

СФО

агро

Зачем сибирским предприятиям мясопереработки интеграция с крупными холдингами **10** |

Кто вкладывает в модернизацию агропромышленных комплексов **11** |

Что мешает мукомолам закрепиться на внешних рынках **12** |



АПК предписали мировые стандарты

интеграция

Вступление России в ВТО сулит немало новшеств для сибирских аграриев и переработчиков сельхозпродукции. С первыми изменениями АПК столкнется уже весной, когда вступят в силу новые правила господдержки. Несмотря на обеспокоенность региональных властей, сами участники рынка пока не отмечают явных негативных последствий интеграции в мировую экономику. Эксперты, в свою очередь, прогнозируют не только усиление конкуренции в отрасли, но и дополнительные инструменты для привлечения инвестиций, а также возможности расширения рынков сбыта.



Вступление России в ВТО, по оценкам экспертов, хоть и усилит давление на рынок АПК со стороны конкурентов, но в перспективе позволит аграриям привлечь инвесторов и расширить рынки сбыта. ФОТО МИХАИЛА МАСЛЕННИКОВА

Вступление России в ВТО производителям сельхозпродукции сулит не только выгоду, но и неудобства. Прежде всего, отрасль ждет концептуальные изменения в системе господдержки. «Чтобы соответствовать требованиям ВТО, мы отказались от мер прямого субсидирования кредитов на проведение сезонных работ, приобретения удобрений и средств химизации. С 2013 года мы переходим к более эффективным мерам, например таким, как «несвязанная» под-

держка доходности в отрасли — субсидии на 1 га посевных площадей. Особенно актуально максимально задействовать инструментарий «зеленой корзины», не оказывающий искажающее воздействие на торговлю. Мы работаем над новыми направлениями государственной поддержки, которые могут применяться без ограничений», — объявил на январской пресс-конференции заместитель министра сельского хозяйства РФ Дмитрий Юрьев.

Вступление России в ВТО, по оценкам чиновников федерального правительства, ставит сельское хозяйство перед необходимостью быть более

конкурентоспособным. В период до 2018 года среднегодовые темпы роста продукции сельского хозяйства, по их расчетам, должны составить не ме-

нее 2,5%, производства пищевых продуктов — 3-5%. Правительство обещает помогать российским компаниям наращивать конкурентный по-

тенциал в условиях ВТО при условии, что аграрии будут стремиться на новые рынки сбыта. Руководство сибирских регионов теоретически понима-

ет механизм работы господдержки в рамках ВТО. «С 2013 года начинает действовать новая государственная программа поддержки сельского хозяйства. Это

федеральный документ, принятый правительством РФ, в котором содержится ряд новаций по сравнению с программой, завершившейся в 2012 году. В частности, по-новому будет решаться поддержка отрасли молочного животноводства и крестьян, занимающихся растениеводством. Госпрограмма предполагает, что поддержка, например, по молоку будет производиться в расчете на один литр произведенного молока соответствующего качества. Это потребует от наших крестьян больше внимания уделять именно этим вопросам. То же самое касается поддержки на один гектар пашни», — пояснил суть изменений губернатор Алтайского края Александр Карлин, отметив при этом, что до сведения регионов пока не доведены документы, регламентирующие порядок оказания поддержки. «Но думаю, что и федеральные, и краевые порядки поддержки сельхозоваропроизводителей будут обязательно учитывать качество работы на земле, соблюдение рекомендованных севооборотов, организацию работы по сохранению плодородия почв и целый ряд других требований», — выразил надежду господин Карлин. Также в регионе обращают внимание на потенциальные риски. Спикер алтайского краевого законодательного собрания Иван Лоор заявил, что с вступлением России в ВТО аграриям придется объединять усилия в борьбе с импортерами. (Окончание на стр. 14)

Особенности национального зерносушения

Результатом интенсивного развития российского сельского хозяйства стал значительный рост урожайности и валового производства зерна. Однако, слабо развитая инфраструктура зернового хозяйства оказалась не готова к таким изменениям. Элеваторы, сохранившиеся с советских времен, устарели морально и физически. Нужна новая концепция зернового менеджмента, отражающая потребности современного сельхозпроизводства.

В этой ситуации компания «ЭкоНива-Сибирь» предлагает сибирским аграриям новейшие мировые разработки в сфере оборудования и технологий зернового менеджмента.

Это элеваторы Twister и Grain Guard (Канада), включающие машины и оборудование по приемке, обработке и хранению зерна с полным технологическим сопровождением, а также их отдельные элементы (зернохранилища, сортировальные машины, сушилки).

«ЭкоНива-Сибирь» представляет широкую линейку емкостей для хранения зерна (силосов) Twister Grain Guard (Канада) (от 500 до 5000 тонн) с системами загрузки-выгрузки, аэрации продуктов хранения и контроля параметров.

- Преимущества элеваторов Twister:
- Невысокая стоимость хранения в расчете на тонну зерна
 - Легкая и недорогая технология установки (10—14 дней один силос) и обслуживания
 - Быстрая система загрузки/выгрузки зерна (10 минут на разгрузку КамАЗа)



— Зерно не ложится на землю. Набор оборудования, его мощность и производительность определяются непосредственно после выявления потребностей и пожеланий заказчика. Применение современного послеуборочного оборудования, максимально автоматизированного и эффективного, значительно облегчает работу аграриям. В результате на

фоне уменьшения трудозатрат заметно возрастает прибыль. Сегодня на полях работают высокопроизводительные комбайны, что сокращает сроки уборочной и время на подготовку зерна к длительному хранению. Компания «ЭкоНива-Сибирь» представляет новейшие мировые разработки в сфере оборудования для хранения и обработки зерна — стационарные

и мобильные сушилки производства США и Финляндии. Сушилки входят в группу послеуборочного оборудования, используются в составе элеваторов.

— По оценкам экспертов рынка зерносушильного оборудования, сушилки американского и финского производства наиболее эффективны, отличаются высокой производительностью и значительно более длитель-

ным сроком службы, чем их аналоги, произведенные в других странах, — рассказывает Александр Зуев, руководитель отдела продаж одного из филиалов компании. «ЭкоНива-Сибирь» представляет на сибирском рынке зерносушилки самых популярных марок: Grain Handler, Delux (США) и Мери (Финляндия). Сушилки этих производителей отличаются привлекательной ценой и высочайшим качеством.

Газовые сушилки непрерывного действия Delux имеют повышенную прочность конструкции и высокую производительность: от 7 до 127 тонн в час. Предназначены для сушки зерна различного уровня влажности, оборудованы контроллерами уровня зерна. Отличаются высокой надежностью разгрузочных механизмов, всепогодной защитой электроприборов.

Сушилки Grain Handler изготовлены из высококачественного оцинкованного металла, оборудованы низкооборотистыми центробежными вентиляторами с пониженным уровнем шума. Имеют функцию деликатной сушки семенного зерна.

Сушилки финской компании Мери представлены в стационарном и мобильном вариантах. Последние, при необходимости, легко перемещаются и монтируются. Оборудование Мери разрабатывалось специально для холодного климата, для сушки зерна повышенной влажности. Благодаря наличию сопла для вывода газа и теплого воздуха могут работать в помещении, при этом обогревая его. Оборудованы теплообменником, имеют высокий КПД и низкий расход топлива. Могут работать на газе, биотопливе и дизельном топливе.

У сушилок Grain Handler и Мери возможно увеличивать производительность за счет установки дополнительных модулей. Все сушилки отличаются высоким качеством и скоростью сушки, экономичны, просты в обслуживании, полностью автоматизированы, имеют компьютерное управление, могут управляться с мобильного телефона.

Сушилки можно заказать как отдельно, так и в составе элеваторов Twister (Канада), которые компания «ЭкоНива-Сибирь» строит «под ключ»

ПРЕДЛАГАЕМ КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ
ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ФЕРМЕРСКИХ И КОММЕРЧЕСКИХ ЭЛЕВАТОРОВ
ПО СЕВЕРОАМЕРИКАНСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

ЕКОНИВА
ЭКОНИВА
Сибирь

633103,
г. Новосибирск,
Омский тракт, стр. 2
Тел. +7 (383) 325-12-23,
+7 (383) 325-12-25
E-mail: novosibirsk@ekoniva.com

Новосибирская обл.,
Краснозерский район,
р.п. Краснозерское,
ул. Промышленная, д. 2
Тел. +7 (38357) 42-545
E-mail: novosibirsk@ekoniva.com

Офис в Кемерово
652592, г. Кемерово, Металлплощадка,
ул. Спортивная, д. 1а
Тел. +7 (913) 421-21-28,
+7 (913) 920-52-25
E-mail: kemerovo@ekoniva.com

График работы: пн-пт 8:00—17:00, сб-вс — вых.

Мясопереработке меняют структуру

ИНВЕСТИЦИИ

В 2012 году мясопереработчики Алтайского края перевыполнили плановые обязательства. По данным участников рынка, темп роста производства по мясу составил 104,9%. К перепроизводству сырья отчасти привела нехватка кормов, вызванная прошлогодней засухой. Хозяйства вынуждены были вести забой скота в объемах больше обычного. Но это не останавливает инвесторов: в крае продолжается модернизация действующих предприятий и реализуются новые проекты. Эксперты отмечают высокий потенциал рынка мясных продуктов. Предприятия отрасли, по их прогнозам, ждет интеграция с крупными холдингами и дополнительные инвестиции в развитие глубокой переработки продукции.

По данным социально-экономического мониторинга Алтайкрайстата за 2012 год, производство скота и птицы на убой на душу населения во всех категориях хозяйств региона превысило среднесибирский показатель (75,4 кг на человека) на 49 кг (в 1,6 раза). В крае было произведено по 124,2 кг мяса на душу населения — среди субъектов Сибирского федерального округа (СФО) это второй показатель. В прошлом году Алтайский край занял первое место в Сибири по объемам производства скота и птицы на убой. Доля региона в общесибирском объеме превысила 20%. За год в хозяйствах всех категорий было произведено 306 тыс. т мяса на убой. Прирост к 2011 году составил 3,6%. Значительная доля Алтай и в общероссийском объеме. По данным Intesco Research Group, производители края выпускают 8,3% всего мяса российской промышленности.

В свою очередь, в администрации края подчеркивают, что в мясной промышленности региона объемы производства всех видов продукции (мясо, колбасные изделия, мясные полуфабрикаты и консервы) превысили уровень 2011 года, а индекс промышленного производства здесь составил не менее 106%. По данным «Мясного союза Алтай», темп роста производства по мясу составил 104,9%, по колбасной продукции — 104,5%, по полуфабрикатам и мясным консервам — 112,9% и 115,8% соответственно.

