

РБ

Республика Башкортостан

Среда 9 октября 2013 №184 (5213 с момента возобновления издания)

kommersant.ru

10 Электронные госуслуги в Башкирии доступны не только в сети, но и в специальных центрах

11 Эксперты рынка телекоммуникаций видят предпосылки к развитию фиксированной и мобильной связи

12 Эксперты отмечают тенденции к постепенному развитию агросстрахования

Администрация Уфы и муниципальные предприятия активно работают с кредитными организациями, но общей схемы пока нет: по словам чиновников, сейчас только определяются приоритетные направления сотрудничества. При этом эксперты и сами банкиры говорят о том, что такое сотрудничество хорошо себя зарекомендовало и есть перспективы для развития частно-государственного партнерства в разных сферах.

Муниципальный портфель

— город —

Заместитель главы администрации Уфы Ильдар Хасанов, курирующий инвестпроекты, рассказал, что целями соглашений, которые заключает городская администрация и кредитные организации, обычно являются «систематизация взаимоотношений города и банка, определение приоритетных направлений сотрудничества и определение конкретных отраслей и проектов для финансирования». По словам чиновника, эта практика себя хорошо зарекомендовала и будет продолжена. Администрацией города заключены соглашения о сотрудничестве с ОАО «Сбербанк России», ОАО «Банк «ВТБ», ОАО «Банк Москвы», ОАО «Газпромбанк», ОАО «Связь-банк» и негосударственным пенсионным фондом «Образование», предусматривающие привлечение дополнительных инвестиций в экономику города в 2012–2015 годах.

В основном привлекаемые мэрией на кредитных аукционах средства направляются на софинансирование инвестиционных программ городских предприятий сферы ЖКХ и строительства и на рефинансирование ранее взятых займов. В 2013 году соотношение между этими двумя направлениями составило примерно 60% и 40% соответственно.

Для покрытия дефицита городского бюджета ежегодно осуществляются заимствования в виде бюджетных кредитов из республиканского бюджета, банковских кредитов и выпуска облигаций. Объемы заимствований составляют около 2 млрд рублей в год. При этом доходы городского бюджета ежегодно стабильно растут на 10–12%: если в 2011 году они составили 17,3 млрд рублей, то в 2012 году они составили 19,1 млрд рублей и в 2013 году ожидается около 22 млрд рублей.

Муниципальные унитарные предприятия Уфы привлекают банковские кредиты в пределах 3 млрд рублей ежегодно. С вступлением в силу 223-ФЗ привлечение кредитов МУПа осуществляется на конкурсной основе. Основными критериями отбора кредитных организаций служат процентная ставка по кредиту и срок заимствования. В 2013 году на софинансирование инвестиционных программ городских предприятий сферы ЖКХ направлено более 1 млрд рублей, что вдвое больше, чем было в прошлом году. На кредитных аукционах город Уфа на нужды бюджета привлек в нынешнем году более 2 млрд рублей отдельными траншами по 50–100 млн рублей со сроками погашения от 1 года до 10 лет. Основная сумма заимствований осуществлена на 5–10 лет, с таким расчетом, чтобы сумма к погашению на год приходилась не более 500 млн рублей. Это совершенно приемлемый и безопасный для городского бюджета объем долговой нагрузки, считают в городской администрации.



Проблемы содержания и ремонта городской инфраструктуры муниципалитетам удается решать при помощи банковских кредитов

Что, где, когда

Участники рынка затрудняются определить основные отрасли, в которых наиболее активно сотрудничают банки и город. Это связано с тем, что каждая кредитная организация работает по собственной схеме, и раскрывать договоренности банкиры не спешат. К примеру, директор Уфимского филиала Банка Москвы Радик Ахметшин называет совместную работу «консенсусом», не уточняя, какую долю в портфеле банка занимают проекты с муниципалитетом. При этом собеседник отмечает, что такое партнерство является выгодным для банка, и они намерены только увеличивать долю такой работы. «Мы плотно работаем с администрацией, она озвучивает свои пожелания и приоритеты. Наше взаимодействие можно назвать комплексным, а каждый проект — уникальным», — говорит господин Ахметшин и добавляет, что «Банк Москвы» — региональный банк, и проекты с муниципальными предприятиями являются частью его стратегии. Добавим, что банк оказывает поддержку городу в области реформирования и модернизации ЖКХ, объектов коммунальной инфраструктуры, капитального ремонта и общественного транспорта.

Руководитель банка «ВТБ» в Башкирии Алексей Самсонов считает, что государственно-частное партнерство в ближайшее время будет очень полезно для развития не только банков, но и экономики в целом, потому что позволяет объединить ресурсы государства, мощных финансовых институтов и бизнеса. «Принцип таков: государство на стартовом этапе само определяет интересующий его в данный момент сектор развития, выбирает участника проекта, банк выделяет

финансирование. При этом оно обязуется вернуть деньги через определенное время за счет бюджетных средств, и для банка эти обязательства выступают гарантией возврата. Государство получает возможность развивать объекты государственного значения (строить детсады, школы, дороги и т.д.), в которые частный бизнес не рискует вкладываться самостоятельно: ведь, как правило, такие объекты требуют значительных инвестиций, а банки большие кредиты по объективным причинам предоставлять не могут, так как окупаемость этих объектов очень высока», считает эксперт. Яркий пример использования ГЧП — реконструкция питерского аэропорта «Пулково», который получил долгосрочное банковское финансирование на 15 лет. «У нас в республике таким объектом, который невозможно возвести без совместного участия государства, строителей и финансовых институтов, мог бы стать строящийся автомобильный тоннель под рекой Уфа», — заключает господин Самсонов. По его мнению, схема ГЧП в деталях не может быть единой для всех ситуаций. И банки ВТБ, который заинтересован в финансировании региональных проектов в форме ГЧП, готов каждый проект рассматривать в индивидуальном порядке, в т.ч. и с точки зрения ценовых условий финансирования. «Пока эта форма еще практически не используется в регионах, но в случае взаимной заинтересованности сторон мы окажем консультационную поддержку на каждом этапе реализации проектов», — добавляет собеседник. Напомним, что совместные проекты ВТБ с муниципалитетами — это кредитование предприятий «Уфагорсвет» и «Уфаводоканал». В банке отмечают, что для них подобные проекты — прежде всего, бизнес, а не просто социальная ответственность.

Господин Самсонов рассказал, что на данном этапе ВТБ готов работать не только с предпринимателями Уфы, но Стерлитамака и Нефтекамска.

«Пока особой активности в переговорах мы не видим», сказал собеседник и добавил, что сегодня их банк интересуют проекты в сфере дорожного строительства и отдельные виды производств — например, обеспечение развития пищевой промышленности, которая, на его взгляд, перспективна для региона.

Сразу несколько крупных банков на запрос «РБ» ответили, что заняли свою нишу, а кредитовать муниципальные проекты им неинтересно. Связано это, по их словам, с тем, что работать с «муниципалами» «не так уж выгодно».

Аналитик Инвесткафе Даниил Маркелов отмечает, что менее половины аукционов (40–50%) проходит с участием двух и более игроков: «Причиной низкой активности на данных аукционах являются плохой уровень подготовки аукционов, заниженные процентные ставки и нестабильное финансовое состояние заемщиков. В результате, до 20% аукционов, как правило, отменяется. Средней ставкой победителя является значение в 9,5%. Тем не менее, большинство тендеров на кредиты будет реализовываться, так как государство является более благонадежным заемщиком по сравнению с частными компаниями».

