

ВОЕННЫЕ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ

ПРОЦЕСС КОНСОЛИДАЦИИ РОССИЙСКОЙ ОБОРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРОДОЛЖАЕТСЯ. В ТЕЧЕНИЕ 2012 ГОДА КОРПОРАЦИЯ «УРАЛВАГОНЗАВОД» (УВЗ) ВЫКУПИЛА ПАКЕТЫ АКЦИЙ СЕМИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, А НА ПЛОЩАДКЕ ОАО «НПК „ОПТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ И ТЕХНОЛОГИИ“» ПОД БРЕНДОМ «ШВАБЕ» БЫЛИ ОБЪЕДИНЕНЫ ЗАВОДЫ ОПТИКО-ЭЛЕКТРОННОЙ ОТРАСЛИ.

МАРИЯ ПОЛОУС

УВЗ РАСКИДЫВАЕТ СЕТИ После развала СССР военно-промышленный комплекс пережил непростые времена. К 1997 году около половины предприятий отрасли было акционировано; по данным Госкомстата России и Мингосимущества, в Едином госрегистре России числилось порядка 893 оборонных предприятий всех форм собственности. Вплоть до 1998 года компании показывали снижение производства. Чтобы облегчить предприятиям ВПК выход на рынок, была разработана Федеральная целевая программа реформирования и развития ВПК на 2002–2006 годы, а также «Основы политики России в области развития оборонно-промышленного комплекса на период до 2010 года и дальнейшую перспективу». Они предполагали консолидацию 1,7 тыс. предприятий ОПК в 50 холдингов. В период с 2000 по 2007 год объем реализации продукции российского ОПК увеличился в 3,7 раза, в том числе госзаказ — в 6,4 раза, экспорт — в 2,2 раза.

Консолидация предприятий в России проводится с учетом зарубежного опыта. Так, например, в 1990-е годы слияния произошли на площадках крупнейших компаний США — «Локхид-Мартин», «Боинг», «Рэйтион», «Дженерал Дайнемикс». «Подобные холдинги в первую очередь были созданы за рубежом, сейчас по их подобию создают организации в нашей стране. За счет укрупнения корпорациям проще и легче выходить на западные рынки и осуществлять экспортные поставки», — пояснил исполнительный директор Союза предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области Владимир Кукарских. По его словам, консолидация позволяет компаниям выработать новую промышленную политику: «Предприятия начинают работать в единой структуре, ликвидируются дублирующие производства, благодаря чему сокращаются издержки».

Одно из крупнейших слияний в отрасли было проведено на базе ОАО «НПК „Уралвагонзавод“». В 2007 году президент России Владимир Путин подписал указ об акционировании ФГУП «Уралвагонзавод», в 2010-м в корпорации был создан центр корпоративного управления для управления заводами, интегрированными в НПК. В 2011 году компания приобрела 63,3% акций «Челябинского тракторного завода — Уралтрак» (ЧТЗ). С учетом ранее имевшихся акций «Уралвагонзаводу» стало принадлежать 80% акций ЧТЗ (предприятие выпускает дорожно-строительную технику). В течение 2012 года

«КУРГАНМАШЗАВОД» ПОМИМО ПРОИЗВОДСТВА БРОНЕТЕХНИКИ АКТИВНО РАЗВИВАЕТ ГРАЖДАНСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ, ЧТОБЫ СТАБИЛИЗИРОВАТЬ ЭКОНОМИКУ ПРЕДПРИЯТИЯ В СЛУЧАЕ СРЫВА ГОСКОНТРАКТОВ

холдинг консолидировал семь машиностроительных предприятий. Так, компания получила пакет в 42,5% акций Тверского вагоностроительного завода, акции Научно-исследовательского института двигателей (7,91%), ЦНИИ «Буревестник» (19,88%), Уральского завода транспортного машиностроения (13,19%), Завода №9 (13,93%), НПО «Электромашина» (8,5%) и ФГУП «Томский электротехнический завод» (100%).

