ионно-солевым и газовым составом, содержанием биологически активных компонентов.
Отдельного внимания заслуживают профилактические оздоровительные процедуры, направленные на общее укрепление организма: массажи, крио-

и раздражительностью, ослабленным состоянием организма. Сбалансированное питание и ионизированный горный воздух в комплексе с водными процедурами способствуют нормализации иммунной системы.
— Лечение и отдых, которые предлагает санаторий «Россия», относятся к разряду активных?
— У нас жизнь всегда, что называется, кипит. Проводятся интересные мероприятия, выступают эстрадные артисты, проходят дискотеки, мастер-классы, игровые и развлекательные программы, конкурсы и тематические вечера на любой вкус и возраст. Любителям активного отдыха в санатории предлагаются велосипеды, терренкуры, пешеходные и конные прогулки, лыжи, санки, экскурсии, специально разработанные активные маршруты.
— Многие отдыхающие говорят: «Я приехал сюда, чтобы стать красивым...»

— SPA-процедуры — самый приятный путь к совершенствованию своего тела, обретению внутренней гармонии и укреплению здоровья. Современный SPA-центр и плавательный бассейн с термальным комплексом дадут возможность позаботиться о своей красоте. Здесь мы предлагаем программы для лица, тела и волос. Это аппаратная косметология, обертывание, тайский массаж, солярий и процедуры в мини-саунах. У нас легко почувствовать себя расслабленным, здоровым и счастливым!



— Спортивная база санатория «Россия» — Ваша гордость и эксклюзивное направление в городе-курорте Белокуриха?
— Это не только делает здравницу привлекательной для спортсменов-профессионалов, но и включает ее в когорту ведущих спортивных баз страны, где можно эффективно провести подготовительные сборы перед ответственными соревнованиями, такими как чемпионаты мира и Олимпийские игры, а также пройти курс восстановления после серьезных спортивных нагрузок. Этому способствуют лечебно-оздоровительный комплекс «АкваВитаТерм», где есть современный плавательный бассейн, термальная зона, включающая в себя финские сауны, турецкую баню, хаммам, русскую баню Маслова, контрастные души, бочки-перевёртыши, фитобар, зону отдыха с галечным покрытием и искусственным солнцем, массажные кабинеты и релакс-зоны.
Санаторий «Россия» имеет солидный и успешный опыт оздоровле-

ния профессиональных спортсменов. Неоднократно у нас курс реабилитации проходили члены сборной России по бобслею, скелетону, лыжным гонкам, биатлону, плаванию. Среди призеры и участники Олимпийских игр в Ванкувере и Турине, чемпионы России, призеры Кубков Европы, заслуженные тренеры России. Стало доброй традицией проведение сборов команд «АлтайБаскет».
Кроме того, гордость санатория — профессиональный тренажерный зал, спортивный зал, горнолыжная трасса, парк для экстремальных видов спорта, беговая лыжная трасса протяженностью 2 километра. В зимнее время она предназначена для лыжных прогулок и организации лыжных соревнований, предсезонных сборов, летом — для пробежек и велосипедных прогулок.
— Федор Егорович, что можно сказать о ближайших перспективах дальнейшего развития санатория «Россия»?
— Такие планы, действительно, есть. Прежде всего, это введение в строй биатлонного стадиона. Длинной 2,2 км, с современным стрельбищем, стандартным штрафным кругом. Зимой он будет использоваться по назначению и, уверен, будет востребован среди профессиональных спортсменов. А летом это прекрасная лыже-ролерная трасса, место для пробежек и оздоровительной ходьбы. Здесь же будут размещены тренажеры и спортивные снаряды.
Кроме того, в начале 2014 года введем в эксплуатацию Бизнес-отель на 28 номеров с рестораном и залами для проведения деловых мероприятий. А летом распахнет свои двери новый спортивно-оздоровительный комплекс площадью 1500 кв. м. Здесь разместится новый SPA-центр, косметические кабинеты, тренажерный зал, фитнес-клуб, боулинг на 4 дорожки, танцевальный и бильярдный залы с детским бунгалом. Убежден, нашим гостям новинки санатория «Россия» понравятся.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

сфo событие года

РГД
Генеральный партнер выпуска

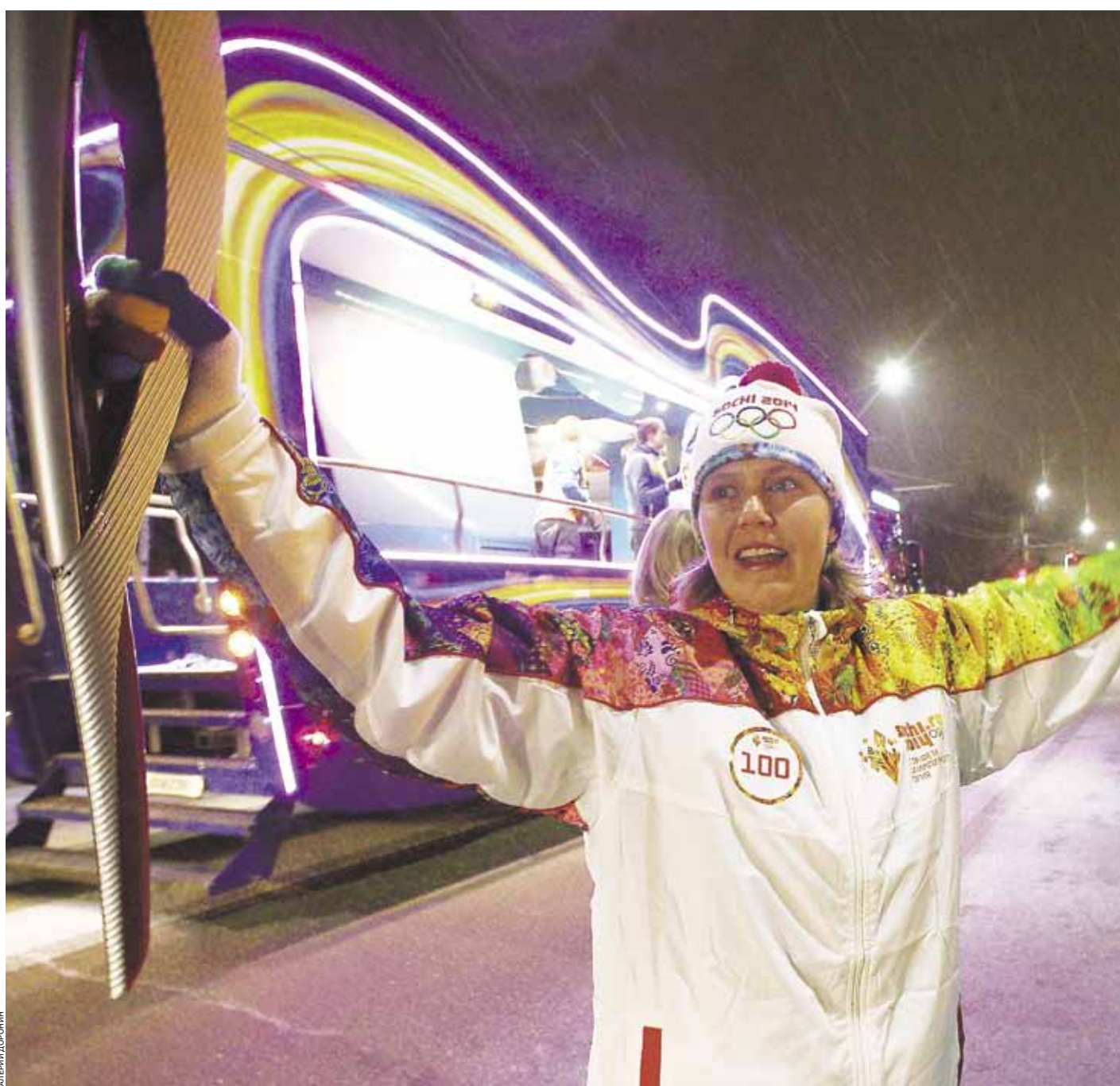
Олимпийский огонь в Сибири



Новосибирск. 6 декабря 2013 года



Кемерово. 30 ноября 2013 года



Томск. 1 декабря 2013 года



Абакан. 27 ноября 2013 года



Барнаул. 3 декабря 2013 года



Красноярск. 26 ноября 2013 года

ИТОГИ ГОДА алтайский край

Переработчики не нагуляли мяса

— апк —

«Использование современных подходов в развитии свиноводства дает возможность за пять с половиной месяцев довести массу животных до убойного веса — 106 кг. Свинына сегодня пользуется большим спросом, качественное мясо имеет высокую закупочную цену, в последнее время она существенно возросла», — рассказал Александр Орлов. С целью снижения себестоимости продукции хозяйство строит собственный комбикормовый завод, где будут изготавливаться корма как для крупного рогатого скота, так и для свиней. «Сейчас мы используем привозные корма, но уже осенью планируем запустить комбикормовый завод в эксплуатацию», — поделился планами господин Орлов.

Наконец, активно модернизировала производство и компания «Алтаймясопром». По словам председателя совета директоров компании Александра Югана, первая очередь свиноводческого комплекса построена, ведется строительство второй. «Алтаймясопром» вышел на объем содержания 150 тыс. свиней в год, запущены собственный комбикормовый завод мощно-

стью 540 т в смену и мясоперерабатывающий завод, способный забивать 400 голов в смену. «В сентябре следующего года наш проект будет реализован полностью. Это свиноводческий комплекс на 300 тыс. голов и мясоперерабатывающий комплекс мощностью 800 голов в смену. Сегодня мы начинаем заниматься собственным производством зерна и для этого арендовали 15 тыс. га земли, приобрели посевную, почвообрабатывающую и уборочную технику. Собственные комбикорма нам позволят снизить себестоимость мяса. Вопросам качества и себестоимости продукции мы уделяем самое пристальное внимание», — отметил Александр Юган.

Активные инвестиции в мясопереработку позволяют строить аналитикам оптимистичные прогнозы и говорить о наметившейся тенденции роста объемов производства в отрасли.

