КОМУ НУЖНА МАЛАЯ ЭНЕРГЕТИКА СИБИРИ / 11
ЗА ЧЕЙ СЧЕТ МОДЕРНИЗИРУЕТСЯ ОБОРОННЫЙ КОМПЛЕКС / 18
КТО ВКЛАДЫВАЕТ В СТРОЙИНДУСТРИЮ / 20
КАК ЗАРАБОТАТЬ НА БУМАГЕ / 28
ЧЕГО ЖДАТЬ НА ЗЕРНОВОМ РЫНКЕ / 34
КОГДА СИБИРСКИЕ НПЗ ПОВЫСЯТ КЛАСС / 43

Пятница, 21 декабря 2012 №242
(№5027 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы (9-52)
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Рег. №01243 22 декабря 1997 года.
Распространяются только в составе газеты.
Редакция и издатель региональных полос
«Сибирь» — ЗАО «Коммерсантъ - Сибирь»

Коммерсантъ

Guide

СФО
Итоги года

КОММЕРСАНТЪ

BUSINESS GUIDE ТЕМАТИЧЕСКИЕ ПРИЛОЖЕНИЯ К ГАЗЕТЕ **КОММЕРСАНТЪ**

АННА ГАДАЛИНА,
РЕДАКТОР GUIDE
СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ

УДИВИТЕЛЬНОЕ РЯДОМ?

В конце года принято подводить итоги. «Что сделано?» — вопрос, меня, например, ставящий в тупик. Но я могу позволить себе роскошь пофилософствовать на эту тему и даже прийти к выводу, что ничего глобального не произошло. А как быть владельцам всевозможных ООО и ЗАО, я уже не говорю о Группах Компаний, Корпорациях и Холдингах. Им приходится отвечать не только на вопрос «Что сделано?», но и «Куда двигаться дальше?». В этом году мы впервые попытались спросить об этом не только глав регионов Сибири, но и владельцев крупного бизнеса. Результат кого-то может удивить.

Но вот что меня удивляет, так это всеобщее спокойствие. Такое ощущение, что Сибирь живет в своем, особом микроклимате. И то, от чего лихорадит Центральную Россию, сибиряков, похоже, мало заботит. По крайней мере, такую видимость здесь старательно создают и власть, и бизнес.

К примеру, столичные аналитики настойчиво обещают очередную волну финансового кризиса, который должен как минимум огорчить банковский сектор, осложнить жизнь строителям и заставить усомниться в состоятельности и своевременности крупных инвестпроектов.

На деле — ничего подобного. Нет, банкиры, конечно, особого оптимизма не излучают. Но они всегда настороженны. Кто действительно изрядно устал от ожидания кризиса — так это застройщики. Рядом с моим домом, несмотря на климат, оживает приличных размеров стройплощадка. Региональные власти охотно принимают повышенные обязательства по сдаче квадратных метров.

Статистика показывает вполне ощутимое развитие СФО. Оправдывают себя инвестиции в АПК, никогда не были убыточными нефте- и угледобыча. С ресурсами в Сибири как всегда.

Впрочем, не все так уж и гладко. Малый бизнес по-прежнему мечтает о господдержке, без которой в условиях кризиса не выжить. Да и о самом кризисе время от времени заговаривают с осторожностью. Но уже без обреченности, так характерной для 2009–2010 годов. Неужели привыкли?

↑
КОЛОНКА РЕДАКТОРА

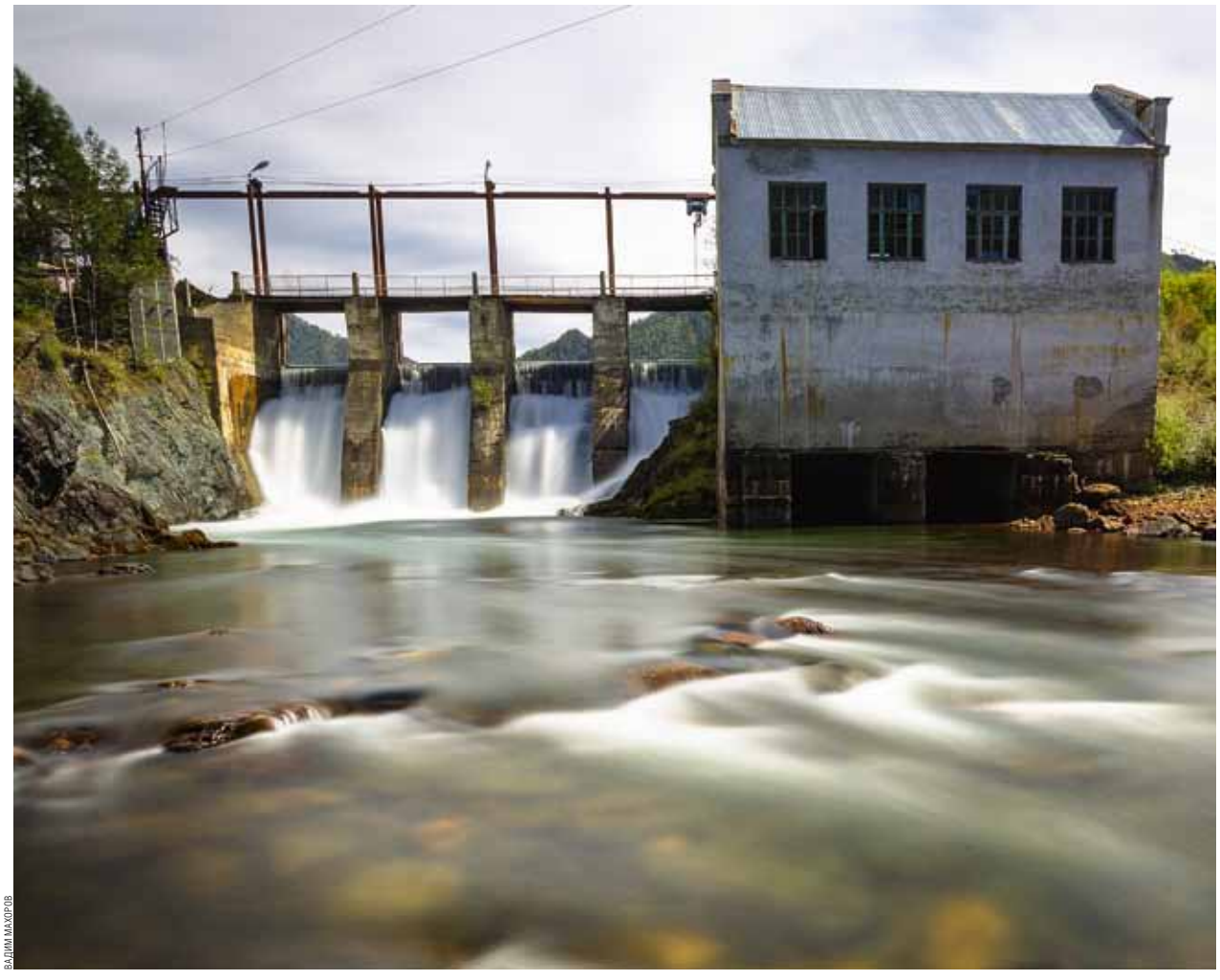
ЭНЕРГИЮ ВОДЫ ПРЕДЛОЖИЛИ ИНВЕСТОРАМ

В ЭТОМ ГОДУ ВЛАСТИ СРАЗУ ДВУХ СИБИРСКИХ РЕГИОНОВ — АЛТАЙСКОГО КРАЯ И РЕСПУБЛИКИ АЛТАЙ — ЗАЯВЛЯЛИ О МАСШТАБНЫХ ПЛАНАХ ПО РАЗВИТИЮ МАЛЫХ ГЭС. ПРОЕКТЫ В СФЕРЕ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ПРИВЛЕКЛИ И ВНИМАНИЕ ИНВЕСТОРОВ. ОДНАКО ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ СКОРОЙ РЕАЛИЗАЦИИ, ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ, ВЕСЬМА СПОРНЫ. И ДЕЛО НЕ ТОЛЬКО В ВЫСОКОЙ СТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬСТВА, НО И В ТОМ, ЧТО ПОКА СИБИРЬ В ЦЕЛОМ ОСТАЕТСЯ ЭНЕРГОИЗБЫТОЧНЫМ РЕГИОНОМ. МИХАИЛ ПАЛОЧКИН

Одним из наиболее активных инвесторов в гидроэнергетику Сибири сегодня является компания «РусГидро». Ее специалисты уже провели предварительный анализ гидроэнергетического потенциала малых рек большей части субъектов РФ в СФО. В результате сформирован предварительный портфель проектов, которые могут быть реализованы после введения в РФ разрабатываемой федеральным правительством эффективной системы государственной поддержки использования возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Изучение малых рек позволило выделить наиболее перспективные регионы для строительства малых ГЭС, относящихся к генерирующим объектам с использованием ВИЭ. К их числу, по заключению инвестора, относятся Республика Алтай, Республика Бурятия, Алтайский край, Иркутская область, Забайкальский край и Кемеровская область. В каждом из них стартовые условия для реализации пилотных проектов различны. На сегодняшний день в «сибирском» инвестиционном портфеле ОАО «РусГидро» свыше 56 предварительно перспективных створов для малых ГЭС с общей установленной мощностью свыше 220 МВт.

«Перспективность малой гидроэнергетики в СФО не ограничена проектами ОАО «РусГидро». Например, при наличии эффективной системы государственной поддержки масштабное строительство малых ГЭС целесообразно и в северных районах Красноярского края. Там расположено большое количество автономных потребителей в энергоизолированных зонах, не охваченных ЛЭП в связи с отдаленностью. Эти территории пока обеспечиваются за счет дизельной генерации. И малые ГЭС могли бы стать ее достойной заменой. Надо отметить, что в этой замене заинтересованы как предприниматели, так и региональные и муниципальные органы власти. В случае внесения ими соответствующих предложений ОАО «РусГидро» готово поддержать такие инициативы в качестве девелопера, проектировщика, застройщика, а также участвовать в эксплуатации и последующей системной реновации генерирующих активов», — добавляют представители компании. В «РусГидро» принята стратегия развития использования ВИЭ, предусматривающая в том числе строительство малых ГЭС.

Наиболее активно строительство малых ГЭС развивается в Республике Алтай. Старейшей ГЭС региона является Чемальская мощностью 0,5 МВт. Она была введена в эксплуатацию еще в 1936 году. В 2002 году была введена в эксплуатацию малая ГЭС «Кайру» мощностью 400 кВт. Она обеспечивает энергией удаленное село Балыкча Улаганского района. В 2007 году начала работу ГЭС «Джазатор» мощностью 630 кВт, которая обеспечивает электроэнергией одноименное село в Кош-Агачском районе республики. В 2011 году «РусГидро» начало возведение в республике малой ГЭС «Чибит» мощностью 24 МВт. Ее строительство позволит снизить →



ВАДИМ МАХОРОВ

НЕСМОТРЯ НА ОПТИМИЗМ РЕГИОНАЛЬНЫХ ВЛАСТЕЙ, РАЗВИТИЕ МАЛОЙ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ В СИБИРИ, КАК СЧИТАЮТ ЭКСПЕРТЫ, ОСТАНАВЛИВАЕТ СЛАБЫЙ ИНТЕРЕС ИНВЕСТОРОВ К НОВЫМ ПРОЕКТАМ В ОТРАСЛИ

ФОТО НА ОБЛОЖКЕ: ВАДИМ МАХОРОВ

дефицит генерирующих мощностей в Республике Алтай, увеличить объем производства электроэнергии в регионе на 106,4 млн кВт•ч в год и обеспечить население, объекты социальной и производственной сферы, а также особой экономической зоны туристско-рекреационного типа. Сметная стоимость строительства — 2 427 млн руб. По мнению ведущего эксперта УК «Финам Менеджмент» Дмитрия Баранова, станция имеет важное значение не только для организации надежного энергоснабжения прилегающих к ней территорий, но и для дальнейшего развития малых ГЭС во всем регионе. «Ведь ГЭС «Чибит» — это первая станция из каскада малых ГЭС на реке Чуя, ранее на ней было запланировано строительство малых ГЭС «Акташ-1» и «Акташ-2». Если эти проекты еще остались в силе, то с вводом в эксплуатацию ГЭС «Чибит» строительство этих ГЭС пойдет быстрее», — подчеркнул господин Баранов.

Не отстает от Республики Алтай и Алтайский край. Весной 2012 года был заложен первый камень в основание малой ГЭС, расположенной в Солонешенском районе края. Строительство планируется начать в феврале 2013 года, завершить — в первом квартале 2014 года. Мощность станции составит 1,2 МВт. Работы будут осуществляться в рамках государственной программы РФ «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года», а также краевой программы «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на 2011-2015 годы». Инвестором выступила инжиниринговая компания «Энергия», которая вкладывает в проект 160 млн руб. «Прежде всего малая ГЭС поможет решить проблему энергобезопасности Солонешенского района. Наша территория не имеет резервной линии электропитания и попадает под отключения в случае перебоев на единственной магистрали. После запуска ГЭС население района будет стабильно пользоваться электроэнергией», — отметил глава района Владимир Шепелин.

Всего с 2010 года в регионе разрабатываются проекты строительства пяти станций — на реках Песчаная, Ануй, Алей и Чарыш. Суммарная установленная мощность их составляет 31,6 МВт. Уже проведены исследования рек, изучены гидрологические данные, определены места строительства. Установленная мощность Гилевской станции составит 2,4 МВт, Чарышской — 15 МВт, Красногородской — 8 МВт и Сибирячихинской — 5 МВт. Реализация этих проектов позволит получать около 170 млн кВт•ч в год суммарной выработки электроэнергии. Построить все эти ГЭС «Энергия» планирует к 2019 году. «Увеличение объемов использования на территории Алтайского края вторичных энергетических ресурсов и ВИЭ является одной из важнейших задач, решение которой необходимо для успешной реализации региональной программы по энергосбережению», — отметил начальник управления по промышленности и энергетике Алтайского края Виктор Мещеряков.

Оптимизм чиновников Алтайского края в компании «РусГидро», пока, впрочем, не участвующей в проектировании и строительстве малых ГЭС в регионе, восприняли сдержанно. «Мы имеем достаточно точные представления и о предварительной перспективности створов малых рек, и об их энергетическом потенциале. Развитие малой гидроэнергетики в Алтайском крае является фактически безальтернативным — с точки зрения социально-экономической целесообразности. Однако какие-либо практические решения по территориальному планированию, в том числе строительству генерирующих мощностей, должны осуществляться — и это принципиальная позиция ОАО «РусГидро» — в жестком и однозначном соответствии с принятыми Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации и соответствующим муниципальным образованием нормативно-правовыми требованиями, отвечающими потребностям не какой-то одной заинтересованной стороны (заказчика, инвестора, пользователя сельхозугодий и др.), а их совокупности. Эти требования реализуются при прохождении процедур, в которых заложена возможность профессионально учесть все интересы и в случае необходимости внести обоснованные изменения», — прокомментировали алтайские проекты в «РусГидро».

Проекты малых ГЭС актуальны и для других регионов. Так, в Республике Тува в 2001 году была построена ГЭС «Кызыл-Хая» мощностью 150 кВт. Но, как считают инвесторы, интереса к этим проектам только частного капитала недостаточно. «Перспективы развития энергетики на основе использования ВИЭ в РФ зависят от наличия полноценной системы господдержки этого сектора. Принятие и скорейшее введение необходимых нормативно-правовых актов должно создать действенные стимулы для перехода от пилотных проектов к масштабной реализации программ строительства. После формирования нормативно-правовой базы экономическая эффективность инвестиционных проектов строительства малых ГЭС должна возрасти. Это будет способствовать развертыванию масштабного гидростроительства на малых реках в тех регионах, где существуют потенциальные площадки для сооружения гидроузлов малой мощности (в том числе и на сибирских малых реках)», — подчеркивают в «РусГидро».

Как полагает Дмитрий Баранов, перспективы развития мини-ГЭС будут зависеть и от общей ситуации в экономике, положения дел в «большой энергетике», роста или сокращения потребления электроэнергии. Тем не менее в стране уже действует свыше 100 малых ГЭС и есть ряд новых проектов. Основная масса мини-ГЭС расположена в СКФО и ЮФО, где есть для их строительства и эксплуатации соответствующие условия. Тем не менее возможно, по его мнению, появление новых мини-ГЭС и в Сибири. В среднесрочной перспективе малые ГЭС могут рассчитывать на увеличение своей доли в энергобалансе страны с нынешних 1-2% до 5-6%. «Объясняется это и меньшими затратами на строительство мини-ГЭС, и желанием многих предприятий уменьшить собственные расходы, и необходимостью обеспечить собственную энергонезависимость и добиться бесперебойных поставок электроэнергии. Будет способствовать этому и дальнейшее освоение природных богатств региона, когда работы будут вестись все дальше от существующих источников энергии и прокладывать новые ЛЭП к местам добычи полезных ископаемых станет невыгодно, проще будет построить мини- или даже микро-ГЭС в местах их разработок», — подчеркивает господин Баранов.

Эксперты обращают внимание на тот факт, что, хотя проекты строительства малых ГЭС в Сибири и интересны инвесторам, есть ряд проблем, мешающих перейти от декларации намерений к реализации конкретных проектов. «Определенный интерес у инвесторов есть. Но он пока слабо воплощается в какие-то реальные проекты. Объясняется это и масштабом вложений, которые требуются для таких проектов, и тем, что пока Сибирь в целом остается энергоизбыточным регионом и здесь не требуются новые мощности по производству электроэнергии. К тому же платежная дисциплина наших потребителей изрядно хромает, что делает процесс возврата вложенных средств неоправданно долгим. А на это практически ни один инвестор не готов пойти», — отмечает господин Баранов. Инвесторами таких проектов, по его мнению, могут стать как традиционные энергетические компании, которые намерены диверсифицировать собственную деятельность, так и любые другие компании, либо заинтересованные в получении независимого источника энергии, либо просто желающие заработать на этих проектах. «Маловероятно, что государство примет в них участие, после того как оно практически ушло из энергетики. И, несмотря на то что государство в последнее время возвращается в отрасли, в частности в ту же гидрогенерацию, вряд ли у него есть желание и средства, чтобы инвестировать в мини-ГЭС. Поэтому инвесторам стоит рассчитывать лишь на свои силы. Единственная помощь, которая, вероятнее всего, может быть оказана, — со стороны властей регионов, но и то, скорее всего, это будет административная поддержка. Инвестору могут быть предоставлены различные льготы, а не софинансирование проекта. Тем не менее нельзя исключать того, что государственные энергокомпании могут заинтересоваться малыми ГЭС и начнут реализацию таких проектов по стране в целом и в Сибири в частности», — убежден Дмитрий Баранов.

Несмотря на кажущийся оптимизм, отраслевые эксперты считают, что развитию отрасли малой гидроэнергетики в Сибири будет препятствовать ряд проблем. Одна из основных — отсутствие потребности в новых источниках энергии в СФО в ближайшее время из-за его энергоизбыточности. Это ведет к тому, что инвесторов не очень интересует предметная реализация проектов мини-ГЭС в регионе. Кроме того, в условиях глобального кризиса экономики отрезвляющим фактором являются объективные риски, в первую очередь финансовые. «У компании может не хватить денег на реализацию проекта в указанные сроки, или он обойдется намного дороже, что увеличит срок окупаемости. Риски политические, административные, может измениться отношение федеральных или региональных властей к этим проектам, и они лишатся режима наибольшего благоприятствования, инвестора будут всячески «зажимать», не давать проекту хода. Может существенно ухудшиться экономическая конъюнктура на данном рынке, действиями конкурентов, возможным ростом цен на материалы и оборудование, что сделает реализацию проектов нерентабельной. Есть и экологические риски, ведь, учитывая во многом нетронутую природу Сибири, не исключены многочисленные протесты населения. И именно это может либо полностью прекратить реализацию проекта строительства, либо серьезно увеличить его стоимость из-за необходимости принятия дополнительных мер, направленных на защиту окружающей среды, с соответствующим увеличением сроков реализации и окупаемости», — резюмирует господин Баранов. ■

МНЕНИЕ «ДЛЯ СНИЖЕНИЯ ЭНЕРГОЗАВИСИМОСТИ ВАЖНО СОЗДАВАТЬ НОВЫЕ ГЕНЕРИРУЮЩИЕ МОЩНОСТИ»

ВЯЧЕСЛАВ КИРИЧУК

ВИКТОР МЕЩЕРЯКОВ,
НАЧАЛЬНИК УПРАВЛЕНИЯ АЛТАЙСКОГО КРАЯ ПО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЭНЕРГЕТИКЕ

GUIDE: Как вы оцениваете сегодняшнюю энергообеспеченность Алтайского края в целом, за счет собственных ресурсов и перетоков — в частности? Как отражается необходимость покрытия дефицита электроэнергии на развитии инвестиционного потенциала региона?

ВИКТОР МЕЩЕРЯКОВ: Энергосистема нашего региона, входящая в состав объединенной энергетической системы Сибири и имеющая межсистемные связи с Республикой Казахстан, Новосибирской, Кузбасской, Красноярской энергосистемами, длительное время является энергозависимой по мощности. Производимая в крае электроэнергия примерно на 50-60% покрывает потребности региона, а недостающая часть приобретается на рынке. Наши генерирующие мощности и межсистемные линии электропередачи обеспечивают существующую потребность региона в электрической энергии (около 10 млрд кВт•ч) в необходимом объеме, а также его потребность в электроэнергии с учетом развития. Поэтому дефицит собственной электрической энергии не влияет на инвестиционный потенциал края.

G: Каковы приоритеты в решении проблемы энергозависимости региона? Как, на ваш взгляд, будет развиваться эта отрасль в ближайшие годы? Что уже запланировано?

В. М.: Для снижения энергозависимости важно создавать новые генерирующие мощности, модернизировать и реконструировать существующие энергообъекты. При этом нужно использовать передовые технологии и современное оборудование, которые повысят производительность и эффективность работы энергоустановок. В этом отношении у генерирующих и электросетевых компаний края есть определенные успехи.

Например, в соответствии с обязательствами перед правительством РФ по договору предоставления мощности на Барнаульской ТЭЦ-2 с 2011 года ведутся работы по модернизации котлов № 10 и 11. Внедрены современные технологии многоярусного сжигания топлива, что существенно снизит образование вредных выбросов в атмосферу и положительно скажется на экологической обстановке в алтайской столице. Следующим этапом запланированы работы по модернизации котлов № 12 и 14, установка новых турбогенераторов Т-60-130 взамен физически и морально устаревших агрегатов Т-55-130. В результате увеличится КПД станции и значительно надежнее станет электро- и теплоснабжение города.

В ноябре этого года филиалом ОАО ФСК ЕЭС «Западно-Сибирское предприятие магистральных электрических сетей» завершена реконструкция ПС «Чесноковская», которая является важнейшим центром энергоснабжения Барнаульского энергоузла и от работы которой зависит жизнедеятельность Барнаула, Новоалтайска, промышленных предприятий и социальных объектов севера и востока края. Кроме того, «Чесноковская» связывает алтайскую энергосистему с энергосистемами Кузбасса и Новосибирской области. Она важнейший элемент энергосистемы всей Сибири. В ходе реализации этого проекта стоимостью 1,72 млрд руб. полностью заменено оборудование распределительных устройств 220, 110 кВ, установлены два новых автотрансформатора по 200 МВА каждый. Таким образом, прирост установленной мощности составил 150 МВА. Реконструкция «Чесноковской» создала новые условия для развития экономики региона, исключила необходимость введения режимов ограничения в подаче электроэнергии потребителям при возникновении нештатных ситуаций энергосистемы края в целом. Кроме того, этот же филиал продолжает реконструкцию подстанции 220 кВ «Власиха».

Филиал ОАО «МРСК Сибири» — «Алтайэнерго» планирует строительство подстанции 110 кВ «Солнечная Поляна» в Барнауле, воздушной линии электропередачи 110 кВ от Бийской ТЭЦ до подстанции 110 кВ «Бирюзовая Катунь», предназначенной для электроснабжения новых потребителей в юго-восточных районах края.

Реализация этих проектов, несомненно, обеспечит надежность электроснабжения потребителей и, как следствие, обеспечит стабильность работы предприятий и их промышленный рост, будут созданы предпосылки для дальнейшего развития региона.

G: В итоге каков ожидается общий объем инвестиций в энергетику?

В. М.: Всего в 2012 году энергокомпаниями региона запланировано направить в строительство новых и реконструкцию существующих энергообъектов около 4,5 млрд руб.

Беседовал Юрий Белов

ОАО «Кузбассэнерго» приложило максимальные усилия при подготовке к зиме

Наступившая зима уже успела удивить сибиряков капризами погоды, почти не прекращающимся с начала ноября снегопадом, рекордным выпавшим снегом. Можно не сомневаться, что еще «порадует» традиционными морозами. И в этих обстоятельствах надежность и стабильность работы ОАО «Кузбассэнерго» (входит в группу «Сибирская генерирующая компания», СГК), крупнейшего поставщика тепла и света на юге Сибири, имеет первоочередное значение для жителей Кемеровской области и Алтайского края. Надо отдать должное, как и в предыдущие годы, энергетики «Кузбассэнерго» основательно подготовились к прохождению осенне-зимнего максимума нагрузок. При том что группа СГК в Кузбассе, на Алтае, в Красноярском крае и в Хакасии реализует масштабную инвестиционную программу стоимостью свыше 86,7 млрд рублей по строительству новых объектов в рамках договоров предоставления мощности (ДПМ). О том, что было сделано энергетиками Кузбасса и Алтая для подготовки к зиме, как идет реализация инвестпрограммы 2012 года, рассказал Николай Васильевич СИДОРОВ, и. о. исполнительного директора ОАО «Кузбассэнерго».

— Николай Васильевич, что стало особенностью подготовки «Кузбассэнерго» к зиме в этом году?

— Без своевременного и в нужном объеме ремонта тепловых сетей невозможно обеспечить надежное теплоснабжение в период пиковых нагрузок, а такой ремонт мы провели. В минувший межотопительный период мы заменили в общей сложности 18 598 погонных метров трубопроводов в однотрубном исполнении, в 2011 году — 18 394 погонных метра. При этом в соответствии с подходом, уже несколько лет действующим в компании, все вновь уложенные трубы имеют предварительное нанесение пенополимерной изоляции, которое позволяет снизить тепловые потери, ускорить монтаж, а в будущем — снизить ремонтные затраты, поскольку пенополимерный слой защищает трубы от любой коррозии. Если же говорить о ремонтах основного тепломеханического оборудования, то по состоянию на начало декабря все эти работы в компании шли строго по графику и в рамках утвержденной программы ремонтов 2012 года. Был выполнен капитальный ремонт всех 11 турбоагрегатов, все запланированные средние ремонты двух котлоагрегатов и одного турбоагрегата. Из котлоагрегатов отремонтировано 8 из 10, но у этих последних двух еще не подошел срок вывода в ремонтное обслуживание — до конца декабря и они будут отремонтированы. Текущие ремонты на конец ноября были проведены на 55 котлах из 62, на 37 турбинах из 39 — оставшиеся работы будут также закончены до конца года. Масштаб ремонтной программы в компании значительный, в этом году затраты по ней запланированы в размере 3,077 млрд рублей, что на 200 млн рублей больше, чем в прошлом году. На объектах в Кузбассе по ремонтной программе предусмотрено 2,37 млрд рублей расходов, в Алтайском крае — 706 млн рублей. К зиме подготовлено, отремонтировано не только оборудование, созданы также все необходимые запасы топлива. Они крайне важны на случай экстремально морозной погоды, когда возможны перебои с погрузкой и разгрузкой угля. Уже к концу сентября на наших станциях были созданы запасы с превышением нормативов.

— «Кузбассэнерго» успешно получило паспорт готовности к зиме?

— Да, точно в срок, 12 ноября получило паспорт готовности к работе в осенне-зимний период (ОЗП) 2012–2013 годов. Документ был подписан заместителем министра энергетики России Михаилом Курбатовым. А вручил его Юрию Владимировичу Шейбаку, который был исполнительным директором ОАО «Кузбассэнерго» до 15 ноября (в настоящее время работает заместителем гендиректора СГК), заместитель руководителя Сибирского управления Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору Леонид Выголов. Он возглавлял комиссию Министерства энергетики РФ, которая проводила проверку готовности компании к зиме. В комиссию входили также представители Системного оператора ЕЭС России, Главного управления МЧС России по Кемеровской области, Администраций Кемеровской области и Алтайского края. Они отметили, что коллектив «Кузбассэнерго» приложил максимальные усилия для обеспечения надежного прохождения предстоящего ОЗП.

— Проверили готовность морозами?

— Да, немного. В начале ноября было резкое понижение температуры, и, в частности, на станциях Барнаульского филиала пришлось ввести в работу дополнительное оборудование — два котлоагрегата и два турбогенератора, увеличить до 80 градусов температуру воды, подаваемой со станций в тепломагистрали города. Никаких перебоев в выработке тепловой и электроэнергии на наших предприятиях не было, все потребители получали тепло и горячую воду штатно. Всё благодаря своевременно проведенной ремонтной кампании. Если же оценивать в целом начавшийся зимний сезон, то в ноябре средние температуры наружного воздуха были на 4 градуса ниже, чем за этот же период предыдущего года. Прогнозы синоптиков говорят о более суровой зиме. Однако наша компания как обеспечивала в непрерывном режиме потребителей своим продуктом — светом и теплом, — так и продолжает это делать.

— А перевод станций «Кузбассэнерго» на новый вид топлива разве не является особенностью работы компании в этом году?

— Является, но это относится не столько к подготовке к зиме и не к ремонтной программе, а к инвестиционной деятельности и к работе на перспективу. Кроме того, эти мероприятия по переводу котлоагрегатов некоторых станций на сжигание углей марки Д можно назвать дополнительными мерами для обеспечения топливной безопасности. Как известно, проектным топливом для Ново-Кемеровской ТЭЦ и Кемеровской ГРЭС является уголь марки СС. Но в позапрошлый зимний период в его поставках начались серьезные перебои, вызванные тем, что основные поставщики этого угля в регионе направляли весь уголь на экспорт. Цены на этот вид угля на внешнем рынке выше. «Кузбассэнерго» тогда для обеспечения стабильного теплоснабжения пришлось покупать дополнительно природный газ. А этот вид топлива заметно дороже угля, и дополнительные расходы ухудшили тогда финансовые показатели компании. В отличие от марки СС угля марки Д на рынке в достатке, плюс она дешевле марки СС на 15–20%. 9 котлов Ново-Кемеровской ТЭЦ на уголь марки Д уже переведены, в настоящее время завершаются работы на 6 котлоагрегатах Кемеровской ГРЭС. Помимо повышения надежности теплоснабжения, данный проект позволяет компании снизить себестоимость продукции, повысить конкурентоспособность на рынке электроэнергии, а также в два раза сократить выбросы окислов азота в атмосферу, чего не удавалось достичь на углях марки СС. В настоящее время зависимость компании от данного вида топлива сведена к минимуму, поскольку более 60% необходимого для электростанций топлива приходится на уголь марки Д.

Общий объем поддерживающих инвестиций «Кузбассэнерго» в этом году составит 2,22 млрд рублей, что на 408 млн рублей больше, чем в 2011 году. В том числе в Кемеровской области — 1,66 млрд рублей, в Барнауле — 569 млн рублей. Помимо перевода электростанций на уголь марки Д, инвестиционная программа компании включает строительство водовода и установку угольного фильтра на Кузнецкой ТЭЦ для очистки воды стоимостью 300 млн рублей. Эти работы предусматривают улучшение горячей воды, подаваемой жителям Новокузнецка, до нормативного качества.

— Как идет реализация инвестиционной программы «Кузбассэнерго»?

— По договорам о предоставлении мощностей (ДПМ) компания модернизирует блоки № 4 и № 6 на Беловской ГРЭС, блоки № 4 и № 5 на Томь-Усинской ГРЭС, блоки № 8 и № 9 на Барнаульской ТЭЦ-2, а также строит новую газотурбинную станцию в Новокузнецке. Общая стоимость проектов — около 50 млрд рублей из 86,7 млрд рублей по всей группе СГК. Хочу отметить, что все проекты находятся на стадии интенсивной реализации. Вот буквально в декабре рассчитываем на завершение поставки турбоагрегата КТ-120-8,8-2 № 5 на Томь-Усинскую ГРЭС. Он изготовлен ОАО «Силовые машины» в Санкт-Петербурге, успешно прошел испытания еще в начале сентября, после чего турбина в разобранном состоянии была отправлена в адрес Томь-Усинской ГРЭС. После получения всех узлов турбины начнем монтажные работы.

Этот же изготовитель по контракту поставит две турбины на Беловскую ГРЭС, выполнит услуги шефмонтажа и шефналадки оборудования. Ввод турбины № 4 на Беловской ГРЭС запланирован на декабрь 2013 года, блока № 6 — на конец 2014 года. Турбина № 4 уже изготовлена, и идет процесс ее отгрузки и доставки вместе с вспомогательным оборудованием. В настоящее время на производственных площадках «Силовых машин» продолжаются работы по изготовлению турбины № 6 и турбогенератора. Завершение поставок оборудования запланировано на июнь 2013 года.

Идет строительство Новокузнецкой ГТЭС, которая строится на площадке Кузнецкой ТЭЦ. Здесь работы должны быть завершены в 2013 году. Первая турбогруппа блока № 14, из двух блоков, которые будут установлены на станции, уже изготовлена, испытана, и в момент нашего разговора идет ее доставка на станцию. По прибытии начнется монтаж.

Для Барнаульской ТЭЦ-2 большая часть оборудования блоков № 8 и 9 тоже поставлена. Уже находятся на площадке станции турбогенератор и два котла для блока № 8, трансформатор и иное оборудование.

Ожидаемое финансирование проектов ДПМ с момента начала реализации (с 2010 года) и на конец 2012 года составляет 15 млрд руб., в том числе по проекту на Томь-Усинской ГРЭС — 2,7 млрд рублей из 8,9 млрд рублей по плану, по проекту на Беловской ГРЭС 4,5 млрд рублей из 17,3 млрд рублей по плану. На модернизацию блоков Барнаульской ТЭЦ-2 направлено уже 2,8 млрд рублей из запланированных 5,3 млрд рублей, на строительство Новокузнецкой ГТЭС — 5 млрд рублей из 18,1 млрд рублей, предусмотренных программой.

— Что мешает сегодня энергетикам нормально работать?

— Не открою большого секрета, если еще раз повторюсь, мешает задолженность за поставленную тепловую энергию. Нам приходится работать, проводить ремонты, закупать и монтировать оборудование вопреки этому обстоятельству. И насколько нам было бы легче, если бы не эти долги. Например, на начало нынешнего года дебиторская задолженность за поставленное тепло составляла по компании 3,47 млрд рублей. Затем было поставлено теплоэнергии еще на 9,45 млрд рублей, оплачено было 8,87 млрд рублей, и в результате на 1 декабря задолженность немного выросла по сравнению с началом года — 3,62 млрд рублей. Больше всего нам должны в Новокузнецке — 1,73 млрд рублей, в Барнауле — 957,3 млн рублей, в Кемерове — 872,1 млн рублей. Размер этой задолженности равен объемам финансирования годовой ремонтной программы. Поэтому для проведения ремонтов, а также для закупки угля приходится брать кредиты в банках. И основная причина накопления долгов не в том, что не платит население, а в том, что некоторые управляющие компании и товарищества собственников жилья собирают платежи за тепло, но не передают эти деньги энергетикам, а используют не по назначению.

реклама

Частно-государственное партнерство — основа роста экономики

Объяснение продолжающемуся уже около шести лет стабильному промышленному росту в Алтайском крае лежит в сложившейся в регионе структуре индустриального сектора. В крае нет какой-либо одной основополагающей отрасли, от состояния которой зависело бы всё. Наоборот, промышленный облик Алтая разнообразен и включает в себя различные виды экономической деятельности. Здесь и добыча полезных ископаемых, начинающая приобретать существенный вес, и мощнейший агропромышленный комплекс, и гигантский коксохимический комбинат, и многопрофильное машиностроение, и производство энергетического оборудования.

СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ ПРОМЫШЛЕННОСТИ — ТЕНДЕНЦИЯ ПОСЛЕДНИХ ЛЕТ

Кстати, итоги 10 месяцев 2012 года это подтвердили со всей определенностью. Если посмотреть на промышленность в 2011 году в разрезе видов экономической деятельности, то видно, что основой прироста показателей являлись успехи предприятий машиностроения и металлообработки.

В текущем году ситуация несколько изменилась. Вчерашние лидеры на данный момент временно замедлили темпы роста, причем по вполне объективным причинам, и на первые роли вышли производство пищевых продуктов, химическое производство, производство кокса. А в совокупности промышленный комплекс по динамике вновь существенно опережает и российские, и сибирские показатели. Индекс промышленного производства (ИПП) в январе — октябре текущего года в Алтайском крае составил 106,4 процента.

Наибольший рост по сравнению с аналогичным периодом 2011 года достигнут в химической промышленности, где ИПП составил 119,3 процента, производстве кокса — 114,6 процента, добыче полезных ископаемых — 113,2 процента, производстве машин и оборудования — 108,7 процента. За 10 месяцев промышленными предприятиями края отгружено товаров, выполнено работ и оказано услуг на общую сумму 196 миллиардов рублей, что в действующих ценах на 8,1 процента выше показателя января — октября прошлого года.

Положительная динамика промышленности в целом не может не сказываться на экономике предприятий в частности. Примеры этого есть практически в каждом из имеющихся в крае направлений экономики. В химическом производстве ФКП «Бийский олеумный завод» за три года, с 2010-го по 2012-й, увеличило объемы производства более чем в 1,5 раза. В добыче полезных ископаемых ООО «Золото Курьи» в три раза перекрыло объемы добычи золота по сравнению с прошлым годом. Кстати, средняя заработная плата на этом предприятии одна из самых высоких в крае и составляет 32 575 рублей. Существенно нарастили объемы производства ООО «Мартика», ООО «Барнаульский завод РТИ», ООО «УК «Алтайский завод прецизионных изделий», ОАО «Алтай-Кокс», ОАО «ХК «Барнаульский станкостроительный завод».

Достижение успехов в большой мере обусловлено тем, что в крае найден тот оптимальный баланс частно-государственного партнерства. Это несложно отследить на многих примерах, в том числе и ОАО «Завод механических прессов». В текущем году предприятие совместно с администрацией Алтайского края приступило к реализации нового инвестиционного проекта «Организация производства деталей для нужд РЖД. 1 этап». Бизнес-планом предусматривается осуществить техническое перевооружение существующего производства по выпуску крышек люка полувагона, поставляемых на вагоностроительные предприятия.

Наблюдательным советом Алтайского краевого лизингового фонда принято решение по приобретению для ОАО «Завод механических прессов» за счет средств фонда современного, высокоточного технологического оборудования на сумму свыше 43 миллионов рублей. Это универсальный сварочный робототехнический комплекс, вакуумная печь для термообработки VQG-446, линия продольно-поперечной резки рулонной стали, линия профилировочной обкатки холодной стали GY230 и автоматический комплекс на базе пресса КБ 0034.

Совершенно очевидно, что столь серьезное техническое переоснащение практически мгновенно выводит завод на качественно новый уровень инновационного производства. Но власти края в плане частно-государственного сотрудничества не намерены останавливаться на достигнутом. Сегодня принято решение по оказанию государственной поддержки предприятию в виде компенсации части затрат на приобретенный станок для лазерной резки на сумму 10 миллионов рублей. Эти затраты взяло на себя Управление Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры.

Результаты такого сотрудничества проявляются очень быстро. Уже сегодня ОАО «Завод механических прессов» значительно повысил объемы производства, уровень безопасности труда и качество выпускаемой продукции. В результате технологического перевооружения завод стал современным машиностроительным предприятием широкого профиля. Отчего экономика Алтайского края существенно выиграла.

Или еще один очень показательный пример. Закрытое акционерное общество «Научно-производственное предприятие «Алтайспецпродукт» было создано в 1994 году на базе Бийского олеумного завода. В октябре 2011 года «Алтайспецпродукт» вынужден был переехать на новую производственную площадку — бывшую территорию ОАО «Полиэкс», на которой полностью отсутствовала какая-либо промышленная инфраструктура. За год коллектив создал свою производственную базу, ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт» получило все необходимые разрешительные документы Ростехнадзора и сегодня практически в прежних объемах производит выпуск промышленной продукции. План производства и реализации продукции на 2012 год уже выполнен.

Большую помощь и поддержку в реализации планов по созданию промышленной базы предприятия оказали власти города — наукограда Бийск, администрация Алтайского края.

Сегодня не просто сохранена номенклатура выпускаемой продукции. Производство вышло на более высокий, нежели прежде, инновационный уровень. Это очень важно, если учесть тот факт, что предприятие занимается разработкой и производством эмульгаторов для производства промышленных веществ, присадок к маслам, эмульгаторов к дорожным нефтебитумам, защитных составов от коррозии.

Положение ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт» на рынке очень устойчивое. Предприятие внедрило систему менеджмента качества, в ноябре 2012 года успешно пройден инспекционный контроль на соответствие международным стандартам ИСО 9001 версии 2008. Объяснение этих успехов лежит на поверхности — грамотное руководство производством и высокопрофессиональный коллектив. Поэтому ЗАО «Научно-производственное предприятие «Алтайспецпродукт» сумело выстоять в сложных условиях и сегодня уверенно смотрит в будущее.

Для формирования представления о дальнейшем развитии индустриального сектора региона в актуализированной Стратегии социально-экономического развития Алтайского края к значимым отраслям, обладающим устойчивым позиционированием на межрегиональных рынках, технологическими и инновационными конкурентными преимуществами, обеспеченным природным, интеллектуальным, производственным и трудовым потенциалом, отнесены машиностроение во всем его многообразии, фармацевтика, деревообработка, производство строительных материалов, добыча полезных ископаемых.

реклама

С целью сохранения положительной динамики промышленного производства особое внимание предполагается уделять стимулированию инвестиционной активности предприятий и содействию разработке и внедрению новейших технологий.

Администрация края, со своей стороны, готова участвовать в реализации проектов, беря на себя часть обязательств по привлекаемым кредитам, помогая в закупке оборудования, предоставляя налоговые льготы. В бюджете Алтайского края ежегодно предусматривается поддержка промышленным предприятиям, занимающимся инвестиционной и инновационной деятельностью.

Поддержка оказывается по следующим основным направлениям: субсидирование части банковской процентной ставки по привлекаемым для реализации инвестиционных проектов банковским кредитам, субсидирование налога на имущество, приобретаемого в рамках инвестиционных проектов, приобретение технологического оборудования через краевой лизинговый фонд.

Стимулирование инновационной активности предусматривает использование различных видов государственной поддержки науки и бизнеса. Причем эта работа в крае ведется уже достаточно давно и успешно. Ежегодно распределяются гранты на разработку и внедрение новейших технологий, компенсируются затраты на приобретение высокотехнологичного оборудования, проводятся конкурсные отборы проектов, претендующих на получение государственной поддержки.

Мощнейшим инструментом развития инновационного потенциала продолжает оставаться крупнейший в Российской Федерации наукоград Бийск. Но следует признать, что возможности данной площадки используются пока не в полном объеме. Хотя на сегодня и здесь уже есть о чем сказать. Так, если объемы промышленного производства по городу Бийску в 2005 году составляли около 10 миллиардов рублей, то в 2011 году они достигли 31,7 миллиарда рублей. Задача краевых властей к 2025 году довести этот показатель до 50—70 миллиардов рублей.

КЛАСТЕРЫ ОПРАВДАЛИ СЕБЯ

Содействовать ускорению продвижения на рынок конкурентоспособной инновационной продукции, производимой в крае, могло бы объединение усилий предпринимательского сообщества и власти на базе взаимовыгодного партнерства, активизации трансфера технологий, создания центров по продвижению технологий и центров коллективного доступа к оборудованию.

Решению данной задачи как нельзя лучше способствует создаваемая в регионе модель кластерного развития ведущих отраслей. В 2012 году на площадке ОАО «Сибэнергомаш» в интересах Алтайского кластера энергомашиностроения и энергоэффективных технологий открылся Центр коллективного пользования, оснащенный современным прецизионным научным и технологическим оборудованием. Его сертификация позволит проводить научно-техническую экспертизу качества выпускаемой продукции в соответствии с международными стандартами, что открывает возможности для выхода на новые рынки сбыта участников кластера.

Для участников Алтайского биофармацевтического кластера идет формирование лаборатории — произведен запуск единственной в Сибири сверхкритической флюидной экстракционной системы. Ее использование позволит участникам кластера повысить конкурентоспособность на российском фармацевтическом рынке в создании аэрозолей различных классов веществ, анализе лекарственных препаратов, экстракции биологически активных веществ из растительного сырья, очистке субстанций, синтезе новых высокоэффективных лекарственных форм.

Перспективы развития Алтайского кластера аграрного машиностроения связаны с разработкой и серийным выпуском новых видов сельскохозяйственной техники для ресурсосберегающих технологий в рамках подпрограммы «Аграрное машиностроение» межрегиональной инновационной программы освоения высокотехнологичной гражданской продукции на предприятиях промышленного комплекса Сибирского федерального округа «Сибирское машиностроение». В этом направлении начат серийный выпуск сеялки СКСС-2.5 — первое место в номинации «Лучший инновационный продукт» Международной выставки высокотехнологичной техники и вооружения «ВТТВ-Омск-2011», изготовлен опытный образец агрегата КПКА-5.0, успешно прошли государственные испытания и рекомендованы к применению 9 наименований сельскохозяйственной техники: сеялки, дисковые культиваторы и посевные комплексы.

