

авиастроение

Третий в мире

Консолидация активов в вертолетной отрасли — наверное, один из самых успешных промышленных проектов последних лет под эгидой государства. Поставки вертолетной техники военным и гражданским заказчикам с каждым годом растут, равно как и финансовые результаты холдинга «Вертолеты России».

— вертолеты —

В прошлом году предприятия холдинга «Вертолеты России» (входит в ОПК «Оборонпром» госкорпорации «Ростех») построили и передали заказчикам 290 вертолетов различных типов, а в 2013 году, по словам гендиректора «Вертолетов России» Дмитрия Петрова, объем производства должен превысить 300 единиц (см. интервью с ним на этой полосе). Выручка компании по МСФО в 2012 году составила 125,7 млрд руб., что почти на 21% больше, чем в 2011 году и на 87% больше, чем в 2010 году. Согласно официальным данным, чистая прибыль компании по РСБУ в первом полугодии 2013 года выросла более чем вдвое — до 2,97 млрд руб.

Безусловно, львиная доля заказов в последние годы исходит от российского Минобороны, что обеспечило эффективное развитие холдинга. На предстоящем авиасалоне МАКС-2013 «Вертолеты России» должны представить совсем новый образец — учебно-боевой вертолет Ми-28ВБ, построенный на предприятии «Росвертол» в Ростове-на-Дону. Это специальная модель с двойным комплектом управления, который может применяться для обучения пилотированию Ми-28Н «Ночной охотник», сохраняя при этом

весь функционал ударного вертолета, способного полноценно вести боевую службу.

Один из крупнейших гражданских заказчиков «Вертолетов России» — российская авиакомпания «ЮТэйр», мировой лидер в области эксплуатации вертолетной техники. В парке авиакомпании свыше 360 вертолетов различных модификаций. На прошлом МАКСе в 2011 году компания подписала очередной контракт на 40 вертолетов Ми-171, а еще годом ранее «Вертолетами России» был досрочно выполнен аналогичный контракт. В течение 2013 года парк вертолетов этой марки должен вырасти на 14 единиц, что и завершит исполнение контракта двухлетней давности. Кроме того, недавно эта авиакомпания стала первым в России сертифицированным эксплуатантом 15-местных вертолетов нового поколения AW139, разработанных итальянской AgustaWestland. Часть контракта на поставку 10 вертолетов этого типа может быть выполнена совместным российско-итальянским предприятием HeliVert, развернувшим производство этих современных машин в подмосковном Томилино на территории национального центра вертолетостроения.

Достижения в вертолетостроительной отрасли дают все основания

гордиться и чиновникам. В Минпромторге с удовлетворением отмечают, что российские вертолеты имеют сильные позиции на стремительно растущих рынках Индии и Китая, активно расширяют присутствие в Южной и Центральной Америке, на Ближнем Востоке и Африканском континенте. «У нас созданы уникальные технологии, которые воплотились в мировых бестселлерах и рекордсменах — например, самый популярный в мире за всю историю отрасли вертолет — Ми-8/17, самый грузоподъемный в мире — Ми-26Т, многоцелевой — Ка-32А11ВС, — рассказывает замглавы министерства, в недавнем прошлом директор департамента авиационной промышленности Минпромторга Юрий Слюсарь. — Идет модернизация этих и других выпускаемых моделей вертолетов, но разрабатываются и новые: Ми-38 — новый транспортно-пассажирский вертолет, Ка-62 — средний многоцелевой вертолет, в котором используются новейшие композиционные материалы, а также перспективный вертолет ПСВ среднего веса сегмента, который призван в будущем стать заменой легендарному Ми-8/17». По его словам, существенными для отечественного вертолетостроения является выход на массовый рынок легких вертолетов: в этой об-



Объем производства военных вертолетов в России пока существенно превышает выпуск гражданских машин

ласти реализуются проекты создания легких многоцелевых вертолетов в классах 2,5 и 4,5 тонны.

Один из этих проектов — создание легкого 2,5-тонника — реализуется «Вертолетами России» совместно с все той же AgustaWestland. О начале разработки нового вертолета впервые было объявлено на авиасалоне в Фарнборо в 2012 году, а в середине августа нынешнего года глава российского вертолетного холдинга Дмитрий Петров заявил, что стороны уже согласовали основные принципы проекта. Ожидается, что в ходе предстоящего авиасало-

на МАКС-2013 в Жуковском партнеры подпишут соглашение о совместной разработке, производстве и продаже этого нового однодвигательного вертолета. Эта работа стала логичным продолжением уже имеющегося успешного сотрудничества в рамках проекта HeliVert, в рамках которого партнеры уже получили свыше 50 заказов на вертолеты AW139.