Возможность образования

В правительстве Башкирии рассчитывают на участие негосударственных пенсионных фондов (НПФ) в экономике региона. К инвестированию денег в инфраструктурные проекты власти планируют привлечь свердловский НПФ «Образование». Одним из вариантов такого сотрудничества может стать выкуп пенсионным фондом облигационного займа государственного Фонда жилищного строительства республики.

Свердловскому НПФ «Образование» удалось со второй попытки убедить власти Башкирии в возможности инвестирования пенсионных средств в региональные проекты. Как рассказал исполнительный директор «Образования» Алексей Филиппов, в фонде обсуждают два варианта сотрудничества с госкомпанией «Фонд жилищного строительства Республики Башкортостан» (ФЖС). Один из них предполагает вложение пенсионных средств в конкретные проекты ФЖС с участием одного из госбанков. Второй подразумевает выпуск и выкуп облигационного займа госкомпанией. Вторая схема, по словам господина Филиппова, представляется «Образованием» предпочтительной и наиболее прозрачной. «В ней исключается финансовый посредник. Нам такое участие позволяет инвестировать средства клиентов в надежные инструменты, под более выгодный процент и на длительный срок, а ФЖС тем самым удешевляет стоимость привлекаемых денег», — отметил собеседник. — Если сейчас кредитные ресурсы обходятся госкомпаниям в 13% годовых, то наша ставка составит около 9%. Проекты, участие в которых НПФ возможно, еще обсуждаются. По словам главы госкомитета по строительству Башкирии Камиля Мансурова,

которого цитирует «Интерфакс», это могут быть, в частности, вложения в строительство инженерных сетей.

Аналогичная схема инвестирования обсуждается с Агентством по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) Свердловской области, сказал Алексей Филиппов. По его словам, в проекты ФЖС пенсионный фонд готов вкладывать 500 млн руб. в этом году и около 1 млрд руб. в следующем. ФЖС подписал с «Образованием» рамочное соглашение. Аналогичный документ был подписан пенсионным фондом в прошлом году с администрацией Уфы.

«С Уфой, к сожалению, возможности нашего участия были поуже. Мы просто не смогли подобрать интересный проект», — сказал руководитель «Образования». — Обсуждалось наше участие в строительстве трубопровода в одном из новых микрорайонов, но мы не смогли подобрать схему финансирования из-за сложности со стороны регуляторов. Другими словами, «банк не нашел возможности профинансировать получателя средств, который был определен администрацией», — добавил собеседник.

Заместитель главы администрации Уфы Ильдар Хасанов, курирующий инвестпроекты, назвал причиной несостоявшегося сотрудничества с НПФ в том числе и то обстоятельство, что «у фонда не хватило суммы накоплений, которая позволяла бы профинансировать сколько-нибудь серьезные проекты». «Схема оказалась нерабочей. К тому же фонд объявлял одни суммы, а по факту оказалось, что может вложить только то, что собрал с пенсионеров в регионе», — заметил он. Схема, предполагающая выкуп облигаций, предположил господин Хасанов, может оказаться более продуктивной.

Аналитик «Инвесткафе» Роман Гринченко полагает, что участие в облигационном займе ФЖС может быть едва ли не единственным вариантом сотрудничества, при этом НПФ, согласно законодательству, имеет право выкупить не более 20% объема выпуска. «Корпоративные облигации практически всегда есть в портфеле НПФ. Например, Газфонд во втором квартале имел в своем портфеле 30,02% корпоративных облигаций. Их доходность обычно составляет 6–15%, но учитывая, что облигации будут от государственной организации, доходность по ним может быть от 8% до 10%. Это более доходно, чем депозиты в банке, и более надежно, чем инвестиции в ценные бумаги компаний, торгующихся на фондовом рынке», — заметил эксперт.

Антон Сороко из инвестиционного холдинга «Финанс» согласен, что участие в займе ФЖС «будет более простым вариантом», но и имеет сложности. «Стоит помнить, что деятельность НПФ строго регламентируется государством и для увеличения гибкости НПФ «Образование», возможно, стоило бы рассмотреть возможность участия в данном проекте синдиката фондов», — заключил аналитик.

Лилия Раянова, Наталья Павлова

«В ПРИОРИТЕТЕ — ПРОЕКТЫ, КОТОРЫЕ ВАЖНЫ ДЛЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ УФЫ»



Радик Ахметшин директор Уфимского филиала Банка Москвы

У Банка Москвы имеется большой опыт работы на муниципальном рынке: отлаженные бизнес-процессы и полная продуктовая линейка для муниципального рынка. О том, почему эта ниша стала интересной для банка, — беседа с Радиком Ахметшиным, директором Уфимского филиала Банка Москвы.

— Расскажите, пожалуйста, о стратегии Банка Москвы относительно работы с муниципальными образованиями. Претерпела ли она изменения по

сравнению с первыми этапами? Какие цели сегодня можно обозначить в качестве приоритетных?

— Довольно долго Банк являлся опорным банком столицы России. В Москве был нарабатан богатейший опыт взаимодействия с предпринимателями, в том числе и в системе госзаказа. Была сформирована оптимальная концепция банка — такого, который профессионально обслуживает потребности городского хозяйства, глубоко погружаясь в муниципальную проблематику. Сейчас Банк Москвы транслирует полученные навыки работы и в регионах. Мы не ошибаемся в прогнозах: наши услуги в сфере муниципального хозяйства являются востребованными рынком. Что это за услуги? Оговорюсь, что Банк Москвы не стремится кредитовать городской бюджет напрямую, хотя для этого мы тоже обладаем большим опытом. Мы делаем акцент на работе с подрядчиками и муниципальными региональным предприятиями. Наши специалисты глубоко понимают специфику всех проблем городского хозяйства в каждом регионе.

Если говорить об этапах, то надо сказать, что сегодня это муниципальное направление оформилось в целое подразделение. Его целью является увеличение бизнеса в регионах по следующим направлениям: финансирование крупных инфраструктурных проектов регионов, в том числе с использованием механизмов Государственно-Частного Партнерства, организация расчетов в регионах за ЖКУ, финансирование и организация обслуживания Региональных операторов капитального ремонта, финансирование проектов в жилищно-коммунальном хозяйстве регионов, в том числе в области энергосбережения. Дирекцию по работе с муниципальными проектами Банка Москвы возглавила Ирина Булгакова. Она является ведущим экспертом в области развития и финансирования ЖКХ в России, возглавляла Департамент жилищно-коммунального хозяйства Министерства регионального развития РФ, работала

заместителем руководителя Федерального агентства по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству.

В Банке Москвы разработаны продукты для финансирования муниципальных проектов. К примеру, банковская гарантия на исполнение госзаказа, которая предусматривает льготные условия для клиентов или кредиты для муниципальных предприятий, для тендерной документации, для участия в аукционах через Единую электронную торговую площадку.

— Сделайте свои прогнозы относительно этой сферы: будут ли банки заинтересованы и дальше в работе с администрацией? Какие сферы получат, на ваш взгляд, активную поддержку?

— Да, разумеется, это направление всегда будет привлекательно для банков, схемы отработаны, задачи понятны. Мы понимаем, как движутся финансовые потоки, мы видим абсолютно прозрачную структуру работы, и мы, конечно, заинтересованы в дальнейшем сотрудничестве. Каждый проект по-своему уникален, важен, и подходим мы к нему индивидуально. Всегда просчитываем риски, если они есть, сразу определяем для себя последовательность шагов, видим заранее результат. Поддержку, на мой взгляд, получают все проекты, которые важны для инфраструктуры города. Ведь запросы «муниципалов» формируются, исходя из реальных потребностей. Если это благоустройство — то, к примеру, теплоснабжение в строящемся новом микрорайоне, конечно, будет интересно и нам, и муниципальным структурам. Если же речь идет, например, об архитектурных вопросах, реконструкции исторических памятников, неких имиджевых проектах — то и для таких задач найдутся банки, которые будут кредитовать подобные проекты. Я бы назвал этот процесс «взаимной компенсацией», почти все игроки на рынке нашли свою нишу, и работать в состоянии здоровой конкуренции очень полезно.

