

энергетика

мнения

«Решено стимулировать потребителя эффективно использовать свои мощности»

инвестиции

Исполнительный директор ОАО «Холдинг МРСК» **Андрей Муров** рассказал об ожидаемых в 2013 году темпах развития электросетевой инфраструктуры, а также о том, какими факторами обусловлены эти темпы.

— **Насколько крупный прирост сетевого хозяйства ожидается в 2013 году?**

— Сетевое хозяйство ОАО «Холдинг МРСК» ежегодно прирастает более чем на 10 тыс. км новых линий. Каждый год пересматриваются резервы мощности на центрах питания. Темпы прироста из года в год только растут, и 2013 год не станет исключением. Так, в 2012 году рост числа заявок на технологическое присоединение потребителей малых мощностей (до 15 кВт) составил 36%, потребителей от 15 до 150 кВт — 24%. Число заключенных договоров технологического присоединения также увеличилось — на 26% по заявительным категориям до 15 кВт и на 26% по заявительным категориям от 15 до 150 кВт. Рост выполненных договоров технологического присоединения заявителей категорий до 15 кВт составил 37% и 31% — заявителей категорий от 15 до 150 кВт. В 2013 году показатели роста числа поданных заявок, заключенных и исполненных договоров точно не снизятся, а, скорее всего, вырастут.

— **Какие наиболее острые проблемы организации процедуры технологического присоединения электросетевому комплексу предостоят решить в ближайшее время?**

— Года два назад была распространена практика, когда возникали затруднения с реализацией технологического присоединения предприятий. Правила как таковые позволяли отказывать потребителю — по сути, ему говорили: либо очень дорого плати, либо долго жди. Дело в том, что инвесторы, принимая решение о старте проекта, даже не проводили маркетинговую оценку возможности сетевых организаций с точки зрения обеспечения электрической энергией. Так возникали ситуации, когда электрическая мощность в 40 МВт требовалась немедленно. Между тем такая мощность не может мгновенно появиться в любой точке страны. Для этого нужно подготовить сетевую инфраструктуру: построить ЛЭП, реконструировать или построить центры питания, а если этого недостаточно — расширить существующие магистральные электрические сети. В итоге, когда просчитывался самый экономичный вариант и можно было начинать строить, возникал вопрос, кто будет платить за эту стройку. — **Однако в январе 2011 года реконструкция электросетевой компании перестала включаться в тариф на техприсоедине-**



ние — получается, проблеме как-то решили?

— Мы сейчас совместно с Минэнерго России этот процесс выстраиваем. Вышли 823-е и 977-е постановления правительства РФ, позволяющие субъектам Российской Федерации одновременно планировать строительство необходимых электрических сетей, в том числе и развитие межсетевых связей. Когда это спланировано, интегрировать электросетевое строительство в инвестиционную программу сетевой компании достаточно просто. Полагаю, что все новые проекты должны учитываться в схемах и программах перспективного развития электроэнергетики субъекта РФ.

Среди целей МРСК — оказание поддержки регионам, с тем чтобы они правильно формиро-

вали схемы и программы развития. Мы очень активно работаем с фондом РЭС в этой связи. И хотели бы, чтобы также активно и другие организации работали с субъектом РФ, с целью учета их предложений при формировании программ. Если инвестор планирует что-то строить на территории субъекта РФ, его инвестиционный проект должен попасть в программу, и тогда мы правильно учтем нагрузку и определим центр питания с учетом приоритетности по застройке, по срокам. Таким образом, у нас есть прекрасный опыт вовлечения в оборот земель с фондом РЭС. Они проводят совместно с нами маркетинговые исследования, оценивают вовлекаемость земли, оценивают возможное строительство, проводится в дальнейшем определенная работа с админист-

рацией по вовлечению в приоритетной последовательности этих земель в оборот, и, соответственно, мы планомерно готовим электросетевую инфраструктуру для присоединения. — **Вероятно, для того, чтобы увеличить темпы присоединения новых потребителей, сетевым компаниям придется также решить ряд насущных проблем с эффективностью использования уже существующей сетевой инфраструктуры.**

— В последний год остро встал так называемая проблема недозагруженных мощностей. По тем или иным причинам очень многие предприятия потребляют значительно меньше мощности, чем изначально запрашивали. То есть при первоначальном технологическом присоединении объ-

екта были установлены документально объемы мощности, которые сетевая компания обязуется в любое время поставлять предприятию — условно говоря, 40 МВт мощности по существующим линиям. Мы центр питания этими 40 МВт загружаем, линии соответствующие строим. А в результате предприятие реально потребляет не больше 1 тыс. кВт и платит, естественно, только за них. То есть инфраструктура, рассчитанная на большую мощность, совершенно неэффективно используется. А когда нужно подключать новых потребителей, оказывается, что существующие центры питания по документам полностью загружены, необходимо строить новые.