Михаил Палочкин

В расчете на прогнозируемый аналитиками рост потребления алтайские компании уже сегодня инвестируют в модернизацию и расширение производственных мощностей

Производство пищевых продуктов, включая напитки, в январе — октябре 2013 года		
Продукты	Январь — октябрь 2013 года	Изменения к 2012 году, %
Рыба и продукты рыбные переработанные и консервированные, т	10 479	109,3
Мясо и субпродукты — всего, т	82 616	100,4
Изделия колбасные, т	21 566	98,3
Полуфабрикаты мясные (мясосодержащие) охлажденные, подмороженные и замороженные, т	22 790,2	98,9
Консервы мясные (мясосодержащие), туб	4 121,8	118,4
Фруктовоовощные консервы, туб	15 379,5	91,9
Масла растительные нерафинированные, т	62 125	99,0
Цельномолочная продукция (в пересчете на молоко), т	175 288	97,8
Молоко и сливки в твердых формах, т	5 185,2	89,1
Сыворотка, т	54 670	76,1
Сыры и продукты сырные, т	52 250	86,6
Масло сливочное, т	9 683	101,6
Мука из зерновых и зернобобовых культур, т	1 197 121	105,6
Крупа, т	235 563	113,8
Культуры зерновые для завтрака и прочие продукты из зерновых культур, т	31 629	116,9
Хлеб и хлебобулочные изделия, т	92 121	98,5
Макаронные изделия, т	92 930	96,4
Кондитерские изделия, т	27 387	105,5
Водка и ликеро-водочные изделия, тыс. дал	998,2	71,7
Пиво, кроме отходо- и пивоварения, тыс. дал	15 621,3	103,1
Воды минеральные, тыс. полулитров	174 150	104,2
Напитки безалкогольные, тыс. дал	9 329	105,2
Нектары и другие напитки фруктовые, тыс. условных банок	169,9	111,1
Напитки, готовые к употреблению, и коктейли на основе молока и какао, т	74	66,1

Источник: Алтайкрайстат.



Евгений Курочкин

Новинки Малавита

Широко известная компания Малавит на рынке уже 20 лет. Все эти годы ее продукция очень востребована как в России, так и далеко за ее пределами. А иначе и не могло быть, ведь Малавит — многофункциональное и полезное средство. За два десятилетия наработана солидная клиническая апробация продукции, изготовленной на основе базового гигиенического средства Малавит, не только в Алтайском государственном медицинском университете, но и в медицинских академических вузах Новосибирска, Москвы, Санкт-Петербурга, Омска, Екатеринбурга и других городов страны. Не удивительно, что ежегодно здесь успешно реализуют намеченные планы, на рынке появляется новая продукция фирмы Малавит, которая пользуется спросом как уже постоянных потребителей, так и новых партнеров.

Очень важный момент: на гигиеническое средство Малавит получен экологический сертификат, сейчас аналогичные документы оформляются на другую продукцию. Фирма Малавит получила сертификат соответствия менеджмента качества ГОСТ ISO 9001-2011. А это подтверждает соответствие системы менеджмента качества продукции требованиям российского и международного стандартов.

Отдельный разговор о технологии производства продукции — «Малавит-технологии». Она постоянно совершенствуется. Достаточно сказать, что руководитель компании Виктор Дворников — заслуженный изобретатель России. В частности, сейчас идет кропотливая работа над новым прибором, который существенно усилит и без того замечательные свойства Малавита. Еще один плюс — уникальная вода из источников, использование минералов и драгоценных металлов.

Основное направление в работе компании Малавит осталось прежним. Интерес вызывают новые разработки. Причем появляются они практически ежегодно и, что называется, не падают с небес. Это запросы потребителей. В частности, сейчас на выходе линия для лица Малавит Organic. Продукция эта уже сертифицирована. Естественно, что здесь основа — Малавит, а составляющие — только натуральные компоненты. В том числе комплекс японских

Когда попадаешь в офис компании Малавит, поражаешься множеству дипломов, благодарственных писем, почетных грамот. Впрочем, чему удивляться, если Малавит — всемирно известный и признанный бренд. Достаточно привести один факт. За время существования фирмы Малавит ее продукция удостоена 70 медалей регионального, всероссийского и международного уровня. 52 из них — золотые! И эта славная традиция получила продолжение в 2013 году. Крем для бюста Малавит вошел в число ста Лучших товаров России, а новый крем-гель признан лучшим товаром Алтайского края.



Крем для рук Малавит

Малавит РИНО

Крем-гель Малавит

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

Малавит ОРГАНИК

обеспечивает препарат нового поколения гексапептид, увлажняющий кожу изнутри. Второй — гиалуроновая кислота, способствующая удержанию естественного водного баланса дермы. Третий уровень — аминокислоты, предотвращающие потерю влаги и защищающие кожу от увядания на клеточном уровне. Композиция уникального препарата Малавит, натуральных масел и экстрактов японских растений позволяет восстановить упругость, эластичность и прочность кожи, улучшить ее внешний вид, придать ощущение свежести и молодости. Нежный гель Малавит Organic для умывания приносит настоящее удовольствие

бережного очищения кожи. Созданный на основе мягких ПАВ растительного происхождения и экстрактов японских растений, он обеспечивает коже деликатное увлажнение.

Тоник Малавит Organic представляет собой лосьон на водной основе, предназначенный для ухода за нормальной и комбинированной кожей. Мягко воздействует, придает естественное сияние и здоровый вид.

Пользуется спросом и продукция для мужчин. Ее пока не слишком много. Застоя в творческом процессе здесь не происходит, а обусловлено это постоянной

подготовкой и переподготовкой кадров. Практически ни один семинар или конференция в России не проходит без участия представителей компании Малавит. Все новое, что появляется на рынке, изучается, анализируется и по мере необходимости претворяется в жизнь.

Предприятие активно развивается, прирастает современными производственными площадками, создаются новые рабочие места, коллектив компании Малавит сегодня насчитывает свыше 130 человек. И живет этот коллектив не только производством единым. Чуть ли не основным направлением здесь считается участие в социальной жизни Барнаула и Алтайского края, в почете меценатство. Недавно представители компании Малавит приехали в краевой перинатальный центр с подарками для женщин, которые стали мамами в октябре уходящего года. А их было более трех сотен. И подобные акции проводятся регулярно. Кроме этого, в центре внимания компании ветераны, различные детские мероприятия и праздники.

— Предстоящий год для Малавита должен стать годом роста, — говорит генеральный директор компании Виктор Дворников. — Причем обусловлен он будет выпуском как новой продукции Малавит, так и дальнейшим ростом ее качества и эффективности. Это и линия для лица «Малавит органик», и крем для рук, и шампуни, сделанные из натуральных компонентов, бальзамы-ополаскиватели, влажные салфетки, средства гигиены и многое другое. Одним словом, компания Малавит с уверенностью смотрит в завтрашний день. В канун Рождества и Нового года генеральный директор компании желает всем быть здоровыми, радостными, любимыми и богатыми! И пусть страна Россия будет одной счастливой Семей на Благословенной матушке Земле!!!

Сергей Шевляков



БАД. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВОМ

ИТОГИ ГОДА кемеровская область

Уголь пошел под нож

Для главной в Кемеровской области угольной отрасли 2013 год нельзя назвать благополучным. Хотя ожидаемая добыча угля по итогам года составит 203,4 млн т, что на 1,9 млн т (0,9%) выше уровня 2012 года, из-за падения мировых цен угольщики Кузбасса вынуждены существенно сократить инвестиции в развитие производства. В режиме жесткой экономии, по прогнозам экспертов, отрасли предстоит пережить и 2014 год.

— конъюнктура —

В 2013 году угольная отрасль, ведущая для промышленности Кузбасса, ввела в строй новые крупные производства. По объему инвестиций угледобыча также идет далеко впереди других отраслей региональной промышленности — в этом году они ожидаются на уровне 65 млрд руб. (в 2012 году, по данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Кемеровской области, инвестиции в отрасль составили 95,7 млрд руб.). Однако все это происходит на фоне снижения общероссийской добычи угля. Прогнозируя работу отрасли в 2014 году, губернатор Кемеровской области Аман Тулеев заявил, что добыча угля останется на уровне 203 млн т, а главная задача в сегодняшних обстоятельствах — «сохранить экспортные позиции» кузбасского угля.

В 2014 году запланирован ввод в эксплуатацию двух разрезов: «Кийзасского» в Мысках и «Тайбинского» в Киселевске. Кроме того, в Киселевске намечен пуск новой шахты и фабрики в шахтоуправлении «Карагайлинское». Из новых крупных инвестпроектов губернатор упомянул начало строительства новой обогатительной фабрики «Калтанская» в составе ОАО «Угольная компания „Кузбассразрезуголь“», которая должна вступить в строй в 2016 году.

Впрочем, пока это прогнозы, основанные на предварительных экспертных оценках. По промежуточным же результатам десяти месяцев 2013 года промышленность региона в целом показала нулевой рост. При этом отмечено значительное падение в работающей на угле электроэнергетике, а также заметное снижение финансовых показателей отраслей ТЭК.

Несмотря на физический рост добычи, ввод новых производств и высокие, по сравнению с другими отраслями, показатели инвестиционной активности, положение в угольной отрасли участниками рынка открыто признается сложным уже с прошлого года. А кризис на угольном рынке в этом году был признан и российскими властями.

Говоря еще год назад о кризисе в отрасли, топ-менеджеры угледобывающих компаний все же надеялись, что дела поправятся уже летом 2012 года. Однако и в прошлом году, и в начале нынешнего цены на уголь упрямо шли вниз, сокращая доходы угольных компаний и рентабельность производства. При этом эксперты отмечают, что спрос на уголь не сокращается так, как это было в период экономического кризиса 2008-2009 годов. В Европе, напротив, потребление угля в энергетике растет, поскольку он стал дешевой альтернативой дорогому природному газу.

Снижение цены на российский уголь эксперты объясняют в первую очередь влиянием роста добычи сланцевого газа в США. Растущее предложение газового топлива в одной из крупнейших экономик мира и снижение цен на него привели к снижению спроса на уголь собственной добычи, который американские производители поспешили перенаправить в Европу и Азию. Экспорт из США резко увеличился, в результате снизились цены на уголь на европейском рынке, очень важным для российских угольщиков.