Сейчас УВЗ наращивает объемы производства гражданской продукции. Такая задача поставлена перед большинством предприятий ОПК. «Рост выпуска гражданской продукции в Свердловской области продолжается. На данный момент суммарная пропорция — 60% военной продукции, 40% гражданской. Для компаний оптимальный вариант — достичь пропорции 50% на 50%, потому что гражданская составляющая служит подушкой безопасности для предприятий в случае срыва госконтрактов», — пояснил господин Кукарских. Так, УВЗ в течение 2012 года диверсифицировал свое производство. Начался выпуск малогабаритных погрузчиков ПМК-6 и тягача модуля вагонов. За прошедший год была существенно увеличена доля гражданской продукции: товары вагоносорборного производства (полувагоны, цистерны) принесли компании 42,6% валовой выручки — 47,73 млрд рублей. Еще в 2011 году прибыль данного сегмента составляла 4,75 млрд рублей (27%). Впрочем, в 2013 году наблюдается небольшое сокращение объемов выпуска полувагонов из-за снижения спроса на рынке подвижного состава. «Полная загрузка мощностей вагоносорборки осуществляется за счет изготовления других железнодорожных изделий, в том числе цистерн, спрос на которые уверенно растет. План про-



ЕКАТЕРИНА ТИТОВА



АНДРЕЙ ПУКИН / ФОТО УРАЛТАСС

«УРАЛТРАНСМАШ», ВХОДЯЩИЙ В КОРПОРАЦИЮ УВЗ, ОСВОИЛ ВЫПУСК ПЕРСПЕКТИВНЫХ ВИДОВ ВООРУЖЕНИЯ «БАХЧА» (СПРАВА) И «БУК», ЧТО ПОЗВОЛИЛО ПРЕДПРИЯТИЮ ЗНАЧИТЕЛЬНО УВЕЛИЧИТЬ ЗАГРУЗКУ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ

изводства цистерн в 2013 году уже обеспечен контрактами и составляет 6615 единиц, что выше уровня 2012 года на 9%. Предусматривается расширение модельного ряда: среди новых разработок — цистерны для перевозки сжиженных углеводородных газов», — отмечают в пресс-службе УВЗ. Также на предприятии инициирован проект разработки и постановки на производство криогенных цистерн для перевозки и хранения сжиженных кислорода, аргона и азота. Расширяется производство специализированного подвижного состава, например лесовозов и думпкаров.

Кроме того, делается ставка на производство запчастей. Спрос на них также увеличивается. В феврале объемы реализации запчастей составили 127 млн рублей. В марте — минимум 140 млн рублей, в апреле — 250 млн рублей. На фоне снижения спроса на вагонную продукцию идет увеличение нагрузки на механосборку. «Наличие долгосрочных государственных контрактов, а также реше-

ние Минобороны России об увеличении с 2013 года заказа на капитальный ремонт с модернизацией спецтехники позволяют с уверенностью планировать загрузку и ритмичную работу механосборщиков», — отмечают в пресс-службе корпорации.

Также расширение товарной линейки проходило в «Уралтрансмаше», входящем в корпорацию УВЗ. Предприятие активно участвовало в освоении перспективных видов вооружения «Бахча», «Бук», «Панцирь», А190. Это позволило предприятию значительно увеличить загрузку производственных мощностей. За 2009–2011 годы среднегодовой индекс промышленного производства к докризисному уровню 2008 года составил 116%, чистая прибыль — 59,8 млн рублей, инвестиции в производство за 2009–2011 годы — 854,3 млн рублей. Существенно возрос объем заказов гражданского назначения, до конца 2013 года планируется выпустить первую партию низкопольных скоростных трамваев. В 2011 году предприятием вложено в техперевооружение 196,5 млн рублей, на 2013 год запланировано 406 млн рублей, в том числе в рамках ФЦП «Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ на 2011–2020 годы» предполагается выделение бюджетных инвестиций в объекты капитального строительства на сумму 244 млн рублей.

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР СОЮЗА ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННЫХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ВЛАДИМИР КУКАРСКИХ СЧИТАЕТ, ЧТО, ОБЪЕДИНИВШИСЬ, ОБОРОННЫМ ЗАВОДАМ ПРОЩЕ КОНКУРИРОВАТЬ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

