

мент получил новую редакцию, в которой были уточнены некоторые цели и задачи. Госпожа Чурсина отмечает, что работа над дорожной картой свидетельствует об интересе к бизнесу со стороны таможенных органов.

«Из-за введенной обязательной оценки регулирующего воздействия государственным органам сейчас приходится считаться с мнением бизнеса, пускай даже это выражено в такой централизованной форме. На официальном портале правительства и Минэкономразвития, где вывешиваются проекты нормативно-правовых актов, каждый может зарегистрироваться и оставить свое мнение. Впрочем, мы пока не понимаем, насколько это мнение учитывается», — говорит Анастасия Чурсина.

Для бизнеса все эти изменения действительно имеют положительное влияние: теперь нормативные акты практически не появляются внезапно. Впрочем, есть и исключения. Например, Анастасия Чурсина обратила внимание участников круглого стола на Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям», вступивший в силу 30 июня. «Закон прошел незаметно. Так бывает, когда министерство или ведомство считает, что закон приводится в соответствие. В этом случае закон приводился в соответствие с рекомендациями FATA, межправительственной организации разработки мировых стандартов в сфере противодействия отмыванию преступных доходов и финансированию терроризма. Россия является членом этой организации, поэтому рекомендации носят обязательный характер», — рассказывает Анастасия Чурсина.

Закон ужесточает административную и уголовную ответственность за нарушение валютного законодательства. «Ужесточение валютного законодательства распространилось на укрупнение партий. Общая сумма невозврата теперь будет считаться по всем контрактам, которые есть у компании общим итогом за год. Недополучить по каждому контракту небольшую сумму теперь не получится — за это привлекут к ответственности», — предостерегает Анастасия Чурсина.

Кроме того, законом вводятся дополнительные риски по договорам с офшорными компаниями. Проведение финансовых операций с резидентами, зарегистрированными в офшорных законах, закрепляется как рискованная зона, подлежащая тщательному контролю в целях предотвращения нарушения таможенного законодательства.

ДОСТУП К ЗАРУБЕЖНЫМ ДЕНЬГАМ

Директор департамента международного бизнеса Уральского банка реконструкции и развития Сергей Сисошвили отмечает, что сегодня внешнеторговый оборот России составляет \$865 млрд, при этом на экспорт приходится 60%, на импорт — оставшиеся 40%. Мировой внешнеторговый оборот составляет около \$16 трлн, и только 10% финансируется с помощью инструментов торгового финансирования, остальное — через открытые счета.

Торговое финансирование представляет собой финансирование экспортно-импортных операций клиентов с использованием различных инструментов. Как правило, при этом привлекаются кредитные ресурсы на международных рынках.

К краткосрочным инструментам относят документарные аккредитивы, связанное финансирование импортных операций и предэкспортное финансирование, банковские гарантии. К средним и долгосрочным — целевые кредиты с использованием страхового покрытия экспортных кредитных агентств.

В России далеко не все хорошо осведомлены о возможных схемах торгового финансирования, констатирует господин Сисошвили. Около 30 банков в России работают с международным финансированием, в том числе и торговым. Основные инструменты, используемые российскими клиентами, — гарантия и аккредитив. Получение гарантии актуально, когда компании нужна отсрочка платежа. Поставщик предоставляет отсрочку, но при этом просит гарантию первоклассного банка. Гарантия российских банков, средних и крупных, тоже принимается, говорит Сергей Сисошвили. Российский банк в этом случае выступает посредником между российским клиентом и западным банком. «Западные банки готовы давать деньги российским контрагентам. Ситуация в России относительно других стран неплохая, несмотря на пессимистические прогнозы Минфина. На Западе кризис, и поэтому зарубежные партнеры готовы субсидировать свой экспорт. Российские банки этим пользуются и активно структурируют сделки с западными банками и российскими клиентами», — говорит Сергей Сисошвили.

В случае с гарантией российские банки не видят, как клиент платит по отсрочке, добавляет эксперт. Банк может увидеть неисполнение обязательств клиента только тогда, когда западный банк предъявит соответствующее требование.

Директор по развитию компании Nibur Trade Financing Ltd Дмитрий Романов отмечает, что компания организует импортные и экспортные гарантии и предоставляет сопутствующие услуги фирмам из России и стран СНГ, а также их зарубежным контрагентам. В основном деятельность компании направлена на организацию структурированных импортных гарантий. Для этого привлекаются экспортно-кредитные агентства и международные финансовые учреждения стран-экспортеров. Господин Романов рассказывает, что с 2010 года российско-китайский финансовый центр «Санкт-Петербург» осуществляет содействие развитию торговли между Россией и Китаем. Главной задачей центра является поддержка российских банков в получении лимитов китайских финансовых учреждений, а также организация финансирования крупных инвестиционных проектов, реализуемых на территории России с участием китайской стороны.

Второй распространенный инструмент торгового финансирования — аккредитив. «Некоторые клиенты боятся этого термина, потому что он связан с некоторыми внутренними бюрократическими процедурами в банке. Многие предпочитают брать обычный кредит под экспорт или импорт. Но в этом случае клиент не может обезопасить себя от риска поставки не того товара. Аккредитив же покрывает финансовые риски поставщика и покупателя», — рассуждает господин Сисошвили.