Наращивание производственных показателей, как отмечают краевые власти, удалось обеспечить за счет увеличения мощности запущенных в предыдущие годы крупных объектов птицеводства, свиноводства, мясного скотоводства. По мнению председателя правления некоммерческого партнерства «Мясной союз Алтай» Ивана Яшкина, интенсивному развитию животноводства, как одного из ведущих секторов аграрной экономики, обеспечивающего устойчивое развитие сельских территорий, способствуют краевые и федеральные программы по поддержке подотраслей. «В последние годы в нашей отрасли проходил ускоренный процесс модернизации, и многие предприятия сегодня выходят на плановые показатели. Но главное — программа развития мясного скотоводства привела к серьезному увеличению поголовья скота и, соответственно, расширению сырьевой базы для переработчиков», — пояснил господин Яшкин. Локальной проблемой прошедшего года в мясоперерабатывающей отрасли стало, по его мнению, снижение темпов сбыта продукции. «Из-за засухи и недостатка кормов произошел серьезный сброс скота, в частности был увеличен закуп скота в личных подсобных хозяйствах края, в результате осенью на перерабатывающих комбинатах скопилось большое количество мяса в виде сырья», — пояснил собеседник. Однако и в этом Иван Яшкин видит положи-



тельные стороны: «Запасы сырья дали возможность переработчикам в первом квартале 2012 года спокойно работать».

По мнению руководителя управления пищевой и перерабатывающей промышленности краевой администрации Татьяны Зелениной, на Алтае возросла емкость рынка, увеличилось производство и предложение мясных продуктов, развивается собственная сырьевая база предприятий. «Все это существенно увеличивает их соб-

ственную инвестиционную привлекательность, и многие местные компании либо уже реализуют, либо планируют реализацию крупных инвестиционных проектов», — подчеркивает она.

В этом смысле не стал исключением и 2012 год. Так, в конце августа компания «Алтаймясопром» открыла в Тальменском районе крупный свинокотельник на 330 тыс. голов стоимостью более 6 млрд руб. и до 2014 года намерена построить еще два завода — мясоперерабатывающий (мощность 100 т мясных продуктов в сутки) и комбикормовый (540 т кормов в сутки), включающий элеватор на 80 тыс. т единовременного хранения. Компания стала и одним из участников губернаторской программы «100 + 100» (программа предусматривает строительство, реконструкцию и модернизацию за 2011-2013 годы 100 молочных и 100 мясных комплексов и ферм).

В конце сентября прошлого года ОАО «Алейский мясокомбинат» ввело в эксплуатацию первую очередь проекта по модернизации существующего производства. Построены холодильный и убойный цеха, емкость единовременного хранения продукции увеличена до 1,2 тыс. т с возможностью хранения мяса как в замороженном, так и в охлажденном виде. Кроме того, на предприятии запущена современная линия убой крупного рогатого скота и поголовья свиней мощностью до 70 голов в час. Сейчас на мясокомбинате ведется строительство цеха по производству блочного жилованного (освобожденного от соединительных тканей, жира и лимфатических узлов) мяса, мясных полуфабрикатов и колбасных изделий.

Еще ряд предприятий планируют реализовать инвестиционные проекты в ближайшее время. Например, ОАО «Каменский мясокомбинат „Восход“» уже провело модернизацию и должно получить от государства 2,9 млн руб. компенсации по

купку оборудования. ОАО «Рубцовский мясокомбинат» намерено наладить производство хозяйственного мыла из технического жира. Сейчас для этих целей монтируется установка. Крупное сельхозпредприятие в Бийском районе ОАО «Промышленный» (также участник краевой программы «100 + 100») планирует запускать цех по утилизации отходов животноводства. Необходимое оборудование уже закуплено.

ОАО «Западное» в крае считается крупнейшим животноводческим предприятием. В 2006 году компания открыла в Ключевском районе комплекс с потенциалом до 10 тыс. голов крупного рогатого скота. Стоимость проекта составила 3,1 млрд руб. Вместе с тем «Западное» намерено заняться мясопереработкой с использованием австрийских технологий компании Bertschlaska GmbH. «Экономический эффект можно получить только при совершенствовании технологий на всех этапах производственного процесса. В том числе и в переработке сельскохозяйственного сырья», — считает губернатор Алтайского края Александр Карлин. В настоящее время Bertschlaska GmbH ведет по заказу «Западного» проектирование линии убой скота, разделки мяса и производства колбасных изделий.

Любопытно, что алтайские животноводческие активы в последнее время стали интересны даже для непрофильных инвесторов. Так, в январе текущего года барнаульское ООО СКС, специализирующееся на оптовой торговле лесостроительными материалами, купило за 40 млн руб. имущественный комплекс некогда крупнейшего алтайского свинокотельника «Озерский» (Тальменский район, поголовье до 54 тыс. животных, производство свинины 6 тыс. т в год), обанкротившегося в 2010 году. О планах покупателя в отношении дальнейшей судьбы комплекса пока неизвестно, но в районной администра-

Принятые в регионах программы развития мясного скотоводства позволили существенно расширить сырьевую базу местным переработчикам ФОТО ЕВГЕНИЯ КУРСКОВА

ции заметили „Б“, что иного применения этой площадке, кроме как заняться животноводством, они не видят.

Производители мясной продукции Алтайского края практически полностью обеспечивают рыночный спрос на мясные изделия. Тем не менее, считают эксперты, рынок мясных продуктов еще имеет большой потенциал. На сегодняшний день предприятия края вывозят мясную продукцию в Новосибирскую, Омскую, Кемеровскую, Иркутскую области и Красноярский край. «Мы и в дальнейшем планируем экспортировать нашу продукцию в Сибирь и на Дальний Восток», — сообщили в ООО «Алтайский мясокомбинат „Угриничь“» (Бийский район).

По прогнозу «Мясного союза Алтай», в крае ожидаются структурные изменения в организации производства мясных продуктов — интеграция крупных мясокомбинатов с животноводческими хозяйствами, специализированными мясоперерабатывающими предприятиями по производству полуфабрикатов, в том числе глубокой заморозки, копченостей, колбас. «Мясной рынок имеет большой потенциал. В значительной степени он будет подвержен глобализации. По нашим оценкам, в ближайшем будущем повысится уровень концентрации крупных предприятий. Их преимущества проявляются в более низкой себестоимости продукции, высокой экологической безопасности производства, обеспечении глубокой переработки, минимальной потере сырья и устойчивом качестве изделий», — подчеркнул Иван Яшкин.

Юрий Белов



Несмотря на то что производители мясной продукции Алтайского края практически полностью обеспечивают рыночный спрос на мясные изделия, рынок мясных продуктов, по мнению экспертов, еще имеет большой потенциал ФОТО АЛЕКСАНДРА КРЯЖЕВА



СБЕРБАНК

Всегда рядом

**БЕСПРОЦЕНТНЫЙ!
БЕСПРЕЦЕДЕНТНЫЙ!¹**



Автокредиты для малого бизнеса

Подобную информацию об условиях кредитования и документах, необходимых для получения кредита, Вы можете получить в отделении Банка, обслуживающего юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, по телефону Контактного центра, на сайте Банка или у официальных автодилеров Chevrolet. Условия действительны на 01.02.2013. Изменение условий производится Банком в одностороннем порядке. Существует территориальное ограничение по выдаче кредитов. Перечень и адреса филиалов Банка, предоставляющих услуги по выдаче кредитов, опубликованы на сайте www.sberbank.ru. Информация, представленная в данном материале, не является публичной офертой. Среди действующих в ОАО «Сбербанк России» кредитов на приобретение транспортных средств для малого бизнеса.



8 800 555 55 30
(звонки по России – бесплатно)



www.sberbank.ru
17997, Россия, Москва,
ул. Вавилова, 19

cfo trends/агро

Крестьянские хозяйства готовят к индустриализации

ИНВЕСТИЦИИ

В 2012 году сельхозпроизводители Сибири, несмотря на непростую ситуацию в отрасли, продолжали инвестировать в техническое перевооружение хозяйств. Большую роль в модернизации АПК играли господдержка: предложенные региональными властями совместно с профильными банками льготное кредитование и субсидирование части процентной ставки. Растущие требования аграриев к технике и усиливающаяся конкуренция на рынке стимулировали и развитие смежников — предприятий сельхозмашиностроения. По оценкам экспертов, Сибирь на протяжении последних лет является лидером не только по уровню производства сельхозпродукции, но и по степени модернизации хозяйств.

Засуха и проблемы с урожаем не помешали аграриям Алтайского края в 2012 году активно инвестировать в техническое перевооружение хозяйств. На покупку новой техники они направили более 4,5 млрд руб. Третья часть этих средств инвестирована в приобретение техники и оборудования для животноводства. По данным главного управления сельского хозяйства региона, в 2012 году предприятия АПК приобрели более 800 единиц сельскохозяйственной техники. Максимальным спросом продолжают пользоваться тракторы. В прошлом году их было куплено более 470 единиц. Также хозяйства региона заключили контракты на поставки более 200 зерноуборочных и кормоуборочных комбайнов, 129 сеялок и посевных комплексов. В Алтайском крае техническое перевооружение сельского хозяйства при поддержке региональных властей идет с 2005 года. За восемь лет объем инвестиций в отрасль приблизился к 31 млрд руб.

В соседней с краем Новосибирской области в техническое перевооружение агросектора, по данным министра сельского хозяйства региона Георгия Ивашкина, всего вло-

жено 4,3 млрд руб. На эту сумму было приобретено 3,2 тыс. единиц сельхозтехники. Крестьяне получили господдержку в виде компенсации части затрат по приобретению техники. На эти цели из бюджета было выделено более 1 млрд руб. «Сибирский регион вот уже на протяжении нескольких лет является лидирующим в вопросе технического перевооружения. В основе своей аграрии проявляют повышенный интерес к мощным и производительным машинам. В приоритетах выбора техники всегда — энергоэффективность, повышенная эффективность и производительность. По этим критериям и виден результат», — отмечает начальник пресс-службы компании «Россельмаш» Олеся Вологодская.