— **Как сетевые компании собираются решать эту проблему?**

— В этом году принято решение стимулировать потребителей эффективно использовать свои мощности. Если ему реально необходим резерв мощности для демпфирования колебаний своей нагрузки или краткосрочной перспективой расширения, он сможет его оставить, и за это с него будет взиматься дополнительная плата. Если же резерв не нужен, от него можно будет освободиться различными способами. Например, передать эту мощность соседним потребителям в пределе одного центра питания или переформировать документы техприсоединения на меньшую мощность. Планируемая нами стратегия по эффективному использованию мощности в следующем году даст свой эффект. Многие центры питания, которые по доку-

ментам были загружены якобы на 100%, официально будут открываться для новых присоединений. Соответственно, мы ожидаем, что это снизит нагрузку на инвестпрограмму сетевых организаций.

— **Это скажется на сроках выполнения технологических присоединений?**

— Строительство нового центра питания с высшим классом напряжения 110 кВ занимает около двух лет, а межсистемных на 220 и 330 кВ — еще дольше. Когда потребители будут разумно оценивать потребление мощности и отказываться от ненужных резервов, у сетевых компаний появится возможность подключать множество новых потребителей к уже существующим центрам питания, не строя новых и не сдерживая процесс присоединения. Это положительно скажется на сроках новых техприсоединений, а также на расходах сетевой компании на эти процедуры.

— **Планируются ли изменения в тарифах, которые бы отразились на ситуации с технологическим присоединением?**

— В ноябре 2012 года была утверждена методика, разработанная ФСТ России, которая позволит устанавливать плату по стандартизированной ставке. До сих пор потребитель платил за мощность независимо от расстояния до центра питания. Сейчас же будет установлена более справедливая система платы. Каждый заявитель будет платить с учетом затрат на строительство линий электропередачи до собственного объекта. Система платежей по стандартизированной

ставке вступит в действие со следующего года. До конца текущего года все региональные органы должны будут пересчитать ставки. Расходы сетевых компаний на техприсоединения будут более эффективно реализовываться. Мы ожидаем, что увеличится прирост выполнения договоров сетевыми компаниями. — **Расскажите о программах поддержки предпринимательства, которые существуют в рамках инвестиционной программы Холдинга МРСК.**

— В настоящий момент принято государственное решение оказать содействие малому бизнесу до 150 кВт при обеспечении доступа к электрической сети. Планируется, что к 2017 году эта категория заявителей не будет платить за технологическое присоединение, даже за «последнюю милю». Процесс перехода будет поэтапным начиная с 2013 года. Минэкономразвития уже подготовлен соответствующий документ. Кроме того, нами совместно с Минэнерго России подготовлены предложения в нормативный акт, планируемый к выходу в первом квартале 2013 года. В соответствии с ним для заявителей категорий мощности до 670 кВт и напряжением до 0,4 кВ будет уведомительный порядок допуска Ростехнадзором электроустановок заявителей в эксплуатацию. Соблюдение принципа электробезопасности обеспечит сетевая организация при проверке технических условий.

Интервью взял Илья Аруманов

«Спрос на электроэнергию в Китае будет расти»

инвестиции

Крупнейшая частная энергокомпания России «Евросибэнерго» в 2013 году инвестирует в свое развитие до 20 млрд руб. О краткосрочной и долгосрочной инвестиционных программах, влиянии на них госрегулирования отрасли и ситуации на мировых рынках, а также о перспективных направлениях развития рассказал генеральный директор «Евросибэнерго» **Евгений Федоров**.

— **Как вы оцениваете сегодняшнюю ситуацию на рынках электроэнергетики и тепла?**

— Что касается рынка тепла, общеизвестно, что в этой сфере не хватает нормативной базы. Но сейчас в этом направлении ведется активная работа. Создана рабочая группа при правительственной комиссии, которая планирует до конца первого квартала пройти основные развития, существующие на рынке теплоснабжения, с тем чтобы с 1 января 2014 года перезагрузить его модель, введя дополнительные рыночные механизмы в регулируемый сектор. Параллельно разрабатывается новая модель оптового и розничного рынков электроэнергии, и, согласно той позиции, которой сейчас придерживается Минэнерго, это перезагрузку мы будем делать параллельно. Мы участвуем в разработке новых моделей и надеемся, что до конца первого квартала или, во всяком случае, до конца первого полугодия все основные принципиальные решения будут приняты. В этом случае с 1 января 2014 года, в моем понимании, есть все шансы перейти на новую модель.

— **До какой степени возможно введение рыночных отношений в сфере теплоснабжения?**

— Рынок тепла, безусловно, не будет либерализован до той же степени, что и рынок электроэнергии, но определенные элементы либерализации внести можно. Сейчас задача номер один — синхронизировать этот рынок с рынком электроэнергии, чтобы уйти от проблем, связанных с отказом от комбинированной выработки



электроэнергии и тепла. Хотя все соглашались, что комбинированная выработка — это правильно, доля теплофикационной выработки в общей выработке электроэнергии продолжает падать.

— **Необходимо ли введение дополнительных механизмов поддержки модернизации старых электростанций, в том числе заключение новых договоров на поставку мощности (ДПМ) на проекты модернизации, или существующих рыночных механизмов достаточно для обеспечения окупаемости инвестиций?**

— Всегда есть две перспекти-

вы: либо пытаться совершенствовать текущую модель, вводя разнообразные «ДПМ-штрихи», ДПМ по модернизации, либо целиком перезагрузить модель. Сейчас общая логика движения — это все-таки перезагрузка модели в целом, в том числе с учетом необходимости формирования четких

ценовых сигналов для строительства новой генерации там, где она необходима. Мне нравится вариант с новой моделью, потому что все остальное носит элементы ручного управления, которые почти никогда не дают желаемого результата. — **Как складывается ситуация на алюминиевом рынке на вырубке по прямым договорам с предприятиями «Русала»? Возможен ли пересмотр договорной структуры?**

— Нестабильная ситуация на рынке алюминия, безусловно, скажется и на выручке, которую мы получим по итогам 2012 года. Пересмотра договоров мы не планируем. Они на то и долгосрочные договоры, чтобы время от времени возникали периоды, когда для нас это невыгодно и, наоборот, выгодно для «Русала». Не стоит забывать, что был 2011 год, когда цены на алюминий были очень привлекательными и мы получали серьезную премию к базовым контрактам. Мы наде-

емся, что цены на алюминий в следующем году вырастут и мы снова начнем получать премию хотя бы на уровне прошлого года.

— **Какова инвестиционная программа «Евросибэнерго» на ближайший год?**

— В 2013 году мы планируем рост инвестиционной программы порядка 30%, ее объем оценивается до 20 млрд руб. Мы ожидаем, что стартует проект, связанный с Автозаводской ТЭЦ — фактически остались чисто технические формальности, касающиеся оформления земельных отношений на площадке. Планируем, что уже в первом квартале 2013 года приступим к реализации этого проекта. С ним в основном и связан рост инвестиционной программы. Мы закончили в 2012 году основные работы по нашему крупному инвестиционному проекту — строительству подстанции 500 кВ «Озерная», которая в качестве части схемы выдачи мощности Богучанской ГЭС была включена в проект комплексного освоения Нижнего Приангарья.

— **А инвестиционная программа более долгосрочный период?**

— Она будет сильно зависеть от тех правил рынка, которые будут приняты. Мы будем принимать решение по тому или иному проекту в зависимости от экономической целесообразности. В качестве проекта номер два, если говорить о развитии генерации, нам видится строительство Ленской ТЭЦ до 1200 МВт на газе в Усть-Куте. Но этот проект будет зависеть от целого ряда факторов. Он сложный структурированный, поскольку есть достаточно много заинтересованных сторон. С точки зрения государственной поддержки наблюдаем позитивные сдвиги. Серьезных инвестиций в этот проект в следующем году не будет, но надеемся с 2014 года по нему стартовать, и это определит рост инвестиционной программы еще примерно на 20–30%.

— **Как вы корректируете свои планы в отношении Китая с учетом замедления темпов экономического роста в стране? Отражается ли этот процесс на инвестиционной программе «Евросибэнерго»?**

— 8% роста экономики Китая, которые прогнозируются на следующий год, в грубом приближении сопоставимы с выработкой энергосистемы России в целом. Это внушительные темпы роста, особенно если учесть, что сложно расти, когда база высокая, легко расти по 11% в год при низкой базе. А сейчас база уже настолько высока, по потреблению электроэнергии в том числе, что любой прирост больше 1–2% — это уже серьезный вызов для энергосистемы. Поэтому мы прогнозируем, что спрос на электроэнергию в Китае будет расти и, наверное, актуальность поставки энергии из России не исчезнет.

— **Планирует ли «Евросибэнерго» расширить свое присутствие в секторе теплоснабжения, в частности в теплосетевом бизнесе?**

— Мы закрыли сделку по покупке тепловых сетей в Нижнем Новгороде. Речь идет о достаточно большом объеме тепловых сетей — порядка 500 км, целиком охватывающих теп-

лоснабжение двух районов города: Автозаводского и Ленинского. В достаточно высокой степени проработки находятся проекты в ряде городов в центральной полосе России. Рассчитываем до середины 2013 года заключить еще несколько сделок в Московской и Калужской областях.

— **Чем обусловлен интерес к теплосетям в центральной России?**

— Мы хотим диверсифицировать бизнес, расширив свое присутствие в первой ценовой зоне. Также это связано со степенью газификации в центральной полосе: мы ориентируемся на развитие распределенной малой генерации, которое напрямую зависит от доступности газа. В Сибири у нас есть несколько проектов, в частности по Саяногорску в Хакасии, где мы заключаем долгосрочный договор концессии на 20 лет по тепловым сетям. Мы хотим попробовать перенести этот опыт в центральную полосу, в том числе с учетом того, что в тех районах, где мы бу-

дем развивать тепловые сети, мы хотим дополнительно присмотреться к распределенной малой генерации.

— **Вы можете назвать количественные ориентиры программы строительства малой генерации — совокупную мощность, объем инвестиций, мощность единичных блоков?**

— Размер блока, разумеется, зависит от потребителя. Все станции будут до 20 МВт, но единичная мощность блока будет зависеть от профиля потребления электроэнергии потребителем. Для себя мы видим возможность построить до 300 МВт распределенной малой генерации в течение ближайших пяти лет с 2013 года. В следующем году мы приступим к строительству двух подобных небольших станций общей мощностью 30 МВт.

— **Вы ориентируетесь на промышленных потребителей?**

— Да, безусловно. — **А вы можете как-то обозначить объем инвестиций?**

— Из расчета порядка \$1200 за 1 кВт — в районе \$350 млн. — **Сохраняется ли интерес к активам в нефтегадобыче после покупки Купского газового участка?**

— Нет, планов по расширению присутствия в нефтегазовом секторе нет. Купский участок абсолютно прикладная инициатива под наш инвестиционный проект по строительству Усть-Кутской станции. Пока рано говорить о результатах по этому проекту. Мы довольны, что нам удалось эту лицензию приобрести, и хотим в следующем году начать работы по доразведке. Понятно, что это даже не запасы, это еще ресурсы, поэтому как минимум ближайшие два года у нас уйдут на сейсморазведку, на бурение поисково-разведочных скважин. Ближе к концу 2014 года сможем говорить по этому участку более предметно. Пока это лишь участок недр, нет запасов, есть ресурсы, проект достаточно рискованный.

Интервью взяла Наталья Скорлыгина



ОАО «Э.ОН Россия»

Самая эффективная компания тепловой энергетики России

Общая установленная мощность

10345 МВт

ОАО «Э.ОН Россия»
123317, г. Москва, Пресненская наб., д. 10, блок В, 23 этаж
Т +7 (495) 545-38-38 Ф +7 (495) 545-38-39
www.eon-russia.ru



Ханты-Мансийский АО — Югра
Сургутская ГРЭС-2
Установленная мощность 5597 МВт

Пермский край
Яйвинская ГРЭС
Установленная мощность 1025 МВт

Московская область
Шатурская ГРЭС
Установленная мощность 1493 МВт

Смоленская область
Смоленская ГРЭС
Установленная мощность 630 МВт

Красноярский край
Берёзовская ГРЭС
Установленная мощность 1600 МВт