

ПОЛЕТЫ УРОВНЯ VIP

ДАЖЕ КОГДА РЕЧЬ ИДЕТ О ДОРОГОЙ ГАЗОТУРБИННОЙ МАШИНЕ, НА КОТОРОЙ ПРИНЯТО ЛЕТАТЬ СЗАДИ, РУССКИЙ ВЛАДЕЛЕЦ ИНОГДА САМ САДИТСЯ В КРЕСЛО ПИЛОТА. ЭТО СКАЗЫВАЕТСЯ НА ВЫБОРЕ МОДЕЛИ. С ДРУГОЙ СТОРОНЫ, ТОЛЬКО У НАС ЕСТЬ ТАКОЙ БОЛЬШОЙ ПАРК ВЕРТОЛЕТОВ, В КОТОРЫХ МОЖНО БУКВАЛЬНО ПОЛЕЖАТЬ НА ДИВАНЕ. МЫ РАССМОТРЕЛИ, КУДА НАПРАВЛЕН СПРОС И ЧЕМ БИЗНЕС-ВЕРТОЛЕТЫ ПОЛЕЗНЫ РЫНКУ.

ИВАН ВЕРЕТЕННИКОВ



VIP — ЭТО КАК? Далеко не каждый полет и не каждую машину можно удостоить звания VIP. Например, если частное лицо владеет винтокрылой машиной и при всяком удобном случае управляет ею самостоятельно, такой тип полетов заходит на территорию любительского пилотирования, и хотя в этом, безусловно, есть статусная составляющая, все-таки это больше фанаты, романтики, искатели приключений. Завсегдатаи вертолетных клубов и участники всевозможных экспедиций.

VIP начинается, когда владелец пересаживается из-за ручек управления назад, в пассажирскую кабину — почти та же картина, что и в мире автомобилей. Частный пилот и владелец поршневого Robinson R44 Михаил Фариш описывает это так: «Вертолет можно использовать для разных целей — кто-то исключительно для перемещения в пространстве (например, для полета на дальнюю дачу), кто-то для получения удовольствия от процесса полета. Многие все же совмещают. Я, например, очень много летаю сам. Случаи, когда я летал пассажиром, можно посчитать на пальцах одной руки. Поэтому я бы не сказал, что для меня вертолет как-то связан с понятием VIP. Если же вас возит наемный «шофер» — в данном случае пилот, то это как езда на лимузине на заднем сиденье с газетой в руках или планшетным компьютером с доступом в интернет. Это очень удобно для работы, но большого удовольствия в этом нет». Интересно заметить, что тип двигателя в наземной машине при этом не меняется, а вот в случае с вертолетами с поршневыми обычно переходят на газотурбинные. «Robinson никак нельзя назвать VIP-транспортом, это самый недорогой из всех вертолетов. Типа Ford Focus в мире автомобилей, — поясняет Михаил, — хотя новый R66 с газотурбинным двигателем более чем соответ-

ствует всем моим потребностям. На сегодня это лучший в мире вертолет по соотношению «цена-качество»».

Многие выбирают модель не с одной турбиной, а с двумя, руководствуясь как соображениями безопасности, так и ради высокой мощности, лучших летных качеств, престижа. В этом случае уже нужно оплачивать пилотов, техников, ангар и специалиста, а то и целую группу людей, которые будут поддерживать воздушное судно в исправном состоянии.

Александр Евдокимов, представитель Bell Helicopter, поясняет: «Если речь заходит непосредственно о VIP-полетах, то под ними мы понимаем корпоративное или частное использование техники в интересах и целях бизнеса. Из 50 проданных в России вертолетов Bell 30 находятся в управлении различных корпораций и ведомств и служат для перевозки топ-менеджмента, а также личного состава в случаях, когда другая техника не подходит по соотношению скорости и экономичности, а также с учетом ограничений инфраструктуры. Мы говорим о полетах трех-пяти человек на расстоянии примерно 150–300 км в условиях плохой дорожной сети и отсутствия аэродро-

AGUSTAWESTLAND AW139 — БЫСТРЫЙ, КОМФОРТНЫЙ И ДОРОГОЙ ЛЕТАЮЩИЙ ЛИМУЗИН

мов. Это как горные районы (Урал, Кавказ), так и добычающие регионы (Сибирь, Казахстан, Дальний Восток)».

«САЛОН» ПО-РУССКИ Уровень «важности» можно повысить еще на ступень благодаря советскому, а теперь уже и российскому вертолетостроению. Дело в том, что в России и СНГ, как, пожалуй, больше нигде в мире, покупатель выбирает не только из моделей, в которых можно сидеть с тем или иным уровнем комфорта. В наших «салонных» Ми-8 он сможет и ходить в полный рост, и полежать на диване. Это уже VIP на уровне бизнес-джета: одного взгляда достаточно, чтобы заметить разницу между западным представлением о роскошном вертолете и отечественным. Впрочем, даже иностранцы иногда устанавливают подобные интерьеры на самые свои крупные машины (в первую очередь предназначенные для офшорных перевозок), но у нас это поставлено на поток. У холдинга «Вертолеты России» даже есть официальный партнер — компания «Аэротакси-Сервис», которая готова спроектировать, построить и передать заказчику VIP-салон практически любой конфигурации и эстетической изощренности.

