«АНГЛИЙСКАЯ ЯСНОСТЬ» В ПРАВОВЫХ ВОПРОСАХ

АНГЛИЙСКОЕ ПРАВО И ПРАВОСУДИЕ СЕЙЧАС ЯВЛЯЮТСЯ ОСНОВНЫМИ КОНКУРЕНТАМИ РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ В СРЕДЕ РОССИЙСКОГО ЖЕ БИЗНЕСА. НЕСМОТРЯ НА СОПРОТИВЛЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ И НЕЖЕЛАНИЕ РОССИЙСКИХ СУДОВ ПРИМЕНЯТЬ РЕШЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО АРБИТРАЖА, ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ВСЕ СИЛЬНЕЕ СТРЕМЯТСЯ ВЫВЕСТИ ЛЮБЫЕ ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ ЗА РУБЕЖ. КАРИНА САВВИНА

Возникающие в связи с этим проблемы обсудили участники семинара «Правовые решения с использованием британской юрисдикции: на стыке российского и английского права», организованного ИД «Коммерсантъ».

Сотни лет судебной практики сделали правовую систему Англии наиболее привлекательной для бизнес-среды. Все больше российских компаний стремятся любым способом вывести возможные споры за пределы РФ и добиться рассмотрения в международных судах, несмотря на явно негативную оценку подобных действий со стороны российского правосудия. Партнер и руководитель практики «Международные инвестиции и международное частное право» юридической фирмы «Максима — Консалтинг и право» Владимир Килинкаров заявляет, что английское право и правосудие — основные конкуренты российской правовой системы в среде российского бизнеса. Право этой страны предусматривает эффективные инструменты обслуживания финансово-экономических интересов, в том числе корпоративное и контрактное право, а также эффективные гарантии их защиты.

Чаще всего английское право применяется в рамках экспорта английских товаров в Россию. Это может быть как купля-продажа, так и агентские контракты, лицензионные соглашения на предоставление права использования товарного знака, любой франчайзинг также зачастую заключается по английскому праву. Еще один распространенный случай — реализация инвестпроектов в России, если в них участвует инвестор из Туманного Альбиона.

АЛЕКСАНДР КОРЯКОВ

УЧАСТНИКИ СЕМИНАРА ПРИШЛИ К ВЫВОДУ, ЧТО ЧАЩЕ ВСЕГО АНГЛИЙСКОЕ ПРАВО ПРИМЕНЯЕТСЯ В РАМКАХ ЭКСПОРТА БРИТАНСКИХ ТОВАРОВ В РОССИЮ

Английская система, как известно, стара и основана на сочетании законодательства и судебных прецедентов. «И интерпретации законодательных актов. Очень часто у них обтекаемые формулировки, и законодатель полагается на суды в определении норм в каждом конкретном случае», — говорит солиситор Field Fisher Waterhouse LLP Михаил Басистый. Вместе с тем английскую систему отличают гибкость и способность к адаптации. Несмотря на то, что практика постоянно обращается к многовековым принципам, суд готов изменить их, если экономические или технологические перемены требуют посмотреть на дело с иной точки зрения.

ИНОСТРАННЫЙ ЭЛЕМЕНТ Если компания хочет оформлять договоры по английскому праву, в сделках должен присутствовать очевидный «иностранный элемент». Только при его наличии стороны могут избрать компетентное правоприменение. Часто фирмы прибегают к созданию офшорных компаний на Кипре или Британских Виргинских островах, если другой возможности найти этот элемент не представляется. Необходимо отметить, что понятие «иностранный элемент гражданского правоотношения» в российском законодательстве в полной мере не раскрывается. В пункте 1 статьи 1186 Гражданского кодекса упоминаются две его разновидности: наличие в правоотношении иностранного субъекта или нахождение объекта правоотношения за пределами РФ. При этом перечень видов иностранного элемента в законе сформулирован неисчерпывающим образом. Им может считаться и частичное исполнение обязательства на территории иностранного государства или наличие акций (долей) иностранной компании, даже в случае если сторонами контракта являются российские субъекты. А вот наличие иностранного элемента во взаимоотношениях между филиалом английской компании и российской компанией остается дискуссионным.

Разумеется, у использования английского права в отношениях с участием российского бизнеса есть свои пределы. Российский суд в большинстве случаев избирает право, выбранное сторонами, но при отсутствии выбора — согласно статье 1211 ГК РФ — право страны, с которой договор наиболее тесно связан. Скорее всего, это будет право страны основного места деятельности, скажем, если англичане товары продают, а российская сторона покупает, то право будет выбрано английское.

Однако суд в России может не только применить сверхимперативные нормы российского права или ограничения о публичном порядке, но и доказать, что договор реально связан лишь с правом России, или вовсе посчитать невозможным толкование английского права в конкретном случае. Поэтому каждый раз компания должна тщательно продумывать все аспекты заключения договоров и обращаться за юридической поддержкой на самых ранних этапах.

«Если выбираете английское право, то целесообразно выбирать английский суд, если решение можно исполнить в Англии, или международный арбитраж, если необходима возможность исполнения в России», — говорит Владимир Килинкаров. В принципе можно выбрать и российский суд, но это чревато применением всего спектра императивных норм и оговорки о публичном порядке. Кроме того, советует господин Килинкаров, пристальное внимание следует уделять российским тенденциям относительно арбитрабильности споров и того же публичного порядка.

ДУХ, А НЕ БУКВА Впрочем, возможные сложности взаимоотношений с российскими судами не останавливают бизнес. → 41