Одним из законодателей моды в кластере аграрного машиностроения сегодня является ЗАО «ТОНАР плюс». Это динамично развивающееся предприятие, имеющее в своем составе участок лазерной резки металла, инструментальное производство на базе современных станков с ЧПУ, штамповочный цех, оснащенный высокопроизводительными штамповочными комплексами, участок полимерной покраски.

Техническое перевооружение предприятия также осуществляется при поддержке администрации Алтайского края. Через механизмы краевого лизинга приобретено лазерное и листогибочное оборудование, в рамках реализации инвестиционного проекта по перевооружению инструментального производства закуплено оборудование швейцарской фирмы GF AgicCharmilles. Общая стоимость приобретенных станков составила 37 миллионов рублей.

В 2012 году ЗАО «ТОНАР плюс» подготовлен бизнес-план «Организация и развитие производства многофункционального почвообрабатывающего посевного агрегата СКСС-2,5», предусматривающий выпуск до 20 современных сеялок в месяц. Краевой инвестиционной комиссией принято решение о поддержке данного проекта в части компенсации налога на имущества. Предприятие не только производит качественную и востребованную сегодня сельскохозяйственную технику, но и активно участвует в проводимых администрацией Алтайского края мероприятиях по расширению внешнеэкономической деятельности региона.

КУРС — ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

Одной из важнейших задач на пути инновационного развития края является снижение уровня энергозависимости от соседних регионов, минимизация энергетических потерь путем разработки и активного внедрения энергосберегающих, высокотехнологичных устройств и их компонентов.

Для этого реализуется региональная программа энергосбережения и повышения энергоэффективности с целью сокращения потребления первичного топлива, электрической и тепловой энергии при сохранении надежного и качественного энергоснабжения потребителей, а также минимизации негативного воздействия на окружающую среду.

Важным инструментом при этом является внедрение энергоэффективных технологий, к которым относятся: усовершенствованные горелочные устройства, использование низкопотенциальных энергоресуров ТЭЦ, энергосберегающая техника, повышение экономичности оборудования, модернизация систем теплоснабжения с применением эффективных теплоизоляционных материалов и конструкций, с проведением режимных эксплуатационно-наладочных мероприятий, комплексная оптимизация режимов работы всех действующих на территории края теплоэлектрических станций.

Не секрет, что в крае ощущается недостаток собственных генерирующих мощностей. Но те, что есть, используются максимально рационально, при этом совершенствуясь и развиваясь. Один из примеров тому ОАО «Бийскэнерго». В настоящее время ОАО «Бийскэнерго» — самая мощная теплоэлектроцентраль в Алтайском крае. Это надежный поставщик тепла и электроэнергии, обладающий необходимым запасом прочности для стабильной и безаварийной работы.

Предприятие продолжает динамично развиваться. Последовательная реализация основных стратегических направлений развития, выработка которых была связана с лидерством в минимизации издержек производства, приносит предприятию позитивный результат.

ОАО «Бийскэнерго» надежно и бесперебойно обеспечивает предприятия и население Бийска тепловой энергией, выполняет диспетчерские графики поставки электроэнергии, утвержденные текущие и перспективные программы по техническому перевооружению и модернизации производства.

В 2012 году ОАО «Бийскэнерго» запланировало капитально отремонтировать 2 котлоагрегата и 2 турбоагрегата. Сумма утвержденной ремонтной программы на 2012 год составляет 395,5 миллиона рублей. План финансирования работ по капитальному строительству, модернизации и техническому перевооружению «Бийскэнерго» составляет 324 миллиона рублей, что на 13,3 процента выше уровня прошлого года. Нет сомнения в том, что вся намеченная программа практически выполнена.

ОПТИМИСТИЧНЫЕ ПРОГНОЗЫ

В вопросе прогноза темпов дальнейшего развития промышленности Алтайского края ориентиром служат целевые показатели Программы социально-экономического развития региона, согласно которым за пять ближайших лет, с 2012 по 2017 год, индекс промышленного производства в Алтайском крае по сравнению с сегодняшними показателями должен прирасти не менее чем на 28 процентов. Для этого сегодня в регионе созданы все необходимые условия.

реклама

ГЕНЕРАТОР РОСТА

БОГУЧАНСКАЯ ГЭС ЗАПУЩЕНА В ПРОМЫШЛЕННУЮ ЭКСПЛУАТАЦИЮ ОСЕНЬЮ ТЕКУЩЕГО ГОДА. ОДНАКО ЭКСПЕРТЫ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО ИМЕЮЩУЮСЯ В СИБИРИ ПРОБЛЕМУ ДЕФИЦИТА МОЩНОСТИ ДАЖЕ ТАКАЯ КРУПНАЯ ГЭС НЕ РЕШИТ. СТАРЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ И КРУПНЫЕ ИНВЕСТПРОЕКТЫ, РЕАЛИЗУЕМЫЕ НА ВОСТОКЕ СТРАНЫ, ТРЕБУЮТ КУДА БОЛЬШЕ УСИЛИЙ, ЧЕМ ЗАПУСК ОДНОЙ, ПУСТЬ И МАСШТАБНОЙ, ГЭС. ПОТЕНЦИАЛ РАЗВИТИЯ ЭНЕРГОКОМПЛЕКСА ОНИ ВИДЯТ В СНЯТИИ ГОСОГРАНИЧЕНИЙ С ОТРАСЛИ И В ОСВОЕНИИ АЗИАТСКОГО РЫНКА. ДМИТРИЙ МАЛЬКОВ

АРТЕМ ЛЕНЦ

ОКОНЧАНИЕ СТРОИТЕЛЬСТВА БОГУЧАНСКОЙ ГЭС СВЯЗАНО НЕ СТОЛЬКО СО СКОРОСТЬЮ НАПОЛНЕНИЯ ВОДОХРАНИЛИЩА, СКОЛЬКО С ГОТОВНОСТЬЮ К РАБОТЕ ЕЕ ОСНОВНЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Как планирует руководство «РусГидро», на полную мощность в 3 тыс. МВт с пуском всех девяти агрегатов Богучанская ГЭС (БоГЭС) должна выйти в 2013 году. Пока в режиме промышленной эксплуатации работают три турбины. До конца года предполагается подготовить к вводу в работу еще три гидроагрегата. Их поэтапный пуск в промышленную эксплуатацию будет осуществлен в декабре 2012 — марте 2013 года. Оставшиеся должны быть смонтированы и подготовлены к работе в течение следующего года, все будет зависеть от сроков наполнения водохранилища до проектной отметки 208 м. По информации «РусГидро», с 1 декабря 2012 года новая ангарская ГЭС начала поставки электроэнергии на оптовый рынок. Прогноз выработки на 2013 год составляет 10,6 млрд кВт•ч, при среднемноголетней проектной выработке — 17,6 млрд кВт•ч. Напомним, достройка БоГЭС возобновлена в 2006 году компаниями ОАО «РусГидро» и ОК «Русал» после заключения соглашения о совместной реализации проекта по созданию Богучанского энергометаллургического объединения (БЭМО) в составе БоГЭС и алюминиевого завода производительностью 600 тыс. т металла в год.

Отраслевые эксперты отмечают, что запуск БоГЭС принципиально не отразится на существующем энергетическом балансе региона. По информации «РусГидро», генерация новой станции в среднесрочной перспективе сопоставима с прогнозируемым ростом потребления в Сибири. Предполагается ввод Богучанского и Тайшетского алюминиевых заводов и ряда других крупных потребителей. О своем интересе к прямым поставкам электроэнергии с Богучанской ГЭС заявляли крупные промышленные группы, планирующие строительство производственных мощностей на территории Сибири. Помимо производителей алюминия это золоторудные ГОКи и Богучанский ЛПК. «Максимально возможный объем поставки мощности БоГЭС конкретным потребителям может составить от 0,5 тыс. до 1 тыс. МВт. Предусмотрен специальный механизм по хеджированию рисков невостребованности электроэнергии БоГЭС, в том числе и связанных с переносом запуска Богучанского алюминиевого завода. Для этого компанией подписаны предварительные соглашения с ОАО «ЭСК РусГидро» и ЗАО «МАРЭМ+» о поставках всего объема выработки станции в долях 50 на 50», — рассказали в пресс-службе «РусГидро».

Энергетики не прогнозируют серьезных ценовых колебаний на рынке с вводом станции. В «РусГидро», в свою очередь, подчеркивают, что запуск БоГЭС только вытеснит с рынка вынужденную генерацию тепловых станций, стоимость электроэнергии которой не учитывается при формировании цены на РСВ (рынок на сутки вперед). Нивелирует ситуацию и отмечающийся в последние годы рост цен на уголь. Поэтому в компании уверены, что снижения цен на электроэнергию на рынке ждать также не стоит.

Между тем, по информации регулятора рынка, несмотря на значительные генерирующие мощности, в Сибири сохраняется устойчивый дефицит электрической энергии. По данным СО ЕЭС, месячные значения дефицита электроэнергии варьируются от 200 млн кВт•ч в летний период до 1,2 млрд кВт•ч зимой и определяются режимами работы электрических станций и потреблением ОЭС Сибири. Столь значительный рост дефицита зимой специалисты объясняют необходимостью производства ремонтных работ на генерирующем и электросетевом оборудовании, аварийностью, наличием топлива и рядом других сопутствующих факторов. «Если рассматривать отдельные территории, то энергодефицитными являются прежде всего энергосистемы, входящие в западную часть ОЭС Сибири. Красноярская и Иркутская энергосистемы являются избыточными, но имеющийся на их территории резерв мощности не всегда можно передать по электрическим сетям из-за их ограниченной пропускной способности», — отмечает директор филиала ОАО СО ЕЭС — Красноярское РДУ Владимир Смирнов. Наиболее энергодефицитными регионами Сибири являются Алтайский край, республики Алтай, Бурятия и Тува, им не хватает собственных источников генерации.

По данным СО ЕЭС, основные резервы мощности СФО традиционно сосредоточены в восточной части объединения — на ГЭС Ангарского каскада. Однако, как отмечает регулятор рынка, их использование ограничено пропускной способностью транзита ВЛ 500 кВ в сечении электрической сети Братск — Красноярск, а также лимитами расхода воды в нижнем бьефе Усть-Илимской ГЭС, связанными с графиком заполнения водохранилища БоГЭС. «Поэтому в предстоящий осенне-зимний период возрастает роль резерва мощностей, размещенных на тепловых электростанциях западной части энергообъединения», — сообщил господин Смирнов.

До сих пор на энергосистеме Сибири сказываются и последствия аварии на Саяно-Шушенской ГЭС. Господин Смирнов подчеркнул, что в 2012 году в условиях восстановления и строительства пяти гидрогенераторов СШГЭС средний ежемесячный дефицит электроэнергии ОЭС Сибири составил 680,4 млн кВт•ч, что соответствует среднему часовому значению дефицита 900 МВт. «РусГидро» планирует вывести СШГЭС на доаварийную мощ-

В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ В СИБИРСКОЙ ГЕНЕРАЦИИ НАМЕТИЛСЯ КРЕН В СТОРОНУ ПРОЕКТОВ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВО БОЛЕЕ ДЕШЕВОЙ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ

ность в 2014 году. Сейчас на станции работает пять гидроагрегатов. Из них три — это новое оборудование, пущенное в работу в период с декабря 2011 года по июль 2012 года. Как пояснили в пресс-службе компании, в выработке электроэнергии также участвуют два гидроагрегата, которые меньше прочих пострадали в аварии и были пущены в работу после восстановительного ремонта в 2010 году. В дальнейшем их предполагается вывести из работы и заменить на новые. Инвестпрограмма станции предусматривает ежегодный ввод в работу по три новых гидроагрегата. Статистика энергокомпании показывает, что в 2011 году СШГЭС выработала более 18 млрд кВт•ч электроэнергии и почти достигла доаварийного уровня использования мощностей. Тогда годовая выработка составляла 20-22 млрд кВт•ч.

По оценкам экспертов, сегодня в Сибири фактически сложился паритет тепловой и гидрогенерации. По данным СО ЕЭС, установленная мощность электростанций Сибири имеет структуру, в которой 52% приходится на долю тепловой генерации и 48% на долю ГЭС. Но это лишь номинальные показатели. «Электростанции, даже при отсутствии оборудования в ремонте, практически не работают с нагрузкой, соответствующей их установленной мощности, из-за различных сезонных, режимных, ресурсных и других ограничений. Реально доступной является только так называемая располагаемая мощность. Так вот, для сибирских ГЭС, установленная мощность которых составляет 23,27 тыс. МВт, ее величина с учетом гидрологических ограничений составляет всего 10,5 тыс. МВт. Для тепловых станций относительная величина ограничений меньше и располагаемая мощность составляет 20,1 тыс. МВт», — рассказал Владимир Смирнов. Таким образом, доля фактического участия тепловых станций в энергобалансе составляет 65%, ГЭС — 35%. При этом тепловые электростанции работают, как правило, в базовом режиме, а ГЭС помимо несения базовой мощности осуществляют регулирование суточной неравномерности нагрузок всей энергосистемы.

Между тем в последнее время в сибирской генерации наметился крен в сторону проектов гидроэнергетики, обеспечивающих производство более дешевой электрической энергии. Так, ввод только одной БоГЭС обеспечит прирост мощности на 3 тыс. МВт, что существенно превышает показатели строящихся тепловых энергоблоков. В то же время за последние два года в Сибири введено в эксплуатацию новое теплоэнергетическое оборудование, обеспечившее прирост мощности около 1,6 тыс. МВт.

Генеральный директор ОАО «Э.ОН Россия» Максим Широков полагает, что наметившийся крен в сторону гидроэнергетики не совсем оправдан. «Если учесть неравномерное распределение гидроресурсов и климатические факторы, относительную дороговизну строительства мощностей ГЭС по сравнению с тепловыми станциями, то наращивать долю ГЭС в балансе необходимости нет. Существуют риски маловодных лет, которые повторяются с завидной регулярностью. В каждом конкретном случае необходимо выбирать тот вариант для потребителей, который наиболее привлекателен с точки зрения цены и надежности», — убежден господин Широков.

Генеральный директор «Сибирской генерирующей компании» Сергей Мироносецкий, в свою очередь, считает, что сегодня назрела необходимость создавать условия для развития тепловой генерации и в первую очередь — когенерации. «В отличие от традиционных электростанций станции, работающие в режиме комбинированной выработки, не выбрасывают тепло, которое образуется при их работе, в атмосферу, а используют его для подогрева воды. Это не только улучшает экологические показатели и эффективность производства, но и позволяет сократить расходы на топливо», — пояснил господин Мироносецкий. По его словам, для производства одного и того же количества тепла и энергии на ТЭЦ, работающей в комбинированном режиме, необходимо угля на четверть меньше, чем для производства этого же объема тепла и энергии отдельно на котельной и ГРЭС.

АРТЕМ ЛЕНЦ

ЗАПУСК БОГЭС, ПО ПРОГНОЗАМ ЭКСПЕРТОВ, ПРИНЦИПИАЛЬНО НЕ ОТРАЗИТСЯ НА СУЩЕСТВУЮЩЕМ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ БАЛАНСЕ РЕГИОНА И НЕ ПРИВЕДЕТ К СНИЖЕНИЮ ЦЕН НА РЫНКЕ

Но если об оптимальном балансе генераций участники рынка продолжают спорить, то необходимость модернизации возрастной российской энергетики сомнений не вызывает ни у кого. «Решение вопроса старения мощностей — одна из самых острых задач, стоящих перед отраслевыми игроками. В рамках разработанной программы «РусГидро» на станциях компании планируется заменить до 50% общего парка турбин, 40% генераторов и 60% трансформаторов. Кроме того, запланирована замена вспомогательного оборудования и оборудования вторичной коммутации, высоковольтных выключателей», — рассказали в пресс-службе компании. Схожие масштабные инвестпрограммы есть у тепловых генераторов, работающих в Сибири, имеющих на своем балансе объекты, оборудование которых произведено еще в первой половине XX века и давно не отвечает современным параметрам эффективности и безопасности.

Однако темпы модернизации сдерживает неразвитость и зарегулированность российского рынка электрической энергии, убеждены эксперты. «При установлении тарифов главным ориентиром для государства всегда было сдерживание роста конечных цен для потребителей, в результате чего отрасль долгие годы была недофинансирована, что привело к значительному износу основных фондов. В части установления тарифов не изменилась ситуация и сейчас, что наиболее ярко видим в тепле. Из-за искажений существующей модели рынка, когда тарифы на тепло настолько низки, что производство тепла является убыточным видом бизнеса, развитие ТЭЦ невыгодно. Если ситуацию не изменить, то в дальнейшем это приведет к «котельнизации» теплоснабжения и, следовательно, росту цен на тепло», — прогнозирует Сергей Мироносецкий. По словам Максима Широкова, на сегодняшний день в России отсутствует рыночный механизм строительства новых мощностей. «Регуляторные ограничения, высокая доля госкомпаний среди поставщиков электроэнергии на рынке и предоставление преференций этим компаниям (надбавки к ценам АЭС и ГЭС), перекрестное субсидирование между тепловой и электрической энергией, установление предельных цен на мощность при их конкурентном отборе оставляют единственный инструмент окупаемости инвестиций в строительство генерации — это заключение договоров о предоставлении мощности (ДПМ)», — отмечает господин Широков. Но, как указывают участники рынка, источники и механизмы финансирования модернизации тепловой генерации после завершения программы ДПМ до сих пор не определены. И это делает привлечение новых инвестиционных ресурсов в отрасль проблематичным.

Развитию энергетического комплекса Сибири мешает и ряд нерешенных проблем, которые, по мнению аналитика «Инвесткафе» Андрея Сахарова, практически подрывают инвестиционную привлекательность отрасли и тянут котировки акций энергетических компаний на дно. «Совершенно очевидна необходимость решить имиджевые проблемы, такие как отмена договоров последней мили и перекрестного субсидирования, придание прозрачности механизму тарифообразования, определиться с позицией по RAB-регулированию и структурой сетевого комплекса», — уверен аналитик. Также, по его оценкам, для развития энергетического сектора государство должно выйти из капитала генераторов и сбытов, как и предусматривала реформа РАО.

Сергей Мироносецкий уверен, что государство может серьезно помочь энергетикам, например, отменив предельные уровни цен и избыточные антимонопольные ограничения, а также ограничения по выводу из эксплуатации старого энергооборудования, ликвидировав «перекрестное субсидирование» не только в сетях, но и между тепловой и электроэнергией.

В случае снятия имеющихся ограничений энергетический комплекс Сибири имеет серьезный потенциал развития, убеждены эксперты. По их оценкам, большинство генерирующих компаний региона сейчас находятся «на дне» своего долгосрочного графика доходности. Как полагает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов, основные драйверы роста энергетики заключаются в программе развития Сибири и Дальнего Востока, которая вот уже несколько лет последовательно осуществляется при поддержке государства. «Идет масштабное инфраструктурное строительство, осваиваются крупные сибирские месторождения полезных ископаемых, развивается обрабатывающая промышленность. Всем им требуется электроэнергия, а со временем ее потребуется еще больше. Помимо внутренних потребностей драйверами роста отрасли могут стать и поставки электроэнергии за границу. Азия в перспективе может стать серьезным партнером энергетиков Сибири. О ряде таких проектов уже заявлено», — указывает Дмитрий Баранов. ■

В РЯДАХ ВПК НАЧАЛАСЬ «ПРОПОЛКА»

РОССИЙСКИЕ ВЛАСТИ ПРИЗНАЛИ НЕОБХОДИМОСТЬ МОДЕРНИЗАЦИИ ВПК. ДО 2020 ГОДА НА РЕШЕНИЕ ЭТОЙ ЗАДАЧИ ПЛАНИРУЕТСЯ ПОТРАТИТЬ ТРИЛЛИОНЫ РУБЛЕЙ. НО ДО СИХ ПОР НЕЯСНО, КАК ИМЕННО ИХ РАСПРЕДЕЛЯТЬ, ВЕДЬ МНОГИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ БЕЗНАДЕЖНО УБЫТОЧНЫ ИЛИ ПРОИЗВОДЯТ УСТАРЕВШИЕ ВИДЫ ВООРУЖЕНИЙ. ЭКСПЕРТЫ ПОЛАГАЮТ, ЧТО СРЕДИ НОВОСИБИРСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ «ОБОРОНКИ» ШАНСЫ ДОЖДАТЬСЯ ФИНАНСОВОЙ ПОМОЩИ ЕСТЬ У НАИБОЛЕЕ УСПЕШНЫХ ПРОИЗВОДСТВ, А БЕЗНАДЕЖНО УБЫТОЧНЫЕ ЗАВОДЫ НАДО ЛИКВИДИРОВАТЬ. ЯНА ЯНУШКЕВИЧ

Новосибирск, чей промышленный потенциал сформировался в годы Второй мировой войны, должен и в дальнейшем играть роль центра отечественной «оборонки», убежден вице-премьер правительства РФ Дмитрий Рогозин, курирующий российский ВПК. Чиновник предложил создать в Новосибирске центр «оборонного кластера», поскольку рядом расположены сибирские города «с десятками важных предприятий оборонной промышленности»: Барнаул, Кемерово, Томск, Северск, Омск, Бийск. Немаловажен, по его мнению, и тот факт, что в Новосибирске уже работают крупнейшие предприятия ВПК, в частности авиационное производственное объединение им. Чкалова. Продукция НАПО востребована рынком, в планах завода дальнейший рост объемов производства, портфель заказов на самолет Sukhoi Superjet-100 сформирован до 2015 года.

20 трлн руб., которые предполагается потратить на оборонную промышленность до 2020 года, — «гигантские по российским меркам финансовые ресурсы», отмечает господин Рогозин. Поэтому, по его мнению, их надо использовать «максимально эффективно» — значит новосибирский ВПК должен сотрудничать с Минобороны. Военное ведомство должно выступать не просто «случайным заказчиком» вооружений, а «вместе с производителями заниматься формированием оборонзаказа», подчеркнул он. Только в этом случае, считает чиновник, новосибирским ученым и промышленникам удастся «создать мощный оборонный центр по разработке самых современных видов вооружений, способных обеспечить безопасность страны».

Впрочем, у российских властей пока нет единой позиции в отношении предприятий оборонного комплекса. «Отрасль нуждается в модернизации, которая должна быть столь же кардинальной, как и в 30-е годы прошлого века», — отмечал президент РФ Владимир Путин. По его инициативе в ближайшие 10 лет расходы бюджета на оборонную промышленность вырастут до 23 трлн руб., а на закупки военной техники на этот срок по госпрограмме вооружений — до 20 трлн руб. А премьер-министр Дмитрий Медведев более скептичен — он знает, что промышленность России «не готова производить современное вооружение». В результате финансирование гособоронзаказа было частично перенесено.

Зато есть понимание, в каком направлении двигаться, у представителей новосибирской «оборонки». По данным директора Научно-исследовательского института электронных приборов (НИИЭП) Валерия Эдвабника, в оборонном комплексе, сосредоточенном в регионе, наиболее серьезное падение объемов производства произошло на предприятиях электронного и приборного профиля, а также в изготовлении боеприпасов и спецхимии. В более выигрышном положении, чем производители традиционного вооружения, оказались предприятия, специализирующиеся на производстве микрорадиоэлектроники. «В Новосибирске сохранились предприятия, способные составить конкуренцию иностранным производителям, а мировой рынок микрорадиоэлектроники исчисляется суммами в миллиарды долларов», — говорит начальник конструкторского бюро завода ОАО «Новосибирский завод полупроводниковых приборов с ОКБ» Александр Гуляев. Поэтому холдинг «Росэлектроника» (входит в корпорацию «Ростехнологии») решил создать в Новосибирске кластер радиоэлектронной промышленности. Проект будет реализовываться в партнерстве с СО РАН, базовыми предприятиями станут заводы ОАО «Научно-производственное предприятие „Восток“», ОАО «Новосибирский завод радиодеталей „Оксид“» и ОАО «Новосибирский завод полупроводниковых приборов с ОКБ».

Объем инвестиций в создание кластера, включая строительство корпусов, приобретение нового оборудования, по предварительным оценкам, составит около 2 млн руб. Предполагается, что кластер расположится в районе новосибирского Академгородка.

Работа на одной площадке позволит увеличить в разы объемы выпуска продукции, надеется директор департамента радиоэлектронной промышленности Минпромторга РФ Александр Якунин. Он предположил, что к 2020 году благодаря созданию кластера совокупный объем выручки увеличится «на порядок» с нынешних 1 млрд руб.

Спрос на продукцию данных предприятий, по оценкам ведущего эксперта УК «Финам Менеджмент» Дмитрия Баранова, «большой и до сих пор не удовлетворенный». Аналитик прогнозирует, что по итогам 2012 года объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг по виду деятельности «производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования» предприятиями отрасли может вырасти на 15-18% по сравнению с 2011 годом (1,254 трлн руб.).

Nb

НОМОС БАНК
СИБИРЬ

Президент
НОМОС-БАНКа-Сибирь
И. Н. Демчук

Уважаемые клиенты, партнеры, дорогие друзья!

От лица всей команды ОАО «НОМОС-БАНК-Сибирь», от себя лично поздравляю всех партнеров, клиентов, а также жителей города и области с наступающим Новым годом и Рождеством!

Успешно пройден еще один год напряженной работы, который ознаменовался как количественным, так и качественным ростом потенциала банка. НОМОС-БАНК-Сибирь утвердился в числе крупных и надежных кредитно-финансовых учреждений, значительно вырос его авторитет и репутация как стабильного, динамично развивающегося, востребованного в своем бизнесе финансового института.

Укрепилось доверие ко всей Группе НОМОС-БАНКа со стороны частных клиентов и бизнес-сообщества. Мы гордимся своими партнерами и благодарим за долгосрочное сотрудничество. Впереди нас ждут новые задачи и укрупнение бизнеса по всем направлениям деятельности.

Сегодня есть все основания для роста вместе с нашими клиентами и партнерами. Мы благодарим всех клиентов и партнеров за лояльность и доброе отношение к банку. Желаем всем дальнейшего процветания, успехов в бизнесе, праздничного новогоднего настроения и исполнения в новом году самых заветных желаний.

Здоровья, счастья, благополучия вам, дорогие земляки! С Новым годом!

Лицензия ЦБ РФ №410 ОАО «НОМОС-БАНК-Сибирь» реклама

Признает перспективы отечественной электронно-оптической промышленности и совладелец новосибирского завода «Экран — оптические системы» Эдуард Таран. Завод производит бинокли, телескопы, приборы ночного видения для бронетанковой техники — все это у предприятия закупается преимущественно через гособоронзаказ. По данным господина Тарана, продукция завода конкурентоспособна на мировом рынке, более 80% идет на экспорт. «Разработки завода могут привлечь порядка миллиарда долларов государственных инвестиций», — уверен собеседник.

Некоторым новосибирским предприятиям удается диверсифицировать свой бизнес и снизить зависимость от гособоронзаказа. Удачным примером является опыт завода ОАО «Корпорация — Новосибирский завод Электросигнал», который выпускает продукцию двойного назначения (аппаратуру связи по гособоронзаказу, радиостанции для железнодорожного транспорта и авиации). Уже сейчас завод помимо основной продукции производит двери и оконные блоки, а также сборные дома из деревянных панелей. В планах на 2013-2014 годы — создание отеля на 200 мест. «Проект будет реализован на собственные и заемные средства и в дальнейшем обеспечит стабильный денежный поток», — рассказал директор предприятия Николай Рычков.

Если с относительно успешными предприятиями оборонного комплекса ситуация ясна, то вопрос, как быть с безнадежно убыточными участниками рынка, которых в Новосибирске также немало, пока открыт. Например, ОАО НПО «Сибсельмаш», производящее сельскохозяйственную технику, горно-шахтное оборудование, а также технологические части для артиллерийского выстрела. Сейчас на заводе идет процедура банкротства — объем кредиторской задолженности превысил 1 млрд руб. Созданное на его базе ОАО «Сибтекстильмаш. Спецтехника. Сервис» (ССС), также находится в процедуре банкротства, кредиторская задолженность этого предприятия — 246 млн руб.

ЕВГЕНИЙ КУРСКОВ

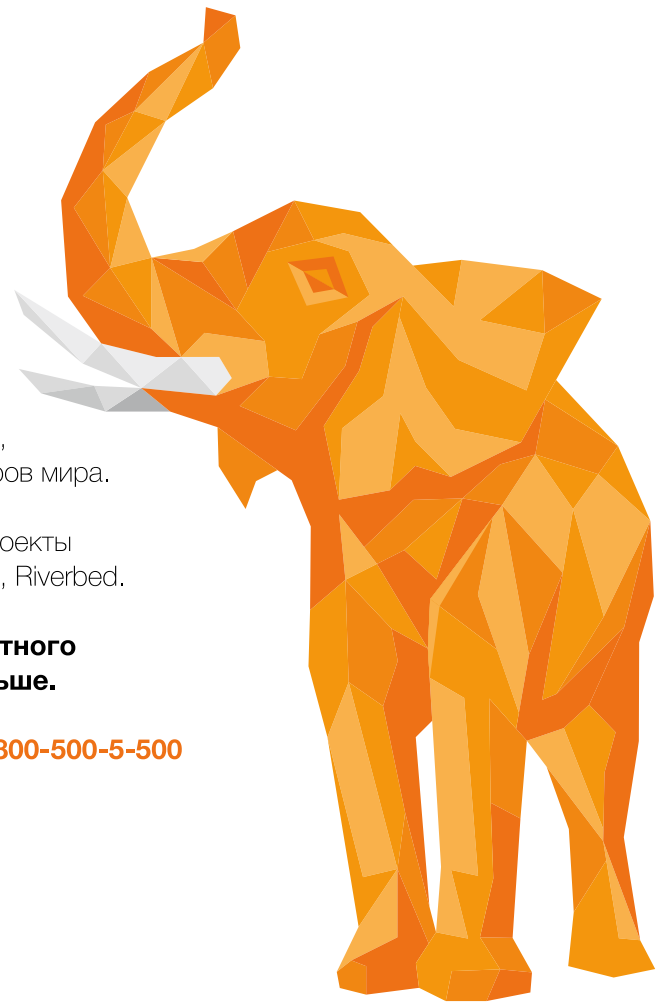
ПОКА ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ЧИНОВНИКИ РЕШАЮТ, КАК МОДЕРНИЗИРОВАТЬ ВПК, НОВОСИБИРСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ОБОРОНКИ НАШЛИ СПОСОБ ДИВЕРСИФИЦИРОВАТЬ БИЗНЕС И УДЕРЖАТЬ ГОСЗАКАЗ

Председатель новосибирского отделения Всероссийского профсоюза работников оборонной промышленности Евгений Плахов видит причины такого положения вещей на «Сибсельмаше» в больших запасах боеприпасов, накопленных российской армией. «Они настолько велики, что завод не увидит гособоронзаказа еще несколько лет», — предполагает он. А губернатор Новосибирской области Василий Юрченко, долгие годы проработавший на заводе, напротив, считает, что виновато «не столько государство, сколько менеджмент предприятия, который должен был учитывать изменения в геополитической обстановке и облике вооруженных сил». Правительство Новосибирской области в поиске способов спасения завода рассматривало возможность концентрации промпроизводств предприятий ОАО НПО «Сибсельмаш», ОАО «Сибтекстильмаш. Спецтехника. Сервис» (ССС) и ОАО НПО «Луч» на одной территории. Наиболее подходящей площадкой, по мнению министра промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области Сергея Семки, могла бы стать площадка «Сибсельмаша», поскольку «здесь есть возможность разместить мощности предприятий, исключением, возможно, станут некоторые производства «Луча» в силу их специфики».

Дмитрий Рогозин предложил создать на базе «Сибсельмаша», а также других крупных предприятий оборонного комплекса технопарки. По его мнению, стоит преобразовать в технопарки многие крупные градообразующие предприятия, особенно те, что не соответствуют требованиям сегодняшнего дня. «На данных промплощадках сможет работать не только крупный, но и средний, и даже малый бизнес, например изготавливать различные изделия и продавать их на рынке, составляя конкуренцию даже монополистам», — объяснил свою идею чиновник. Исполнительный директор «Сибсельмаша» Андрей Макагонов согласен с такой идеей. По его словам, уже сейчас на промплощадке завода работают небольшие фирмы-производители, которые заинтересованы в аренде площадей и развитии небольшого собственного производства. «Заводские цеха и большая территория, около 200 га, привлекательны для них», — аргументирует он. В результате правительство Новосибирской области согласилось с господином Рогозиным и решило создать на площадке «Сибсельмаша» промышленный парк.

Ликвидация «Сибсельмаша», а также многих других убыточных предприятий оборонного комплекса назрела давно, убеждена управляющий партнер юридической компании «Лэнд» Ирина Гребнева. По ее мнению, банкротство оборонных предприятий может принести пользу, поскольку предполагает возможность избавиться от неликвидного, непрофильного имущества и привлечь инвесторов в новые проекты на базе ликвидированных предприятий. ■

большие
могут больше



Наши компетенции — услуги связи и системная интеграция.

Наша сеть передачи данных охватывает 220 стран и территорий, что дает нам право называть себя одним из крупнейших операторов мира.

О нашей репутации как интегратора говорят реализованные проекты с такими вендорами как Cisco, Avaya, Microsoft, HP, Polycom, EMC, Riverbed.

Работая с нами, вы получаете надежного оператора и опытного интегратора в одном лице. Потому что большие могут больше.

Подробнее на www.orange-business.ru или по телефону 8-800-500-5-500

orange™ Business Services

Copyright © Orange Business Services [2012]. Все права защищены. Услуги лицензированы. Оборудование сертифицировано. Реклама.

СТРОИТЕЛИ ЦЕМЕНТИРУЮТ КРИЗИС

ПРОИЗВОДСТВО СТРОЙМАТЕРИАЛОВ — ОДИН ИЗ КЛЮЧЕВЫХ СЕГМЕНТОВ НОВОСИБИРСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. В ДОКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД ОНО УВЕРЕННО ПРОГРЕССИРОВАЛО БЛАГОДАРЯ РОСТУ ОБЪЕМОВ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ. РАЗВИТИЕ ЭТОГО РЫНКА НАБЛЮДАЕТСЯ И СЕЙЧАС. ОДНАКО ЭКСПЕРТЫ ЗАЯВЛЯЮТ О СЕРЬЕЗНЫХ ПЕРЕМЕНАХ. ЗАСТРОЙЩИКИ ОБЗАВОДЯТСЯ СОБСТВЕННЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ, ИХ ПОСТАВЩИКИ ПРИСМАТРИВАЮТСЯ К ПОКУПКЕ СТРОЙПЛОЩАДОК, ОДНИ ХОТЯТ СОКРАТИТЬ ИЗДЕРЖКИ, ДРУГИЕ — ОБЕСПЕЧИТЬ СЕБЯ ГАРАНТИРОВАННЫМ РЫНКОМ СБЫТА. ИРИНА ОВДИНА

По данным Новосибирскстата, в январе — октябре 2012 года объем производства кирпича в Новосибирской области вырос в годовом исчислении на 14,2%, железобетонных изделий и конструкций — на 14,9%. Схожая динамика наблюдается и в других подотраслях индустрии строительных материалов. Рост, по мнению экспертов, был ожидаем. По словам министра строительства и ЖКХ Новосибирской области Дениса Вершинина, в 2011 году в полной мере были сохранены объемы жилищного строительства, что повлияло на предприятия стройиндустрии — заказы от компаний-застройщиков они получали постоянно. Так, по итогам 2011 года в Новосибирской области введено в эксплуатацию более 1,4 млн кв. м жилья — больше, чем в докризисном 2008 году. По прогнозам министерства строительства и ЖКХ, в этом году достигнутый уровень сдачи жилья будет удержан.

На возросший спрос рынка предприятия стройиндустрии откликнулись инвестициями. За несколько последних лет они провели модернизацию своих производственных площадей. Например, ЗАО «Дорогинский кирпич» смогло увеличить выпуск кирпича до 40 млн шт. в год. Новую технологическую линию по производству кирпича запустило и ОАО «Черепановский завод строительных материалов». Расширило производственные мощности ОАО «Искитимцемент» — на 1 млн т в год. «По нашей оценке, сегодня мощности далеко не всех крупнейших предприятий стройиндустрии Новосибирской области загружены более чем на 70%, — отмечает Сергей Дьячков, управляющий партнер DSO Consulting. — Лишь монополисты подотраслей («Искитимцемент» и завод «Сибит», бывший таковым до ввода «Бетолекса») имеют сегодня, по нашим оценкам, загрузку своих производственных мощностей на уровне 90% или более». В любом случае, по данным экспертов, дефицита по большинству базовых стройматериалов (щебень, песок, кирпич, цемент, бетоны всех видов) в Новосибирской области нет. Суммарные производственные мощности региональных производителей этих материалов избыточны.

Однако правительство Новосибирской области и застройщики утверждают, что производимых материалов не хватает, чтобы покрыть потребности отрасли. По словам Дениса Вершинина, несмотря на увеличение объемов строительства, выпуска и отгрузки продукции за 2011 год в сравнении с 2010 годом, ситуация на предприятиях стройиндустрии остается сложной. Обеспечить развитие отрасли и сохранить достигнутые темпы строительства без крупных предприятий стройиндустрии регион не сможет. С выводами чиновника согласна и Вера Коновалова, генеральный директор ООО «Новосибирск СтройМастер»: «Застройщики сегодня полностью потребляют те строительные материалы, что производятся в области. Более того, их даже не хватает». В связи с этим региональное правительство разрабатывает долгосрочную целевую программу «Развитие предприятий промышленности строительных материалов и индустриального домостроения на территории Новосибирской области». Ее основная задача — стимулирование и поддержка инвестиционной активности при осуществлении модернизации действующих предприятий стройиндустрии и строительстве новых, обеспечивающих выпуск современных энергоэффективных, экологичных материалов. Планируется, что в программу будут включены меры по возмещению части затрат по привлечению в отрасль кредитных ресурсов на инвестиционные цели. Кстати, такой опыт сотрудничества у властей уже есть. Подобная схема применялась в ходе строительства завода по производству газобетона автоклавного твердения «Бетолекс».

АЛЕКСАНДР КРЯЖЕВ

НА РАСТУЩИЙ СПРОС РЫНКА ПРЕДПРИЯТИЯ СТРОЙИНДУСТРИИ ОТВЕЧАЮТ ИНВЕСТИЦИЯМИ В РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА И ВНЕДРЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

В 2012 году в области введены в эксплуатацию два мощных производства строительных материалов — Гусинобродский кирпичный завод (мощность первой очереди — 4,5 млн шт. кирпича в месяц) и первая очередь газобетонного завода «Бетолекс» (общая мощность 470 тыс. куб. м в год). Однако власти считают, что это капля в море. «Чем больше будет крупных заводов по производству стройматериалов в Новосибирской области, — отмечает губернатор Василий Юрченко, — тем выше будет конкуренция и ниже стоимость квадратного метра готового жилья».

В себестоимости квадратного метра построенного жилья стоимость использованных строительных материалов, по оценке Сергея Дьячкова, может составлять примерно 40%. Таким образом, предстоящее снижение цен большинства строительных материалов на 20-30% может удешевить себестоимость в жилищном строительстве примерно на 10% — как это происходило и в прошлой острой фазе кризиса в 2009 году.

Впрочем, застройщики нашли свой способ снизить стоимость квадратного метра готового жилья и увеличить прибыль: за счет открытия и развития собственного «натурального хозяйства» — производства строительных материалов. В 2012 году существенно расширила мощности по производству изделий для крупнопанельного домостроения на заводе группа «Дискус Плюс». Более того, производственные мощности некоторых строительных компаний выросли до самостоятельных предприятий, занимающихся производством материалов для всего строительного рынка, а не только для нужд конкретной стройки. Например, «Первый строительный фонд» построил крупный кирпичный завод «Ликолор».

По мнению экспертов, наличие большого количества производственных мощностей в целом может негативно сказаться на развитии строительной отрасли Новосибирской области. «В настоящее время объемы производства строительных материалов в Новосибирской области пока растут. Несмотря на то что в регионе уже начался кризис перепроизводства жилья. Кроме того, объемы строительных работ в октябре упали в сопоставимых ценах на 20% в сравнении с показателем октября прошлого года, а объемы ввода жилья — более чем вдвое. При такой динамике потребления строительных материалов многие их производители сегодня выдают своим потребителям товарные кредиты и зачастую работают «на склад». Уже в ближайшие месяцы, думаю, эти производители начнут снижать объемы и из-за дефицита оборотных средств распродавать складские запасы по сниженным ценам», — прогнозирует Сергей Дьячков.

Назревающая ситуация в строительной отрасли Новосибирской области подталкивает заводы по производству стройматериалов пересмотреть способы ведения бизнеса. Менеджмент «Бетолекса», к примеру, уже на открытии завода заявил о собственной многопрофильности и выходе на региональный строительный рынок и рынок девелопмента. Компания предполагает выступить в качестве застройщика, используя готовую технологию строительства. Руководство завода уже заявило о покупке одной новосибирской строительной компании и подготовке проекта строительства. ■

НАЛИЧИЕ БОЛЬШОГО КОЛИЧЕСТВА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ В ЦЕЛОМ МОЖЕТ НЕГАТИВНО СКАЗАТЬСЯ НА РАЗВИТИИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

СТАБИЛЬНАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

РЫНОК КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ НОВОСИБИРСКА ВЕДЕТ СЕБЯ НЕОДНОЗНАЧНО. ТОЛЬКО У ДЕВЕЛОПЕРОВ ПОЯВЛЯЕТСЯ НАДЕЖДА НА ДОСТИЖЕНИЕ ДОКРИЗИСНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПО АРЕНДНЫМ СТАВКАМ, КАК РЫНОК ВНОВЬ ОТКАТЫВАЕТСЯ НАЗАД. ЭКСПЕРТЫ ПРОГНОЗИРУЮТ 30%-НОЕ ПАДЕНИЕ АРЕНДНЫХ СТАВОК НА ОФИСНУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ УЖЕ В 2013 ГОДУ. НА ЭТОМ ФОНЕ ЗАМЕТНЕЕ СТАНОВИТСЯ РАСТУЩИЙ СПРОС НА СТРОИТЕЛЬСТВО ТОРГОВЫХ ЦЕНТРОВ. ИРИНА ОВДИНА

По данным аналитического центра компании «Сибакадемстрой Недвижимость», в ближайшие год-два активного роста рынка офисной недвижимости не предвидится. В 2011-2012 годах планировалась сдача около 30 новых объектов, которые могли пополнить список самых престижных и впечатляющих девелоперских проектов Новосибирска. Наиболее крупными из них являются: бизнес-центр на ул. Фрунзе, 238/1; бизнес-центр «Сарэт-Сибирь» на ул. Депутатская, 46; два бизнес-центра компании «Заельцовская» — на пр. Дзержинского, 1/3, и на ул. Семьи Шамшиных, 64.

Однако в эксплуатацию в 2012 году будет введен только один крупнейший объект — бизнес-центр «Новая высота» (33,6 тыс. кв. м, предварительно класс В, ул. Фрунзе, 242). Остальные по разным причинам откладывают срок сдачи, а некоторые и вовсе перешли в разряд замороженных. Впрочем, эксперты единодушно считают, что имеющихся офисных площадей Новосибирску сегодня более чем достаточно, чтобы покрыть потребности рынка. По мнению Сергея Дьячкова, управляющего партнера DSO Consulting, все возможности в этом сегменте исчерпаны как минимум до 2014 года.

В зависимости от готовности и стадии реализации проекта цены в строящихся бизнес-центрах варьируются от 50 тыс. до 100 тыс. руб. за 1 кв. м. По данным аналитиков «Сибакадемстрой Недвижимости», средняя стоимость квадратного метра составила 63,43 тыс. руб., что на 2,7% выше, чем во втором квартале 2012 года. Елена Ермолаева, директор компании RID Analytics, объясняет этот рост тем, что на рынок офисной недвижимости выходят качественно новые объекты с более высоким уровнем цен. Они-то и задают тон на рынке. Например, бизнес-центр «Кристалл» (Красный проспект, 77).

В основном все строящиеся бизнес-центры, по словам экспертов, будут относиться к классу С. Офисные помещения этой категории — лидеры спроса прошлых годов, когда размер арендной платы был решающим аргументом для подавляющего числа предпринимателей. Неудивительно, что инвесторы сделали ставку именно на эту категорию товара. Однако арендные ставки, по данным RID Analytics, к сентябрю выросли больше всего на недвижимость класса В — на 10%. «Ставки на офисную недвижимость могут изменяться разнонаправленно, — говорит Елена Ермолаева. — Рост ставок на офисную недвижимость класса В могу объяснить тем, что в 2012 году в этом классе выросла доля свободных помещений, в том числе и по высокой ставке аренды».

