

Рост премий в сегменте ДМС в первом квартале 2013 года эксперты оценивают на уровне не более 10–12%. Рынок растет преимущественно за счет инфляции и конкурентного расширения страховых программ работодателями в рамках соцпакетов.

Добровольное медицинское замедление

страхование

Официальных цифр отчетности за первый квартал 2013 года еще нет. Однако, как отмечают эксперты, динамика рынка добровольного медицинского страхования (ДМС) несколько затормозилась. «Этот сегмент по-прежнему развивается благодаря росту конкуренции на рынке труда, увеличению востребованности социальных пакетов. Поэтому вместе с завершением быстрого посткризисного восстановления рынка сейчас можно прогнозировать выравнивание темпов роста. Полагаю, по Петербургу будет корректен прогноз роста на 7–10 процентов в год», — отмечает Владимир Яковлев, управляющий директор по личному страхованию Северо-Западного дивизиона «Ренессанс-страхование».

По оценкам компании «Либерти Страхование», в Санкт-Петербурге динамика рынка по итогам первых пяти месяцев соответствует динамике, наблюдаемой в тот же период 2012 года: рост премий в Северо-Западном регионе на уровне 15–20%, что характеризует умеренное состояние рынка ДМС. «Если говорить о динамике выплат по рынку ДМС за этот период, то она определяется количеством обращений клиентов в страховую компанию в период эпидемии гриппа 2013 года и составляет прибавку в 7–10 процентов к величине выплат в эпидемически благополучные периоды. Но кардинального отличия по динамике выплат по сравнению с аналогичным периодом 2012 года мы не наблюдаем», — добавляет директор департамента по сопровождению ДМС ОАО «Либерти Страхование» Игорь Степин.



Индивидуальные полисы ДМС стали чаще приобретать для новорожденных и детей постарше. Эксперты считают, что для родителей это надежный способ контроля работы медиков и качества получаемых медицинских услуг

После выхода из кризиса был некоторый рыбок, связанный, в частности, с ростом тарифов медучреждений, но сейчас инфляция стабилизировалась, рост тарифов медучреждений и тарифов страховщиков по ДМС дошел до насыщения, дальше расти они уже не могут, отмечает Игорь Акулин, советник по личному страхованию территориального директора ОАО «Согаз» по СЗФО, директор по работе со страховыми компаниями одноименного медцентра. Ежегодный темп роста рынка он оценивает в среднем в 7–8%. «В целом можно сказать, что в прошлом году большинству активных

игроков сектора ДМС удалось преодолеть убыточность портфелей и выйти на новые показатели роста, соответственно, от 2013 года страховщики ждут выраженных положительных результатов», — оптимистичен директор филиала ОСАО «Ингосстрах» в Санкт-Петербурге Владимир Храбрый.

Дискуссии продолжаются

На рынке Петербурга расклад сил в текущем году сильно не изменился. Эксперты отмечают вхождение такого игрока, как «КИТ Финанс Страхование», в международную страховую группу Liberty Mutual с после-

дующим изменением названия компании на «Либерти Страхование». Кроме того, с программы ДМС вышло страховое общество «Помощь». В последнее время активизировалось строительство и выход на рынок новых частных клиник. Например, «Скандинавия» запустила проект открытия ряда многопрофильных клиник. Есть подобные проекты и у менее крупных игроков.

Среди активно обсуждаемых сообществом тем игроки отмечают государственно-частное партнерство и вхождение частных клиник в систему ОМС. Уже появились примеры, такие как создание офисов врачей об-

щей практики частной клиникой «Евромед» — уникальный для России проект по оказанию услуг для жителей бесплатно, то есть за счет средств ОМС.

В Петербурге работает Совет министров северных стран, где тема ГЧП обсуждалась недавно совместно с комитетом по здравоохранению и комитетом по внешним связям, рассказывает Игорь Акулин. Недавно совет собирался, чтобы выработать основополагающие принципы совместной работы, такие как создание государством вместе с частными партнерами новых клиник, организация более эффективного управления старыми государственными

медуслугами. «Определенные намерения в этом плане есть и у нас. Сейчас наш медцентр совместно со страховой компанией «Согаз» работает над проектом развития медицинских услуг через открытие новых филиалов и отделений. Вполне возможно, что уже до конца текущего года этот проект начнет реализовываться», — отмечает господин Акулин.