— Какие проекты вы считаете наиболее успешными, какие вы, возможно, хотели бы реализовать в Башкирии?

— С 2002 года Банк Москвы выступает финансовым оператором московской общегородской системы расчетов за услуги ЖКХ. Банк создал биллинговую систему, обеспечивающую взаимодействие между агентствами по приему платежей населения, поставщиками ресурсов и Государственного учреждения «Инженерные службы». К системе подключены десятки банков и платежных систем, тысячи поставщиков ЖКУ и управляющих компаний. Нарботки и технологии в данной сфере мы также готовы внедрять и в других российских городах.

— Расскажите, пожалуйста, о планах Банка Москвы в Башкирии.

— Приоритетные проекты республики и Уфы, в финансировании которых примет участие Банк Москвы, были определены во время переговоров с правительством республики. Ряд встреч был посвящен закреплению намерений Банка оказать поддержку в области реформирования и модернизации ЖКХ, объектов коммунальной инфраструктуры, капитального ремонта. Также среди основных направлений взаимодействия — развитие городского общественного транспорта, дорожной сети, возведение социально-доступного жилья, а также совместная работа Правительства республики и Банка в системе государственного заказа.

Уфимский филиал ОАО «Банк Москвы»: Адрес: г. Уфа, ул. Цюрупы, д. 79 Тел.: (347) 276-46-46, 292-75-00, 272-38-60, 272-64-42 www.bm.ru

башкортостан

Подключение электроники

По данным Агентства по информационным технологиям республики, в настоящее время в электронном виде доступно 16% государственных и муниципальных услуг (то есть 461 из 2827 возможных). Эксперты отрасли называют уровень развития «электронного правительства» достаточно высоким, и считают, что оценить эффективность инвестиций в его развитие в целом можно будет не раньше следующего года.

— правительство —

Госорганы представляют информацию и услуги, используя информационные технологии, в том числе интернет — такая система и называется «электронным правительством». Это минимизирует личное общение, а цель этой системы — сделать процесс взаимодействия с государственными службами простым и удобным.

В настоящее время для оказания государственных и муниципальных услуг используется в основном единый портал государственных услуг gosuslugi.ru, дополнительно население получает услуги на официальных сайтах органов власти. Для увеличения количества полученных услуг в электронном виде в Башкирии запущен региональный портал государственных и муниципальных услуг республики.

В настоящий момент в электронном виде на едином портале государственных услуг доступны 745 федеральных услуг и 461 региональная услуга. Наибольшим спросом пользуются федеральные услуги, такие как выдача заграничного паспорта нового и старого образца, просмотр штрафов ГИБДД и задолженностей в налоговой, состояние лицевого счета в ПФР. С выходом регионального портала государственных и муниципальных услуг республики на нем можно будет получить все региональные услуги, заявляют в агентстве.

По количеству обращений к сервисам федеральных органов исполнительной власти республика Башкортостан занимает первое место в Приволжском федеральном округе и 6 место в Российской Федерации. По количеству жителей зарегистрированных на Едином портале государственных услуг республика занимает второе место в Приволжском федеральном округе — 44 193 личных кабинета. По количеству оказанных региональных услуг в электронной форме с использованием Единого портала государственных услуг республика занимает первое место в Приволжском федеральном округе — 57 874 услуги. Все это — данные рейтингов, составленных Минкомсвязи России за 2 полугодие 2013 года.

Схема действия может отличаться, но в целом процедура работы порталов госуслуг такова. Например, для того, чтобы записаться на прием в какое-то учреждение, необходимо заполнить и подать заявку, приложить документы в электронном виде, получить уведомление от портала с указанием адреса и даты приема в ответственный органе. Часть услуг можно получить только через федеральный портал. К примеру, заявление на заграничный паспорт в электронном виде принимают только таким образом. Чтобы использовать ресурс, предстоит пройти регистрацию. Необходимо будет подтвердить личность. Сделать это можно с помощью кода активации, который можно получить почтовым отправлением через ФГУП «Почта России» или лично в Центре продаж и обслуживания клиентов ОАО «Ростелеком». Подтвердить личность можно также с помощью электронной подписи.

Пока в интернете доступны не все услуги, город развивает сеть многофункциональных центров. Такие центры функционируют по всей России. МФЦ принимают запросы от жителей, переводят их в электронный вид, направляют в нужные инстанции и выдают результат заявителю. Многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг работает в республике с 28 июня 2012 года. За прошлый год туда обратилось порядка 10 тыс. граждан. Количество граждан, воспользовавшихся услугами МФЦ в 2013 году, значительно выше: на 1 сентября число заявителей составило почти 80 тыс. человек. В среднем в день офисы МФЦ посещает примерно 1000 человек. Выросло количество обращений граждан за консультационными услугами. На сегодняшний день число консультаций достигло

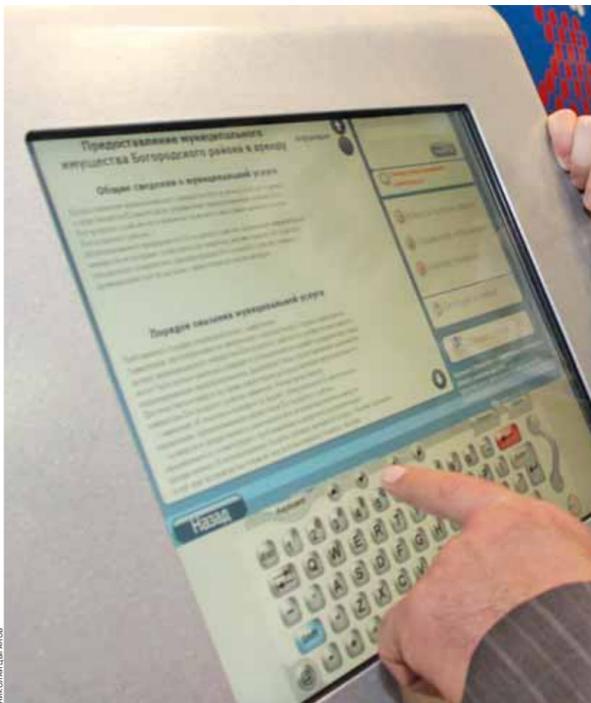
отметки в 128 тысяч, что в 8,5 раз больше, чем за прошлый год, такие данные приводят в Министерстве экономического развития Башкирии.

На сегодняшний день в МФЦ представлено свыше 200 государственных и муниципальных услуг, из которых большую часть составляют муниципальные услуги — 98, республиканских услуг оказывается 70 и федеральных — 28. Среди республиканских учреждений и ведомств больше всего востребованы электронные услуги Министерства труда и социальной защиты населения республики (пособия на детей, пособия по беременности и родам, субсидии и компенсации на оплату жилых помещений и коммунальных услуг). Среди федеральных ведомств наиболее востребованы услуги Управления Росреестра по Башкирии, налоговой службы (оформление ИНН, регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, предоставление выписок из ЕГРЮЛ), миграционной службы (прием уведомлений о прибытии иностранного гражданина по месту пребывания, оформление общегражданского паспорта и заграничного паспорта сроком действия 5 лет).

