



НЕФТЬ И ГАЗ

**ВО СКОЛЬКО ОБОЙДЕТСЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ
ГАЗОПРОВОДА «ЧУСОВОЙ — БЕРЕЗНИКИ —
СОЛИКАМСК» / 11
КАКИЕ ИННОВАЦИИ ПРИМЕНЯЮТ ПЕРМСКИЕ
НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ / 14
ЕСТЬ ЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ РАСШИРЕНИЯ СЕТЕЙ
АЗС В ПЕРМСКОМ КРАЕ / 18**

ПЯТНИЦА, 31 АВГУСТА 2012 №162
(№4782 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №9–24
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Рег. №01243 22 декабря 1997 года.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

BUSINESS GUIDE



управляющая компания
парма
менеджмент

Паевой инвестиционный
фонд «Петр Багратион»
занимает **ПЕРВОЕ** место
в России по доходности*

Действительно стоящая игрушка!



ПАЕВОЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОНД

ПЕТР БАГРАТИОН

Теперь в фонде «Петр Багратион» есть
и акции Mattel!

Mattel — крупнейшая компания по производству
игрушек. Производит куклы Barbie, игрушечные
автомобили под марками Hot Wheels, Matchbox и др.

*по данным www.pif.investfunds.ru за первое полугодие 2012 г.
Прирост стоимости пая на 29.06.2012 ОПИФ смешанных инвестиций «Петр Багратион»: 3 мес: 3,91 %; 6 мес: 17,68 %;
1 год: 0,72 %; 3 года: 58,12 %.

ООО УК «Парма-Менеджмент» Направления деятельности: управление
активами ПИФ, управление активами НПФ, индивидуальное доверительное
управление.

Лицензия ФСФР РФ на осуществление деятельности по управлению инвести-
ционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударствен-
ными пенсионными фондами № 21-000-1-00067 от 03.06.2002 года, без
ограничения срока действия.

ОПИФ смешанных инвестиций «Петр Багратион». Правила зарегистрированы
ФСФР России за № 0098-14126302
от 26.03.2003.

До приобретения инвестиционных паев можно получить подробную
информацию о паевом инвестиционном фонде
и ознакомиться с правилами, а также с иными документами, предусмотрен-
ными Федеральным законом от 29.11.2001
N 156-ФЗ "Об инвестиционных фондах" в пункте приема заявок, располо-
женном по адресу 614990, г. Пермь,
ул. Орджоникидзе, 15, т. (342)210-30-05, [www. p-fondy.ru](http://www.p-fondy.ru) e-mail: info@pfc.ru
, у агента – ОАО АКБ «Урал ФД», по адресу: 614000, г.Пермь, ул.Ленина, д.64.

Стоимость инвестиционных паев может увеличиваться
и уменьшаться, результаты инвестирования в прошлом
не определяют доходы в будущем, государство не гарантирует доходность
инвестиций в паевые инвестиционные фонды, прежде чем приобрести
инвестиционный пай, следует внимательно ознакомиться с правилами.

на правах рекламы



КОНСТАНТИН СТЕРЛЕДЕВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«НЕФТЬ И ГАЗ»

ГАЗОПРОВОД КАК АРГУМЕНТ ПОЛИТИКИ

В Прикамье наконец-то начинается масштабный проект реконструкции газопровода «Чусовой — Березники — Соликамск». Цена вопроса — 18 млрд руб., которые, как считают эксперты, должны окупиться «Газпрому» в течение примерно девяти лет. Вообще ситуация с реконструкцией такого важного для всего северного промышленного куста Пермского края объекта подтверждает одну простую истину: в России политика всегда пре-валировала над крупным бизнесом. Несмотря на то что реконструкция газопровода назрела еще минимум три-четыре года назад, газовый монополист не спешил финансировать проект. Хотя к этому «Газпром» подталкивали не только возможные ЧП на устаревшем оборудовании, но и простые бизнес-интересы. Многие крупные предприятия северного куста нуждаются в дополнительных поставках газа и готовы за него платить. Тем не менее, проект реконструкции долгое время находился в подвешенном состоянии.

В итоге решение было принято не топ-менеджментом «Газпрома», а кандидатом в Президенты РФ Владимиром Путиным. Газ — хороший аргумент в предвыборной кампании, и Владимир Путин, разумеется, им воспользовался. Была дана команда, и проект реконструкции в довольно сжатые сроки был разработан и профинансирован. Конечно, не обошлось и без известного всем знакомого Владимира Путина — миллиардера Аркадия Ротенберга, которому и достался заказ на реконструкцию. Но главное — процесс пошел, и предприятия севера края вскоре смогут получать газ и развивать свое производство. Скорее всего, такими же методами будет решаться судьба возможных проектов и других крупных компаний, присутствующих в регионе. Но вместо Владимира Путина «ускорением» придется заниматься новому губернатору Пермского края Виктору Басаргину. Получится у него или нет — станет ясно в ближайшее время. Хотя запас времени у главы региона есть — прямые выборы губернатора в крае будут только через пять лет.

ТРУБА ПОЗВАЛА «ГАЗПРОМ» НАКОНЕЦ-ТО НАЧАЛ МОДЕРНИЗАЦИЮ СЕВЕРНОГО ГАЗОПРОВОДА В ПРИКАМЬЕ. ВЯЧЕСЛАВ СУХАНОВ



ОЛЕГ ХРАПКОВ

НЕОБХОДИМОСТЬ В МАСШТАБНОЙ РЕКОНСТРУКЦИИ ЭТОГО МАГИСТРАЛЬНОГО ГАЗОПРОВОДА НАЗРЕЛА В 2000-Х ГОДАХ

Этим летом в Прикамье стартовал масштабный проект по реконструкции газопровода «Чусовой — Березники — Соликамск» стоимостью 18 млрд руб. Он позволит решить две задачи: социальную (повысить надежность газоснабжения всего севера Прикамья) и экономическую (позволит предприятиям строить новые мощности). Газовики заверяют, что проект будет успешным и окупаемым. Как выяснил BG, из всех предприятий севера гарантированно уже сейчас готовы покупать дополнительные лимиты газа энергетики из Яйвинской ГРЭС и химики из «Метафракса». Другие потребители ратуют за надежность газоснабжения и о росте газопотребления говорят лишь в перспективе.

Газопровод «Чусовой — Березники — Соликамск» (ЧБС) — один из первых магистральных газопроводов, построенных в начале массовой газификации СССР. Всего через Пермский край проходит 15 магистральных газопроводов, которые транспортируют «голубое топливо» с северных месторождений «Газпрома» в центральные регионы России и Европы. Наличие этого потока вблизи от крупных промышленных предприятий севера Прикамья стало причиной строительства ЧБС: газопровод был призван обеспечить растущие потребности в газе всего «северного куста». Магистраль имеет две «нитки». ЧБС-1 протяженностью 180 км был построен в 1970 году. Второй, длиной 161 км, — в 1986 году. Сегодня по этому газопроводу проходит почти треть потребляемого природного газа в крае — из 18 млрд куб. м на долю ЧБС в 2011 году пришлось 5,7 млрд куб. газа.

Необходимость в масштабной реконструкции этого магистрального газопровода назрела в 2000-х годах. По словам замначальника департамента Минэнерго РФ Алексея Храпкова, в настоящий момент имеются две технические проблемы с газопроводом. Первая — ЧБС не имеет возможности технического подключения новых потребителей, что мешает развитию всего промузла. Вторая проблема — ветхость газопровода. Он рассчитан на прокачку газа под давлением в 70 кг, сейчас давление в магистрали держится на уровне 35 кг. «Больше держать нельзя — порвется», — говорит господин Храпков.

В последнее время инциденты с газопроводом стали случаться чаще. Так, 19 февраля 2007 года на ЧБС-2 в районе поселка Скальный произошла авария: в результате разрыва на газопроводе оказалось вырвано три метра резервной отводной нитки, и образовался котлован диаметром 10 метров. Газоснабжение было переведено на основную нитку, иначе без газа могли остаться шесть муниципальных образований Прикамья.

Несмотря на это, «Газпром» долгие годы не решался на масштабную реконструкцию газопроводов. Ее предварительная стоимость оценивалась в 18 млрд руб. Источник в «Газпроме» медлительность монополии пояснил тем, что пока не был набран пул потребителей, готовых покупать дополнительный объем газа. «Пермский край сумел доказать, что Соликамское направление является точкой роста», — отметил источник.

Наиболее критической ситуация ЧБС стала в предкризисный — 2007 год. Пермские химкомбинаты и электростанции запланировали строительство новых мощностей, но оказалось, что по техническим возможностям нельзя получить под проекты дополнительные объемы газа. Первым о такой проблеме заговорил губахинский «Метафракс». Компания планировала строительство новой установки по производству карбамида стоимостью 800 млн евро, проектной мощностью 650 тыс. тонн в год. Но для этого необходимы дополнительные возможности для транспорта газа в размере 500 млн куб. м в год. Всю тяжесть положения на себе в полной мере ощутили энергетики из Яйвинской ГРЭС (входит в E.ON). По договору с правительством РФ они были обязаны построить новую парогазовую установку (ПГУ) мощностью 400 МВт. С учетом ввода новой мощности пропускная способность газопровода-отвода «Газпрома» не позволяла обеспечить поставки топлива на станцию в полном объеме. По этой причине старым энергоблокам Яйвинской ГРЭС пришлось использовать уголь.

«Газпром» мог выделить средства на реконструкцию газопровода в 2010 году. Тогда гендиректор ООО «Газпром Трансгаз Чайковский» Виктор Чичелов сообщил BG, что документация по проекту реконструкции отводов уже поступила в Пермский край, в настоящее время ее изучением занимаются специалисты. В проекте предполагалось, что будут построены две нитки газопровода диаметром по 700 мм. В «Газпроме» уточняли, что



ПРОЕКТЫ

решение о финансировании будет приниматься после завершения комплексного проекта реконструкции. Объем работ также будет определен после подготовки. В рамках проекта предполагалось, в частности, провести замену дефектных участков газопроводов, крановых узлов, реконструировать переходы через автомобильные и железные дороги, внедрить систему автоматизированного управления транспортировкой газа. В итоге в 2011 году правление «Газпрома» отказалось включать пермский проект в инвестпрограмму монополии. Причина: проект реконструкции не был доработан — в частности, не выделены земельные участки для реконструкции.

В конце 2011 года в России начался очередной электоральный цикл (выборы депутатов Госдумы, затем президента РФ), и постепенно реализация этого проекта стала приобретать политический оттенок. Экс-губернатор Пермского края Олег Чиркунов, возглавлявший тогда список «Единой России» встречался с заместителем председателя правления ОАО «Газпром» Валерием Голубевым, который обещал первые инвестиции на проект в 2012 году. Окончательно «лед был сломан» в феврале 2012 года, сразу после визита в Пермь кандидата в президенты РФ Владимира Путина. Он распорядился прислать в Пермь руководство правительства, чтобы разобраться с наиболее острыми экономическими проблемами региона — в частности реконструкцией ЧБС-1, 2. В итоге в Пермь прибыл тогдашний министр энергетики РФ Сергей Шматко. Была создана рабочая группа по вопросам реконструкции ЧБС. Проект наконец-то был включен в инвестпрограмму. Генподрядчиком реконструкции газопроводов-отводов Чусовой — Березники — Соликамск 1, 2 (ЧБС 1, 2) стала компания «Стройгазмонтаж» миллиардера Аркадия Ротенберга. Компания была единственным участником конкурса и была признана победителем с лимитной ценой закупки в 17,54 млрд руб. В августе было получено положительное заключение Главгосэкспертизы на проект реконструкции газопровода. Реконструкция должна завершиться через два-три года. Алексей Храпков из Минэнерго сейчас не видит проблем с реализацией проекта: «Газпром деньги выделил».

Основным критерием для начала реконструкции стало наличие потребителей, готовых покупать дополнительные объемы газа, а не ветхость ЧБС, полагает источник, знакомый с планами «Газпрома». Перед принятием окончательного решения о начале реконструкции «Газпром» подписал дополнительное соглашение с 12 предприятиями Прикамья о том, что они гарантируют покупки газа. «Большинство крупных потребителей газопровода ЧБС обозначили свои планы по увеличению объема потребления газа в ближайшие годы. Что в первую очередь связано с реконструкцией ЧБС. Судя по заявкам потребителей, годовой объем будет расти постепенно и к концу десятилетия составит примерно 8,5 млрд куб. м (против почти 5,7 млрд куб. м в 2011 году)», — сообщили ВГ в пресс-службе ООО «Газпром межрегионгаз Пермь». «Это экономическое решение, а не политическое», — уверяет собеседник. В числе клиентов он называет «Метафракс», «Азот», «Уралкалий», Яйвинскую ГРЭС, «Акрон», «Еврохим» (строят рудники), ТГК-9 КЭС-Холдинга, оба березниковских содовых завода.

ПЕРЕД ПРИНЯТИЕМ ОКОНЧАТЕЛЬНОГО РЕШЕНИЯ О НАЧАЛЕ РЕКОНСТРУКЦИИ «ГАЗПРОМ» ПОДПИСАЛ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ С 12 ПРЕДПРИЯТИЯМИ ПРИКАМЬЯ О ТОМ, ЧТО ОНИ ГАРАНТИРУЮТ ПОКУПКИ ГАЗА



РЕКОНСТРУКЦИЕЙ ГАЗОПРОВОДОВ-ОТВОДОВ ЧУСОВОЙ — БЕРЕЗНИКИ — СОЛИКАМСК 1, 2 (ЧБС 1, 2) ЗАЙМЕТСЯ КОМПАНИЯ «СТРОЙГАЗМОНТАЖ» МИЛЛИАРДЕРА АРКАДИЯ РОТЕНБЕРГА

Он напомнил, что в Пермском крае «Газпром» уже построил магистральный газопровод, руководствуясь политическими мотивами: «Очер — Кудымкар — Купрос». Магистральный газопровод за 970 млн руб. был рассчитан на появление в Коми-округе крупных промышленных потребителей, которые должны были появиться после слияния Пермской области и автономии. Но этого не произошло. Бывший премьер краевого правительства Валерий Сухих отмечал, что загрузка газопровода составляет всего 1%.

Алексей Храпков говорит, что в случае с ЧБС «Газпрому» не надо бегать искать клиентов: «Они все выстроились в очередь». В «Газпроме» оценивают, что реконструкция ЧБС должна окупиться в течение шести-девяти лет. Аналитик «НОМОС-банка» Денис Борисов говорит, что, инвестируя в проект, «Газпром» не только выполняет социальные функции, но окупает свои расходы. Эксперт считает, что затраты на строительство будут возмещены монополией за счет повышения тарифа на транспортировку. «Сейчас активно развивается свободный рынок газа, по трубе «Газпрома» в регион могут прийти другие поставщики газа», — полагает аналитик.

Опрошенные ВГ потребители газа пока не все подтверждают дополнительные заказы. Гарантированно о доплатах говорят пока «наиболее нуждающиеся» — «Метафракс» и Яйвинская ГРЭС.

Четверть заявленных дополнительных объемов газа — в 2,5 млрд куб. метров собирается купить «Метафракс». «Мы заключили новый пятилетний договор на поставки газа. Компания планирует увеличить объемы закупки примерно на 600 млн куб.», — заявил ВГ председатель совета директоров ОАО «Метафракс» Армен Гарс-

лян. Губахинские химики собираются направить их либо на строительство новой метанольной установки, либо — установки по производству карбамида. «Сейчас появилась возможность работать. Раньше ее не было. Что делать, если нет газа», — отмечает топ-менеджер комбината.