Кроме, собственно, производства вертолетной техники, холдинг уделяет внимание и развитию сети послепродажной поддержки своей продукции в глобальном масштабе, что крайне важно для любого эксплуатанта воздушных судов. Так, например, в марте 2013 года «Вертолеты России» совместно с южноафриканской компанией Denel Aviation открыли

сервисный центр по обслуживанию вертолетов российского производства в Йоханнесбурге. Только в ЮАР эксплуатируется порядка 600 вертолетов типа Ми-8/17 и Ка-32, хотя в планах партнеров построить на базе этого СП крупный сервисный центр для обслуживания всех типов вертолетов российского производства, работающих в африканских странах южнее Сахары. По словам представителей «Вертолетов России», сотрудники нового предприятия будут проходить обучение и подготовку на Новосибирском авиаремонтном заводе, входящем в состав холдинга. Все го в составе сервисного дивизиона холдинга насчитывается уже 16 предприятий по всему миру.

Денис Попов

«В 2012 году холдинг показал лучший результат по росту поставок в тройке лидеров»

— интервью —

Недавно стало известно, что генеральный директор ОАО «Вертолеты России» Дмитрий Петров по решению акционеров скоро покинет свой пост. Впрочем, он останется в совете директоров компании представлять интересы ОПК «Оборонпром», входящей в госкорпорацию «Ростех», и влиять на стратегию развития вертолетного холдинга. Об этом, а также об итогах и перспективах развития отрасли он рассказал в одном из последних интервью в прежней должности.



— Насколько достигнуты цели по объемам производства и финансовому результату работы холдинга в 2012 году?

— В 2012 году холдинг поставил заказчикам 290 вертолетов — таким образом, зафиксирован рост объемов производства на 10% по сравнению с 2011 годом. Выручка «Вертолетов России» по Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) достигла 125,7 млрд рублей, что на 21% больше, чем в 2011 году.

— Каковы прогнозы производственных и финансовых показателей на конец 2013 года?

— Стабильный рост поставок и выручки в последние несколько лет позволяют нам уверенно занимать позиции в числе ведущих вертолетостроительных компаний мира. Что касается планов на 2013 год, то мы ожидаем дальнейшего роста поставок свыше 300 вертолетов, а также увеличение выручки на 15–20%.

— Какие работы по модернизации производства уже завершены на предприятиях холдинга, какие ведутся?

— «Вертолеты России» реализуют проекты по техническому перевооружению предприятий с 2009 года. В частности, на нашей производственной площадке в Приморском крае — в Арсеньевской авиационной компании «Прогресс» имени Сазыкина — организовано современное литейное и магниево-производство, которое позволит улучшить качество литья. На Казанском вертолетном заводе реализован проект по созданию механообрабатывающего производства и установлено современное оборудование, которое позволило увеличить производительность труда в 2–2,5 раза. Активно идет процесс модернизации и на других наших производственных площадках. Например, на Улан-Удэнском авиационном заводе выполнен ряд работ по развитию и внедрению современных методов проектирования и изготовления сборочной оснастки нового Ми-171А2. На мощностях «Росвертола» за последние годы построены и введены в эксплуатацию новая лаборатория динамических испытаний и поток анодирования. Активно идет техническое перевооружение производства ОАО «Редуктор ПМ», которое занимается серийным производством, обслуживанием и ремон-

том редукторов и трансмиссий для вертолетов. Сегодня на этом предприятии реализуются проекты модернизации механообрабатывающего производства, создается собственный участок химико-термической обработки, уникальный не только для России, но и в мировой практике.

— Каковы объемы текущих и планируемых инвестиций в развитие производства гражданских и военных вертолетов?

— Объем инвестиций в производственные мощности в 2012 году составил 7 млрд руб. Деятельность «Вертолетов России» по модернизации производственных мощностей и развитию новых продуктов активно поддерживается на государственном уровне. В 2012 году более 50% капитальных вложений в научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы было профинансировано государством в рамках федеральной целевой программы «Развитие ОПК России с 2011 по 2020 год». Мы продолжаем наращивать инновационный потенциал. В среднесрочной и долгосрочной перспективе общие капитальные затраты составят порядка 3,5–4,5% от выручки холдинга.

— Насколько вы удовлетворены сотрудничеством с иностранными партнерами по имеющимся проектам и планируется ли расширение кооперации с зарубежными производителями по другим перспективным проектам?