Директор Уральского филиала компании «АйТи» Родион Мерзляков считает, что МФЦ должны ускорять и стимулировать развитие системы предоставления государственных услуг в электронном виде, но по факту этого пока не происходит. «Сегодня МФЦ успешно работают как «единое окно» — то есть по сути принимают заявки от населения. Вместо того, чтобы пользоваться интернетом запрашивать услуги на портале, граждане идут с заявками в МФЦ. Для выполнения этих заявок система электронного межведомственного взаимодействия используется частично. По многим госуслугам в ходу традиционные методы взаимодействия органов власти — «бумажные» документы. Однако властями предпринимаются значительные усилия для того, чтобы МФЦ стали полноправными участниками системы электронных госуслуг. В частности, недавно Постановление правительства 1376 регламентирует деятельность МФЦ и стимулирует использование информационных технологий для оказания госуслуг в электронном виде. С помощью региональных бюджетов и федеральных субвенций планируется обеспечить всю необходимую инфраструктуру для интеграции и подключения МФЦ к системе», — говорит эксперт и добавляет, что влияние МФЦ на развитие системы, безусловно, растет.

Позитивно настроен и эксперт компании «Энвижн Груп» (ИТ-компания, разрабатывающая и поставляющая электронные решения и услуги) Борис Харас: «С запуском многофункциональных центров у заявителей ломаются стереотипы о получении госуслуг — все можно сделать «здесь и сейчас». Принцип «одного окна» очень близок концепции Единого портала государственных услуг. По сути МФЦ — это еще одна точка входа для получения госуслуг. Технологические решения, используемые при автоматизации деятельности МФЦ, во многом сходны с теми, которые применяются при предоставлении информационных услуг. Например, реализуется межведомственное взаимодействие, интеграция с ведомственными информационными системами, предоставление информации о статусе услуг. В своей деятельности МФЦ опираются на существующую в регионах инфраструктуру электронного правительства и стимулируют ее развитие».

В Агентстве по информационным технологиям республики также отмечают, что после широкомасштабного внедрения универсальной электронной карты (УЭК) ожидается повышение оказания услуг в электронном виде, так как владельцы УЭК будут зарегистрированы на едином портале государственных услуг (далее — ЕПГУ) уже в момент получения УЭК. Дополнительно на УЭК расположена усиленная электронно-цифровая



Говорить, что система электронных госуслуг уже оправдала все ожидания, пока рано

подпись, что также дает возможность при подаче заявлений на получение государственных услуг подтверждать свои документы и заявления как собственноручной подписью при подаче заявления в органе власти.

Системные вопросы

Минэкономразвития России регулярно отслеживает количество и качество электронных госуслуг в субъектах Федерации. Например, по результатам мониторинга за 2012 год (по состоянию на ноябрь 2012 года) Башкирия занимала 36 место среди субъектов России. В настоящее время в регионе переведено в электронный вид 112 региональных и 700 муниципальных услуг (с учетом тиражирования на все муниципальные образования). По состоянию на май 2013 года Башкортостан занимает 2 место в Приволжском федеральном округе и 20 место по стране по количеству запросов к федеральным органам исполнительной власти (более 2 млн запросов по каналам СВМЭ — системы межведомственного взаимодействия в электронном виде с начала 2013 года). В СМЭВ зарегистрировано 92 региональных сервиса Башкортостана, предоставляющих сведения в рамках межведомственного взаимодействия.

В настоящий момент основных индикаторов уровня развития электронного правительства региона, по мнению специалистов агентства, несколько: количество обращений в органы федеральной власти, региональной власти и органы местного самоуправления при оказании услуги; количество переведенных в электронный вид услуг; количество зарегистрированных пользователей на ЕПГУ; количество оказанных региональных услуг. Но не все они отражают реальную картину, считает генеральный директор компании «АйТи. Ведомственные системы» (группа компаний «АйТи») Вадим Деянышев: «Существующие рейтинги, во-первых, показывают срез только в той или иной, но одной ситуации. Я бы не стал говорить, что лидирующее положение в любом из них свидетельствует о высоком уровне развития системы электронных госуслуг в целом». С ним согласен Родион Мерзляков: «Официального индикатора уровня развития электронного правительства на сегодняшний день не существует. Были попытки создания различных методик, но ни одна из них не была признана. Есть некоторые открытые статистические данные, позволяющие в какой-то мере судить о развитии информационных технологий, количестве запросов и количестве пользователей информационных систем. Для регионов ведутся рейтинги по развитию электронного общества. Но все они не дают объективной оценки и пока не отображают общей картины».

Проект по созданию электронного правительства реализуется в целях выполнения требований федерального законодательства — прежде всего перевода государственных и муниципальных услуг в электронный вид, и не имеет целью увеличение инвестиций или получение прибыли. Основной целью проекта является снижение административных барьеров, повышение уровня открытости государственных органов и участия граждан, общества и бизнеса в принятии государственных решений,

тывается — услуг становится больше: «Хорошим толчком к ее развитию послужил запуск межведомственного взаимодействия в электронном виде (СМЭВ). В то же время электронные госуслуги пока работают недостаточно эффективно. Уровень их использования невысок, особенно это относится к региональным и муниципальным услугам. Наибольшим спросом пользуются общедоступные сервисы, например, получение заграничного паспорта и информация о штрафах ГИБДД. Региональные услуги менее востребованы. Так, к концу августа 2013 года в Башкирии на Едином портале государственных и муниципальных услуг было зарегистрировано 63 тыс. пользователей, т.е. всего 1,5% от общего числа жителей. Необходима популяризация, чтобы сервисы стали более востребованными, и государство над этим работает».

Родион Мерзляков заявляет, что предоставление государственных услуг в электронном виде сегодня уже можно назвать работающей системой, которая находится в стадии своего развития. «Сложность и многоуровневость системы, вовлеченность в нее большого количества информационных систем различных учреждений и органов государственной власти, имеющих разную степень готовности перехода на современные технологии — это основные факторы, влияющие на скорость развития, широту охвата и степень удобства системы. В таких условиях вполне закономерно, что процесс формирования эффективно работающей системы — вопрос времени и эффективности использования средств, выделяемых на развитие информационных технологий в государственных органах всех уровней власти (федеральных, региональных и муниципальных). В первую очередь необходимо повышать удобство услуг для потребителей, заниматься популяризацией среди населения, мотивировать граждан пользоваться системой», — считает господин Мерзляков.

Вадим Деянышев также считает, что сегодня построение схемы работы между различными ведомствами, а также между ними

и конечными потребителями находится в стадии становления. «То, что человек может прийти в тот же МФЦ и, не обивая пороги разных кабинетов, получить нужный документ — показатель того, что задуманное осуществляется. Если посчитать, сколько времени экономит среднестатистический гражданин, обращаясь за справкой в МФЦ, то получится внушительная цифра. Ему не приходится тратить время на то, чтобы обойти несколько кабинетов, эту работу за него делают другие», — говорит эксперт.

Что касается денежной стороны вопроса, то здесь четкого понимания, насколько система «отбила» вложенные в нее средства, пока нет. «Обсуждать эффективность инвестиций пока преждевременно. Сейчас система оказания госуслуг в электронном виде находится на стадии развития, пользование ею не имеет массового характера, регламенты процессов постоянно меняются. Это естественные этапы развития любой сложной системы. Эффективность будет целесообразно считать примерно к концу следующего года, когда будет накоплено больше опыта, будут проведены необходимые доработки, а использование госуслуг в электронном виде будет распространено более массово», считает Родион Мерзляков. Подобного мнения придерживается господин Харас: «Об экономических показателях, характерных для инвестиций в ИТ (ROI, NPV и пр.), судить сложно. Внедрение системы растянуто по времени, а количественные оценки эффективности можно получить после 2–3 лет ее эксплуатации и сбора статистики о снижении затрат органов власти при оказании государственных услуг. Однако у любого ИТ-проекта есть еще и качественные показатели, говорящие об эффективности инвестиций. В данном случае меняется отношение граждан к госуслугам и госорганизациям в целом — их оценивают более позитивно».