По данным генерального директора ОАО «Кузбасская топливная компания» Игоря Прокудина, в объемном отношении угольный рынок не изменился, «сколько покупали, столько и покупают», но берут уже уголь высокого качества, другой вообще не покупают. На европейском рынке в связи с этим резко обострилась конкуренция между поставщиками угля. По оценкам господина Прокудина, в 2008-2009 годах угольные поставки из США в Европу составляли около 12 млн т, а в 2012 году — уже 50 млн т. По данным, которые на прошедшем 26 августа в Кемерове заседании правительственной комиссии по ТЭК под председательством президента Владимира Путина привел гендиректор ОАО «Сибирская угольная энергетическая компания» (СУЭК) Владимир Рашевский, в 2012 году США вышли на четвертое место в мире по экспорту угля с объемом добычи 112 млн т (Россия — 132 млн т).

К влиянию экспорта угля из США на мировые цены присоединяется снижение тем-



МАКСИМ КОЗЛОВ

Эксперты дают не самые благоприятные прогнозы для мирового рынка энергетических углей, на который ориентировано около половины добычи в Кузбассе

пов экономического роста в Китае. В энергетическом балансе КНР уголь занимает главное место. Снижение его импорта приводит к снижению цен на уголь на азиатском рынке. А у России, как отмечают эксперты, нет других экспортных рынков угля, кроме Европы и Юго-Восточной Азии.

По данным Кемеровстата, в угольной отрасли за первые девять месяцев 2013 года было получено 11,8 млрд руб. сальдированного чистого убытка. Годом раньше предприятия отрасли получили 32,5 млрд руб. сальдированной чистой прибыли.

Недосчитавшись прибыли, практически все угольные компании сократили инвестиции (для некоторых сокращение составило до 90% от уровня вложений 2012 года), часть производств была и вовсе закрыта. Так, в этом году прекратили добычу угля ООО «Шахта „Коксовая-2“» и ООО «Шахта имени Ворошилова» (находится под управлением ОАО ХК «СДС-Уголь», угольного подразделения кемеровского ЗАО «Холдинговая компания „Сибирский деловой союз“) в Проко-

пьевске. Оба предприятия находятся в конкурсном производстве. ОАО УК «Кузбассразрезуголь» в этом году закрыло убыточное производство Салаирского горно-обогаительного комбината (занимался добычей и обогащением медной руды, но результаты его работы негативно влияли на общее положение дел угольной компании).

Во время как одни компании полностью отказались от строительства новых мощностей или заморозили возведение уже начатых объектов, другие решили сохранить плановые объемы инвестиций. «Кузбасская топливная компания» (КТК), например, провела дополнительные вскрышные работы на разрезах. В результате сегодня КТК может вести добычу, не увеличивая расходы. Кроме того, КТК переориентировала значительную часть своих поставок на внутренний рынок, поскольку он оказался выгоднее, чем экспорт. Для этого, как сообщил Игорь Прокудин, компания расширяет собственную сеть сбыта в регионах Западной Сибири.

Однако ключевые направления приспособления отрасли к кризисным экономическим условиям относятся, скорее, к макроуровню. Как сообщил Владимир Рашевский, существенную поддержку отрасли, в широком смысле, могут оказать уже заявленная

федеральным правительством программа реконструкции железнодорожной инфраструктуры БАМа и Транссиба, строительство нового портового комплекса в Тамани, переход с 2014 года на долгосрочные железнодорожные тарифы, учитывающие конъюнктуру мировых цен на уголь. Кроме того, по мнению господина Рашевского, отрасли помогут льготные ставки по налогу на добычу полезных ископаемых и «налоговые каникулы» при освоении новых удаленных месторождений в Сибири и на Дальнем Востоке. Впрочем, последние предложения больше помогут не Кузбассу, а другим угольным регионам, расположенным ближе к экспортным рынкам сбыта.

Эксперты сегодня дают не самые благоприятные прогнозы для мирового рынка энергетических углей, на который ориентировано около половины добычи в Кузбассе. По недавней оценке Deutsche Bank, которую приводит аналитическое агентство Platts, цены на энергетические угли ожидает «скромное восстановление» на фоне сохраняющегося избытка предложения. Для угольщиков Кузбасса это означает, что в следующем году им придется по-прежнему экономить на инвестициях и расходах на добычу.

Игорь Лавренко

«БСЗ наш прославил Алтай...»

Холдинговая Компания «Барнаульский станкостроительный завод», вне всяких сомнений, одно из лучших предприятий Алтайского края. Но известно оно не только своими производственными успехами и достижениями. Здесь, как нигде, умеют дорожить традициями. И не только дорожить, но и приумножать их. Не просто найти завод, где есть свой гимн. А у ХК «БСЗ» он есть. И в заголовке материала взята строка из него. Или, скажем, еще один интересный момент: все привыкли, что крупные структуры отмечают только круглые даты в своей истории. На Барнаульском станкостроительном заводе день рождения предприятия празднуется ежегодно. Недавно отметили 72-ую годовщину. И то, что это не фарс, свидетельствуют затраты на социальные мероприятия коллектива. В 2013 году они превысили 30 миллионов рублей.

Предприятия ХК «Барнаульский станкостроительный завод», а их в Холдинге 13, являются ведущими в России по производству продукции своего профиля. География поставок неизменно растет, как внутри страны, так и за рубеж. Достигается это за счет уникальности технологических линий, солидного научно-технического потенциала. В совокупности все это позволяет постоянно выходить на рынок с новой продукцией и столь же регулярно расширять ее номенклатуру.

— Уходящий год для Компании был непростым, — рассказывает генеральный директор ХК «Барнаульский станкостроительный завод» Виктор Яшкин. — В первую очередь обусловлено это тем, что практически на всех предприятиях Холдинга идет масштабная реконструкция без остановки производственных процессов. А это сложно, если учесть тот факт, что внедрение нового оборудования и технологических процессов требует их освоения. Тем не менее с поставленной задачей коллективы наших предприятий справляются успешно. Прежде всего это относится к ЗАО «Алтайталъ», БПЗ, Ремонтно-инструментальному заводу, ООО «Термоблок».

Скажем, на БПЗ впервые за многие годы разработаны и запущены в производство два новых

специзделия. В стадии завершения разработка еще одного. Новые виды грузоподъемных механизмов сходят с конвейера ЗАО «Алтайталъ», и все они соответствуют самым современным требованиям. Постоянно расширяет номенклатуру выпускаемой продукции ЗАО «Алтайцепль». Растет гамма теплообменников, производимых ООО «Термоблок». Совместно с еще одним нашим предприятием, «Точка излома», внедряется в производство пластина нового формата для теплообменников с повышенным диаметром прохождения нагревательного элемента.



Многое делается на предприятиях Холдинга для улучшения условий труда. Только в 2013 году капитально отремонтировано свыше 8 000 квадратных метров крыш цехов, приведены в порядок 4 000 квадратных метров дорог на территории Компании, здесь же создано несколько зеленых уголков.

Социальная тема, несмотря на глобальность производственных задач, была и остается приоритетной. Это и дотация на питание в заводских столовых, и использование собственного



пассажирского транспорта для доставки рабочих. Большое внимание на предприятии уделяется развитию спортивно-массовой работы. В течение года здесь проводится свыше 30 различных спортивных мероприятий. А если вести речь об оздоровлении работающих, достаточно привести один факт. Холдинговая Компания «БСЗ» сегодня единственная в Алтайском крае, имеющая свой санаторий-профилакторий «Станкостроитель». Кроме того, регулярным стал заводской день здоровья.

Есть еще одно «ноу-хау», о котором просто нельзя не сказать. Здесь не только заботятся о завтрашнем дне, но и глубоко уважают тех, кто сделал сегодняшний день реальностью. Речь о ветеранах предприятия. Есть даже столь необычное звание, как «Заслуженный ветеран завода». И удостоиться его очень и очень непросто. Так вот, в день рождения предприятия заслуженными ветеранами завода стали еще пять человек. Все они продолжают свой трудовой путь.

Конечно, все это стало возможным благодаря солидным производственным успехам. Продукция ХК «БСЗ» используется практически во всех отраслях экономики: от нефтедобычи до коммунального хозяйства. За десять месяцев текущего года совокупный объем товарного выпуска предприятий Холдинга составил 2 миллиарда 94 миллиона рублей. Это практически объем 2012 года. Вполне объясним и рост заработной платы, который в 2013 году уже составил 15,3 процента. То же самое можно сказать и об увеличении производительности труда — 13,8 процента.

— Должен заметить, что в жизни Барнаула и Алтайского края, — говорит заместитель начальника Управления Алтайского края по промышленности и энергетике Владимир Локтюшов, — ХК «БСЗ» была, есть и будет уникальной и единственной. А обусловлено это в первую очередь эталонностью для всей России многих видов выпускаемой здесь продукции. И еще один момент. Именно со станкостроительного завода 72 года назад началось формиро-

вание оборонной отрасли нашего региона. Сегодня идет дальнейшее становление и развитие предприятия. И идет оно очень успешно, как в производственном, так и в социальном плане. Министерство промышленности и торговли России совместно с объединением работодателей «Союз машиностроителей России» и Центральным комитетом профсоюза работников оборонной промышленности подвели итоги всероссийского конкурса «Лучшее предприятие ОПК по работе в системе социального партнерства в 2012 году». ХК «БСЗ» вошла в число 12 победителей. А если учесть тот



факт, что в конкурсе участвовало свыше 1 200 предприятий, то значимость данной победы сложно переоценить! Третий коллектив Холдинга моложе 35 лет. И в этом Компании также единственная в крае. Здесь создана очень грамотная команда специалистов всех уровней, начиная от генерального директора и заканчивая рядовым рабочим. Поэтому нет сомнений в том, что с поставленными задачами коллектив ХК «БСЗ» справится, важно ему только в этом не мешать.