— «Вертолеты России» активно интегрируются в систему международной кооперации, следуя современным трендам в экономике. В целом мы довольны результатами такого сотрудничества, однако мы не считаем, что достигли какого-то оптимального уровня, и продолжаем работать в этом направлении.

Успешно развивается сотрудничество в рамках новых вертолетных программ, например с французскими компаниями — такими, как Turbomeca, Aerazul. В частности, двигатели производства Turbomeca устанавливаются на легком многоцелевом вертолете Ка-226Т и будут устанавливаться на новом Ка-62. Вертолет Ка-62 будет оснащаться трансмиссией австрийской компании Zoerkler.

Развивается и наше сотрудничество с итальянской компанией HeliVert на территории Национального центра вертолетостроения

в подмосковном Томилино. На предприятии планируется выпустить не менее 15 вертолетов AW139 в год. Кроме того, год назад мы объявили о начале работ по новому совместному проекту — созданию легкого вертолета взлетной массой 2,5 тонны. Если говорить о дальнейшем расширении сотрудничества, то мы активно работаем в этом направлении.

— Каких разработок и продуктов ждут от «Вертолетов России» российские военные?

— На сегодняшний день мы поставляем Министерству обороны России вертолеты всех типов, необходимые для выполнения задач, стоящих перед военными. Это легкие вертолеты Ка-226 и «Ансат», транспортные вертолеты типа Ми-8, тяжелый транспортный вертолет Ми-26 и, конечно, боевые вертолеты Ми-28Н «Ночной охотник» и Ка-52 «Аллигатор». Мы проводим их дальнейшую модернизацию под нужды военных, разрабатываем корабельную версию Ка-52К, проводим испытания тяжелого Ми-26Т2, ведем другие работы совместно с Министерством обороны для диверсификации продуктового предложения военным.

Военные вертолеты производства предприятий холдинга пользуются спросом не только в России, но и во всем мире. Наша вертолетная техника надежна, безопасна, эффективна и проста в обслуживании.

— Как вы оцениваете итоги деятельности компании за последние пять лет?

— Сегодня «Вертолеты России» очень достойно выглядят на фоне других мировых лидеров вертолетостроительной отрасли. За пять лет производство вертолетов увеличилось в три раза. В 2012 году мы показали лучший результат по увеличению объемов поставок в тройке «Вертолеты России» — Eurocopter — Sikorsky. Существенно улучшены финансовые показатели. Сегодня «Вертолеты России» — это одна из наиболее стабильных российских компаний, успешно представляющая интересы страны и отрасли на мировом рынке. Холдинг регулярно появляется в авторитетных международных рейтингах крупнейших оборонных компаний мира. В частности, «Вертолеты России» вошли в топ-100 Стокгольмского международного института исследования проблем мира SIPRI крупнейших мировых производителей вооружений по объему продаж военной продукции по итогам 2011 года. Холдинг существенно поднялся в рейтинге крупнейших компаний ОПК Defense News Top-100 по итогам 2012 года по объему выручки от продаж ВВТ — на 24-е место с 39-го годом ранее. Это связано с наращиванием поставок военных вертолетов на внутренний рынок для Минобороны в рамках госбронзаказа, а также с ростом спроса на российские военные вертолеты на мировом рынке.

В рамках подготовки к IPO холдинг стал финансово прозрачным, он работает как публичная компа-

ния, отчитывается по МСФО, ему присвоены высокие международные рейтинги. В состав совета директоров входят независимые директора — представители международных компаний.

— Недавно в прессе появилась информация о вашем предстоящем переходе на новое место работы в «Оборонпром». Чем вы будете заниматься в корпорации?

— Для меня это не совсем новое место. Моя профессиональная карьера уже много лет связана с вертолетостроением, и до «Вертолетов России» я уже занимал должность заместителя генерального директора «Оборонпрома», где курировал это направление, принимал участие в консолидации вертолетостроительных активов. Моя сфера ответственности в корпорации будет определена ру-

ководством отрасли и «Ростеха» позже, после завершения корпоративных процедур по моему переходу. Но я уверен, что она будет в той или иной степени связана с вертолетостроением. Кроме того, я остаюсь в составе совета директоров «Вертолетов России» и сконцентрирую свою деятельность на стратегических вопросах развития холдинга.

Интервью взял Денис Попов

ЕДИНСТВО ВО МНОЖЕСТВЕ

ОАО «Управляющая компания
«Объединенная двигателестроительная корпорация»
Россия, 12357, г. Москва, ул. Вереяская, д. 29, стр. 141
e-mail: info@uk-odkr.ru
web: www.uk-odkr.ru

**Объединенная
двигателестроительная
корпорация**