Важным фактором, способствующим техническому перевооружению АПК, стало кредитование. Займы аграриям традиционно предоставлял Россельхозбанк. Как пояснили в его пресс-службе, в 2012 году Россельхозбанк предоставил юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Сибирского федерального округа (СФО) кредитов на покупку сельскохозяйственной техники и оборудования на



Засуха и проблемы с урожаем не помешали аграриям Сибири в 2012 году активно инвестировать в обновление сельхозтехники. ФОТО МИХАИЛА КВАСОВА

сумму 5,84 млн руб. За девять месяцев 2012 года (более поздней статистики нет) юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями за счет средств банка в СФО всего было приобретено 802 единицы техники. Из них зерноуборочных комбайнов — 211 штук, кормоуборочных комбайнов — 41 штука, тракторов — 550 штук. «Банк продолжит расширять линейку сельскохозяйственной техники и оборудования, приобретение которых кредитуется в рамках целевых программ под единственный залог — приобретаемого имущества», — отметили в пресс-службе кредитной организации.

По оценкам ведущего эксперта УК «Финам Менеджмент» Дмитрия Баранова, ситуация в отечественном сельхозмашиностроении постепенно меняется. На российский рынок уже вышли мировые лидеры — John Deere, Claas, Case и ряд других компаний. Их доля на рынке постепенно увеличивается, что, естественно, не может не вы-

зывать беспокойства отечественных сельхозмашиностроителей, доля которых сокращается. «Конкуренция на этом рынке растет, поскольку он имеет потенциал роста. Сельское хозяйство постепенно переходит на интенсивный путь развития, все большую роль в нем играют крупные агрохолдинги, а им требуется уже современная другая техника. Впрочем, возросшая конкуренция идет на пользу и самим производителям сельхозтехники, и крестьянам, у них появилась возможность выбора наиболее подходящего им оборудования, как по стоимости, так и по техническим характеристикам. Что касается сравнения нашей и иностранной техники, если отставание есть, то оно не столь разительное, как было, например, лет 20-25 назад. Сейчас по многим позициям наша техника ничуть не уступает иностранным аналогам, а иногда даже их превосходит», — отмечает Дмитрий Баранов. Кроме того, многие российские заводы либо создали СП с ино-

странными коллегами и выпускают машины по их лицензии, адаптировав под наш рынок, либо перешли на иностранные комплектующие, что повысило качество готовой продукции.

По мнению эксперта, ключевая проблема аграриев сегодня — финансирование. Высокая стоимость техники, особенно в сравнении со стоимостью сельхозпродукции, трудность получения крестьянами заемных средств, их высокая стоимость и низкая инвестиционная привлекательность сельского хозяйства в целом ограничивают инвестиции в техническую модернизацию предприятий АПК. «То есть все крутится и упирается в деньги. Понятно, что государство пытается помочь крестьянам и выделяет им средства на льготных условиях, дает в лизинг технику, оказывает другие виды помощи, но все же пока ситуация меняется не столь быстро, как хотелось бы», — подчеркивает господин Баранов.

То, что финансы являются ключевой проблемой, препла-

стующей модернизации хозяйств, отмечают и сами участники рынка. «Я плачу банкам 7 млн руб. в год. А где деньги на развитие? Было бы правильно, если бы государство взяло на себя как минимум половину долгов селян. И добились снижения уровня ставки по кредитам до европейских 2-4%», — говорит алтайский фермер Александр Луков.

Что касается перспектив рынка сельхозтехники, то они, по оценкам аналитиков, более чем оптимистичные. «Для дальнейшего развития АПК сегодня нужен промышленный масштаб, своего рода индустриализация в сельском хозяйстве. Начавшийся процесс создания агрохолдингов в стране показывает, что не все в системе колхозов и совхозов было плохо. У крупных хозяйств больше возможностей и станут крупнейшими покупателями различной сельхозтехники в ближайшие годы», — убежден Дмитрий Баранов. Впрочем, и требования к технике, по его мнению, такие сельхозпроизводители будут предъявлять гораздо более строгие. И российским производителям сельхозтехники придется с ними считаться, тем более если они хотят занять позиции лидеров продаж. «У них по-прежнему есть все шансы остаться ведущими игроками рынка, главное — давать потребителю технику, привлекательную по сочетанию «цена — качество», способную много и продуктивно работать», — отметил господин Баранов.

Засуха прошлого сельскохозяйственного года в Сибири, по прогнозам машиностроителей, безусловно, скажется на объемах закупки техники в этом году. Однако государство и основные банки, кредитующие аграриев, своими программами расширят возможности крестьян. «В некоторых областях Сибирского региона государством были выделены средства на покрытие ущерба от засухи. Это существенно поддержит пострадавшие хозяйства. Кроме этого сельхозпроизводители в ожидании региональных субсидий», — прогнозирует госпожа Вологодская.

Михаил Палочкин

Вопрос цены



Директор «АГРОРУ.ком»

Александр Харитонов

Для рынка сельскохозяйственной техники 2012 год очень четко разделился на до и после вступления во Всемирную торговую организацию (ВТО). Статистика по итогам года говорит о том, что показатели импорта сельхозтехники возросли на 10%, однако эта статистика суммирована и не отражает реального положения дел. К примеру, тракторостроение является относительно стабильной отраслью российского машиностроения, и на нее вступление в ВТО повлияло несущественно, в то время как рынок комбайнов начал просто лихорадить.

Говоря о до и после, следует отметить, что в 2012 году сработал механизм отложенного спроса. Аграрии заранее узнали, что с августа смогут купить себе новенький комбайн, на который раньше было жалко денег, по намного более привлекательной цене. В результате все программы обновления парка техники были поддержаны и в первые шесть месяцев спрос на технику и оборудование просто обвалился, причем как на новые единицы, так и на поддержанные.

В результате, согласно официальной статистике, озвученной Российской ассоциацией производителей сельхозтехники, по состоянию на начало августа российская индустрия сельскохозяйственного машиностроения имела нереализованной продукции на 15 млрд руб., что эквивалентно 30% ее годового оборота. Один только «Россельмаш» на момент середины сезона имел 1,8 тыс. зерноуборочных комбайнов, которые никто не покупал.

Однако что касается после, то прогнозируемого ажиотажа так же не случилось. Да, спрос вырос, но если мы посмотрим на отдельные позиции, то увидим, что тот же импорт подскочил в среднем на 5-15% в натуральном выражении, однако при этом просел на точно такие же 5-15% в денежном эквиваленте. То есть в штуках сельхозтехники закуплено больше, а заплачено, напротив, меньше. О чем этом говорит? О том, что бизнес имеет еще меньшую покупательную способность, чем в 2010-2011 годах, и из-за этого вынужден теперь по десять раз оценивать все риски, прежде чем проводить инвестиции. Конечно, отчасти разницу между уровнем импорта в натуральном и денежном выражении можно списать на снижение пошлин, но только отчасти.

Яркий пример: в январе — декабре 2012 года в Россию было завезено на 6% больше комбайнов в количественном выражении по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, при этом в стоимостном выражении импортные поставки сократились на 10%. Причем, что самое интересное, уже в ноябре импорт просел. Объем поставок снизился на 51% в натуральном и на 71% в стоимостном выражении по сравнению с ноябрем 2011 года. Таким образом, отложенный спрос на практике был удовлетворен очень быстро: все аграрии, которые придерживали деньги на покупку сельхозтехники, растратили свои сбережения в период с августа по октябрь.

Показателем спроса минувшего года является статистика крупнейшего игрока: «Россельмаш» произвел по итогам года 3,3 тыс. зерноуборочных комбайнов, а продал только 2,85 тыс. Мало того что падение показателей производства составило ни много ни мало 35%, так еще 500 новеньких комбайнов до сих пор пылятся без дела. Сегодняшняя правда состоит в том, что российские производители могут удовлетворить спрос, которого просто нет. При этом слова рыночных экспертов и политиков о том, что спрос восстановится, надо только чуть-чуть подождать, вообще лишены здравого смысла. Улучшение спроса возможно лишь незначительное, в силу определенных сезонных факторов, однако для более радикального изменения ситуации на рынке сегодня просто нет никаких объективных предпосылок.

Даже более того, во втором полугодии 2012 года произошло обновление наиболее физически и морально устаревших единиц парка сельскохозяйственной техники. Сейчас ажиотаж на импорт уже спал, но при этом динамика показателей спроса в целом говорит о том, что своего минимума он, пожалуй, еще не прошел.



Игорь Чепеньков, директор управления продаж корпоративным клиентам Сибирского банка Сбербанка России

«На сегодня спрос на долгосрочные кредиты в отрасли АПК сократился»

— Насколько рискованной для Сибирского банка Сбербанка РФ является кредитование технического перевооружения аграриев? — Кредитование всегда сопряжено с риском. Выдавая

кредит предприятиям АПК, всегда стоит иметь в виду, что этот бизнес сильно зависит от сезонности и погодных условий (что особенно актуально в Сибири), уровня государственной поддержки и динамики

цены на производимую продукцию. Тем не менее техперевооружение отрасли жизненно необходимо, и банк готов выдавать на него «длинные» кредиты.

— Существует ли реальная банковская конкуренция в этом сегменте, или сельхозпроизводители предпочитают обращаться только в государственные банки? — Основными игроками на рынке кредитования сельхозпроизводителей являются ОАО «Сбербанк России» и ОАО «Россельхозбанк». Связано это прежде всего с доступностью точек продаж и политикой, проводимой данными банками в части предоставления кредитных ресурсов всем сегментам.

— Каковы ставки кредитования технического перевооружения предприятий? Менялись ли они в последнее время и предполагаются ли их изменения в ближайшей перспективе? — Уровень ставок всегда устанавливается индивидуально и зависит от финансового состояния клиента, срока кредитования и текущего состояния денежного рынка. Во втором полугодии 2012 года явным трендом было повышение ставок. В первом полугодии этого мы ожидаем, что ставки несколько снизятся.

— Планирует ли Сбербанк увеличить свою долю на этом рынке? Если да, то за счет каких мер? — Банк готов концентрироваться на данном рынке. Стоит отметить, что на сегодня спрос на долгосрочные кредиты в отрасли АПК сократился. Связано это как со значительным объемом капиталовложений в отрасль, которые уже состоялись в течение 2006-2010 годов, так и с нестабильным состоянием отрасли, вызванным вступлением России в ВТО, изменением уровня государственной поддержки и засухой на территории Западной Сибири в 2012 году. С учетом волатильности рынка в данной отрасли и целью участия в финансировании проектов мы рассматриваем все проекты индивидуально.

— Банк готов концентрироваться на данном рынке. Стоит отметить, что на сегодня спрос на долгосрочные кредиты в отрасли АПК сократился. Связано это как со значительным объемом капиталовложений в отрасль, которые уже состоялись в течение 2006-2010 годов, так и с нестабильным состоянием отрасли, вызванным вступлением России в ВТО, изменением уровня государственной поддержки и засухой на территории Западной Сибири в 2012 году. С учетом волатильности рынка в данной отрасли и целью участия в финансировании проектов мы рассматриваем все проекты индивидуально.

Интервью взял Валентин Романов



Станислав Тишуров, директор Новосибирского регионального филиала Россельхозбанка

«Если клиент лоялен к банку, понятен и прозрачен для нас, нет смысла «прессинговать» его»

— Появилась ли засуха 2012 года на число обращений сельхозпроизводителей Новосибирской области за кредитами в филиал Россельхозбанка и на объем выданных кредитов? — Действительно, 2012 год для аграриев Новосибирской области был неблагоприятным, на территории всего региона был введен режим чрезвычайной ситуации. И, как результат, у большинства сельскохозяйственных предприятий объемы производства зерновых значительно сократились, образовался дефицит оборотных средств для ведения хозяйственной деятельности, то есть большинство предприятий сейчас находятся в тяжелом финансовом положении и нуждаются в поддержке. С этой целью в январе текущего года мы создали штаб по организации финансирования проведения сезонных работ на первое полугодие 2013 года.

В ходе работы штаба мы выявляем потребности сельхозтоваропроизводителей и предприятий агропромышленного комплекса Новосибирской области в кредитных средствах на сезонно-полевые работы и

техническое перевооружение в 2013 году. Проводим круглые столы в районах с сельхозтоваропроизводителями, чтобы проинформировать их о наших продуктах на сезонно-полевые работы.

— Есть ли обращения с просьбой изменить условия кредитных соглашений в связи с неурожаем? Опасается ли банк роста числа «плохих» долгов? — Конечно, обращения есть. По реестру Министерства сельского хозяйства РФ от засухи пострадало 567 сельхозтоваропроизводителей Новосибирской области, в том числе 246 — наши заемщики (43,4% от общего числа пострадавших).

Мы идем им навстречу — проводим реструктуризацию задолженности. Мы придерживаемся лояльной позиции по отношению к клиентам: не стремимся сразу же обращаться за залогом, идти в суд, а работаем с заемщиком, предлагаем приемлемые для него условия реструктуризации, исходя из финансовой отчетности предприятия, перспектив развития его бизнеса. Если клиент лоялен к банку, понятен и прозрачен для нас, нет

смысла «прессинговать» его. Наша задача — сделать все, чтобы кредиты были возвращены.

— Для сельхозпредприятий какого профиля в последнее время характерно стремление к техническому перевооружению производства? — Наибольшую долю занимают сельхозтоваропроизводители смешанных производств — отрасль растениеводства, животноводство. Незначительную долю составляют переработчики сельскохозяйственной продукции, предприятия лесозаготовок.

— Что нового может предложить банк в кредитовании сельхозпредприятий в ближайшей перспективе? Каков плановый объем кредитования в 2013 году? — Россельхозбанк, как ключевой оператор национальной кредитно-финансовой системы обслуживания агропромышленного комплекса России, намерен продолжать наращивать масштабы поддержки предприятий и организаций сельскохозяйственной отрасли.

Поддержка малого бизнеса на селе, и в том числе новых фермерских хозяйств, является важнейшим приоритетом. Специально для малых форм хозяйствования банк разработал инновационные продукты «Готовое решение», «Беззалоговый кредит», «Начинающий фермер». В феврале 2012 года банк запустил масштабную просветительскую программу «Стань фермером», основной целью которой является развитие фермерства.

Интервью взял Валерий Лавский



Евгений Горбунов, исполнительный директор ООО «ЭкоНива-Сибирь»

«Мы видим рост спроса на профессиональную и современную технику»

— Насколько востребованной является новая техника для сельхозпредприятий? Какие сегменты АПК, на ваш взгляд, наиболее активны в этом? — Многие предприятия, что приобретал и приобретает новую, современную технику, убедились, что это позволяет им иметь низкую себестоимость производимой продукции. Поэтому новые машины и агрегаты востребованы сель-

хозпредприятиями. Состояние рынка по новой технике еще полностью не восстановилось после кризиса, но спрос увеличивается. На 2013 год наиболее активно приобретаются машины для производства зерна и производства кормов, также отрасль нуждается в техническом перевооружении предприятий, осуществляющих свою деятельность по хранению и переработке зерна.

— Растут ли требования к качеству поставляемой сельхозтехники? Как это сказывается на объеме заказов вашей компании? — На рынке уже много техники, которая имеет достаточно большой объем наработок, и заказчики стали понимать, что долговечность эксплуатации машин, а также сохранение ликвидности техники напрямую зависит от качества машин и сервисного обслуживания на всем протяжении времени эксплуатации агрегатов.

Наша компания показывает стабильность в партнерских отношениях, и мы доказываем на практике стремление к развитию сервиса через открытие сервисных центров в регионах. Сегодня наши заказчики планово обслуживают и ремонтируют свою технику в сервисных центрах в Краснозерском, Обь, Кемерово и Барнауле. Благодаря этому объемы за-

казов техники неуклонно увеличиваются.

— Насколько эффективной вы считаете политику властей сибирских регионов в стимулировании технического перевооружения сельхозпроизводителей? — Сейчас, я считаю, происходит переломный момент в системе поддержки сельхозтоваропроизводителей со стороны государства. Многие еще непонятно, объем поддержки, на верное, не устраивает тех, кто работает на селе, но стремление государства оказывать финансовую поддержку исходя из количества гектаров пашни и объема производимой продукции, а не от покупаемого оборудования считаю верным и стимулирующим рост сельхозпроизводства.

И, как следствие, мы видим рост спроса на профессиональную и современную технику, сельхозтоваропроиз-

водители стремятся модернизировать свой парк техники, для того чтобы обработать всю пашню и получить максимальный объем продукции. Раньше заказчик руководствовался при подборе техники размером субсидий на покупаемую машину, а сейчас больше на качество техники и эксплуатационные расходы. Стали больше задавать себе вопрос, а есть ли долгосрочный и профессиональный сервис у продавца техники? Что будет он, как владелец, делать через пять-шесть лет с купленной техникой? Сможет ли он ее обменять на новую? Сможет ли вообще ее эксплуатировать через 10 лет? Такие вопросы помогают определять основной вектор развития спроса на рынке, а в качестве ответов на них рынок предлагает новые услуги, к примеру trade in.

Интервью взял Валентин Романов

Сибирские мукомолы споткнулись на экспорте

внешнеэкономическая деятельность

СФО традиционно является российским лидером по производству муки. Однако в последнее время отрасль столкнулась с кризисом перепроизводства. Одним из вариантов решения проблемы, по оценкам экспертов, может стать экспорт муки. Но пока его объемы оставляют участникам рынка желать лучшего. Освоению мукомолами новых рынков мешают сложности с логистикой и низкая, по их мнению, заинтересованность государства в экспорте продуктов переработки зерна.

По данным статистики, ежегодно в Сибири производится около 2,2 млн т муки, что составляет более 20% от объемов производства по стране в целом. При этом 60% сибирского производства приходится на Алтайский край, 14% — на Омскую область, 10% — на Новосибирскую область, 8% — на Красноярский край, 4% — на Томскую область и 1% — на Забайкальский край. Внутреннее потребление муки в Сибири существенно ниже объемов производства. Так, в Алтайском крае при производстве 1,3 млн т муки в год объем потребления составляет лишь 0,3 млн т. Профицит переработчики стремятся продавать в другие регионы России и экспортировать на внешние рынки. Именно экспортное направление, по мнению аналитиков, наиболее привлекательное и маржинальное для аграриев.

В качестве особо перспективных рынков сбыта сибирской муки эксперты называют страны Азии: Монголию, Узбекистан, Таджикистан и Афганистан. На них приходится примерно 30% мирового импорта муки, да и расположены они достаточно близко к регионам Сибири. «Экспортные поставки — одно из приоритетных направлений развития зерноперерабатывающих комбинатов, входящих в структуру компании «Пава», — говорит коммерческий директор компании Анжела Киселева. — Активное развитие экспортной деятельности началось в 2007 году. Мы экспортируем муку пшеничную высшего и первого сортов, цельнозерновую белково-витаминную муку ТМ «Житница», а также мелкофасованные крупы ТМ «Алтай-Ба-тюшка» и ассортимент весовых круп».

Как подчеркивает госпожа Киселева, спрос на продукцию зерноперерабатывающих комбинатов продолжает непрерыв-

но расти в странах ближнего и дальнего зарубежья. При этом произошли изменения в конъюнктуре рынка. «Если в первые годы экспортной деятельности основные объемы продукции наши зерноперерабатывающие комбинаты экспортировали своим партнерам из ближнего зарубежья, в страны Центральной Азии, то в последнее время наметилась устойчивая тенденция расширения географии поставок на рынки дальнего зарубежья. Именно они являются сегодня приоритетным направлением развития экспортной деятельности зерноперерабатывающих комбинатов компании «Пава». Новые партнеры у нас появились в КНДР, Республике Ангола, Израиле, Палестине и Южной Корее. По-прежнему актуальны поставки муки и круп на рынки ближнего зарубежья: в Казахстан, Туркменистан, Узбекистан, Таджикистан», — отмечает госпожа Киселева.

Чтобы обеспечить успешное продвижение на внешних рынках, сибирским переработчикам, по мнению экспертов, необходима консолидация. Важным шагом в этом направлении стало создание в 2008 году экспортной компании «Алтайские мельницы». Ее учредителями стали крупнейшие зерноперерабатывающие предприятия Алтай: «Алейскзернопродукт», «Мельник», «Грана» и «Ключевской элеватор». В год они производят около 800 тыс. т муки, что превышает 65% от всего выпускаемого в регионе объема. Для доставки продукции алтайских зернопереработчиков покупателям компания «Алтайские мельницы» использует железнодорожный и морской транспорт. Отгрузка морем производится через крупнейшие российские порты юга (Новороссийск, Туапсе и др.) и Дальнего Востока России (Владивосток), а также Санкт-Петербург. Весьма перспек-



Обеспечив спрос на региональном рынке, алтайские мукомолы стремятся освоиться на рынке российском и ищут выход за его пределы

тивным направлением работы «Алтайских мельниц» является участие во Всемирной продовольственной программе ООН по поставке продовольствия в Киргизию, Таджикистан, страны Африки и Ближнего Востока. Если говорить о структуре экспорта «Алтайских мельниц», то 54,4% приходится на Киргизию, 41% — на Таджикистан, оставшиеся 4,6% — на Индонезию и КНДР. Индонезия, как признают сами участники рынка, сегодня является для них одним из наиболее привлекательных рынков: объем потребления муки в стране растет на 10% в год. По расчетам Минсельхоза США, к 2020 году Индонезия будет потреблять 8 млн т муки в год. В 2011 году алтайские производители прошли сертификацию по индонезийскому стандарту SNI (СээнАй) «Пшеничная мука как продукт питания». Требования стандарта касаются качества муки, которая должна быть обогащена витаминно-минеральным комплексом. Получение сертификата SNI является необходимым условием для работы на продовольственном рынке Индонезии. Кроме того, сертификат признан во многих странах Юго-Восточной Азии (Малайзия, Филиппины, Таиланд, Вьетнам и др.), что открывает новые рынки российским компаниям.

Первая партия муки — 400 т — была поставлена в Индонезию в середине 2011 года компанией «Алейскзернопродукт». Однако это сотрудничество не получило развития. Как сообщила „Б“ исполнительный

директор «Алейскзернопродукта» Вера Баскина, больше поставок в Индонезию не было. По ее словам, с осени 2012 года в связи с плохим урожаем предприятия испытывают дефицит сырья и работает с неполной загрузкой. «Поэтому каких-то излишков муки, которые можно направить на экспорт, сейчас нет», — пояснила госпожа Баскина.

Тот факт, что экспорт муки из Алтайского края снижается, признает и генеральный директор компании «Алтайские мельницы» Виталий Копытов. «Это началось с июня-июля 2012 года, когда появились неблагоприятные прогнозы на урожай. Урожай на самом деле оказался небольшим. Цены на зерно очень выросли, что повлекло за собой рост цен на муку. В итоге цены на алтайскую муку оказались выше мировых, что сделало ее неконкурентоспособной на экспортных рынках. Поэтому и произошло снижение экспорта. До нового урожая сложно ожидать активизацию экспорта», — пояснил господин Копытов. Алтайский край, по его словам, имеет огромный потенциал по экспорту муки. Мельницы загружены всего на 60-70%.

«Мы можем производить больше муки, но емкость внутрироссийского рынка слишком мала, а для успешного выхода на внешние — нужна господдержка, прежде всего в части логистики. Однако после вступления России в ВТО власти заявляли, что прямая поддержка экспорта невозмож-

на», — констатирует Виталий Копытов. Говоря об экспортных перспективах, собеседник, признает, что по направлению Центральной и Средней Азии (Афганистан, Таджикистан, Киргизия) алтайские мукомолы проигрывают Казахстану, который находится гораздо ближе к этим странам. Кроме того, Казахстан сегодня самый крупный экспортер муки в мире. Что касается Юго-Восточной Азии, то и здесь сибирских мукомолов подводит дорогостоящая логистика по территории России. «Так, от Алтайского края до порта Находка, откуда идут поставки в Юго-Восточную Азию, расстояние 6 тыс. км по железной дороге. А ведь всем известно, что продукты переработки сельхозпродукции невыгодно перевозить на расстояние более 2 тыс. км. При этом железнодорожные тарифы очень высоки. В итоге по данному направлению Россия проигрывает Турции. Турция, кстати, импортирует российское зерно, перерабатывает его и при поддержке государства активно поставляет в Юго-Восточную Азию», — сетует Виталий Копытов.

Несмотря на активные усилия производителей муки, экспортные поставки пока невелики. Так, в Алтайском крае из 1 млн т «избыточной» муки на экспорт пока идет лишь 170 тыс. т. В целом на продукты питания (в число которых входит мука) приходится чуть более 1% структуры сибирского экспорта. Развитие экспорта, по мнению Анжелы Киселевой, сдерживают высокие

железнодорожные тарифы на транспортировку грузов и перегруженность инфраструктуры РЖД. «Одной из актуальных на сегодняшний день проблем является слабая заинтересованность государства в продвижении продукции российских зернопереработчиков на зарубежные рынки», — убеждена госпожа Киселева. — В Казахстане, например, государство активно содействует развитию экспорта муки, заключает межгосударственные соглашения и разрабатывает ряд других государственных мер поддержки, которые значительно помогают мукомолам увеличивать объемы экспортируемой продукции и расширять зарубежные рынки сбыта. Россия имеет рекордно высокие показатели по экспорту зерна, тогда как продукту его переработки в этом аспекте не уделяется достойного внимания. Собственные мощности по переработке зерна в стране не задействованы на 100%. Хотелось бы, чтобы наше государство было заинтересовано в экспорте не только зерна, но и продукции его переработки — муки. Разработка и реализация комплекса государственных мероприятий, стимулирующих развитие экспорта муки, позволили бы существенно поддержать отечественных зернопереработчиков, а также решить проблемы социально-экономической сферы, так как повлекла бы за собой создание новых рабочих мест в зерноперерабатывающей отрасли».

Михаил Палочкин



«Алтаймясопром»: проект, получивший признание

Всего полгода минуло с того дня, как состоялось торжественное открытие первой очереди ООО «Алтаймясопром». Но даже этого времени оказалось достаточно, чтобы о новом предприятии заговорили не только в Алтайском крае, оно сегодня на слуху в Сибирском федеральном округе. Свинокомплекс — одна из первоочередных инвестиционных задач краевой программы «Комплексное развитие Алтайского Приобья и эффективное использование туристско-рекреационных активов юга Сибири». Проект очень перспективный, это уже ни у кого не вызывает сомнений, хотя сегодня он находится еще в стадии реализации. Необходимо подчеркнуть, все работы идут строго в режиме, предусмотренном бизнес-планом. Соблюдаются графики привлечения как собственных финансовых инвестиций, так и заемных источников финансирования Внешнеэкономбанка. О текущих делах предприятия, его ближайших перспективах рассказывает генеральный директор ООО «Алтаймясопром» Борис Панов.



Это, так сказать, идеологическая составляющая. Основные экономические факторы, определяющие целесообразность проекта, — это избытки фуражного зерна в регионе и резкое сокращение развития свиноводства в общественном и частном секторах. В связи с этим и встал вопрос, каким образом от выращенного в регионе фуражного зерна получить наибольшую отдачу в краевой бюджет. Так было принято решение о строительстве нашего комплекса.

Нужно заметить, что наш проект «Алтаймясопром» имеет статус межрегионального, и этого было бы крайне сложно достичь без активного участия властных структур Алтайского края. На уровне Главного управления сельского хозяйства были определены производственные площадки в Тальменском районе. Главным здесь стало наличие газопровода. Ну и, конечно же, важнейшая роль в реализации проекта принадлежит Кемеровской холдинговой компании КЕМ-ОЙЛ ГРУПП.

— Тем не менее начинать всегда сложно. Что можно сказать о задачах и проблемах первоначального этапа?

— Первым и, пожалуй, самым ответственным шагом стало тщательное изучение отечественного и международного опыта развития промышленного свиноводства. За основу взяли Белгородское направление. В частности, размещение комплексов поблизости от населенных пунктов. Объяснение этому — резкое сокращение на селе в последнее время рабочих мест. Но у нас в этом плане есть еще и огромный плюс — наличие достаточно большого количества земель сельскохозяйственного назначения. При этом ушли и экологические нюансы. Наши комплексы расположены не менее чем в 3 километрах от населенных пунктов, что позволяет избежать неприятных запахов. А людей на работу мы возим на автобусах.

Сегодня на свиноводческом комплексе 276 работающих, из них 200 человек — жители близ-

лежащих сел Тальменского района. И это при том, что пока запущена только первая очередь предприятия, производственная мощность которой 14 тысяч тонн в живом весе. Численность коллектива значительно возрастает, когда мы запустим еще один комплекс на 15 тысяч тонн, плюс племенная ферма. Таким образом, уже в 2014 году планируем выдавать продукции в объеме 32-35 тысяч тонн.

У нас эффективно работает и строительный блок. В год мы осваиваем очень солидные строительные объемы. За прошлый год капитало- вложения превысили 3 миллиарда рублей. Это естественно, что создание новых рабочих мест идет и будет идти высокими темпами. Летом на строительных площадках количество работающих составляет 550-600 человек. Наш принцип — в качестве субординатных организаций привлекать преимущественно структуры Алтайского края. Для этого в Тальменском районе создана крупная строительная фирма «Промсельхозстрой». Таким образом, можно говорить о том, что уже ООО «Алтаймясопром» создало около 1000 рабочих мест на селе.

— Какие еще направления планируется охватить в рамках деятельности «Алтаймясопрома»?

— Одна из главных задач сегодня — «собрать» неиспользуемые земли. В Тальменском, Залесовском, Первомайском районах набираем порядка 15 тысяч гектаров. В этом году начинаем на них работать. Что касается ближайших перспектив, то на будущий год нужно выйти на 50 тысяч гектаров. Думаю, что данная задача будет решена, так как мы нашли полное взаимопонимание с краевыми властями. Эти площади позво-

лят полностью обеспечить «Алтаймясопром» собственным фуражным зерном. В данном направлении мы самым тесным образом работаем с наукой, в частности с Сибирским отделением академии наук и академиком Анатолием Власенко. Кроме того, в завершающей стадии находится строительство комбикормового завода. Мы создаем мощнейшее предприятие, не имеющее аналогов в регионе. Его проектная мощность — 27 тонн комбикормов в час, суточная производ-

тельность составит 540 тонн. Будущий завод оснащен зернохранилищами на 80 тысяч тонн, соответствующее оборудование для этих целей уже закуплено практически в полном объеме. Будет установлена современная бельгийская зерносушилка с очисткой на 80 тонн в час. Таким образом, мы сможем в сутки прямо от комбайна принимать до полутора тысяч тонн зерна. Все это позволит обеспечить качественными кормами для любого вида животных не только собственное производство, но и близлежащие фермерские и личные хозяйства.

В конце апреля запустим бойню скота на 400 голов в сутки, а в будущем году планируем построить собственный мясокомбинат мощностью 180 голов в час. — Сам собой напрашивается вопрос о подготовке квалифицированных кадров. — В системе предприятий КЕМ-ОЙЛ ГРУПП, куда входит и «Алтаймясопром», тема подбора и подготовки кадров продумана до мельчайших деталей службой по управлению персоналом. Сегодня у нас организована учебная площадка, в Алтайском крае в плотном режиме работаем со службой занятости. Кроме того, серьезное сотрудничество налажено с Тальменским техникумом, на базе которого ведется подготовка молодых специалистов всех профилей, начиная от операторов свиноводства и заканчивая операторами по забойю скота. Плотно работаем и с Алтайским государственным аграрным университетом.