«Из-за ввода новой установки у нас постоянный дефицит газа составляет 80 тыс. кубометров в час. При пропускной способности трубопровода от газораспределительной станции до Яйвинской ГРЭС 195 тыс. куб. м в час станции требуется расход в 280 тыс. куб. м в час, — отмечают в пресс-службе Яйвинского филиала. — С реконструкцией увеличивается надежность поставок газа на ГРЭС и появляется возможность снятия ограничения по поставкам газа на филиал в зимний период. Обычно зимой поставки снижаются до 150 тыс. куб. м в час. Общий объем потребления газа Яйвинской ГРЭС в год оценивается в 1,5–2,5 млрд куб. м.

В перспективе понадобятся новые дополнительные мощности «Уралкалий». Природный газ в «Уралкалии» используется в основном для наземного комплекса — в сушильных отделениях обогатительных фабрик, в котлотурбинных и котельных цехах и для обогрева шахтных стволов. «В настоящее время потребление природного газа в компании составляет 400 млн. куб. м в год. В связи с увеличением объемов производства на рудоуправлении Соликамск-3, а также для реализации проекта по строительству горно-обогатительного комплекса в Половодово в ближайшей перспективе на соликамской площадке потребуются дополнительные объемы, отмечают в компании. Энергетики компании подсчитали, что к 2030 году необходимо будет увеличить по-

требление природного газа до 712 млн куб. м в год. Без реконструкции газопроводов-отводов Чусовой — Березники — Соликамск 1, 2 увеличение объемов невозможно. Кроме того, реконструкция газопровода позволит поднять лимиты на потребление природного газа, которые ограничиваются поставщиком из-за неудовлетворительного технического состояния газопроводов. Рост производства планируется на рудоуправлении Березники-4, но там нехватка природного газа компенсируется поставками попутного газа. При вводе в три недели в году при повсеместном сильно похолодании в строй нового Усть-Яйвинского рудника также будет использован попутный газ.

Остальные предприятия пока не планируют серьезное повышение газопотребления. «Принципиального изменения потребления не предвидится. А в строительстве заинтересованы, так как однозначно повысится надежность и будет легче проходить пики», — сказал руководитель департамента трейдинга и диспетчеризации ЗАО «КЭС» Дмитрий Куликов (северные станции ТГК-9 потребляют около 500 млн. куб. газа в год).

«Филиал „Азот“ ОАО ОХК „Уралхим“ в настоящий момент удовлетворен текущими объемами поставок газа, — заявил управляющий директор филиала Мурад Чапаров. — Эти поставщики нам выгодны и интересны. Я не вижу необходимости менять эту схему, исходя из текущего положения на рынке. Если что-то будет меняться, то тогда будем на такие изменения реагировать. Речь не идет о том, что без нового газопровода „Азот“ не сможет развиваться, но безусловно, реконструкция этого газопровода упрочит и повысит уровень сырьевой безопасности для „Азота“».



ПРОЕКТЫ

За газ надо платить

В преддверии отопительного сезона ситуацию с неплатежами за газ со стороны организаций коммунального комплекса (ОКК) можно охарактеризовать как критическую. Копившиеся из года в год многомиллионные долги теплоснабжающих предприятий перед ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» приводят к двум негативным последствиям: население летом остается без горячей воды и под угрозой своевременное начало отопительного сезона. Ситуация вызывает озабоченность не только у газовиков, но и у правительства Пермского края — стороны совместно ищут выход из сложившейся ситуации. Ведь от платежной дисциплины тесно зависит реализация жизненно важного проекта — программы газификации Пермского края.

БЕЗ ГАЗА — БЕЗ ВАРИАНТОВ

Минувшее лето по ставшей уже плохой традиции прошло для ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» практически в непрерывной борьбе с неплательщиками. Накануне отопительного сезона общая задолженность организаций коммунального комплекса (ОКК) Пермского края перед ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» за поставленный газ составляет почти 700 млн рублей. В соответствии с действующим законодательством такой объем задолженности стал причиной массовых ограничений поставки газа производителям тепла — на сегодня почти 40 по всему краю. Все это приводит к тому, что население этих территорий летом остается без горячей воды. К тому же создается угроза своевременному началу отопительного сезона.

Наиболее критичная ситуация по размеру задолженности и возможностям ее погаше-

ния сложилась в четырех территориях. Среди них есть «традиционные» должники, которые уже несколько лет подряд удерживают неутешительное лидерство. В числе крупнейших должников: кизеловские КМП «Теплоэнерго» (81,3 млн рублей) и ООО «УралТеплоЭнерго» (72,5 млн рублей), губахинское МУП ЖКХ поселка Углеуральского (38,04 млн рублей), а также ООО «Энерготранс» в поселке Теплая Гора Горнозаводского района (12,9 млн рублей). В число территорий, где в этом году складывается непростая ситуация, попала Лысьва. Там должниками стали ООО «Привод-Теплоэнергоресурсы» (41,2 млн рублей) и ООО «Капитал-Энергия» (12,2 млн рублей).

По окончании прошлого отопительного сезона с предприятиями-должниками были подписаны графики погашения задолженности. Однако более половины из них до сих пор не исполнены.

К сожалению, ситуация, когда накопленная задолженность становится причиной отключения горячей воды летом, повторяется в регионе ежегодно. Многие из организаций коммунального комплекса не могут гарантировать оплату уже использованных ресурсов и более того — потребление предстоящего отопительного сезона.

Столь значительный объем задолженности, как говорят в ООО «Газпром межрегионгаз Пермь», вызывает беспокойство не только у компании, но и у правительства Пермского края. Причем с приходом нового губернатора коренным образом изменилось отношение властей региона к проблеме долгов в сфере ЖКХ. Губернатор и правительство понимают, насколько это серьезная проблема для региона, и стараются найти выход из ситуации.

«Специалисты компании не просто сидят на месте и требуют выплаты долгов, а как в той сказке: «делают за них их работу». Наша задача не только добиться оплаты за газ, но и не допустить нарастания долгов в будущем. Вырабатываются и предлагаются различные варианты создания новых механизмов, обеспечивающих полные расчеты за потребляемые энергоресурсы. Однако, к сожалению, даже те схемы, которые подходят территории, далеко не всегда удается внедрить. Заинтересованные стороны в муниципалитетах не могут договориться, должной активности не проявляют местные власти», — отмечает генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» Евгений Михеев.

ГАЗИФИЦИРУЙ ЭТО

Уровень платежей за газ является одним из ключевых критериев в определении «Газпромом» средств, выделяемых на газификацию регионов РФ. «Компания готова вкладывать в экономику края средства, развивать инфраструктуру. Но они ждут встречного движения: своевременной и полной оплаты за поставленные ресурсы», — отмечает Евгений Михеев.



Генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» Евгений Михеев

Сейчас благодаря этому проекту уже 38 из 46 районов края газифицированы. Уровень газификации региона сегодня — 65,7%, в том числе: в городских территориях — 81,3%, в сельских — 20,9%.

На очереди — новые газопроводы. В 2012 году планируется построить три объекта: газопровод от микрорайона Парковый до котельной ОАО «Поллукс ЖБК» Перми, межпоселковый газопровод к селу Нижний Пальник Пермского района, межпоселковый газопровод Очер — деревня Киприно Очерского района.