Выводы коллеги подтверждает и Сергей Дьячков: рублевые ставки аренды в офисных объектах всех видов стабильны с лета 2012 года. Но в условиях, когда темпы роста экономики России и Новосибирской области на глазах замедляются, трудно ожидать иного. Небольшому росту ставок способствовал тот факт, что в 2012 году было введено в эксплуатацию в целом сравнительно небольшое количество квадратных метров офисной недвижимости. Рынок заполнен практически на 100%, и доля свободных предложений составляет всего около 2%. Но даже с учетом приближающегося дефицита ставки аренды офисных помещений класса С остались без изменений, а помещения класса D подешевели на 5%.

ЕВГЕНИЙ КУРСКОВ

НЕСМОТРЯ НА ОБЩИЕ ПЕССИМИСТИЧНЫЕ НАСТРОЕНИЯ РЫНКА, СПРОС НА АРЕНДУ ТОРГОВЫХ ПЛОЩАДЕЙ, ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ, ОСТАНЕТСЯ СТАБИЛЬНЫМ

Эксперты объясняют это снижение сменой приоритетов арендаторов. Комфорт, наличие необходимой инфраструктуры и транспортная доступность сегодня являются пусть не основными, но решающими критериями выбора офиса. Поэтому предприниматели, несмотря на низкие цены, не спешат снимать офисы класса D — здания бывших заводоуправлений, строения в составе действующих промышленных участков, расположенные в отдалении от магистралей и делового центра города.

По данным RID Analytics, на сентябрь 2012 года средние ставки на офисную недвижимость класса А составляли 1,3 тыс. руб. за 1 кв. м, класс В стоил 820 руб. за 1 кв. м, класс С — 650 руб. за 1 кв. м, за помещения класса D собственники просили 400 руб. за 1 кв. м в месяц. Впрочем, участники рынка уже сегодня заявляют о новом возможном росте этих арендных ставок в течение 2012-2013 годов.

Однако Сергей Дьячков с таким прогнозом не согласен: «Этот рынок замер в ожидании плохих новостей. Мы полагаем, что уже в 2013 году городской рынок офисов отреагирует на наступление новой острой фазы кондратьевского кризиса примерно так же, как отреагировал в 2009 году, — именно снижением рублевых ставок аренды на 10-30% в зависимости от местоположения объектов и уровня управления ими». Также, по данным DSO Consulting, вполне естественным образом ведет себя рынок торговых площадей. «Сложно увидеть бурный рост потребления аренды торговых помещений в условиях, когда розница фактически стагнирует, — поясняет Сергей Дьячков. — Согласно Новосибирскстату, темпы роста розничного товарооборота в Новосибирской области в этом году около 1,5% годовых. Ясно, что статичны в последние месяцы и рублевые ставки аренды торговых площадей — с очевидным потенциалом снижения уже в ближайшие месяцы». В то же самое время эксперты «Сибакадемстрой Недвижимости» утверждают, что спрос на торговые помещения продолжает оставаться стабильным. Поэтому и строительство торговых центров ведется более активно, чем офисных площадей. В текущем квартале продолжается ввод в эксплуатацию и строительство новых торговых площадок и домов с помещениями общественного назначения, преимущественно под торговую деятельность. На сегодняшний день крупнейшим строящимся в городе торгово-развлекательным объектом, по данным DSO Consulting, является «НовоМолл» на ул. Гоголя (общая площадь 124 тыс. кв. м).

По сведениям «Сибакадемстрой Недвижимости», количество предложений к продаже торговой недвижимости в Новосибирске в третьем квартале увеличилось в два раза, а общая площадь выставленных на рынок объектов выросла на 35,7%. Средняя удельная цена торговых площадей составляет 72 тыс. руб. за 1 кв. м, что на 5,3% ниже, чем в прошлом квартале. Это эксперты объясняют снижением доли дорогих объектов в общем объеме предложения и увеличением доли более дешевых предложений.

Что касается арендных ставок на торговую недвижимость, то их падение продолжается. Связано оно с ростом предложений аренды торговых помещений, количество которых увеличилось на 30%, общая площадь выставленных на рынок объектов — на 88,3%. На сентябрь 2012 года средняя арендная ставка предложения торговых площадей, по данным риелторов, уменьшилась на 13,3% и составила 986 руб. за 1 кв. м. Ценовой диапазон арендных ставок колеблется от 420 до 2,5 тыс. руб. за 1 кв. м в зависимости от доступности торгового центра.

В любом случае в ближайшее время недостатка в торговых площадях в столице СФО, по прогнозам экспертов, не будет и дефицита не предвидится. Более того, в Новосибирске заметно изменился их формат, почти не осталось киосков и торговых павильонов. Хотя спрос на подобные объекты еще существует, но на сегодняшний день это, пожалуй, наиболее дорогие предложения аренды. Эксперты сложившееся положение дел объясняют сокращением предложений на рынке, связанным с введенными ограничениями на продажу алкоголя и табака, а также новыми требованиями к строительству небольших торговых павильонов. ■

Сколько стоит коммерческая недвижимость в СФО

Рынок коммерческой недвижимости в регионах СФО, по оценкам экспертов, развивается нестабильно. К примеру, в Омске в первом квартале 2012 года был отмечен рост спроса на офисную и торговую недвижимость, не характерный для этого времени года. Зато во втором-третьем квартале начался спад. Средняя цена продажи 1 кв. м в торговом помещении на второй квартал 2012 года составила 42 тыс. руб. за 1 кв. м, а к третьему кварталу она опустилась до 39 тыс. руб. за 1 кв. м. Средняя арендная ставка торговых помещений составила 500 руб. за 1 кв. м, офисных немного меньше — 400 руб. за 1 кв. м.

Зато в Кузбассе коммерческую недвижимость предпочитают снимать. При этом арендная плата не только не растет, наоборот, арендодатели снижают цену для заключения долгосрочных договоров. Объектов на продажу на этом рынке не так много. Ценовой диапазон коммерческой недвижимости, выставленной на продажу, варьируется от 25 тыс. до 55 тыс. руб. за 1 кв. м. Арендные ставки колеблются от 250 до 1,5 тыс. руб. за 1 кв. м в зависимости от расположения и состояния помещений. Преобладает аренда над продажей и в Томске. По данным управления Росреестра по Томской области, за первое полугодие 2012 года по сравнению с аналогичным периодом 2011 года количество регистрации прав на нежилые помещения выросло на 9,8%, а количество регистрации сделок с нежилыми помещениями — на 89,7%. Средняя цена в Томске с начала 2012 года выросла примерно на 5% и составила 46,53 тыс. руб. за 1 кв. м офисной недвижимости, 35,46 тыс. руб. за 1 кв. м торговой. Ценовой диапазон арендных ставок на офисную и торговую недвижимость здесь составляет от 350 до 2 тыс. руб. за 1 кв. м.

«ВЕКТОР, КОТОРОГО МЫ ПРИДЕРЖИВАЕМСЯ, БЫЛ ВЫБРАН ВЕРНО»

2012 ГОД ОКАЗАЛСЯ НЕ САМЫМ ЛЕГКИМ ДЛЯ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ. МНОГИЕ ОБОРОННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПОСТРАДАЛИ ОТ СОКРАЩЕНИЯ ГОСЗАКАЗА, А СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО — ОТ ЗАСУХИ. ТЕМ НЕ МЕНЕЕ ВЛАСТЯМ РЕГИОНА УДАЕТСЯ ВЫПОЛНЯТЬ ЗАЯВЛЕННЫЕ ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ. О ТОМ, ЧТО ПОЗВОЛИЛО ДОБИТЬСЯ РЕЗУЛЬТАТОВ, ГУБЕРНАТОР ВАСИЛИЙ ЮРЧЕНКО РАССКАЗАЛ КОРРЕСПОНДЕНТУ GUIDE ВАЛЕРИЮ ЛАВСКОМУ.

GUIDE: Что вы считаете наиболее значимым достижением правительства региона в этом году?

ВАСИЛИЙ ЮРЧЕНКО: Одним из главных результатов работы органов власти в 2012 году можно считать то, что основные цели и задачи, которые мы ставили, практически выполнены. Даже несмотря на то, что по многим, не зависящим от региона обстоятельствам этот год оказался очень напряженным. Основные экономические показатели выглядят вполне достойно. Объем государственных и частных вложений, инвестиций в экономику должен составить по его итогам 168 млрд руб., при этом доля инвестиций в ВРП достигнет примерно 27%.

Индекс промышленного производства по основным видам деятельности в январе — октябре нынешнего года составил 108,9 % по отношению к аналогичному периоду прошлого года; для сравнения, среднероссийский показатель — 102,8%. Такие высокие результаты прежде всего достигнуты за счет предприятий, относящихся к обрабатывающей отрасли. Рост производства отмечен и в других видах деятельности, в том числе в строительстве, грузообороте транспорта, отрасли связи. В этом году впервые за последние десятилетия в нашем регионе рождаемость превысила смертность, мы вышли на естественный прирост населения — плюс тысяча человек.

Отдельно напомню о крупных инфраструктурных проектах. Строительство третьего автомобильного моста через Обь в черте Новосибирска идет по плану, более того, нам удалось получить дополнительное финансирование из федерального бюджета. Нет никаких сомнений, что в 2014 году этот важнейший объект будет введен. В январе открылся новый экспоцентр площадью 40 тыс. кв. м, который призван усилить инвестиционную привлекательность региона. Мы возлагали на него большие надежды, и они оправдываются сполна. Количество выставок значительно выросло. Мнение участников, гостей однозначно: все в восторге от условий, которые предоставлены в экспоцентре для делового общения.

Мы неплохо завершаем большие социальные проекты. В их числе модернизация здравоохранения, укрепление материальной базы учреждений культуры, выполнение программ по реформированию начального и среднего профессионального образования, развитию физической культуры и спорта. В этом году были введены новые здания технопарка новосибирского Академгородка, центр нейрохирургии, в декабре состоится ввод Большого концертного зала филармонии.

Отмечу, что областные власти, решая те или иные важные задачи, находились в тесном контакте с общественностью и бизнес-сообществом. Так, созданы совет по развитию социально-гуманитарных наук и попечительский совет театра оперы и балета, который, я надеюсь, позволит более активно реализовывать творческие начинания театра, создаст условия для полного раскрытия его потенциала.

Но все-таки 2012 год прошел под знаком 75-летия Новосибирской области. В юбилейные дни принято подводить итоги работы, оценивать вклад поколений, и ставить задачи на предстоящий период. В течение всего года в районах и городах области проходили всевозможные мероприятия, объединенные темой 75-летия Новосибирской области.

ПРЕСС-СЛУЖБА ГУБЕРНАТОРА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Значимым событием, безусловно, стала презентация Новосибирской области в Государственной думе РФ. Считаю, что нам в полной мере удалось продемонстрировать экономический, инновационный, научный и культурный потенциал региона.

G: Госкорпорация «Ростехнологии» обнародовала несколько масштабных проектов по реорганизации своих активов в Новосибирске. На площадях «Сибсельмаша», в частности, предполагается сконцентрировать производство трех предприятий. Производство еще трех — собрать в одном специально построенном комплексе. Насколько реальными представляются такие перспективы и смогут ли эти планы поправить экономическую и финансовую ситуацию на оборонных заводах госкорпорации?

В.Ю.: Надо учитывать в первую очередь тот факт, что производственные мощности большинства предприятий, работающих для оборонной отрасли, устарели. Они строились в другое время и для тех целей, которые сегодня больше не стоят. Оборудование на этих заводах создавалось на такой технологической платформе, которая не может быть эффективно использована в современной экономике. И главное — эти мощности излишни, если говорить о нынешнем объеме государственного оборонзаказа.

Эти предприятия необходимо модернизировать, оптимизировать. Сегодня нужно осваивать новые виды продукции, выходить на новые рынки, чтобы загрузить производственные мощности, то есть повысить эффективность и создать более высокую фондоотдачу. Так что те инициативы, о которых вы говорите, — это правильное решение. Вопросы, касающиеся создания промышленной площадки в Ленинском районе, мы еще будем обсуждать с «Ростехнологиями»: как использовать ее максимально эффективно, в том числе для нужд малого бизнеса. И у правительства области, и у госкорпорации есть понимание того, что эта промышленная площадка будет сформирована с хорошей инженерной инфраструктурой и логистикой. Разногласий в подходах к реформированию предприятий с «Ростехнологиями» у нас нет.

G: ТНК-ВР продала в этом году обе свои компании в Новосибирской области — «Новосибирскнефтегаз» и «Северноенефтегаз». Знакомы ли вы с планами нового собственника и насколько они соответствуют планам самого региона? Готова ли «Русснефть» к масштабным инвестициям в новый проект?

В.Ю.: Я встречался с новыми собственниками «Новосибирскнефтегаза» и «Северноенефтегаза», после того как стало известно о продаже этих активов. Мы обсудили перспективу развития нефтедобычи с учетом особенностей этих месторождений.

За последний год на этих месторождениях произошло серьезное падение добычи нефти. В некоторой мере оно обосновано, учитывая общую ситуацию в отрасли, но глубину падения я считаю неадекватной даже с учетом таких объективных проблем. Эту ситуацию я обсуждал с бывшим собственником — ТНК-ВР. Что касается новых владельцев, то у нас с ними совпали оценки по поводу того, как развивать месторождения. Необходимо проводить геологоразведочное бурение, которое позволит поддерживать добычу на уровне примерно 1 млн т нефти в год. Компания этой зимой начнет бурение, которое не проводилось уже два-три года. У руководства компанией в Новосибирске поставлен человек, который знает месторождение и его особенности, — Сергей Королев. Договорились, что в январе будем рассматривать план действий инвестора по работе на Верх-Тарском месторождении. Хочу отметить, что у «Русснефти» есть большой опыт работы как раз на небольших месторождениях. Компания способна выстроить на них эффективный бизнес. Сумма инвестиций новых собственников, я думаю, станет понятной после того, как они точно определятся со своими планами.

G: Чем завершилась разработка долгосрочной целевой программы развития Новосибирского научного центра?

В.Ю.: Концепция программы «Государственная поддержка комплексного развития Советского района города Новосибирска и новосибирских научных центров СО РАН и СО РАМН на 2012-2016 годы», как вы помните, была утверждена еще в начале 2012 года, и с того момента шла работа над текстом самой программы. Это «тяжелый» документ. Программа имеет много особенностей. По большому счету так комплексно за развитие Советского района не брались. В документе четко прописаны полномочия и ответственность всех сторон — областной и городской власти, СО РАН и инновационного бизнеса. Этот бизнес активно работает, он уже во многом формирует облик Академгородка. Особенностью этой работы стало привлечение общественности района. 10 декабря она будет вынесена на рассмотрение областного правительства.

G: Засуха 2012 года нанесла тяжелый урон сельскому хозяйству. Насколько долговременными прогнозируются ее последствия для АПК? Или стоит рассматривать эту ситуацию как ЧП, которое надо просто преодолеть и забыть?

В.Ю.: Нет, так не получится. Засуха 2012 года показала всем, кто работает в отрасли АПК, и мы убедились еще раз в том, что вектор, которого мы придерживаемся, выбран верно. Я говорю об акценте на диверсификацию в растениеводстве — нельзя заниматься только производством зерна, необходимо выращивать разные культуры. Другой важный момент — приоритетное развитие животноводства. Ситуация этим летом показала, что тот, кто занимался исключительно производством зерна, грубо говоря, упал навзничь, и, может, кому-то будет непосильно встать.

Такая засуха, конечно, означает и дополнительную нагрузку на бюджет. Но задача власти ни в коей мере не состоит в том, чтобы компенсировать все риски, которые не учли сельхозпроизводители, и просто отдать им бюджетные деньги в качестве компенсации. Такой задачи нет. Бизнес должен выстраивать свою стратегию, тактику и нивелировать риски. Мы можем помочь в какой-то части. Если отсчитывать от первоначального варианта областного бюджета, то засуха «добавила» к нему 240 млн руб. расходов. Кроме того, регион дополнительно получил из федерального бюджета порядка 1,5 млрд руб., если учитывать предоставленные льготы по ГСМ. Но надо иметь в виду, что не все федеральные средства получены потому, что имело место стихийное бедствие. На борьбу собственно с последствиями засухи приходится около 300 млн руб. Остальные средства получены регионом в результате планомерной работы на реализацию целевых проектов и программ.

G: В этом году в одном из интервью вы говорили о том, что продолжение строительства метрополитена возможно с использованием механизма частно-государственного партнерства (ГЧП). Какой вариант имеется в виду?

В.Ю.: Я говорил о том, что динамика развития метрополитена к настоящему времени уже не соответствует потребностям Новосибирска с полутора-миллионным населением. И эффективность не устраивает тоже, потому что чем меньше объемы работы, чем больше срок строительства, тем они дороже обходятся бюджету. Поэтому сегодня мы ищем пути, ведем интенсивные переговоры, касающиеся механизмов завершения строительства Дзержинской ветки. Вопрос в том, как обеспечить финансирование, чтобы завершить работы быстро и качественно, а рассчитаться в определенном периоде, не очень при этом перегружая бюджет.

Что касается ГЧП, то в чистом виде оно здесь применено быть не может. Здесь меня неправильно поняли. В данном случае частный бизнес не станет концессионером. На отдельном участке одной линии метрополитена сделать это невозможно. Другое дело, что сотрудничество с частным бизнесом может быть многообразным. В области такие варианты опробованы. Например, в ходе строительства автотрассы в направлении Камня-на-Оби. Контракт с подрядчиком составлялся таким образом, что мы оплачивали его работу в процессе строительства, причем существенная сумма выделялась уже на завершающей стадии проекта. Так что ГЧП в отношении метро стоит понимать как особые условия работы с компаниями, задействованными в этом проекте.

G: Какие проекты будут в центре внимания новосибирских властей в 2013 году?

В.Ю.: Стратегическая задача у нас одна — сделать Новосибирскую область комфортной для проживания людей, привлекательной для бизнеса. Для этого необходимо увеличивать масштаб экономики. Что касается тактических задач на ближайший год, то сейчас они формулируются и в декабре будут поставлены всем структурам областного правительства. ■

Лев Коршунов, Президент АлтГТУ им. И. И. Ползунова: «Наш университет по многим направлениям соответствует ведущим западным вузам»

Алтайский государственный технический университет имени И. И. Ползунова сегодня не без оснований считается одним из крупнейших и лучших высших учебных заведений Сибирского федерального округа. О том, чем живет вуз в условиях реформы высшей школы, какие проблемы решает, насколько успешно внедряет в систему высшего образования свои эксклюзивные наработки, рассказывает Президент АлтГТУ Лев Коршунов.

— Лев Александрович, высшая школа России переживает очередную реформу. Что она принесет, покажет время. Как сегодня живется вузам в этих условиях, в частности АлтГТУ, и какие проблемы, на Ваш взгляд, требуют первоочередного решения?

— Сегодня о реорганизации высшего образования в России не говорит разве что только очень ленивый человек. Причем выводы этих дискуссий крайне противоположные. Нужно признать, что негатива в этих оценках очень много. Но те заключения, что отечественная высшая школа разрушается, чуть ли не умышленно, я склонен относить, с одной стороны, к тому, что спорящий недостаточно разбирается в предмете спора, с другой — порой видна явная тенденциозность, даже «политичность» ряда заявлений. На самом же деле система высшего образования жива, больше того, она развивается. Но также бесспорно и то, что в высшем образовании масса проблем, которые необходимо решать как на уровне отдельно взятого вуза, так и в масштабах регионов и страны в целом.

— Ваше отношение к реформированию высшей школы.

— Положительное. Более того, ностальгировать и стоять на месте гораздо опаснее, чем двигаться, возможно, порой даже в чем-то и ошибаясь. Ясно, тема архиострая, затрагивающая огромный пласт людских, управленческих, материальных, экономико-финансовых, социальных, политических вопросов, который, переплетаясь в один сплошной разнонаправленный ком, сразу, с кондачка развязать невозможно. Отсюда естественное опасение, но, повторюсь, движение необходимо, стояние или топтание на одном месте смерти подобно.

Казалось бы, простой вопрос: для кого высшая школа сегодня готовит специалистов? Ответ, на первый взгляд, лежит на поверхности — для работодателя. В советское время заказчиком высшей школы, одновременно и работодателем для выпускников вузов в одном лице выступало государство, сейчас эти функции размылись и изменились.

Реалии сегодняшнего дня привносят свой окрас в эти отношения.

Мы имеем федеральный, региональный, муниципальный уровень полномочий. Федеральный уровень более или менее ясен — определены направления, которые поддерживаются и финансируются. Но финансирование подготовки специалистов для регионов и муниципалитетов в вузах страны также осуществляется Москвой, и тем самым именно она фактически определяет и номенклатуру, и количество специалистов в целом.

Если руководство региона активно ищет пути интенсивного развития, а именно этим и занимается администрация края, то решение этой задачи чаще всего требует иной качественный и количественный состав кадров. Абсолютно ясно из Москвы этого не увидать.

И получается, что мы готовим специалистов, а экономике региона они порой просто неинтересны.

Ситуация сложнее и усугубляется тем, что реальные структурные изменения экономики, как результат конкурентной среды, приводят к тому, что ряд производств прекращают свое производство, но одновременно раскручивается новый бизнес, новые направления, которых не было в субъекте и для которых просто нет соответствующих кадров.

На это накладываются действия руководителей регионов, активно влияющих на происходящие экономико-социальные процессы, а структуры, которые могли подсказать и скорректировать происходящие процессы в субъектах и высшей школе, только начинают формироваться.

Но и это не все. Если раньше мы готовили специалистов для предприятий государственной системы, то сегодня наряду с крупным бизнесом есть производства, едва насчитывающие полсотни и менее человек. А требования к инженерам в большом и малом бизнесе, несмотря на родственность профессий, далеко не одинаковы. Складывается парадоксальная ситуация: потенциальный работодатель, критикуя систему подготовки инженеров, не может четко сформулировать, какого специалиста он хочет видеть у себя на производстве. Вот и получается, что работодатель находит тысячу причин, чтобы самоустраниться от участия в подготовке специалистов. А с другой стороны, система вузов, их материально-техническая база, организация прохождения производственной практики студентами выстроены таким образом, что порой не устраивают потребности производства и экономики.

— Проблем, действительно, хватает.

— Но это далеко не повод посыпать голову пеплом и сетовать, что отечественная высшая школа дышит на ладан. Причем этот вывод я делаю, глядя на систему высшего образования зарубежных стран. Скажем, недавно, во время командировки в Лондон, встречался с выпускниками АлтГТУ, которые успешно сегодня работают в Англии. Рынок все больше и больше заставляет наши вузы двигаться в том же направлении, которым идет западная высшая школа. Другое дело, что там в основе вековая история созидания. Отечественной же системе неоднократно приходилось проходить этапы разрушения до основанья, а потом…

Что же касается высшего образования, то тут надо спешить не поспешая.

Нельзя обойти молчанием и проблему возрастного преподавательского корпуса наших вузов. Это очень серьезно сдерживает подготовку современных специалистов. Если в техническом секторе данная ситуация как-то еще нивелируется, то в экономическом блоке — нет. У нас в вузах сегодня масса докторов наук, которые защищались еще на теме социалистического соревнования. Плановую экономику можно читать по учебникам, а вот что касается изучения рыночных механизмов, здесь нужны и практика, и приток молодых преподавателей, реально поработавших в рыночной экономике.

— Критиковать всегда проще. А есть в этой связи у Вас конкретные предложения, пожелания?

— В этой ситуации комплекс мер обязаны принимать государство, работодатель и высшая школа одновременно. Необходимо увязать воедино реальное производство и методику подготовки кадров. Иначе в обозримом будущем это отрицательным образом скажется как на развитии экономики, так и высшей школы.

— Что касается системы высшего образования, предлагаемой АлтГТУ и его дочерними вузами, она отличается от общепринятой?

— Мы активно работаем в данном направлении. Хотя говорить о том, что полностью адаптировались к современным требованиям, на мой взгляд, преждевременно. Скажем, Бийский технологический институт успешно готовит кадры для таких крупных и наукоемких предприятий, как ФНПЦ «Алтай», ФКП «Бийский олеумный завод» и многих других. За минувшие 4–5 лет видение подготовки специалистов существенно изменилось.

Вспоминаю, как, будучи ректором АлтГТУ, на одной из встреч с коллективом один из старейших и уважаемых преподавателей Политеха сказал: «Не забывайте, молодой человек, вуз — это Храм науки, а не коммерческое предприятие».

Я и сейчас с этим согласен, но сегодня очевидно и то, что и Храм науки, и бизнес, и коммерциализация высшего образования связаны наитеснейшим образом. Больше того, крен в этом направлении в последнее время делает и государство. И, перефразируя классика, могу сказать: мы либо пройдем эту дорогу сами, собственными ногами совместно с государством, либо государство обяжет пройти ее, да еще и с потерей юридического лица. Мне по душе первое — пройти ее вместе с коллективом Политеха. И наш вуз движется в этом направлении.

— Вне всяких сомнений, сегодня высшее образование имеет свою специфику. Как Вы ее учитываете?

— К сожалению, как и все, методом проб и ошибок. Это раньше, получив диплом вуза, можно было не беспокоиться за свою профессиональную карьеру долгие годы, а то и всю жизнь. Сегодня же через какой-то, достаточно краткосрочный, промежуток времени человек вынужден думать о пополнении багажа своих знаний либо получении еще одного высшего образования. А этому во многом способствует система бакалавриата. Хотя недавно она еще воспринималась в штыки. Сегодня у нас завершен переход на схему бакалавриата и магистратуры. Но дался он непросто. Потребовалось слияние кафедр, объединение факультетов, выстраивание их по определенным направлениям. Таким образом, организационная структура АлтГТУ за последние годы претерпела очень серьезные изменения. Сейчас мы во многом работаем в том же направлении, что и высшая школа западных стран.

В ходе этих преобразований столкнулись с еще одной серьезной проблемой — как свести воедино науку и производство в системе высшего образования. Речь идет о том, что производство готово забирать идеи, но не готово за них платить. Вуз, со своей стороны, убежден, что любая достойная внедрения в производство идея должна достойно оплачиваться. А в итоге получается как собака на сене. От такого подхода страдает развитие экономики. Хотя в АлтГТУ мы сдвинулись с мертвой точки.

— В чем это выражается?

— Начнем с того, что у нас сегодня ряд преподавателей одновременно являются и преподавателями, и учеными, которые разрабатывают свои идеи, являясь предпринимателями, так как возглавляют свои коммерческие предприятия, в состав которых входит и АлтГТУ как один из акционеров.

В нашей оценке в современных условиях необходимо объединить воедино: образовательную деятельность, науку, реализацию идей и производство. Именно этим и занимается Политех.

Тут необходимо понимание того, что наука у нас развивалась не в университетах, как на Западе, а в отраслевых институтах. Естественно, кадры, материальная часть, научные школы, да и подходы были наиболее развиты именно в них. Развал и падение производства как раз наиболее сильно ударили и по этому направлению. И нам сейчас приходится много делать для того, чтобы наверстать упущенное.

В системе АлтГТУ есть Бийский технологический институт. Почему он сегодня устраивает всех: и крупнейшие наукоемкие предприятия Бийска, такие как ФНПЦ «Алтай», ФКП «Бийский олеумный завод», «Бийский завод стеклопластиков», одновременно БТИ? А тем, что пытается объединить воедино все функции одновременно: образование, науку и внедрение, являясь связующим звеном наукограда г. Бийска между производством и наукой.

Вновь возвращаюсь к командировке в Англию. Мы внимательно рассмотрели опыт инновационных внедрений и в Оксфорде, и в Кембридже.

Фактически мы идем в одном направлении. Принципиальное отличие заключается в роли государства:

— именно государство создает условия для внедрения и для ученого и университетов, производства и студентов,

— и оно же защищает интересы участников этого процесса.

У нас роль государства пока не так эффективна. Но появилось движение, и оно заметно.

Должен заметить, что грант, который мы выиграли по линии «Роснано», — это результат совместной работы: администрации края, ФНПЦ «Алтай», ИПХЭТ СО РАН, промышленных предприятий Алтая, АлтГТУ, и в том числе БТИ, и не только ученых Политеха — Ситникова А. А., Щетинина М.П., Петрова Е. А., Ананьева Е.С., Крахмалева В. А. и др., но и докторов технических наук, членов РАН — Геннадия Саковича и Александра Жаркова. Именно так мы и должны двигаться дальше — совершенствуя взаимодействие всех участников внедрения науки, производства, высшего образования.

— Лев Александрович, Алтайский государственный технический университет один из немногих в Сибири, работающий по управленческой схеме: президент — ректор. Это неоднозначно воспринимается как на местах, так и в Министерстве. Ваш комментарий по этому поводу.

— Порой не знаешь, как сложится твоя судьба. Когда рассматривался этот закон, был депутатом Госдумы, и тогда даже в мыслях не возникала тема, что буду ректором и тем более президентом вуза.

В процессе принятия закона стал понимать, что такое решение правильное. Но, с другой стороны, понимал, что взаимоотношение между двумя этими руководителями во многом складываются от личных взаимоотношений, что не есть правильно. Я был, что называется, в шкуре ректора, а сегодня являюсь президентом АлтГТУ. Имея определенный опыт, могу отметить: в этой связке ректор, безусловно, первичен. Хотя бы потому, что его выбирает коллектив, а президента — ученый совет, а это большая разница. На ректоре лежит организация учебного процесса вуза, что является основой основ его деятельности, ответственность за качество подготовки специалистов, но самое трудное и сложное — это в условиях реформирования высшего образования создать и сохранить жизнеобеспеченность всей системы вуза. Это тяжелейшая и ответственнейшая ноша требует от ректора практически все время.

Но есть ведь масса и других вопросов. Это контакты с внешним миром, властными структурами региона, то же взаимодействие с Министерством, зачастую далеко не по учебным вопросам, социальные проблемы многотысячного коллектива вуза, выработка стратегии движения вперед.

И тут помощником ректора может выступить президент, уже имеющий опыт управленческой работы. Мое мнение, такой дуэт может быть достаточно эффективен для вуза.

реклама

ТУРИСТОВ РАЗВОДЯТ ПО ЗОНАМ НА ТЕРРИТОРИИ «БОЛЬШОГО АЛТАЯ» СЕГОДНЯ РАЗВИВАЮТСЯ ДВЕ ТУРИСТИЧЕСКИЕ ЗОНЫ — «БИРЮЗОВАЯ КАТУНЬ» (АЛТАЙСКИЙ КРАЙ) И «АЛТАЙСКАЯ ДОЛИНА» (РЕСПУБЛИКА АЛТАЙ). ПРИВЛЕКАЯ НОВЫХ РЕЗИДЕНТОВ И РЕАЛИЗУЯ МАСШТАБНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ, РЕГИОНЫ, ПО НАБЛЮДЕНИЯМ ЭКСПЕРТОВ, НЕ КОНКУРИРУЮТ, А ДОПОЛНЯЮТ ДРУГ ДРУГА. МИХАИЛ ПАЛОЧКИН

АЛЕКСАНДР КРЯЖЕВ

РАЗВИВАЯ ИНФРАСТРУКТУРУ, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ ТРАНСПОРТНУЮ, АЛТАЙСКИЕ ВЛАСТИ РАССЧИТЫВАЮТ ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ ИНВЕСТОРОВ НА ПРОЕКТЫ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РЕГИОНЕ

В туристско-рекреационной зоне «Бирюзовая Катунь» сегодня продолжается строительство второй очереди внутриплощадочных объектов инженерной инфраструктуры ОЭЗ, производственно-эксплуатационной базы и внутриплощадочных сетей водоснабжения для производственных нужд. Основные работы по созданию внутренней инфраструктуры планируется завершить в 2013 году. В прошлом году для обеспечения транспортной доступности ОЭЗ ТРТ «Бирюзовая Катунь» были введены в эксплуатацию мостовой переход через реку Катунь у села Ая и участок автомобильной дороги Алтайское — Ая — Нижнекаянча — «Бирюзовая Катунь». Для обеспечения природным газом комплекса ведется строительство газопровода-отвода и газораспределительной станции в районе села Нижнекаянча.

На конец текущего года на территории ОЭЗ ТРТ «Бирюзовая Катунь» зарегистрировано 17 компаний-резидентов с совокупным объемом заявленных инвестиций около 9,89 млрд руб. Часть компаний ведут активное строительство туристских объектов (гостиничные комплексы различных категорий — от двух до пяти звезд, горнолыжный комплекс, аутентичная деревня «Русское подворье», охотничье хозяйство, вертолетная площадка), остальные находятся в стадии проектирования. В настоящее время резидентами введено в эксплуатацию 12 туристско-рекреационных объектов. При этом «Бирюзовая Катунь» является действующей турзоной, посещаемость которой растет из года в год. В 2010 году ее посетило около 200 тыс. человек, в 2011 году число туристов составило около 257 тыс. человек. За восемь месяцев текущего года «Бирюзовая Катунь» приняла около 366 тыс. гостей.

При этом туристический комплекс пополняется новыми резидентами и проектами. В сентябре наблюдательный совет ОЭЗ «Бирюзовая Катунь» одобрил два проекта потенциальных резидентов: по строительству туристических объектов — гостиничных домов — и развитию горнолыжного туризма. Их общая стоимость составила 500 млн руб. Еще один проект был отправлен на доработку.

Не отстает от «Бирюзовой Катуни» и проект соседнего региона — «Алтайская долина». Так, генеральный подрядчик ОАО «Сибмост» завершает работы по наполнению искусственного озера. Кроме того, до конца текущего года «Сибмост» закончит строительство блоков для двухступенчатой очистки мелководий, расположенных по периметру озера. Завершаются работы по строительству пунктов спасателей, блока раздевалок с душевыми, расположенных на территории общественного пляжа, способного единовременно принять до 2 тыс. туристов. Пляж, протянувшийся на 800 м вдоль западного берега озера, планируется открыть для отдыхающих летом 2013 года. Генеральный подрядчик займется также устройством наружного освещения и благоустройством территории: будут созданы прогулочная аллея, площадки для отдыха, велосипедные дорожки. Предполагается, что каждый год в «Алтайской долине» будут отдыхать до 94 тыс. человек при средней продолжительности отдыха восемь дней и одновременной загрузке комплекса до 3,5 тыс. гостей.

Вместе с тем власти Республики Алтай совместно с экспертами ведут работу по совершенствованию концепции турзоны. Так, в сентябре текущего года состоялось совещание рабочей группы «Инвестиционный Алтай», задача которой — разработка перспективного плана развития особой экономической зоны. В работе группы приняли участие сотрудники головного офиса ОАО «Особые экономические зоны», руководитель филиала ОАО ОЭЗ в Республике Алтай Герман Чепкин, представители компаний «Архитектор Бизнес Груп», Hospitality In.Comm и «Гост Отель Менеджмент». В ходе совещания обсуждался комплекс вопросов, связанных с оптимизацией маркетингового продвижения бренда на рынке туристических услуг. Кроме того, участники совещания пришли к выводу о необходимости корректировки концепции «Алтайской долины», которая была разработана консалтинговой компанией Rolan Berger Strategy Consultant (Германия). Было принято решение о разработке регламента застройки ОЭЗ ТРТ «Алтайская долина», в котором будут оговорены архитектурно-стилистические решения будущего курорта. Модернизация концепции и разработка регламента будут завершены к февралю 2013 года.

«Алтайской долина», так же как и ее соседка — «Бирюзовая Катунь», активно привлекает резидентов. В начале сентября было рассмотрено семь заявок, поступивших от компаний-инвесторов. Одобрены были проекты шести компаний: ООО «Баланс», ООО «Долина Алтая», ООО «СтройПерспектива», ООО «Компания», ООО «Энергия» и ООО «Долина 21 века», — которые намерены построить на территории особой экономической зоны гостиничные комплексы, спа-центр и ресторан. По словам Германа Чепкина, сумма заявленных инвестиций потенциальных резидентов составляет 1,96 млрд руб. Заявка ООО «Агроконсул» была отклонена ввиду несоответствия заявляемой в бизнес-плане деятельности положениям Федерального закона 116-ФЗ «Об особых экономических зонах».

По оценкам экспертов, турзоны «Бирюзовая Катунь» и «Алтайская долина» развиваются весьма динамичными темпами. Первая — несколько быстрее, однако вторая более активно привлекает инвесторов. Сомнения потенциальных инвесторов в том, что турзоны двух соседних регионов могут эффективно дополнять, а не конкурировать друг с другом, аналитики считают беспочвенными. Во-первых, «Бирюзовая Катунь» уже действует и принимает туристов, а «Алтайская долина» еще строится. Во-вторых, в первой уже отдыхает более 300 тыс. человек в год, а вторая рассчитана менее чем на 100 тыс. туристов. Наконец, это концептуально разные проекты. «Что касается близкого расположения двух особых экономических зон, то у них изначально было продумано различное позиционирование этих территорий и, соответственно, их развитие. ОЭЗ ТРТ «Бирюзовая Катунь» — комплекс природного и экстремального туризма в горах, с четким разделением на «молодежно-экстремальную» зону с центрами для горнолыжников, рафтеров, скалолазов и на зону с эксклюзивными и комфортабельными гостиницами различной категорийности, ОЭЗ ТРТ «Алтайская долина» позиционируется как комплекс семейного отдыха с детьми. На наш взгляд, эти два объекта будут дополнять друг друга», — отмечает Юрий Захаров, начальник управления Алтайского края по развитию туристско-рекреационного и санаторно-курортного комплексов.

Стоит отметить и тот факт, что наличие на Алтае двух туристических зон уже сегодня повлияло на развитие стройиндустрии в регионе. Например, барнаульский холдинг «Стройгаз» весной 2012 года подписал контракты на строительство семи объектов в «Бирюзовой Катуни», а в сентябре 2012 года стал победителем конкурса на возведение в «Алтайской долине» объектов электросетевого хозяйства стоимостью 180 млн руб. ■

СОМНЕНИЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТОРОВ В ТОМ, ЧТО ТУРЗОНЫ ДВУХ СОСЕДНИХ РЕГИОНОВ МОГУТ ЭФФЕКТИВНО ДОПОЛНЯТЬ, А НЕ КОНКУРИРОВАТЬ ДРУГ С ДРУГОМ, АНАЛИТИКИ СЧИТАЮТ БЕСПОЧВЕННЫМИ

Сергей Несмеянов, генеральный директор ФКП «Бийский олеумный завод»:

«Возглавить такое предприятие почетно, но крайне ответственно»

В истории Федерального казенного предприятия «Бийский олеумный завод» были разные периоды, которые характеризовались как взлеты и падения. Последние же 5 лет Министерство торговли и промышленности России оценивает как период стабильного и динамичного развития предприятия. Достаточно сказать, что в 2012 году выпуск наукоемкой инновационной продукции достигнет 30 процентов, тогда как еще год назад не превышал и 10 процентов. С 1 декабря приказом по Минпромторгу РФ генеральным директором предприятия назначен Сергей Несмеянов.

— Это решение Министерства промышленности и торговли России для меня, конечно, приятно и почетно, — говорит генеральный директор ФКП «Бийский олеумный завод» Сергей Несмеянов. — Но уже на встрече с губернатором Алтайского края Александром Карлиным я понял, насколько оно ответственно. Здесь, на заводе, это понимание только усилилось. Бийский олеумный завод — стабильная, отлаженная машина, поступательное движение которой вперед можно только ускорять и ни в коем случае нельзя тормозить. Достичь этого, на мой взгляд, можно за счет свежего взгляда и организации постоянного эффективного взаимодействия с созданным высокопрофессиональным коллективом. Я должен сказать слова признательности и благодарности не только в адрес моего предшественника — Петра Переведенцева, сделавшего многое для становления и развития предприятия, но и всего многотысячного коллектива завода, благодаря каждодневному труду которого предприятие живет и развивается.

Бийский олеумный завод сегодня, пожалуй, самое динамично развивающееся промышленное предприятие Алтайского края. Достаточно привести такой факт: объем выпускаемой товарной продукции с 1,6 миллиарда рублей в 2007 году возрос до отметки 3,2 миллиарда по итогам 2011 года. За этот период времени в реконструкцию предприятия, создание новых производств вложено свыше 470 миллионов рублей собственных средств. Рабочий коллектив вырос на 395 человек и сегодня превышает отметку 3 480 работающих. Причем очень важный момент, что средняя заработная плата — одна из самых высоких не только в Бийске, но и в Алтайском крае. А с 2007 года она возросла на предприятии на 185 процентов и с налоговыми платежами ежемесячно составляет 100 миллионов рублей.

Бийский олеумный завод сегодня специализируется на разработке и производстве веществ и материалов в основном для горнорудной и добывающей промышленности. Основные потребители этой продукции — промышленные предприятия Сибири и Урала, а также их коллеги из стран СНГ. 15 лет назад, когда в полном отсутствии гособоронзаказа, было создано на заводе это производство, оно стало той спасительной соломинкой, которая позволила предприятию выжить. Сегодня же производство веществ для горнорудной и добывающей промышленности поставлено на очень высокий уровень, что признано как потребителями, так и подтверждено наградами высшей пробы самых авторитетных всероссийских выставочных форумов. Бийский олеумный завод является непререкаемым лидером в России в этой отрасли.

Летом 2009 года на предприятии началось строительство производства по выпуску патронированных эмульсионных материалов и разработка собственного высокоэффективного состава эмульсионного материала «Эмиграна». Еще год спустя освоен выпуск цетаноповышающей присадки к дизельному топливу «Экоцетол». Этот факт можно назвать прорывом в плане внедрения инновационных технологий. Данная присадка позволяет улучшить технические характеристики, эффективно повышает цетановое число дизельных топлив и не оказывает побочного воздействия.

Есть сегодня на Бийском олеумном заводе и другие технологические линии, которыми можно по праву гордиться. Это и производство растворителей, специальной краски для дорожной разметки, ежегодно здесь изготавливается 23 тысячи тонн аккумуляторной кислоты, более 5 тысяч тонн бисульфита и многое другое, начиная от фирменных электродов и заканчивая бетонным раствором. Первый этап запуска любого производства — это тщательное изучение рынка сбыта той или иной продукции. Так было, когда вводили в строй дополнительную линию производства серной кислоты. Нельзя не сказать и о том, что Бийский олеумный завод под патронажем ОБСЕ ведет утилизацию компонентов ракетного топлива, обеспечивая главное требование — экологическую безопасность производства.

Еще одна определяющая веха для завода — организация выпуска в 2011 году суперпластификатора С-3. Применение его в строительных смесях позволяет значительно улучшить характеристики и качество бетонной и растворной смесей, особенно по водонепроницаемости. О производстве Бийского олеумного завода, его постоянном совершенствовании, внедрении новых технологий можно говорить долго. И практически все это достижения последних пяти лет. Как и тот факт, какими темпами в эти годы развивалась социальная политика предприятия.

В социальном партнерстве для завода нет мелочей. Организация досуга коллектива и просто бийчан в заводском Дворце культуры, который является гордостью Бийска, заслуживает самых добрых слов. Достаточно сказать, что здесь сейчас лучший концертный зал в городе, который основательно был отремонтирован и изменил свой облик в 2010 году. Сегодня плодотворно работают 20 творческих объединений, где занимаются свыше 400 человек.

В 2011 году завершен капитальный ремонт оздоровительного комплекса Бийского олеумного завода. В цехе общественного питания предприятия создан участок рыбоводства, который ежегодно поставляет на столы заводчан свыше 2 тонн хорошей рыбы: белого амура, толстолобика, зеркального карпа. В рамках реализации целевой программы предприятия «Здоровье» санаторий-профилакторий оснастили новым, современным физиотерапевтическим оборудованием. А это гарантия качественной профилактики здоровья работников завода. Кстати, на предприятии значительно за эти годы сократилось количество больничных листов. Санаторий работает в круглогодичном режиме. Летом здесь организуются оздоровительные заезды для детей.

— Должен подчеркнуть, что Бийский олеумный завод текущий год завершает с хорошими производственными показателями, — говорит Константин Тарабрин, директор Департамента промышленности обычных вооружений, боеприпасов и спецхимии Министерства промышленности и торговли России. — Точно так же, с точки зрения Министерства, предприятие работало и предыдущие 4 года. Завод ни разу не обращался к нам с просьбой о выделении субсидий. И нужно заметить, что таких предприятий в отрасли единицы. А в плане получения чистой прибыли Бийский олеумный завод прочно удерживает лидирующие позиции в отрасли. И это с учетом того, что у предприятия минимум гособоронзаказа и всю прибыль оно вынуждено получать, работая в условиях жесткого рынка.

— Задача нового руководителя не только все это сохранить, но и придать новый импульс развитию завода, благодаря прежде всего свежим идеям и нестандартным подходам в их реализации, — продолжает Константин Тарабрин. — И в Министерстве, и новый генеральный директор ФКП «Бийский олеумный завод» Сергей Несмеянов знают, что руководству Алтайского края далеко не безразлично будущее столь крупного и эффективного предприятия. Губернатор края Александр Карлин обозначил приоритеты на будущее. Прежде всего, это сохранение и развитие той социальной составляющей, что создана на предприятии. Что касается производства, здесь первостепенное внимание должно быть уделено росту доли выпускаемой наукоемкой продукции. Ни в коем случае нельзя допустить снижения налоговых выплат, которые составляют свыше 700 миллионов рублей в год. Все это налагает и на нас, и на руководителя предприятия дополнительную ответственность.