Сказанное высокопоставленным чиновником подтверждается тем, что в день предприятия было огромное количество награжденных. Рабочим и специалистам вручались награды губернатора и администрации Алтайского края, мэрии Барнаула и городской Думы, Октябрьского района города и, конечно же, администрации ХК «Барнаульский станкостроительный завод».

— Что касается планов 2014 года, то нужно сказать, что все предприятия Холдинга наметили дальнейший рост производственных показателей, разработку и внедрение современных технологических линий и новых видов продукции, — говорит Виктор Яшкин. — И все это тщательно продуманные и выверенные расчеты. А значит, нет сомнений в том, что задуманное будет воплощено в жизнь и предстоящий год станет годом дальнейшего роста ХК «БСЗ».

Сергей Шевляков

ИТОГИ ГОДА кемеровская область

С угля на золото

В Кемеровской области в уходящем году шла активная продажа лицензий на разработку золотonosных участков. Интерес к аукционам проявили не только кемеровские артели старателей, но и добывающие компании Красноярского края. В числе победителей торгов — подрядчики угольных предприятий, решившие переждать кризис в отрасли, временно переориентировав свою деятельность на золотодобычу.

— конъюнктура —

Власти Кемеровской области неоднократно пытались возродить золотодобывающую отрасль в регионе, в первую очередь путем массовой продажи золотonosных участков в конце 90-х годов прошлого века. Однако большая часть этих попыток не увенчалась успехом. Сегодня добыча золота относительно развита на юге области, в Междуреченском и Таштагольском районах. В последние два-три года на территории Кемеровской области началась активная продажа золотonosных участков — после того как предыдущие недропользователи не смогли организовать добычу и лишились лицензий.

Привлекательность разработки месторождений золота, как и любого другого полезного ископаемого, определяется затратами на его добычу и текущей рыночной стоимостью. Около 20 лет тому назад Тисульский район Кемеровской области, расположенный на северо-западных склонах Кузнецкого Алатау, был одним из заметных центров добычи рудного золота во всей Сибири. Но в 80-90-х годах прошлого столетия цена на золото упала, в условиях рынка добывать его стало невыгодно, и рудники были законсервированы.

Дорогой ценой

По данным руководителя управления по недропользованию Кемеровской области (Кузбасснедра) Леонида Кечкина, в 2011-2012 годах в Кузбассе выставлялось на аукционы больше десяти лицензий на россыпное золото, семь из них были успешно проданы. Практически все они располагают небольшими запасами,

меньше тонны. Правда, эти запасы подсчитаны и вероятность их добычи весьма высока. В этом году Кузбасснедра выставляли на торги пять участков, три из которых были проданы, в том числе один при очень высокой конкуренции.

В марте напряженная борьба развернулась на аукционе за право пользования недрами на участке россыпного золота Звончихинский-2 в Гурьевском районе Кемеровской области, на границе с Алтайским краем. Запасы золота по участку не подсчитаны, есть только 7,7 т прогнозных ресурсов. Тем не менее инвесторы сочли его привлекательным.

В аукционе, прошедшем 18 марта, приняли участие шесть компаний (все они являются открытыми акционерными обществами): «Сисим», «Артель старателей „Ангара-Север“», «Кузбассгормашстрой», «Берн», «Регион-ресурс», «Регион-строй». Первые две компании — из Красноярска, остальные — из Кемеровской области.

При стартовой цене за участок 3,5 млн руб. шаг аукциона был установлен в 350 тыс. руб. Вскоре стало понятно, что при таких условиях торгов стороны будут торговаться очень долго. Первые 24 шага соревнование шло между артелью «Ангара-Север» и новокузнецким «Регион-строем». Затем в торги включились «Сисим» и «Регион-ресурс». Ясно было, что борьба идет парами: «Ангара-Север» и «Сисим» против связки «Регион-ресурс» и «Регион-строй». Несколько раз свою цену заявлял кемеровский «Берн»; не было предложений только от «Кузбассгормашстроя».

На сотом шаге аукциона, когда цена участка поднялась до 38,5 млн



Привлекательность разработки месторождений золота определяется затратами на его добычу и текущей рыночной стоимостью

руб., сделали перерыв, после которого аукционная комиссия увеличила шаг торгов до 10% от достигнутой цены, то есть до 3,85 млн руб. После этого было сделано только 11 шагов — торговались «Сисим» и «Регион-строй». Последний был признан победителем после того, как выразил готовность заплатить за Звончихинский-2 сумму, в 22 раза превышающую стартовый платеж, — 80,85 млн руб.

Как пояснил представитель «Регион-строя» Максим Буримов, предварительные расчеты перед аукционом показали, что заявленная цена — максимум, который можно заплатить за такой участок. Свою компанию, совладельцем которой он является, господин Буримов охарактеризовал как занятую строительством и открытыми горными работами по подряду на различных угольных предприятиях Кузбасса. Интерес к золоту он объяснил тем, что в угольной отрасли начались проблемы и первыми от этого страдают подрядчики, поскольку угольщики разрывают с ними отношения. На участке Звончихинский-2, который стал первым зо-

лотодобывающим проектом компании, по оценке Максима Буримова, придется строить открытый карьер.

Счет на килограммы

Уступив в марте в борьбе за Звончихинский-2, «Сисим» одержал победу в аукционе, проведенном 30 октября. Месторождение реки Полуденный Кундат в Тисульском районе досталось красноярской компании уже после первого шага аукциона по цене 11,66 млн руб. У наблюдателей сложилось мнение, что участники этого аукциона (и еще одного, по соседнему месторождению) не хотели тратить деньги в конкурентной борьбе, когда цена на золото силь-

но упала. В марте 2013-го, когда на аукцион выставлялся Звончихинский-2, оно стоило \$1,6 тыс. за тройскую унцию, а в конце октября — лишь \$1 230. Лицензия на соседнее месторождение, на реке Северный Кундат, досталась ЗАО «Артель старателей „Золотой полюс“» из Междуреченска (Кемеровская область) без какой бы то ни было борьбы, после одного шага торгов. Итоговая цена Северного Кундата составила 7,59 млн руб. Три других участника обоих аукционов — красноярская «Ангара-Север», кемеровский «Берн» и ОАО «Спецтехпроект» из Челябинской области — свои цены на эти участки не предлагали.

c26

СГК: Алтай и Кузбасс ждут новые пуски

Уходящий год стал решающим в реализации крупнейшего инвестиционного проекта в Сибири — проекта расширения мощностей ООО «Сибирская генерирующая компания». Программа строительства новых и замещения старых энергоблоков стоит 86 млрд рублей. Только в Кемеровской области, по данным государственной статистики, на энергетику (за 9 месяцев 2013 года) приходится более 7% всех капитальных вложений в экономику Кузбасса, это 6,4 млрд рублей из 90 млрд рублей всех инвестиций, второе место после угольной отрасли. Основную часть энергетических вложений обеспечивает как раз реализация инвестиционной программы «Сибирской генерирующей компании» (СГК). Об этой программе, о скорых пусках новых объектов в энергетике Кузбасса и проблемах отрасли рассказал заместитель генерального директора — директор Кузбасского филиала ООО «Сибирская генерирующая компания» Николай Васильевич СИДОРОВ.

— Инвестиционная программа «Сибирской генерирующей компании» является одним из крупнейших инвестиционных проектов в Сибири в настоящее время. Как идет ее реализация? Когда ожидаются очередные пуски?

— Планы, которые мы на себя взяли, — довольно значительные, стоимостью более 86 млрд рублей. И результат их выполнения будет таким же значительным. Компания реализует сразу шесть крупных проектов, т. е. ведет одновременно шесть строек, в разных регионах, на разных площадках. Напомним, что это реконструкция энергоблока на Назаровской ГРЭС в Красноярском крае мощностью 500 МВт, строительство нового блока на 125 МВт на Абаканской ТЭЦ в Хакасии, модернизация двух блоков на Барнаульской ТЭЦ-2 в Алтайском крае с прибавкой 16 МВт мощности. Самые большие дополнительные мощности запланировано ввести по нашей программе в Кемеровской области. Здесь мы строим новую газотурбинную электростанцию, ГТЭС, в Новокузнецке мощностью 298 МВт, модернизируем два блока на Томь-Усинской ГРЭС мощностью 220 МВт и с прибавкой общей мощности станции в 48 МВт, два блока на Беловской ГРЭС мощностью 440 МВт с прибавкой мощности в 40 МВт.

Модернизированный блок на Назаровской ГРЭС в Красноярском крае уже аттестован на мощность в 433 МВт. А ведь первоначально проектом предусматривалось, что модернизация приведет к увеличению мощности блока с 400 до 415 МВт. Увеличение выработки электроэнергии станцией станет хорошей базой для дальнейшего промышленного развития Красноярского края и сформирует стабильный спрос на уголь ОАО «Разрез «Назаровский», не менее 2 млн тонн в год. Важно и то, что после модернизации новый блок станет чище — технология сжигания угля на нем позволит снизить выбросы на 40–50%.

Модернизация блоков на Барнаульской ТЭЦ-2 — это вообще первый крупный проект в энергетике Алтайского края за несколько десятилетий. С вводом обновленных энергоблоков №8 и 9 электроэнергетика края, можно сказать, перейдет на новый уровень развития.

Ведь благодаря модернизации сократится расход топлива на ТЭЦ, снизится экологическое давление, увеличатся энергомощности для развития краевой столицы, ее жилого фонда и промышленности.

На Абаканской ТЭЦ работа идет своим чередом, в начале следующего года планируем провести испытания нового блока, котла и турбины на 125 МВт, уже набрали на него персонал. Мы уже начали пусконаладочные работы на турбоагрегате №5 на Томь-Усинской ГРЭС, монтаж турбины — закончен. Параллельно с пусконаладкой идет строительство вспомогательных объектов — насосной пожаротушения, канализационной насосной станции дождевых сточных вод и очистных сооружений замасленных стоков. Монтируются распределительные устройства и трансформаторы, и также продолжают работы еще на одной турбине ГРЭС, №4. Пускать их собираемся в первой половине будущего года. В таком же графике идет реконструкция оборудования на Беловской ГРЭС.

— А разве нет у вас проблем в этой работе, ведь такое большое число таких проектов одновременно?

— Действительно, одновременность реализации определенные проблемы создает. Случаются задержки с поставками заказанного на новые объекты оборудования. Вторая проблема — нехватка в Сибири монтажно-наладочных организаций, нехватка квалифицированных монтажников, специализирующихся на определенных работах. Приходится собирать их со всей России.

А вот в поддерживающих инвестициях по этому году никаких проблем нет. Все, что планировали по городам нашего присутствия, мы сделали, подготовились к отопительному сезону в положенные сроки, переложили, отремонтировали тепловые магистрали, все паспорта готовности получили.

— Как бы вы оценили в целом ситуацию на энергетическом рынке Сибири? Насколько она для вас благоприятна или неблагоприятна?



Заместитель генерального директора — директор Кузбасского филиала ООО «Сибирская генерирующая компания» Николай Васильевич СИДОРОВ

— К сожалению, в целом ее нельзя назвать благоприятной для тепловой генерации. Это связано с погодными условиями — нынешний год выдался в Сибири многоводным, поэтому в первую очередь были загружены гидроэлектростанции, нам выработку электроэнергии пришлось сокращать. Ожидаем снижения выработки, но по цифрам можно будет говорить после закрытия года.

— А как обстоят дела на коммунальном рынке, с поставками тепла со станций СГК для нужд населения и предприятий? Улучшилась ли ситуация с расчетами за тепло?

— Положение в этой сфере по-прежнему сложное. С одной стороны, система тарифного регулирования на тепловую энергию не позволяет даже окупить затраты на ее производство. С другой стороны, есть острая проблема неплатежей. По обоим проблемам СГК активно взаимодействует с федеральным и региональным регуляторами, и положительные сдвиги есть. Например, мы благодарны руководству Кемеровской области за принципиальную и активную позицию в отношении неплательщиков — коммунальных организаций. Уверен, что эта системная работа даст свои результаты, которые положительно отразятся и на надежности теплоснабжения населения, социальных объектов.

На федеральном уровне сейчас активно обсуждается механизм ценообразования на тепло по принципу «альтернативной котельной». Его принятие может вывести отрасль из затяжного кризиса, в котором она сейчас находится. У энергетиков появятся средства и на замену оборудования, и на строительство новых теплотрасс.

— Что включает в себя механизм «альтернативной котельной»?

— Он построен на простом принципе — цена на тепло не может быть выше той цены, которую я получу, если поставлю котел и буду обогревать себя сам. Она рассчитывается для каждого региона и становится верхней планкой, выше которой прыгать нельзя. В таких условиях самый эффективный производитель — теплоэлектроцентраль (ТЭЦ) сможет предложить самую низкую цену по сравнению с другими. За счет одновременного производства электроэнергии и тепла себестоимость выработки значительно ниже. Сейчас же все наоборот. Из-за перекрестного субсидирования между электроэнергией и теплом ТЭЦ не получают полноценного возмещения затрат в тарифе на тепловую энергию и не могут компенсировать свои потери на рынке электроэнергии. Потому что за счет наличия в цене своего рода тепловой надбавки их электроэнергия остается невостребованной потребителями.

— Как в такой ситуации должно строиться взаимодействие с органами власти?

— И мы, и органы власти осознаем, что надежность системы теплоснабжения, которая в крупных городах строится на централизованной основе, наилучшим образом обеспечивается за счет одного хозяина. На принципе «единой теплоснабжающей организации». В ее ведение передаются как магистральные сети, обеспечивающие массовую оптовую подачу тепла, так и квартальные, на которых лежит ответственность непосредственного обеспечения жилых домов. А уже внутри домов за исправностью теплоснабжения следят управляющие компании. В этом году, как я уже говорил, нам удалось договориться о создании объединенных теплосетевых организаций в Кемерове, это ОАО «Кемеровская теплосетевая компания», и в Барнауле — ОАО «Барнаульская теплосетевая компания». Результаты их работы, конечно, будут понятны позднее, по итогам этого отопительного сезона. Но мы рассчитываем, и здесь получаем понимание со стороны кемеровских и барнаульских властей, что при таком подходе централизованные системы городского теплоснабжения будут работать надежно и качественно. Потери тепла сократятся, эффективность его передачи вырастет, экономика этого направления нашей деятельности улучшится.

ИТОГИ ГОДА кемеровская область

Топ-5 событий года Выбор губернатора Кемеровской области Амана Тулеева



Конечно, значимых событий было много. Мы гордимся собранным в регионе в сложных условиях урожаем зерна — 1,118 млн т. Особо значимым событием для нашего горящего края стало освящение патриархом Московским и всея Руси Кириллом уникального собора Рождества Христова в Новокузнецке, который мы возводили всем миром целых 12 лет. Это главный мемориал всем погибшим шахтерам Кузбасса. Любим человек здесь может зажечь свечу в память о наших горняках, о своих родных и близких. Кроме достижений были и потери. 19 июня 2013 года в Кузбассе произошло землетрясение силой более 5 баллов, крупнейшее за последние 110 лет. Больше всего пострадали город Белово, Беловский и Гурьевский районы. Повреждены более 5 тыс. частных и 300 многоквартирных жилых домов. Материальный ущерб колоссальный — почти 2 млрд руб. Понятно, что финансы из центра идут в основном на Дальний Восток, который пострадал от сильнейшего наводнения. Да и Олимпиада в Сочи не за горами. Поэтому мы выкручиваемся пока за счет собственных средств. Это же наши люди, их же не бросишь!

1. Ввели в эксплуатацию новые шахты и обогатительные фабрики

В 2013 году мы ввели в действие две новые современные шахты («Брунаковская-8» и «Бутовская») и две обогатительные фабрики («Каскад-2» и вторая очередь ОФ имени Кирова). Наши шахтеры и открытчики установили девять всероссийских рекордов! А экскаваторная бригада А. Н. Гринева с разреза «Черниговец» на своей машине с емкостью ковша 32 куб. м показала второй результат в мире по производительности труда (после США). В целом наши угольщики в этом году добудут 203 млн т.

Однако сейчас перед угольщиками Кузбасса стоит задача не столько в добыче угля, сколько в его вывозе, и особенно в порты Дальнего Востока, потому что железнодорожники с таким объемом грузов просто не справляются.

Поэтому я благодарен президенту РФ, который принял стратегически важное для нас решение — о государственном финансировании программы расширения мощностей БАМа и Транссиба, что позволит увеличить пропускную способность железной дороги в этом направлении. Напомню, самые острые вопросы угольной отрасли мы обсудили 26 августа этого года в Кемерове на заседании комиссии по вопросам развития топливно-энергетического комплекса, которое провел лично президент РФ Владимир Путин.

2. Завершили реконструкцию рельсобалочного производства

На объединенном Западно-Сибирском меткомбинате в июле этого года произошло событие, которого мы все ждали с нетерпением. Здесь завершена реконструкция рельсобалочного производства. В результате Россия стала третьей страной в мире, которая производит рельсы длиной до 100 м для высокоскоростного движения. Эти рельсы соответствуют самым современным мировым стандартам.

Новое производство обеспечит дальнейшее перспективное сотрудничество с «Российскими железными дорогами», а также позволит прочно закрепиться на мировом рынке рельсового проката. Предприятие уже к концу года выведет рельсобалочный стан на проектную мощность, а это 950 тыс. т рельсов в год.

3. Открыли новый железнодорожный вокзал

В 2013 году мы ввели объект, которым можем по праву гордиться. 19 сентября в Новокузнецке открыли первую очередь крупнейшего, стратегического объекта — нового железнодорожного вокзала. Постро-

ен он из гранита и мрамора. Главное — это так называемый умный вокзал, таких в России еще нет. С единого диспетчерского пункта будет осуществляться управление всеми системами жизнеобеспечения: отоплением, вентиляцией, противопожарной безопасностью. В здании вокзала и на перроне установлены 200 камер видеонаблюдения. Кроме того, действуют специальные рамки-металлоискатели. В залах ожидания установлено электронное расписание поездов.

Особенно важно, что новый вокзал стал по-настоящему доступным для людей с ограниченными возможностями здоровья. Оборудованы распашные двери, пандусы, поручни. Кроме того, для пассажиров с ограниченными возможностями передвижения (колясочников) предусмотрены специальные зоны безопасности на случай ЧП. Также оборудована специальная тактильная пешеходная полоса для слабовидящих — и на самом вокзале, и на перроне, и на привокзальной площади. Она имеет специальное ребристое покрытие белого цвета, выступает на 5 мм над поверхностью пола.

4. Построили скоростную автомагистраль

Важнейший объект этого года — второй участок нашей новой автомагистрали Кемерово — Ленинск-Кузнецкий длиной 20 км. Движение по этому участку мы открыли на год раньше запланированного. Это первая в Сибири высокоскоростная автодорога. Разрешенная скорость на ней уже даже не 110, как было раньше, а 130 км/ч. Таких магистралей всего семь в России, и все — в европейской части страны. В результате время в пути от Кемерово до Новокузнецка сократилось на 40 минут. Кузбасс по-прежнему в тройке регионов России с лучшими автодорогами.

5. Провели первую операцию по пересадке сердца

Еще одно серьезное достижение — у наших врачей: в 2013 году они совершили мощный прорыв в сердечно-сосудистой хирургии. В Кузбасском кардиологическом центре была проведена уникальная, первая в Кузбассе пересадка сердца. Кузбасский кардиоцентр стал седьмой клиникой в России и второй за Уралом, где выполняется трансплантация сердца.



Удачный год «Сибирского цемента»

По прогнозам, в 2013-м объем потребления цемента в России достигнет 70 млн тонн, что почти на 7% больше аналогичного показателя 2012-го. С января по декабрь стабильный рост показывает и рынок Сибири. О перспективах развития цементной отрасли региона и итогах уходящего года рассказал президент холдинга «Сибирский цемент» Георг Клегер.

— На протяжении девяти лет «Сибцем» остается одним из ведущих производителей цемента в СФО. С какими результатами компания завершает 2013-й?