• На реализацию программы «Развитие информационного общества в Республике Башкортостан на 2012–2017 годы» в 2012–2013 гг. было израсходовано 112 млн рублей. **Лилия Райнова**

НОВЫЕ ТЕЛЕФОНЫ

ATEL B5D CDMA



ATEL Z80 CDMA+GSM



от 1890 руб.*

* подробности по тел.

200-64-64

башкортостан

Мобильные операторы, работающие в республике, продолжают расширять сеть присутствия. «Белых пятен» на карте Башкирии становится все меньше, однако эксперты отмечают, что в малонаселенных районах ситуация вряд ли изменится.

Сети покрытия

— технологии —

В начале 2013 года «ВымпелКом» и МТС подписали соглашения с правительством Башкирии о развитии сети фиксированной связи на территории Уфы и республики.

Сами документы носили характер предварительных договоренностей и объявляли о «социально-экономическом сотрудничестве на 2013–2014 гг.». По сути, это официальные обещания операторов работать с Агентством по информационным технологиям Башкирии в сфере связи и информационных технологий на территории республики. Например, до конца 2014 года «ВымпелКом» планирует удвоить инвестиции в развитие высокоскоростной сети мобильной связи в Башкирии, продолжить развитие инфраструктуры компании для решения задач по телефонизации сельских населенных пунктов, а также решению других социально значимых вопросов. Особо в соглашениях было отмечено, что операторами будет продолжено строительство сети фиксированной связи на территории республики, а также развитие волоконно-оптических линий и строительство транспортных колец. «В рамках инвестиций в ближайшие два года «ВымпелКом» планирует развивать покрытие основных автомагистралей и продолжить увеличивать проникновение наших сетей в мелкие населенные пункты республики Башкортостан», — рассказали в пресс-службе компании.

Руководитель Агентства по информационным технологиям республики Башкортостан Ильдар Ямалов, комментируя соглашения с операторами, заявил, что «внедрение новых технологий передачи данных способствует развитию информатизации общества, предоставлению государственных услуг в электронном виде, развитию дистанционного образования, новых направлений деятельности в сфере культуры, проведения консультирования в режиме реального времени, помогая людям решать насущные вопросы «на расстоянии», что особенно актуально для жителей

сельских районов и незащищенных категорий граждан».

Директор Уфимского филиала ОАО «ВымпелКом» Александр Пыжов рассказал, что в 2013 году была существенно увеличена зона покрытия и емкость сети: «Количество базовых станций 2G увеличено на 9%, в то же время число базовых станций «третьего поколения» выросло почти на 30%. Новые базовые станции 2 и 3G построены практически во всех районах Башкирии, обеспечено дополнительное покрытие в тех населенных пунктах, где ранее присутствовали проблемы у всех мобильных операторов связи — Стерлитамакском, Чишминском, Белебеевском, Гафурийском, Аскинском, Еремеевском, Караидельском, Благоварском районах». Также он отметил, что значительная часть работ связана с увеличением пропускной способности сети: «В рамках проекта идет замена устаревших радиорелейных линий, базовые станции республики подключаются к оптической сети. С начала года построено порядка 380 км волоконно-оптических линий связи (ВОЛС) до городов Белебей, Туймазы, Благовещенск и других районных центров Башкортостана».

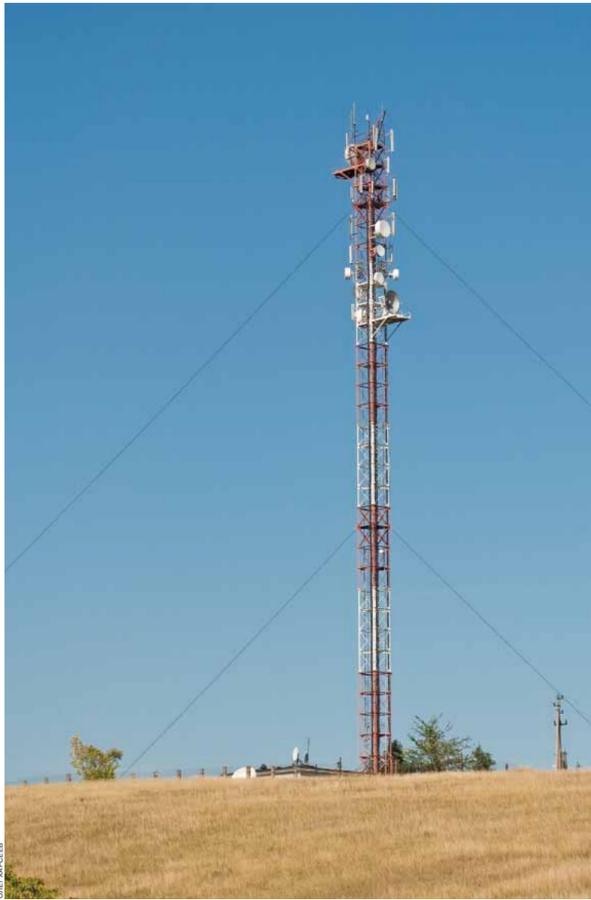
В компании МТС рассказали, что в ближайшие два года компания намерена развивать и модернизировать сети и «третьего» поколения на территории Башкирии, построить и ввести в эксплуатацию сеть LTE, а также продолжить строительство волоконно-оптических линий связи. «За последние два года МТС доставила высокоскоростной мобильный интернет более чем в сто населенных пунктов республики, включая отдаленные от республиканского центра села и деревни. Кроме того, МТС реализовала ряд отдельных проектов по развитию сети высокоскоростной мобильной передачи отдыха в популярных местах туризма и отдыха. В рамках подготовки к Молодежному Чемпионату мира по хоккею была модернизирована сеть «третьего» поколения в ледовом дворце спорта

«Уфа-Арена», — рассказали в пресс-службе компании.

В компании «МегаФон» рассказали, что подобных соглашений подписано не было, но отметили, что услугами связи «МегаФона» обеспечены на 90% населенной территории республики. «Мобильный интернет 3G доступен во всех городах, райцентрах и более чем половине малых населенных пунктов. В трех городах — Уфе, Стерлитамаке и Салавате — доступны услуги связи четвертого поколения (4G)», рассказали в компании.

В Агентстве по информационным технологиям республики отмечают, что часть отдаленных и малонаселенных районов охвачены на 100%, а крупные проекты реализуются там, где есть трудовые ресурсы. «Малонаселенные районы в этой части не самые приоритетные. Итоги пока подводить рано. Соглашения в целом позволили операторам более эффективно выстроить взаимоотношения органов государственной власти и органов местного самоуправления, взамен последние получили возможность участвовать в определении направлений развития зон покрытий и ликвидации «белых зон», — рассказали в агентстве.

Генеральный директор информационного агентства TelecomDaily Денис Кусков считает, что операторов поставили перед непростым выбором: идти на конфронтацию с властью и иметь проблемы с выдачей лицензий на будущее или «помочь» власти решить вопрос цифрового неравенства. «Конечно, они понимают, что возврат инвестиций в таких регионах маловероятен или будет растянут в 3–4 раза дольше по времени, чем в крупных городах. В Башкирии, как и в Татарстане, очень важный вес имеет министерство по информатизации, гораздо большее, чем в других регионах России, и операторам приходится прислушиваться к чиновникам», — отметил эксперт и добавил, что в случае отказа сотрудничать «будут проблемы с доступом к городской инфраструктуре и так далее».