— Прежде всего, нельзя забывать, что Бийский олеумный завод находится в крупнейшем наукограде России, — говорит Виктор Мещеряков, начальник Управления промышленности и энергетики Алтайского края. — Руководству региона крайне важно, чтобы этот статус Бийск сохранял и в будущем. А Бийский олеумный завод в плане сохранения статуса наукограда играет важнейшую роль. И самый главный показатель этого — доля выпускаемой инновационной продукции. Предприятие не только прочно удерживает лидирующие позиции, но и из года в год их укрепляет. Достаточно сказать, что выпуск инновационной продукции с 0,82 процента в 2008 году вырос до 10,12 процента в 2011 году. Планы завода на текущий год — достичь отметки 30 процентов. Что касается ближайшего будущего, то инновационное производство должно оставаться краеугольным камнем в стратегии развития предприятия. Если завод будет и впредь решать эти задачи столь же эффективно, то, вне всяких сомнений, сможет сохранить ту социальную инфраструктуру, которая создана в последние годы на предприятии и является одной из лучших в Алтайском крае.

Кислотное производство

Производство суперпластификатора

Детский лагерь в профилактории

Артисты ДК на городском празднике Победы

Творчество заводчан проявляется и в уходе за территорией

реклама

«ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО ОТКРЫВАЕТ КАК НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ, ТАК И СОЗДАЕТ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ РИСКИ»

В 2012 ГОДУ АЛТАЙСКИЙ КРАЙ ОТМЕТИЛ СВОЕ 75-ЛЕТИЕ. ОДНАКО ДЛЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ВЛАСТИ АКТУАЛЬНО БЫЛО НЕ СТОЛЬКО ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ И ПРОВЕДЕНИЕ ПРАЗДНИЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ, СКОЛЬКО ПРЕОДОЛЕНИЕ НЕГАТИВНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ НЕБЫВАЛОЙ ЗАСУХИ В СИБИРИ. О ТОМ, КАКИЕ НЕОБХОДИМО РАЗРАБОТАТЬ МЕРЫ ДЛЯ АДАПТАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО РЕГИОНА К УСЛОВИЯМ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО И ЧЕМ СИБИРЯКИ МОГУТ ПРИВЛЕЧЬ ВНИМАНИЕ ИНВЕСТОРОВ, РАССКАЗАЛ ГУБЕРНАТОР АЛТАЙСКОГО КРАЯ АЛЕКСАНДР КАРЛИН.

GUIGE: Каким в целом был 2012 год для Алтайского края? Все ли намеченное в социально-экономическом развитии региона удалось осуществить?

АЛЕКСАНДР КАРЛИН: На протяжении последних лет темпы роста основных социально-экономических показателей в крае опережают среднероссийские. Эта тенденция выдержана и в 2012 году. По итогам января — сентября объем промышленного производства увеличился на 7,4% (по России — на 2,9%), инвестиций в основной капитал — на 11,7% (по стране — на 7,2%), реальной заработной платы — на 13,1% (по России — на 10%). Уровень безработицы, по данным на 1 октября, сокращен до 1,6% трудоспособного населения.

К юбилею реализованы многие начатые в предыдущие годы проекты в ключевых секторах экономики: сельском хозяйстве, производстве продуктов питания, машиностроении, деревообработке, транспорте, связи и ряде других. Например, завершено строительство первой очереди свиноводческого комплекса ООО «Алтаймясопром» на 300 тыс. голов. Вышел на проектную мощность завод по производству подсолнечного масла ООО «АгроСиб-Раздолье». Предприятием ООО «Алтайтара» освоено новое производство гофрированной упаковки. Проведена модернизация производства в ОАО «Барнаульский пивоваренный завод», ООО «Бочкаревский пивоваренный завод», ЗАО «Барнаульский молочный комбинат». Начата реализация проекта по строительству индустриального парка «Новоалтайск южный». Одновременно с созданием новых производств мы осваиваем современные технологии, передовую технику, выпускаем конкурентоспособную продукцию. Все это позволило сформировать условия для устойчивого и динамичного развития региона.

Алтайский край — один из немногих российских регионов, где используется в социально-экономическом развитии кластерный подход, благодаря которому активизируются инновационные и инвестиционные процессы, создаются благоприятные условия для развития предпринимательской деятельности. В этом году Алтайский биофармацевтический кластер вошел в перечень 25 инновационных территориальных кластеров, утвержденный председателем правительства РФ Дмитрием Медведевым. Предприятиями кластера реализованы крупные инвестиционные проекты: ЗАО «Алтайвитамины» ввело в эксплуатацию новую линию по производству препарата «Сальбутамол АВ», а ФНПЦ «Алтай» создал высокотехнологичное производство кристаллического глиоксаля.

Нам удалось осуществить очень важные для региона инфраструктурные проекты. Так, благодаря масштабной газификации обеспечены условия для дальнейшего развития промышленности, в том числе пищевой и перерабатывающей, туризма.

Андрей Луковский

G: Как в крае развивались инвестиционные процессы? Удалось ли добиться прироста инвестиций в целом, какие отрасли оказались наиболее благоприятными в этом смысле?

А.К.: Алтайский край сегодня один из динамично развивающихся регионов России, мы стараемся создавать благоприятные условия для привлечения инвестиций. Так, за девять месяцев этого года на развитие экономики и социальной сферы было потрачено 47,8 млрд руб., что на 11,7% больше, чем в соответствующем периоде прошлого года. Принятые нами меры господдержки, осуществление крупных инвестиционных проектов, в том числе на принципах государственно-частного партнерства, дальнейшее улучшение инвестиционного климата и совершенствование инвестиционной политики позволили в 2012 году выйти на общий объем финансирования в размере 85 млрд руб., что составило 112,5% к уровню 2011 года.

Наиболее привлекательными для инвесторов отраслями являются обрабатывающие производства, сельское хозяйство, транспорт, связь и операции с недвижимым имуществом, включая жилищное строительство. В этом году начал активную работу специализированный оператор по работе с инвесторами — Алтайский центр государственно-частного партнерства и привлечения инвестиций, который занимается ведением актуализированного реестра инвестиционных проектов, формирует перечни инвестиционных площадок и предложений, осуществляет сопровождение проектов.

Впервые подготовлена инвестиционная стратегия региона, которая является составной частью масштабного документа — стратегии социально-экономического развития края на период до 2025 года, определяющей основные цели управления инвестпроцессами. Разработан механизм сокращения количества разрешительных процедур в строительстве и сроков их прохождения. Формируются правовые основы для внедрения на территории края стандарта деятельности органов исполнительной власти субъекта РФ по обеспечению благоприятного инвестиционного климата, разработанного Агентством стратегических инициатив по продвижению новых проектов при правительстве РФ.

Мы ведем активную работу по развитию и совершенствованию действующей системы мер господдержки инвестиционной деятельности. Так, в начале ноября утверждено положение о предоставлении бюджетных ассигнований регионального инвестфонда, которое определяет условия и механизм предоставления средств фонда, порядок проведения контроля и мониторинга хода реализации проектов, а также ведения их реестра.

В текущем году на оказание государственной помощи направлено 62,6 млн руб., в том числе на субсидирование части банковской процентной ставки — 31,6 млн руб., возмещение затрат по уплате налога на имущество — 31 млн руб. Привлечено кредитов на сумму 1,4 млрд руб. (241,9% к 2011 году). Объем обслуживаемых кредитов, привлеченных на условиях субсидирования части банковской процентной ставки, составил почти 2,2 млрд руб.

G: Есть ли примеры успешного продвижения в этом году инвестиционных проектов, реализуемых в регионе.

А.К.: У нас достаточно много таких примеров. Так, впервые в текущем году один из первоочередных проектов — создание свиноводческого комплекса в Тальменском районе (первый этап) — получил господдержку из средств Инвестиционного фонда РФ. С учетом бюджетных ассигнований фонда на строительство объектов первой очереди, социальной и инженерной инфраструктуры комплекса будет направлено более 570 млн руб.

В начале ноября в рамках инвестпрограммы ОАО ФСК ЕЭС завершена комплексная реконструкция подстанции «Чесноковская» общей стоимостью 1,7 млрд руб. Подстанция является важнейшим центром энергоснабжения Барнаульского и Новоалтайского энергоузлов, а также промышленных и социальных объектов севера и востока края. В рамках проекта по реконструкции подстанции ее мощность увеличена на 60%, что создало новые условия для развития экономики региона и исключило необходимость введения режимов ограничения в подаче электроэнергии потребителям при возникновении нештатных ситуаций.

Большие успехи у проектов туристической сферы. Так, начал активно эксплуатироваться брендовый маршрут «Малое Золотое кольцо Алтая» и прошли апробацию новые туристические маршруты — «Большое Золотое кольцо Алтая» протяженностью около 1,5 тыс. км и «Казачья подкова Алтая». Введены новые объекты туриндустрии: в Алтайском районе — оздоровительный комплекс «Никольское», горнолыжный комплекс «Дав Егор», база отдыха «Бухта Веселого Роджера» и несколько отелей; в Змеиногорском, Быстроистокском и Курьинском районах открыты базы отдыха, в Смоленском — туристско-развлекательный комплекс «Конный двор».

В рамках федеральной целевой программы «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011-2016 годы)» осуществляется создание на территории двух муниципальных образований туристско-рекреационного кластера «Белокуриха» и автотуристского кластера «Бийск. Золотые ворота». В этом году, как, кстати, и в 2011-м, на реализацию программы привлечено из федерального бюджета 203 млн руб. В сфере развития особой экономической зоны (ОЭЗ) туристско-рекреационного типа «Бирюзовая Катунь» завершено строительство газопровода-отвода и газораспределительной станции в районе с. Нижнекаянча и внеплощадочных сетей газоснабжения от этого села до ОЭЗ. Важным показателем деятельности ОЭЗ является спрос на оказываемые услуги. В этой связи замечу, что если в 2011 году «Бирюзовую Катунь» посетило свыше 250 тыс. человек, то в текущем году по итогам девяти месяцев количество гостей уже достигло почти 400 тыс. человек.

G: Минувший год из-за засухи выдался очень сложным для АПК Сибири. Как отразились неблагоприятные природно-климатические условия на экономике края, основой которой является сельское хозяйство? Какие меры принимались властью для сглаживания негативных последствий стихии?

А.К.: В текущем году из-за засухи у нас погибло 749 тыс. га посевов сельскохозяйственных культур, ущерб крестьян оценивается в 2,5 млрд руб. Особенно непростая обстановка сложилась в кормопроизводстве. В расчете на условную голову в среднем заготовлено 15,4 ц кормовых единиц грубых и сочных кормов, что составляет всего 62% от потребности. В связи с этим распоряжением администрации края на территории 34 муниципальных образований был введен режим чрезвычайной ситуации, в 27 районах — режим повышенной готовности. Негативное влияние аномальной засухи не ограничивается текущим периодом и, к сожалению, будет ощущаться и в будущем году. Поэтому главная задача сегодня — сохранение поголовья сельскохозяйственных животных и обеспечение хозяйств семенами для проведения весеннего сева. Для ее выполнения, в частности, была увеличена площадь летних посевов однолетних культур, после детального обследования часть зерновых и зернобобовых культур с низкой урожайностью переведена в кормовые с дальнейшей уборкой их на сенаж и зерносенаж, организован сбор соломы на кормовые цели. В ряде районов произведена заготовка сена в лесополосах, поймах рек, вдоль дорог и на других участках, имеющих травостой.

Чтобы смягчить последствия засухи и поддержать сельхозтоваропроизводителей, мы задействовали все возможные инструменты и рычаги управления, активно взаимодействуем с федеральными структурами. В правительство РФ направлены письма с просьбой об увеличении объема дотаций краю, о содействии в предоставлении зерна интервенцион-

Федор Елфимов, генеральный директор ЗАО «Санаторий «Россия»:
«Мы вышли на уровень мировых стандартов»

Для Федора Елфимова нет секретов в санаторно-курортном бизнесе. В санатории «Россия» он работает со дня его открытия, с 1985 года. В уходящем году отметил 10 лет своего пребывания в должности руководителя одной из ведущих здравниц не только города-курорта Белокуриха, но и Российской Федерации. За это время четырежды признавался «Директором года Алтайского края», а санаторий «Россия» за минувшее десятилетие неоднократно удостаивался наград на самых престижных всероссийских форумах.

— Федор Егорович, 10 лет руководства срок солидный. И за эти годы коллективом сделано очень многое в плане признания санатория на всероссийской и международной аренах. За счет чего это достигнуто?

— Главное достижение в том, что удается работать, соблюдая правила преемственности и продуманной политики поступательного движения вперед. Когда работаешь без революций и каждый отвечает на своем участке за вверенное дело, тогда приходит результат, которым можно гордиться. Достаточно сказать, что сегодня мы имеем собственную автономную инфраструктуру, обеспечивающую стабильную жизнедеятельность санатория. Это водо- и грязелечебницы, пищеблок, складские помещения, холодильники, прачечная, автотранспортное предприятие и многое другое. Жизнь подтверждает, что в нашем бизнесе это оптимальный вариант. Покупаем лишь радоновую воду и теплоэнергию, все остальное у нас свое.

— А каковы отличительные особенности санатория «Россия»?

— Наша изюминка — наличие лечебно-оздоровительного комплекса «АкваВитаТерм». Он включает в себя спортивный зал, который входит в тройку лучших аналогичных спортивных объектов Алтайского края; бассейн, объединяющий в себе прелести аквапарка и две тренировочные дорожки; плюс суперсовременный тренажерный зал, лыжная трасса. Санаторий «Россия» имеет успешный опыт оздоровления профессиональных спортсменов. Наша задача — после завершения спортивной карьеры оставить их в категории здоровых людей. Достаточно сказать, что в январе мы ждем на реабилитационный сбор олимпийскую команду России по плаванию. Были у нас чемпионы и призеры Олимпийских игр Ванкувера по лыжным гонкам и биатлону. Сегодня в стадии проработки вопрос подготовки на базе санатория «Россия» лыжников и биатлонистов к Сочи-2014.

Активно работаем и со спортсменами Алтайского края. Гордимся тем, что являемся официальными партнерами команды «Алтайбаскет», очень плодотворные отношения у нас с горнолыжниками Алтая. Должен подчеркнуть, что полное взаимопонимание и поддержку в этом направлении находим у начальника Управления по физической культуре и спорту Алтайского края Владимира Альта.

Но мы не только создаем все необходимые условия для профессиональных спортсменов. Спорт в большом почете и среди сотрудников санатория «Россия». Достаточно сказать, что каждую осень вот уже на протяжении нескольких лет мы проводим кантри-кросс по маунтинбайку, турниры на призы санатория «Россия».

— Не секрет, что помимо оздоровления вы предлагаете гостям санатория разнообразный активный отдых.

— Это да. У нас создана структура «Центр туризма», которая способна организовать разнообразный активный отдых наших гостей. Предлагается очень много интересных маршрутов, в том числе и конных. И все они начинаются с территории санатория «Россия». Среди них гора Круглая, Вековая сосна. Но отдельно необходимо сказать о «Заимке», которая находится в 9 километрах от санатория. Там мы сделали водоем, который сегодня поражает многообразием пород рыбы даже видавших виды рыбаков. Где еще в одном месте поймать хариуса, муксуна, стерлядь, осетра, карпа, сазана?.. При этом рыбакам не мешают катающиеся на лодках. На «Заимке» можно отдыхать круглый год, для этого построено 12 комфортабельных жилых домиков. Люди не зря говорят, что воздух «Заимки» можно паковать в пакеты и продавать. А больше всего поражает энергетика этого места!

— Санаторий «Россия» за последние годы кардинально преобразился и внешне.

— Внешний облик санатория «Россия», прилегающая территория — наша гордость. Любой человек сразу видит, что приехал в серьезную здравницу. Давно мы для себя сделали правилом ежегодно ремонтировать по два этажа. Кроме того, строительство и организация новых интересных объектов. Это грязеводолечебница, где мы имеем 18 радоновых, 10 гидромассажных, 6 гидровоздушных ванн. Плюс одна грязевая и две ванны подводного вытяжения. А отсюда вывод — наша лечебная база не уступает лучшим мировым стандартам. Здесь нет никаких преувеличений, подобный вывод делают высокопоставленные российские и международные специалисты.

Наша гордость — эко-отель «Эхо». Это еще один новый объект, входящий в структуру санатория «Россия», имеющий статус четырехзвездного. Здесь мы можем принимать VIP-персоны любого уровня. Отель пользуется очень большой популярностью у отдыхающих.

— Особое украшение санатория «Россия» и важная отличительная особенность — это наличие на территории церкви.

— В свое время у нас отдыхал Владыка Барнаульский и Алтайский Антоний, с его благословения мы решили строить часовню, которая сегодня выросла до статуса регулярно действующего храма Николая Чудотворца и пользуется большим уважением у отдыхающих.

— Находиться в постоянном поиске заставляют особенности курортно-санаторного бизнеса?

— Это вне всяких сомнений. Да, санатории города-курорта Белокуриха конкурируют между собой, но здесь есть два непреклонных правила: не говорить друг о друге плохо и общими усилиями сделать так, чтобы не только курортная зона, но и город Белокуриха соответствовал тому уровню, что есть в санаториях. Поэтому и в депутатском корпусе города большинство представители санаторного бизнеса. Не все пока удается решить. Скажем, гигакалория в Белокурихе, пожалуй, самая дорогая в стране, я уже не говорю об Алтайском крае. Но вместе с тем делается очень многое. Город и санатории не могут существовать друг без друга. Уверен, не за горами тот день, когда город-курорт Белокуриха будет, во всех пониманиях, гордостью Российской Федерации. Уже сегодня достаточно фактов, говорящих об изменениях к лучшему. Благодаря усилиям Президента России Владимира Путина и руководства Алтайского края в Белокуриху пришел газ, построена очень хорошая дорога Бийск — Белокуриха. В этом году на стенде «Здравницы России» в Москве было представлено три санатория Белокурихи, в том числе и санаторий «Россия». Мы были единым целым и неслучайно стали победителем конкурса «Лучший курорт федерального значения 2012 года».

— Санаторий «Россия» сегодня очень популярен среди отдыхающих?

— Многие побывали у нас уже не один раз. Человек, покупая путевку, делает выбор: хочу быть здоровым. И решению этой задачи в нашем санатории способствует как спортивно-оздоровительная база, так и организация лечебного процесса. Мы делаем все от нас зависящее, чтобы имидж санатория шел по восходящей. Когда продолжительность путевки была 21 день, принимали в год 11 тысяч человек. Но сегодня ясно, что столь продолжительный отдых и лечение удобны далеко не всем. Поэтому мы предлагаем путевки разной продолжительности и лечебных направлений. Как результат, число отдыхающих возросло до 17 тысяч. Ниша, которую мы пытаемся, и, надо сказать, не без успеха, занять — это забота о здоровье здоровых людей. Если вести речь о географии наших гостей, она очень широка — все регионы Сибирского федерального округа, Тюменская область, север страны. Любят нас и москвичи, но для них во многом камнем преткновения являются авиатарифы. Это в целом тормозит развитие санаторно-курортного комплекса Алтайского края.

— Но есть аспекты и привлекающего толка. Скажем, очень квалифицированный коллектив санатория «Россия».

— Это так. Наши специалисты — очень важный аргумент с точки зрения привлечения отдыхающих. И должен заметить, что коллектив санатория «Россия» иначе как высокопрофессиональным не назовешь. Благодаря уровню персонала санаторий имеет высшую категорию. Мое правило — создать все условия для полной творческой реализации любого специалиста. Это дает возможность получать удовольствие от работы. Неслучайно люди охотно идут к нам работать. Процентов на 40 коллектив, который насчитывает 900 человек, состоит из жителей не только города Белокуриха, но и близлежащих сел и даже районов.

Еще один аргумент в пользу профессионализма коллектива — связь с наукой. Это одно из непререкаемых направлений нашей работы. Очень плотные связи установлены с ОАО «Алтайвитамины», предприятиями пантовой отрасли, Томским НИИ курортологии. Практически все врачи у нас имеют высшую категорию, есть кандидаты медицинских наук, думаю, скоро будет в коллективе и доктор наук.

— Федор Егорович, а что можно сказать о ближайших планах развития здравницы?

— Задумок много. Мы давно взяли за правило не анонсировать новинки преждевременно, лучше удивлять уже сделанным. Тем не менее сегодня есть моменты, о которых можно говорить. Прежде всего, это строительство Спортивно-оздоровительного комплекса, включающего в себя тренажерный зал, современный танцпол с баром, рестораном, боулингом на 4 дорожки, плюс еще одно уникальное SPA-отделение. На все это есть спрос, а значит, должно быть и достойное предложение.

реклама

Эко-отель «Эхо»

«Заимка»

Санаторий «Россия»

ного фонда для обеспечения хозяйств семенами под посев 2013 года и фуражом и, самое главное, о субсидировании краткосрочных кредитов, пролонгированных на срок до двух лет, а также кредитовании сельхозтоваропроизводителей под будущий урожай.

В рамках экономически значимых программ по развитию молочного и мясного скотоводства на сегодняшний день пострадавшим от засухи выплачено 341 млн руб. субсидий. До конца года будет профинансировано еще почти 125 млн руб. При этом поддержка из краевого бюджета составила 278 млн руб. На компенсацию затрат по орошению сельхозкультур из краевого бюджета перечислено более 39 млн руб. Из федерального бюджета на строительство и реконструкцию оросительных систем ожидается около 107 млн руб. Кроме того, краю в качестве дополнительной федеральной поддержки определен объем дотаций в размере 412,8 млн руб., из них 245 млн руб. — на содержание крупного рогатого скота, свиней и птицы, около 168 млн руб. — на покупку семян и минеральных удобрений. С учетом выделения дополнительных ресурсов объем господдержки в текущем году превысит 5 млрд руб. Надеюсь, что эти меры позволят сохранить накопленный потенциал и достигнутые результаты развития отрасли.

G: В уходящем году Россия официально оформила членство во Всемирной торговой организации. В этой связи эксперты говорят, что особенно болезненно новые экономические условия отразятся на агропромышленном комплексе. По вашему мнению, готов ли Алтайский край жить по правилам ВТО?

А.К.: Вступление России в ВТО открывает для алтайских товаропроизводителей как новые перспективы, так и, конечно, создает дополнительные риски. Глобализация торговых отношений, несомненно, обострит конкуренцию на внутреннем агропродовольственном рынке. В связи с этим в государственной и региональных программах по развитию сельского хозяйства до 2020 года предусмотрен комплекс мер по адаптации сельского хозяйства к условиям ВТО. В частности, увеличивается поддержка по таким направлениям, как научные исследования, развитие инфраструктуры, консультационная деятельность, сохранение льгот в налогообложении, совершенствование мер таможенно-тарифного и ценового регулирования рынка.

В целях повышения конкурентоспособности алтайских сельхозтоваропроизводителей усилена поддержка реализации интенсивных факторов (элитное семеноводство, племенное животноводство и др.), малых форм хозяйствования и модернизации производства. В связи с этим в крае утверждены ведомственные целевые программы по развитию мелиорации земель, промышленного свиноводства, свекловодства, овощеводства в защищенном грунте, семейных животноводческих ферм на базе крестьянских (фермерских) хозяйств, по поддержке начинающих фермеров. Эти мероприятия призваны максимально смягчить негативные последствия вступления в ВТО и активно использовать инструменты поддержки «зеленой корзины». При этом ключевые меры госпомощи будут сохранены.

В целях адаптации сельского хозяйства к условиям членства России в ВТО подготовлен законопроект, предусматривающий новое направление господдержки производства сельскохозяйственной продукции и устойчивого развития сельских территорий. Речь идет о помощи товаропроизводителям, осуществляющим деятельность в неблагоприятных для ведения сельского хозяйства регионах. Алтайским краем в адрес Минсельхоза РФ уже направлены предложения по совершенствованию механизмов и методологии данного направления, в частности по порядку и критериям отнесения территорий к неблагоприятным. Важно отметить, что выплаты неблагоприятным регионам в соответствии с соглашением ВТО по сельскому хозяйству относятся к «зеленой корзине» и не подлежат сокращению.

Считаю, что эти и ряд других мер, принимаемых на федеральном и региональном уровнях, позволят нашему сельскому хозяйству устойчиво развиваться и в условиях ВТО.

Беседовал Юрий Белов

ПРИБЫЛЬ НА БУМАГЕ

ВЕСНОЙ 2013 ГОДА В РЕСПУБЛИКЕ АЛТАЙ ПЛАНИРУЕТСЯ ЗАПУСТИТЬ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ БУМАЖНОЙ ПОСУДЫ. ПО ДАННЫМ КОМПАНИИ-ИНВЕСТОРА, ЭТО БУДЕТ КРУПНЕЙШИЙ РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ЗА УРАЛОМ. ОТМЕЧАЯ ПЛЮСЫ НОВОГО ДЛЯ РЕГИОНА ПРОИЗВОДСТВА, ЭКСПЕРТЫ ТЕМ НЕ МЕНЕЕ ВИДЯТ СЕРЬЕЗНЫЙ РИСК В БЛИЗОСТИ АЗИАТСКОГО РЫНКА. ЧТОБЫ КОНКУРИРОВАТЬ С НИМ, АЛТАЙСКОМУ ИНВЕСТОРУ НЕОБХОДИМ ЗАПАС ПРОЧНОСТИ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ ГИБКОЙ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ НА РЫНКЕ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ. МИХАИЛ ПАЛОЧКИН

В апреле-мае 2013 года бийская компания «Строймарт», ранее занимавшаяся продажей пиломатериалов, планирует запустить в селе Майма (Республика Алтай) завод по производству бумажной посуды мощностью 40 млн единиц продукции в год. Общий объем инвестиций в проект составляет 120 млн руб., из них 60% — собственные средства предприятия, 40% — заемные. По некоторым данным, участие в финансировании проекта примет Сбербанк. Впрочем, в самом банке это пока не подтверждают, но и не опровергают. «С этим вопросом вам лучше обратиться к руководству компании «Строймарт». Наша информационная политика не позволяет раскрывать информацию о клиентах без их согласия», — сообщила сотрудник пресс-службы Сибирского Сбербанка Ирина Вольская. О намерении поддержать проект в виде субсидирования части процентной ставки по кредиту уже заявили власти Республики Алтай. С пуском завода ежегодные налоговые поступления в бюджеты всех уровней составят около 13 млн руб. Глава администрации Майминского района Евгений Понпа отметил хорошую проработанность проекта и его экологичность, что для республики, ориентированной на туризм, особенно важно.

Завод будет располагаться в уже построенном промышленном комплексе площадью 1 тыс. кв. м. Таким образом, основной объем инвестиций будет направлен на приобретение корейского оборудования Orsico. Как отметил генеральный директор «Строймарта» Николай Колтаков, создаваемое предприятие станет крупнейшим российским производителем бумажной посуды за Уралом. По расчетам инвестора, основными потребителями новой продукции станут розничные сети и перевозчики. Как заверил господин Колтаков, уже существуют договоренности с торговыми сетями и авиакомпаниями, готовым покупать до 70% производимого объема тарелок, стаканов, ланч-боксов. По мнению инициаторов проекта, одноразовая посуда будет пользоваться большим спросом и в туристической сфере, активно развивающейся сегодня в Республике Алтай.

Аналитик УК «Финам Менеджмент» Максим Клягин проект алтайского инвестора считает актуальным. «Полагаю, продукция будет востребована рынком. Спрос на бумажную пищевую упаковку в целом и, в частности, на бумажную одноразовую посуду сегодня формируется на высоком уровне. При этом стоит учитывать, что в случае с бумажной посудой основным поставщиком спроса выступает скорее не конечный потребитель, а корпоративный сектор — в первую очередь различные сегменты индустрии общественного питания (сегменты fast food и street food, а также кейтеринг) и HoReCa в целом. Сегодня эти направления развиваются весьма динамично и, несомненно, располагают значительным потенциалом дальнейшего роста», — подчеркнул господин Клягин.

ЕВГЕНИЙ КУРСКОВ

ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ, В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ АДЕКВАТНОЙ ЗАМЕНЫ БУМАЖНОЙ ПОСУДЕ НЕ ПРЕДВИДИТСЯ

Как перспективный заявленный проект оценивает и Анна Нагорных, заместитель начальника управления инвестиционно-банковских услуг ИГ «Велес Капитал». Потенциальный успех, по ее мнению, определен, во-первых, отсутствием на текущий момент конкурентов в регионе местоположения производства — основное количество производителей одноразовой бумажной посуды сосредоточено в центральной части России в силу емкости центрального рынка и желания производителей минимизировать расходы на логистику; во-вторых, потенциальной емкостью рынка — он далек от насыщения, ожидаемые темпы роста составляют не менее 8-10%; в-третьих, постоянным спросом на бумажную посуду как со стороны предприятий быстрого питания, так и розничной торговли. По ее мнению, в ближайшее время адекватной замены бумажной посуде не предвидится. «Но также необходимо отметить риски: близость расположения производственной площадки к странам Азии предполагает конкуренцию со стороны китайских производителей, откуда бумажная посуда активно импортируется, поэтому продукция в рамках данного проекта должна обладать конкурентными преимуществами и проект должен иметь необходимый запас прочности для реализации гибкой ценовой политики. Также очень важно наличие стабильного рынка сбыта», — добавляет госпожа Нагорных. ■

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ УСПЕХ ПРОЕКТА ОПРЕДЕЛЕН, ВО-ПЕРВЫХ, ОТСУТСТВИЕМ НА ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ КОНКУРЕНТОВ В РЕГИОНЕ, ВО-ВТОРЫХ, ЕМКОСТЬЮ РЫНКА

Покупки по trade-in — выгода для всех

Компания «ЭкоНива» с 1994 года поставляет качественную сельскохозяйственную технику на российский рынок. Являясь официальным дилером мирового концерна John Deere, компания «ЭкоНива» предлагает широкий выбор техники и уникальные технологии для ведения сельскохозяйственного производства: от обработки почвы, посева и применения пестицидов до уборки любых видов сельскохозяйственных культур.

Качественная, надежная и долговечная техника марки John Deere заслужила высокую репутацию на мировом рынке. Российские аграрии тоже уже оценили, насколько повышается эффективность их производства за счет применения высококачественных машин John Deere.

Компания «ЭкоНива» предлагает своим клиентам различные схемы финансирования на приобретение техники, а также оказывает услугу trade-in.

Trade-in — это замена подержанной техники на новую с доплатой. Эта услуга позволяет не только максимально упростить процесс продажи подержанной техники, но и значительно сэкономить на приобретении новой — траты сведутся только к оплате разницы между стоимостью старой и новой машин. Компания «ЭкоНива» берет на себя все затраты, связанные с поиском покупателя подержанной техники, размещением рекламы, проведением ремонта и предпродажной подготовки, оформлением документов.

Схема trade-in — это чрезвычайно перспективное направление, которое успешно используется во всем мире на рынке автомобилей и сельскохозяйственной техники. В России эта система уже не первый год работает на рынке автомобилей, а на рынке сельскохозяйственной техники такой услуги довольно долго не было. Компания «ЭкоНива» одна из первых предложила в России обмен подержанной сельскохозяйственной техники на новую с доплатой.

Компания «ЭкоНива» начала работу по схеме trade-in преимущественно для того, чтобы обеспечить своим клиентам возможность быстро, выгодно и своевременно обновлять свой парк сельскохозяйственной техники. Техника John Deere — лидер на рынке сельскохозяйственной техники, компания регулярно обновляет линейку своей продукции, выпускает новые усовершенствованные модификации своих машин и оборудования. Каждая новая модификация позволяет получить более высокий урожай при меньших временных и трудовых затратах. И для того чтобы покупатели могли приобрести новинки от John Deere, компания «ЭкоНива» организовала для них возможность обмена старой техники на новую по схеме trade-in. Это очень удобно для людей, которые регулярно приобретают современную сельскохозяйственную технику.

С другой стороны, техника John Deere может работать не один десяток лет, не требуя особых затрат на ее обслуживание, и позволяет получать высокий урожай при минимуме усилий. Поскольку новая качественная техника не может стоить дешево, многим она оказывается не по карману. Зато купить подержанную могут значительно большее количество хозяйств. А после ремонта и при грамотном обслуживании специалистами сервисного центра «ЭкоНива» техника John Deere продолжает работать так же надежно и эффективно, как и раньше.

Таким образом, trade-in выгоден всем: и тем, кто хочет и может себе позволить регулярно обновлять свою сельскохозяйственную технику, и тем, кто хочет работать на качественной технике John Deere, но не может себе позволить купить новую за ее полную стоимость. Это не голословные утверждения — спрос на подержанную технику превышает предложение: у компании «ЭкоНива» существует очередь из желающих приобрести подержанную технику John Deere.

Система работы компании «ЭкоНива» на рынке trade-in

Хозяйства, желающие поменять свою подержанную технику John Deere на новую, подают заявку в компанию «ЭкоНива», либо специалисты компании предлагают своим постоянным покупателям, с которыми активно идет взаимодействие, обменять их старую технику на новую. После этого на место выезжает сервисный инженер, в задачи которого входит произвести оценку состояния предлагаемой техники. Стоимость подержанной техники зависит от года ее выпуска, комплектации и результатов диагностики ее технического состояния. Инженер определяет степень износа техники и количество требуемого ремонта. Оценив, какие потребуются затраты на приведение техники в рабочее состояние, компания «ЭкоНива» определяет, какую сумму может предложить за нее. И если клиента эта сумма устраивает, ее зачисляют в счет покупки нового оборудования John Deere. Вся процедура оценки техники, вне зависимости от решения о продаже/покупке, для клиента совершенно бесплатна.

После приобретения техники компания проводит ее текущий или капитальный ремонт (в зависимости от состояния), машину готовят к продаже.

На проведенный ремонт и новые запчасти дается полугодовая гарантия. При желании покупатель может оформить гарантию и на саму машину. И, разумеется, на всю технику предоставляются услуги по сервисному обслуживанию специалистами компании «ЭкоНива», ежегодно проходящими обучение на заводах-изготовителях. Также всем покупателям техники компания «ЭкоНива» гарантирует доставку запасных частей со своих складов, ремонт и техническое обслуживание машин.

Приобретение сельскохозяйственной техники John Deere по схеме trade-in — это удачное решение для хозяйств, желающих регулярно обновлять свой парк техники. Покупка подержанных машин John Deere в компании «ЭкоНива» — это возможность работать на качественных надежных машинах и при этом значительно сэкономить при покупке, получив очень хорошую технику по приемлемой цене и к тому же — с гарантированным сервисным обслуживанием.

EKONIVA
ЭКОНИВА
Сибирь

Центральный офис
Адрес: 633102,
Новосибирская область,
г. Обь, Омский тракт, 2/3
Телефон/факс:
(383) 325-12-23/-24/-25/-26
E-mail: novosibirsk@ekoniva.com
Сайт: www.ekoniva.com

Офис в Краснозерском районе
Новосибирская область,
Краснозерский район,
р. п. Краснозерское,
ул. Промышленная, 2
Телефоны:
(383-57) 42-545, 42-675
E-mail: novosibirsk@ekoniva.com

Офис в г. Кемерово
Кемеровская область,
г. Кемерово, Металлплощадка,
ул. Спортивная, 1а
Телефон: (384) 274-33-11
E-mail: kemerovo@ekoniva.com

реклама

НЕ ЧАСТНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ АКТИВНО РАЗВИВАЕТСЯ. ИНВЕСТИЦИИ В СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ КОМПЛЕКСОВ И МОДЕРНИЗАЦИЮ ДЕЙСТВУЮЩИХ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ПРЕВЫСИЛИ 11 МЛРД РУБ. НАРЯДУ С ЧАСТНЫМИ ИНВЕСТОРАМИ В РАЗВИТИЕ ПИЩЕВКИ ВКЛАДЫВАЕТ И ГОСУДАРСТВО. ОДНАКО ЭКСПЕРТЫ ПОДЧЕРКИВАЮТ: МОДЕРНИЗАЦИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ВЫНУЖДЕННОЙ МЕРОЙ, ПОСКОЛЬКУ МНОГИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МОРАЛЬНО УСТАРЕЛИ И ТЕРЯЮТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ. МИХАИЛ ПАЛОЧКИН

По данным управления пищевой, перерабатывающей и фармацетической промышленности Алтайского края, только за последние пять лет общий объем инвестиций в пищевую и перерабатывающую промышленность региона превысил 11 млрд руб., а физический объем инвестиций увеличен в 2,9 раза. В общем объеме инвестиций в основной капитал пищевой и перерабатывающей промышленности Сибирского федерального округа доля капитализации алтайских предприятий за последние годы составляет четверть. «Далеко в прошлом остался экстенсивный путь развития промышленного производства. Сегодня идет не просто наращивание мощностей, а качественное их изменение», — подчеркивают в ведомстве.

ДЕНИС БЫШИНСКИЙ

НАРАСТИТЬ МЯСО Не стал исключением в плане модернизации и 2012 год. Во всех основных отраслях пищевой промышленности края были запущены масштабные проекты. Активно развивалась мясопереработка. В конце августа в Алтайском крае был открыт крупный свинокомплекс компании «Алтаймясопром» стоимостью более 6 млрд руб. Ирландская компания Hermitage Genetics поставила комплексу свыше 5,7 тыс. голов племенных животных пород крупная белая, максгро, ландрас. «Они отличаются высокими показателями скорости роста, среднесуточного привеса, жизнеспособностью, сопротивляемостью к болезням и отличным качеством мяса», — подчеркнули в «Алтаймясопроме». До 2014 года компания планирует построить свиноводческий комплекс годовой мощностью 39,5 тыс. т мяса в живом весе. Всего здесь будет содержаться 330 тыс. голов свиней. Сегодня производственная структура строящегося комплекса включает племенную ферму, три репродуктора, три откормочных комплекса, убойный цех и производство по переработке мяса до 100 т в смену. Необходимым дополнением к комплексу станет комбикормовый завод проектной мощностью 27 т полнорационного гранулированного корма в час с элеватором на 80 тыс. т единовременного хранения.

Стоит отметить, что рынок мяса Алтайского края является достаточно динамичным. Так, в 2011 году производство свинины в регионе выросло на 21,5% и составило 5,3 тыс. т. По прогнозам экспертов, после окончательного запуска комплекса «Алтаймясопром» производство свинины в крае возрастет примерно до 45 тыс. т, что почти в 10 раз выше аналогичного показателя 2011 года. При этом существенно увеличится и доля свинины в общем объеме производимого на Алтае мяса — сейчас она составляет лишь 13,7%. Кроме того, новый комплекс позволит вывести производство свинины на промышленный уровень, тогда как сейчас в основном она выпускается в хозяйствах населения.

АКТИВНАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ АЛТАЙСКИХ ПИЩЕВИКОВ — ЭТО ВЫНУЖДЕННАЯ МЕРА

ВКЛАДЫВАЯ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА, ПРЕДПРИЯТИЯ АЛТАЙСКОЙ ПИЩЕВКИ УКРЕПЛЯЮТ СВОИ ПОЗИЦИИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ И ГОТОВЯТСЯ К ОСВОЕНИЮ ВНЕШНИХ

Велась модернизация и на Алейском мясокомбинате. В конце сентября текущего года он ввел в эксплуатацию первую очередь проекта по модернизации существующего производства. Построены холодильный и убойный цеха. Производство оснащено современными холодильными установками, которые позволили увеличить емкость единовременного хранения продукции до 1,2 тыс. т с возможностью хранения мяса как в замороженном, так и в охлажденном виде. Кроме того, на предприятии запущена современная линия убоя крупного рогатого скота и поголовья свиней, производственные мощности которой составляют до 70 голов в час. В настоящее время на Алейском мясокомбинате ведется строительство цеха по производству блочного жилованного мяса, мясных полуфабрикатов и колбасных изделий.

Инвестировали в модернизацию промышленных цехов и производители молочной продукции. Так, Камышенский маслосырзавод, входящий в АКХ «Ануйское», запустил цех по переработке молочной подсырной сыворотки. Производство предполагает создание нового продукта из сырья, которое до недавнего времени являлось отходом и подлежало утилизации, теперь оно будет использовано для комплексной переработки. Кроме того, важным показателем должно стать повышение экономической эффективности производства сыров. На предприятии планируют начать выработку альбуминного творога из сыворотки. Мощность нового цеха Камышенского маслосырзавода составляет 500 кг в смену. Сырье поставляется с молочных заводов АКХ «Ануйское». Отметим, что в Алтайском крае в настоящее время перерабатывается до 90% молочной сыворотки, полученной при производстве сыров.

Компания «Алтайская буренка» в текущем году вложила в модернизацию производства более 8,1 млн руб. Новое, современное европейское оборудование позволит осуществлять мойку и дезинфекцию производственных линий в автоматическом режиме, а также обеспечить более эффективную обработку упаковочного материала. Все это в итоге должно улучшить качество вырабатываемой цельномолочной продукции, кроме того увеличатся сроки ее хранения. В ближайшее время запланирован ввод в эксплуатацию новой линии по выдуву ПЭТ-упаковки. Как сообщили специалисты молокоперерабатывающего комбината, обновление технологического и специального оборудования на предприятии завершится в конце 2012 года.

ПО ЗЕРНЫШКУ Традиционно активны в плане модернизации и алтайские зернопереработчики. В текущем году двум алтайским предприятиям группы компаний «Беляевские продукты» — Усть-Калманскому элеватору и Топчихинскому мелькомбинату — удалось завершить работу по переоснащению и модернизации технологических линий. Проведенная реконструкция позволила увеличить производительность обеих мельниц в среднем на 30%. Кроме того, смонтированное новое высокотехнологичное итальянское оборудование способствовало расширению ассортимента вырабатываемой продукции. Как сообщили на предприятии, техническое перевооружение обеспечило более стабильную работу мельничных комплексов, снизило энергозатраты и повысило рентабельность предприятий.

Крупнейший алтайский агрохолдинг «Гудвилл» с апреля текущего года ведет строительство завода по переработке овса на территории Усть-Катунского хлебоприемного предприятия (ХПП), входящего в структуру компании. Общий объем инвестиций в

Как развивается пищевая переработка в Алтайском крае

Пищевая и перерабатывающая промышленность Алтайского края вырабатывает практически все основные продукты питания. За девять месяцев 2012 года объем отгруженной алтайской продукции достиг 52,78 млрд руб., это 114,8% к соответствующему периоду 2011 года.

Индекс промышленного производства за январь — сентябрь текущего года составил 108,9% к соответствующему периоду прошлого года. Положительная динамика сохранена в большинстве отраслей. В мясной промышленности обеспечен прирост по всем видам продукции. Темп производства в отрасли 107,1%. Индекс промышленного производства в молочной промышленности составил 104,9%, наибольший уровень отмечается в производстве цельномолочной продукции — 105%. В зерноперерабатывающей отрасли высокие показатели в производстве крупы — 120,2%, макаронных изделий — 102%. Максимальный индекс производства за три квартала текущего года наблюдается в выработке растительных масел и жиров — 251,5%. Отметим, что с 2005 года в пищевой и перерабатывающей промышленности края отмечаются только положительные темпы производства, а в целом за период с 2006 по 2010 год выпуск продукции в отрасли вырос более чем в 1,4 раза. Это наиболее высокие темпы производства в сравнении с другими крупными производителями продовольствия в Сибирском федеральном округе. По данным администрации региона, выпуск пищевых продуктов и переработку сельскохозяйственного сырья осуществляют свыше 2,6 тыс. предприятий края с общим штатом сотрудников около 40 тыс. человек. По величине выпуска продукции отрасль является ведущей в сфере промышленного производства, ее доля в общем объеме обрабатывающих производств составляет более 30%.

проект — более 65 млн руб., производительность завода составит 100 т в сутки, производственные мощности запланировано ввести в эксплуатацию в декабре 2012 года. Новое оборудование позволит увеличить объемы выпуска овсяной продукции в 2,5 раза, а также вырабатывать крупу, соответствующую европейским стандартам качества.

Решение о необходимости расширения производства было принято руководством агрохолдинга в связи с тенденциями развития крупяного рынка. По оценкам экспертов, емкость рынка овсяной продукции в России в ближайшие годы будет расти, причем наиболее интенсивно — в сфере потребления овсяных хлопьев. На производстве планируется использовать новую технологию, разработанную со специалистами из Германии, а также установить современное технологическое оборудование из Швейцарии и Германии. Уже сейчас некоторые инженерные элементы работают в испытательном режиме, что позволяет произвести корректировки для улучшения качества вырабатываемой продукции. «Новое производство значительно снизит себестоимость всей продукции, производящейся на Усть-Катунском ХПП, а также выпускать как традиционную овсяную продукцию длительного срока хранения, так и освоить новые ее виды», — сообщил технический директор компании Геннадий Ильичев.

На Табунском элеваторе, входящем в Объединение зерноперерабатывающих предприятий «Грана», ведется строительство нового производства — крупоцеха мощностью 75 т зерна в сутки. Новая линия будет вырабатывать овсяные хлопья и крупу, колотый горох, крупы пшеничную, ячневую и перловую. Сейчас производственные мощности Табунского элеватора состоят из двух мельниц (общая производительность переработки зерна пшеницы — до 300 т в сутки), комбикормового цеха (150 т в сутки), работает линия мелкой фасовки муки (450 т в месяц). Завершить строительство и монтаж новой производственной линии на элеваторе планируют в конце текущего года.

Новые проекты были запущены и в сфере переработки подсолнечника. В конце октября компания «Интер-масло» начала производство муки из очищенного семени подсолнечника. Высокобелковую подсолнечную муку можно использовать в качестве функциональной добавки при выпечке хлеба, печенья, приготовлении каш, супов, соусов, молочных напитков и коктейлей. Планируемый объем выпуска продукта составляет около 100 т в месяц.

Компания «Алтайские семечки» также проводила планомерную модернизацию производства. В течение двух лет в реконструкцию было инвестировано более 12 млн руб. Изменилось не только оборудование, но и технологический процесс выработки продукта. В прошлом году специалистами была установлена современная европейская производственная линия для переработки семени подсолнечника. Автомат позволяет осуществлять очистку, подсаливание, обжаривание и охлаждение семечки. Летом текущего года была смонтирована линия фасовки в упаковку типа stabile bag (стоящая упаковка). Уникальность оборудования заключается в использовании безкислородной среды, что позволяет увеличивать срок годности готового продукта. Кроме того, второй год подряд совместно с сельхозтоваропроизводителями региона выращивается уникальный сорт «полосатой» семечки, семена которой поставляются из США. Отсутствие предложения подобного продукта со стороны других производителей дает фирменное конкурентное преимущество алтайскому предприятию, считает руководство компании.

ПРИБЫЛЬ НА СЛАДКОЕ С начала текущего года Барнаульская халвичная фабрика расширяет и модернизирует производственные мощности. Главная задача реконструкции — увеличение как количественных, так и качественных показателей выпускаемой продукции, а также ассортимента. Общий объем инвестиций в текущем году, по словам генерального директора компании Евгения Астаховского, составит более 100 млн руб. Уже сейчас специалистами предприятия приобретено новое оборудование ведущих мировых производителей — китайского и английского производства — для выработки ядра из подсолнечника, а также жарочные печи. Отметим, что кроме покупки нового оборудования предприятие ведет строительство современных производственных помещений, общая площадь которых составит более 3,7 тыс. кв. м.

Модернизировали производство и переработчики меда. Компания «Алтайский нектар», входящая в состав холдинга «Пасеки Предгорья», ведет работы по расширению производственных площадей до 3,5 тыс. кв. м и складских помещений до 2 тыс. кв. м. «Тем самым предприятие станет крупнейшим производителем меда и медовой продукции в Сибирском федеральном округе. В планах увеличение ассортимента выпускаемой продукции серией бальзамов на фруктозе и соке алтайских ягод, медом в порционной упаковке, сувенирных наборов меда», — подчеркивают в пресс-службе компании.

По мнению экспертов, активная модернизация пищевой и перерабатывающей промышленности Алтайского края обусловлена в первую очередь постоянным расширением рынков сбыта. Алтайские производители чаще всего ориентируются не на внутренний рынок, а на рынки других регионов или стран. Так, пивовары начали поставлять свой продукт в Монголию, а мукомолы осваивают рынок Индонезии. Важным фактором модернизации стала и активная господдержка предприятий отрасли. «В текущем году предприятия пищевой и перерабатывающей промышленности края активно пользуются государственной поддержкой из средств федерального бюджета в виде субсидирования части банковской процентной ставки по краткосрочным и инвестиционным кредитам. По итогам 10 месяцев 2012 года из федерального бюджета в соответствии с постановлением правительства РФ предприятиям выплачено субсидий на сумму 320,7 млн руб. Это оплаты по краткосрочным кредитам, привлеченным на покупку отечественного сельхозсырья для первичной и промышленной переработки, — 271,8 млн руб. и по кредитам, полученным для приобретения новой специализированной техники, специализированного оборудования и транспорта, — 48,9 млн руб.», — отметили в краевом управлении пищевой промышленности.

Впрочем, эксперты отмечают, что активная модернизация алтайских пищевиков — это вынужденная мера. Многие предприятия были построены еще в советский период. Цеха технически и морально устарели. Если сегодня участники рынка не будут вкладывать в новые технологии и расширять товарную линейку, они могут уступить свои позиции на рынке. «Пищевая промышленность региона в последние годы характеризовалась весьма высокими темпами роста, и вместе с тем индустрия, на мой взгляд, сохраняет сегодня значительный инвестиционный потенциал и демонстрирует существенные перспективы дальнейшего развития. Самыми привлекательными направлениями остаются традиционно сильные секторы экономики края, которые вносят наибольший вклад в объем валовой добавленной стоимости индустрии, — мукомольно-крупяная и комбикормовая промышленность, мясная, молочная промышленность, производство напитков», — резюмировал аналитик УК «Финам Менеджмент» Максим Клягин.

В том, что в будущем модернизация предприятий пищевой промышленности Алтайского края продолжится, уверены и региональные чиновники. Так, ЗАО «Коротоякский элеватор» ведет строительство мельницы производительностью 420 т зерна в сутки; челябинская компания ОАО «Макфа» в райцентре Троицкое строит крупозавод мощностью 100 т в сутки; ЗАО «Алтайская крупа» до конца года запустит овсозавод производительностью 100 т в сутки; ЗАО «Алейскзернопродукт» им. С. Н. Старовойтова наряду с реконструкцией мельницы возводит элеватор — емкости по хранению зерна будут увеличены на 12 тыс. т; ЗАО «Третьяковский элеватор» организует выпуск комбикормов производительностью 300 т в сутки; для обеспечения своего свинокомплекса ООО «Алтаймясопром» строит комбикормовый завод мощностью 540 т сутки; ООО «Сельскохозяйственное объединение „Топчихинский мелькомбинат“» увеличивает мощность мельницы на 100 т в сутки, те же работы планируется провести в ООО «Сельскохозяйственное объединение „Усть-Калманский элеватор“». ■

КТО ЕЩЕ ВЛОЖИЛСЯ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА

Одним из динамично развивающихся и модернизирующихся сегментов стало производство напитков. В январе — июле 2012 года индекс промышленного производства (ИПП) в отрасли в целом составил 108,1%. При этом в сфере производства напитков он составил 129,9%. Пива было произведено 10,5 млн дкл (135,1% к уровню 2011 года). В 2011 году на фоне общероссийского падения производства на 3,4% в Алтайском крае объем производства вырос на 23,6%. Как отмечают в администрации региона, положительные итоги работы отрасли достигнуты благодаря реализации мероприятий по техническому переоснащению крупнейших в регионе пивоваренных заводов — Барнаульского и Бочкаревского. В настоящее время на их долю приходится 63% от всего производства пива в крае. После проведения работ по модернизации планируемая суммарная мощность этих двух заводов составит в текущем году 15 млн дал, а объемы производства возрастут на 30%. Увеличение на 40% объемов выпуска и реализации продукции запланировано и на пивоварне «Шпачек» Первомайского района.

Барнаульский пивоваренный завод (БПЗ) в текущем году планирует завершить третий этап реконструкции (стоимостью почти 700 млн руб.) — увеличение мощностей бродильно-лагерного отделения, количество форфасов и линий розлива. Как отмечал генеральный директор предприятия Александр Зыбин, благодаря модернизации завод в 2012 году произведет 8 млн дал пива, а в следующем — уже 10 млн дал. В сентябре 2012 года Бочкаревский пивоваренный завод завершил реализацию проекта по приобретению комплекса технологического оборудования для производства пива и безалкогольных напитков. Как сообщают на предприятии, основной задачей реализации инвестиционного проекта было увеличение объемов производства и розлива продукции. Мощность модернизированного завода составила более 11 млн дал. Производство напитков на заводе в первом полугодии увеличилось на 49,9% к соответствующему периоду 2011 года.

Модернизировали мощности и производители крепких алкогольных напитков. В мае 2012 года на Иткульском спиртзаводе был запущен новый цех по розливу водок, оснащенный современным оборудованием из Италии и Германии. В июне была запущена новая итальянская линия Polaris, которая позволяет выпускать сувенирную продукцию. Важным событием для алкогольного рынка Алтайского края стало начало промышленного выпуска вина из винограда корпорацией «Алтайспиртпром». В текущем году компания собрала более 2,5 т винограда, из него приготовили экспериментальную партию вин — красное сухое, красное полусладкое и белое полусладкое. В 2013 году компания намерена получить лицензию на производство вина и выпустить первую партию на продажу.

АЛЕКСАНДР СОЛОВЕНЧУК,
ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
«МТС-СИБИРЬ»

— Этот год был нелегким для связистов. В правительстве обсуждаются изменения правил игры на рынке. Усиливается конкуренция, операторы стремятся сохранить и по возможности нарастить абонентскую базу. При этом телекоммуникационные операторы становятся сегодня одним из основных проводников инноваций в бизнес. К примеру, сим-карты установлены теперь не только в телефонах, но и в автомобилях, датчиках контроля расхода электричества, воды и других ресурсов, даже на нефтяных месторождениях.

Эффективность внедрения этих технологий обеспечивает стабильный рост сегмента передачи данных между устройствами (M2M) — к примеру, в Сибири с начала 2012 года количество реализованных компанией проектов в сфере M2M выросло в разы. В целом объем интернет-трафика, который ежемесячно передается через нашу сеть, вырос за этот год в 2,5 раза. Все это предъявляет особые требования к уровню организации инфраструктуры оператора. В 2012 году мы провели масштабную модернизацию сети, что позволило не только сохранить качество связи в условиях роста нагрузки на сеть, но и увеличить максимально доступную скорость передачи данных.

Инвестируя в развитие сегодня, мы ставим перед собой амбициозные задачи на будущее. Новые скорости — это новые возможности, новые сферы применения мобильной передачи данных для оптимизации бизнеса клиентов и повышения качества жизни сибиряков. Все это ждет нас уже в 2013 году.

«АЛТАЙМЯСОПРОМ» — НОВЫЕ РАБОЧИЕ МЕСТА ДЛЯ ЖИТЕЛЕЙ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

24 августа 2012 года состоялось торжественное открытие первой очереди ООО «Алтаймясопром».
В открытии производственной площадки предприятия в селе Лушниково принял участие губернатор края А. Б. Карлин. Свинокомплекс стал одним из первоочередных инвестиционных проектов краевой программы «Комплексное развитие Алтайского Приобья и эффективное использование туристско-рекреационных активов юга Сибири», также проект вошел в губернаторскую программу «100 + 100».

29 августа 2012 года площадку комплекса в селе Лушниково осмотрел Полномочный представитель Президента РФ в Сибирском федеральном округе В. А. Толоконский, он побывал в диспетчерском пункте – «центре управления полетами». Система управления комплексом позволяет вести автоматизированный учет животных, материалов, ресурсов, ветеринарных препаратов, а также обеспечить автоматизацию контроля за состоянием животных, поддержания микроклимата, подачи корма и воды, навозоудаления, безопасности объекта и др. Полпред дал высокую оценку уровню автоматизации, оснащения комплекса и эффективной организации производства.

11 октября 2012 года специалисты ООО «Алтаймясопром» приняли участие в краевой ярмарке вакансий. Для соискателей провели презентацию, посвященную работе предприятия, подробно рассказали о деятельности комплекса и открытых вакансиях. Ярмарка вызвала большой интерес среди соискателей, которые пришли, чтобы найти работу. В результате было заполнено около 60 анкет.

18 октября 2012 года сотрудники ООО «Алтаймясопром» отметили профессиональный праздник — День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.
Специалистам предприятия были вручены отраслевые медали «Лучший специалист отрасли», почетные грамоты Главного управления сельского хозяйства Алтайского края. Генеральный директор ООО «Алтаймясопром» Борис Леонидович Панов отметил лучших сотрудников грамотами и благодарственными письмами компании (на фото).

реклама

ООО «Алтаймясопром»
658007, Россия, Алтайский край,
Тальменский район,
пос. Среднесибирский,
ул. Юбилейная, 3а
Тел./факс: +7 (385-91) 373-22, 374-07
E-mail: office@altmeat.ru

Основными звездами торжественной программы ООО «Алтаймясопром» на День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности стали сами сотрудники. На фото — главный технолог предприятия А. И. Кичигин исполняет соло на скрипке.

6 ноября 2012 года налажены партнерские отношения с ирландской компанией Hermitage Genetics, закуплено и завезено из Ирландии 6 тыс. голов племенных животных пород крупная белая, максгро, ландрас. Эти породы отличаются высокими показателями скорости роста, жизнеспособности, сопротивляемости к болезням и отличным качеством мяса. Передовые технологии и лучший генофонд, применяемые в работе комплекса, позволяют получить мясное сырье высочайшего качества.

Большое внимание в компании ООО «Алтаймясопром» уделяется программам подготовки персонала. Сегодня свинокомплекс сотрудничает с технологическим техникумом Тальменского района. Специалисты этого учебного заведения и сотрудники предприятия совместно готовят программы теоретического и практического обучения.

Кроме того, на предприятии внедрена система наставничества: к каждому новому сотруднику прикрепляется наставник, который в первый месяц работы новичка оказывает ему индивидуальную помощь в освоении новой профессии. Наличие такой комплексной системы обучения позволяет принимать на работу сотрудников без квалификации и опыта работы и готовить из них высококвалифицированных специалистов, способных работать на современном оборудовании европейского качества.

«С начала действия нашего предприятия мы заложили в кормление наших животных, в их ветеринарное обеспечение такую щадящую технологию, которая позволяет нам дать бренд нашей продукции — продукция повышенной экологической безопасности», — отмечает генеральный директор ООО «Алтаймясопром» Б. Л. Панов.

Уважаемые коллеги! Дорогие друзья!

Коллектив ООО «Алтаймясопром» искренне поздравляет вас с наступающими праздниками — Новым годом и Рождеством!

2012 год стал важным и значимым для развития животноводческого комплекса «Алтаймясопром». В ближайшие годы предприятие продолжит активно развиваться, создавая комфортные условия для труда и самореализации сотрудников.

Пусть 2013 год станет для всех нас годом больших надежд и свершений, годом, открывающим новые перспективы и приносящим успех.

Желаем вам реализации самых смелых планов, пусть знания и опыт помогут вам принимать правильные решения, верные друзья и надежные партнеры поддерживают во всех начинаниях, а удача приведет к исполнению заветных желаний!

Пусть каждый день грядущего года будет наполнен радостными минутами, яркими впечатлениями и запоминающимися событиями!
Желаем вам здоровья, счастья и благополучия!

С уважением,
председатель совета директоров
ООО «Алтаймясопром» *А. М. Юган*

реклама

ЗЕРНУ ДАЛИ ПОДРАСТИ В ЦЕНЕ

УРОЖАЙ ЗЕРНА В СФО В 2012 ГОДУ ОКАЗАЛСЯ ПРАКТИЧЕСКИ НА ТРЕТЬ МЕНЬШЕ ПРОШЛОГОДНЕГО. НЕСМОТРЯ НА ЭТО, О КРИЗИСЕ В ОТРАСЛИ ПРЕДПОЧИТАЮТ НЕ ГОВОРИТЬ. ПОТЕРИ ОТ НИЗКОГО УРОЖАЯ УЧАСТНИКИ РЫНКА ЧАСТИЧНО КОМПЕНСИРУЮТ РОСТОМ ЦЕН НА ЗЕРНО. ВПРОЧЕМ, ПОЛУЧИТЬ СВЕРХПРИБЫЛЬ ТРЕЙДЕРАМ НЕ ПОЗВОЛЯТ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНТЕРВЕНЦИИ. В ЛЮБОМ СЛУЧАЕ, ПО ПРОГНОЗАМ ЭКСПЕРТОВ, УЧАСТНИКАМ ХЛЕБНОГО РЫНКА СТОИТ ГОТОВИТЬСЯ К ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЮ МАРЖИ МЕЖДУ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ, ПЕРЕРАБОТЧИКАМИ И ТОРГОВЫМИ СЕТЯМИ. МИХАИЛ ПАЛОЧКИН

По данным генерального директора компании «ПроЗерно» Владимира Петриченко, урожай зерна в Сибири в 2012 году составил 9,8 млн т, что более чем на 30% ниже показателя прошлого года — 14 млн т. Основной производитель региона — Алтайский край собрал около 2,6 млн т зерна, что также на 30% ниже показателя 2011 года. «Засуха оказала определенное влияние на зерновой рынок Алтайского края, но не травмировала его непоправимым образом. Сказать, что рынок серьезным образом деформирован либо он встал и создал реальные угрозы для зерноперерабатывающей отрасли в Алтайском крае, я не могу», — подчеркнул губернатор Алтайского края Алекасандр Карлин. Аналогичное снижение произошло и в Новосибирской области. По данным министра экономического развития региона Алексея Струкова, собрано около 1,5 млн т зерна. «Понятно, что климатические условия, которые сложились в этом году, не могли не повлиять на сельское хозяйство, засуха серьезно сказалась на урожае. Мы мониторили состояние: каждый день без дождя нам обходился в потерю около 2 тыс. т зерна. В результате вместо плановых 3 млн т мы собрали 1,5 млн т», — подчеркнул господин Струков.

В Кемеровской области урожай составил 663 тыс. т (- 41,6%), в Иркутской — 611 тыс. т (+ 6,5%), Томской — 231 тыс. т (- 27,3%). В Омской области намолочено 1,81 млн т зерна (по данным «ПроЗерно», это на 45% ниже аналогичного показателя 2011 года), средняя урожайность составила 10,2 ц/га.

В Красноярском крае, как сообщил министр сельского хозяйства и продовольственной политики региона Леонид Шорохов, крестьяне намолотили 1,98 млн т зерна. Урожайность в крае составила 20,1 ц/га. Для сравнения: средняя урожайность по СФО — 11,4 ц/га, по России — 18,8 ц/га. «В этом году природа в очередной раз проверила нас на прочность, но тем не менее край лидировал по урожайности в Сибирском федеральном округе. В результате зерна хватит и на обеспечение наших краевых нужд, и на продажу», — подчеркнул Леонид Шорохов.

Снижение урожая зерна в Сибири привело к росту цен на продукцию зернопереработки. В ситуацию вмешалось государство, объявив инервенционные торги. Первые прошли 23 октября на Сибирской площадке ММВБ. В ходе конкурсных процедур было реализовано более 19 тыс. т пшеницы третьего класса урожая 2008 года. «Закупочные цены на зерно государственного интервенционного фонда варьировались от 7,7 тыс. до 8,3 тыс. руб. за тонну. Первоначальная цена составляла 7,6 тыс. руб. за тонну», — сообщило управление пищевой, перерабатывающей и фармацевтической промышленности Алтайского края. Как рассказали в ведомстве, все зерно, размещенное на алтайских базисах поставки, осталось в регионе. Победителями торгов стали шесть предприятий края: ЗАО «Алейскзернопродукт», ЗАО «Союзмука», ООО «Новоалтайское ХПП», ОАО «Мельник», ЗАО «Коротоякский элеватор», ОАО «Воеводское ХПП». 24 октября, на второй день торгов, общий объем реализованного зерна превысил 10 тыс. т (2,29 тыс. т пшеницы четвертого класса урожая 2008 года, 8,64 тыс. т — третьего класса 2008 года). При этом закупочные цены на зерно государственного интервенционного фонда изменялись от 7,6 тыс. до 7,9 тыс. руб. за тонну пшеницы третьего класса 2008 года и от 7,25 тыс. до 7,35 тыс. руб. за тонну пшеницы четвертого класса 2008 года.

ДЕНИС ВЫШИНСКИЙ

ОТСУТСТВИЕ АЖИОТАЖА ВОКРУГ ИНТЕРВЕНЦИЙ ПОКАЗЫВАЕТ, ЧТО ЗЕРНА НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ ДОСТАТОЧНО

От Омской области для участия в торгах были аккредитованы шесть элеваторов. В общей сложности было реализовано более 80 заявленных лотов общим объемом около 11 тыс. т. Продавалась пшеница третьего и четвертого класса урожая 2008 года, стартовая цена составила 7,6 тыс. руб. и 7, 2 тыс. руб. за тонну соответственно. Участниками товарных интервенций стали мукомольные и комбикормовые предприятия региона, которые смогли выкупить более 9 тыс. т пшеницы по цене примерно на 10-15% ниже рыночной (на рынке — 8,5-9 тыс. за тонну). «Напомним, что на сегодняшний день на элеваторах и хлебоприемных предприятиях Омской области хранится государственный запас зерна в объеме 394 тыс. т. Часть зерна из государственного фонда регион может использовать на собственные нужды в результате товарных интервенций», — подчеркнули в областном минсельхозе.

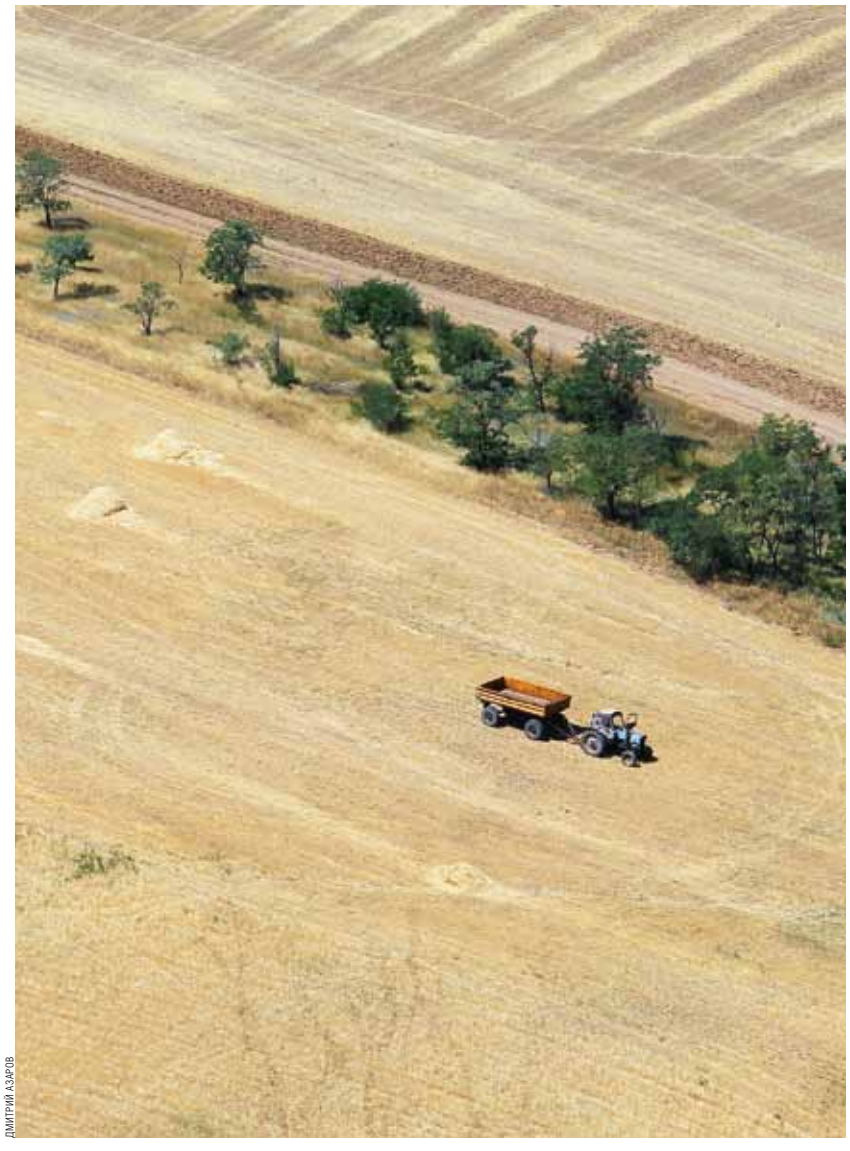
Особенность торгов этого года в введенных ограничениях. Так, в октябре администрация Алтайского края обратилась в Минсельхоз РФ с просьбой об оптимизации параметров проведения интервенций. 17 октября ведомство утвердило изменения и дополнения в «Правила биржевых торгов при проведении государственных товарных интервенций для регулирования рынка сельскохо-

РАССУЖДАЯ О ПЕРСПЕКТИВАХ ХЛЕБНОГО РЫНКА, ЕГО УЧАСТНИКИ ПРИХОДЯТ К ВЫВОДУ, ЧТО ДЕФИЦИТА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО ЗЕРНА В РОССИИ СЕГОДНЯ НЕТ

зяйственной продукции, сырья и продовольствия». «Нововведения предусматривают установление лимитов на покупку продовольственной пшеницы третьего и четвертого класса для предприятий мукомольной, крупяной и комбикормовой промышленности. Лимит на покупку базисного актива для каждого участника на весь период проведения торгов устанавливается на уровне объема переработки зерна в течение трех месяцев. Расчет производится в зависимости от объема зерна, переработанного предприятием за шесть месяцев 2012 года», — поясняли в управлении пищевой, перерабатывающей и фармацевтической промышленности Алтайского края.

Принятые региональными и федеральными властями меры, как отмечают эксперты, стабилизировали рынок зерна в России и Сибири. По данным зернотрейдеров, средняя рыночная стоимость российского зерна установилась на уровне 9 тыс. руб. за тонну, и вряд ли в ближайшем будущем стоит ожидать ее существенного снижения. Стабильности рынка способствует то, как идут зерновые интервенции и экспорт. В то же время участники рынка не исключают возможности роста цен на хлеб, подчеркивая, что размер подорожания хлебобулочной продукции будет зависеть от позиции переработчиков и ритейлеров. При этом они отмечают, что темпы экспорта зерна из России снижаются. Если в октябре, по данным статистики, за рубеж было отгружено 2,3 млн т, то прогноз на ноябрь — не более 1,5 млн т. При этом цены на российскую пшеницу либо сравнялись с ценовыми предложениями других крупных поставщиков зерна на мировой рынок, либо превышают их. Чем больше зерна остается внутри страны, тем стабильнее цены на внутреннем рынке, утверждают трейдеры. Регулирование цен сегодня, по их мнению, осуществляется исключительно рыночными, прозрачными методами, без административных барьеров, что очень важно и для российского агробизнеса, и для зарубежных партнеров.

Государственные интервенции, стартовавшие в середине октября в Сибири, в итоге стабилизировали стоимость зерна в Уральском, Сибирском и Дальневосточном федеральных округах. В остальных регионах России зерно, по наблюдениям участников рынка, пока дорожает. Отсутствие ажиотажа вокруг интервенций, как считают эксперты, показывает, что зерна на внутреннем рынке достаточно. Впрочем, о сверхприбылях аграриев пока говорить не приходится. Из-за засухи средняя себестоимость зерна нынешнего урожая составляет 7-7,5 тыс. руб. за тонну. Несмотря на снижение экспорта, спрос остается стабильным, и в ближайшее время может даже возрасти за счет формирования переработчиками традиционных запасов на январь. Если бы сегодня внутренние цены упали, уверены трейдеры, вновь вырос бы экспорт, и весной рынку пришлось бы столкнуться с резким подорожанием зерна. В 2012/2013 зерновом году Россия в любом случае, считают эксперты, увеличит импорт зерновых: если в прошлом сезоне его объем составил около 800 тыс. т, то в нынешнем может превысить 2 млн т.



ДМИТРИЙ АЗАРОВ

НЕСМОТРЯ НА ЗАСУХУ, ЗЕРНОВОЙ РЫНОК АЛТАЙСКОГО КРАЯ, ПО ОЦЕНКАМ ЕГО УЧАСТНИКОВ, СУЩЕСТВЕННО НЕ ПОСТРАДАЛ

Рассуждая о перспективах хлебного рынка, его участники приходят к выводу, что дефицита продовольственного зерна в России сегодня нет. По данным Национального союза зернопроизводителей, годовой объем потребления зерна для нужд хлебопечения составляет 18 млн т, а объем производства пшеницы даже в условиях засухи достиг 40 млн т. Эмоциональные заявления некоторых представителей переработчиков и торговых сетей трейдеры объясняют назревшими переменами в сложившихся отношениях между участниками цепочки, включающей производство зерна, его переработку и непосредственно реализацию готовой продукции. По их наблюдениям, сейчас, по сути, идет перераспределение долей в выручке за булку хлеба. До сих пор доля зернопроизводителя колеблется на уровне 23-29%, а в нынешних рыночных условиях вполне справедливым является ее увеличение до 40%. На этом фоне вполне возможен рост цен на хлеб, но величина повышения зависит прежде всего от готовности переработчиков и торговых сетей поступиться частью своей прибыли, которая до сих пор была некой «священной коровой», на которую никто не мог покушаться. ■

МНЕНИЕ «ОЦЕНКА ПОТРЕБНОСТЕЙ ХОЗЯЙСТВ, ПОЛУЧАЮЩИХ ГОССУБСИДИЮ, ДОЛЖНА БЫТЬ БОЛЕЕ РАЦИОНАЛЬНА»

ЕВГЕНИЙ ГОРБУНОВ,
ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ЭКОНИВА-СИБИРЬ»

GUIDE: Снижение урожайности зерновых в Сибири в этом году, по оценкам отраслевых экспертов, неизбежно приведет к росту цен на продукцию зернопереработки. Казалось бы, хозяйствам такая ситуация выгода. Но стоит ли реально рассчитывать на рост доходов в аграрном секторе, с учетом проводимых государством интервенционных торгов и вводимых в некоторых регионах ограничений?

ЕВГЕНИЙ ГОРБУНОВ: Ситуация по доходам в аграрном секторе неоднозначная. Предприятия, которые занимаются производством зерна и не пострадали в этом году от засухи, несомненно, получили хороший доход при сегодняшних ценах на зерно. Но в Сибири много районов, пострадавших от засухи, и для них повышение цен сильно не сыграло роли, так как большая часть зерна при низкой урожайности хозяйствами оставляется для собственных нужд.

G: Как вы оцениваете степень модернизации сельских хозяйств, оснащенности их современной сельскохозяйственной техникой? Что необходимо, чтобы крупные агропредприятия и особенно мелкие фермерские хозяйства охотнее обновляли парк сельхозтехники?

Е.Г.: Засуха нынешнего года четко разграничила сельхозпроизводителей на тех, кто уделял внимание техническому переоснащению хозяйств, и тех, для кого это направление работы было не столь важно, кто игнорировал новые технологии. Это можно увидеть даже на примере одного района. В одних хозяйствах урожайность 15-20 ц/га, у других — 5 ц/га.

Часть сельхозпредприятий уже полностью переоснастилась, но, думаю, активное насыщение современной техникой будет идти еще в течение трех-четырех лет.

Для активизации темпов обновления парка техники хозяйствами необходимо больше уделять внимания изучению и использованию финансовых инструментов для приобретения сельхозтехники. Сейчас, со вступлением в ВТО и снижением уровня субсидирования, на первый план выйдут банки, лизинговые компании, а также заводы-изготовители с программами субсидирования. Именно их инструменты будут востребованы сельхозтоваропроизводителями.

G: Банки сегодня декларируют новые продукты для предприятий АПК, опять же от крупных хозяйств до мелких фермеров. Но так ли они доступны?

Е.Г.: Доступность банковских продуктов больше зависит от самого заемщика, от того, какова организационно-правовая форма его предприятия, кредитная история, финансовое состояние. Финансовые инструменты, которые предлагают банки и лизинговые компании, вполне доступны, если их использовать разумно и на приобретение надежной техники, сопровождаемой сервисом, понимая, что эта техника прослужит долго и сохранит свою ликвидность длительный период времени. На сегодняшний день заводы-изготовители предлагают заводской лизинг по сниженной ставке финансирования.

G: Участники рынка АПК постоянно говорят о необходимости господдержки отрасли. В чем, на ваш взгляд, сегодня она должна выражаться?

Е.Г.: Государство всегда активно поддерживало сельхозтоваропроизводителя. В зависимости от региона, конечно. Различия есть, но они не слишком значительны для регионов, где развит аграрный сектор и где он определяет экономику. Вливать деньги в отрасль бесконечно невозможно. Сейчас, на мой взгляд, было бы правильнее, если бы поддержка касалась именно производства. Оценка потребностей хозяйств, получающих государственную субсидию, должна быть более рациональна. Незачем субсидировать покупку техники без учета производительности хозяйства. Например, получило хозяйство субсидию из бюджета на покупку комбайнов. А как потом эта техника будет использована и будет ли вообще она работать — неважно. Получается, что поддержку по факту получают производители сельхозмашин, дилеры, но не поддерживается сельхозпроизводство как таковое. А вот когда будет субсидироваться производство тонны зерна или молока например, тогда, думаю, сам крестьянин определит, куда эти деньги направить. Он будет иначе относиться к господдержке. По-другому будет выбирать технику, семена. Стимулировать надо рост производства в АПК, а не рост потребления сельхозтехники.

G: Если говорить о том, что определяло развитие АПК в целом в этом году, что бы вы отметили? И как отрасль будет развиваться дальше, с учетом вступления России в ВТО, можете дать прогноз?

Е.Г.: Считаю, в этом году развитие АПК определялось развитием животноводческой отрасли и наращиванием экспортных мощностей по растениеводческой продукции.

С учетом вступления в ВТО дальнейшее развитие отрасли вижу в повышении качественных показателей продукции. Будет больше внимания уделяться современным, энергосберегающим технологиям и технике для удержания себестоимости производимой продукции на конкурентном уровне. Все больше внимания будет уделяться сортам выращиваемых культур и породам животных, продукция, получаемая от производства которых может сертифицироваться по международным нормам и стандартам. Это позволит получить более высокую цену при реализации произведенной продукции и, как следствие, прибыль.

G: Вступление в ВТО может как-то ограничить развитие АПК?

Е.Г.: Сильное ограничение вряд ли будет. Вступление в ВТО дает нам возможность выйти на международный, высококонкурентный рынок по всем направлениям, и с техникой, и с продукцией. Это по крайней мере расставит определенные точки. Цены будут ориентированы на международный рынок, будет легче торговать, в том числе и на внешних рынках. Потребитель тоже будет в плюсе. Расширится ассортимент, и скачков цен, наверное, таких уже не будет. Стабильность определит развитие отрасли.

Проблемы, конечно, будут. Первые шаги — всегда самые сложные. Но у нас есть переходный период, и господдержка будет снижаться постепенно, и границы будут пошагово открываться, и таможенные пошлины сокращаться. Не все сразу. Думаю, каких-то глобальных проблем ждать не стоит.

Беседовала Анна Гадалина

«МНЕНИЕ ПЕРВОГО РУКОВОДИТЕЛЯ ОБЛАСТИ НЕ ДОЛЖНО БЫТЬ АПРИОРИ ВЕРНЫМ»

ЗА ПОЛГОДА РУКОВОДСТВА ОМСКОЙ ОБЛАСТЬЮ ГУБЕРНАТОР ВИКТОР НАЗАРОВ УСПЕЛ ОЦЕНИТЬ СИТУАЦИЮ И ПОНЯТЬ, ЧТО РЕГИОН ДОСТАЛСЯ ЕМУ НЕ В ЛУЧШЕМ СОСТОЯНИИ. В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ОН НАМЕРЕН КАРДИНАЛЬНО ИЗМЕНИТЬ СИТУАЦИЮ, ПОВЫСИВ КАЧЕСТВО ЖИЗНИ ОМИЧЕЙ. ДО 2020 ГОДА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ ОБЕЩАНЫ 150 МЛРД РУБ. ИНВЕСТИЦИЙ ОАО «ГАЗПРОМ». ВО ЧТО БУДУТ ВЛОЖЕНЫ ЭТИ СРЕДСТВА И О ЧЕМ НУЖНО СПОРИТЬ С ГЛАВОЙ РЕГИОНА, РАССКАЗАЛ ГУБЕРНАТОР ОМСКОЙ ОБЛАСТИ ВИКТОР НАЗАРОВ.

GUIDE: В 2013 году в Омской области резко вырастет объем госдолга — с 17 млрд руб. до 22 млрд руб., хотя изначально вы планировали его сократить до 12 млрд руб. По вашему мнению, каков разумный объем госдолга и насколько сегодня реально снизить существующие долговые обязательства?

ВИКТОР НАЗАРОВ: Чем меньше объем госдолга, тем лучше. При этом жить на то, что есть в бюджете, — значит остановиться в развитии. Кредиты необходимы, но эти деньги должны идти не просто в расходы, на них надо зарабатывать. Пока, к сожалению, у нас тяжелый госдолг — он не дает нам прибыль, а только убытки. Заложенные в бюджете 22 млрд руб. — это планируемая цифра, но это не значит, что мы доведем долг до этого показателя. Где-то не освоится часть денег, сорвется софинансирование, и все эти средства вернутся обратно в бюджет. Кроме того, есть еще неучтенные денежные средства. Например, договоренность с «Газпромом» о 2 млрд руб. инвестиций в следующем году в газификацию региона и строительство спортивных сооружений и площадок. Или ожидаемые доходы от перерегистрации ряда предприятий в Омскую область. Уже сменил прописку Омский завод трубной изоляции, на очереди еще два предприятия. Все финансовые поступления, которые не учтены в бюджете, будут идти на погашение госдолга региона. Если в год удастся погашать по 2-3 млрд руб., будет хорошо.

ЕВГЕНИЙ КАРМАЕВ

G: Каков общий объем не заложенных в бюджете региона средств?

В.Н.: На 2013 год — около 3 млрд руб.

G: За последние полгода в Омск дважды приезжал глава ОАО «Газпром» Алексей Миллер, региону обещаны солидные инвестиции. Помимо газификации области, модернизации Омского НПЗ и социальных проектов куда еще и в каких объемах намерена инвестировать госкорпорация?

В.Н.: Основной посыл «Газпрома» — социальная ответственность за нахождение на нашей территории предприятия корпорации. До 2020 года «Газпром» инвестирует в Омскую область 150 млрд руб. Из них 115 млрд руб. — в реконструкцию Омского нефтеперерабатывающего завода (структура «Газпром нефти». — **G**), 5 млрд руб. — в программу газификации региона на 2013-2015 годы. Остальные средства пойдут на социальные проекты. К концу 2013 года «Газпром» планирует построить в Омской области 10 универсальных спортивных площадок и три физкультурно-оздоровительных комплекса.

Еще одним масштабным проектом «Газпрома» станет реконструкция ул. Чокана Валиханова от бульвара Мартынова с выходом на набережную Иртыша. Уже разработан проект, в следующем году должны начать его воплощать. Кроме ремонта пешеходной зоны улица будет благоустроена фонтанами, обновлены фасады зданий и построен подземный пешеходный переход на ул. Карла Маркса, у магазина «Голубой огонек». Инвестиции в проект оцениваются в 1,5-1,9 млрд руб. Реконструкция займет примерно полтора года.

G: Как вы видите дальнейшее развитие Омской области? В каких отраслях экономики у региона есть возможности для роста? Чем область может быть привлекательна для потенциальных инвесторов?

В.Н.: Ближайшие годы в финансовом плане будут непростыми. Как я уже говорил, нам придется активно управлять государственным долгом, снижая нагрузку на бюджет. Для этого в области введен режим жесткой экономии.

В Омской области наиболее развиты нефтехимия, машиностроение и производство строительных материалов. Однако есть обстоятельства, которые тормозят развитие промышленной отрасли. Главная проблема — износ основных фондов. Несмотря на то что в ряде крупных организаций модернизация производства ведется, в целом ситуация пока довольно напряженная. Поэтому главные условия достижения регионом лидирующих позиций в стране в сфере промышленности — развитие производственной инфраструктуры, научно-технического и кадрового потенциалов, реализация перспективных инвестиционных проектов, в том числе инновационного характера.

Еще один приоритет региональной экономики — агропромышленный комплекс. Резервов для рывка в АПК немало. Отрасли, связанные с переработкой сельскохозяйственной продукции, уже показывают рост. Стимулом развития северных районов может стать возрождение культуры производства льна. Тем более что у нас построен современный завод по выпуску ваты изо льна, который пока работает в основном на привозном сырье. Выращивание льна стало бы толчком для развития других отраслей растениеводства и животноводства. Уверен, область здесь могла бы занять лидирующие позиции в России. Сейчас мы над этим работаем.

Кроме того, разрабатывается специальная программа развития северных районов для поддержки лесопереработки. Вместе с развитием комплекса деревообрабатывающих производств будет обеспечен перевод теплоисточников на альтернативные виды топлива: древесные отходы и торфобрикеты. В результате мы создадим новый серьезный производственный блок с легальными рабочими местами и заработной платой. За счет собственных, а не внешних энергоносителей решатся проблемы жизнеобеспечения коммунальных систем.

G: Крупным российским и зарубежным компаниям Омск интересен? Есть мнение, что время для привлечения инвесторов упущено, инициативу перехватили соседи: Новосибирск, Томск. Вы с этим согласны?

В.Н.: С этим мнением не соглашусь. Создание в Омской области благоприятного инвестиционного климата — наш приоритет номер один. На стадии принятия депутатами законодательного собрания Омской области законопроект о государственной политике в сфере инвестиционной деятельности. В нем четко обозначены все необходимые параметры. Прежде всего, мы проработали вопрос создания технопарков для размещения новых производств. Определен их перечень. Проработана возможность снижения для инвесторов налогового бремени.

Некоторые результаты нашей работы по привлечению инвесторов уже есть. Американская компания PepsiCo прорабатывает проект превращения омской площадки в производственный хаб детского питания на всю Сибирь и Дальний Восток. Недавно я вернулся из Республики Корея, где встречался с потенциальными инвесторами и увидел заинтересованность корейских производителей в их присутствии на региональном рынке.

Конечно, хочется, чтобы инвесторы более активно приходили к нам. Но, как показывает опыт, привлечение налогоплательщиков — сложный, кропотливый и длительный процесс. Из ста встреч с потенциальными инвесторами «стреляет» одна. Но это не значит, что нужно опускать руки. Нужно продолжать работать в этом направлении.

G: Проекты строительства омского метрополитена и международного аэропорта Омск-Федоровка должны были стать драйверами развития города и региона в целом. Почему они провалились, превратившись в долгострой? Область намерена вкладывать средства в их дальнейшее строительство или искать инвесторов?

В.Н.: Любой транспортно-логистический узел является драйвером развития региона. Метро и аэропорт были необходимы тогда, когда их планировали строить. Однако делать это полностью за счет бюджетных средств нереально.

В отношении Омска-Федоровки сегодня прорабатывается вариант концессионного договора: ищется инвестор, заключается договор концессии и инвестор начинает строительство за счет собственных средств. После окончания строительства аэропорт передается в управление на срок, необходимый инвестору для того, чтобы окупить свои затраты. При этом собственником Омска-Федоровки остается Омская область. На сегодняшний день у нас есть три реальных потенциальных инвестора, которые готовы взяться за строительство аэропорта. Но озвучивать их пока преждевременно. В одном мы уверены точно: без строительства нового аэропорта остановится развитие города. Сейчас из-за наличия в центре города Омска-Центрального мы не можем строить высотные здания, страдает экология и простаивает 400 га перспективной для застройки жилья аэропортовой земли.

Омский метрополитен сегодня — это чемодан без ручки, который тяжело тащить, но и бросать уже нельзя. Потому что если остановим его строительство, то будем больше вкладывать средств в его содержание. На следующий год из федерального бюджета на достройку метро будет выделен 1 млрд руб. В бюджете Омской области изначально было заложено 600-700 млн руб., однако в силу того, что бюджет дефицитный, финансирование снизили до 300 млн руб. Не исключено, что эту цифру мы увеличим. Первый пусковой участок метрополитена должны запустить к 300-летию Омска в 2016 году.

G: При смене власти есть объективные сложности восприятия нового главы региона, особенно когда предшественник руководил территорией на протяжении 20 лет. Невозможно избежать сравнений, обойти, по крайней мере сразу, сформировавшиеся взаимоотношения бизнеса и власти, устоявшиеся связи. Вы намерены идти по пути преемственности традиций или готовы устанавливать свои правила игры?

В.Н.: При установлении своих правил нельзя уходить от традиций, ведь не все они были плохие. Почему бы не взять за основу, например, программы, направленные на улучшение жизни людей? Это строительство детских садов, жилья на селе, реконструкция жилищно-коммунального комплекса. Также не уйти от направлений, заложенных прежним руководством области по инновационному развитию. Думаю, любой здравомыслящий политик и руководитель должен понимать, что все новое — это хорошо забытое старое. Все должно быть последовательно, а политика взвешенной.

G: Если говорить объективно, в каком состоянии вам досталось «хозяйство» — Омская область?

В.Н.: Сегодня, по данным статистики, ряд показателей у нас в плюсе. Однако в целом, по ключевым оценкам в масштабе страны, область в последнее время явно снизила позиции. Так, по объему валового регионального продукта регион с 17-го места в 2004 году переместился на 25-е в 2010 году. По объему инвестиций за этот же период мы потеряли пять позиций. Сегодня мы на 37-м месте в рейтинге регионов по этому показателю.

Не лучше обстоят дела и с показателями уровня жизни. По данным последней переписи населения, в Омской области уже нет двух миллионов жителей. Причем наблюдается явно выраженная миграция из сельских территорий. Продолжительность жизни у нас — одна из самых высоких в Сибири, но ниже, →

Как по нотам

Команде Омского отделения Сбербанка России во главе с управляющим Игорем Меркуловым в уходящем году удалось не только остановить трехлетний тренд падения доли на рынке кредитования частных клиентов, но и существенно нарастить темпы кредитования малого бизнеса. Известный омский банкир рассказал, что эти и другие достижения банка были бы невозможны без слаженной «работы всего оркестра».

— Игорь Алексеевич, в ноябре Вы стали победителем конкурса «Менеджер года в банковской сфере» в номинации «Эффективное управление банковским отделением». По каким критериям оценивалась Ваша деятельность и что означает для Вас эта победа?

— Оценивались финансовые результаты деятельности банка, уровень профессионализма и потенциал его руководителя. Безусловно, получить такую награду было приятно. Но я уверен, что высокая оценка дана не только и не столько мне, сколько труду большого коллектива, в котором моя роль — роль дирижера. Я должен был настроить работу своего оркестра таким образом, чтобы мы вместе добивались максимально высоких результатов и при этом каждый сотрудник приходил утром и уходил вечером с улыбкой и чувством выполненного долга. От этого я, как руководитель, получаю колоссальное удовольствие. А если нам дали высокую оценку Вольное экономическое общество России и Международная Академия менеджмента, значит наша работа строится правильно.

