

ЗАВОДЫ НА ЗАПАСНОМ ПУТИ

РОССИЙСКИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС СЕРЬЕЗНО ИЗМЕНИЛСЯ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДЕСЯТЬ ЛЕТ. К ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ ЗАДЕЛАМ, ДОСТАВШИМСЯ ПРЕДПРИЯТИЯМ ЕЩЕ С СОВЕТСКИХ ВРЕМЕН, ПРИБАВИЛОСЬ ТРИЛЛИОННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ. ОНО ПРИЗВАНО ЗАКРЕПИТЬ ПОЗИЦИИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ОБОРОНКИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ.

ИВАН САФРОНОВ

ПРИОРИТЕТНЫЕ ЗАКУПКИ К середине 1980-х на предприятиях оборонного комплекса производилось до 25% ВВП страны. В начале 1990-х годов ситуация с государственным оборонным заказом, являвшимся гарантом жизнеобеспечения промышленных предприятий, обострялась не лучшим образом. Закупки вооружений как таковых не происходило, поэтому предприятия выжидали за счет диверсификации производства. Те предприятия, которым все же доставался объем госзаказа, зачастую работали себе в убыток, поскольку платежи за поставляемую продукцию неоднократно задерживались. Ситуация не исправлялась несколько лет: в 1996 году государственный оборонный заказ был профинансирован чуть более чем на 50%, а годом позже — едва пересек отметку в 20%. Но начиная с 2000 года расходы военных на закупку техники и вооружений постоянно росли: тогда было выделено 46 млрд руб., в 2001 году — 57 млрд руб., в 2002 году — 79 млрд руб., в 2003 году — 111 млрд руб. Спустя десять лет — уже 2 трлн руб.

Основной задачей нулевых годов стало выстраивание приоритетов в системе закупок вооружений. Сложившаяся до 2003 года система распределения ответственности за реализацию государственного оборонного заказа не обеспечивала достижения политических целей военной политики государства. Много вопросов возникало в сфере эффективного использования финансовых средств, что не могло не сказаться на состоянии вооруженных сил и оборонной промышленности. Во многом даже представление военно-политического руководства страны о положении дел в армии и оборонке было неверным.

В 2003 году запланированные бюджетные ассигнования Минобороны на научные исследования, закупки и ремонт вооружения впервые превысили 30% от общего объема финансирования статьи «Национальная оборона» (344,5 млрд руб.) и возросли на 41,4% — с 77,7 млрд до 109,8 млрд руб. До этого момента подобные расходы финансировались по остаточному принципу. Несмотря на постоянно увеличивающиеся затраты, становилось понятно: возможности увеличения расходов федерального бюджета на эти цели в ближайшие годы практически исчерпаны, а продолжающееся старение имеющегося вооружения требует все больших затрат на его содержание и ремонт. Уровень оснащенности войск современным вооружением (эксплуатируемым менее десяти лет) на тот момент составлял не более 10% при норме 30–35% с учетом средних сроков его эксплуатации 25–30 лет.

В период до 2006 года предприятия оборонной промышленности получали скорее спорадические, несистемные заказы. Например, за два года до принятия госпрограммы вооружений 2007–2015 министр обороны Сергей Иванов назвал минимальную номенклатуру техники, которую должны получить военные. Тогда предполагалось закупить четыре ракеты стратегического назначения, девять космических аппаратов, пять ракет-носителей. В сухопут-

ные войска должны были передать 2 пусковые установки ракетного комплекса «Искандер-М», 17 танков Т-90, 92 бронетранспортера БТР-80. В состав флота планировали ввести два новых корабля, а военно-воздушные силы — два стратегических бомбардировщика Ту-160, десять фронтовых истребителей Су-27СМ, а также новые высокоточные ракеты «воздух-земля». Кроме того, было оплачено производство двух первых ударных вертолетов Ми-28Н и двух вертолетов Ка-50.

БЕСПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ Госпрограмма вооружений с 2007 до 2015 год была утверждена закрытым указом президента в октябре 2006 года. На ее финансирование в общей сложности выделялось 4,939 трлн руб. Как сообщали в Министерстве обороны, госпрограмма предусматривала разработку новых образцов военной техники и вооружений практически по всей номенклатуре к концу 2010 — началу 2011 годов. Однако из-за имевшей место в августе 2008 года войны с Грузией планы были изменены, а сама госпрограмма в 2011 году была признана проваленной. Например, из 5 бригад оперативно-тактических комплексов «Искандер-М» была поставлена одна, из 116 самолетов — 22 единицы, из 156 вертолетов — 60 штук, из 18 дивизионов зенитно-ракетных комплексов С-400 — лишь 4, а нестратегических подводных лодок не было поставлено вообще, хотя к поставке были подписаны 6 образцов.

Взамен ей была сформирована новая госпрограмма до 2020 года. Военные чиновники уверяли, что при ее разработке были учтены ошибки прежней: руководство страны планирует выделить предприятиям оборонно-промышленного комплекса 700 млрд руб. до 2015 года, чтобы они успели заключить контракты в период первой пятилетки. В частности, до 2020 года российская армия закупит около 850 новых самолетов и 1000 вертолетов (в числе которых Ка-52, Ми-28НМ, Ми-8МТВ-5 и Ми-26), порядка 100 кораблей (в том числе 20 подводных лодок, 35 корветов, 15 фрегатов), примет на вооружение универсальную платформу «Армата». Также должны быть введены в строй восемь ракетных подводных крейсеров стратегического назначения проекта 955 «Борей». Особое внимание будет уделено и опытным разработкам: по неофициальным данным, порядка 2 трлн руб. могут достаться институтам промышленности и Минобороны.

