

Признает перспективы отечественной электронно-оптической промышленности и совладелец новосибирского завода «Экран — оптические системы» Эдуард Таран. Завод производит бинокли, телескопы, приборы ночного видения для бронетанковой техники — все это у предприятия закупается преимущественно через гособоронзаказ. По данным господина Тарана, продукция завода конкурентоспособна на мировом рынке, более 80% идет на экспорт. «Разработки завода могут привлечь порядка миллиарда долларов государственных инвестиций», — уверен собеседник.

Некоторым новосибирским предприятиям удается диверсифицировать свой бизнес и снизить зависимость от гособоронзаказа. Удачным примером является опыт завода ОАО «Корпорация — Новосибирский завод Электросигнал», который выпускает продукцию двойного назначения (аппаратуру связи по гособоронзаказу, радиостанции для железнодорожного транспорта и авиации). Уже сейчас завод помимо основной продукции производит двери и оконные блоки, а также сборные дома из деревянных панелей. В планах на 2013-2014 годы — создание отеля на 200 мест. «Проект будет реализован на собственные и заемные средства и в дальнейшем обеспечит стабильный денежный поток», — рассказал директор предприятия Николай Рычков.

Если с относительно успешными предприятиями оборонного комплекса ситуация ясна, то вопрос, как быть с безнадежно убыточными участниками рынка, которых в Новосибирске также немало, пока открыт. Например, ОАО НПО «Сибсельмаш», производящее сельскохозяйственную технику, горно-шахтное оборудование, а также технологические части для артиллерийского выстрела. Сейчас на заводе идет процедура банкротства — объем кредиторской задолженности превысил 1 млрд руб. Созданное на его базе ОАО «Сибтекстильмаш. Спецтехника. Сервис» (ССС), также находится в процедуре банкротства, кредиторская задолженность этого предприятия — 246 млн руб.



ЕВГЕНИЙ КУРСОВ

**ПОКА ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ЧИНОВНИКИ РЕШАЮТ, КАК МОДЕРНИЗИРОВАТЬ ВПК, НОВОСИБИРСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ОБОРОНКИ НАШЛИ СПОСОБ ДИВЕРСИФИЦИРОВАТЬ БИЗНЕС И УДЕРЖАТЬ ГОСЗАКАЗ**

Председатель новосибирского отделения Всероссийского профсоюза работников оборонной промышленности Евгений Плахов видит причины такого положения вещей на «Сибсельмаше» в больших запасах боеприпасов, накопленных российской армией. «Они настолько велики, что завод не увидит гособоронзаказа еще несколько лет», — предполагает он. А губернатор Новосибирской области Василий Юрченко, долгие годы проработавший на заводе, напротив, считает, что виновато «не столько государство, сколько менеджмент предприятия, который должен был учитывать изменения в геополитической обстановке и облике вооруженных сил». Правительство Новосибирской области в поиске способов спасения завода рассматривало возможность концентрации промпро-

изводств предприятий ОАО НПО «Сибсельмаш», ОАО «Сибтекстильмаш. Спецтехника. Сервис» (ССС) и ОАО НПО «Луч» на одной территории. Наиболее подходящей площадкой, по мнению министра промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области Сергея Семки, могла бы стать площадка «Сибсельмаш», поскольку «здесь есть возможность разместить мощности предприятий, исключением, возможно, станут некоторые производства «Луча» в силу их специфики».

Дмитрий Rogozin предложил создать на базе «Сибсельмаша», а также других крупных предприятий оборонного комплекса технопарки. По его мнению, стоит преобразовать в технопарки многие крупные градообразующие предприятия, особенно те, что не соответствуют требованиям сегодняшнего дня. «На данных промплощадках сможет работать не только крупный, но и средний, и даже малый бизнес, например изготавливать различные изделия и продавать их на рынке, составляя конкуренцию даже монополистам», — объяснил свою

идею чиновник. Исполнительный директор «Сибсельмаша» Андрей Макагонов согласен с такой идеей. По его словам, уже сейчас на промплощадке завода работают небольшие фирмы-производители, которые заинтересованы в аренде площадей и развитии небольшого собственного производства. «Заводские цеха и большая территория, около 200 га, привлекательны для них», — аргументирует он. В результате правительство Новосибирской области согласилось с господином Rogozinym и решило создать на площадке «Сибсельмаша» промышленный парк.

Ликвидация «Сибсельмаша», а также многих других убыточных предприятий оборонного комплекса назрела давно, убеждена управляющий партнер юридической компании «Лэнд» Ирина Гребнева. По ее мнению, банкротство оборонных предприятий может принести пользу, поскольку предполагает возможность избавиться от неликвидного, непрофильного имущества и привлечь инвесторов в новые проекты на базе ликвидированных предприятий. ■

# большие могут больше

**Наши компетенции** — услуги связи и системная интеграция.

**Наша сеть** передачи данных охватывает 220 стран и территорий, что дает нам право называть себя одним из крупнейших операторов мира.

**О нашей репутации** как интегратора говорят реализованные проекты с такими вендорами как Cisco, Avaya, Microsoft, HP, Polycom, EMC, Riverbed.

**Работая с нами, вы получаете надежного оператора и опытного интегратора в одном лице. Потому что большие могут больше.**

Подробнее на [www.orange-business.ru](http://www.orange-business.ru) или по телефону **8-800-500-5-500**



**Business  
Services**