— Расскажите подробнее о достижениях Вашего отделения в уходящем году.

— В этом году нам удалось остановить трехлетний тренд падения доли на рынке кредитования частных клиентов. И не просто остановить, а увеличить ее за год почти на 5%. За этим результатом стоит тяжелый труд. При этом ставки, например, по потребительским кредитам у нас примерно на том же уровне, что и у конкурентов. Пожалуй, только сейчас, с 1 декабря, они стали ниже: в преддверии нового года мы запустили специальную акцию, в рамках которой ставка при определенных условиях может составлять всего 13,9% годовых.

В целом в уходящем году мы добились более высоких результатов по всем направлениям. За 11 месяцев отделение выдало порядка 95 тыс. кредитов частным клиентам на 18 млрд руб., а совокупный кредитный портфель юридических и физических лиц достиг 81,5 млрд руб. По нашим оценкам, прибыль (до налогов на прибыль) к концу года превысит 4,6 млрд руб. Это в 1,4 раза больше, чем в прошлом году.

Еще одним важным достижением стало фактическое выполнение проекта «Очередей.net». В октябре и ноябре наши филиалы решили поставленную задачу: в среднем в течение месяца 90% клиентов ожидали свободного специалиста менее 10 минут.

— То есть Сбербанк избавился от очередей?

— Норматив по программе «Очередей.net» устанавливается для филиалов, в которых работает система электронной очереди. То есть там, где мы можем посчитать время ожидания, скорость обслуживания уже доведена до десяти минут, и очереди в этих офисах возникают только в дни выплаты пенсий и массовой оплаты коммунальных платежей. Но это объективная ситуация. Над ее решением мы тоже упорно работали в начале этого года, и уже порядка 50% наших пенсионеров являются обладателями социальных карт, сейчас они получают пенсию через банкомат, не приходя в филиал. Это тоже, кстати, одно из достижений нашего отделения. В 2012 году мы установили более 2 тыс. банковских терминалов в торговых точках, теперь их общее количество возросло до 4,7 тыс. Это значит, что наши клиенты — держатели карт могут не только снимать наличные в банкомате, но и рассчитываться по карте в магазинах, аптеках, на АЗС и так далее.

— Сколько в Омской области филиалов, где установлена система электронной очереди?

— Таких филиалов 52. Из них 40 в городе, 15 в области. Сейчас система электронной очереди устанавливается еще в 11 офисах. И в следующем году это количество будет увеличено. Всего же в Омской области работает более 100 филиалов Сбербанка, которые «держат» основной клиентопоток.

— В начале уходящего года Вы прогнозировали, что банк войдет в пятерку крупнейших налогоплательщиков Омской области. Эти планы будут осуществлены?

— Львиную долю наших отчислений составляет налог на прибыль. На 1 декабря мы заплатили более 1 млрд руб. налогов, из которых порядка 600 млн руб. — именно налог на прибыль. Как правило, существенные платежи по нему приходятся на декабрь. Поэтому можно смело рассчитывать, что к годовому объему наших отчислений добавится еще минимум 300 млн руб.

Когда мы прогнозировали оплату порядка 2 млрд руб. налогов в бюджеты всех уровней и вхождение в пятерку крупнейших налогоплательщиков региона, у нас было другое видение сроков сдачи омской площадки Единого распределенного контактного центра (ЕРКЦ). Поскольку ввод второй очереди объекта, а соответственно, и окончательный набор сотрудников мы перенесли на март следующего года, были откорректированы и размеры налоговых отчислений. На прогнозируемые объемы мы обязательно выйдем к весне 2013 года. Но по большому счету неважно, будем ли мы в пятерке, или останемся в десятке крупнейших налогоплательщиков региона. Важно, что отделение увеличило отчисления в бюджеты всех уровней на 30—40%. И такая тенденция сохранится.

— С какими трудностями в работе сталкиваются сотрудники контактного центра?

— Когда в Омске началась реализация проекта, я на примере Воронежа знал, что такое колл-центр и как там непросто работать. Особенно когда клиент находится в состоянии стресса. Думаю, часть сотрудников площадки, устраиваясь на работу, думали примерно так: «Какая благодать! Пришел в теплое помещение, поговорил по телефону в наушниках восемь часов, ни тебе клиентов, ни стрессов».

Работа в колл-центре — это не прогулка по природе, а серьезный труд. В голове должен быть большой массив знаний, нужны навыки для быстрого поиска информации в специальных базах. При этом надо быть спокойным и вежливым. Не каждый способен выдержать этот ритм. В этом году мы набрали более 1,3 тыс. сотрудников, еще 1,2 тыс. будет трудоустроено в следующем году.

— Сколько звонков обрабатывает в месяц омский колл-центр?

— Омская площадка работает всего четвертый месяц. При этом мы уже обрабатываем 1,5 млн звонков в месяц, это 46% от общего количества. Примерно 30—40% звонков поступает из Москвы и Санкт-Петербурга. Омский ЕРКЦ, по нашим оценкам, развивается успешно.

— Сбербанк планировал создать в ЕРКЦ специализированные группы по работе с корпоративным сегментом, прежде всего с малым бизнесом. Они уже созданы?

— Выделение отдельного телефонного номера для реализации этой задачи стоит в планах на следующий год. Для работы с корпоративным сегментом требуется более высокий уровень компетенций, нежели в работе с частными клиентами. Омская площадка пока маленькая, мы еще «ходим в детский сад». Через полгода, думаю, «пойдем в школу», нарастим уровень компетенции сотрудников и сможем претендовать на то, чтобы консультировать малый бизнес всей России только из Омска.

— Несколько лет назад Ваше отделение начало активно сотрудничать с региональным Фондом поддержки и развития малого предпринимательства. Насколько высока результативность такого сотрудничества? Помогло ли оно существенно нарастить темпы кредитования малого бизнеса?

— Темпы роста взаимного сотрудничества существенны. По статистике, портфель кредитования малого бизнеса в Омской области вырос на 5%, а в Сбербанке — на 70%. В сотрудничестве с Фондом Сбербанк остается ведущим партнером, наращивая не только объемы кредитования малого и среднего бизнеса, но и предоставляя услуги по открытию депозитов и так далее.

В следующем году совместно с Фондом на базе областного «Агентства по рекламно-выставочной деятельности» (в «Континенте-2») мы планируем открыть многофункциональный центр предоставления услуг. Эта площадка будет работать по принципу одного окна, где помимо банка свои услуги будут оказывать представители областной и городской власти, федеральные службы. Открытие такого центра позволит создать хороший микроклимат для развития бизнеса и устранить межведомственные барьеры. Инвестиции в проект сейчас просчитываются.

— Еще одним совместным с областными властями проектом является разработка консалтинговой компанией Сбербанка стратегии развития Омской области. Как Вам ее первые итоги? Некоторые не увидели в них ничего нового.

— Strategy Partners Group не даст Омской области никакой таблетки от «исцеления». Она лишь проведет диагностику, даст заключение и порекомендует план «лечения». Дальше все будет зависеть от работы региональных властей: какие законы будут приняты, какие условия созданы для малого бизнеса и т. д. Что касается последнего, то условия должны быть равными для всех. Поразительная ситуация, но очень большую роль в конкурентоспособности российского бизнеса играют те или иные льготы, которые устанавливает государство в лице федеральных и региональных властей. У меня сложилось устойчивое мнение, что Виктор Иванович (Виктор Назаров, губернатор Омской области) все это прекрасно понимает. У нас идет постоянный, конструктивный диалог о том, как развивать инвестиционную активность Омской области.

— Последние крупные проекты банка — участие в строительстве свиноводческого комплекса ООО «Руском-Агро» и гостиницы группы компаний «Горский». В каких инвестиционных проектах намерен участвовать банк в следующем году?

— Портфель обсуждаемых инвестиций с разными компаниями достигает 4—5 млрд руб. Например, есть предложения предоставить инвестиционные кредиты на строительство двух гостиниц. Кроме того, уверен, что начнем активно участвовать в развитии аграрного кластера. Мы вынуждены думать о том, как использовать 5 млн га земли вокруг Омска от тайги до Казахстана. Все разговоры о том, что Омская область зона рискованного земледелия, — домыслы бездельников, которые не хотят работать. У нас в регионе есть масса примеров успешных предпринимателей-аграриев, которые даже в засуху умудряются собирать 16 центнеров с гектара пашни.

— Продолжится ли в следующем году модернизация филиальной сети банка? Будет ли открыт «офис будущего»?

— Мы намерены строить очень современные филиалы площадью не менее 300 кв. м. Одним из таких будет «офис будущего»: созданный по принципу последних технологий в области дизайна, науки и техники. Месторасположение пока окончательно не выбрано, но это, скорее всего, будет одно из вновь вводимых зданий в городе. В этом филиале большая доля операций будет происходить без участия сотрудников — все будет организовано при помощи самых современных технологий обслуживания клиентов. Открытие «офиса будущего» состоится в следующем году.

реклама
ОАО "Сбербанк России"

чем в среднем по России. По размеру заработной платы мы в четвертом десятке. Разрыв со среднероссийским уровнем зарплаты составляет 20%.

Из этих показателей уже видно, что далеко не все благополучно складывается в Омском Прииртышье. Ситуацию надо менять кардинально, чтобы в ближайшие годы в рейтинге регионов не опуститься еще ниже.

G: В ноябре Strategy Partners Group обнародовала первые результаты разрабатываемой по заказу правительства Омской области стратегии развития региона. Оправдались ваши ожидания от проделанной работы?

В.Н.: Пока рано об этом говорить. Окончательный вариант стратегии еще не представлен. Специалистами выполнен анализ структуры экономики области, качества бизнес-климата, выделены проблемные зоны, просчитаны возможности и угрозы для развития региона. Сейчас предстоят дополнительные совещания и обсуждения уже с региональными экспертами, где будут выработаны инициативы — что делать, чтобы решить выявленные проблемы. Когда мы увидим уже готовый рецепт, можно будет дать оценку проделанной работе.

G: Как вы оцениваете политические итоги уходящего года? При вас в Омске избран новый мэр, с городскими властями пока у вас публичных разногласий нет. Но есть трения с депутатами горсовета по поводу кандидатуры спикера, в законодательном собрании — по уставу области. Некоторые аналитики считают это провалом в работе вашей команды. Вы с такой оценкой согласны? Есть ощущение противостояния с политической элитой региона или все же есть возможности для конструктивного диалога?

В.Н.: Мы привыкли считать, что мнение первого руководителя области априори должно быть верным и его нельзя оспаривать или обсуждать. Я считаю, это неправильно. Городской совет и законодательное собрание — общественные органы. Я сам был депутатом областного заксобрания и понимаю, как не по себе просто поднимать руку и все одобрять. Мне, наоборот, нравится, когда идут бурные обсуждения и у депутатов есть возможность говорить все, что они думают.

Да, нам не удалось дважды внести изменения в устав Омской области, предусматривающие возможность назначения второго вице-губернатора. Я не вижу в этом трагедии и не считаю провалом в работе команды. Мне непонятно, почему этот вопрос превратили в политическую интригу.

G: Каких еще кадровых назначений или перестановок стоит ожидать в областном правительстве в ближайшее время? Вы довольны сформированным региональным правительством? В новом составе произошли уже две отставки.

В.Н.: За шесть месяцев трудно оценить, насколько каждый министр выложился профессионально и раскрылся как управленец. Министры Горбунов (Александр Горбунов, министр промышленной политики, транспорта и связи. — **G**) и Сараев (Владимир Сараев, министр по делам молодежи, физической культуры и спорта. — **G**) ушли в силу определенных причин, а не профессиональных качеств. Пока кардинальных перестановок в правительстве не предвидится. Да, я вижу некоторые кадровые недочеты, но считаю, надо дать людям время раскрыться.

В конце ноября мы запустили тренинги для министров на тему принятия управленческих решений и выстраивания системы управления. Знаете, какое сопротивление было? Мол, нам по 60 лет, чему нас еще учить? Недовольство, конечно, возникает еще из-за того, что на тренинги отводится два выходных дня, да еще и за свой счет. Когда я возглавлял «Газпром межрегионгаз Омск» (100%-ная «дочка» ОАО «Газпром». — **G**), подобные тренинги проводились и у нас. Они крайне эффективны, установка идет на выполнение командой четко поставленных целей и задач. Сам я тоже буду проходить обучение. Думаю, пользу из тренингов извлекут все.

Записала Анастасия Митьковская

ТРЕТИЙ ГОД ВЗЛЕТА

ЭКСПЕРТЫ, В КОНЦЕ 2011 ГОДА УТВЕРЖДАВШИЕ, ЧТО В 2012-М СИБИРСКИЕ АЭРОПОРТЫ В МАССЕ СВОЕЙ СНОВА, ТРЕТИЙ ГОД ПОДРЯД, УЛУЧШАТ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ, МОГУТ ПОХВАЛИТЬ СЕБЯ ЗА ДАЛЬНОВИДНОСТЬ. В ЭТОМ ГОДУ РОСТ ПАССАЖИРОПОТОКА ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ПРОДОЛЖИЛСЯ. НО ЭТО НЕ ОЗНАЧАЕТ, ЧТО ДОБИТЬСЯ ХОРОШИХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ОТРАСЛИ СТАЛО ВОЗМОЖНЫМ, ДАЖЕ ПУСТИВ ДЕЛО НА САМОТЕК И НЕ ПРИКЛАДЫВАЯ ОСОБЫХ УСИЛИЙ. НЕКОТОРЫЕ АЭРОПОРТЫ РЕГИОНА СТОЛКНУЛИСЬ С НЕОЖИДАННОЙ ПРОБЛЕМОЙ — НЕХВАТКОЙ ПЕРЕВОЗЧИКОВ. ВАЛЕРИЙ ЛАВСКИЙ, АЛЕКСАНДРА БРУНЯ

В конце прошлого года один из топ-менеджеров новосибирского ОАО «Аэропорт Толмачево» предположил, что в 2012-м предприятие, скорее всего, установит новый рекорд, впервые обслужив более 3 млн пассажиров. Прогноз был верен. Трехмиллионного пассажира встретили в аэропорту 29 ноября. По итогам 10 месяцев Толмачево обслужило 2,74 млн пассажиров, превысив уровень аналогичного периода прошлого года на 19%. Всего же по итогам года аэропорт ждет цифры 3,16 млн — на 14% больше показателя 2011-го. «Значительного роста пассажиропотока Толмачево удалось достичь благодаря совокупности ряда факторов: введению новых международных и внутренних рейсов, увеличению частоты полетов по существующим направлениям и грамотной маркетинговой стратегии предприятия», — считает директор по информационной политике предприятия Юрий Мушихин. Так, белорусская «Белавиа» приступила к прямым полетам в Минск, Turkish Airlines — в Стамбул. OrenAir начала летать в Дюссельдорф (ФРГ) и Шарджу (ОАЭ), S7 Airlines — в Гонконг (КНР), Куляб (Таджикистан) и Фергану (Узбекистан), а азербайджанская Azal — в Гянджу.

Перекрыть прошлогодний результат на 17% намерены и в красноярском аэропорту Емельяново. Там ожидают к 1 января 2013 года 1,9 млн пассажиров. Во всяком случае, данные ООО «Аэропорт Емельяново» за 10 месяцев заставляют поверить в такой оптимистичный прогноз. К ноябрю предприятие насчитало уже 1,6 млн пассажиров (+ 16%). При этом в пресс-службе аэропорта подчеркнули, что рост конкуренции среди авиакомпаний приводит к снижению тарифов на отдельных направлениях. Это, в свою очередь, стимулирует жителей региона чаще пользоваться воздушным транспортом. Снижение цен на авиабилеты на маршруте Новокузнецк — Москва на 1-2 тыс. руб., имевшее место в первом полугодии, отметил гендиректор ООО «Аэрокузбасс» (владеет новокузнецким аэропортом Спиченково) Виктор Белозеров. По его мнению, это одна из причин, по которым Спиченково за 10 месяцев смогло прибавить 8,5 тыс. пассажиров к уровню 2011 года (с 112 тыс. до 120,5 тыс., или на 7,5%). Томскому аэропорту Богашево открытие новых рейсов Томск — Санкт-Петербург («ЮТэйр») и Томск — Москва («Аэрофлот») позволило за период с января по октябрь добавить 12,1% — его услугами воспользовались 363 тыс. человек. Директор ООО «Аэропорт Томск» Виктор Шендель ожидает, что всего в 2012 году предприятие обслужит 437,49 тыс. пассажиров (+ 13%). ОАО «Омский аэропорт» отчиталось о 668,73 тыс. пассажиров Омска-Центрального за первые три квартала, что означает прирост в 19%. В их числе 135,4 тыс. пассажиров, воспользовавшихся международными маршрутами.

В большинстве случаев темп роста пассажиропотока оказался немного ниже, чем в 2011 году.

АЛЕКСАНДР КРЯЖЕВ

ДОБИВШИСЬ СУЩЕСТВЕННОГО РОСТА ПАССАЖИРОПОТОКА В ЭТОМ ГОДУ, МЕНЕДЖМЕНТ ЗАПАДНО-СИБИРСКИХ АЭРОПОРТОВ УЖЕ ЗАЯВИЛ О ГОТОВНОСТИ К НОВЫМ РЕКОРДАМ В БУДУЩЕМ

Например, у Емельяново за первые три квартала 2011 года по сравнению с тем же периодом прошлого года он составлял 26%. У Богашево тогда было плюс 15,8%. Впрочем, эта тенденция проявила себя не везде. У Омска-Центрального за первые три квартала 2011 года рост был несколько ниже — 16%.

Соотношение объемов перевозок на международных и внутренних авиалиниях у международных аэропортов тоже нельзя оценить однозначно. В Новосибирске темп роста международных перевозок ощутимо опережает этот показатель на внутренних линиях — 24,9% против 15,7%. В Красноярске разрыв меньше — 19% и 15% соответственно. В Омске, наоборот, перевозки на внутренних воздушных линиях за девять месяцев выросли на 20%, а на международных — только на 18%. В Кемерове пассажиропоток на международных рейсах стремительно догоняет этот показатель на внутренних авиаперевозках. Разница по итогам 10 месяцев этого года составляет всего 12,37 тыс., а, согласно прогнозу, по итогам 2013 году она сократится до немногим более 6,2 тыс.

Представители авиакомпаний также говорят о том, что объем перевозок через аэропорты Западной Сибири растет. Например, услугами «Уральских авиалиний» в Новосибирске, Красноярске и Новокузнецке за 10 месяцев этого года воспользовались в общей сложности около 115,1 тыс. пассажиров, или на 7,5 тыс. больше, чем за тот же период прошлого года (+ 6,8%). Наибольший прирост авиакомпании дал Новосибирск (+ 3,8 тыс.). В «Уральских авиалиниях» этот результат объясняют увеличением парка воздушных судов, который позволил как нарастить частоту полетов на популярных направлениях, так и открыть новые маршруты — внутренние и международные. «ВИМ-Авиа», выполняющая рейсы из аэропортов Новосибирска и Барнаула, за первые три квартала также зафиксировала рост — с 82,3 тыс. до 83 тыс. Правда, по данным начальника департамента по связям с общественностью авиакомпании Елены Федоровой, он был достигнут за счет улуч-

шения показателя работы в Толмачево, в то время как на барнаульском направлении отмечено некоторое снижение (с 17,1 тыс. до 14,6 тыс.). Тем не менее в «ВИМ-Авиа», как и в «Уральских авиалиниях», ожидают дальнейшего роста пассажиропотока в регионе.

Но предполагать, что новые высоты легко даются топ-менеджменту западносибирских аэропортов, было бы неверно. Как сообщил гендиректор ООО «Международный аэропорт Кемерово» Александр Рейх, уход в этом году «Владивосток Авиа» с маршрута Кемерово — Москва, а также отказ «Аэрофлота» от дополнительного рейса из столицы Кузбасса в столицу России привели к падению пассажиропотока на внутренних линиях за 10 месяцев на 4%. Лишь рост на международных линиях на 7% позволил аэропорту в целом сохранить общий уровень этого же периода 2011 года. Увеличение числа рейсов за рубеж, а также приход в ноябре «Трансаэро» на маршрут Кемерово — Москва, по прогнозу господина Рейха, приведет к тому, что по итогам года аэропорт все-таки превзойдет прошлогодний показатель (381,64 тыс. против 376,56 тыс.). Иная ситуация сложилась в аэропорту Барнаула. ОАО «Авиапредприятие „Алтай“» обслужило за 10 месяцев 331,8 тыс. пассажиров (+ 5,8%), а ориентир за весь 2012 год — 380 тыс. (+ 6%). Однако этот рост достигнут только за счет внутрироссийских перевозок. В частности, из-за увеличения числа рейсов на московском и санкт-петербургском направлении, а также появлении Nord Star на линии Барнаул — Красноярск. «На международных линиях за 10 месяцев произошел спад пассажиропотока на 7,6%. Это связано в первую очередь с тем, что в Алтайском крае на рынке выездного туризма присутствует только один крупный туристический оператор — «Пегас Туристик», который сократил в этом году программу на 12% и предоставляет объемы, не удовлетворяющие существующий спрос на сегодня. Потенциал существующего спроса предполагает возможность увеличения пассажиропотока на международных авиалиниях на 50%», — рассказал гендиректор барнаульского аэропорта им. Титова Виталий Архипенко. Кроме того, по его мнению, значительное влияние на статистику оказывает и концентрация международных рейсов в Толмачево. По оценке регионального информационно-аналитического центра, выездной поток жителей Алтайского края через Толмачево в летнем сезоне достигает 20 тыс. человек.

На вопрос о том, сохранится ли 2013-й в тренде последних лет в западносибирских аэропортах, участники рынка отвечают утвердительно. Более того, на предстоящий год запланированы очередные рекорды. В Толмачево рассчитывают рост пассажиропотока до 3,5 млн человек, ориентир для Емельяново — не менее 2 млн человек. Надеются на увеличение показателей и на менее крупных предприятиях. Прогноз томского аэропорта — 488 тыс. пассажиров, барнаульского — 418 тыс. В аэропорту Кемерова в следующем году ожидают 381,6 тыс. человек. Руководство новокузнецкого Спиченково говорит о том, что за счет открытия международных рейсов там готовятся обслужить на 20% пассажиров больше, чем в 2012 году.

По оценкам экспертов, аэропорты смогут добиться улучшения показателей не только благодаря общему состоянию российской экономики, но и благодаря некоторым мерам, принятым государством в сфере авиаперевозок. Например, в октябре стало известно о том, что правительство РФ поручило Федеральной таможенной службе обнулить пошлины на ввоз гражданских турбовинтовых самолетов вместимостью до 72 кресел, возраст которых не превышает 10 лет. Такие машины востребованы авиакомпаниями на внутренних авиалиниях. Их более широкое использование стимулирует перевозчиков к открытию новых рейсов. Возможно, на российском рынке появятся и отечественные лоукостеры. Во всяком случае, создание низкобюджетного авиаперевозчика лоббирует «Аэрофлот». ■

ЗАКОНЫ ИНВЕСТПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

БОЛЕЕ ПОЛОВИНЫ ВСЕХ КРУПНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ЭКОНОМИКУ СИБИРИ ПРИХОДИТСЯ НА НОВОСИБИРСКУЮ, КЕМЕРОВСКУЮ, ОМСКУЮ ОБЛАСТИ И КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ. КАК ОКАЗАЛОСЬ, БОЛЬШЕ ВСЕГО ИНВЕСТОРОВ ПРИВЛЕКАЮТ ДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И АПК. УСПЕШНОСТЬ ТЕРРИТОРИИ И ЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЗАВИСЯТ НЕ ТОЛЬКО ОТ ВЫГОДНОГО ГЕОГРАФИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ И ВПЕЧАТЛЯЮЩЕЙ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ, НО И ОТ ЖЕЛАНИЯ ВЛАСТЕЙ ДОГОВАРИВАТЬСЯ С ЧАСТНЫМ КАПИТАЛОМ.

Эффективность инвестиционной политики, проводимой в регионах Сибири, можно оценивать по-разному. Есть субъективные критерии — ощущения бизнеса, работающего в регионе, и объективные данные. К числу последних относятся оценки российских и международных рейтинговых агентств и данные статистики о привлеченных объемах инвестиций. По данным статистики, более четверти инвестиций в Сибирском федеральном округе (СФО) направляются в добывающий сектор. Факторы, стимулирующие вложения в эту отрасль, — это разработка новых месторождений вследствие истощения сырьевой базы и появление в Сибири новых нефтеперерабатывающих заводов. Сдерживают поток инвестиций, на мой взгляд, волатильность сырьевой конъюнктуры в мире, ужесточение государственного регулирования в добывающем секторе и протесты экологов.

Более половины крупных (больше $10 млн) инвестиционных проектов в СФО сосредоточены сегодня в трех регионах — Кемеровской, Новосибирской областях и Красноярском крае, причем на такие отрасли, как «добыча и обработка полезных ископаемых» и «сельское хозяйство — животноводство», приходится почти половина всех инвестиций. Если говорить об иностранных вложениях в СФО, то в 2011 году более 75% из них пришлось на четыре региона: Кемеровскую область — 27%, Красноярский край — 26%, Омскую область — 13%, Новосибирскую область — 11%.

Всего же за 2011-2012 годы в СФО привлечено 54 проекта с заявленным объемом инвестиций более $13 млрд, из них 24 проекта финансируются из федерального бюджета, 18 — из регионального бюджета и 12 проектов осуществляются с участием иностранного капитала.

Желание инвесторов вкладывать деньги в экономику того или иного региона определяется не только состоянием ресурсной базы территории. Не менее важно и то, как выстраиваются отношения бизнеса и власти — это можно рассмотреть на примере Новосибирской области. Проекты, реализуемые в регионе, получают господдержку в виде субсидий на погашение процентов по кредитам и лизинговых платежей, налоговых льгот, государственных гарантий по кредитам и нефинансовых мер. Инвесторам здесь также компенсируется часть затрат на подготовку бизнес-планов, техническое перевооружение, НИОКР, конгрессную деятельность, патентование. В результате инвестиционная привлекательность области растет, открывая новые возможности для эффективного вложения капитала и создавая благоприятные условия для ведения бизнеса. Играют свою роль и выгодное географическое положение, активное развитие логистических комплексов, позволяющие региону оставаться крупнейшим транспортным центром восточной части России. Более того, Новосибирская область является и одним из крупнейших научно-образовательных центров России.

По данным официальной статистики, объем инвестиций в основной капитал Новосибирской области в 2010 году составил 113,2 млрд, а в 2011 году — 142,1 млрд руб., что на 25% больше. Объем иностранных инвестиций, привлеченных в экономику Новосибирской области, составил более $533 млн в 2011 году. Рост отмечен в таких отраслях, как «производство машин и оборудования», «производство транспортных средств и оборудования», «строительство», «транспорт и связь», а также финансовая деятельность, оптовая и розничная торговля.

Говоря о возможностях привлечения капитала в экономику Новосибирской области, не могу не отметить, что важнейшим инструментом инвестиционной политики региона является развитие индустриальных и технологических парковых зон. Такие проекты позволяют применить принцип одного окна при выделении земельных участков и согласовании технических условий на размещение новых производственных объектов на территориях, обеспеченных необходимой инженерной и технологической инфраструктурой, а также привлекать необходимые средства для строительства инфраструктуры. Здесь уже реализуются три таких проекта: промышленно-логистический парк в районе аэропорта Толмачево, технопарк новосибирского Академгородка и научно-технологический парк в сфере биотехнологий в наукограде Кольцово.

Впрочем, каждый регион по-своему уникален и стремится реализовать свои конкурентные преимущества. Новосибирская область делает ставку на развитие транспортно-логистического узла и наукоемких производств, например в области фармацевтики. Кемерово задействует свой потенциал, связанный с добычей и обогащением угля, Алтай развивает сельское хозяйство и переработку сельхозпродукции. Причем по мере продвижения на восток в экономической жизни региона больше прослеживается роль взаимодействия с Китаем.

Фактически каждый из регионов конкурирует за инвестиции — как частные, так и государственные. Это наглядно проиллюстрировала Омская область, куда после смены губернатора «переехало» несколько компаний из других регионов и из Москвы.

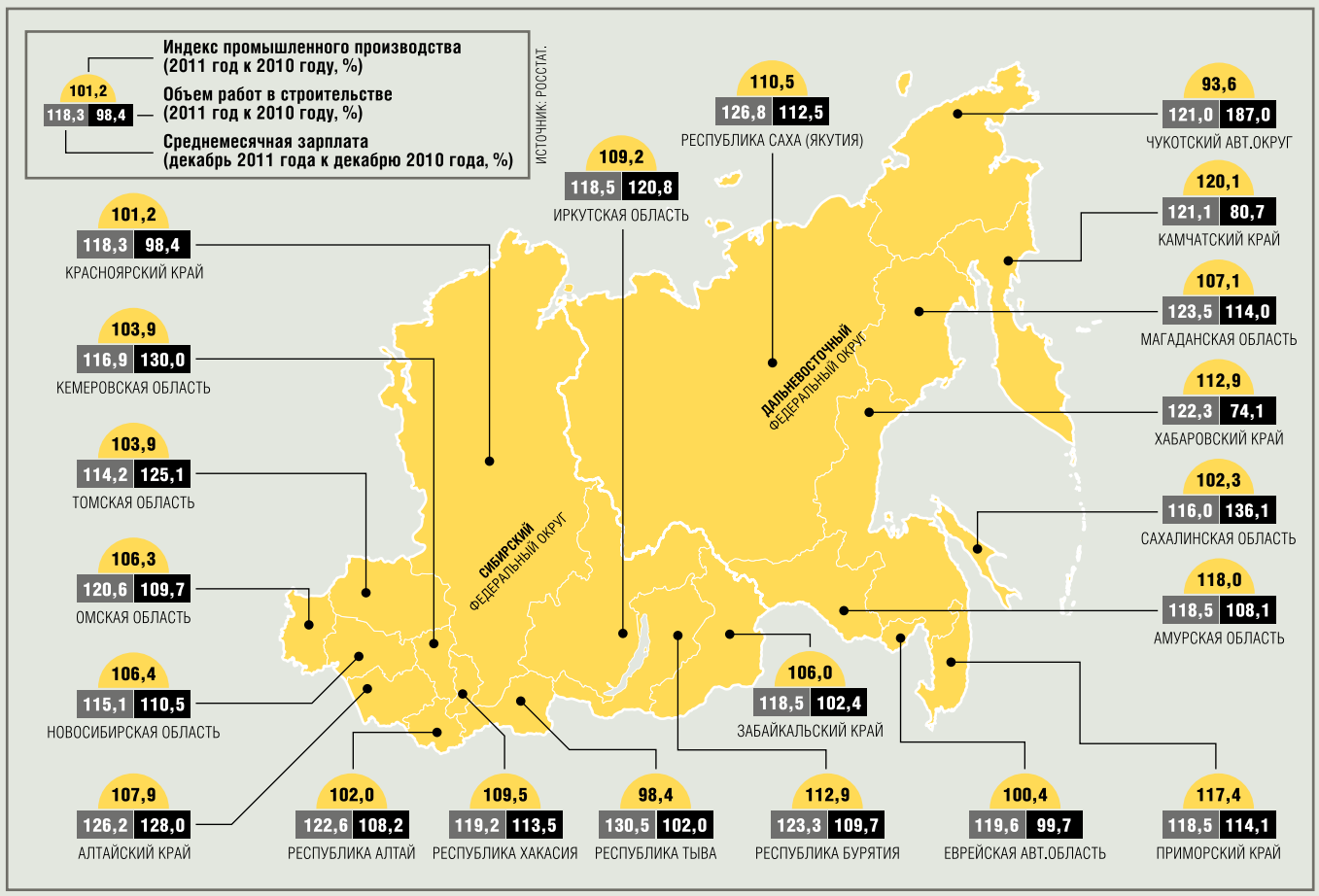
Как я уже отмечал, инвесторы, оценивая риски в выборе территории, обращают внимание прежде всего на объективные данные — какое место регион занимает в общероссийских и международных рейтингах. Например, в мае 2012 года рейтинговое агентство Fitch Rating повысило долгосрочные рейтинги Новосибирской области в иностранной и национальной валюте с уровня BB до BB+, а также долгосрочный рейтинг по национальной шкале — с уровня AA- (rus) до AA (rus). Если говорить о городах СФО с благоприятным инвестиционным климатом, Новосибирск, Красноярск и Омск входят в топ-10 лучших городов России по привлекательности для бизнеса по версии РБК. Эксперты оценивали регионы по категориям «Объем рынка», «Городские финансы», «Строительный рынок», «Торговля», «Достаток жителей» и «Безопасность».

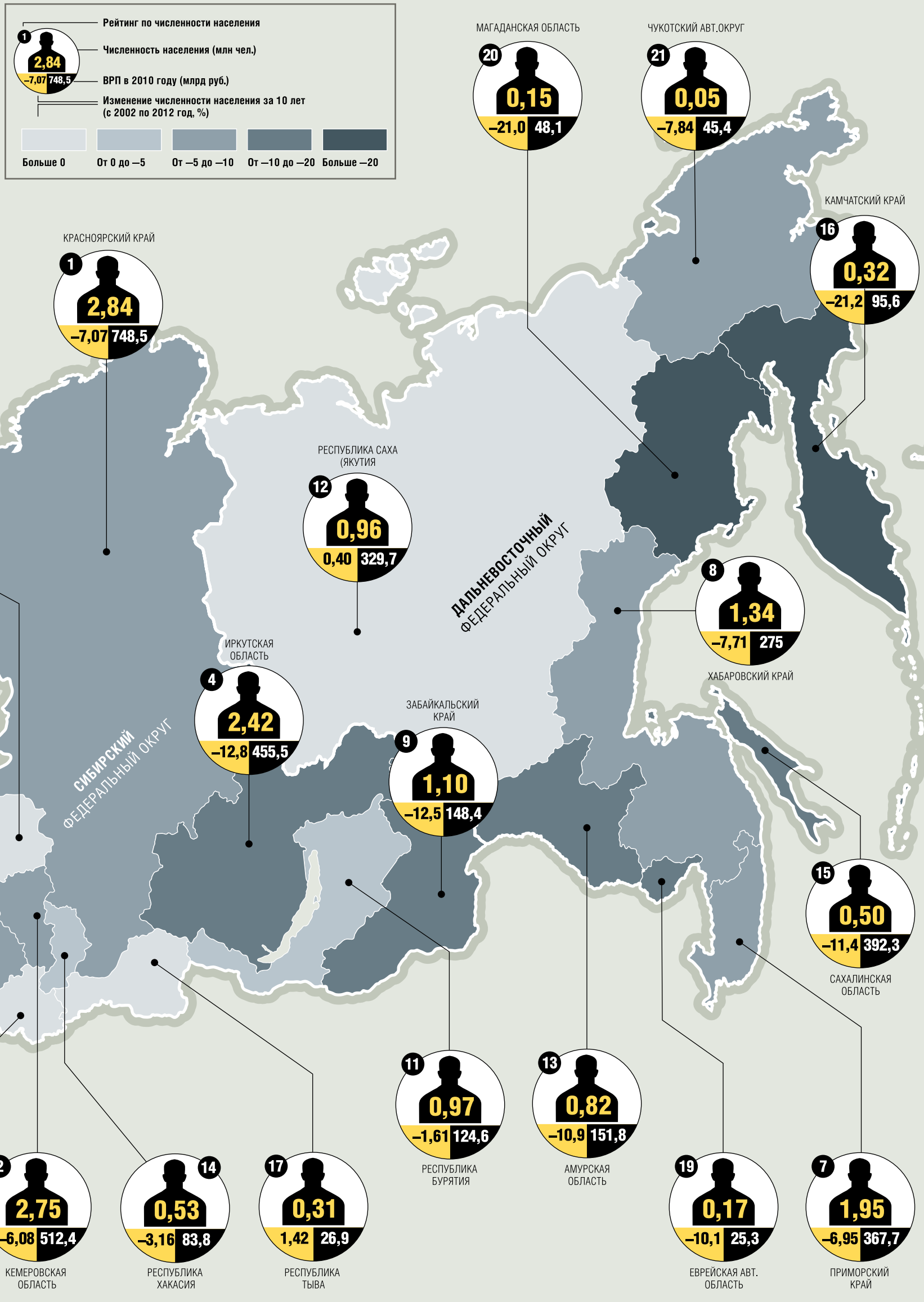
Очевидно, что инвестиционная привлекательность и место в международном рейтинге любого региона не может быть выше национального рейтинга. Более того, администрация регионов в своей работе не может не опираться на действующее федеральное законодательство и имеет относительно узкий простор для маневра в части принятия региональных нормативно-правовых документов. В такой ситуации на первый план выходят другие факторы — готовность региональных властей к открытому диалогу с инвесторами и тем бизнесом, который уже работает в регионе, отсутствие административного и бюрократического давления на бизнес, оперативность в принятии решений и выполнение взятых на себя обязательств. Только наличие этих факторов позволит регионам Сибири побеждать в конкуренции за инвестиции как в России, так и на международном рынке капитала.

Алексей Фомин,
руководитель офиса PwC в Новосибирске

СИБИРСКАЯ ДОЛЯ

В БОЛЬШИНСТВЕ РЕГИОНОВ СИБИРИ И ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА СОКРАЩАЕТСЯ И БЕЗ ТОГО НЕБОЛЬШОЕ НАСЕЛЕНИЕ. УЖЕ СЕЙЧАС ПЕРЕД ИНВЕСТОРАМИ СТОИТ НЕПРОСТАЯ ЗАДАЧА — ГДЕ И КАК НАЙТИ И ОБУЧИТЬ РАБОЧУЮ СИЛУ ДЛЯ МНОГОЧИСЛЕННЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ. ТЕМ БОЛЕЕ ЧТО ДЕШЕВОЙ ЕЕ В ЭТИХ МЕСТАХ УЖ ТОЧНО НЕ НАЗОВЕШЬ, ОСОБЕННО В СРАВНЕНИИ С КНР, НЕ ГОВОРЯ УЖЕ О ДРУГИХ СТРАНАХ АТР.




Рейтинг по численности населения
Численность населения (млн чел.)
ВРП в 2010 году (млрд руб.)
Изменение численности населения за 10 лет (с 2002 по 2012 год, %)
Больше 0
От 0 до –5
От –5 до –10
От –10 до –20
Больше –20
1 2,84 –7,07 748,5
МАГАДАНСКАЯ ОБЛАСТ
20 0,15 –21,0 48,1
ЧУКОТСКИЙ АВТ.ОКРУГ
21 0,05 –7,84 45,4
КАМЧАТСКИЙ КРАЙ
16 0,32 –21,2 95,6
КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ
1 2,84 –7,07 748,5
РЕСПУБЛИКА САХА (ЯКУТИЯ
12 0,96 0,40 329,7
ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ
8 1,34 –7,71 275
ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ
ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ
4 2,42 –12,8 455,5
ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ КРАЙ
9 1,10 –12,5 148,4
СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ
15 0,50 –11,4 392,3
САХАЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ
11 0,97 –1,61 124,6
РЕСПУБЛИКА БУРЯТИЯ
13 0,82 –10,9 151,8
АМУРСКАЯ ОБЛАСТЬ
2 2,75 –6,08 512,4
КЕМЕРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ
14 0,53 –3,16 83,8
РЕСПУБЛИКА ХАКАСИЯ
17 0,31 1,42 26,9
РЕСПУБЛИКА ТЫВА
19 0,17 –10,1 25,3
ЕВРЕЙСКАЯ АВТ. ОБЛАСТЬ
7 1,95 –6,95 367,7
ПРИМОРСКИЙ КРАЙ

«РАССЧИТЫВАЯ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТОВ В БУДУЩЕМ, НАСТАЛО ВРЕМЯ ИСПОЛЬЗОВАТЬ РЕСУРСЫ, КОТОРЫЕ ЕСТЬ УЖЕ СЕГОДНЯ»

ПОСЛЕ СМЕНЫ ВЛАСТИ ЭКОНОМИКА ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ ПРОШЛА ИНВЕНТАРИЗАЦИЮ. НАРЯДУ С РЕАЛИЗАЦИЕЙ КРУПНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В РЕГИОНЕ НАМЕРЕНЫ АКТИВНО РАЗВИВАТЬ И МАЛЫЙ БИЗНЕС. ПО МНЕНИЮ ГУБЕРНАТОРА ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ СЕРГЕЯ ЖВАЧКИНА, КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЕРРИТОРИИ ВМЕСТЕ С ИНФРАСТРУКТУРНЫМИ ПРОЕКТАМИ ПРИНЕСЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ УЖЕ В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ.

GUIDE: Как вы охарактеризуете экономику Томской области, ее сегодняшнее состояние?

СЕРГЕЙ ЖВАЧКИН: Помните, как герой фильма «Кавказская пленница» охарактеризовал Кавказ? Он сказал, что это всесоюзная житница, здравница и кузница. Томская область — это тоже очень разноплановый регион: мы добываем значительные объемы нефти и газа, у нас серьезные лесные ресурсы, здесь реализуются масштабные проекты «Росатома», ну и, конечно, один из символов региона — это наш научно-образовательный комплекс, инновационная экономика. Такая разнонаправленность ставит перед властью множество задач, к их решению мы уже приступили.

Начали с себя — с усовершенствования структуры исполнительной власти. От отраслевого принципа управления мы перешли к программно-целевому, кластерному. Это помогло на многие процессы управления экономикой и социальной сферой взглянуть по-новому, найти иные пути решения задач. Наряду с этим мы — первыми среди регионов России — формируем экспертные советы при каждом кластере, и такая независимая форма обсуждения, анализа и оценки всех стратегических проектов администрации заработает уже с первых дней будущего года.

G: Какие первостепенные задачи стоят сегодня перед вами и вашей командой?

С.Ж.: Нам необходимо приступить к фактическому, а не декларируемому развитию сельских территорий. Почти вся экономическая жизнь Томской области сегодня сосредоточена в городах. Конечно, и здесь перед нами много работы, и в городах нам предстоит реализовать немало проектов, чтобы повысить уровень комфортности жизни, степень их инвестиционной привлекательности. Но селом надо заниматься с удвоенной силой.

Областной бюджет направляет значительные инвестиции в строительство социальных учреждений в муниципальных районах. Мы сдали крытый хоккейный корт в Стрежевом, общеобразовательную школу в Каргасокском районе, возводим бассейны в Верхнекетском и Асиновском районах, в Верхнекетском строим школу и детский сад. Проектов много, и в следующем году они будут продолжены. С 2013 года в пользу муниципалитетов меняется и структура бюджетных доходов: мы передаем на муниципальный уровень доход от сельскохозяйственного налога, налога на добычу общераспространенных полезных ископаемых, а также 30% налога, который платит малый бизнес, применяющий упрощенную систему налогообложения.

ВАЛЕРИЙ ДОРОНИН

ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ ЗАДАЧ ВЛАСТИ — ЭТО СОЗДАНИЕ РАБОЧИХ МЕСТ НА СЕЛЕ. РЕГИОН СЛИШКОМ ДОЛГО ЖИЛ ИЛЛЮЗИЯМИ МГНОВЕННОЙ БОЛЬШОЙ НЕФТИ НА ПРАВОМ БЕРЕГУ ОБИ И ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В БАКЧАРСКОМ РАЙОНЕ

Вместе с тем одна из главных задач власти — это создание рабочих мест на селе. Регион слишком долго жил иллюзиями мгновенной большой нефти на правом берегу Оби и железной руды в Бакчарском районе, а потому, рассчитывая на реализацию этих проектов в будущем, настало время использовать те ресурсы, которые есть уже сегодня.

В первую очередь это лес. В последние годы заготовка древесины в целом по области не доходила даже до 3 млн куб. м в год, в то время как доступная расчетная лесосека — 10 млн. Мы поставили перед собой задачу к 2020 году утроить объем заготовки леса. При этом весь лес перерабатывать в регионе — это даст нам дополнительно 5 тыс. новых рабочих мест.

Второе направление развития — это рыбная отрасль. Мы создаем структуру, задача которой вывести из тени этот сектор экономики региона, разработать для него правила игры. Итогом станет создание одного крупного рыбозавода и нескольких артелей по вылову рыбы и ее первичной переработке с ежегодным объемом производства 6-7 тыс. т продукции. То же касается и дикоросов, которые сегодня нередко заготавливают и экспортируют не жители Томской области, а наши соседи.

Разумеется, большое внимание мы отводим и развитию агропромышленного комплекса: продолжим развивать молочное и мясное животноводство, скотоводство, разведение картофеля, начнем возрождать льноводство. Все эти проекты будут увязаны с долгосрочной целевой программой развития территорий и концепцией транспортной доступности, которая формируется впервые.

Будем повышать и информационную доступность муниципальных районов: с руководством «Ростелекома» мы договорились о развитии сетей интернета и мобильной связи в сельской местности. В университетском Томске подключиться к точке доступа Wi-Fi уже давно можно на центральной площади и в муниципальном транспорте, в то время как на периферии области до подобного сервиса еще далеко.

G: Чем вызвана подготовка концепции транспортной доступности и на каких решениях предполагается ее реализация?