Что касается обсуждения темы создания системы финансирования, то здесь дискуссия, напротив, сворачивается. «Власть имущие не хотят допускать частные клиники на таких условиях, а хотят допускать только на условиях полной бесплатности медицинских услуг. Но в условиях недостаточного тарифа по ОМС широкой популярностью эта идея у частных клиник пока не пользуется», — говорит Алексей Кузнецов, генеральный директор страховой группы «Капитал-полис».

Дальнейшее развитие системы ДМС будет сопровождаться расширением сотрудничества страховщиков как с частными клиниками, так и с государственными, которые, как ни странно, довольно успешно конкурируют с частными на рынке платных медицинских услуг, считает господин Акулин. Это будет способствовать выведению медицинских услуг в государственные учреждения из теневого сектора, который, по мнению некоторых экспертов, примерно равен рынку ДМС. В результате выиграют пациенты и государственный бюджет.

Корпоративный интерес

По-прежнему положительная динамика рынка ДМС связана только с корпоративным сектором, где клиенты продолжают

расширять страховые программы, включая дополнительные опции, увеличивают количество застрахованных сотрудников, отмечает президент СЗАО «Медэкспресс» Наталия Шумилова. Здесь популярными остаются амбулаторные программы, включающие круглосуточную консультационную и организационную помощь врачей — диспетчеров службы «Ассистанс». При формировании пакета ДМС предприятия в основном руководствуются бюджетом, потребностями сотрудников и спецификой работы. Портфели компаний на 95% формируются за счет корпоративных клиентов, добавляет Владимир Храбрый.

Доля физических лиц растет медленно. Сегмент частных клиентов составляет не более 5%, отмечает Владимир Яковлев. Какие-то изменения в этом соотношении в ближайшее время маловероятны, страхование взрослых частных лиц в ближайшие годы будет продолжать оставаться аутсайдером — стоимость полиса при покупке частным лицом в 1,5–2 раза выше, чем при корпоративном страховании, добавляет эксперт.

Зато индивидуальные полисы ДМС стали чаще приобретать для новорожденных и детей постарше. «Районные поликлиники не всегда могут предоставить все необходимые услуги: длинные очереди, высокий риск инфекционных заболеваний, предварительная (иногда за несколько месяцев) запись на прививки и процедуры. А частные клиники и медицинские центры часто навязывают дополнительные и зачастую ненужные обследования».

(Окончание на стр. 19)

страница

18

Неполная копия

Биоаналоги вызывают споры среди экспертов фармацевтического рынка



страница

18

Привлекательный сегмент

Маржа на рынке эстетической медицины достигает 100%

страница

19

Пометить красным плюсом

Спрос на помещения со стороны медицинских заведений растет

страница

20

Нестандартные производства

Рынок не готов к переходу на GMP

клиника
-СКАНДИНАВИЯ-

77 медицинских направлений

9 отделений во всех районах города

5 АПТЕК

2 травмпункта

Хирургический госпиталь

Стоматология

Все детские и взрослые специалисты

скорая помощь

вызов врача за город до 50 км

Родильное отделение

95 000 ПАЦИЕНТОВ ЕЖЕГОДНО

НАСЕЛЕНИЮ города ВЫБОРГА

471 врач взрослых и детских специальностей

10% кандидаты медицинских наук

18 докторов медицинских наук

5 МЕСТО по финансовому обороту среди медицинских компаний Российской Федерации

1 МЕСТО по финансовому обороту среди медицинских компаний в Северо-Западном регионе

78% страховых компаний Санкт-Петербурга – наши партнёры

22% остальные страховые компании

Международный сертификат системы менеджмента качества DIN EN ISO 9001:2008

6 специализированных центров:

Центр неврологии и реабилитации

Центр детского развития и реабилитации

Центр коррекции Веса

Центр лечения головной боли

Центр коррекции зрения

Центр лечения храпа и остановок дыхания

ЛЕЧЕНИЕ ПРОВОДИТСЯ ПОСЛЕ КОНСУЛЬТАЦИИ С ВРАЧОМ О ВОЗМОЖНЫХ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯХