

review ФОНД СКОЛКОВО

Семь случайных прохожих в Сколково

31 октября в Москве открылся форум «Открытые инновации» — преемник Международного форума по нанотехнологиям, который ранее проводило «Роснано». В этом году институты развития — «Роснано», фонд «Сколково», РВК, Внешэкономбанк при поддержке Сбербанка и «Ростехнологий» — создали общую площадку для обсуждения всех аспектов инновационной деятельности в России. На одном из предвыставочных тренингов резидентов «Сколково» в октябре 2012 года „Ъ“ в довольно случайном порядке выбрал семь компаний, выставляющих разработки на «Открытые инновации». Мы не можем и не предполагаем никому гарантировать, что «семерка» — это самое интересное и перспективное, что есть сейчас в Сколково — скорее всего, это не так. Тем не менее это довольно типичный срез сообщества стартапов инновационного центра на разных стадиях: стартапы в Сколково — это в том числе и о них. И даже в первую очередь о них.

«Вист Майнинг Технолоджи»: горные разработки без горных рабочих

«Вист Майнинг Технолоджи», дочерняя структура ООО «Вист Групп», стала резидентом Сколково осенью 2011 года. Основной проект компании носит брутальное и вызывающее название «Интеллектуальный карьер». Хайтек-предложение «Вист Майнинг» — разработка и коммерциализация систем для горнодобывающих предприятий, которая обеспечит «безлюдную» работу всего горного оборудования карьера (карьерных самосвалов, экскаваторов и т. д.). Продукт проекта — программное обеспечение для такой схемы работы. Использование системы, полагают в «Висте», позволит повысить производительность на 15–20% и существенно снизить эксплуатационные расходы. Возможна безопасная добыча на открытых разработках в труднодоступных районах. В перспективе компания предлагает прежде всего сокращение расходов добывающей отрасли на социальную инфраструктуру: «автоматическому карьеру» не нужны дома и поликлиники.

Отдельные элементы системы выйдут в продажу в 2013 году — сейчас на них уже есть заказы от горнодобывающих предприятий Хакасии, Якутии и Кемеровской области. Релиз продукта целиком назначен на 2016 год. Возможным рынком сбыта предполагаются Россия, страны СНГ, Бразилия, Китай и Америка. Это скорее коммерциализационная разработка: в команде проекта три лауреата госпремии, их предыдущий продукт — система «Карьер», в 2008 году отмеченная премией правительства РФ в области науки и техники.

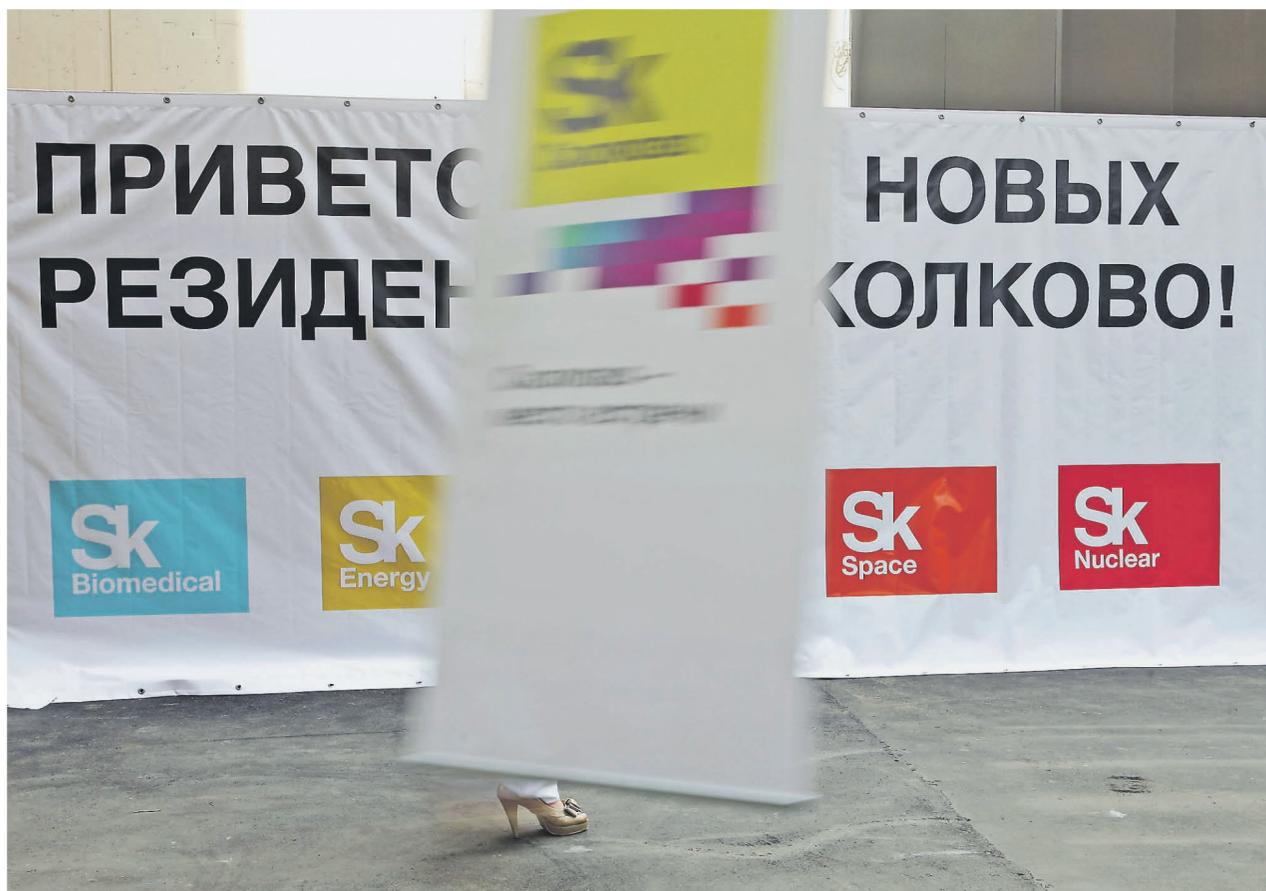
Поскольку «Вист Майнинг Технолоджи» находится уже в стадии разработки проекта, компания претендует в еще не рассмотренной грантовой заявке на сумму, которая составит 50% от их собственных вложений. Как и большей части резидентов, «Висту», по словам его представителей, важно, что их ассоциируют с брендом «Сколково». Но проект, по их словам, безусловно, смог бы существовать и без помощи фонда. Впрочем, в Сколково «Вист» уже обнаружил новые возможности в самой среде: часть разработок коллег по Сколково, как выясняется, вполне применима и к задачам «Интеллектуального карьера».

«Максвелл Биотех Групп»: семь сестер-фармацевтов

«Максвелл Биотех Групп» — группа компаний, специализирующихся на развитии инновационных биотехнологических проектов. На данный момент в активе группы девять компаний с этой специализацией, и семь из них являются резидентами Сколково.

«ОнкоМакс» получила статус представителя биомедицинского кластера Сколково в апреле 2011 года. Их проект — препарат, подавляющий рост опухоли при раке почки как в первой, так и в последующих линиях терапии. Сейчас проект находится в стадии доклинических исследований. «МетаМакс» занимается созданием химерного пептида для лечения опухолей желудочно-кишечного тракта — проходят клинические исследования первой фазы. Такой же статус у продукта компании «НейроМакс», предназначенного для пациентов с заболеваниями центральной и периферической нервной системы. Ближе всего к продукту компания «Фотоникс»: там готовится выпустить относительно недорогие медицинские лазерные системы stLase и atLase, область их применения — стоматология и общая хирургия. Разработка ведется на базе Санкт-Петербургского государственного университета информационных технологий, механики и оптики. «Инфектекс» занимается созданием аналога эмбритона для больных туберкулезом с множественной лекарственной устойчивостью. Проект компании «КардиоНова» — создание препарата для больных атеросклерозом: будущий продукт способен блокировать всасывание холестерина, выводить его из организма и существенно сокращать размер атеросклеротических бляшек. Наконец, еще один резидент, «Гепатит», занимается разработкой инновационного препарата для лечения заболеваний печени.

Из сколковской «семерки» «Максвелл Биотех Групп» пока лишь одна получила грант фонда — не все подали заявки на финансирование. Многие из проектов компании «Максвелл Биотех Групп» и ранее уже были профинансированы различными российскими и зарубежными фондами, поэтому финансовая поддержка Сколково не является для них основной, а вот возможности, связанные с налоговыми и таможенными льготами, группе действительно важны. Наконец, «семейной группе» удобнее развиваться вместе: часть компаний уже успела переехать в одно из зданий сколковского комплекса. Какая из семи сколковских компаний группы наиболее интересна, в «Максвелл» не оценивают, да и нет гарантий, что «сестер» будет семь, а не больше.



Пока коммерческие перспективы резидентов Сколково разумнее определять по энергичности их движений. ФОТО АЛЕКСАНДРА ВАЙНШТЕЙНА

RoboCV: универсальный автопилот для всего, что движется

Без Сколково, признают создатели стартапа, RoboCV бы не было, как не было бы его без проекта «Селеноход», в котором работали основатели, занимавшиеся алгоритмами для систем автоматического движения по поверхности других планет в российской космической программе. Проще говоря, компания разрабатывает автопилоты — универсальный программно-аппаратный комплекс, позволяющий управлять любым движущимся устройством. В частности, компания видит перспективы в оборудовании будущими автопилотами, прототип которых создается сейчас, в оборудовании складов, в роботах-гидях, в водном, автомобильном и воздушном транспорте. В каком угодно — например, RoboCV сейчас совместно с «Вист Майнинг Технолоджи» пробует свои прототипы на макетах карьерных самосвалов «БерАЗ». Комплекс создается на базе технологий технического зрения, БИНС и ГЛОНАСС/GPS.

ООО «РобоСиви» создано в январе 2012 года, в апреле 2012 года компания стала резидентом Сколково. При этом первый грант компания получила в июле, и от космического, а не IT-кластера: это всего 5 млн руб. Сейчас на разработку прототипа создателям нужно 10 млн руб., впрочем, продавать компанию целиком создатели не намерены, напротив, собираются работать в ней как можно дольше.

Казалось бы, автопилоты сейчас создают во множестве, но конкуренция, например с Toyota, RoboCV совершенно не опасается, предлагая, что автомобильные компании вряд ли будут заинтересованы в универсальном решении для любого рынка. Их будут интересовать только решения для автопрома, тогда как сколковская компания планирует создавать и продавать автопилоты как универсальное программно-аппаратное решение, своеобразную «управляющую коробку». Продвигать же продукт создатели намерены именно через нишевые решения — для проекта не так важно, будет RoboCV работать в космосе, под водой, на дороге или в чистом поле. Важна математика этого движения: если ее хватало для разработки луноходов, ее должно хватить и для всего остального, что предполагает двигаться.

«Спутник»: космические аппараты по принципу Lego

То, что разрабатывает в Сколково «Спутник», дочерняя компания концерна «СканЭкс» (3% мирового рынка обработки спутниковых съемок, 50% рынка РФ), носит название «Таблесат». Это настоящий космический аппарат, если не обращать внимания на то, какие идеи производит «Спутник» в него вкладывает. Компания, уже принимавшая участие в создании системы ориентации российского спутника «Чибис-М», намерена поставлять услуги изготовления и управления спутни-

ков весом 10 кг и 50 кг. Собирает она их намерена на модульном принципе: единая платформа, сборка по принципам Lego и Plug & Play, использовать стандартизированный пусковой интерфейс, упрощенный процесс подключения.

Производством микроспутников в мире занимаются в первую очередь университетские, и здесь «Спутник» также видит рынок. Впрочем, стандартизированные микроспутники — это не только образование, но и космическая съемка, дистанционное зондирование Земли, идентификация морских и воздушных судов. Задача «Спутник» — делать короткоживущие микроспутники достаточно дешевыми, массовыми и типовыми, то есть более или менее общедоступными. Пока «Спутник» рассчитывает на со-

трудничество с проектом Международной космической станции, что должно позволить компании относительно недорого вывести первый «Таблесат» на орбиту. В 2015–2018 годах «Спутник» намерена заниматься коммерческими микроспутниками для пожарного мониторинга. Позже (ориентировочно через пять лет) компания намерена решить, не продать ли ее потенциальным крупным игрокам космической отрасли — EADS, Digital Globe, российским НПО имени Решетнева и имени Хруничева, концерну «Энергия». Конкуренция с грандами космического рынка «Спутник» не опасается, планируя в перспективе выйти на \$100 млн продаж в год — в отрасли пока все ориентировано на крупные спутники, несмотря на разговоры об эре малых косми-

ческих аппаратов. Эту эру компания намерена открывать, в сущности, самостоятельно: конкуренция проектов в этой сфере есть, но пока невелика.

Пока же, до апреля 2013 года, «Спутник», созданная аспирантами технических вузов, по гранту Сколково в 40 млн руб. заняла созданием стендов, эскизов моделей, наземного оборудования — и ожиданием космических полетов спутников с элементами детского конструктора.

Vizetta: кинотеатр для архитектора

Vizetta стала резидентом Сколково совсем недавно — в 2012 году, несмотря на то что сотрудничество с фондом этой компании началось еще несколько лет назад, когда само Сколково было стартапом. Основной проект компании — разработка платформы, которая позволяет превращать гигабайты различных данных в интерактивное 3D-видео. На вид это просто.

Главное отличие технологии Vizetta состоит в том, что на конвертацию данных из архитектурных платформ в визуальный формат требуется в продуктах компании на удивление небольшой объем времени и на любой стадии проектирования: процесс создания интерактивной 3D-панорамы занимает буквально секунды. Vizetta, планирующая выпустить свой флагманский продукт в США этой осенью, ставит на создание нового промышленного стандарта в своей области для пользователей AutoDesk и других платформ: сильное ускорение обмена данными архитекторов открывает новые перспективы совместной работы, в том числе в социальной сети для архитекторов и проектировщиков.

Технология может успешно применяться во многих областях — от создания виртуальных туристических туров и внутренних цифровых интерьеров до отображения крупнейших градостроительных объектов. Ее сейчас используют и при строительстве самого Сколково: визуализируют проекты 14 архитектурных бюро, и это уже позволило избежать нескольких ошибочных решений. Еще раньше был заключен контракт с Dortoka Disney, испанской компанией, которая проектирует строительство транспортного узла Ja-Sagrera в Барселоне. Для них Vizetta создала несколько 3D-моделей не только непосредственно будущего объекта, но и соседних районов с изображением более чем 1,5 тыс. зданий, людей и деревьев. Так же компания принимала участие в создании виртуальных моделей инновационного центра Digital October, комплексов «Баркли Плаза» и «Дипломат».

Выход Vizetta на массовый рынок изменит статус самой компании: ее совладельцы планируют продавать свой продукт по цене приблизительно \$400 на рынке с объемом возможных пользователей более 30 млн человек. По расчетам Vizetta, в 2013 году она будет стоить порядка \$100 млн — что больше нужен

друг другу для рекламы, Сколково Vizetta или наоборот, не так просто сказать.

RFD: Нефтяные программисты

Rock Flow Dynamics — одно из того немногочисленного, что напрямую связывает Сколково с основной экспортной специализацией России: она специализируется на моделировании месторождений нефти и газа. Резидентом Сколково компания является с августа 2011 года. Основной ее проект — Navigator: пакет программного обеспечения, которое позволяет создавать трехмерные модели месторождений. В основе флагманского программного комплекса, утверждат в RFD, заложены современные научные разработки, которые позволяют эффективно использовать имеющуюся вычислительную технику и получать высокую производительность расчетов. Архитектура продукта была задумана таким образом, чтобы подавляющее большинство операций с моделью могло быть произведено через графический интерфейс — это в промышленных системах необщее место. Данная функциональность ищет себе применение на нефтегазовых промыслах, где большая часть специалистов, занимающихся решением оперативных задач, может относительно быстро освоить необходимый инструментальный и приступить к решению промышленных задач на основе трехмерных гидродинамических моделей RFD, которые компания, собственно, и продает.

Navigator изначально разрабатывался как «параллельный пакет». Поскольку все современные рабочие станции имеют более одного расчетного ядра, программа предполагает максимальное использование возможностей имеющихся рабочих станций без необходимости установки и оплаты дополнительных специализированных модулей. Расчетный модуль симулятора и пользовательский интерфейс являются единым приложением, что предоставляет специалистам уникальные возможности по управлению расчетом и анализу данных. По ходу работы программы пользователь может в реальном времени просматривать имеющиеся результаты, управлять расчетом, а также интерактивно вносить изменения в модель посредством интерфейса без использования клавишных слов. Прежде всего продукт RFD нужен для выбора «кандидатов» в боковые стволы скважины.

На рынке компания уже знает: RFD успела поработать с ТНК-ВР и открыть даже собственное представительство в Америке. В 2009 году RFD вошла в число 25 самых перспективных компаний России в области высоких технологий по версии European Tech Tour Association: Сколково нужно компании прежде всего для того, чтобы продолжать разработки в комфортной хайтек-среде.

Workle: трудоустройство без отрыва от кресла

Любой человек сможет зайти на наш сайт, выбрать одну из понравившихся ему профессий. Не имея никакого опыта работы, пройти дистанционное обучение, получить необходимые знания, сертификат, доступ к интернет-рабочему месту и потом работать с крупнейшими российскими компаниями. При этом мы выплачиваем все налоги за него, оформляем его трудоустройство. И так человек получает гарантированное, постоянную занятость — так описывает Владимир Горбунов, генеральный директор Workle, модель бизнеса своей компании, являющейся резидентом Сколково с июля 2011 года. Основная цель, заявленная Workle, звучит крайне нескромно — создание и развитие рынка интернет-работы как основного инструмента для борьбы с безработицей в XXI веке.

Проект компании — одноименный сервис, который обеспечивает интернет-трудоустройство, создает онлайн-рабочие места и интернет-профессии. Workle позволяет официально работать в ведущих профессиях через интернет, основные направления — страхование, медицина, туризм и банковское дело. В принципе это один из самых амбициозных резидентских проектов. Первая составляющая — технология: Workle обладает статусом «Облачный стартап года», который ему присудили как победителя премии «Облака-2012». В области развития и популяризации SaaS-технологий в России, создания прогрессивного SaaS-сообщества в рунете и демонстрации ответственных наработок и достижений в сфере «облачных» технологий в России это один из флагманов. Деньги на интернет-платформу Workle получил от Сколково — до 27,5 млн руб. Сейчас с Workle работает более 60 ведущих компаний России, среди которых крупнейшие банки и страховые агентства, а количество пользователей превысило 80 тыс. К 2015 году количество онлайн-рабочих мест будет увеличено до 1,5 млн, а число интернет-профессий — до 20. Время покажет, способна ли Workle к реализации своей главной миссии — предложить российскому рынку труда принципиально новую модель работы.

Дмитрий Бутрин, Анастасия Мануйлова