— Для нас год стал очень удачным. В общей сложности предприятия холдинга — Топкинский, Красноярский и Тимлюйский заводы — произвели около 4,2 млн тонн цемента. «Сибирский бетон» выпустил более 370 тыс. кубических метров бетона и строительных растворов, объем производства на комбинате «Волна» превысил 10,8 млн квадратных метров продукции. При этом подразделения компании строго следовали утвержденному графику, серьезных сбоев и проблем не было. Очень важно, что мы по максимуму отработали в «высокий» строительный сезон и выполнили все свои обязательства перед потребителями.

— Почему Вы акцентируете внимание именно на деятельности компании в «высокий» сезон?

— Потому что в летние месяцы мы, как правило, реализуем более половины годового объема продукции. В это время предприятия обычно функционируют на пределе возможностей. Зато в октябре — ноябре потребление цемента падает, а зимой заводы загружены только на треть. Связано это с высокой сезонностью строительных работ, следствием которой и является неравномерный спрос на нашу продукцию. Судите сами: в июле в Сибири потребляют в четыре раза больше цемента, чем в январе. Неудивительно, что в пиковый период в регионе возникает ощущение дефицита цемента: предприятия отрасли просто не в состоянии обеспечить продукцию всех и сразу. Однако изменить ситуацию мы не в силах, сделать это могут только сами строители.

— Что их останавливает? — Несмотря на то, что методы зимнего бетонирования популярны во многих странах с холодным клима-

том, в России к ним практически не обращаются. Применение подобных технологий незначительно, но все же повышает стоимость строительных работ. К тому же, грамотно использовать их могут только высококвалифицированные специалисты, которые есть далеко не на каждой стройплощадке. Желая максимально сократить расходы на ведение работ и оплату труда, застройщики отказываются от «зимних» технологий. Цементники, в свою очередь, вынуждены многие годы продолжать работу в условиях высокой сезонности. Уходящий 2013-й не стал исключением — с наступлением холодов спрос на цемент серьезно упал.

— И цементники стали уходить в отпуск?

— Зимой мы тоже не отдыхаем: в «низкий» сезон на предприятиях идут текущие ремонты оборудования, проводятся мероприятия в рамках программ модернизации. Заводы компании введены в строй десятки лет назад. Если мы хотим обеспечить их нормальное функционирование завтра, то должны вести переснащение уже сегодня. Именно поэтому на каждом цементном активе холдинга действует программа развития предприятия, учитывающая особенности технологического процесса и общее состояние мощностей.

Один из самых крупных проектов 2013 года завершается сейчас на Тимлюйском заводе, где построен современный упаковочный комплекс. Использование высокопроизводительной техники и новых схем работы даст возможность быстро и точно отгружать тарированный цемент одновременно и в вагоны, и в автомобили для самовывоза. На возведение и оснащение упаковочного отделения выделено более 135 млн рублей. Всего на модернизацию цементных заводов в 2013 году направлено около 363 млн. Еще 170 млн рублей составили расходы на проведение «экологических» мероприятий.



Георг Клегер, президент ОАО «ХК «Сибцем»

— Расскажите об этом направлении работы подробнее.

— Предприятия «Сибцема» расположены в населенных пунктах или в непосредственной близости от них. Понимая это, мы утвердили комплекс мероприятий, позволяющих повысить уровень экологической безопасности производств.

Компания строго соблюдает требования действующего природоохранного законодательства, поэтому наши предприятия не превышают предельно допустимые нормы выбросов. Чтобы свести негативное воздействие на окружающую среду к минимуму, мы вводим в эксплуатацию мощные газоочистные и обеспыливающие установки, отвечающие современным требованиям. Это помогает в десятки раз сократить количество вредных веществ, поступающих в атмосферу. В качестве примера можно привести одно из самых значимых «экологических» приобретений последнего времени — электрофильтр ELEX, запущенный на технологической линии № 4 Топкинского завода. Оборудование стоимостью 156 млн рублей обеспечивает степень очистки отходящих газов до 99,9%.

Вкладывая средства в модернизацию предприятий и формирование эффективной системы защиты окружающей среды, мы получаем уве-

ренность в том, что заводы холдинга будут и в дальнейшем продолжать стабильную работу и, при необходимости, смогут увеличить объемы производства.

— Не приведет ли рост количества к снижению качества?

— Нет. Я не раз говорил о том, что высокое качество продукции — одно из главных конкурентных преимуществ «Сибцема». И мы сделаем все возможное, чтобы его сохранить. В настоящее время на предприятиях компании продолжается установка современного лабораторного оборудования, позволяющего выполнять широкий спектр анализов и испытаний. При этом испытательные подразделения заводов входят в состав единой Службы управления качеством, специалисты которой ведут постоянный мониторинг показателей качества цемента, бетонных и растворов смесей.

Продукция холдинга отвечает требованиям нормативных документов или технических условий. Соответствие качественных характеристик цемента утвержденным стандартам подтверждают и проверки, которые проводят независимые центры по сертификации. Кстати, в этом году высокое качество нашей продукции было признано на международном

уровне — «Красноярский цемент» получил сертификат соответствия системы менеджмента качества стандарту Американского института нефти (API).

— Для чего предприятие проходит сертификацию?

— В 2010 году «Красцем» начал выпуск специального тампонажного цемента высокой сульфатостойкости ПЦТ I-G-CC-1, предназначенного для цементирования нефтяных и газовых скважин. В появлении местного производителя этой продукции были заинтересованы многие клиенты. Но мы понимали: покупать такой цемент они будут только при наличии определенных гарантий качества. И это логично: затраты на запуск нефтяной или газовой скважины исчисляются миллионами рублей. Осуществляя подобные инвестиции, люди должны быть уверены в том, что материал, который они используют, действительно подходит для строительства скважин, уходящих на десятки и сотни метров вглубь. Важно, чтобы тампонажный цемент сохранял свойства в условиях повышенного давления и температуры, защищал скважины от воздействия грунтовых вод, изолировал нефтеносные слои друг от друга и т.д. Выбирая такой стройматериал, многие компании ориентируются на признание в мировой нефтегазовой промышленности стандарты API. Поэтому мы и приняли решение о сертификации. В ноябре 2012 года на «Красноярском цементе» прошел аудит, а в марте 2013-го завод получил сертификат, подтверждающий соответствие системы менеджмента качества стандарту API. Таким образом, теперь у наших потребителей есть дополнительные гарантии того, что качество тампонажного цемента соответствует международным стандартам. В ноябре 2013-го представители API провели на «Красце» первый инспекционный аудит и еще раз подтвердили, что предприятие соблюдает все требования.

— Производство тампонажного цемента на «Красце» началось в 2010 году. А какие новинки холдинг представил потребителям в 2013-м?

— Цемент — нормированный продукт, а значит, мы не можем самостоятельно разработать и запустить в продажу принципиально новый

вид этого стройматериала. Заводы «Сибцема» вполне способны освоить производство практически любых видов цемента, но выпускать эту продукцию мы всегда будем в строгом соответствии с ГОСТами или техническими условиями. А вот у производителей хризотилцементных изделий возможностей для расширения ассортимента больше. И этим прекрасно пользуются специалисты красноярского комбината «Волна». Несколько месяцев назад предприятие после долгого перерыва вновь вышло на рынок фасадных материалов — завод предложил клиентам панели с гладкой и текстурированной поверхностью «Виколор», а также плиты с каменной крошкой «Красстоун». Ранее на комбинате началось производство современного кровельного материала — цветных листов «Волнаколор». Выпуск продукции ведется на австрийском оборудовании VOITH в соответствии с европейскими стандартами качества.

Расширяя ассортимент продукции, мы одновременно совершенствуем сервисы по ее доставке. Холдинг стремится создать максимально комфортные для партнеров условия на всех стадиях сотрудничества — от оформления документов до отгрузки. За это направление деятельности отвечает компания «ЗапСибЦемент», которая также входит в состав «Сибцема».

— Итак, 2013 год подходит к концу. А что ждет «Сибирский цемент» в 2014-м?

— Пока есть все основания полагать, что в следующем году цементный рынок Сибири сохранит положительную динамику. Возможно, темпы роста замедлятся и объем потребления цемента в регионе увеличится не на 5–6%, как в 2013 году, а на 2–3%. Но и это позволит нашей компании продолжать динамичное развитие. Вместе с тем, холдинг готов и к другому сценарию: за 2008–2010 годы мы выработали ряд эффективных инструментов ведения бизнеса в условиях кризиса. Если возникнет необходимость, «Сибцем» вновь обратится к этому опыту.

В заключение хотел бы сказать: в 2014-м «Сибирский цемент» отметит свое 10-летие. И я убежден, что юбилейный год принесет нам новые успехи и достижения!

ИТОГИ ГОДА кемеровская область

Нефть разлилась по кузбасским заводам



В структуре региональной промышленности Кузбасса по-прежнему лидирующие позиции занимают угледобыча и металлургия. На фоне ослабления позиций химической промышленности, которая многие годы была третьей главной отраслью в индустрии региона, набирает обороты нефтепереработка. Компании, реализующие крупные проекты в этой отрасли, уже вышли в инвестиционные лидеры в секторе перерабатывающей промышленности и через несколько лет намерены полностью закрыть потребности регионального рынка горюче-смазочных материалов.

— тенденции —

На формирование отраслевой таблицы о рангах Кемеровской области активное влияние оказывает сложившаяся ресурсная база региона. Обилие запасов качественного каменного угля прочно закрепляет за добывающей промышленностью и металлургией первые строчки в областной экономической статистике и статус «регионообразующих» отраслей.

НПЗ вместо химкомбинатов

При этом в последние годы с промышленной карты Кузбасса исчезли три крупных

химических производства в Кемерове: анилиноокрасочный завод, завод «Коммунар» (производство взрывчатки и боеприпасов), завод «Химволокно». Сильно сократили свои доли в общем объеме кемеровские «Химпром» (хлор и каустик) и «Токем» (ионообменные смолы), практически не заметен в отраслевой статистике кемеровский завод «Прогресс» (производство пороха), закрылось предприятие «Ленинским-пром» в Ленинске-Кузнецком. Сегодня почти весь объем производства в химической промышленности обеспечивает кемеровское ОАО «Азот» (минеральные удобрения

и капролактамы), киселевское ОАО «Знамя» (промышленная взрывчатка), новокузнецкое ОАО «Органика» (фармпрепараты).