Несмотря на усилия операторов, Башкирия все еще пестрит «белыми пятнами»

В агентстве прогнозируют, что на рынке телекоммуникаций Башкирии в 2013–2014 годах, с ростом численности пользователей услугами сети интернет, сохранится общая тенденция развития как фиксированной, так и мобильной электросвязи. Развитие местной телефонной сети будет происходить в сельских индустриальных агропромышленных комплексах. В сельской местности, в случае медленного внедрения услуг фиксированной

электросвязи, будет наблюдаться тенденция отказа населения от них с переходом преимущественно на мобильную. «Говорить о том, что решения операторов могут быть просто продуманными ходами, и связь появится в тех районах, где планируются в скором будущем крупные стройки, трассы федерального значения и прочее — не приходится. Где-то такое возможно, но если мы говорим о населенных пунктах с населением от 10 000 человек,

то в большинстве из них это исключено. У нас все-таки сырьевая страна, а не производственная, к сожалению. Мы практически ничего не производим, поэтому говорить о продуманных ходах не приходится», — резюмирует эксперт.

«Услуги связи в регионе оказывают 288 операторов связи. В качестве физической среды передачи в основном используется волоконно-оптический кабель. Услуги междугородной и международной телефонной связи на территории области предоставляют 7 операторов связи и услуги местной телефонной связи 29 операторов. В Башкирии функционирует 4418 базовых станций сотовой связи с покрытием территории на 91%. Абонентская база операторов сотовой связи на территории региона составляет 6391,1 миллиона активных Sim-карт. Общая емкость сети передачи данных региона с доступом в Интернет составляет 2,2 миллиона портов. Объем платных услуг связи в 2012 году превысил 23153,6 млрд рублей и составил 107% к прошлому году. Объем инвестиций за этот же период в развитие всех видов услуг связи составил более 4 млрд рублей и составил 150% к прошлому году. На 2013 год спланировано 500 млн рублей капиталовложений».

Примерное распределение долей присутствия мобильных операторов в Башкирии (по данным Инвесткафе)

МТС — 36%
Мегафон — 30%
Вымпелком — 29%
Смартс и прочие — 5%

Примерное распределение долей присутствия мобильных операторов в России (по данным Инвесткафе)

МТС — 30,5%
Мегафон — 29%
Вымпелком — 26,8%
Tele2 и прочие — 7,6%

Лилия Райнова

«УТРОМ СКАМЕЙКИ – ВЕЧЕРОМ КЛИЕНТЫ»

Об оригинальном виде рекламы – размещении информации на скамейках – в беседе с директором «AV Media Group» Дмитрием Грищенко.

— **Дмитрий, почему скамейки?**
— Пусть звучит банально, но пока это достаточно новый для Уфы вид рекламы. Поэтому мне интересно развивать его, так сказать, быть у истоков. Да и конкуренция еще не сильно развита. К тому же реклама на скамейках, возможно, единственный вид рекламы, который порадовал всех: и нас как рекламщиков, и рекламодателей, и уфимцев. Рекламодатели получили еще один рекламный канал, который, в силу своей новизны, помогает им успешно бороться за уже довольно рассеянное внимание уфимцев. Сами горожане получили удобные скамейки на остановках и оживленных перекрестках — там, где их всегда не хватало, причем число скамеек постоянно растет.

— **Выходит, чем успешнее ваш бизнес, тем лучше и для уфимцев?**
— Именно так. В принципе каждый бизнес приносит пользу — налоговыми отчислениями, рабочими местами. Но, скажем, в отличие от придорожных щитов, польза от скамеек очевидна и бесспорна.

— **Дмитрий, кто из бизнесменов может легко «подсесть» на ваши скамейки?**
— Реклама на скамейках — отличный способ «достучаться» до уфимцев с невысоким доходом, тех, кто передвигается пешком или на общественном транспорте. Поэтому наши скамейки востребованы у тех, кто предлагает товары и услуги широкого потребления: сотовая связь, интернет-

услуги, недорогая одежда, различные обучающие курсы и т.п.

Особенно эффективна реклама, творчески обыгрывающая сами скамейки и место их расположения. Например, на остановках оригинальной будет реклама такси, автомобилей или автокредитов в духе «Хватит зависеть от автобуса — купи себе авто».

— **Действительно, подобное рекламное послание, можно сказать, бьет не в бровь, а в глаз. Но заметят ли его?**
— Заметят. Немаленькое рекламное поле — 200х70 см — позволяет разместить яркий и издали заметный плакат. К тому же у людей, прогуливающихся по улице или ожидающих транспорт, всегда есть некий информационный голод и они обращают внимание на рекламу, расположенную прямо перед глазами.

— **Но, если на скамейке будут сидеть, реклама же никто не увидит.**
— Прежде чем сесть на скамейку, человек всегда внимательно осматривает ее. И мы этим пользуемся. Да и климат, если честно, играет нам на руку. Холод и дождь не позволяют особо расслаиваться. Поэтому, вкупе с невысокой стоимостью размещения, скамейки интересный рекламный канал для многих компаний. Лучшее доказательство эффективности — наличие постоянных клиентов.

— **Кто из известных компаний «со скамейки слезть не смог...»?**
— Среди постоянных клиентов — «Альфа-клиника», крупный форекс-

брокер «Alpari», сеть магазинов сумок и бижутерии «Baggage Zone». Ежегодно размещается «Дом.ги». Мы принимали участие в рекламных кампаниях сотовых операторов — «Сотела», «Билайна», «Мегафона». В разное время у нас размещались такие банки, как «Банк Москвы», «Башкомснаббанк», банк «Хоум кредит».

— **Где можно посидеть на ваших скамейках?**
— Наши скамейки расположены по всему городу: прежде всего это проспект Октября, Сипайлово, Черниковка, Зеленая роща, Дема, несколько скамеек установлено в центре. В принципе, клиент сам может указать места, где бы он хотел видеть скамейки со своей рекламой. И мы установим их там, если, конечно, это возможно физически и не противоречит закону.

— **Есть ли у вас конкуренты?**
— В нашем бизнесе конкуренция относительная. Ведь на одной остановке не установишь десяток скамеек, поэтому борьба может идти лишь за клиентов. А этого мы не боимся, так как предлагаем интересные условия и хороший сервис. Мы ежедневно проверяем все наши скамейки и содержим их в чистоте. К сожалению, не все конкуренты поступают так же, что косвенно может влиять на впечатление обо всех участниках этого рынка.

www.lavki.pf
ufalavki@gmail.com
тел.: (347) 246-25-88
(347) 266-20-73



На правах рекламы



башкортостан

Ущерб, который понесли сельхозтоваропроизводители в Башкирии из-за засухи 2013 года, оценивается в сумму около 3,2 млрд рублей. Для большинства из них страхование пока не является приоритетом из-за дороговизны, а многим крупным страховщикам невыгодно работать в этой области из-за непрозрачности и нерентабельности. Но эксперты все-таки видят тенденции к постепенному развитию этого вида страхования.

