

шения показателя работы в Толмачево, в то время как на барнаульском направлении отмечено некоторое снижение (с 17,1 тыс. до 14,6 тыс.). Тем не менее в «ВИМ-Авиа», как и в «Уральских авиалиниях», ожидают дальнейшего роста пассажиропотока в регионе.

Но предполагать, что новые высоты легко даются топ-менеджменту западносибирских аэропортов, было бы неверно. Как сообщил гендиректор ООО «Международный аэропорт Кемерово» Александр Рейх, уход в этом году «Владивосток Авиа» с маршрута Кемерово — Москва, а также отказ «Аэрофлота» от дополнительного рейса из столицы Кузбасса в столицу России привели к падению пассажиропотока на внутренних линиях за 10 месяцев на 4%. Лишь рост на международных линиях на 7% позволил аэропорту в целом сохранить общий уровень этого же периода 2011 года. Увеличение числа рейсов за рубеж, а также приход в ноябре «Трансаэро» на маршрут Кемерово — Москва, по прогнозу господина Рейха, приведет к тому, что по итогам года аэропорт все-таки превзойдет прошлогодний показатель (381,64 тыс. против 376,56 тыс.). Иная ситуация сложилась в аэропорту Барнаула. ОАО «Авиапредприятие „Алтай“» обслужило за 10 месяцев 331,8 тыс. пассажиров (+5,8%), а ориентир за весь 2012 год — 380 тыс. (+6%). Однако этот рост достигнут только за счет внутрироссийских перевозок. В частности, из-за увеличения числа рейсов на московском и Санкт-Петербургском направлениях, а также появлении Nord Star на линии Барнаул — Красноярск. «На международных линиях за 10 месяцев произошел спад пассажиропотока на 7,6%. Это связано в первую очередь с тем, что в Алтайском крае на рынке выездного туризма присутствует только один крупный туристический оператор — «Пегас Туристик», который сократил в этом году программу на 12% и предоставляет объемы, не удовлетворяющие существующий спрос на сегодня. Потенциал существующего спроса предполагает возможность увеличения пассажиропотока на международных авиалиниях на 50%», — рассказал гендиректор барнаульского аэропорта им. Титова Виталий Архипенко. Кроме того, по его мнению, значительное влияние на статистику оказывает и концентрация международных рейсов в Толмачево. По оценке регионального информационно-аналитического центра, выездной поток жителей Алтайского края через Толмачево в летнем сезоне достигает 20 тыс. человек.

На вопрос о том, сохранится ли 2013-й в тренде последних лет в западносибирских аэропортах, участники рынка отвечают утвердительно. Более того, на предстоящий год запланированы очередные рекорды. В Толмачево рассчитывают рост пассажиропотока до 3,5 млн человек, ориентир для Емельяново — не менее 2 млн человек. Наделяются на увеличение показателей и на менее крупных предприятиях. Прогноз томского аэропорта — 488 тыс. пассажиров, барнаульского — 418 тыс. В аэропорту Кемерово в следующем году ожидают 381,6 тыс. человек. Руководство Новокузнецкого Спиченково говорит о том, что за счет открытия международных рейсов там готовятся обслужить на 20% пассажиров больше, чем в 2012 году.

По оценкам экспертов, аэропорты смогут добиться улучшения показателей не только благодаря общему состоянию российской экономики, но и благодаря некоторым мерам, принятым государством в сфере авиаперевозок. Например, в октябре стало известно о том, что правительство РФ поручило Федеральной таможенной службе обнулить пошлины на ввоз гражданских турбовинтовых самолетов вместимостью до 72 кресел, возраст которых не превышает 10 лет. Такие машины востребованы авиакомпаниями на внутренних авиалиниях. Их более широкое использование стимулирует перевозчиков к открытию новых рейсов. Возможно, на российском рынке появятся и отечественные лоукостеры. Во всяком случае, создание низкобюджетного авиаперевозчика лоббирует «Аэрофлот». ■

ЗАКОНЫ ИНВЕСТПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

БОЛЕЕ ПОЛОВИНЫ ВСЕХ КРУПНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ЭКОНОМИКУ СИБИРИ ПРИХОДИТСЯ НА НОВОСИБИРСКУЮ, КЕМЕРОВСКУЮ, ОМСКУЮ ОБЛАСТИ И КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ. КАК ОКАЗАЛОСЬ, БОЛЬШЕ ВСЕГО ИНВЕТОРОВ ПРИВЛЕКАЮТ ДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И АПК. УСПЕШНОСТЬ ТЕРРИТОРИИ И ЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЗАВИСЯТ НЕ ТОЛЬКО ОТ ВЫГОДНОГО ГЕОГРАФИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ И ВПЕЧАТЛЯЮЩЕЙ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ, НО И ОТ ЖЕЛАНИЯ ВЛАСТЕЙ ДОГОВАРИВАТЬСЯ С ЧАСТНЫМ КАПИТАЛОМ.

Эффективность инвестиционной политики, проводимой в регионах Сибири, можно оценивать по-разному. Есть субъективные критерии — ощущения бизнеса, работающего в регионе, и объективные данные. К числу последних относятся оценки российских и международных рейтинговых агентств и данные статистики о привлеченных объемах инвестиций. По данным статистики, более четверти инвестиций в Сибирском федеральном округе (СФО) направляются в добывающий сектор. Факторы, стимулирующие вложения в эту отрасль, — это разработка новых месторождений вследствие истощения сырьевой базы и появление в Сибири новых нефтеперерабатывающих заводов. Сдерживают поток инвестиций, на мой взгляд, волатильность сырьевой конъюнктуры в мире, ужесточение государственного регулирования в добывающем секторе и протесты экологов.