Зерносушилка с очисткой на 80 тонн в час. Таким образом, мы сможем в сутки прямо от комбайна принимать до полутора тысяч тонн зерна. Все это позволит обеспечить качественными кормами для любого вида животных не только собственное производство, но и близлежащие фермерские и личные хозяйства.

В конце апреля запустим бойню скота на 400 голов в сутки, а в будущем году планируем построить собственный мясокомбинат мощностью 180 голов в час.

— Сам собой напрашивается вопрос о подготовке квалифицированных кадров.

— В системе предприятий КЕМ-ОЙЛ ГРУПП, куда входит и «Алтаймясопром», тема подбора и подготовки кадров продумана до мельчайших деталей службой по управлению персоналом. Сегодня у нас организована учебная площадка, в Алтайском крае в плотном режиме работаем со службой занятости. Кроме того, серьезное сотрудничество налажено с Тальменским техникумом, на базе которого ведется подготовка молодых специалистов всех профилей, начиная от операторов свиноводства и заканчивая операторами по забойю скота. Плотно работаем и с Алтайским государственным аграрным университетом.



Другой вопрос, что отдельных специалистов мы вынуждены приглашать со стороны. В частности, это касается главного технолога, ветеринарных врачей, поработавших на аналогичных крупнейших предприятиях, технического директора. А причина тому объективная: промышленное свиноводство в Алтайском крае, по сути дела, осуществляет первые шаги. Мы строим суперсовременное предприятие и работаем с большим количеством европейских стран. Франция нам поставляет оборудование свиноводческого комплекса, Австрия — оборудование для производства электроэнергии, Дания — комбикормовый завод, Бельгия — зерносушилку, Ирландия — животных, Германия — оборудование

для мясокомбината и Финляндия — комбикорма для новорожденных поросят. Пока мы не можем производить самостоятельно. Но и эта задача будет решена в ближайшие два-три года.

— География реализации вашей продукции прежде всего связана с ее спецификой?

— Должен заметить, что производство только набирает обороты, а переработка находится на первоначальной стадии. Поэтому забой ведется на других мясокомбинатах, большая часть животных продается живым весом. Особенность нашего мяса в том, что хорошо отлаженная селекция позволяет выращивать свиней весом до 130 килограммов. Мясо мы получаем постное, высоких мясных качеств. У нас заключен договор



с дальневосточной компанией «Ратимир». Во время визита на Дальний Восток делегация Алтайского края ознакомила руководителей компании с опытом прошлого года, которую возглавлял председатель АКЗС Иван Лоор, мы получили отдельную благодарность за поставленную продукцию очень высокого качества. Сегодня предлагаем всем мясопереработчикам, в том числе и Алтайского края, брать нашу продукцию. И находим в данном вопросе поддержку краевых властей.

Мы вышли на рынки Сибири с совершенно новой продукцией — со свежим, парным, охлажденным мясом. В связи с этим проповедуем иную культуру ее реализации. И готовы восполнить потребности населения в качественной, экологически чистой свинине. Убежден, что мясо от ООО «Алтаймясопром» уже в ближайшее время составит очень серьезную конкуренцию аналогичной зарубежной продукции.

— В брендовом предприятии сегодня заинтересованы не только собственники, но и Алтайский край?

— У нас с первого дня сложились хорошие, конструктивные отношения как с районными,

так и с краевыми властями. Огромную помощь на первоначальном этапе строительства оказывал бывший глава Тальменского района Владимир Сафонов. Во все времена были и остаются деловые и продуктивные контакты с Главным управлением сельского хозяйства края, что касается администрации Алтайского края, у нас подписано Соглашение о сотрудничестве и во всех вопросах мы имеем поддержку Губернатора Александра Карлина, заместителя Губернатора, начальника Главного управления экономики и инвестиций Михаила Щетинина, заместителя Губернатора Александра Лукьянова. Благодаря совместным усилиям в конце прошлого года удалось добиться выделения средств на строительство объектов инженерной и транспортной инфраструктуры из Инвестиционного фонда Российской Федерации.

— Выделяемые инвестиции, кредитные ресурсы от Внешнеэкономбанка, вы обязаны использовать строго на реализацию проекта. Но есть еще и социальные проблемы. Как быть здесь?

— Да, нас в неменьшей степени волнуют не только производственные вопросы, но и решение социальных задач. Это строительство дорог, иные социальные проблемы сел, где расположены наши предприятия, жилье для специалистов. Здесь опять же очень существенную помощь нам оказывает Губернатор края. Неподалеку расположен поселок, где есть недостроенные железнодорожники дома. В течение месяца мы их купили, уже готова проектно-сметная документация, сейчас начинаем строительство жилья для наших рабочих и специалистов.

— А участие в социальной жизни края?

— Также крайне важный и принципиальный вопрос. Люди должны понимать, что «Алтаймясопром» — предприятие всерьез и надолго. В перспективе мы готовы и будем участвовать в районных и краевых спортивных, культурных проектах. Сегодня очень активно на основании Соглашения работаем со Среднесибирским детским домом.

— Борис Леонидович, что можно сказать о ближайших перспективах ООО «Алтаймясопром»?

— Они четко прописаны в бизнес-плане. И я убежден, что все будет реализовано. Хотя проблем, конечно же, хватает. На мой взгляд, необоснованно растут цены на зерно. Было время, когда мы покупали килограмм фуражного зерна за 4,5 рубля, сегодня цена превышает уже 12 рублей. Причем покупаем где только можно. Отсюда важнейшим и самым актуальным становится вопрос создания собственной кормовой базы. А успокаивает тот факт, что затраты на производство единицы продукции при наших технологиях значительно ниже, нежели у других. А для того, чтобы результаты стали осязаемы, необходимо выйти как можно быстрее на плановые параметры производства. И к середине текущего года, думаю, данная задача коллективом ООО «Алтаймясопром» будет решена.

До самой сути

переработка

В последнее время в Сибири заявлено сразу несколько проектов в сфере глубокой переработки пшеницы. Инвесторы и региональные власти строят оптимистичные планы. Их уверенность в успехе подкрепляется тем, что растущий спрос на зерновые в последние годы нивелируется повышением уровня конкуренции на мировом рынке, что, в свою очередь, стимулирует развитие перерабатывающей отрасли. Однако аналитики обращают внимание на большое количество рисков при реализации подобных проектов. Длительные сроки их окупаемости, усложняющие привлечение заемных средств, — одна из основных проблем инвесторов.

По прогнозам Минсельхоза РФ, валовой сбор зерновых и зернобобовых в России составит 90 млн т, в Сибири — более 14 млн т. Для сравнения — в 2012 году, по данным Росстата, в стране было собрано 70,7 млн т зерна, что на 25% ниже, чем в 2011 году (94,2 млн т). В связи с этим, как считают эксперты, растет актуальность проектов глубокой переработки зерна. В декабре прошлого года в администрации Алтайского края было подписано трехстороннее соглашение о социально-экономическом взаимодействии при реализации проекта по строительству биотехнологического комплекса. Документ подписан заместителем губернатора Александром Лукьяновым, главой администрации Славгородка Виктором Кинцелем и представителем компании «Аванкор» Анатолием Шишкиным. Согласно договоренности «Аванкор» с участием иностранных инвесторов по-

строит производственный комплекс по выпуску кормов, высококачественных химикатов, пищевых добавок из зерновых культур, выращенных в Алтайском крае. В частности, планируется выпускать биопластики и биотопливо. Предприятие разместится в Славгородском районе края. Строительство планируется завершить к 2016 году. Объем инвестиций в проект, а также сроки его окупаемости участниками соглашения не раскрываются. Инвестор лишь подчеркивает, что комплексная и глубокая переработка зерна с использованием всех его составляющих — перспективное направление, позволяющее в значительной мере повысить экономическую эффективность производства. Еще один проект в сфере переработки — «Комплекс глубокой переработки зерна пшеницы до аскорбиновой кислоты, субстанций глюкозы, сорбита, крахмала, клейковины и кор-



Из-за нарастающей нехватки продовольствия в странах Азии и на европейском рынке пшеница, по оценкам экспертов, становится более конкурентоспособным товаром, чем биоэтанол

мового дрожжевого белка» — реализуется сейчас в Новоалтайске в рамках развития индустриального парка «Новоалтайск Южный». Его инициатор — алтайская компания ООО НПК «Карбоник». Общая стоимость проекта оценивается в 6,5 млрд руб., предполагаемый срок окупаемости — три года. По предварительным данным, инвесторами проекта выступают Внешнеэкономбанк (вкладывает около 5 млрд руб.) и группа компаний «Альянс». Также в реализации проекта будет принимать участие крупный российский фармдистри-

бутер «Протек». Предполагалось, что строительство будет завершено в 2013 году. Однако пока идут лишь подготовительные работы. Эксперты не исключают, что сроки реализации комплекса будут сдвинуты. В Ребрихинском районе Алтайского края компания «Трей-инвест» (входит в состав холдинга «Пава») планирует вернуться к проекту строительства завода по глубокой переработке зерна. Как отметил руководитель «Павы» Андрей Игошин, новый комплекс будет производить протеины, крахмалы, сиропы и высокоценные питательные корма (к примеру, бар-

ду) для животных. Также в качестве переработки отходов предполагается производить бутиловый (технический) спирт. Стоимость проекта оценивается в 10,5 млрд руб. Отметим, что этот проект «Пава» планировала реализовать еще несколько лет назад. Как отмечал в 2007 году вице-президент «Павы» Сергей Столбов, объем инвестиций должен был составить £150-200 млн. Планируемая мощность завода — до 200 тыс. т биоэтанола в год. Строительство должно было начаться в 2008 году, запуск производства намечался на 2010 год, расчетный срок окупаемости —

пять лет. Однако в сентябре 2008 года стало известно, что строительство завода было решено приостановить. В «Паве» это объясняли тенденциями мирового рынка. Как тогда пояснили в компании, из-за нарастающей нехватки продовольствия в странах Азии и урбанизирующихся европейских государствах пшеница становится более конкурентоспособным товаром, чем биоэтанол. В Новосибирской области компания «Русский алкоголь» намерена построить завод по глубокой переработке зерна на площади примерно 18 га, объем инвестиций в строительство