На этом фоне быстро набрала силу новая для региона отрасль — нефтепереработка (предприятия по производству кокса и нефтепродуктов). В ситуации, когда в целом по промышленности Кузбасса роста в 2013 году не наблюдается, эта отрасль, напротив, на подъеме. По показателю «финансовый оборот» уже по итогам девяти месяцев 2013 года производство кокса и нефтепродуктов вышло на четвертое место среди других промышленных отраслей и на третье в секторе обрабатывающей промышленности. Конечно, в структуре отрасли есть и производство кокса для нужд металлургии (сосредоточено в ОАО «Кокс» в Кемерове и ОАО «Евраз 3СМК» в Новокузнецке), но здесь оно как раз не расширяется. По данным Кемеровстата, оборот предприятий нефтепереработки в январе — сентябре текущего года составил 40,3 млрд руб., что на 44,6% выше прошлогоднего показателя за аналогичный период. В октябре 2013 года оборот отрасли составил 6,1 млрд руб. — в 2,5 раза выше, чем в октябре 2012-го. Для сравнения: оборот всех организаций в экономике Кемеровской области — в промышленности, сельском хозяйстве и торговле — сократился за это же время на 5,9% против роста годом раньше на 2,5%. В

обрабатывающей промышленности сокращение оборота составило 2,7%. Новая отрасль лидирует и по инвестициям в секторе обрабатывающих производств: из 90,9 млрд руб. капитальных вложений, учтенных государственной статистикой в экономике Кузбасса за девять месяцев 2013 года, производство кокса и нефтепродуктов обеспечило 4,4 млрд руб. Для сравнения: химическое производство — 2,33 млрд руб., металлургия — 3,87 млрд руб.

Миллиардные вложения

Сегодня в нефтепереработке Кузбасса реализуется несколько крупных проектов: Яйский НПЗ, Анжерский НПЗ и НПЗ «Северный Кузбасс». Эти предприятия уже частично запущены в эксплуатацию и продолжают расширяться. Кроме того, в регионе работают несколько мини-НПЗ, в частности в Кемерове, Тихинском и Кемеровском районах. Самым крупным в этом ряду выступает проект Яйского нефтеперерабатывающего завода, реализуемый новокузнецким ЗАО «Нефтехимсервис». В июне нынешнего года, получив все разрешения, предприятие запустило первую очередь мощностью 3 млн т нефти в год. Тогда же начались отгрузки первых партий продукции (атмосферный газойль, технологическое топливо). В строительство первой очереди завода (работы велись с сентября 2008-го) было вложено около 20 млрд руб., открыто больше 500 новых рабочих мест.

В октябре на заседании коллегии администрации Кемеровской области было объявлено о начале реализации второго этапа строительства Яйского НПЗ. При этом планируется увеличить перерабатывающие мощности предприятия до 6 млн т нефти в год, а глубину переработки — с 60 до 92%. На реализацию этого плана «Нефтехимсервис» направит 16-17 млрд руб. собственных средств и 20-25 млрд руб. заемных. Технический директор компании Юрий Степанов сообщил, что еще на первом этапе «Нефтехимсервис» провел оценку возможных затрат на второй этап, которые с вероятностью 90% составят около 43 млрд руб. По его данным, после завершения второго этапа строительства (сроки его реализации — 2014-2019 год) Яйский НПЗ будет выпускать ежегодно 1,2 млн т бензина, 2 млн т дизтоплива (все в соответствии со стандартом качества «Евро-5»), 250 тыс. т нефтекокса для алюминиевой промышленности, а также продукты для нефтехимии. В настоящее время компания заказала все базовые проекты на новое оборудование и технологии владельцам лицензий (все — зарубежные компании), в начале 2014 года начнет размещение заказов на оборудование.

С реализацией всех заявленных проектов в сфере переработки нефти власти Кузбасса рассчитывают полностью закрыть потребности регионов в ГСМ

Нефтепереработка Кузбасса стала одним из лидеров региональной промышленности не только по обороту, но и по объемам вложенных в отрасль инвестиций

Монополии не будет

Яйский НПЗ — не единственный заметный инвестиционный проект в отрасли. Кемеровская холдинговая компания «Кем-ойл» ведет строительство сразу двух предприятий: Анжерского НПЗ (ООО «Анжерская нефтегазовая компания») и НПЗ «Северный Кузбасс». Первоначально инвестор планировал ввести их в строй в 2012 году, однако весной 2013 года администрация Кемеровской области сообщила: предприятия выйдут на проектную мощность в 2016 году — и отметила, что в настоящее время эти производства уже работают, но не на полную мощность. Ранее в «Кем-ойл» заявляли, что годовой объем переработки нефти на Анжерском НПЗ составит 600 тыс. т, а суммарная мощность обоих предприятий — 2 млн т нефти в год. Первая очередь Анжерского НПЗ была запущена в 2010 году вводом в строй самой мощной на тот момент в регионе нефтеперегонной установки — 150 тыс. т в год. Затем количество установок было удвоено.

Есть планы расширения мощностей и у малых нефтеперерабатывающих компаний. Так, ЗАО «Черниговский НПЗ» (входит в ЗАО «Холдинговая компания «Сибирский деловой союз»), работающее в Кемеровском районе, было построено в 2007 году с двумя перегонными установками мощностью 50 тыс. т каждая. Недавно на сайте завода появилось сообщение о том, что «в настоящее время ведутся работы по увеличению мощности переработки до 200 тыс. т в год».

Опора на собственные мощности

Все крупные проекты кузбасской нефтепереработки привязаны к нефтяному транспортному узлу, линейной производственно-диспетчерской станции Анжеро-Судженская ОАО «ТрансСибнефть». Сюда с севера приходит нефтепровод Нижневартовск — Анжеро-Судженск — Ангарск, по которому есть возможность получать необходимое для переработки сырье. Яйский НПЗ, к примеру, расположен в 7,5 км от станции, заводы «Кем-ойла» также размещаются рядом с трубой. Все предприятия имеют врезки для получения нефти. Участники рынка не исключают, что в перспективе появятся новые проекты вдоль магистрального трубопровода, но потребности внутреннего рынка Кемеровской области в горюче-смазочных материалах составляют 3,5 млн т, и с реализацией всех заявленных региональными компаниями проектов НПЗ они будут полностью закрыты.

Игорь Лавренков



С угля на золото

— конъюнктура —

По данным Кузбасснедра, запасы на месторождении реки Полуенный Кундат составляют 618 кг, на месторождении реки Северный Кундат — 354 кг. Стартовый платеж в первом случае был установлен в 10,6 млн руб., во втором — 6,9 млн руб. Оба месторождения расположены в Тисульском районе, на северо-востоке Кузбасса, в 4-7 км к северо-востоку от поселка Центральный, некогда крупного центра золотодобычи. Оба участка с перерывами разрабатывались с середины позапрошлого века.

По словам генерального директора «Сисима» Максима Ковалькова, его компания добывает россыпное золото в Курагинском районе Красноярского края и приобретение нового участка в Кемеровской области

— расширение деятельности компании. Он не стал оценивать сроки освоения месторождения, однако отметил, что это будет сделано в ближайшее время. Гендиректор «Золотого полуса» Владимир Перцев также назвал причиной приобретения месторождения на реке Северный Кундат расширение сферы деятельности артели старателей. По его данным, компания ежегодно добывает около 500 кг золота в Кемеровской области — больше, чем другие предприятия; еще 500 кг добывается на приисках артели в Иркутской области.

В конце декабря 2013 года Кузбасснедра планируют провести еще один аукцион — на золотую россыпь Кундсуол в Тисульском районе. Ее балансовые запасы оценены в 52 кг, прогнозные ресурсы — в 650 кг.

Игорь Лавренков

КАК ДОБЫВАЛОСЬ ЗОЛОТО КУЗБАССА

Золото и серебро были первыми полезными ископаемыми, которые начали разрабатываться на территории Сибири в промышленных масштабах. Первый серебряный рудник в нынешнем кузбасском городе Салаир был основан в 1782 году, второй — в 1786-м, а первый завод по выплавке серебра рядом с рудниками заработал в 1793 году. Золотые прииски в маринской тайге появились в конце 20-х годов XIX века. По данным Сибирской советской энциклопедии, только с 1828 по 1917 год прииски маринской тайги дали 50 т зарегистрированного золота. Значительные объемы драгметалла за этот же период были добыты на реках Яя и Барзас, к северу и северо-востоку от современного Березовского (13 т), на Берикуйском рудном месторождении (около 3 т), на Центральном золотом руднике, в Горной Шории и по обшам склонам Салаирского кряжа. Всего разработка золотых месторождений Кузнецкого Алатау, включая его восточные склоны на территории современной Хакасии, за первые 90 лет работы в XIX — начале XX века дала 143 т золота.

Стандартной характеристикой выставляемых сегодня на аукцион золотосодержащих участков является примечание, что месторождение начало разрабатываться еще в 50-е — 60-е годы XIX века, его обработка производилась мускульным, гидравлическим и дражным способами. Обычными в таких случаях являются данные об учтенной добыче на участке — речь идет о нескольких сотнях килограммов россыпного золота. При этом его наличные запасы, указанные при объявлении аукциона, оцениваются также в несколько сотен или десятков килограммов. Противоречия в этом, как считают эксперты, нет: при добыче в XIX веке часть золота просто упускалась и не все запасы отработывались из-за низкого содержания драгметалла.



ИТОГИ ГОДА красноярский край/хакасия

Из Сибири на Дальний Восток

Завершаются масштабные проекты в гидроэнергетике Сибири. В следующем году в регионе появится более 2 ГВт новых генерирующих мощностей: в эксплуатацию будут введены последние гидроагрегаты Саяно-Шушенской ГЭС, на полную мощность заработает Богучанская ГЭС. Продолжится строительство дальневосточных Усть-Среднеканской ГЭС и Нижне-Бурейской ГЭС, которые не только обеспечат энергией новых потребителей, но и заметно улучшат регулирование стока дальневосточных рек.