Более половины крупных (больше \$10 млн) инвестиционных проектов в СФО сосредоточены сегодня в трех регионах — Кемеровской, Новосибирской областях и Красноярском крае, причем на такие отрасли, как «добыча и обработка полезных ископаемых» и «сельское хозяйство — животноводство», приходится почти половина всех инвестиций. Если говорить об иностранных вложениях в СФО, то в 2011 году более 75% из них пришлось на четыре региона: Кемеровскую область — 27%, Красноярский край — 26%, Омскую область — 13%, Новосибирскую область — 11%.

Всего же за 2011-2012 годы в СФО привлечено 54 проекта с заявленным объемом инвестиций более \$13 млрд, из них 24 проекта финансируются из федерального бюджета, 18 — из регионального бюджета и 12 проектов осуществляются с участием иностранного капитала.

Желание инвесторов вкладывать деньги в экономику того или иного региона определяется не только состоянием ресурсной базы территории. Не менее важно и то, как выстраиваются отношения бизнеса и власти — это можно рассмотреть на примере Новосибирской области. Проекты, реализуемые в регионе, получают господдержку в виде субсидий на погашение процентов по кредитам и лизинговых платежей, налоговых льгот, государственных гарантий по кредитам и нефинансовых мер. Инвесторам здесь также компенсируется часть затрат на подготовку бизнес-планов, техническое перевооружение, НИОКР, конгрессную деятельность, патентование. В результате инвестиционная привлекательность области растет, открывая новые возможности для эффективного вложения капитала и создавая благоприятные условия для ведения бизнеса. Играть свою роль и выгодное географическое положение, активное развитие логистических комплексов, позволяющие региону оставаться крупнейшим транспортным центром восточной части России. Более того, Новосибирская область является и одним из крупнейших научно-образовательных центров России.



По данным официальной статистики, объем инвестиций в основной капитал Новосибирской области в 2010 году составил 113,2 млрд, а в 2011 году — 142,1 млрд руб., что на 25% больше. Объем иностранных инвестиций, привлеченных в экономику Новосибирской области, составил более \$533 млн в 2011 году. Рост отмечен в таких отраслях, как «производство машин и оборудования», «производство транспортных средств и оборудования», «строительство», «транспорт и связь», а также финансовая деятельность, оптовая и розничная торговля.

Говоря о возможностях привлечения капитала в экономику Новосибирской области, не могу не отметить, что важнейшим инструментом инвестиционной политики региона является развитие промышленных и технологических парковых зон. Такие проекты позволяют применить принцип одного окна при выделении земельных участков и согласовании технических условий на размещение новых производственных объектов на территориях, обеспеченных необходимой инженерной и технологической инфраструктурой, а также привлечь необходимые средства для строительства инфраструктуры. Здесь уже реализуются три таких проекта: промышленно-логистический парк в районе аэропорта Толмачево, технопарк новосибирского Академгородка и научно-технологический парк в сфере биотехнологий в наукограде Кольцово.

Впрочем, каждый регион по-своему уникален и стремится реализовать свои конкурентные преимущества. Новосибирская область делает ставку на развитие транспортно-логистического узла и наукоемких производств, например в области фармацевтики. Кемерово задействует свой потенциал, связанный с добычей и обогащением угля, Алтай раз-

вивает сельское хозяйство и переработку сельхозпродукции. Причем по мере продвижения на восток в экономической жизни региона больше прослеживается роль взаимодействия с Китаем.

Фактически каждый из регионов конкурирует за инвестиции — как частные, так и государственные. Это наглядно проиллюстрировала Омская область, куда после смены губернатора «переехало» несколько компаний из других регионов и из Москвы.

Как я уже отмечал, инвесторы, оценивая риски в выборе территории, обращают внимание прежде всего на объективные данные — какое место регион занимает в общероссийских и международных рейтингах. Например, в мае 2012 года рейтинговое агентство Fitch Rating повысило долгосрочные рейтинги Новосибирской области в иностранной и национальной валюте с уровня ВВ до ВВ+, а также долгосрочный рейтинг по национальной шкале — с уровня АА- (rus) до АА (rus). Если говорить о городах СФО с благоприятным инвестиционным климатом, Новосибирск, Красноярск и Омск входят в топ-10 лучших городов России по привлекательности для бизнеса по версии РБК. Эксперты оценивали регионы по категориям «Объем рынка», «Городские финансы», «Строительный рынок», «Торговля», «Достаток жителей» и «Безопасность».

Очевидно, что инвестиционная привлекательность и место в международном рейтинге любого региона не может быть выше национального рейтинга. Более того, администрация регионов в своей работе не может не опираться на действующее федеральное законодательство и имеет относительно узкий простор для маневра в части принятия региональных нормативно-правовых документов. В такой ситуации на первый план выходят другие факторы — готовность региональных властей к открытому диалогу с инвесторами и тем бизнесом, который уже работает в регионе, отсутствие административного и бюрократического давления на бизнес, оперативность в принятии решений и выполнение взятых на себя обязательств. Только наличие этих факторов позволит регионам Сибири побеждать в конкуренции за инвестиции как в России, так и на международном рынке капитала.

Алексей Фомин,
руководитель офиса PwC в Новосибирске