составит 5,2 млрд руб. Запуск завода планируется на 2014 год. В сутки он будет перерабатывать 700 т зерна, выпуская широкий ассортимент продукции, в том числе спирт. Проекты по глубокой переработке пшеницы поддержаны властями на федеральном уровне. По мнению министра сельского хозяйства России Николая Федорова, производству пшеницы зачастую сопутствует низкая рентабельность, вызванная слабым ростом внутреннего спроса в условиях перепроизводства, а также удаленностью многих регионов (особенно Сибирского, Уральского, а также Приволжского федерального округа) от экспортных путей. Развитию животноводства, в свою очередь, препятствует дефицит доступных высокобелковых кормов. Как отмечает чиновник, создание отрасли глубокой переработки пшеницы не только восполнит этот дефицит, но и сформирует гарантированный внутренний спрос на пшеницу по стабильной цене вне зависимости от ценовых колебаний мирового рынка зерна. Важность глубокой переработки зерна для экономики подчеркивал и полпред президента в СФО Виктор Толоконский. При этом он отмечает капиталоемкость этих проектов, длительные сроки их окупаемости и большое количество рисков. Поэтому, считает господин Толоконский, нужны особые стимулы для частного инвестора. Среди них поспред называл создание специальных государственных инвестиционных фондов, а также принятие мер по привлечению иностранных инвестиций. Высокие перспективы проектов глубокой переработки зерна отмечают и эксперты, считая их одной из наиболее актуальных задач для российского агропромышленного комплекса в условиях опережающего наращивания возобновляемых сырьевых ресурсов. По мнению аналитика ИК «Финам» Анны Мишутиной, это

один из возможных сценариев значительного повышения эффективности и маржинальности зерновой индустрии и формирования сильного внутреннего спроса, что позволило бы существенно снизить зависимость отрасли от экспорта. «В последние годы на фоне экстенсивного развития зернового сектора со всей очевидностью формируются риски затоваривания рынка — темпы увеличения валовых сборов существенно обгоняют возможности расширения экспортной инфраструктуры, позитивный тренд роста глобального спроса на зерновые нивелируется повышением уровня конкуренции на мировом рынке», — отмечает госпожа Мишутина. Теоретически, по ее мнению, организация масштабных проектов комплексной глубокой переработки зерновых, позволяющих производить продукцию с высокой добавленной стоимостью, могла бы стать одним из ключевых факторов стабильности рынка. «Прежде всего, за счет расширения внутреннего спроса, вывода с рынка избыточного предложения сырья и повышения конкурентоспособности экспорта за счет сбыта пользующихся широким спросом на глобальном рынке высокотехнологичных продуктов переработки зерновых», — поясняет аналитик. При этом она обращает внимание на проблемы с финансированием такого рода проектов. «С учетом высокой волатильности агросектора, длительных сроков окупаемости и других факторов, кредитные организации, как правило, не открывают больших лимитов на профильные компании, а условия привлечения средств остаются некомфортными, в том числе ввиду высоких ставок», — отмечает Анна Мишутина. — «Длинные» деньги под подобные проекты в основном готовы предоставлять преимущественно квазигосударственные банки».

Михаил Палочкин

Убытки от засухи под контролем нанотехнологий

В Новосибирске вышел в промышленное производство препарат на основе хелата кремния, способный даже в засуху и заморозки увеличить урожайность культур до 30%.

Засуха лета 2012-го затронула порядка 16 регионов страны. В Новосибирской области в результате непредвиденных погодных условий погибло 50% урожая. В итоге аграрии Новосибирской области в прошлом году собрали всего лишь полтора миллиона тонн зерна вместо привычных трех. Ущерб оценили в 4 миллиарда рублей. В результате конец года для сельскохозяйственных предприятий стал нерадужным — предприятия пытались погасить долги и свести концы с концами.

Предсказать погодные условия лета 2013-го с высокой точностью затруднительно. Чтобы не остаться без куска хлеба осенью, солomку стелить аграриям лучше заблаговременно. Буфером могут служить не только экономические действия в виде страхования, но и современные препараты, сохраняющие урожайность культур при экстремальных условиях выращивания. Рынок сельскохозяйственных препаратов предлагает широкий ассортимент различных удобрений, однако подавляющее большинство содержит синтетические вещества и гормоны. Они накапливаются в растениях и не лучшим образом сказываются на качестве продукта, влияя на здоровье потребителей. В ряду препаратов комплексного действия для растений выделяется новосибирская разработка «НаБиКат-АГРО». Экологически безопасный продукт прошел лабораторные и полевые испытания на базе Сибирского научно-исследовательского института кормов СО РАСХН (СибНИИК). Препарат запущен в промышленное производство и получил признание более чем на 100 предприятий РФ. Действующей силой «НаБиКат-АГРО» выступают хелат кремния и галлатехнины растительного происхождения, подвергающиеся специальной механической обработке.

Не весь кремний одинаково полезен В Древнем Египте для удобрения полей использовали ил из дельты Нила. Он содержал до 58% кремния и способствовал высокой урожайности пшеницы. Уже позднее ученые выяснили, что именно кремний во многом определяет плодородие почвы, ее структуру, липкость, буферность и другие качественные характеристики. Например, пылевидность почвы — это характерный признак дефицита кремния. Кремний способствует активному росту как корневой системы, так и зеленой части растения. От него зависит крепость стебля, устойчивость к полеганию, сила цветения и энергия завязи. Также кремний повышает иммунитет к грибковым заболеваниям, оберегает растения от избыточной концентрации в них железа и магния. Элемент входит в число основных необходимых для роста растений и становится в одном ряду с азотом, калием и фосфором. Опытным аграриям известно, что в почве содержится до 33% кремния, в т. ч. песок. Однако эти соединения малодоступны для поглощения и перечисленных эффектов не дают. Растения нуждаются в специальной, биодоступной, форме кремния. Так, в СССР еще с 70-х годов прошлого века неоднократно поднимался вопрос о производстве кремниевых удобрений. Найти достойный ответ удалось только сейчас. Это сделали новосибирские специалисты, разработав оригинальную технологию активации усвояемой растениями формы кремния. В результате был получен препарат «НаБиКат-АГРО».

Нанобиологический катализатор — находка для Сибири «НаБиКат-АГРО» (нанобиологический катализатор) — современный препарат комплексного действия для растений. Основными действующими элементами являются растительные источники растворимой мономолекулярной формы кремния и галлатехнины растительного происхождения. Их синергетическое взаимодействие значительно расширяет спектр биологического действия на онтогенез растений. Витаминно-минеральный комплекс, входящий в состав, улучшает состояние растения и почвы.



Нанобиологический катализатор выпускается в форме порошка кремниевых культур. Предназначен для предпосевной обработки семян и посадочного материала, подкормки растений в период вегетации для ускорения прорастания семян и роста растений, увеличения урожайности культур, устойчивости растений к заморозкам, засухе, переувлажнению почвы. Препарат способствует активному корнеобразованию, ростовым процессам и плодоношению. Не вступает в химическое взаимодействие с удобрениями и химическими препаратами по защите растений. Превосходит существующие аналоги и по праву считается регулятором роста нового поколения. Указанные эффекты препарата «НаБиКат-АГРО» на протяжении шести лет подтверждены как в ходе экспериментов на научной базе в СибНИИК, так и на крупнейших сельхозпредприятиях страны. Опыты проводили и на ценных зерновых, кормовых, технических культурах, и на овощах, плодовых деревьях, виноградарствах, декоративных газонах. В общей сложности проведено порядка 400 экспериментов с использованием водорастворимой формы кремния в разных почвенно-климатических зонах России и СНГ. По итогам лабораторных и промышленных испытаний препарат был признан как учебным, так и предпринимателями эффективным регулятором роста и развития растений. Отметим некоторые эффекты, полученные во время применения «НаБиКат-АГРО». Так, прирост урожайности зерновых, овощных, технических культур увеличивается на 15—30%. Такие же показатели сохраняются и в засуху. Улучшается качество получаемой продукции: повышается содержание белка и клейковины хорошего качества в зерне пшеницы; сахаров и витаминов в плодах; жира в семенах масличных культур. Интересными представляются результаты экспериментов на зерновых культурах. Так, инкрустация пораженных семян нута хелатом кремния стимулировала прорастание, увеличив всхожесть на 77%. В зерне увеличилось содержание белка, при этом снизилось содержание жира. Особо отметим, что применение добавок ускорило созревание семян, что является особо ценным свойством «НаБиКат-АГРО» для условий Сибири с коротким периодом вегетации. Руководители агрокомплексов, использующие в своей деятельности «НаБиКат-АГРО», признаются, что уже забыли, какие финансовые последствия могут принести засуха или весенние заморозки. Наряду с защитными функциями добавка повышает урожайность и улучшает вкусовые качества плодов. Производителем «НаБиКат-АГРО» является ООО «Центр внедрения технологий». По вопросам закупок и проведению экспериментов обращаться по телефонам: +7 (383) 263-07-97; +7 (383) 227-92-59; эл. почта: info@cti.ru.com. Более подробную информацию можно найти на сайте: www.nabikat.com.