– тенденции –

Энергометаллургический финиш

Богучанская ГЭС проектной мощностью 3 ГВт, четвертая станция на Ангаре, строится с 70-х годов XX века. Ее возведение, надолго прерванное распадом СССР, возобновилось в 2006 году, когда «РусГидро» (тогда — «ГидроОГК») и «Русал» подписали соглашение о совместной реализации проекта по созданию Богучанского энергометаллургического объединения (БЭМО) — Богучанской ГЭС и алюминиевого завода мощностью 600 тыс. т в год, который будет покупать до 50% энергии новой ГЭС. Проект реализуется компаниями на паритетной основе.

Первые три гидроагрегата Богучанской ГЭС (БогЭС) были введены в эксплуатацию в октябре 2012 года, четвертый — в январе текущего года. В ноябре к постоянной эксплуатации был допущен пятый гидроагрегат. Таким образом, проектная мощность действующих гидроагрегатов новой станции составила 1665 МВт. С момента пуска ГЭС выработала 4,17 млрд кВт•ч. Сейчас на станции подготовлены к работе еще три машины, ведется монтаж последнего, девятого гидроагрегата. Когда включатся все турбины станции, она станет пятой по величине ГЭС России, уступая лишь Саяно-Шушенской, Красноярской, Братской и Усть-Илимской ГЭС.

Параллельно возведению самой ГЭС достраивается ее схема выдачи мощности. В октябре поставлен под напряжение первый пусковой комплекс схемы выдачи мощности БогЭС, в который входит открытый пункт перехода 500 кВ, подстанции 500 кВ «Камала-1» и «Ангара», ЛЭП 500 кВ ПС «Ангара» — ПС «Камала-1» и Богучанская ГЭС — «Ангара». Ведутся работы по строительству ЛЭП 500 кВ Богучанская ГЭС — «Озерная», ввод которой в эксплуатацию добавит к числу потребителей станции предприятия Тайшетского района Иркутской области.

Но Богучанская ГЭС пока ждет своего основного потребителя: «Русал» отложил пуск первой очереди завода на 2014 год и пока не подтвердил, что и эти сроки будут соблюдены. Сегодня алюминиевый холдинг сталкивается с затруднениями, вызванными плохой конъюнктурой мирового алюминиевого рынка. «Русал» уже объявил о планах закрыть производство алюминия на неэффективных мощностях в европейской части России и на Урале, а также сократить объем его выпуска на более эффективных сибирских заводах. И если в момент подписания соглашения о строительстве БЭМО алюминий на Лондонской бирже металлов стоил \$2,86 тыс. за тонну, то в ноябре текущего года цена металла достигла рекордно низкой со времен кризиса 2009 года величины — \$1,76 тыс. за тонну.



Ресурс на 40 лет

Саяно-Шушенская ГЭС (СШГЭС) — крупнейшая электростанция в России, по установленной мощности занимает седьмое место среди мировых ГЭС, находящихся в эксплуатации. Долгое время она лидировала среди российских станций по объему выработки электроэнергии (24 млрд кВт•ч в год) и была самым мощным источником покрытия нагрузок в Единой энергосистеме России. Так было до разрушительной аварии 17 августа 2009 года, считающейся одной из крупнейших техногенных катастроф в истории России. Дефект шпилек крышки одной из турбин привел к разрушению второго гидроагрегата, который был выброшен со своего места напором воды, хлынувшей в машинный зал. При аварии погибли 75 человек, еще 13 пострадали. Вышли из строя девять из десяти гидроагрегатов станции.

Перед «РусГидро» встала задача восстановления СШГЭС. Ее выполнение было усложнено не только масштабами разрушений, но и решением менеджмента «РусГидро» осуществить полное обновление генерирующего оборудования, заменив все десять гидроагрегатов на новые. Кроме этого заменяется и другое оборудование, в том числе не пострадавшее при аварии, в частности силовые трансформаторы и распределительное устройство. Стоимость полного обновления СШГЭС обойдется «РусГидро» почти в 41 млрд руб. Из них 6 млрд руб. компания получила в качестве страховки, остальную сумму выделила из собственных средств. На 1 июля общие вложения «РусГидро» в восстановление и реконструкцию СШГЭС составили 35,153 млрд руб. Кроме того, «РусГидро» направило 188 млн руб. на социальную поддержку пострадавших и семей погибших.

На первом этапе восстановительных работ (2009-2010 годы) были введены в строй четыре наименее пострадавших гидроагрегата. В рамках второй стадии, начавшейся в 2011 году и завершившейся в апреле текущего года, взамен поврежденных при аварии гидроагрегатов были установлены пять новых. Сейчас компания вступила в завершающую фазу реконструкции, в ходе которой заменяются ранее восстановленные машины. В июле текущего года был введен в эксплуатацию шестой гидроагрегат, завершаются испытания пятого — его планируют ввести в строй до конца года. Также в 2013 году СШГЭС получила новое распределительное устройство: взамен устаревшего сооружения открытого типа смонтировано современное КРУЭ.

Сегодня в работе находятся шесть гидроагрегатов установленной мощностью 3,84 ГВт. По выработке электроэнергии СШГЭС уже начинает приближаться к доаварийному уров-



В 2014 году будет полностью восстановлена крупнейшая электростанция России — Саяно-Шушенская ГЭС

Последним будет смонтирован новый гидроагрегат №2, который встанет на место полностью разрушенного «виновника аварии». В результате в 2014 году восстановление и реконструкция станции будут завершены, она достигнет полной проектной мощности и вступит в работу, полностью оснащенная современным оборудованием повышенной надежности. Новые агрегаты смогут прослужить 40 лет, прежде чем возникнет необходимость их плановой замены.

Партнер для Магадана

На Колыме, где с 1981 года работает 900-мегаваттная Колымская ГЭС, «РусГидро» продолжает строительство второй ступени гидрокаскада — Усть-Среднеканской ГЭС проектной мощностью 570 МВт. Строительство станции ведется с 1991 года в несколько этапов, на каждом из которых увеличивается высота плотины и, соответственно, растет мощность ГЭС. Первая очередь станции (два гидроагрегата, работающие на пониженном напоре) мощностью 169 МВт была введена в эксплуатацию осенью текущего года. Окончательно достроить Усть-Среднеканскую ГЭС планируют в 2018 году.

Колымская ГЭС обеспечивает электроэнергией 95% Магаданской области. Но потребление в области растет, прежде всего за счет золотодобычи и других перспективных проектов. Так, летом 2014 года планируется пуск ГОКа на крупнейшем в России Наталкинском золоторуд-

ном месторождении (принадлежит «Полюс Золоту»), электроэнергию для которого будет поставлять Усть-Среднеканская ГЭС.

Еще одной важной функцией новой ГЭС станет улучшение навигационных условий для водного транспорта. Станция возьмет на себя регулирование судоходных пропусков — сбросов воды для создания глубины в фарватере, необходимой для проводки судов. Это позволит снять ограничения на режимы Колымской ГЭС.

Важность другой функции Усть-Среднеканской ГЭС подчеркнули события этого лета. Во время паводка водохранилище Усть-Среднеканской ГЭС, пока не располагающее полезной емкостью, работало в режиме транзита. Между тем половодье на Колыме было беспрецедентным по своему масштабу, хотя слаженная работа обеих ступеней каскада позволила избежать тяжелых последствий. «У нас на Колымской ГЭС был паводок, который случается раз в тысячу лет. Вода прибывала со скоростью 20 тыс. кубометров в секунду, хотя прогноз был 4 тыс.», — рассказывает глава «РусГидро» Евгений Дод. После достройки станции водохранилище сможет в

полной мере участвовать в регулировании стока, аккумулируя паводковые воды.

Включиться в борьбу с наводнениями должна и Нижне-Бурейская ГЭС проектной мощностью 320 МВт, которую «РусГидро» начало строить в 2010 году. Это самая мощная гидроэлектростанция, старт возведению которой был дан в постсоветский период. Ее первый гидроагрегат должен быть введен в эксплуатацию уже в 2015 году, завершение строительства намечено на 2016 год. Новая ГЭС будет выполнять функции контррегулятора для расположенной выше крупнейшей на Дальнем Востоке Бурейской ГЭС. Выравнивая ее неравномерные в течение суток сбросы, контррегулятор не только позволит Бурейской ГЭС работать без ограничений, но и в ряде случаев предотвратит подтопления населенных пунктов.

В 2013 году на стройплощадке Нижне-Бурейской ГЭС были завершены подготовительные работы, осушен котлован, в котором была начата укладка бетона в сооружения станции. Для новой ГЭС законтрактованы гидроагрегаты, их поставщиком стал давний партнер «РусГидро» — компания «Силовые машины».

Наталья Семашко

Крупнейшие действующие ГЭС мира				
Место	Название	Страна	Река	Установленная мощность (МВт)
1	«Три ущелья» («Санься»)	КНР	Янцзы	22500
2	«Итайпу»	Бразилия /Парагвай	Парана	14000
3	«Гури»	Венесуэла	Карони	10235
4	«Тукуруи»	Бразилия	Токантинс	8370
5	«Гранд-Кули»	США	Колумбия	6809
6	Лунтаньская ГЭС	КНР	Хуншуйхэ	6426
7	Саяно-Шушенская ГЭС	Россия	Енисей	6400
8	Красноярская ГЭС	Россия	Енисей	6000
9	«Робер-Бурасса»	Канада	Ла-Гранд	5616
10	«Черчилл-Фолс»	Канада	Черчилл	5428

Источник: компании-операторы ГЭС.

Когда включатся все турбины БогЭС, она станет пятой по величине ГЭС России, уступая лишь Саяно-Шушенской, Красноярской, Братской и Усть-Илимской ГЭС

Ежедневная
деловая газета



Коммерсантъ.

Подписываемся

под каждым словом.

Подпишитесь и вы.

(383) 212 02 42