Эксперт отмечает, что перспективы торгового финансирования в России зависят от западного финансирования, и, следовательно, они прямо пропорциональны экономической ситуации на Западе. ■

29 → Антон Сороко, аналитик ИХ «Финам», говорит, что депозитный рынок в РФ продолжает расти достаточно высокими темпами, причем видно некоторое перемещение спроса в сторону длительных сроков и больших денежных сумм. «В целом это может быть связано с банковским кризисом на Кипре и законом о запрете чиновникам иметь зарубежные счета. Ставки по депозитам физических лиц действительно продолжают снижаться на фоне сдержанных инфляционных ожиданий, консервативной монетарной политики ЦБ РФ и существенного замедления экономики РФ, в связи с чем спрос на фондирование должен несколько снизиться. В течение осени тренд, скорее всего, сохранится, правда, падение ставок будет плавным и будет сглаживаться различными сезонными предложениями, вероятно, в большинстве своем неценовыми. По итогам 2013 года мы ожидаем снижения на 0,25–0,75 п. п. Возникновение у банков сложностей с ликвидностью пока не ожидается», — рассуждает он.

По данным господина Злуницына, лидером по объему привлеченных средств у частных вкладчиков являются срочные сезонные вклады, предлагающие максимально высокие процентные ставки. «Их отличают специальные возможности оформления с повышенными процентными ставками в течение определенного периода. Как правило, открытие вклада сопровождается дополнительными бонусами и приятными подарками клиентам. Сезонные вклады позволяют клиентам воспользоваться выгодными условиями и зафиксировать доходность своего депозита на длительный срок. В условиях общерыночной тенденции снижения ставок по вкладам это особенно важно. По состоянию на 1 октября в Северо-Западной дирекции Росбанка открыто свыше 15,5 тыс. срочных вкладов физических лиц, из которых большую часть составляют депозиты сроком до года. Большинство клиентов отдают предпочтение вкладам в рублях, доля которых в структуре депозитного портфеля составляет 70 процентов», — говорит он.

Госпожа Гончарова говорит, что в портфеле филиала их банка более 60% составляют депозиты со сроком от года до трех лет, 15,9% составляют депозиты со сроком от трех до шести месяцев и 15,7% составляют депозиты со сроком более трех лет. «При этом свыше 72 процентов средств — это рублевые депозиты, 15,6 процента — депозиты в долларах и 12,4 процента — депозиты в евро. В зависимости от суммы вклада, срока его размещения и условий его размещения ставка по рублевым депозитам колеблется от 5 процентов до 10,94 процента годовых, по долларовым депозитам ставка доходит до 3,91 процента, а по евро — до 3,68 процента годовых», — рассказывает она.

Владимир Климов говорит, что, по данным портала banki.ru, средневзвешенная ставка по депозитам в Петербурге составляет 8,67% с возможным прогнозом понижения к концу 2013 года — началу 2014 года до 8,4%. «Данный тренд связан с замедлением кредитования со стороны участников рынка и отражает тенденцию уменьшения зависимости банков от притока денежных средств со стороны физлиц. Если говорить о популярной структуре вкладов, то по-прежнему пользуются популярностью у населения вклады сроком размещения до полугода и возможностью

пополнения и/или снятия без потери процентного дохода, такие как наш вклад „Хорошие новости“. Такой депозит позволяет клиентам быть уверенными в сохранности своих денежных средств, их приросте и в то же время иметь возможность в любое время получить свои деньги назад», — рассказывает он.

Александр Конышков, директор Северо-Западного регионального центра ЗАО «Райффайзенбанк», говорит, что среди клиентов Райффайзенбанка особой популярностью пользуются сезонные депозиты с повышенной ставкой и фиксированным сроком размещения, как правило, от 181 до 365 дней. «Также интерес вызывают мультивалютные вклады, где в пределах одного депозита можно конвертировать одну валюту в другую по выгодному курсу без потери начисленных ранее процентов. Еще один популярный у наших клиентов продукт — вклад „Инвестиционный“. Он совмещает в себе депозит с высоким гарантированным доходом и ПИФ с неограниченным потенциалом доходности. Это сочетание преимуществ в одном предложении позволяет клиенту диверсифицировать риски и сбалансировать инвестиционный портфель», — констатирует господин Конышков.

ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА

Заместитель руководителя Северо-Западного регионального центра ВТБ вице-президент Руслан Еременко говорит, что, согласно данным Банка России, на 01.09.2013 прирост рынка депозитов юридических лиц в Санкт-Петербурге существенно увеличился по сравнению с природом, наблюдаемым в прошлом году. «По итогам восьми месяцев 2013 года объем размещенных депозитов в Санкт-Петербурге составил около 617 млрд рублей, что на 16 процентов больше, чем на начало года, и на 29 процентов больше, чем на 01.09.2012. При этом существенный рост емкости рынка объясняется во многом рядом разовых сделок по размещению средств», — говорит он.

Господин Еременко утверждает, что в целом по стране темпы роста рынка размещения временно свободных средств юридических лиц примерно сопоставимы с темпами роста на кредитном рынке. «Существенных колебаний объема размещения депозитов клиентов мы не ожидаем. В самом конце года спрос на данные банковские услуги традиционно возрастает. Стандартные ставки по рублевым депозитам в нашем банке варьируются в пределах 5,95–7,4 процента для популярных сроков от месяца до года и зависят от суммы и условий размещения. Средневзвешенная ставка по наиболее популярным срокам вкладов корпоративных клиентов на рынке составляет около 7,1 процента по вкладам на срок от 91 до 180 дней и около 7,4 процента годовых по вкладам со сроком привлечения от полугода до года. Динамика ставок определяется несколькими факторами, среди которых макроэкономическая ситуация, общее состояние ликвидности, доступ к альтернативным источникам фондирования, доступность банковских продуктов и потребности клиентов. Максимальные ставки на рынке предлагаются по простым депозитам со значительным объемом размещаемых средств, предусматривающим единовременную выплату процентов в конце срока», — заключает Руслан Еременко. ■