Полоса риска

— агро —

Как сообщили в министерстве сельского хозяйства республики, в связи с возникшими в мае-июле 2013 года засушливыми условиями были созданы оперативный штаб по снижению масштабов ущерба от засухи и комиссия по мониторингу за состоянием сельскохозяйственных культур. Районные комиссии провели активирование полей, также на места выезжали специалисты Минсельхоза и Россельхозцентра для контроля правильности оценки гибели посевов от засухи. На основании обследования полей сельскохозяйственных культур в районах республики, а также опираясь на данные Башгидромета, опасные агрометеорологические условия были зафиксированы в 39 районах республики и одном городском округе. Особенно сложная ситуация в районах Зауралья, некоторых районах севера и севера-востока. Всего по республике зерновые культуры погибли на площади более 314,7 тыс га, кормовые культуры — на 37,0 тыс га, технические культуры — на 10,1 тыс га, всего 362 тыс га. Ущерб, который уже понесли аграрии, по оценке минсельхоза, составил около 3,2 млрд рублей.

До недавнего времени государство выделяло огромные средства регионам, пострадавшим от засухи. В 2009 году сумма господдержки России составила 250 млн руб., в 2010 году она была уже в 18 раз больше — 4,6 млрд руб. Но в связи с тем, что государство не намерено постоянно выплачивать компенсации в таком объеме, в последнее время руководство страны активно поддерживает вопросы развития агрострахования, что давно является нормой для зарубежных аграриев. Российский агропром также постепенно к этому приходит. Поэтому теперь с каждым годом безвозмездных выплат при масштабных страховых событиях, таких как засуха, будет все меньше и меньше.

С 1 января этого года вступили в силу изменения в законодательстве об агростраховании. В чем-то они ужесточили требования, в чем-то вводят послабления для аграриев. Например, одна из главных проблем в части агрострахования — это установление факта гибели. Теперь новым законом предусмотрена независимая агроэкспертиза. В случае, если эксперт подтверждает факт гибели урожая и определяет размер потерь — получить возмещение ущерба будет намного легче. Независимая экспертиза будет работать и при возникновении разногласий между страховщиком и производителем.

В 2013 году вступили в силу разработанные Минсельхозом России новые правила субсидирования по договорам сельхозстрахования, которые определяют условия предоставления субсидий на возмещение 50% страховой премии, начисленной по договору, и содержат ряд новых положений. Однако в настоящее время страхование сельскохозяйственных рисков в России все еще не стало эффективным инструментом финансовой защиты отрасли. Министерство сельского хозяйства Башкирии подписало в сентябре 2013 года соглашение с ОАО СК «Альянс» о стратегическом партнерстве. В его рамках планируется уделить внимание разработке программ по страхованию сельскохозяйственных рисков. Директор по агрострахованию СК «Альянс» Юрий Воловик на церемонии подписания заявил журналистам, что существующие нормативные документы «не идеальны на сегодня», и что сам инструмент взаимодействия между страховщиками и аграриями нужно совершенствовать. При этом компания, по его словам, считает возможным увеличить число страховых договоров в несколько раз. Но сделать это и выполнить в случае необходимости обязательства сможет только компания, понимающая и принимающая тот факт, что «заработать на рынке агрострахования сейчас очень сложно. Важно завоевать доверие аграриев и научить их классическому страхованию».

Сухие цифры

Застрахованных площадей, по данным Минсельхоза Башкирии, становится больше. Если в 2010 году было застраховано около 2% посевных площадей, то в 2011 году — почти 5%, в 2012 году — уже 6%, в 2013 году 8% (268,9 тыс га). При этом аграрии в 2012 году застраховали урожай на общую сумму 1,9 млрд рублей, а в 2013 году — на 2,8 млрд рублей. Но этот рост, как считают эксперты, нельзя назвать определяющим. В 2012 году площади Башкирии были застрахованы на 117 млн руб. из них 95 млн рублей — средства из федерального бюджета, 22 млн — из бюджета республики.

После определения масштабов ущерба республиканские власти имели



Эксперты признают, что страхование для фермера — это очень дорогое, а местами даже непосильное «удовольствие»

право объявить ЧС и обратиться в Правительство Российской Федерации с просьбой о выделении средств из федерального бюджета для возмещения ущерба пострадавшим сельхозтоваропроизводителям. В конце августа 2013 года документы, обосновывающие ущерб от засухи, были представлены на экспертизу в Минсельхоз России, и сейчас ожидается решение по результатам этой проверки.

Андеррайтер по страхованию ответственности Приволжского регионального центра «АльфаСтрахование» Арина Камаева отмечает, что в 2013 году от засухи и сушевы пострадали практически все районы Башкирии. «Посевы в нынешнем году в республике пострадали не только от аномальной жары. В Буздякском районе режим ЧС был введен из-за прошедшего здесь ливневого дождя с сильным ветром и большим количеством града, в результате чего сельскохозяйственным угодьям был нанесен значительный ущерб. Сейчас сложно оценить ущерб, причиненный АПК Башкирии. Полную картину о размере ущерба можно будет увидеть после того, как сельхозтоваропроизводители республики предоставят в соответствующие подразделения Росстата сведения о сборе урожая сельскохозяйственных культур», — говорит эксперт. По ее данным, в Башкортостане количество договоров агрострахования, заключенных в первой половине 2013 года, сократилось на 16,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Начальник управления сельскохозяйственного страхования ОСАО «Россия» Ирина Берлай отмечает, что Башкортостан входит в число наиболее пострадавших от засухи районов России вместе с Татарстаном и Кировской областью. «Но нужно понимать, что это оценка с учетом упущенной выгоды. Оценки страховщиков будут намного скромнее, т.к. мы, по договорам страхования урожая с государственной поддержкой, не страхуем упущенную выгоду, а только снижение урожайности застрахованных культур относительно средней пятилетней, учтенной при заключении договора страхования», — поясняет эксперт и приводит данные Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, согласно которым ущерб аграриев России от неблагоприятных условий составляет 11,4 млрд рублей.

Отом, сколько хозяйств республики в процентном соотношении застраховали в этом году урожай, уточненных данных по 2013 году пока нет. В этом году застраховано почти в 2 раза меньше площадей, порядка 125–130 тыс га — это всего лишь 5% от почти трех миллионов гектаров пашни, которая есть в Башкирии, говорит следующий собеседник. Среди основных причин столь незначительного проникновения страхования в агропромышленный комплекс республики заместитель директора филиала СК «Согласие» в Башкортостане Артем Воробьев называет высокую цену страховки: «В среднем фермеру гектар обходится в 500 рублей, в хозяйстве 1000 гектаров, то это уже 500 тысяч рублей, а если 3000 гектаров, то полтора миллиона — сумма более чем внушительная, и брать ее подчас просто некуда. А господдержка как всегда «опаздывает», — заключает эксперт.

Перекатили поле

Практически не заключают договоры страхования урожая сельхозкультур «Росгосстрах», СОГАЗ, «Ингосстрах», «Уралсиб», «Альфа-страхование» и другие крупные игроки страхового рынка. Страхование осуществляют только такие компании, как НПСК с долей регионального рынка более 50%, МРСК с долей более 40% и РСХБ-страхование с долей менее 5%. Заместитель директора по корпоративному страхованию Филиала компании «Росгосстрах» в Башкирии

Айвар Юнусов связывает это с тем, что в настоящее время в большинстве регионов плата за страхование существенно занижена, что приводит к высоким убыткам страховых организаций, и как следствие, уход последних с рынка данного вида страхования. «Ранее многими отмечалось, что если ситуация с условиями не будет меняться, то с рынка страхования урожая уйдут все классические универсальные крупные страховые компании», заявляет эксперт и отмечает, что «это произошло по причине того, что ставки для расчета субсидии (тарифы) страхования урожая с государственной поддержкой по Башкортостану установлены значительно ниже степени риска. И при сохранении текущей картины у страховой компании нет шансов выровнять колебания урожайности между разными годами за счет формирования резервов, а именно такая цель у классического страхования урожая (сглаживать колебания средней пятилетней урожайности). Более того, в последнее время у представителей хозяйств и других участников рынка сложилось мнение, что страховщик всегда должен произвести выплату (что бы ни произошло — даже если это не предусмотрено договором страхования), что также отрицательно влияет на развитие классического страхования в регионе. В таких условиях принципиального изменения ситуации в ближайшие годы не будет», — заключает эксперт.