В сентябре в Карагае должны начаться работы по строительству комплекса производства сжиженного природного газа (СПГ), который должен быть запущен в эксплуатацию к отопительному сезону 2013 года. Мощность комплекса — 13 тыс. тонн в год, он предназначен для газификации потребителей Ильинского, Карагайского и Сивинского районов Пермского края. Реализуемый проект — пилотный. Вообще же возможности, которые предоставляет использование СПГ, имеют огромное значение для развития российской экономики. Эксперты говорят, что из общего числа населенных пунктов, нуждающихся в обеспечении газом, до 50 % целесообразно обеспечивать привозным СПГ.

Комплексы приема, хранения и регазификации СПГ будут расположены в непосредственной близости от потребителей в Ильинском, в селе Нердва Карагайского района и поселке Северный Коммунар Сивинского района.

«Проект имеет важнейшее значение для этих территорий. Во-первых, это газификация тех населенных пунктов, куда обычным способом подать газ сложно. Во-вторых, это даст большой толчок к развитию территорий, прежде всего промышленному. Уже есть предприятия, которые заявляют на получение этого газа», — говорит Евгений Михеев.



УМНАЯ ДОБЫЧА

НЕБЛАГОПРИЯТНЫЕ ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ, ИСЧЕРПАНИЕ ЗАПАСОВ УГЛЕВОДОРОДОВ И НИЗКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДОБЫЧИ НЕФТИ ВЫНУЖДАЮТ ПЕРМСКИХ НЕФТЯНИКОВ ОБРАЩАТЬСЯ К ИННОВАЦИЯМ. КАК ПОКАЗЫВАЕТ ПРАКТИКА, ВНЕДРЯТЬ ТАКИЕ ТЕХНОЛОГИИ ПОД СИЛУ ТОЛЬКО КРУПНЫМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ, ТАКИМ КАК «ЛУКОЙЛ». ИМЕННО НА ТАКИХ НАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЯХ И ГОСУДАРСТВЕ, ПО МНЕНИЮ ЭКСПЕРТОВ, ЛЕЖИТ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАЗВИТИЕ ОТРАСЛИ. ВАЛЕНТИНА ЕФРЕМОВА

По разным оценкам исследователей, в России на сегодняшний день добыто более половины геологических запасов нефти. Оставшиеся запасы оцениваются как трудноизвлекаемые. В Прикамье, по общим оценкам, остаточные извлекаемые запасы нефти составляют 470 млн тонн. По данным ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ», 66% остаточных извлекаемых пород нефти — трудноизвлекаемы. Притом, что ежегодно добыча нефти в Прикамье постоянно увеличивается на 3–4%. Согласно данным Росстата, в общем списке российских нефтедобывающих компаний край занимает восьмое место или 2,58% от всей добытой нефти в стране. При таком раскладе даже небольшие объемы, по меркам ХМАО, который в прошлом году добыл 51,3% всей нефти в России (262,482 млн. тонн), заставляют пермских нефтяников задуматься не только над модернизацией оборудования и поиском новых технологий добычи нефти.

ПОЗТАПНОЕ ВНЕДРЕНИЕ «Инновации и новые технологии последнее время неразлучны с нефтяниками, и это во многом не дань моде, а производственная необходимость», — утверждает замдекана по научно-исследовательской работе, кандидат технических наук Пермского национального исследовательского политехнического университета Сергей Чернышов. По словам ученого, весь процесс нефтедобычи в целом можно разделить на несколько этапов, согласно классической схеме: строительство скважин, разработка и эксплуатация месторождений, переработка и нефтехимия. И каждый из этих этапов мировые нефтегазодобывающие компании стараются наполнить пулом новых разработок.

Так, на этапе бурения скважин инновационные технологии связаны — это проводка горизонтальных, многоствольных скважин на большие глубины (5000–7000 м) с большим проложением (2–5 тыс. м). «Инновации помогают при решении задач ориентированной проводки ствола скважин, разработки новых составов технологических жидкостей для бурения, крепления, освоения и ремонта скважин, в состав которых все чаще входят наноматериалы», — рассказывает господин Чернышов. Кроме того, сегодня принято применять комплексный подход к процессу заканчивания скважин, направленные на сохранение фильтрационно-емкостных свойств продуктивных пластов.

«На этапе разработки и эксплуатации нефтяных месторождений инновационная



ЕСТЬ НЕСКОЛЬКО ОБЩИХ НАПРАВЛЕНИЙ, ПО КОТОРЫМ СЕГОДНЯ НЕФТЯНИКИ ВЕДУТ ПОИСК НОВЫХ НЕСТАНДАРТНЫХ РЕШЕНИЙ

активность направлена в основном на повышение нефтеотдачи пластов (это новые методы и материалы воздействия на пласт: интеграция тепловых и газовых методов, применение новых поверхностно-активных веществ, полимеров, закачка углекислого газа) и оптимизацию процессов разработки и эксплуатации месторождений», — говорит эксперт. Сергей Чернышов также упоминает зарекомендовавшие себя технологии работы с пластами: технологии многосонных гидроразрывов пласта (ГРП), управляемых ГРП (позволяют управлять размерами формируемых трещин), водогазовое воздействие на пласт, технологии одновременной раздельной эксплуатации (ОРЭ), одновременной раздельной закачки (ОРЗ). Отдельно стоят инновационные технологии интеллектуальных месторождений (так называемые I-Fields) и

технологии разработки нетрадиционных запасов углеводородов — сланцевого газа, битуминозных песков. Не на последнем месте по значению стоят этапы нефтепереработки и нефтехимии, на которых уже сейчас активно внедряются нанотехнологии, наноматериалы, коллоидная химия.

По словам доктора технических наук, профессора кафедры геофизики Пермского национального исследовательского университета и одновременно генерального директора малого нефтедобывающего предприятия «Институт РОСТЭК» Валерия Силаева, есть несколько общих направлений, по которым сегодня нефтяники ведут поиск новых нестандартных решений. Во-первых, это интенсификация добычи нефти. Эта проблема существует повсеместно и относится она не только к пермским нефтедобытчикам. До

60% всей нефти в стране остается в недрах. Так, в августе этого года на совещании по инновационному развитию министр энергетики РФ Александр Новак заявил, что коэффициент извлечения нефти из месторождений в России остается крайне низким и в среднем составляет 37%. Притом, что в развитых странах он достигает 65–70%.

Еще одно направление, обозначенное господином Силаевым, — это поиск новых нестандартных коллекторов нефти. К таким нестандартным источникам нефти можно отнести нефтеносные пески, тяжелую вязкую нефть, биотопливо. Все они могли бы, к примеру, стать достаточно популярными источниками транспортного топлива в условиях истощения стандартных источников нефти. Помимо этого ведется поиск новых способов вскрытия пласта, цель которых связана с решением «нестандартных ловушек».

КОЭФФИЦИЕНТ ИЗВЛЕЧЕНИЯ НЕФТИ ИЗ МЕСТОРОЖДЕНИЙ В РОССИИ ОСТАЕТСЯ КРАЙНЕ НИЗКИМ И В СРЕДНЕМ СОСТАВЛЯЕТ 37%. ПРИТОМ, ЧТО В РАЗВИТЫХ СТРАНАХ ОН ДОСТИГАЕТ 65–70%



ТЕХНОЛОГИИ

В КИЛЬВАТЕРЕ У «НЕФТЯНЫХ ГИГАНТОВ» Как признаются нефтяники, внедрением инноваций в добычу нефти в первую очередь занимаются крупные нефтяные компании, бюджет которых насчитывает несколько миллиардов рублей. В Прикамье традиционно основные объемы добычи углеводородов приходятся на ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ», его дочернее предприятие ООО «Урал-Ойл» и совместное с «ЛУКОЙЛом» предприятие ЗАО «ПермТОТИнефть». Так, в 2011 году только «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» было извлечено 96,2% (12,7 млн тонн) объемов нефти. Такие внушительные, по меркам Прикамья, объемы добычи позволили «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» в 2011 году потратить около 14,6 млрд руб. на модернизацию оборудования. На эти средства компания приобрела уникальные для российской нефтяной отрасли насосы немецкой фирмы «Sulzer», ввела в эксплуатацию микротурбинные электростанции на базе агрегатов американской фирмы «Capstone», построила на территории УППН «Оса» теплоэлектростанцию (ТЭС), не имеющую аналогов в России. Инновационность ТЭС состоит в том, что вырабатываемая ею энергия на основе пара органической жидкости полностью обеспечивает потребности УППН в электричестве и тепле. Помимо этого установка позволяет повысить уровень переработки попутного нефтяного газа с месторождения (ПНГ) до 95%, требуемых с 1 января 2012 года российским законодательством.