Для того чтобы предприятия могли провести переоснащение своих производственных мощностей, им планируется выделить порядка 3 трлн руб. до 2020 года. Именно эта финансовая помощь, как оказалось, создала все предпосылки для того, чтобы впервые в истории России госпрограмма вооружений была исполнена. Другое дело, что реализовать все идеально не получилось: возникшие почти сразу ценовые войны между Анатолием Сердюковым и менеджерами компаний здорово затормозили процесс, однако после вмешательства Владими-

ВЕРТОЛЕТ КА-52 — ОДИН ИЗ НОВЫХ ВИДОВ ОРУЖИЯ, ПОПАВШИХ В ПРОГРАММУ ГОСОБОРОНЗАКАЗА

ра Путина военные и промышленность сумели найти компромисс. Но восстановить потерянное в спорах время посподину Путину не удалось.

Его сменил Сергей Шойгу предстоит решить вопрос по выстраиванию четкой и понятной системы закупки вооружений. Первые шаги уже сделаны. Новый начальник Генштаба генерал-полковник Валерий Герасимов уже приступил к корректировке финансовых и количественных показателей гособоронзаказа. Прежде всего это коснется выделения денег на опытно-конструкторские разработки — именно это зачастую влияло на сроки и качество выпускаемой продукции.

Основой для развития промышленности стали положения, описанные в федеральной целевой программе «Развитие оборонно-промышленного комплекса на 2011–2020 годы». В 2012 году техническое перевооружение охватило почти 500 предприятий, причем на 35 из них новые мощности уже введены в эксплуатацию. Они будут использоваться, в частности, для обеспечения производства перспективного истребителя, ракетного комплекса «Искандер», ЗРС С-400 и ряда других вооружений. Научные разработки в отрасли охватывают 665 промышленных критических и базовых технологий, выполнено 374 НИОКР для производства современной электронной компонентной базы. В 2013 году был внедрен механизм опережающего финансирования отдельных мероприятий по модернизации и техпереворужению за счет привлечения кредитных средств. Были также предусмотрены госгарантии и субсидии для компенсации части затрат на уплату процентов по коммерческим кредитам. В общей сложности по кредитной схеме к выполнению запланировано почти 160 проектов.

ПАТРОНОВ НЕ ЖАЛЕТЬ Осуществляя закупки для внутренних целей, не менее важной сферой для России остается экспорт вооружений и продвижение военной продукции на рынки других стран. Россия в 2012 году перевыполнила план по экспортным поставкам вооружений и военной техники. Объем российского военного экспорта в 2012 году превысил \$15 млрд, хотя изначально зало-

женный Федеральной службой по военно-техническому сотрудничеству план предусматривал экспортные поставки вооружений и военной техники в размере \$13,5 млрд.

России на протяжении последних нескольких лет удается ставить рекорды по продажам военной техники. В 2005 году Россия поставила за рубеж военной продукции на сумму \$6,1 млрд, в 2006-м — \$6,4 млрд, в 2007-м — \$7,4 млрд, 2008-м — \$8,35 млрд, 2009-м — \$8,8 млрд, 2010-м — \$10,4 млрд, 2011-м — \$13,2 млрд.

В настоящее время российские вооружения и военная техника поставляются в 88 стран мира, из которых 57 — регулярные покупатели. Крупнейшим покупателем российской военной продукции остается Индия, которая приобретает тяжелые истребители Су-30МКИ, проводит модернизацию истребителей, закупает основные боевые танки Т-90С, а также участвует в ряде совместных проектов, в числе которых создание истребителей пятого поколения на базе Т-50 и сверхзвуковых крылатых ракет Brahmos.

Вместе с наращиванием экспортного потенциала необходима постоянная модернизация российского оборонно-промышленного комплекса. Именно от этого зависит успех продвижения военной техники и оружия отечественного производства. Об этом упоминал в 2011 году в интервью „Ъ“ генеральный директор «Рособоронэкспорта» Анатолий Исайкин. «Есть и серьезная проблема — неравномерная нагрузка предприятий нашего оборонно-промышленного комплекса внутренним госзаказом. Надо искать баланс, иначе ущерб будет двусторонним: и на внутреннем, и на внешнем рынках». Сейчас сомнений в том, что баланс в том или ином виде ищется и будет продолжаться искать, нет.

Представители российского военного руководства, а также иностранные гости смогут в сентябре посетить в Нижнем Тагиле IX международную выставку вооружений, военной техники и боеприпасов Russia Arms Expo (RAE-2013). Именно там будут продемонстрированы образцы, которые, несомненно, заинтересуют заказчиков внутреннего и внешнего рынков. Исходя из их потребностей уже и будет формироваться не только нагрузка предприятий как региона, так и страны, но и стратегия на будущее. ■

РУКОВОДСТВО СТРАНЫ ПЛАНИРУЕТ ВЫДЕЛИТЬ ПРЕДПРИЯТИЯМ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА 700 МЛРД РУБ. ДО 2015 ГОДА



СЕРГЕЙ АЛЕКСАНДРОВ