КЕМЕРОВО

Ресторан «Кебаб» ул. Орджоникидзе, 4
Стейк-хаус «Рибай» Советский проспект, 63
Развлекательный комплекс «Зимняя вишня» пр. Ленина, 35
Кофейни Traveler's Coffee ул. Весенняя, 16 ул. 50 лет Октября, 26

БЕРДСК

Курорт-отель «Сосновка» Речниковская зона отдыха
Отель «Борвиха» ул. Морская, 3
SunRise cafe ул. Ленина, 27
Гриль-бар «Весело-Село» Речниковская зона отдыха

НОВОКУЗНЕЦК

Гостиница «Паллада» ул. Лаза, 18
Гостиница «Фонарь» ул. Ростовская, 11
Кофейни Traveler's Coffee ул. Кирова, 33 пр. Металлургов, 25

ТОМСК

Ресторанный комплекс «БАМБУК» ул. Гагарина, 2
Ресторан «Славянский базар» пл. Ленина, 10
Ресторан «The Хмель» ул. Ленина, 95
Трактир «Вечный зов» ул. Советская, 47
Ресторан «Цех № 10» проезд Вершинина, 10/2

БАРНАУЛ

Гостиница «Сибирь» Социалистический пр., 116
Отель «Александр Хаус» ул. Профинтерна, 4
Караоке-ресторан «Точка» пр. Ленина, 19
Кофейня «Кофе-сессия» ул. Молодежная, 29а
Кофейни «Coffee, please» Социалистический пр., 78 пр. Ленина, 64
Кофе-холл «КРЕМ» Социалистический пр., 116
Алтайский бильярдный клуб пр. Строителей, 16

Коммерсантъ® в лучших местах Сибири

Указанные здесь заведения индустрии гостеприимства приобретают газету «Коммерсантъ» для своих клиентов



НОВОСИБИРСК

Азимут-отель «Сибирь» ул. Ленина, 21
Отель-центр «Аванта» ул. Гоголя, 189/1
Бутик-отель Nord Castle ул. Аэрофлот, 88/8
Отель Shale ул. Нижегородская, 18
Ресторанный комплекс Bellissimo ул. Иванова, 29
Ресторанный комплекс «Академия вкуса» пр. Строителей, 19
Ресторан Shamrock ул. Нарымская, 23
Ресторанный комплекс «Скоморохи» ул. Челюскинцев, 21
Ресторан «Блиндаж» ул. Орджоникидзе, 35
Ресторан «Вкусный Центр» пр. Лаврентьева, 4
Ресторан «Островский» ул. Горького, 64
Ресторан «Русское застолье» ул. Серебрянниковская, 9

Ресторан «Однажды в Америке» ул. Фрунзе, 14
Ресторан Mexico ул. Октябрьская, 49
Ресторан «Тинькофф» ул. Ленина, 29
Ресторан «Макароны» ул. Ленина, 1
Ресторан «Сибирская тройка» Красный проспект, 17
Ресторан «Иль Патио» Красный проспект, 29
Ресторан La Maison ул. Советская, 25
Ресторан «Старая Прага» Красный проспект, 64
Ресторан «Суши Яма» Красный проспект, 37
Ресторан «Тихая площадь» ул. Титова, 10
Ресторан «На Даче» Дачное шоссе, 5
Ресто-паб «Бар!N» ул. Ленина, 8
Ресторан-гриль «Денимор Купер» ул. Советская, 64

Ресторан-гриль «Ex горной» ул. Октябрьская, 49
Ресторан-гриль «Барак» ул. Серафимовича, 4
Ресторан-гриль Ambar ул. Ленина, 48
Кафе «Амиго» ул. Мусы Джалиля, 11
Кафе «Восток-Запад» ул. Ильича, 6
Кафе «Шанхай» Красный проспект, 13
Кафе «Самарканд» ул. Ленина, 12
Музыкале Capriccio ул. Ленина, 10
«ФотоGOODКафе» Красный проспект, 59
Fashion-cafe «Марокана» ул. Ядринцевская, 46а
Арт-клуб «НИИ КудА» ул. Терешковой, 12а
Гастрономический театр PuppenHaus ул. Чаплыгина, 65/1
The Celtic Dolmen Pub ул. Аэрофлота, 88
Old Irish Pub Красный проспект, 37

Бар & пицца BeerLusconi ул. Кошурникова, 5
Стейк-хаус «Гудман» ул. Советская, 5
Гриль-бар «Шатун» ул. Немировича-Данченко, 146
Блинная Bliss ул. Ленина, 20
Пельменная «Дюжина» ул. Военная, 5
Кофейня «В шоколаде» Морской проспект, 24
Кофейня Traveler's Coffee пр. Карла Маркса, 43
Кофейня Bliss ул. Богдана Хмельницкого, 39
Кофейни «Чашка Кофе» Красный проспект, 22 Морской проспект, 54 ул. Залесского, 5/1
Кофейня «Шансон» Красный проспект, 37
Кофейня Captain MacKenzie ул. Ветлужская, 6
Имидж-лаборатория персонального стиля ул. Урицкого, 32
VIP-сауна «Царь-баня» ул. Нарымская, 23

Что нам даст ВТО?



АПК предписали мировые стандарты

интеграция

(Окончание. Начало на стр. 9)

Впрочем, обеспокоенность чиновников пока не разделяют сами участники рынка. По словам председателя правления Мясного союза Алтай Ивана Яшкина, пока производители и переработчики мяса не чувствуют последствий вступления России в ВТО. Запасено достаточно мясного сырья, первый квартал перерабатывающие предприятия проходят без проблем. «Как в будущем ВТО повлияет на отрасль, пока точно не известно. Поступает различная информация на этот счет. В частности, появляются прогнозы о потенциальном снижении закупочных цен на свиней, которое придет в Россию из Европы. Однако пока это только прогнозы. При этом совершенно очевидно, что перерабатывающим предприятиям для сохранения конкурентоспособности необходимо техническое перевооружение, внедрение новых стандартов и технических регламентов. Эта работа ведется. Облегчает эту задачу тот факт, что государство в рамках поддержки АПК теперь будет поддерживать и перерабатывающие предприятия. Это большое подспорье», — уверен господин Яшкин.

Вместе с тем в мясной отрасли уже есть примеры негативных последствий от вступления России в ВТО. В частности, компания «Приосколье» приостановила реализацию проекта «Алтайский беко» (строительство крупного свиноводческого комплекса, заявленный объем инвестиций 2,8 млрд руб., мощность переработки — 20 тыс. т мяса в год). «Реализация заявленного инвестиционного проекта «Алтайский беко» в данный момент действительно приостановлена инвестором с целью полной оценки состояния отрасли в связи с вступлением России в ВТО. Период инвестиционных «каникул» продлится до марта 2013 года, после чего инвестором будет принято окончательное решение о возможности строительства свинокомплекса. Площадки вызывают интерес со стороны иных инвесторов. В адрес администрации Алтайского края поступило несколько обращений о возможности реализации проектов на этих территориях, в том числе с перспективой реперофилирования проекта под другие подотрасли животноводства», — рассказал начальник главного управления сельского хозяйства Алтайского края Александр Чеботаев. Впрочем, пока подобные случаи единичны. Как подчеркивает аналитик УК «Финам Менеджмент» Максим Клягин, для АПК, продовольственной индустрии и потребительского сектора в целом в долгосрочной перспективе последствия вступления России в ВТО в целом будут носить, скорее, позитивный характер. «И Сибирь, полагаю, в



Вступление в ВТО заставит сельское хозяйство России быть более конкурентоспособным ФОТО СЕРГЕЯ БРОВОКО

КАК БУДУТ ПОДДЕРЖИВАТЬ АПК

Новые меры господдержки подробно прописаны в госпрограмме развития сельского хозяйства на 2013-2020 годы. Теперь размеры ставок субсидий рассчитываются с применением индекса, учитывающего состояние плодородия почв и интенсивности использования посевных площадей. Размер субсидий обратно пропорционален показателю почвенного плодородия, что оказывает корректирующее повышающее влияние на размер субсидий. Утвер-

ждена и минимальная ставка субсидии, которая обеспечит минимально гарантированный объем господдержки и равномерное распределение субсидий. Соотношение минимальной и надбавочной частей субсидии — 60% и 40% соответственно. Интенсивность использования посевных площадей определяется от объема производства продукции растениеводства. Минсельхозом РФ утверждены коэффициенты перевода всех видов сельхоз-

культур в зерновые единицы для определения общего объема ее производства в регионе в пересчете на зерновой эквивалент. Значение показателя почвенного плодородия рассчитывается на основании результатов государственного учета показателей состояния плодородия земель сельскохозяйственного назначения, проводимого агрохимслужбами. Лимит средств на период 2013-2020 годов составляет 197,3 млрд руб. В 2013 году запланированный объем

господдержки — 15,2 млрд руб. Свои правила выдачи субсидий приняты и для производителей молока. Установлен дифференцированный подход к субсидированию молока высшего и первого сорта в соотношении 3:1. По усредненным расчетам Минсельхоза, субсидия на 1 л молока составит 1,2 руб. для молока высшего сорта и 40 коп. для молока первого сорта. Утвержденные параметры подлежащего к субсидированию молока: по содержанию жи-

ра не ниже 3,4% и белка не ниже 3% в 2013 году с эволюцией этих параметров к 2016 году до значений 3,8% и 3,2%. Получателями субсидий будут СХП и КФХ. Начиная с 2016 года обязательным условием получения субсидий станет выполнение требований по выходу телят. Начиная с 76 и до 80 телят в расчете на 100 коров. Это обеспечит воспроизводство молочного стада. Лимит средств на период 2013-2020 годов составляет 87,5 млрд руб.

данном случае исключением не является. При этом целый ряд секторов рынка, действительно, будет какое-то время находиться под давлением в результате либерализации тарифов и роста импорта, но в целом, на мой взгляд, существенных критичных изменений не последует. В зоне риска, например, остается отечественное животноводство — связано это в первую очередь с возможным расширением поступлений по импорту. Тем не менее наша мясная индустрия на данном этапе уже достаточно конкурентоспособна, чтобы быстро адаптироваться к новым условиям и успешно развиваться в более насыщенной, конкурентной рыночной среде», — уверен аналитик. Мировое сельское хозяйство переживает период растущего спроса, и в этих условиях, как считает эксперт, присоединение к ВТО для российского сельского хозяйства фундаментально является инструментом привлечения инвестиций, технологий и фактором расширения рынков сбыта продукции. «Кроме того, стоит учитывать, что в рамках присоединения к ВТО Россия сохранила возможность дальнейшего повышения уровня субсидирования сектора в среднесрочной перспективе, а в дальнейшем использования не прямых мер господдержки. Некоторые из них, на мой взгляд, уже в ближайшее время могут быть реализованы», — отметил господин Клягин.

К числу таких мер относится законопроект о дополнительных преференциях для отечественных производителей в госзакупках. «В условиях роста рисков расширения импорта инициатива в целом, безусловно, актуальна. Такие меры не прямой поддержки отраслей экономики, наиболее чувствительных к последствиям либерализации тарифных режимов, будут сдерживать возможные негативные изменения внешне-торгового баланса. В целом с учетом значительной доли в экономике госсектора речь в перспективе может идти о мощных государственных интервенциях, которые при эффективной реализации станут довольно сильным фактором стимулирования внутреннего спроса и поддержат темпы роста экономики», — уверен аналитик. Впрочем, для заметных результатов списка из 20 наименований, который обсуждается сегодня в СМТ, по его мнению, скорее, недостаточно, и, вероятно, явный положительный эффект может быть достигнут только по мере расширения подобной программы. «При этом в такой модели, несомненно, присутствуют и определенные риски консервации неэффективности, поэтому механизмы преференций должны быть максимально гибкими, чтобы не допустить формирования избыточных барьеров», — утверждает Максим Клягин.

Михаил Палочкин