Особо стоит отметить внедрение в 2011 году проекта интеллектуального промысла или так называемых I-Fields («интеллектуальных месторождений»). Такая система в Прикамье впервые была реализована на кусте Кокуйского месторождения ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ». В ее основе лежат гидроприводы штангового глубинного насоса «Гейзер». В компании отмечают, что такая система позволяет дистанционно — с пульта оператора» оперативно оценивать основные параметры работы скважин и насосного оборудования, менять длину хода и число качаний гидравлического привода штангового глубинного насоса. До конца 2012 года на месторождении планируется ввести в работу еще 136 гидравлических приводов.

Развитие технологии «интеллектуального» месторождения в группе «ЛУКОЙЛ» проводится в рамках сотрудничества с «Пермской научно-производственной приборостроительной компанией» (ПНППК), филиалом ООО «ЛУКОЙЛ-Инжиниринг» «ПермНИПИнефть» и Пермским национальным исследовательским политехническим университетом. В компании отмечают, что более 35% всех изобретений института внедрены и успешно применяются на месторождениях ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ». В рамках такой исследовательской работы лукойловцы совместно с «ПермНИПИнефть», ОАО «Урал-Ойл» и ПНППК на Обвинском месторождении провели опытно-промышленные испытания интеллектуальной станции управления установок погружных центробежных насосов (УЭЦН) и установок штанговых глубинных насосов (УШГН). Благодаря применению такой установки дебит газожидкостной смеси увеличился на 14%, а энергопотребление уменьшилось на 17%.

Помимо этого, как подчеркивают в «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ», компания уже сейчас использует ряд современных технологий геологоразведки и бурения скважин. Среди основных — бурение разведочных и эксплуатационных скважин малого диаметра, строительство многоствольных скважин, бурение скважин с горизонтальным окончанием с заканчиванием, предусматривающим спуск оборудования для проведения многостольного гидравлического разрыва пластов, телеметрическое и геологическое сопровождение строительства скважин с горизонтальным окончанием в режиме реального времени, бурение горизонтальных скважин с большим проложением.

ТЕХНОЛОГИИ

Алексей Дударев: Конкуренции в нашем деле быть не может



Руководитель профессионального аварийно-спасательного формирования «Экологическая перспектива» рассказал о техногенных вызовах времени, профессиональной подготовке и повседневной работе спасателей.

— Алексей Германович, различные аварийно-спасательные подразделения есть и у государственных структур. Как у «Экологической перспективы» складываются взаимоотношения с ними. Вы конкуренты или партнеры?

— Мы работаем только в рамках сотрудничества, необходимо понять, что никакой конкуренции в аварийно-спасательном деле быть не может, поскольку каждое формирование выполняет свою функцию. Например, скорая помощь помогает больным и раненым, пожарные борются с огнем, городская служба спасения выполняет свой круг обязанностей. Компания «Экологическая перспектива» помогает всем этим службам на территории Пермского края и близлежащих регионов, а также работает по тем направлениям, которые государство на себя пока не взяло. Прежде всего, речь идет о работе с опасными химическими отходами, о локализации и ликвидации нефтерозливов и химических веществ и дальнейшей их утилизации.

— Почему вы решили заняться этим бизнесом?

— Изначально мы занимались утилизацией промышленных отходов первого и второго класса опасности. В рамках этой работы мы пришли к необходимости создания аварийно-спасательного формирования, где нужны настоящие, аттестованные специалисты, профессионалы. Коммерческая структура более гибкая, чем государственная, поэтому сравнительно быстро нам удалось создать такое формирование и приступить к выполнению задач на территории Пермского края. Позже оказалось, что в соседних регионах таких формирований нет, в итоге география нашей деятельности расширилась. Например, недавно в Удмуртии было обнаружено несанкционированное размещение четыреххлористого углерода в жилой зоне. Наши специалисты выезжали и консультировали местные спасательные службы. Мы находились в резерве, и в случае ухудшения ситуации были готовы принять непосредственное участие в ликвидации чрезвычайной ситуации.

— Как происходит набор сотрудников? К вам приходят на работу уже опытные спасатели или их приходится учить с нуля?

— В основном к нам приходят молодые люди, которые проходят жесткий отбор, а затем обучение. По его результатам сначала они получают квалификацию «спасатель», а затем «газоспасатель». Их обучают по курсу обращения с опасными отходами, работе в изолирующих аппаратах, в химически стойких костюмах и многим другим вещам. Обучение ведется с учетом «химического» направления деятельности предприятия. Работа с опасными химическими веществами имеет свою специфику, свои сложности. Например, находится человек в зоне рутного заражения,

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Ежегодно в золотую осеннюю пору мы отмечаем праздник тех людей, кто связал свою жизнь с добычей нефти и газа. Это — геологи и буровики, разработчики и строители, транспортники, технологи — настоящие профессионалы и мастера своего дела. Миллионы людей благодарны вам за разработанные и обустроенные месторождения, за источник света и тепла в наших домах. Газовики и нефтяники — герои нашего времени, умеющие преодолевать самые невероятные преграды и решать самые сложные задачи. Этот день является символом мужества, крепости духа и величия человека.

Бесценен ваш труд — залог экономической независимости и процветания нашего города, края, региона, страны!

От всего сердца желаю вам, дорогие земляки, коллеги, партнеры, крепкого, экологически чистого здоровья, счастья, душевного комфорта, благополучия вам и вашим семьям, удачи в реализации новых проектов и свершений задуманного!

С праздником!

Генеральный директор
АСФ «Экологическая перспектива»

А.Г. Дударев

а спасателю нужно решить сразу три задачи: и человека вытащить, и самому не отравиться, и не разнести опасное вещество на незараженные территории. В среднем процесс обучения занимает три года. Но и потом наши специалисты имеют возможность постоянно повышать свою квалификацию и профессиональные навыки. Это очень важно, так как любая ошибка, любая неточность в их работе может привести к трагическим последствиям.

Недавно мы решали задачу по вывозу 14 баллонов с хлором с одной из пермских стройплощадок. Строители обнаружили их при разработке котлована. В итоге задача была успешно решена в течение нескольких часов. Неспециалисты могут сказать, что спасатели работали слишком долго, но выброс содержимого даже одного из баллонов может привести к отравлению десятков человек. Ответственность, которую берут на себя наши сотрудники, очень велика, мы гордимся, что молодые люди находят себя в этой профессии.

Нас часто приглашают почитать лекции в учреждениях, готовящих профессиональных спасателей. Своей учебной базы у «Экологической перспективы» нет, но есть планы создания в Пермском крае учебного центра в рамках деятельности Российского союза спасателей. Если Пермскому отделению союза местные власти выделят территорию, то это позволило бы решить целый ряд важных для безопасности пермяков задач. Например, добровольцы могли бы там проходить пожарную и начальную спасательную подготовку, а профессионалы повышать квалификацию.