С.Ж.: Не будем себя обманывать — во многом развитие экономики муниципальных районов тормозится исключительно по вине слабой транспортной инфраструктуры. Когда большая часть области «разорвана», когда даже с некоторыми райцентрами нет круглогодичного автомобильного сообщения, какие можно строить планы развития?

Поэтому одним из первых моих поручений стала разработка концепции транспортной доступности территорий Томской области. Это масштабная, комплексная программа, которая предусматривает возрождение авиационного и речного транспорта, развитие дорожной сети. В регионе, по площади сопоставимом с несколькими европейскими государствами, без этого нельзя.

Даже в существующих непростых условиях нам удается инвестировать бюджетные средства в транспортную инфраструктуру. Важным стало возобновление участия Томской области в проекте строительства моста через реку Вах, который соединит Стрежевой и Нижневартовск. Мы продолжаем реконструкцию автодороги Могильный мыс — Парабель — Каргасок: эта трасса проходит по территории трех муниципальных районов на севере региона, соединяя их с южными территориями и областным центром. Развиваем межпоселковую дорожную сеть.

Многое предстоит сделать и в рамках концепции развития авиатранспортного комплекса на период до 2020 года. Конкурс на подготовку соответствующей программы с двумя разделами — по авиатранспорту и аэропортовому комплексу — мы уже объявили, в марте 2013-го определимся с разработчиками. Восстановим и реконструируем аэропорты в северных районах — многие из них не эксплуатируются больше десяти лет, свяжем территории региона друг с другом и с областным центром. Авиакомпания «Томск-Авиа» уже приобрела три девятиместных самолета Cessna 208B Grand Caravan, которые и будут выполнять внутрирегиональные полеты. Одновременно прорабатываем межрегиональные маршруты.

Сложная ситуация с речным транспортом: объем грузовых перевозок за 20 лет здесь упал втрое, а заниматься пассажирскими перевозками сегодня, по сути, некому, хотя потребность в этом — огромная. Да, есть маршруты на севере области, и дачников мы перевозим по реке, но этого мало, плюс флот 70-80-х годов постройки значительно изношен. Я вижу три наиболее реальных инструмента возрождения речных перевозок. Это обслуживание водных путей на Чулыме, Кети, Парабели, Тыму — на тех участках, где осуществляются пассажирские перевозки, — федеральными структурами. Нужна государственная поддержка бизнеса в приобретении современных судов, обновлении флота, и необходимо увеличивать продолжительность действия судоходной обстановки по основным магистральным участкам.

Безусловно, положительно скажется на транспортной доступности и открытие международного терминала в томском аэропорту Богашево летом 2013-го.

G: Для крупных корпораций Томская область по-прежнему представляет интерес?

С.Ж.: Безусловно. И последнее соглашение с «Росатомом», в рамках которого в развитие производств на Сибирском химическом комбинате госкорпорация инвестирует 100 млрд руб., — яркое тому подтверждение. На нашей площадке будет создано инновационное топливное производство, замкнется весь ядерный цикл, консолидируются все ключевые проекты в рамках федеральной целевой программы «Ядерные энерготехнологии нового поколения». Для нас особенно важно, что этот проект мы буквально отвоевали в честной борьбе: его предполагалось реализовать в Свердловской области. Значит, томский промышленный и научно-образовательный потенциал реально конкурентоспособен. Недавно на встрече в Томске мы договорились с главой «Газпрома» Алексеем Миллером о создании в нашем регионе образовательного отраслевого центра газовой промышленности. Это решение вполне логично: у «Газпрома» с томской высшей школой давнее сотрудничество, в Томской области компания развивает целый ряд проектов, а совсем недавно мы дали старт программе газификации и газоснабжения региона. «Газпром» вложит в нее 4 млрд руб., регион — более 7 млрд. Мы подведем газ к 25 тыс. потребителей, к 100 котельным. Причем четыре муниципальные территории будут газифицированы с использованием технологии сжиженного природного газа.

В развитие этой программы недавно мы подписали соглашение с «Газпромбанком». Предполагается, что эта финансовая организация выступит партнером при реализации как проекта газификации территорий, так и других проектов, предложит инвесторам особые условия, в том числе в рамках государственно-частного партнерства. Новый закон о ГЧП принял на ноябрьском собрании наш областной парламент. Это еще один шаг для улучшения инвестклимата региона.

Записал Кирилл Комаров

В ОЖИДАНИИ «ЕВРО-3»

УХОДЯЩИЙ ГОД НА РЫНКЕ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ СИБИРИ ОТМЕЧЕН СНИЖЕНИЕМ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА И ТОПОЧНОГО МАЗУТА. ПО СРАВНЕНИЮ С ПРОШЛЫМ ГОДОМ ПАДЕНИЕ В СРЕДНЕМ СОСТАВИЛО 6,5%. ПРИ ЭТОМ НЕФТЕЗАВОДЫ СТАЛИ БОЛЬШЕ ВЫПУСКАТЬ ПОЛЬЗУЮЩЕГОСЯ СПРОСОМ БЕНЗИНА И АВИАКЕРОСИНА. ПЕРЕЛОМНЫМ ДЛЯ МНОГИХ СИБИРСКИХ НПЗ, ПРОГНОЗИРУЮТ АНАЛИТИКИ, МОЖЕТ СТАТЬ УЖЕ НАЧАЛО СЛЕДУЮЩЕГО ГОДА, КОГДА ВЛАСТИ В КАЧЕСТВЕ СТИМУЛА К МОДЕРНИЗАЦИИ ПОТРЕБУЮТ ВЫПУСКАТЬ ТОПЛИВО НЕ НИЖЕ КЛАССА «ЕВРО-3». АНАСТАСИЯ МИТЬКОВСКАЯ

По данным Росстата, за январь — сентябрь текущего года нефтеперерабатывающие предприятия Сибирского федерального округа (СФО) увеличили объемы производства автомобильного бензина и авиационного керосина. Бензина было произведено 5,28 млн т (почти на 4% больше, чем за аналогичный период прошлого года), керосина — 1,8 млн т (рост почти 10%). На этом фоне нефтезаводы существенно сократили выпуск дизельного топлива и топочного мазута. Топлива было произведено 8,08 млн т (спад составил почти 10%), мазута — 6,06 млн т (меньше на 3,04%).

Рост производства бензина и авиакеросина ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов объясняет повышенным спросом на этот вид топлива со стороны корпоративных потребителей (то есть экономики в целом) и частных автовладельцев. Сыграл роль и рост экспорта этих товаров. Снижение производства дизельного топлива и топочного мазута господин Баранов частично связывает с тем, что в минувшем году некоторые перерабатывающие предприятия закрывались на ремонт, вследствие чего продукции было произведено меньше запланированного. «Повлиял на такие показатели и рост цен на продукты нефтепереработки, из-за чего многие потребители были вынуждены начать экономить. Кроме того, сказалось снижение спроса на дизтопливо и топочный мазут со стороны иностранных покупателей и относительно комфортный осенне-зимний период в регионах СФО. Последний фактор способствовал тому, что дизтоплива и топочного мазута для обогрева и производства электроэнергии требовалось гораздо меньше», — отметил Дмитрий Баранов. Повлияло на снижение производства дизельного топлива и мазута, по его мнению, и ужесточение экологических норм, а также начатая переработчиками модернизация собственных мощностей для выпуска экологически чистых видов нефтепродуктов.

Процесс модернизации, по оценкам аналитиков, проходил в текущем году средними темпами. Частично обновили производственные мощности крупнейшие нефтяные компании. В мае текущего года ОАО «Газпром нефть» запустило на Омском НПЗ установку гидроочистки бензинов каталитического крекинга, благодаря чему производство бензинов четвертого и пятого классов за девять месяцев увеличилось более чем в 20 раз, достигнув 1,3 млн т. Всего за этот период омский нефтезавод переработал 15,78 млн т нефти — это на 2,4% больше показателей прошлого года. Программа модернизации завода рассчитана до 2020 года, по ее окончании глубина переработки нефти вырастет с 85% до 96%.

Компания ЛУКОЙЛ к концу следующего года намерена построить блок изомеризации на Когалымском НПЗ для производства топлива «Евро-4» и «Евро-5». К концу 2014 года аналогичный блок будет построен на Урайском НПЗ. Стоимость модернизации двух НПЗ оценивается в 2,9 млрд руб.

Стимулировать нефтепроизводителей активнее модернизировать свои НПЗ российские власти намерены введением с 1 января 2013 года запрета на производство топлива второго класса («Евро-2»). Согласно техническому регламенту Таможенного союза, нефтепроизводители должны полностью перейти на новый экологический уровень топлива класса «Евро-3». Однако представители Министерства финансов России и Федеральной антимонопольной службы пришли к выводу, что такая мера может грозить России дефицитом бензина, поскольку нефтяники до сих пор не провели модернизацию нефтеперерабатывающих заводов. В результате чего потребуется импорт бензина из соседних стран, в частности из Белоруссии. При этом не избежать роста цен, так как приобретать нефтепродукты придется значительно дороже, чем на внутрироссийском рынке. «По подсчетам Минэнерго, дефицит топлива на внутреннем рынке в случае перехода российских НПЗ на топливо стандарта «Евро-3» с января 2013 года может составить около 0,8 млн т», — отмечает аналитик «Инвесткафе» Юлия Войтович. При этом, подчеркивает эксперт, дефицита бензина на внутреннем рынке РФ можно будет избежать благодаря не только импорту нефтепродуктов из Белоруссии, но и росту объемов переработки на территории страны.

Однако велика вероятность того, что запрет на оборот топлива второго экологического класса перенесут еще на один год. За отсрочку введения норм техрегламента ратуют Минфин России и ФАС РФ. Предполагается, что за это время нефтяники успеют переоборудовать свои НПЗ. В то же время Минэнерго выступает за сохранение установленных техрегламентом сроков и не желает давать нефтепромышленникам очередную отсрочку.

Отсутствие единого мнения относительно сроков перехода на топливо класса «Евро-3» независимые трейдеры считают неслучайным. «Наши нефтезаводы еще не скоро будут готовы к тому, чтобы перейти на более качественное топливо. Думаю, ни президент, ни правительство не заинтересованы в акциях протеста и забастовках, когда на АЗС не будет достаточного количества бензина. Поэтому сроки нового техрегламента должны перенести», — отметил директор ООО «АЗС-Сервис» Аркадий Михальков. Антимонопольщики же уверены, что стимулировать модернизацию НПЗ можно не только запретом выпуска топлива второго класса, но и с помощью установления акцизов на различные виды топлива. На сегодняшний день разница в акцизах на топливо второго и четвертого класса почти в два раза.

→

ФРАКЦИЯ ДВИЖЕНИЯ

Российская нефть укрепляет свои позиции в Европе. Urals вполне может стать эталонным образцом, сохраняя при этом аналогичную сорту Brent стоимость.

Европейский регион является одним из крупнейших потребителей нефти в мире (около 26% от общего уровня мирового импорта нефти). Основными импортерами нефти в Европе являются Германия, Франция и Италия. Сегодня Европа импортирует до 70% от общего объема потребляемой нефти (около 530 млн т), оставшиеся 30% (230 млн т) покрываются в основном за счет добычи в Северном море. Крупнейшими экспортерами в страны Европы являются: страны Ближнего Востока (до 200 млн т в год — около 38% от общеевропейского импорта нефти), Россия (сюда также необходимо включить Казахстан и Азербайджан — около 147 млн т в год, 28% от общеевропейского импорта нефти), страны Африки (до 130 млн т в год — около 24%), а также другие поставщики — оставшиеся 10% (около 53 млн т в год).

Европа является основным потребителем российской нефти, так как именно в Европу направляется 93% всего экспорта нефти из России (Западная Европа плюс страны СНГ). Если говорить еще более точно, то 87% от поставляемой в Европу российской нефти идет в пять стран: Германию, Францию, Испанию, Италию и Великобританию.

Если смотреть на динамику изменения объема экспорта нефти в Европу и страны СНГ, то мы увидим, что начиная с 1994 года объем экспорта российской нефти постоянно растет. Первоначально это было порядка 90 млн т для стран вне СНГ и порядка 130 млн т для СНГ ежегодно. На текущий же момент уровень экспорта для стран вне СНГ составляет уже порядка 230-240 млн т в год, из которых почти половина объема уходит в Европу.

Почему Европе выгодна российская нефть? Факторов достаточно много. Во-первых, территориальный. Доставить нефть из России достаточно просто: морской порт Приморск является крупнейшим российским нефтеналивным портом в Прибалтике, в непосредственной близости от Европы. Объем нефти, проходящей через данный порт, постоянно растет и в 2011 году превысил 75 млн т, что составило более половины объема транспортируемой в Европу нефти. Во-вторых, стоимость российской нефти. Она в большинстве случаев ниже стоимости нефти сорта Brent, при этом область ее применения гораздо шире.

Еще один фактор, говорящий в пользу российской нефти, — ситуация на Ближнем Востоке. Дестабилизация региона в целом может негативно сказаться на поставках нефти (а лидерами поставки нефти в Европу, как указано выше, являются страны Ближнего Востока), и Европа будет вынуждена либо покупать нефть у других экспортеров, что будет менее выгодно, чем постепенно увеличивать объем поставляемой из России нефти, либо увеличивать объем выработки на собственных месторождениях, что также маловероятно без модернизации текущих месторождений или начала выработки новых. И то и другое требует достаточно высоких затрат, но при этом не сможет полностью покрыть потребность в нефти всего Европейского региона.

Значительную роль в данном вопросе сыграл ввод эмбарго на ввоз нефти из Ирана, так как только в сентябре (15 сентября) большая часть основных европейских стран — потребителей иранской нефти была исключена из списка санкций США, что было достигнуто именно снижением поставок нефти из данного региона. Снижение объема поставок из одного региона неизбежно вызывает повышение объема поставок из другого, и Россия, как никто другой, подходит для данной цели.

Если смотреть на текущую стоимость Urals по отношению к Brent, то можно увидеть определенную взаимосвязь. На день статьи биржевая стоимость фьючерса на Urals составила $107,5, при этом стоимость аналогичного контракта Brent — $108. Эти данные подтверждают наличие определенного дисконта в оценке стоимости российской нефти. Однако если представить, что российская нефть будет проходить переработку еще до стадии транспортировки (например, как при использовании запущенного 29 ноября 2011 года завода по переработке нефти ТАНЕКО), в стоимость не будет включаться дисконт, и Urals вполне может стать эталонным образцом, сохраняя при этом аналогичную сорту Brent стоимость.

Сорта нефти — знаковые понятия, известные по всему миру, а не только биржевикам: кто не слышал о таких марках, как Brent или Light Sweet? В России, богатой месторождениями нефти, на текущий момент добывается два основных сорта нефти: тяжелая Urals и легкая Siberian Light. Но если последняя по своему составу сходна с Brent или WTI (так называемая малосернистая сладкая легкая нефть), то Urals — сорт обособленный. Он схож с другими сортами тяжелой нефти, однако еще более тяжелый из-за содержащегося в нем количества серы. Фактически с начала 2000-х годов Urals является самостоятельным маркерным сортом, какими в свое время стали Brent для рынков Европы или Light Sweet для западного полушария.

С экономической точки зрения ожидать от Европы полного отказа от услуг других экспортеров нельзя, так как это монополизирует российский продукт, что может повлечь за собой увеличение стоимости, которое невыгодно для Европы. Однако можно ожидать, что постепенный прирост объема импорта именно российской нефти в ближайшие три — пять лет составит в среднем 5-10 млн т в год, о чем говорит текущая тенденция: улучшение качества нефти, относительная легкость в транспортировке (невозможность использования супертанкеров компенсируется территориальной близостью), сохранение стоимости, сравнимой со стоимостью сорта Brent, но не превышающей его.

И с политической точки зрения трудности, возникающие на Ближнем Востоке, лишь подстегивают Европу к постепенному отказу от нефти данного региона и более широкому применению именно российской нефти.

Юрий Прокудин, аналитик FX–Invest

СЕРГЕЙ СКУРАТОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
АВИАКОМПАНИИ
«УРАЛЬСКИЕ АВИАЛИНИИ»

— Минувший год для авиакомпании «Уральские авиалинии», на мой взгляд, оказался удачным и плодотворным. Удалось добиться существенного роста по всем основным показателям, мы смогли реализовать задуманные проекты, поэтому, безусловно, год был для нас успешным. Он прошел под знаком экспансии на восток. Много внимания уделяли регионам Сибири, Юго-Восточной Азии. Как и для любого бизнеса, для нас важно не просто выйти на новые рынки, заявить о себе, но и закрепить свои позиции на них.

Несмотря на усиление конкуренции на рынке, в этом году мы завершили несколько крупных и знаковых для нас проектов. Прежде всего, впервые в истории компании перевезли более 3,5 млн пассажиров. Это существенный показатель: по приросту пассажиропотока мы — одна из лидирующих авиакомпаний России. Я думаю, это заслуга не только менеджмента, но и тех, кто готовит самолеты, продает билеты, и, конечно, наших пилотов.

Для них мы в 2012 году ввели в строй один из лучших тренажерных комплексов — теперь пилоты «Уральских авиалиний» проходят обучение и обязательную подготовку к полетам в идеальных условиях, рядом с домом. Уже сейчас тренажер работает по 20 часов в сутки, а в будущем он сможет послужить не только нам, но и коллегам — подготовку на нем смогут проходить пилоты из других авиакомпаний. Мы продолжаем пополнять свой авиапарк, что также говорит о движении в нужном направлении.

Учитывая то, чего уже удалось достичь, мы строим планы на будущее: на год, а может, и на всю жизнь. В следующем году, например, мы построим уникальный центр технического обслуживания самолетов, в котором сможем обслуживать самолеты семейства Airbus A320 и широкофюзеляжные самолеты типа Boeing 777.

Но самое главное достижение авиакомпании еще впереди: 12% всех женщин, работающих в «Уральских авиалиниях», ждут малышей. И это самое главное наше достижение уходящего года!

МАКСИМ КИСЕЛЕВ

СТИМУЛИРОВАТЬ НЕФТЕПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ К МОДЕРНИЗАЦИИ НПЗ РОССИЙСКИЕ ВЛАСТИ НАМЕРЕНЫ ВВЕДЕНИЕМ С 1 ЯНВАРЯ 2013 ГОДА ЗАПРЕТА НА ПРОИЗВОДСТВО ТОПЛИВА ВТОРОГО КЛАССА

ДАВЛЕНИЕ ЦЕНОЙ

Уходящий год, по мнению экспертов и нефтетрейдеров, прошел под знаком растущих мировых цен на нефть. Именно поэтому изменение оптовой и розничной стоимости топлива на сибирских НПЗ аналитики считают обоснованным. По словам Юлии Войтович, оптовые цены на бензин зависят от акцизов на топливо, которые устанавливает российское правительство. В 2012 году, например, акцизы на бензин менялись дважды. С 1 января на топливо класса «Евро-3» и ниже они выросли на 28-30%, «Евро-4» и «Евро-5» — на 33%. С 1 июля ставки акцизов на бензин второго и третьего классов повысились соответственно на 6,7% и 6,2%, хотя на «Евро-5» упали на 24,6%. «Переработчикам ничего не оставалось делать, как поднимать цены на свою продукцию, чтобы обеспечивать себя сырьем для дальнейшей работы и при этом быть рентабельными. Делали они это не так уж часто, а лишь по мере необходимости», — отметил Дмитрий Баранов.

Розничные цены на бензин в первой половине 2012 года испытывали административное давление. «Еще в январе этого года правительство потребовало от нефтяных компаний не повышать розничные цены на бензин до выборов. Этим и был обусловлен более резкий скачок во втором полугодии. Кроме того, осенью топливо традиционно дорожает, плюс сезонный спрос потребления совпал с ростом цен на нефть на международных рынках», — отметила Юлия Войтович. Поэтому, считает эксперт, изменение цен на топливо в текущем году было вполне обоснованным. «Что касается ценообразования, то оптовые цены, которые устанавливают на свою продукцию НПЗ, в большой степени зависят от налогообложения продукции заводов, и подход к формированию цен на топливо у нефтяных компаний вряд ли может измениться», — заключила аналитик.

Кроме того, по словам Дмитрия Баранова, не стоит забывать и о том, что никуда не исчезла проблема многочисленных посредников на топливном рынке, которые стоят «неприступной стеной» между производителями топлива и его потребителями. «Причем не просто стоят, но при этом и повышают цены. Поэтому неудивительно, что в течение года автовладельцы, заезжая на АЗС, недовольно смотрели на ценники, а некоторые «изменяли» «своей» заправке и уезжали искать более дешевый бензин», — говорит господин Баранов.

ОКАЗЫВАТЬ ДАВЛЕНИЕ НА РЫНОК НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ, ПО МНЕНИЮ АНАЛИТИКОВ, БУДЕТ ДАЛЬНЕЙШЕЕ УЖЕСТОЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ НОРМ, А ТАКЖЕ БОЛЕЕ ВЫСОКИЕ ТРЕБОВАНИЯ К ТОПЛИВУ СО СТОРОНЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Независимые трейдеры не разделяют выводы аналитиков. «Цены в уходящем году менялись очень часто. Нефтебаза должна отпускать топливо по одной цене с «Газпромом». Тогда будет конкуренция и снижение цен, каждый будет бороться за клиента. Сейчас же независимые АЗС развиваться не могут. Наша наценка на бензин от 7% до 10%, на дизельное топливо — 4%. «Газпром нефть» на своих АЗС дает скидку в 11%», — отмечает Аркадий Михальков.

В связи с этим, подчеркивают эксперты, многие владельцы АЗС, не выдержав конкуренции с крупными нефтяными компаниями, были вынуждены продать свой бизнес. «Ведущие федеральные игроки либо сами выходили в те регионы, в которых они еще не представлены, либо приобретали кого-то из местных игроков. Кроме того, в регионах стали активнее превращать АЗС в места, где можно не просто «напоить железных коней», но и где может себе что-то купить сам водитель и его пассажиры, где они могут отдохнуть и перекусить. То есть те изменения, что стали происходить с АЗС в крупных городах несколько лет назад, в этом году дошли и до небольших. Они поняли, как можно увеличить свою выручку, и стали меняться в лучшую сторону, формируя спрос на дополнительные услуги и товары, привлекая дополнительных посетителей на АЗС», — отметил Дмитрий Баранов.

Однако есть регионы, куда отказываются заходить крупные нефтяные компании. В сентябре 2010 года президент ОАО ЛУКОЙЛ Вагит Алекперов и бывший губернатор Омской области Леонид Полежаев (полномочия истекли в мае 2012 года) подписали соглашение о сотрудничестве между компанией и регионом. ЛУКОЙЛ намеревался развивать в Омске собственную сеть АЗС, в 2011 году в городе появилось несколько заправок. Однако, как рассказали участники рынка, эти АЗС работают по франшизе ЛУКОЙЛА. «Компания просчитала, что ей невыгодно работать в Омске, — ближайший ее нефтезавод находится в Перми, доставка топлива до Омска сведет рентабельность от его продажи к нулю. Поэтому сейчас в Омске три-четыре АЗС под брендом ЛУКОЙЛА, но продают бензин омского нефтезавода», — заявил Аркадий Михальков.

В следующем году, считают эксперты, нефтепереработчики вряд ли изменят подход к ценообразованию. «Снижению цен не способствуют ни конъюнктура мирового рынка, ни экономическая ситуация в стране, ни существующее законодательство в отрасли. Несмотря на то что конкуренция на топливном рынке весьма высока, ее потенциала не хватит на то, чтобы цены снизились. Теоретически в будущем году возможны периоды, когда цены на нефтепродукты будут незначительно снижаться, но это будет лишь в отдельных регионах или в отдельных сетях АЗС, и к тому же вряд ли такие периоды продлятся больше месяца», — считает Дмитрий Баранов.

Оказывать давление на рынок нефтепереработки, по мнению аналитиков, будет и дальнейшее ужесточение экологических норм, а также более высокие требования к топливу со стороны потребителей. По словам господина Баранова, это приведет к тому, что независимые АЗС могут начать менять своих традиционных поставщиков на ВИНКи, что также не позволит серьезно снизить цену на топливо. «Для нефтепереработчиков это означает, что они должны будут продолжить модернизацию своих производственных мощностей, а расходы на эти цели они неизбежно будут включать, пусть и частично, в стоимость своей продукции», — убежден господин Баранов.

Риски сегмента нефтепереработки в следующем году Юлия Войтович видит в возможном увеличении налоговой нагрузки. Это, по ее словам, приведет к финансовым потерям компаний. ■

ДВА КАПИТАНА

ЛИДЕРАМИ РЕЙТИНГА ДОЛГОСРОЧНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ СТАЛИ ГОСКОМПАНИИ. НО В ОТЛИЧИЕ ОТ «РОСНЕФТИ», КОТОРАЯ ПРИБАВЛЯЕТ НА ОЖИДАНИИ СДЕЛКИ С ТНК-ВР, «ГАЗПРОМ» ТЕРЯЕТ ПОЗИЦИИ ПО ПРИЧИНЕ СОКРАЩЕНИЯ ПРОДАЖ НА ФОНЕ РОСТА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ЗАТРАТ. РЕЙТИНГ СОСТАВЛЯЕТСЯ АГЕНТСТВОМ RUSENERGY НА ОСНОВЕ ОЦЕНОК АНАЛИТИКОВ.

ГАЗОВЫЙ ДЕМПИНГ Главным событием в нефтегазовой отрасли в последние месяцы, безусловно, стала сделка «Роснефти» и ТНК-ВР. Но даже если бы она не состоялась, нефтяная госкомпания все равно вошла бы в число наиболее динамично развивающихся предприятий.

Важным событием для «Роснефти» стало подписание соглашения с «Интер РАО». Поставки начнутся в 2016 году и в течение 25 лет достигнут 875 млрд куб. м газа, или до 35 млрд куб. м в год, на условиях «бери или плати». До конца 2015 года основным поставщиком газа для «Интер РАО» останется НОВАТЭК.

Перехватить контракт у такой коммерчески активной компании, как НОВАТЭК, «Роснефти» помогла гибкая ценовая политика (по неофициальным данным, дисконт составил 10%). Денис Борисов из Номос-банка полагает, что борьба за конечных потребителей в дальнейшем будет только усиливаться, что выгодно для энергетических компаний.

НОВАТЭКу придется к 2016 году размещать на рынке крупные объемы газа, при этом не факт, что в условиях усиления конкуренции за потребителя компания сможет удержать цену, зафиксированную в контракте с «Интер РАО». «Позитивно для «Роснефти», негативно для НОВАТЭКа», — делает вывод о влиянии события Владислав Метнев из ФГ БКС.

В плюс «Роснефти» были зачтены и финансовые результаты по МСФО за третий квартал 2012 года. Чистая прибыль компании в третьем квартале достигла рекордного за последние пять лет значения — 181 млрд руб. ($5,8 млрд). Выручка за отчетный период увеличилась на 16,1%, до 2,268 трлн руб. ($73,2 млрд).

В числе причин улучшения финансовых показателей — рост цен на нефть при одновременном снижении экспортной пошлины, а также рост объемов реализации нефтепродуктов в третьем квартале. Важно и то, что в показателе заложен эффект от сделки по приобретению 51% ООО НГК «Итера» в размере 65 млрд руб.

«Рост финансовых показателей «Роснефти» связан с увеличением добычи нефти компанией, а также расширением присутствия на розничном топливном рынке во многих регионах России, — говорит Андрей Бородкин из ИФК «Солид». — Такие тенденции позволят ей нарастить прибыль в течение ближайших лет и помогут усилить свое влияние в нефтяном сегменте. Предстоящее приобретение 100% доли в ТНК-ВР также расширит возможности компании».

ФАКТИЧЕСКИЕ РАСХОДЫ Что касается «Газпрома», то политика этой компании вызывает у экспертов все больше скепсиса. Монополист объявил об увеличении инвестиционной программы на 2012 год до 974,6 млрд руб. ($31 млрд), что на 25% превышает оценку планируемых капиталовложений, данную компанией в декабре 2011 года. Основная причина роста расходов — увеличение затрат на газотранспортную систему (газопровод с Бованенковского месторождения, проект «Южный коридор», труба до Владивостока).

«Сообщение оказало давление на котировки акций «Газпрома», так как теперь акционерам, видимо, не стоит рассчитывать на рост дивидендов», — констатирует Андрей Бородкин. С ним соглашается и Денис Борисов: «В настоящее время динамика CAPEX является одной из ключевых величин, влияющих на отношение рынка к бумагам концерна. Последовавшее за объявлением падение котировок едва ли можно назвать неожиданным».

Аналитик предсказывает, что этот год окажется не самым удачным для «Газпрома» по показателю EBITDA (он может снизиться с $66 млрд до $59 млрд). При этом, несмотря на то что ситуация остается сложной (существенный рост конкуренции на внутреннем и внешнем рынках, рецессия в Европе и т. п.), монополист расширяет список амбициозных транспортных проектов, и в 2013-2014 годах его инвестиции снова могут вырасти до уровня 2011 года.

Елена Савчик из ИГ «Атон» также считает, что предполагаемые расходы очень велики, если сравнивать их с выгодой, которую должны принести запланированные проекты. Впрочем, отмечает она, «Газпром» нередко использует рост капиталовложений как аргумент в спорах с правительством о налогообложении и повышении внутренних цен. Не исключено, что и на сей раз расширение инвестиционной программы может быть использовано с целью лоббирования ускорения роста тарифов на газ и понижения ставок НДПИ для газодобычи.

Кроме того, «Газпром» представил оценку стоимости Восточной газовой программы, направленной на формирование позиций компании как крупного поставщика сжиженного природного газа на азиатские рынки. Совокупные расходы на реализацию программы оцениваются в $45 млрд. Аналитики не разделили оптимизма монополии относительно перспектив этого проекта.

«Диверсификация на азиатские рынки может стать сильным драйвером роста для российского газового монополиста и позволит капитализировать газовые запасы компании в Восточной Сибири, — признает Владислав Метнев. — Но указанный объем инвестиций — $45 млрд — представляется заниженным».

По оценкам БКС, расходы могут составить $62-67 млрд. Аналитик полагает, что долгосрочный характер проекта и отсутствие контрактов с потенциальными покупателями российского газа в Азии является еще одним фактором давления на инвестиционный кейс «Газпрома».

По данным Дениса Борисова, существенный рост конкуренции, в том числе за счет ожидаемого начала поставок СПГ в АТР из Северной Америки и проекта «Ямал СПГ», а также отсутствие заключенных контрактов на поставку газа дают повод усомниться в том, что инвестиции окупятся. Как следствие, новость о крупных инвестициях едва ли может стать катализатором для роста котировок «Газпрома», замечает эксперт.

Не вызвал большого энтузиазма аналитиков и запуск «Газпромом» второй нитки газопровода «Северный поток», которая повысила пропускную способность маршрута до 55 млрд куб. м, а также объявление концерна о намерении построить третью и четвертую нитки. Протокол по строительству дополнительных очередей планируется подписать до 31 января 2013 года.

Владислав Метнев признает, что строительство третьей и четвертой ниток «Северного потока» полностью устранит транзитные риски, связанные с транспортировкой газа по территории Украины. Тем не менее он выражает сомнение в том, что «Газпром» сможет добиться полной загрузки мощностей всех своих действующих и запланированных газопроводов в краткосрочной перспективе.

Аналитик считает нецелесообразным инвестировать в строительство новых ниток «Северного потока» и сохраняет скептический взгляд на инвестиционный кейс «Газпрома». По его подсчетам, основанным на предположении, что затраты на строительство третьей и четвертой ниток составят 70% от стоимости завершенного строительства первой и второй ниток, CAPEX на новые нитки может составить $7 млрд.

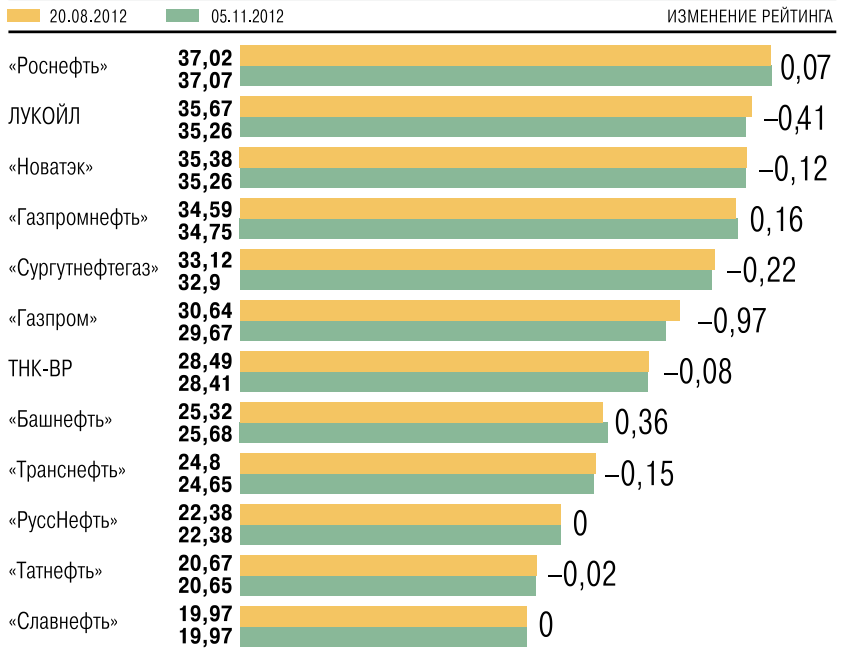
ГЕНЕРАЦИЯ ПОТОКА Аналитики разошлись в оценке неконсолидированных результатов «Сургутнефтегаза» за третий квартал 2012 года по РСБУ. Владислав Метнев оценил их как положительные, указав прежде всего на внушительный рост выручки — на 25% к предыдущему кварталу — благодаря повышению net back цен на нефть и нефтепродукты.

Денежные средства и оценка финансовых инвестиций на балансе компании составили $32,1 млрд, показав увеличение на $3,28 млрд за девять месяцев 2012 года и подтвердив способность компании генерировать сильный свободный денежный поток.

В то же время чистая прибыль компании в третьем квартале снизилась до $522 млн (на 82% в

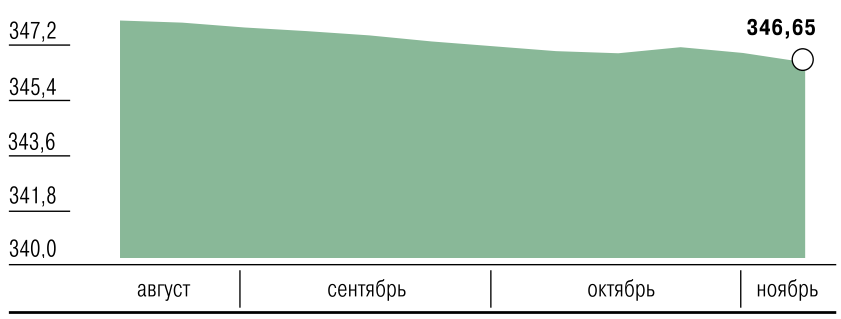
ДЛЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ ПРЕДСТОЯЩИЕ ГОДЫ — ЭТО ВРЕМЯ, КОТОРОЕ БУДЕТ ИСПОЛЬЗОВАНО ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕЙ МОДЕРНИЗАЦИИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ МОЩНОСТЕЙ

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ (%) ИСТОЧНИК: RUSENERGY.



СУММАРНЫЙ РЕЙТИНГ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ НЕФТЕГАЗВЫХ КОМПАНИЙ В 2012 ГОДУ

ИСТОЧНИК: RUSENERGY.



квартальном сопоставлении и на 84% в годовом сопоставлении), что негативно для дивидендов по привилегированным акциям. Причиной сокращения чистой прибыли компании стали убытки по курсовым разницам ввиду роста курса рубля, что предполагает, что большая часть денежных средств компании представлена активами в валюте.

Как следствие, аналитикам ИГ «Атон» результаты «Сургутнефтегаза» показались слабыми. Не в восторге от отчетности компании и Василий Танурков из ИК «Велес Капитал». По его мнению, публикация результатов по МСФО может стать сильнейшим драйвером переоценки компании в 2013 году в сторону снижения, так как по результатам года возможно значительное падение дивидендов по привилегированным акциям.

СОВМЕСТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ «Башнефть» подала заявку на переоформление лицензии на месторождения имени Требса и Титова с «Башнефти» на совместное предприятие компании с ЛУКОЙЛом «Башнефть-Полюс». Ранее представители «Башнефти» сообщали, что ожидают одобрения переоформления лицензии до конца 2012 года.

Месторождения имени Требса и Титова — основной greenfield-проект «Башнефти». На плато объемы добычи, как ожидается, составят 33-44 млн бар в год в 2018-2023 годах, что соответствует 25-30% объемов добычи «Башнефти» на данный момент.

По словам аналитиков, переоформление лицензии даст «Башнефти» и ЛУКОЙЛу зеленый свет на разработку месторождения, что позволит реализовать потенциал проекта, который эксперты оценивают приблизительно в $3 млрд для «Башнефти».

ВНЕОЧЕРЕДНЫЕ $1,1 МЛРД Совет директоров ЛУКОЙЛа рекомендовал акционерам на внеочередном собрании 18 декабря принять решение о выплате дивидендов за первое полугодие 2012 года в размере 40 руб. за акцию. Общая сумма выплат составит $1,1 млрд, что соответствует 23% чистой прибыли компании за первое полугодие по US GAAP.

ПАВЕЛ КАССИН

СТРОИТЕЛЬСТВО ТРЕТЬЕЙ И ЧЕТВЕРТОЙ НИТОК «СЕВЕРНОГО ПОТОКА» ПОЛНОСТЬЮ УСТРАНИТ ТРАНЗИТНЫЕ РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ТРАНСПОРТИРОВКОЙ ГАЗА ПО ТЕРРИТОРИИ УКРАИНЫ

Владислав Метнев позитивно оценивает намерение ЛУКОЙЛа осуществить первую в истории компании выплату промежуточных дивидендов. По итогам 2012 года, по оценкам аналитика, дивидендная доходность акций ЛУКОЙЛа превысит 5%, что является приемлемым уровнем. Тем не менее эксперт напоминает о необходимости осторожного отношения к запланированным зарубежным инвестициям ЛУКОЙЛа.

Одобряет решение ЛУКОЙЛа и Андрей Бородкин. По его словам, дивидендные выплаты за полугодие увеличат доверие к компании со стороны акционеров и станут важным показателем надежности вложения в ее акции.

Юрий Когтев, Екатерина Курдюкова, RusEnergy

В составлении рейтинга принимают участие: Дмитрий Александров (IG UNIVER Capital), Денис Борисов (Номос-банк), Андрей Бородкин (ИФК «Солид»), Анна Знатнова (ИФК «Алемар»), Виталий Крюков (ИФД «Капиталъ»), Сергей Вахрамеев (ИФК «Метрополь»), Владислав Метнев (ФГ БКС), Елена Савчик, Вячеслав Буньков (ИГ «Атон»), Василий Танурков (ИК «Велес Капитал»).

ПОТРЕБЛЕНИЕ СПРОСА

В ожидании экономического роста цены на нефть в 2013 году будут стремиться к повышению. По некоторым оценкам, разница между стоимостью марок Brent и WTI будет несущественной, а ценовой коридор составит $80–110 за баррель.

Ожидается, что в 2013 году темпы роста добычи и спроса на газ будут превышать темпы роста добычи и спроса на нефть.

В своих прогнозах на ближайшие несколько лет мы поддерживаем скромные ожидания многих аналитиков. Цена предложения на трудноизвлекаемые и малорентабельные жидкие углеводороды со стороны стран, как входящих, так и не входящих в ОПЕК, ожидается на уровне $80–100 за баррель.

Риск резкого скачка цен в среднесрочной перспективе вероятен лишь в результате возможного восстановления экономик США и Европы. Также среди факторов, оказывающих влияние на уровень цен на нефть, стоит выделить напряженную ситуацию в Иране, которая может вызвать дополнительные санкции со стороны ЕС и США и возможность перекрытия Ормузского пролива, через который проходит большая часть поставок из стран Персидского залива.

Значительный рост добычи углеводородов из сланцевых залежей в США в краткосрочной перспективе не окажет сильного влияния на энергетический рынок по ряду объективных причин. Добываемый сланцевый газ в США в настоящее время может только удовлетворять внутренний рынок по причине неразвитости экспортной инфраструктуры.

Но эта временная проблема может быть закрыта после 2015 года, когда США смогут экспортировать СПГ, что, в свою очередь, снизит зависимость цены на газ от уровня цены на нефть. Наиболее перспективным рынком сбыта американского СПГ представляется Азиатско-Тихоокеанский регион.

Что касается Европы, то здесь, скорее всего, «сланцевой революции», подобной американской, не будет. Франция отказалась от разработки сланцевых месторождений по причинам экологических рисков. Процесс развития сланцевого направления в Польше сократил свои обороты, хотя еще в начале текущего года были планы начала промышленной добычи уже в 2014 году. Однако в середине года компания ExxonMobil отказалась от планов добычи сланцевого газа в Польше по причине нерентабельности.

На этом фоне высока вероятность начала разработки запасов нетрадиционного газа Китая. КНР выставила на тендер 20 участков для проведения разведки сланцевого газа с допуском к ним иностранных компаний на условиях создания СП с государственными китайскими компаниями.

В ЮАР был снят мораторий на разведку нетрадиционного газа, введенный в апреле 2011 года, что положительно скажется на притоке иностранных инвестиций в разработку сланцевых месторождений страны.

На фоне растущей сложности извлечения запасов во многих странах развитие партнерских отношений между нефтегазовыми компаниями является одной из важных тенденций в отрасли в настоящее время.

Национальные нефтяные компании с целью наращивания своего потенциала продолжат приобретение зарубежных активов и сотрудничество с правительствами и компаниями других стран. Создаваемая модель партнерств или совместных предприятий предполагает распределение затрат и рисков между участниками, возможность передачи технологий, а также помощь в соблюдении требований местного законодательства.

Отмечается тенденция выхода национальных компаний азиатских стран на зарубежные рынки, масштабность которой определяется объемом инвестиций в размере $37 млрд (в сравнении с $16 млрд за весь 2011 год). До текущего момента сделки заключались в основном в отношении сланцевых месторождений и нефтеносных песков, в будущем главным объектом интереса азиатских инвесторов, вероятно, станут предполагаемые проекты экспорта североамериканского СПГ.

Объявленная сделка по приобретению ОАО НК «Роснефть» активов ТНК-ВР, закрытие которой планируется в течение следующего полугода, выводит на мировой рынок нового лидера по доказанным запасам углеводородов и суточным объемам добычи нефти среди публичных компаний. Без сомнения, данное событие повлияет на расстановку сил на мировом рынке нефти, и, конечно, в первую очередь на нефтяной рынок России.

Создание СП между ОАО НК «Роснефть» и группой ИТЕРА в результате подписания соглашения о стратегическом сотрудничестве в феврале 2012 года и объединение газовых активов двух компаний открывает новые возможности для монетизации запасов газа и позволит предприятию претендовать на роль ведущего независимого производителя газа на российском рынке.

Очевидно, сохранится неустойчивость уровня прибыли в секторе нефтепереработки. В Европе и США решающим фактором является то, что основной движущей силой в расширении активности НПЗ и увеличения прибылей стал экспорт, а не производство избыточных объемов нефтепродуктов.

В последние несколько лет в США нефтеперерабатывающие предприятия начали испытывать трудности по причине увеличения мировых цен на нефть и, соответственно, роста производственных издержек. Усугубляют ситуацию последствия прошедшего недавно урагана Сэнди, приведшие к перебоям в работе НПЗ.

Для европейской нефтепереработки обстоятельства также складываются не лучшим образом по причине избыточных мощностей, низкой глубины переработки (в России), слабости рынка конечного потребления и высоких (растущих) затрат на осуществление мер экологической безопасности.

Для российских компаний предстоящие годы — это время, которое будет использовано для дальнейшей модернизации нефтеперерабатывающих мощностей.

Учитывая тот факт, что добывать углеводороды с каждым годом становится все труднее, а разработка новых месторождений требует существенных капиталовложений, правительства многих стран продолжат оптимизацию законодательства с целью привлечения инвестиций в новые проекты и обеспечение эффективности добычи углеводородов на истощенных месторождениях.

Алексей Лоза, Ольга Белоглазова, Ernst & Young

«КАЧЕСТВО ЖИЗНИ — ЭТО ЕЩЕ И ЧУВСТВО ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КОМФОРТА»

ПО ДАННЫМ ОФИЦИАЛЬНОЙ СТАТИСТИКИ, КУЗБАСС В ЭТОМ ГОДУ СТАВИТ РЕКОРДЫ: В ДОБЫЧЕ УГЛЯ, РАЗВИТИИ МЕТАЛЛУРГИИ, НЕФТЕХИМИИ, В ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНВЕСТИЦИЙ И ДАЖЕ В СОЦИАЛЬНЫХ РАСХОДАХ БЮДЖЕТА. ВСЕ ЭТО, БЕЗУСЛОВНО, ВЛИЯЕТ НА ИМИДЖ РЕГИОНА. О ТОМ, ЧТО ДЕЛАЮТ ВЛАСТИ И ЧТО НА САМОМ ДЕЛЕ ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ЕГО ЖИТЕЛЕЙ, РАССКАЗАЛ ГУБЕРНАТОР КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ АМАН ТУЛЕЕВ.