В рамках ОАО «СОГАЗ» существовала компания «СОГАЗ-АГРО», специализирующаяся на агростраховании. Большой СОГАЗ перестал заниматься агрострахованием уже достаточно давно. Сегодня же компании группы полностью прекратили бизнес по страхованию урожая. Причинами этого заместитель Председателя Правления ОАО «СОГАЗ» Николай Галушин называет отсутствие прозрачных правил игры и по-прежнему нерешенные проблемы (отсутствие института агроэкспертизы и стандартов в этой части, недостоверность данных по соблюдению агротехнологий, ограниченная продуктовая линейка, отсутствие высоких технологий в сфере агрорисков). «Стороны находятся в несправедливо разных позициях. Каждая из сторон, при наличии интереса, имеет возможность трактовать ситуацию в свою пользу — либо находя основания для отказа в выплате убытка, либо манипулируя обстоятельствами, увеличивая величину убытка. В этих условиях видится неправильным продолжать страхование. Одним из наглядных примеров является такой — страхование с господдержкой работает при значительном уровне снижения урожайности. Это конкретная цифра. В отдельных регионах не было никогда зафиксировано снижение урожайности более этого значения, значит, что для этих регионов страхование вообще не работает. Кроме того, всегда возникают ситуации «натягивания» цифр в одну или в другую сторону, чтобы убыток попал под франшизу или ее превысил», — говорит господин Галушин и добавляет, что такие манипуляции достаточны часты.

Заместитель Генерального директора, член правления ОАО СК «Альянс» Александр Бурдус отмечает, что «размер страховой премии адекватен той цене, которую страховщик должен возвращать рынку». Агрострахование он называет «инструментом планирования расходов», и добавляет, что если рынок построен неправильно, то либо оказывается обманут страхователь, либо обанкрочен страховщик.

«Если говорить о страховании сельскохозяйственных рисков по стране в целом, то нельзя не отметить отрицательную динамику на протяжении последних нескольких

лет. Это видно на примере страхования сельхозкультур с государственной поддержкой. Количество таких договоров, заключенных в яровую кампанию, сократилось на 12% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, застрахованная посевная площадь сократилась на 10%. Похожие тенденции мы наблюдаем по договорам страхования урожая без господдержки», — говорит андеррайтер «АльфаСтрахования» Арина Камаева. Эксперт отмечает, что несмотря на то, что большая часть России является зоной рискованного земледелия, агрострахование развито слабо, сельхозтоваропроизводители привыкли к рискам. «Есть несколько причин сложившейся ситуации. Со стороны страхователя — это постоянное отсутствие свободных финансовых средств, нехватка профессиональных кадров и недоверие к страховой системе. Подействовать на сложившуюся ситуацию сможет только постепенное развитие культуры страхования в России. Сельхозпроизводители должны осознать целесообразность применения страхования как инструмента защиты собственных интересов и передать риски страховым компаниям. Кроме того, сельское хозяйство всегда было отраслью с определенной долей государственного регулирования, поэтому свою роль в пропаганде и развитии агростра-

хования должно сыграть государство. Положительные шаги в этом направлении уже сделаны. Несмотря на это, аграрии по-прежнему чаще всего вспоминают про страхование только после того, как непогода повредила посевы и уже поздно обращаться в страховую компанию за оформлением полиса. Возможно, опыт нынешнего неблагоприятного года поможет лучше осознать необходимость страхования, как неотъемлемой части управления рисками в сельском хозяйстве», резюмирует аналитик. «Рынок агрострахования по всей стране переживает не лучшие времена. Государство год от года усиленно наращивает объемы господдержки сельхозтоваропроизводителей, а эффективность рынка снижается. В прошлом году в большинстве регионов фермеры и не думали страховать возможные потери от погодных рисков. По всей стране в прошлом году было застраховано всего лишь 20% урожая. В 2013 году были озвучены совсем «печальные» цифры: в 27 крупнейших российских регионах застраховано менее 10% от общего объема сельхозплощадей. Страхование для фермера — это очень дорогое, а местами даже непосильное «удовольствие», — рассуждает заместитель директора филиала СК «Согласие» в Башкортостане Артем Воробьев. «Допустим, вы — фермер, и пришли покупать страховку. Побудить вас к этому решению, в большинстве случаев, могли только две организации — либо местные органы по надзору за АПК, либо банк. Банк договор с государственной поддержкой в качестве обеспечения по кредиту принять не может, они требуют дополнительного заключения договора добровольного страхования без господдержки по коммерческим тарифам. Данный вид договора покрывает франшизу в 30%, которая не учитывается при договоре с госсубсидиями, и включает в себя расширенный перечень рисков: кража, неблагоприятные погодные явления, не покрытые по закону, повреждение растений болезнями и т.д. Госсубсидия, как правило, поступает к фермеру только в августе-сентябре, а весной, в самом начале

посевной, он остается практически без денег».

У поля погоды

«Постоянными клиентами страховых компаний обычно становятся предприятия, серьезно пострадавшие от непредвиденных убытков в прошлом, но нашедшие в себе силы восстановиться, при помощи возмещения ущерба по страховому полису, оформленному, чаще всего, по требованию банка при получении кредита или по Полису страхования посевов с господдержкой. Таких примеров становится больше. Поэтому мы верим, что предприятия агропромышленного сектора все чаще будут обращаться к страхованию», — говорит Арина Камаева.

Начальник управления сельскохозяйственного страхования ОСАО «Россия» Ирина Берлай отмечает, что на рынке агрострахования присутствуют тенденции объединения компаний, занимающихся сельскохозяйственным страхованием под эгидой единого союза и выработки единых подходов и правил, стремлением цивилизованного разделения и распределения рисков с государством и объединениями аграриев. Она говорит, что чаще всего страхуют урожай средние хозяйства, которые имеют достаточно и собственных средств и залоговой базы для взаимодействия с кредитными организациями. «Для крупных хозяйств существующая законодательная база по страхованию актуальна скорее в части привлечения кредитных средств, чем невозможности нести на себе большую часть рисков, исключая катастрофические. Что же касается небольших хозяйств, то им тяжелее всего, т.к. для них возможность передачи рисков весьма актуальна, но у них элементарно отсутствуют свободные денежные средства, за которые они могут приобрести полис страхования урожая, и нет возможности привлечения кредитных ресурсов для страхования урожая», — отмечает эксперт. По ее мнению, необходимо дальнейшее совершенствование и развитие законодательной базы по агрострахованию, чтобы все аграрии имели возможность защиты с помощью страхования.

Лилия Райнова



26/10
НАЧАЛО В 22:00

ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ

Ретро FM

УФА

ПРАЗДНИК ПОД ЛЮБИМУЮ МУЗЫКУ 70-Х, 80-Х, 90-Х. КОНКУРСЫ, ПОДАРКИ, ПРАЗДНИЧНЫЙ ТОРТ, ДИСКОТЕКА ДО УТРА!

ГРУППА КАРМЕН
КОНЦЕРТ ЛЕГЕНДЫ 90-Х

КРК МЕГАПОЛИС, МЕНДЕЛЕЕВА 137
РЕЗЕРВ 292 30 91, WWW.MEGA02.RU
БИЛЕТЫ ОТ 350 РУБ. В КИНОКАССАХ КРК

18+