К сожалению, сейчас появилось много организаций, где за деньги могут выдать документы о получении квалификации спасателя или газоспасателя. На сегодня не редки случаи, когда на аттестационную комиссию приходят люди, которые вообще не имеют представления о спасательной деятельности, но при этом имеют соответствующие «корочки». Сейчас проводится работа, чтобы такие кадры не подрывали авторитет профессии спасателя, а недобросовестные предприниматели не зарабатывали на торговле документами. Что будет, если такой «спасатель» отправится, например, на работы по ликвидации ЧС? Он не только никого не спасет, но и сам увеличит количество пострадавших.

— Есть ли у «Экологической перспективы» планы по расширению аварийно-спасательного формирования, например, создания представительств в других регионах?

— На сегодняшний день наша дежурная группа работает в Республике Удмуртия. Есть планы по созданию групп реагирования в Оренбургской области и Башкирии. Все будет зависеть от позиции руководства региона. Хотя нужно признать, что они понимают нужность нашей работы, и в большинстве случаев общий язык находить удается.

— Как оцениваете уровень безопасности на промышленных предприятиях?

— Мы сегодня живем в век техногенных катастроф, и я считаю, что при непринятии определенных мер их количество будет только увеличиваться. К сожалению, статистика такая, что только на опасных производствах известно более 80% оборудования. К таким выводам пришел Ростехнадзор. Если предприятия не займутся переоснащением оборудования, то серьезных тех-

ногенных катастроф избежать не удастся. Пока что нас спасает лишь то, что наши отцы и деды строили на совесть, тогда многое ставилось под задачи обороны страны. Все опасные производственные объекты строились с огромным запасом прочности, из расчета на то, чтобы они могли работать после ядерного взрыва. Если бы не это, то катастрофы происходили бы гораздо чаще.

— Вы занимаетесь профилактической работой на опасных производствах?

— Если мы обслуживаем их по договору, то постоянно изучаем ситуацию на объектах в своей зоне ответственности, выходим с предложениями по повышению уровня безопасности на них. Как правило, наши специалисты раз в квартал выезжают на объекты, проводят технический и документальный аудит, обследуют производство на предмет возможности возникновения опасных ситуаций. На предприятиях, которые мы обслуживаем в течение длительного времени, не было ни одной аварийной ситуации. На сегодняшний день есть много промышленников, которые задумываются о том, как повысить уровень безопасности своего производства. Они понимают, что в случае аварии могут пострадать не только они сами, но и жители всего Пермского края и соседних регионов.

— Есть ли взаимодействие с природоохранными органами и структурами по предупреждению ЧС?

— В ближайшее время «Экологическая перспектива» будет включена в единую систему реагирования на чрезвычайные ситуации, хотя фактически мы работаем в этой системе уже около семи лет. Наше формирование постоянно участвует во всех учениях по ликвидации чрезвычайных ситуаций и учебных операциях по антитеррору. Нас постоянно привлекают для участия в работе Росприроднадзора и Инспекции по охране окружающей среды. Я считаю, что госструктуры, прежде всего, ценят наш большой практический опыт, который часто гораздо шире и реальнее теории. На бумаге все предусмотреть невозможно.

— Как вы относитесь к ужесточению природоохранного законодательства? Например, к увеличению штрафов за превышения нормативов по выбросу вредных веществ?

— Честно скажу, что, на мой взгляд, законодатель в этом вопросе крайне непоследователен. С одной стороны, санкции за нарушения законодательства увеличиваются, а с другой, отменяется лицензирование деятельности на перевозку опасных отходов. Таким образом, мы получаем совершенно анархическую картину, когда любое предприятие может приехать на опасное производство, забрать отходы, а потом выбросить их непонятно куда. Эта ситуация опасна и тем, что в эту сферу деятельности могут ринуться непрофессионалы, которые за счет снижения цены будут выигрывать конкурсы на производство таких работ. При этом все будут понимать, что за такие деньги безопасно выполнить эти работы просто нереально. Повторяю, что любой деятельностью, а особенно такой опасной, должны заниматься только специально подготовленные структуры.

614012, г. Пермь, ул. Карпинского, 125
Тел./факс: (342) 2-275-572; 2-285-756;
2-285-786
E-mail: ecoperm@mail.ru
www.ecoperm.ru

ПРОБЛЕМЫ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

В отличие от «ЛУКОЙЛа» руководители малых нефтяных компаний неохотно рассказывают о том, какие инновации они внедряют. «Малым предприятиям нефтяной отрасли сложно конкурировать с гигантами, так как многие инновационные технологии им не по карману (например интеллектуальные месторождения, направленный гидравлический разрыв пластов)», — утверждает Сергей Чернышов. Это подтверждают и в самих нефтяных компаниях, которых в Прикамье насчитывается около 26.

«Что вы имеете в виду под „новыми технологиями“? — заявил ВГ директор ЗАО «Уралнефтесервис» (разрабатывает Ожгинское и Алтыновское месторождения) Сергей Александров. — У нас уже давно ничего не меняется».

«У нас была одна инновация — увеличение нефтедобычи не прострелом, а методом так называемого сверления. Это относительно новая технология. Но это новшество не дало ощутимых результатов», — рассказывает генеральный директор ОАО «Пермоблнефть» Алексей Червонных. По его словам, сейчас компания рассматривает замену обычных насосных установок на электроцентробежные: «Особенно это нам бы помогло на вязких нефтяных месторождениях. Но это достаточно дорого». Помимо этого в «Пермоблнефти» практикуется применение реактивов, уменьшающих вязкость нефти.

Как признается Алексей Червонных, внедрение инноваций в малых нефтяных компаниях остается «дорогим удовольствием». По его оценке, затраты на бурение одной скважины составляют 20–30 млн руб., а месторождения (в зависимости от количества скважин — три-пять) — 50–70 млн руб. А инвестиционный период может составить до 15–20 лет. Такие затраты, по словам бизнесмена, ведут к тому, что малые нефтяные компании не могут «тратиться на качество».

По мнению Валерия Силаева, одна из причин отставания — это высокие налоги, которые в ряде случаев достигают 63%, которые не позволяют получить высокую прибыль. При обороте



ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В МАЛЫХ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЯХ ОСТАЕТСЯ «ДОРОГИМ УДОВОЛЬСТВИЕМ»

8–10 млн руб. в год компания может отдавать 5–6 млн руб. налогов.

Пермский край существенно не отличается от других субъектов Федерации по объему внедренных инноваций, полагает директор по сервису ЗАО «Полизкс» (компания занимается разработками в области химических технологий и реагентов для

текущего и капитального ремонта скважин, а также для процессов добычи и транспорта нефти и газа) Алексей Мокрушин: «Политика в каждом регионе направлена на благоприятное сотрудничество с нефтедобывающими компаниями». Эксперт также отмечает, что крупные нефтедобывающие компании, на которые ориентируются

местные компании, за последние годы не предложили по-настоящему инновационных разработок.

«В планы новые направления не попадают. Даже в опытных разработках находится то, что уже два-три года как используется в других регионах. Внедряется очень медленно и очень мало», — делится своими впечатлениями господин Мокрушин.

Эксперты ВГ, однако, видят несколько путей дальнейшего развития. «Для того чтобы внедрить новые разработки в Перми, нужно финансирование: со стороны заказчика, либо со стороны властей — льготами, налоговым послаблением. В этом случае мы сможем выдавать более дешевые для компаний продукты», — полагает господин Мокрушин.

По мнению Сергея Чернышова, малым нефтяным компаниям необходимо формировать так называемый портфель технологий, выбирая, какие технологии компании необходимы для экономически эффективной разработки существующих и будущих месторождений. «И дальше уже можно выбирать какие-то технологии, можно пробовать развивать самостоятельно, какие технологии купить, а какие разрабатывать в партнерстве с другим предприятием», — считает эксперт.