У подобной машины есть и плюсы, и минусы. Среди плюсов: действительно гигантский салон с высотой потолка 1,8 м, в котором помимо дивана, столиков и телевизора доступна немислимая для других вертолетов роскошь — стюардесса, горячая пища и даже полноценный туалет. И несмотря на постепенное повышение цен на отечественную технику, пока стоимость приобретения еще можно записать в плюс. А вот по эксплуатационным издержкам ставить придется минус. Впрочем, минус вполне оправданный и безальтернативный: дело в том, что даже теоретические конкуренты по габаритам салона AgustaWestland AW101 и Eurocopter EC225 пока в России не представлены, да и с учетом всех таможенных и налоговых сборов в любом случае обойдутся минимум вдвое дороже.

Еще один недостаток комментирует Илья Иезбера, представитель брокерской фирмы Aerocapital LLC: «Ми-8/171 в VIP-комплектации — своеобразная машина, и, несмотря на появление нескольких компаний, предлагающих VIP-оборудование для этих вертолетов, сохраняется жесткая зависимость потенциальных покупателей от за-

водов, производящих эти машины. А так как они до 2017 года заняты госзаказом, частным владельцам должного внимания они не уделяют».

Что касается таких параметров комфорта, как шумы и вибрации, мнения непосредственных пассажиров, опрошенных за годы работы в отрасли, радикально расходятся. Одни говорят, что от недостатков платформы не уйдешь, и, конечно же, по этим параметрам любой «салонный» Ми-8 уступает западным аналогам. Другие сообщают, что в полете можно легко разговаривать друг с другом без использования наушников. Выходит, это уже дело вкуса — и чувствительности слухового аппарата. Что же до конкретных цифр, то можно привести в пример компанию «ВЕМИНА Авиапрестиж», которая сообщает, что новейшая разработка компании BASF материал под названием Basotect позволяет снизить уровень шума на отечественных вертолетах с VIP-салонами до 80 дБ. В потрясающе тихом по вертолетным меркам AW139 производства AgustaWestland этот показатель равен 71 дБ.

ЧТО ВЫБИРАЮТ VIP? На чем и как летают вилпы в России? Сегодня в стране представлены все варианты владения и различные их ответвления: корпоративные полеты, чартеры, авиатакси и даже вертолетный спорт, в котором «частники» показывают завидные результаты.

Можно приписать каждой категории и свои воздушные суда. В случае частного пилотирования это чаще всего Robinson R44, коих, по данным ГосНИИ ГА, в российском реестре на конец прошлого года числилось 270 штук, советское наследие в виде Ми-2, а также некоторые машины посерьезнее и подороже вроде Agusta A109, Bell 206 и 407, Eurocopter AS350, EC130. Сконцентрированы они в основном вокруг аэро- и вертолетных клубов, которые предоставляют сопутствующие услуги: топливо, техобслуживание, мелкий ремонт, хранение, диспетчерскую службу и пр.

Те, кто предпочитает пассажирское кресло, вышеозначенными не ограничиваются. В России можно найти и экзотический лимузин EC155 (три штуки), и редкий, но оттого лишь более заметный Bell 430 (тоже три). А также дорогой и стильный AW139, который оказался столь уместным в наших широтах, что «Вертолеты России» в сотрудничестве с итальянцами создали совместное предприятие по их сборке в подмосковном Томилино.

Николай Логинов, старший вице-президент «ЮТэйр — Вертолетные услуги», которая будет эксплуатировать десять AW139 именно для корпоративных перевозок, так отзывается об этой машине: «AW139 — настоящий VIP-вертолет. Он развивает скорость свыше 300 км/ч. Он комфортный, тихий, дорогой. Красивый снаружи, с убираемым шасси. Шикарный итальянский салон. Просто бизнес-джет вертикального взлета — за это его и выбирают заказчики».

Однако если оценить рыночные доли, будет неправильно все внимание обратить на итальянскую машину. Вертолеты Eurocopter лидируют на российском рынке газотурбинных машин западного производства, и многие из тех 120 экземпляров, что летают в нашем небе, используются →



ПО ГАБАРИТАМ И ОТДЕЛКЕ САЛОНА ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ МАШИНЫ С VIP-ИНТЕРЬЕРОМ ГОТОВЫ СОПЕРНИЧАТЬ С БИЗНЕС-ДЖЕТАМИ