— Как вы считаете, удалось решить задачи, поставленные на 2012 год?

АМАН ТУЛЕЕВ: В целом, считаю, нам многое удалось сделать. Весь год проходит у нас под эгидой подготовки к юбилею Кемеровской области, которой в начале будущего года исполнится 70 лет.

Как всегда, порадовали угольщики. Согласно стратегии развития отрасли до 2030 года, в Кузбассе уже в этом году введено в эксплуатацию два новых, современных угольных предприятия. Это разрез «Первомайский» (в составе холдинга СДС) мощностью 15 млн т угля в год и обогатительная фабрика «Матюшинская» (Прокопьевский район, «Стройсервис»).

До конца года начнет работу еще одна обогатительная фабрика — «Черниговская-Коксовая» (Кемеровский район, СДС). Особенность «Матюшинской» и «Черниговской-Коксовой» состоит в том, что они будут перерабатывать и энергетический, и коксующийся уголь. Также будет запущена в эксплуатацию вторая очередь обогатительной фабрики на шахте им. Кирова (Ленинск-Кузнецкий, ОАО СУЭК). В целом по итогам года угольщики

ПРЕСС-СЛУЖБА АДМИНИСТРАЦИИ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

добудут 200 млн т угля. Это новый рекорд добычи в Кузбассе.

Есть успехи и у металлургов. На Объединенном Западно-Сибирском металлургическом комбинате (ОАО «Евраз ЗСМК») ведется реконструкция рельсобалочного цеха. Новый прокатный стан, который там строится, позволит железнодорожникам начать масштабную работу по развитию в стране высокоскоростного движения, которое есть пока только между Москвой и Санкт-Петербургом и от Москвы до Нижнего Новгорода.

Второй масштабный проект металлургов Запсиба — перевод доменных печей на экономичное пылеугольное топливо, которое будет производиться на комбинате, в специальной установке. Топливо будут получать из дешевых низкосортных марок кузбасских энергетических углей. С вводом установки в первом квартале 2013 года можно будет полностью отказаться от использования дорогостоящего природного газа и до 20% снизить потребление дорогих коксующихся углей, что резко повысит конкурентоспособность кузбасской продукции.

Есть и новые производства. Так, совместно с Белорусским автомобильным заводом в Прокопьевске открыт сервисный центр, а в августе 2012 года начата сборка 90-тонных БелАЗов. В будущем планируется наращивать грузоподъемность машин до 130 и 220 т и производить комплектующие детали в Кемеровской области. Совместно с белорусским же заводом «Белкоммунмаш» в Кемерове и Прокопьевске налажена сборка трамваев.

Настоящий прорыв в этом году удалось осуществить в нефтехимии. Запущена первая очередь Яйского нефтеперерабатывающего завода мощностью 3 млн т нефти в год. В целом с завершением строительства в 2017 году Яйского НПЗ Кузбасс полностью удовлетворит потребность области в дизтопливе, мазуте и бензине. Кроме того, на заводе планируется освоить выпуск уникального для Кузбасса, дефицитного на мировых рынках продукта — нефтяного кокса, который необходим для цветной металлургии, в основном для производства алюминия.

В 2012 году в области построена новая погрузочная станция, три новых пешеходных моста, отремонтировано 200 км железнодорожных путей. В результате на сегодняшний день вывозится рекордное количество вагонов с углем — более 8,3 тыс. в сутки, а наша задача — выйти на уровень 8,5 тыс. вагонов в сутки.

→

реклама

«Сибирский цемент»: развиваться по всем направлениям

По прогнозным данным, в 2012 году объем потребления цемента в России составит 63 млн тонн, что почти на 9% больше аналогичного показателя 2011-го. Стабильный рост в течение года показывает и рынок Сибири, емкость которого выросла на 8%. О перспективах развития цементной промышленности региона и итогах работы в уходящем году рассказывает президент холдинга «Сибирский цемент» Георг Клегер.

— Господин Клегер, «Сибцем» на протяжении многих лет входит в число крупнейших производителей цемента в СФО. Довольны ли Вы результатами, с которыми компания завершает 2012 год?

— Да, для нас уходящий год стал вполне удачным. С января по декабрь предприятия холдинга — Топкинский, Красноярский и Тимлюйский заводы — выпустили 4 млн тонн цемента, «Сибирский бетон» произвел почти 340 тыс. кубических метров бетона, вдвое превысив прошлогодний показатель. В течение всего года спрос на нашу продукцию был достаточно высоким. Положительную динамику развития рассчитываем сохранить и в 2013-м. И, хотя делать конкретные прогнозы пока рано, мы надеемся, что в следующем году цементный рынок региона «подрастет» примерно на 5%. Но должен подчеркнуть: 5% — очень «солидный» показатель, достичь которого

возможно только при благоприятном развитии событий.

— Таким образом, темпы роста цементного рынка Сибири падают. С чем связано это замедление?

— Прежде всего, с общей ситуацией, которая складывается на мировом финансовом рынке. Мы не можем не замечать событий, происходящих в Греции, Испании, Португалии и других государствах. Оставаясь международным платежным инструментом, доллар стремительно теряет доверие инвесторов. Все чувствуют необходимость преобразований, но никаких действенных мер пока не принимается.

Положение в России еще стабильно, но в банковской сфере уже ощущается большая неуверенность. Инвесторы не спешат вкладывать средства в конкретные проекты, что, безусловно, замедляет темпы роста реального сектора экономики.

— Значит ли это, что цементную промышленность ждет новая волна кризиса?

— Пока в нашей отрасли нет тех тревожных явлений, которые происходят в банковском секторе. Но никто не знает точно, как будут развиваться события дальше. Россия по-прежнему зависит от мировых цен на нефть и газ. И если стоимость этих ресурсов снизится, негативные последствия не заставят себя долго ждать. Естественно, коснутся они и строителей, и цементников… При этом хотел бы отметить: «Сибирский цемент» готов к любому варианту развития событий. За 2008—2010 годы компания выработала ряд эффективных инструментов ведения бизнеса в условиях кризиса. Если возникнет необходимость, мы вновь обратимся к этому опыту.

Однако повторю: пока строительная отрасль продолжает развиваться. И такие масштабные проекты, как Олимпиада-2014, чемпионат мира по футболу — 2018 и многие другие, позволяют нам ожидать дальнейшего роста объемов строительства и потребления цемента.

— Но эти проекты имеют значение, скорее, для производителей европейской части страны…

— …поэтому мы активно участвуем в реализации других! В течение года «Сибцем» поставлял продукцию для возведения Богучанской ГЭС, Богучанского алюминиевого завода, нового моста через Енисей в Красноярске, моста через Обь в Новосибирске. СФО — вообще очень перспективный регион. Сегодня об этом говорят руководители самого высокого уровня, и для нас это — важный сигнал. Сибири нужны автотрассы, мосты, железнодорожные магистрали, объекты промышленности и социальной инфраструктуры. Но серьезные стройки требуют большого количества цемента. И мы можем его произвести. Холдинг готов поддержать самые масштабные проекты и в полной мере обеспечить растущие потребности строительной отрасли региона в высококачественных цементах.

— Чтобы наращивать объемы выпускаемой продукции, заводам необходимо надежное оборудование. Проводит ли «Сибирский цемент» модернизацию своих предприятий?

— Да, на производственных активах компании продолжается замена устаревающего оборудования, идет обновление конструкций, устанавливается современная лабораторная техника. Только в 2012 году на переоснащение предприятий выделено 850 млн руб. В настоящее время каждый завод холдинга реализует собственный проект модернизации, разработанный с учетом общего состояния мощностей, специфики производства и географического положения.

— Кстати, о географическом положении: предприятия «Сибирского цемента» расположены в населенных пунктах или непосредственной близости от них. А это требует от компании особого внимания к вопросам экологической безопасности…

— Абсолютно с Вами согласен. Именно поэтому одним из значимых направлений нашей деятельности является создание и поддержание в должном состоянии эффективной системы защиты окружающей среды. «Сибирский цемент» строго соблюдает нормы действующего природоохранного законодательства и контролирует экологическую ситуацию на каждом предприятии.

В этом году финансирование мероприятий, направленных на повышение уровня экологической безопасности производства, составило около 200 млн руб. Среди самых крупных приобретений — электрофильтр ELEX, смонтированный на технологической линии №4 Топкинского цементного завода. Его цена — около 156 млн руб., но полученный результат того стоит. Электрофильтр оснащен современными пылеулавливающими устройствами, что дает возможность увеличить степень очистки отходящих газов до 99,9%.

— Расскажите о перспективах развития холдинга в следующем году.

— В 2013-м в числе приоритетов компании останутся модернизация производства, расширение ассортимента продукции, развитие услуг по авто- и железнодорожной доставке цемента, реализация социальных и благотворительных программ. Главное для нас — продолжать стабильную работу и точно в срок обеспечивать потребителей цементом, а также строительными материалами на его основе.

КУЗБАСС ИЩЕТ ПУТИ СООБЩЕНИЯ

УГОЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, КРУПНЕЙШИЙ ГРУЗООТПРАВИТЕЛЬ РОССИИ, УЖЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ СТАЛКИВАЕТСЯ С ПРОБЛЕМАМИ ВЫВОЗА СВОЕЙ ПРОДУКЦИИ. ТРАНСПОРТНИКИ СЧИТАЮТ, ЧТО ДЛЯ ВЫВОЗА УГЛЯ НЕОБХОДИМО РАСШИРЯТЬ СУЩЕСТВУЮЩИЕ МАГИСТРАЛИ. ОДНАКО НОВОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЕЩАЕТ УГОЛЬЩИКАМ ТАКОЙ РОСТ ТАРИФОВ, ЧТО ВЕЗТИ УГОЛЬ НА ЭКСПОРТ ИЛИ ДАЖЕ ЗА ПРЕДЕЛЫ СВОЕГО РЕГИОНА СТАНЕТ НЕВЫГОДНО. ИГОРЬ ЛАВРЕНКОВ

До недавнего времени проблемы вывоза угля, добываемого в Кузнецком бассейне, выражались в первую очередь в нехватке полувагонов. С прошлого года, после реформирования железнодорожной отрасли, при нормативной достаточности вагонов дефицит их стал проявляться структурно. В целом это привело к тому же результату, что и при обычной нехватке подвижного состава. Добывающие компании просто не могли отправить весь уголь его потребителям. И это на фоне огромных вложений, которые сделали и продолжают делать в приобретение вагонов сами угольщики. Кузбасские власти в этом году впервые попытались усадить за стол переговоров транспортников и представителей добывающей отрасли на заседании Сибирского межрегионального транспортного координационного совета (состоялось в Кемерове в апреле текущего года).

По данным РЖД, в Кузбассе, где грузится по 8 тыс. вагонов в сутки, на долю Западно-Сибирской железной дороги (ЗСЖД) приходится четвертая часть всей погрузки сети, в прошлом году это 261,5 млн т. Основная часть погрузки РЖД приходится на уголь, вывозить его, на фоне роста добычи (к 2015 году ее планируется довести до 210 млн т), становится все сложнее, особенно на Дальний Восток.

Главным лоббистом угольщиков в решении транспортной проблемы стал губернатор Кузбасса Аман Тулеев. По его словам, в последние годы добывающие компании активно инвестируют в развитие отрасли. С 2002 года вложения составили 400 млрд руб., в том числе 12 млрд руб. в строительство железнодорожной инфраструктуры, и теперь из Кузбасса отправляется 18% всех грузов железных дорог страны. Однако в конце прошлого года угольные компании столкнулись с проблемой вывоза угля, когда погрузка упала до 7 тыс. вагонов в сутки, на складах компаний набралось 15 млн т угля (при нормативе в 6 млн т), а на путях скопилось до 20 тыс. порожних вагонов. «К концу 2011 года на складах КРУ набралось 5,4 млн т угля при норме в 3,2 млн т, по году удалось вывезти потребителям только 43 млн т, а планировалось 45 млн т, финансовые потери составили 2,5 млрд руб.», — привел пример директор ОАО УК «Кузбассразрезуголь» (КРУ) Игорь Москаленко.

Справиться с этой «пробкой» в Кузбассе удалось только введением ограничения числа операторов вагонов с 200-230 до 12, остальным участникам рынка перевозок было предложено передать свои вагоны в аренду допущенным к погрузке. Железнодорожники признали, что эта проблема стала следствием успешного решения другой — дефицита подвижного состава. Для чего, как пояснил гендиректор ОАО «Вторая грузовая компания» Виталий Евдокименко, была задумана реформа отрасли с передачей вагонов независимым операторам. Обновление вагонного парка проведено, в сети сегодня работает около 1 млн вагонов, в том числе 480 тыс. полувагонов для перевозки угля, но теперь у железнодорожников возникла другая проблема. Как признал президент РЖД Владимир Якунин, «вагонов у нас уже критически много, ими невозможно управлять».

По данным аналитиков Института проблем естественных монополий, «сама топология железнодорожной сети не соответствует современным требованиям потребителей ее услуг». «За последние 20 лет изменилась промышленная карта страны, возникли новые промышленные центры, а часть старых снизила свой потенциал. Изменились кооперационные связи промышленных предприятий, увеличилось количество товаров, поставляемых на внешние рынки сбыта, а также поставки из-за рубежа. За это время железнодорожная инфраструктура никак не изменилась географически. Ее пропускные способности практически исчерпаны в направлении Дальнего Востока. Железнодорожные подходы к портам Ванино и Советской Гавани через несколько лет будут в два-три раза ниже пропускной способности интенсивно развивающихся морских портов. Выполнение стратегии развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года (утверждена правительством РФ в 2008 году) не подкреплено никакими финансовыми обязательствами. Принятием стратегии государство задает направление развития отрасли, а сдерживанием тарифов лишает ее всякой возможности развития», — сказано в официальном отчете экспертов. По их мнению, средств, запланированных в инвестиционной программе ОАО РЖД, уже недостаточно для устранения накопленного недофинансирования. Консервация проблемы в конечном итоге ведет к

→ (Начало на стр. 47)

2012 год стал урожайным по инвестициям. В целом в развитие экономики области в 2012 году будет направлено 257 млрд руб. (в 2011 году — 225,1 млрд руб.), плюс 44 млрд руб. иностранных инвестиций. Валовой региональный продукт по итогам 2012 года достигнет 770 млрд руб. и прирастет на 1,5% к уровню 2011 года.

Во всех отраслях экономики и в малом бизнесе создано дополнительно более 20 тыс. новых рабочих мест. По итогам 2012 года средняя зарплата вырастет на 14% к 2011 году и составит 23,35 тыс. руб. В следующем году планируется увеличить ее еще на 10-15%.

— Одной из проблем для АПК Кузбасса, как и для большинства регионов Сибири, стало аномально засушливое лето. Тем не менее урожай собран. Хватит ли выращенной продукции, чтобы накормить Кузбасс?

А.Т.: В экстремальных погодных условиях было собрано 580 тыс. т зерновых, в 2,5 раза меньше, чем в прошлом году. Однако этого количества хватит, чтобы удовлетворить потребности области в продовольственном зерне. Также полностью Кузбасс обеспечен картофелем и овощами.

Не снижены показатели и по производству молока и мяса. В этом году пущена первая очередь крупнейшего за Уралом племенного животноводческого комплекса в селе Ваганово Промышленновского района. Надои от одной коровы будут в три раза больше, чем от обычной буренки, — 30-35 л в сутки. В целом один этот животноводческий комплекс будет производить 55 т молока в сутки. Для сравнения: столько же производят Крапивинский и Мариинский районы, вместе взятые.

Уже показал свою эффективность новый аграрный проект по производству рапсового масла, которым занимается компания «Деревенский молочный завод». За прошлый год в области реализовано 760 т полезного, экологически чистого масла. Кроме того, при переработке рапса получены качественные корма для животных. На этом предприятии освоен выпуск уникального для Кузбасса, экологически чистого биотоплива из семян рапса. И в этом году в посевную кампанию вся сельхозтехника предприятия вместо солярки работала на рапсе.

Ударно потрудились и переработчики сельскохозяйственной продукции. Так, Кузбасский пищекомбинат ввел в этом году в Прокопьевском районе первую очередь собственного комбикормового завода, который с 2013 года будет полностью обеспечивать животноводческий комплекс предприятия сбалансированными свежими кормами.

— В последние годы в Кемеровской области вводится по миллиону и более квадратных метров жилья. Удалось ли удержать эту планку в 2012 году?

А.Т.: Да. В 2012 году в Кузбассе будет сдано в эксплуатацию 1,88 млн кв. м жилья. Новоселье справит 21 тыс. кузбасских семей. Большое внимание по-прежнему уделяется индивидуальному строительству и малоэтажной застройке. Сегодня на их долю приходится более 60% всего вводимого жилья.

Еще одна «ступенька» в доступности жилья — областная программа социальной ипотеки. Сейчас льготные ссуды могут получить 26 категорий жителей региона: бюджетники, молодые и многодетные семьи, переселенцы из ветхого жилья, ветераны, инвалиды... Всего за 11 лет выдана почти 21 тыс. таких займов, в том числе 5,5 тыс. — без процентов, без первоначального взноса, сроком на 20 лет.

Продолжили реализацию программы переселения граждан их ветхого и аварийного жилья. В этом году будет снесено 400 бараков. Это даст возможность переселить в благоустроенное жилье 1,37 тыс. семей.

Кузбасс в этом году вошел в тройку регионов России с лучшими автодорогами. Самыми крупными проектами уходящего года стали вводы в строй автодороги по пр. Шахтеров и ул. Мичурина в Кемерове и объездная дорога в Новокузнецке. В их строительство вложено почти 10 млрд руб. Всего в 2012 году в Кузбассе отремонтировано и построено 18 мостов, около 200 км дорог.

— Что удалось сделать в развитии социальной сферы?

А.Т.: Конечно, за всеми успехами в экономике нельзя не видеть конкретных людей с их ежедневными проблемами. Многое сделано и в образовании, и в здравоохранении, и в социальной защите кузбассовцев.

Общие расходы на образование в 2012 году составят 40 млрд руб., на 4 млрд руб. больше, чем в 2011 году. Почти 600 школ, то есть 80%, получили в этом году компьютерные классы, интерактивные доски, школьные автобусы, оборудование для столовых. За 2011-2012 годы построены и отремонтированы 62 детских сада. И еще 26 садиков будут сданы до конца года. В результате очередность в детские сады сократилась более чем в два раза — с 48 тыс. до 23 тыс. человек. В Кузбассе есть территории, где полностью решена эта проблема. Это Прокопьевский, Тисульский, Чебулинский, Юргинский, Тяжинский районы. Большую работу проводят в Кемерове и Новокузнецке, где очередность сократилась почти в 2,5 раза. Считаю, в Кузбассе проблема очередности в детские сады должна быть решена до конца 2013 года.

В развитие здравоохранения вложено 37 млрд руб., это на 6 млрд руб. больше, чем в прошлом году. Сумма — беспрецедентная. На эти деньги построено и реконструировано 107 медицинских объектов. В этом году в территориях области заработали 10 фельдшерско-акушерских пунктов, в том числе восемь передвижных. В целом кузбасские больницы и поликлиники получили почти 3 тыс. единиц современного медицинского оборудования (компьютерные томографы, рентгенаппараты, аппараты УЗИ, искусственной вентиляции легких, лабораторное оборудование). Для службы скорой помощи закуплено 60 автомобилей.

— Статистика социально-экономического развития региона, безусловно, важна для общего рейтинга территории, привлечения внимания федерального центра и инвесторов. Чем, на ваш взгляд, запомнится этот год самим жителям региона?

А.Т.: У нас существует целая система дополнительных выплат, надбавок из областной казны — врачам, фельдшерам, медсестрам, учителям, воспитателям детсадов, работникам культуры и социальной защиты. Льготы на медицинское обслуживание, путевки в санатории. В этом году отправили на отдых практически бесплатно 210 тыс. детей, в том числе и за границу — в Эмираты и в Грецию.

Но главным достижением в социальной сфере считаю то, что младенческая смертность в Кузбассе за 15 лет снизилась в 2,4 раза (в 1997 году — 17,9 случая на 1 тыс. младенцев, в 2011 году — 7,4 случая на 1 тыс. младенцев), а материнская смертность — в 5,5 раз.

Продолжительность жизни кузбассовцев за это же время увеличилась на 2,3 года и составляет сегодня 65,7 года. Только за девять месяцев 2012 года в Кузбассе появилось на свет 28 тыс. 55 ребятишек. Это почти на 2 тыс. больше, чем за аналогичный период прошлого года.

А в целом за 15 лет в области рождаемость возросла в 1,5 раза. Причем в этом году более половины детей (56%), родившихся в Кузбассе, это уже не первый ребенок в семье.

Мое мнение: качество жизни — это еще и чувство психологического комфорта, это положительные эмоции, которые ты и твоя семья испытывают каждый день — от чистого подъезда, ухоженных улиц, от уютного, красивого города, где ты живешь.

Нельзя не видеть, как буквально на глазах преображается Кузбасс, как хорошеют наши города и поселки!

Интервью подготовлено пресс-службой администрации Кемеровской области. От непосредственного общения с корреспондентами G власти Кузбасса воздержались.

ограничению пропускных и провозных возможностей и «может стать тормозом в развитии национальной экономики».

Инвестиции РЖД в развитие собственной инфраструктуры, как правило, оборачиваются ростом тарифов для ее клиентов. Аман Тулеев обращает внимание на то, что рост железнодорожных тарифов — на 8% в прошлом году и на 6% в нынешнем — забирает доходы угольщиков. В итоге более половины всех издержек в цене угля приходится на транспортные расходы. «Если же рост тарифов блокирует экспорт, у добывающих компаний не будет средств на модернизацию своих предприятий», — предупреждает губернатор. Впрочем, он согласен с необходимостью развития инфраструктуры и даже предложил перестроить в железную дорогу автотрассу Кузбасс — Алтай, обустроенную в 1999-2000 годах на месте незаконченной железнодорожной ветки Мереть — Среднесибирская (была разобрана МПС в 1996 году). По его подсчетам, на это потребуется 147,5 млрд руб., из которых 46 млрд руб. «должны дать собственники угольных компаний».

Владимир Якунин не стал комментировать инициативу кемеровского губернатора, отметив лишь, что этот вопрос в компетенции правительства, и если оно даст поручение, то «РЖД могут построить дорогу в любом направлении». Очевидно, что источники средств на обновление инфраструктуры в РЖД видят и в бюджетной поддержке, и в росте тарифов. Всего же только на устранение узких мест на восточном направлении вывоза угля, по данным господина Якунина, потребуется 918 млрд руб. до 2020 года.

Расширение железнодорожной инфраструктуры жизненно важно для кузбасского углепрома. Как отметил министр энергетики РФ Александр Новак, внутреннее потребление угля за последние 20 лет резко сократилось и так же резко вырос экспорт. В 1990 году внутрироссийское потребление составляло 323 млн т, экспорт 52 млн т. В прошлом году российский экспорт только в западном направлении составил (атлантический рынок) 79 млн т, еще 32 млн т было отправлено на восток (Азиатско-Тихоокеанский регион). Очевидно, что такие объемы экспорта невозможно развивать без усовершенствования железнодорожной инфраструктуры. Пока же, не дожидаясь, когда РЖД найдут средства на развитие сети, угольщики Кузбасса продолжают вкладывать в строительство собственной железнодорожной инфраструктуры — погрузочные станции и технологические пути. В августе, к примеру, кемеровское ЗАО «Стройсервис» ввело в строй горно-промышленный комплекс (ГПК) на разрезе «Березовский» в Прокопьевском районе. Центральное звено комплекса — обогатительная фабрика «Матюшинская» мощностью 4,5 млн т угля в год. Однако, кроме этого, в составе комплекса построена железнодорожная станция пропускной способностью 4,5 млн т угля в год. О проектировании и подготовке к строительству собственной ветки для вывоза угля объявило в этом году ООО «Караканн-Инвест» (в его состав входит разрез «Караканский-Западный»). ОАО «Кузбасская топливная компания» продолжило ранее начатую активную скупку вагонов.

ОЛЕГ ХАРСЕЕВ

СПРАВИТЬСЯ С ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ «ПРОБКОЙ» В КУЗБАССЕ УДАЛОСЬ ТОЛЬКО С ВВОДОМ ОГРАНИЧЕНИЙ КОЛИЧЕСТВА ОПЕРАТОРОВ НА РЫНКЕ ПЕРЕВОЗОК

Впрочем, и железнодорожникам к концу года есть чем похвастаться. Ситуация с вывозом угля из Кузбасса явно улучшается. По данным Западно-Сибирской железной дороги, за 22 дня в ноябре Кузбасский регион ЗСЖД отправил потребителям рекордные 12,44 млн т угля, что на 7,2% больше аналогичного периода прошлого года. При этом ежесуточно со станций в Кузбассе отправлялось 8,2 тыс. вагонов с углем. Для сравнения: в ноябре 2008 года этот показатель составлял 7,5 тыс. вагонов, 2009 года — 7,8 тыс. вагонов, 2010 года — 7,3 тыс. вагонов. Как сказано в сообщении пресс-службы дороги, «таких объемов погрузки удалось достичь благодаря оптимизации работы с порожними полувагонами, а также слаженной работе железнодорожников, грузоотправителей и собственников подвижного состава». Однако оптимизм перевозчиков не разделяют в Кузбассе. Как сообщил Аман Тулеев, в этом году добыча угля в регионе составит также рекордные 200 млн т. При этом, по его данным, на складах добывающих компаний угля по-прежнему намного больше норматива — 17 млн т против 4 млн т. ■

МНЕНИЕ «МЫ ЗНАЕМ, ЧТО ГРЯДУТ ПЕРЕМЕНЫ»

ЕЛЕНА БАНДУРИНА,
РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА DPD В СИБИРИ И НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

GUIDE: Новосибирск и другие крупные города СФО, на ваш взгляд, эффективно используют свои возможности (географическое положение, наличие развитой сети железных дорог и авиасообщение) для развития рынка логистических услуг? Насколько адекватны усилия региональных властей в создании логистической инфраструктуры?

ЕЛЕНА БАНДУРИНА: Новосибирск является крупнейшим транспортным узлом Сибири, который связывает Сибирь, Дальний Восток, Среднюю Азию с европейскими регионами России. На данный момент транспортно-логистическая инфраструктура, сформированная в Новосибирской области, считается самой развитой в Западно-Сибирском регионе. Тем не менее прогнозируемый рост грузопотока предъявляет повышенные требования к ее дальнейшему развитию. Структура перевозок в 2012 году активно менялась в пользу автомобильного транспорта в силу уменьшения рентабельности и предсказуемости железнодорожных перевозок. Нагрузка на дорожную сеть региона существенно возрастает и заставляет региональные власти торопиться со строительством дорог, чтобы избежать транспортного коллапса в областном центре.

Вслед за новым дорожным строительством прилегающие к дорогам земельные участки начинают активно использоваться под размещение складских комплексов — как для личных нужд компаний, так и для сдачи в аренду. Региональные и городские власти оказывают поддержку крупным инфраструктурным проектам, активно занимаются дорожным строительством, под логистическую инфраструктуру выделены специальные зоны в пригородах Новосибирска.

Что касается СФО в целом, то обсуждается вариант строительства платных автомагистралей, что предполагает обязательное наличие дублирующих бесплатных объездов. Здесь мы можем уже говорить о повышении качества дорожной инфраструктуры, что неразрывно связано с улучшением качества доставки.

Со складскими площадями дело обстоит не так благополучно. Практически все имеющиеся складские площади даже в крупных городах СФО можно отнести лишь к классам C и D, класс А встречается не во всех городах, а В занимает не более 5% от общей площади складских помещений.

Мы знаем, что грядут перемены, в том числе планируются реконструкции многих аэропортов СФО, являющихся транспортными узлами региона. Это связано с передачей аэропортных активов частным инвесторам. Объявляются тендеры среди авиаперевозчиков. Это также предполагает развитие авиадоставки в регионе. На сегодняшний день скорость обработки грузов в аэропортах СФО оставляет желать лучшего и тормозит развитие экспресс-доставки.

G: Как сегодня вы оцениваете в целом ситуацию на логистическом рынке Сибири?

Е.Б.: Экспресс-перевозчики продолжат концентрироваться на разработке специализированных отраслевых решений для наиболее привлекательных сегментов рынка, в частности для компаний дистанционной торговли. Индустриальные решения актуальны также для рынка автозапчастей, электроники, косметики и ритейла, банков и страховых компаний. Для СФО останутся актуальны услуги доставки термочувствительной продукции с соблюдением температурного режима на всем маршруте следования груза, особенно в осенне-зимний период. Рынок экспресс-доставки активно развивается, и в этом году темпы роста превышают 20%. В следующем году мы ожидаем, что темп роста несколько снизится и составит 15%. По-прежнему быстрее развивается рынок внутрироссийской экспресс-доставки, который почти в три раза превышает рынок международных отправлений. В СФО сегмент экспресс-доставки развивается в два-три раза быстрее рынка грузоперевозок в целом. Среди факторов и предпосылок роста российского рынка экспресс-доставки — усиление тенденции передачи логистических функций на аутсорсинг, рост дистанционной торговли, увеличение грузопотоков благодаря дальнейшему развитию Таможенного союза.

G: Что, по-вашему, сейчас влияет на развитие логистики в Сибири и в каком направлении этот рынок будет развиваться в будущем?

Е.Б.: Мы уже не первый год наблюдаем возросший спрос на доставку из Сибири и обратно в страны — участницы Таможенного союза, в частности Казахстан. Очевиден рост товарооборота внутри альянса, произошло увеличение потока грузов. Упрощение таможенных процедур привело не только к сокращению сроков доставки и их предсказуемости, а также к значительному сокращению тарифов на автомобильную доставку. Теперь из Новосибирска в Астану можно доставлять посылки так же просто, как это происходит по территории России, к примеру из Новосибирска в Москву.

С вводом Таможенного союза в 2010 году больший грузопоток идет не из Москвы и Санкт-Петербурга, а из Сибири и Урала. В перспективе данное направление грузоперевозок будет и дальше развиваться. Возможно также повышение интереса российских предпринимателей к белорусским товарам и к выходу на европейский рынок через Белоруссию.

Записала Анна Гадалина

СФО — ПОРТРЕТ ГОДА

АЛЕКСЕЙ СМИРНОВ

ЕВГЕНИЙ КАРМАЕВ

ВЕСНОЙ СМЕНИЛИСЬ РУКОВОДИТЕЛИ ДВУХ РЕГИОНОВ. В МАРТЕ ВСТУПИЛ В ДОЛЖНОСТЬ ТОМСКИЙ ГУБЕРНАТОР СЕРГЕЙ ЖВАЧКИН (ВТОРОЙ СЛЕВА), А В МАЕ — НОВЫЙ ГЛАВА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ ВИКТОР НАЗАРОВ (ТРЕТИЙ СЛЕВА). ЧИНОВНИКОВ ОБЪЕДИНЯЮТ БЛИЗКИЕ ОТНОШЕНИЯ С «ГАЗПРОМОМ». ГОСПОДИН ЖВАЧКИН ДОЛГОЕ ВРЕМЯ ВОЗГЛАВЛЯЛ ТОМСКИЙ «ВОСТОКГАЗПРОМ» И «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ КРАСНОДАР», А ГОСПОДИН НАЗАРОВ — «ГАЗПРОМ МЕЖРЕГИОНГАЗ ОМСК». ВИКТОР КРЕСС (КРАЙНИЙ СЛЕВА), ПУБЛИЧНО ПОДДЕРЖАВ НАЗНАЧЕНИЕ НОВОГО ГУБЕРНАТОРА ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ, ПЕРЕШЕЛ НА РАБОТУ В СЕНАТ, ЭКС-ГЛАВА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ ЛЕОНИД ПОЛЕЖАЕВ (КРАЙНИЙ СПРАВА), ПРОПУСТИВ ИНАУГУРАЦИЮ ПРЕЕМНИКА, ПОКИНУЛ ПОЛИТИЧЕСКУЮ СЦЕНУ

ВАСИЛИЙ ШАПОШНИКОВ

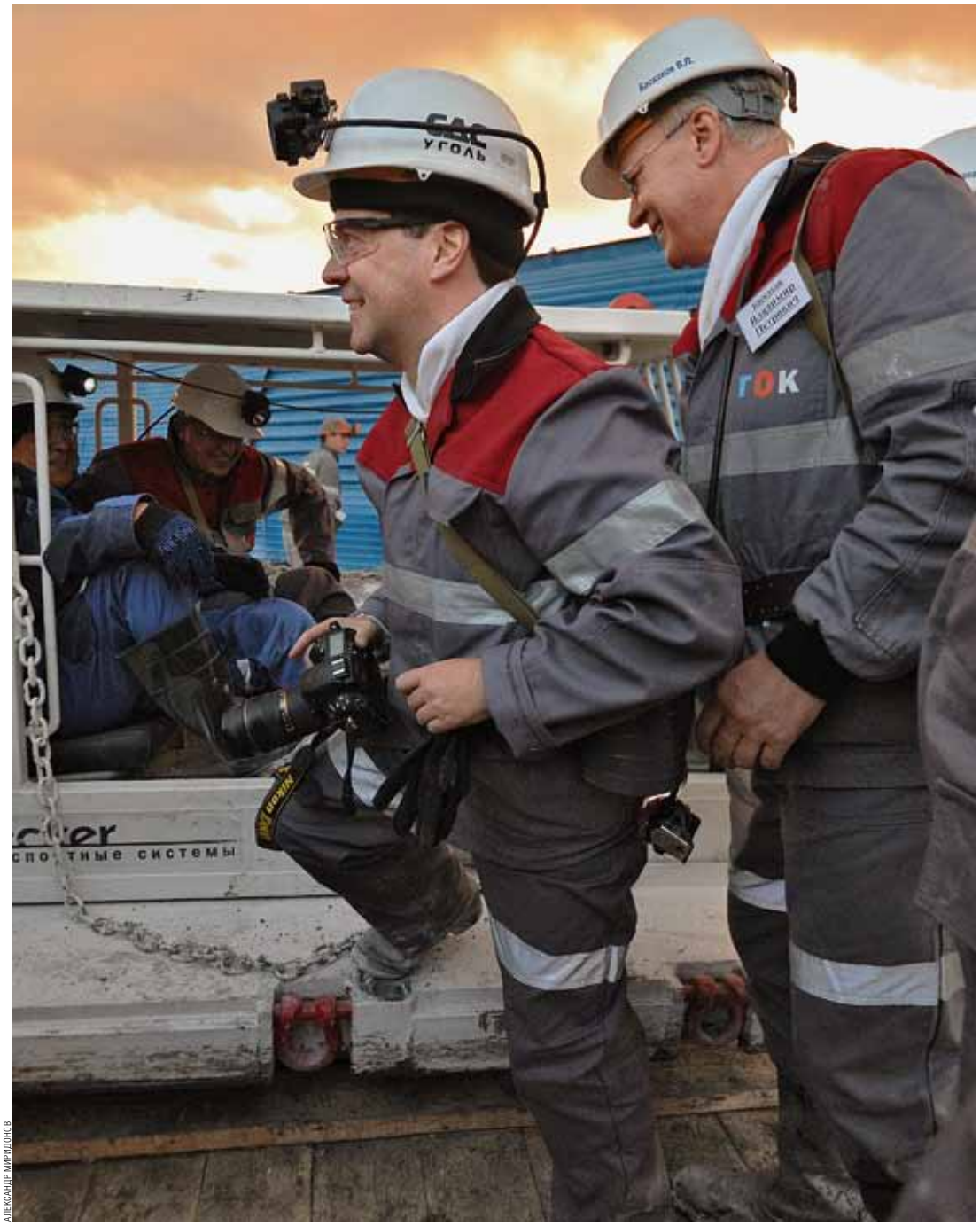
ГЛАВНЫМ БЕДСТВИЕМ ГОДА ДЛЯ СИБИРИ СТАЛА ЗАСУХА, КОТОРАЯ НЕ ТОЛЬКО НАНЕСЛА ОГРОМНЫЙ УЩЕРБ СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ, НО И ПРИВЕЛА К МНОГОЧИСЛЕННЫМ ЛЕСНЫМ ПОЖАРАМ. НАСЕЛЕННЫЕ ПУНКТЫ УДАЛОСЬ ОТСТОЯТЬ, НО БЕЗ ЖЕРТВ НЕ ОБОШЛОСЬ. В ИЮНЕ ПРИ ТУШЕНИИ ПОЖАРА В ТУВЕ ПОГИБЛИ ВОСЕМЬ ДЕСАНТНИКОВ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ АВИАЦИОННОЙ ЛЕСООХРАНЫ

АЛЕКСАНДР ТЫРЫШКИН

В СЕНТЯБРЕ ИЗ НОВОСИБИРСКА В ГОРНО-АЛТАЙСК ПЕРЕВЕЗЛИ «ПРИНЦЕССУ УКОКА» — МУМИЮ ЗНАТНОЙ ЖЕНЩИНЫ V-III ВЕКОВ ДО Н. Э., НАЙДЕННУЮ НОВОСИБИРСКИМИ АРХЕОЛОГАМИ ЕЩЕ В НАЧАЛЕ 90-Х ГОДОВ ПРОШЛОГО ВЕКА. ЗА ЕЕ ВОЗВРАЩЕНИЕ НА ИСТОРИЧЕСКУЮ РОДИНУ ДОЛГИЕ ГОДЫ ВЫСТУПАЛА АЛТАЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННОСТЬ. МУМИЯ СТАЛА ОДНИМ ИЗ ГЛАВНЫХ ЭКСПОНАТОВ РЕКОНСТРУИРОВАННОГО НАЦИОНАЛЬНОГО МУЗЕЯ РЕСПУБЛИКИ АЛТАЙ ИМ. АНОХИНА

ДМИТРИЙ АЗАРОВ

НА ЛЕТНИХ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ В ЛОНДОНЕ 21-ЛЕТНИЙ НОВОСИБИРЕЦ РОМАН ВЛАСОВ ЗАВОЕВАЛ ЗОЛОТУЮ МЕДАЛЬ В ТУРНИРЕ БОРЦОВ ГРЕКО-РИМСКОГО СТИЛЯ В ВЕСЕ ДО 74 КГ. ОН СМОГ ПРОДОЛЖИТЬ ТРАДИЦИИ, ЗАЛОЖЕННЫЕ ВЕЛИКИМ ЗЕМЛЯКОМ АЛЕКСАНДРОМ КАРЕЛИНЫМ, КОТОРЫЙ ВЫИГРЫВАЛ ОЛИМПИАДЫ ТРИЖДЫ ПОДРЯД — ПОСЛЕДНИЙ РАЗ В 1996 ГОДУ



АЛЕКСАНДР МИРИДОНОВ

В АВГУСТЕ ТУРНЕ ПО ЗАПАДНОЙ СИБИРИ СОВЕРШИЛ ПРЕМЬЕР-МИНИСТР РФ ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ. В КУЗБАССЕ ОН ПОСЕТИЛ ШАХТУ «ЛИСТВЯЖНАЯ», ГДЕ ГОРНЯКИ ПОПРОСИЛИ ГЛАВУ ПРАВИТЕЛЬСТВА ВВЕСТИ ДЛЯ НИХ ВОСЬМИЧАСОВОЙ РАБОЧИЙ ДЕНЬ ПРИ 36-ЧАСОВОЙ РАБОЧЕЙ НЕДЕЛЕ

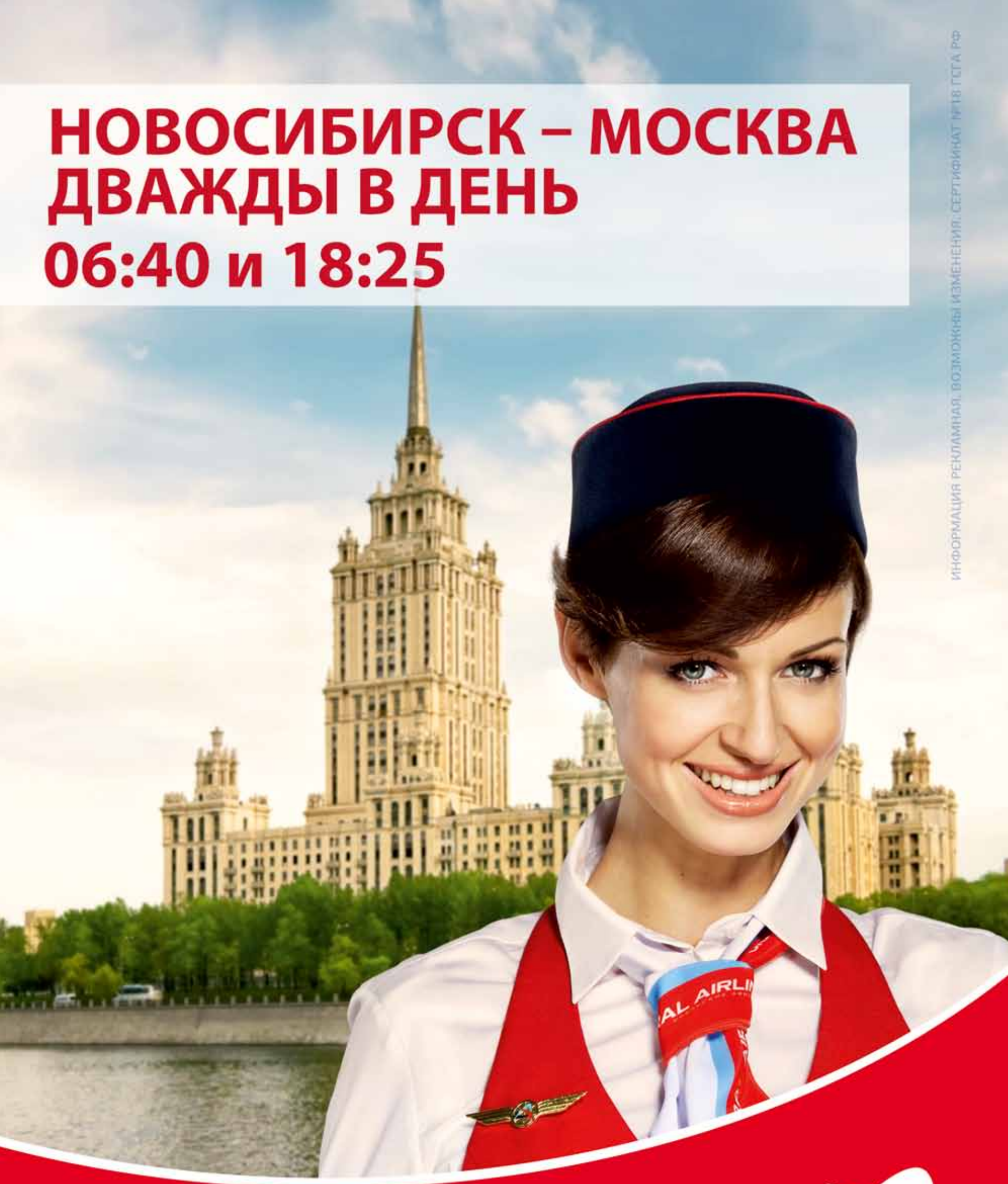
ЕВГЕНИЙ КУРСКОВ

В ЯНВАРЕ ОТКРЫЛСЯ ЭКСПОЦЕНТР, СТАВШИЙ КРУПНЕЙШИМ ВЫСТАВОЧНЫМ ЦЕНТРОМ В АЗИАТСКОЙ ЧАСТИ РОССИИ. РАСПОЛОЖИВШИСЬ В НОВОСИБИРСКЕ НЕДАЛЕКО ОТ АЭРОПОРТА ТОЛМАЧЕВО И ПРОМЫШЛЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПАРКА, ОН ЗАНЯЛ ПЛОЩАДЬ В 40 ТЫС. КВ. М. СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЪЕКТА ОБОШЛОСЬ В 1,6 МЛРД РУБ. СЮДА ПЕРЕНЕСЛА СВОЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ «ITE СИБИРСКАЯ ЯРМАРКА»

АЛЕКСАНДР КРЯЖЕВ

В АВГУСТЕ ЛЕОНИД ГОРНИН ПОКИНУЛ ПОСТ ПЕРВОГО ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОРА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ И ПРИСТУПИЛ К ИСПОЛНЕНИЮ НОВЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ — ЗАМЕСТИТЕЛЯ МИНИСТРА ФИНАНСОВ РОССИИ. ОН СТАЛ ПЕРВЫМ ВЫХОДЦЕМ ИЗ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ РЕГИОНА, ОКАЗАВШИМСЯ НА СТОЛЬ ВЫСОКОЙ ДОЛЖНОСТИ В ФЕДЕРАЛЬНОМ МИНИСТЕРСТВЕ. В АДМИНИСТРАЦИИ, А ЗАТЕМ ОБЛАСТНОМ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ ОН ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНО ЗАНИМАЛСЯ ФИНАНСАМИ ПРИ ТРЕХ ГУБЕРНАТОРАХ

НОВОСИБИРСК – МОСКВА
ДВАЖДЫ В ДЕНЬ
06:40 и 18:25



www.uralairlines.com | тел. 8-800-2000-262
(звонок по РФ бесплатный)

УРАЛЬСКИЕ АВИАЛИНИИ
URAL AIRLINES

ИНФОРМАЦИЯ РЕКЛАМНАЯ. ВОЗМОЖНЫ ИЗМЕНЕНИЯ. СЕРТИФИКАТ № 18 ГСГА РФ