Кроме того, эксперты полагают, что развитие инновационной составляющей производства во многом зависит от «локомотивов» отрасли, которые могли бы дать импульс развитию, в том числе малым нефтяным компаниям. Включая малые нефтяные компании в систему магистральных трубопроводов «Транснефть», крупные компании, такие как «ЛУКОЙЛ», вынуждены предъявлять комплекс требований, когда нефть полностью проходит предварительную обработку до товарного качества. Такие мероприятия, по словам господина Силаева, поднимают нефтяные компании «на ступень в технологическом цикле», как это произошло с его компанией «Институт РОСТЭК». Подобная технология, по словам эксперта, также позволяет увеличить выручку, до 30% которой теряют небольшие предприятия при самостоятельной продаже углеводородов соседним нефтеперерабатывающим компаниям.

ПАРМАТЕЛЕКОМ

Уважаемые партнеры и коллеги!

Примите искренние поздравления с Вашим профессиональным праздником - Днем работников нефтяной и газовой промышленности!

Благодаря Вашим профессионализму, ответственности и слаженной работе, развивается топливно-энергетический комплекс России.

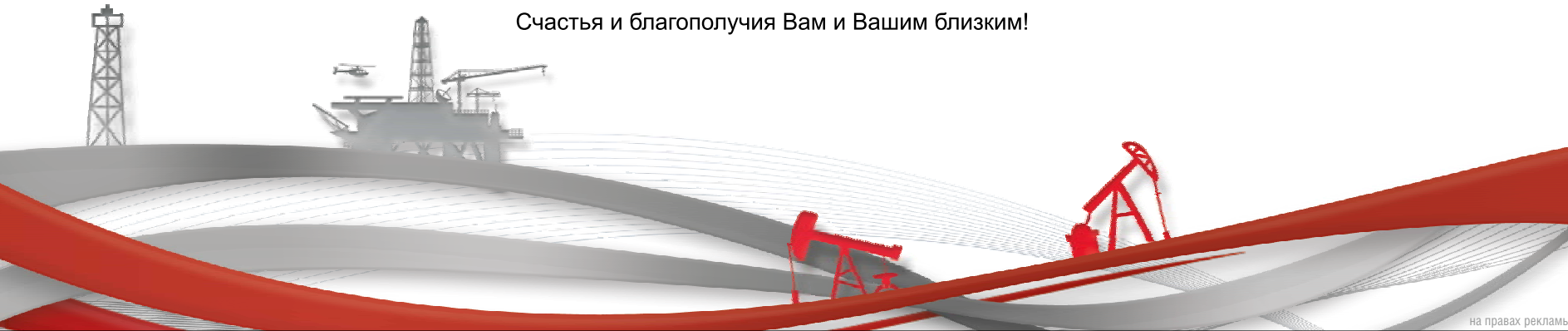
Мы гордимся, что являемся давним и постоянным партнером крупнейших нефтегазовых компаний России, внося тем самым свой вклад в экономическое благосостояние и процветание страны.

Мы желаем Вам крепкого здоровья, новых идей, успехов в Вашем чрезвычайно важном и востребованном труде, стабильного роста и процветания!

Счастья и благополучия Вам и Вашим близким!



Генеральный директор
ООО «Парма-Телеком»
Леонид Тихомиров



Инновации нефтяного значения

Если бы можно было классифицировать добытую нефть с точки зрения примененных новых технологий, пермская нефть считалась бы одной из самых «инновационных». Особенности залегания нефтяных пластов в Прикамье мотивируют нефтяников развивать уникальные технологии бурения, непрерывно решать сложные задачи. Но чем тяжелее работа, тем интереснее. Именно поэтому нефтедобывающая отрасль продолжает оставаться наиболее динамично развивающимся сегментом региональной экономики.

НА ПЕРЕДОВОЙ

За минувшие десять лет объем добычи нефти в группе предприятий «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» увеличился на треть. Сегодня компания входит в тройку основных по объемам добычи углеводородов среди дочерних предприятий нефтяной компании «ЛУКОЙЛ». Положительная динамика наблюдается и в 2012 году. В первом полугодии 2012 года нефтяникам удалось добыть 595 млн 893 тыс. кубометров газа, рост добычи нефти за шесть месяцев превысил аналогичный прошлогодний показатель на 6% и составил более 6 млн 547 тыс. тонн. Учитывая высокий темп развития производства, «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» до конца года планирует добыть более 13 млн 300 тыс. тонн нефти и 1 млрд 210 млн кубометров газа.

Уже к 2016 году уровень нефтедобычи в регионе, как ожидается, превысит 15 млн тонн. Это означает, что добывающие предприятия группы должны ежегодно обеспечивать стабильный рост на уровне 3–4%. На протяжении последних нескольких лет предприятиям удается соблюдать заданный ритм. «За последние шесть лет компания «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» увеличила объем добычи нефти в регионе на 30% и достигла высоких показателей в инновационной деятельности», — отмечает представитель президента нефтяной компании «ЛУКОЙЛ» в Пермском крае Александр Лейфрид.



Ежегодно увеличивая объемы добычи нефти, предприятие стабильно обеспечивает и прирост углеводородного сырья. По итогам 2012 года объем запасов должен превысить 13 млн тонн. Сохранить уверенный рост показателей удается за счет геологоразведочных работ и открытия новых месторождений. В 2011 году введено в промышленную эксплуатацию два новых месторождения — Винниковское и Ширяевское. В начале 2012 года было открыто новое многопластовое месторождение на Зырянской структуре в пределах Кондасского лицензионного участка в Усольском районе (предполагаемые извлекаемые запасы нефти здесь оцениваются около 20 млн тонн). Среди шести месторождений, открытых Группой предприятий «ЛУКОЙЛ» в 2011 году, одно расположено в Пермском крае. Это Никулинское месторождение, которое рассматривается нефтяниками как перспективное. Так, в результате испытания на месторождении был получен приток нефти максимальным дебитом 0,4 тыс. баррелей в сутки. На сегодняшний день из открытых 230 месторождений в регионе «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» ведет разработку нефти более чем на половине из них — 134 и эксплуатирует порядка 6,3 тыс. добывающих скважин.

ИННОВАЦИИ ВПЕРЕДИ БАРРЕЛЯ

Стабильную динамику роста производства компании удается демонстрировать не только за счет открытия новых месторождений, но главным образом благодаря внедрению современных технологий в сфере добычи нефти и газа. Пермский край — непростой регион для нефтедобычи. Например, только здесь в России нефтяные пласты располагаются под залежами калийных солей. С 2010 года при добыче нефти в границах Верхнекамского месторождения калийных и магниевых солей используется технология многозабойного бурения. Из-за высокой степени выработки части запасов прикамских недр «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» сегодня ведет поиск новых технологий для повышения коэффициента извлечения нефти и наделения «вторым дыханием» уже разрабатываемых месторождений. К таким инновационным методам относятся методы повышения нефтеотдачи пластов (ПНП) — бурение многозабойных скважин, сверлящая

перфорация и т.д. С их помощью по итогам прошлого года «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» увеличил добычу более чем на 560 тыс. тонн нефти.

Наибольший прирост добычи отмечен по физическим методам повышения нефтеотдачи пластов (в том числе бурение боковых стволов и гидравлический разрыв пласта). Их применение обеспечило дополнительно 339 тыс. тонн добытой нефти. В свою очередь методы интенсификации добычи нефти позволили дополнительно добыть 140 тысяч тонн углеводородного сырья. Прирост добычи за счет химических и гидродинамических методов составил более 80 тысяч тонн. В целом в 2011 году дополнительная добыча за счет новых методов составила около 47 тысяч тонн нефти.

В мае этого года сразу в четырех цехах добычи нефти и газа «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» были запущены в эксплуатацию уникальные для российской нефтяной отрасли насосы немецкой фирмы «Зульцер». Они пришли на смену обычным центробежным насосам (ЦНС).

«ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» работает и над интегрированием новых информационных технологий, которые могли послужить формированию нестандартных технологий принятия решений. В частности, одним из главных событий 2011 года стало создание центра коллективного ситуационного анализа (ЦКСА). Такой центр позволяет осуществлять визуализацию геологических и геофизических данных в двух- и трехмерном представлении. В пермской нефтяной отрасли данное внедрение оценивается как серьезный прорыв в обеспечении нового уровня анализа информации и технико-экономических решений в области разведки, разработки и эксплуатации месторождений.

Кроме того, в 2011 году нефтяники «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» первыми в стране и Группе предприятий «ЛУКОЙЛ» внедрили проект интеллектуального промысла на кусте из пяти скважин Кокуйского месторождения в Пермском крае. Новая технология представляет собой принципиально новый комплекс технологий добычи нефти. Его особенность заключается в том, что он позволяет проводить мониторинг и дистанционное управление технологическим процессом в режиме реального времени, с минимальным участием обслуживающего персонала.

СОЦИАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Успехи на производстве позволяют нефтяникам активно участвовать в социальной жизни территорий присутствия. Объемы средств, направляемых на социальное инвестирование в рамках Соглашения между Компанией «ЛУКОЙЛ» и Пермским краем, увеличиваются в той же пропорции, что и объемы добычи нефти и газа. Только с 2006 по 2011 годы в социальные проекты региона инвестировано 4 млрд 885 млн рублей. На эти средства реконструировано или отстроено с нуля 24 спортивных



объекта по всему Прикамью, введены в эксплуатацию 125 объектов инфраструктуры и оказана поддержка 50 учреждениям культуры. Построены и реконструированы 26 объектов здравоохранения, более 60 школ и детских садов. В этом году традиционное сотрудничество вышло за привычные рамки. Компания и регион взяли на себя совместные обязательства по строительству детского сада в Индустриальном районе Перми. Этот детский сад планируется открыть уже в 2013 году. Он будет одним из лучших в краевом центре, пообещал Александр Лейфрид. А губернатор Виктор Басаргин отметил, что пример «ЛУКОЙЛа» вдохновил его на реализацию комплексной программы строительства детских садов в Прикамье.

Коэффициент извлечения нефти в Пермском крае сегодня один из самых высоких для Группы компаний «ЛУКОЙЛ» в России. Между тем к 2021 году компания планирует увеличить добычу нефти в регионе до 16 млн тонн, то есть довести коэффициент извлечения нефти с 20–25 до 35–40%. С учетом освоенных технологий и имеющегося научно-технического потенциала достичь этого реально, уверены нефтяники.



ВИНКОЗАВИСИМОСТЬ

ПРОШЛОГОДНИЕ СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ, СУЩЕСТВЕННО ИЗМЕНИВШИЕ РАСКЛАД СРЕДИ ОПЕРАТОРОВ АЗС, СМЕНИЛИСЬ ПЛАВНЫМ ПРИРОСТОМ СЕТЕЙ. В ПЕРМСКОМ КРАЕ ДВЕ СЕТИ АЗС — «НЕФТЕХИМПРОМ» И «ФЕНИКС ПЕТРОЛЕУМ» — ПРОШЛЫМ ЛЕТОМ ЗНАЧИТЕЛЬНО УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО СВОИХ ТОРГОВЫХ ТОЧЕК. ТАК, КОМПАНИИ «ФЕНИКС ПЕТРОЛЕУМ» УДАЛОСЬ ДОГОВОРИТЬСЯ О ПОКУПKE 16 АЗС РОЗНИЧНОЙ СЕТИ «АРСЕНАЛ», КОТОРАЯ ДОЛГОЕ ВРЕМЯ В ПЕРМИ БЫЛА КРУПНЕЙШЕЙ ПОСЛЕ «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕПРОДУКТА».

Еще одна розничная сеть нефтепродуктов — «Нефтехимпром», год назад купившая сеть АЗС «ДАН» (девять заправок) и одну автозаправку «Petroi», сегодня достигла 30 АЗС. «После приобретения «ДАН» у нас было 26 АЗС, еще четыре мы построили. В том числе сейчас вводится последняя краснокамская заправка. До конца года пока больше не планируем расширяться», — комментирует владелец сети «Нефтехимпром» Владимир Матыцин.

«По количеству АЗС ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт» в крае занимает 1/3 рынка края, и так как прочие игроки вводят в строй больше АЗС, чем мы, то наша доля на рынке постепенно снижается», — отмечает гендиректор ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт» Владимир Дмитриев. В Прикамье сегодня действуют 125 АЗС компании, из них 41 автозаправка расположена в Перми и прилегающих к городу районах. Прирост за этот год составил одну АЗС, еще одну — автоматическую АЗС планируется открыть до конца года в Кировском районе Перми.

Участники рынка отмечают, что пока этот год характеризуется стабилизацией не только численности АЗС у разных сетей, но и относительно спокойной динамикой цен на топливо. «В среднем цена местных операторов держится немного ниже цены „ЛУКОЙЛа“ на бензин „Евро“ и значительно ниже цены на топливо линейки „ЭКТО“. Прогнозы на рынке нефтепродуктов делать очень сложно, так как велико влияние множества факторов: сезонный фактор, стоимость барреля, политический фактор и другие», — отмечают специалисты из ГК «Феникс Петролеум».

«Пока разница между ценами у других операторов и „ЛУКОЙЛа“ сохраняется, они ниже, чем у „ЛУКОЙЛа“. Но сейчас оптовые цены снова пошли в рост как грибы, не дай бог повторится 2011 год, тогда не знаю, что будем делать. Прошлый год был кризисным, участники держали цены выше, чем на „ЛУКОЙЛе“, чуть ли не на рубль, чтоб хоть как-то сократить свои убытки, но все равно их избежать не удалось. В 2011 году наблюдался дефицит бензина, его просто негде было взять. ВИНК (вертикально интегрированные компании, поставляют топливо независимым операторам. — ВГ) только для себя его везли, доставляли на свои АЗС», — сетует директор сети «Petroi» (четыре АЗС) Михаил Лебедев.

Владимир Матыцин считает, что в кризисном 2011 году независимые продавцы топлива были



СЕГОДНЯ В ПЕРМИ И КРАЕ ФУНКЦИОНИРУЮТ БОЛЕЕ 350 ЗАПРАВОЧНЫХ СТАНЦИЙ

вынуждены существенно поднять цены на своих АЗС. «Просто выхода не было, тогда возможности закупа оптом не было как таковой. Даже если какие-то объемы выходили на рынок, они выходили по ценам значительно выше, чем цены розничных продаж у ВИНК», — добавляет он. Сейчас ситуация стабилизировалась, это позволяет местным операторам конкурировать с ВИНК, продавая топливо дешевле, чем у холдинговых компаний.

ДО ПОЛНОГО БАКА Оценивая перспективы пермского рынка розничных продаж нефтепродуктов, его участники признают, что рынок еще не

насыщен и весьма привлекателен не только для местных компаний, но и для иногородних сетей. Гендиректор ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт» Владимир Дмитриев считает, что Пермский край — экономически развитый регион с достаточно емким розничным рынком реализации нефтепродуктов, поэтому возможность появления в крае иногородних операторов не исключается. «В настоящее время рынок развивается путем поглощения одних операторов другими, появляются новые игроки. В монополизации рынка не заинтересован ни один из его участников», — добавляет собеседник ВГ. При этом, по его словам,

в больших городах, как правило, дефицита АЗС не отмечается. Есть целые районы (Гайнский, Косинский, Кочевский, Юрлинский, Усть-Кишертский, Чердынский и т.д.), где расположены по одной-две автозаправки, но это соответствует сложившемуся уровню спроса, хотя и не всегда удобно для некоторых автомобилистов.

По оценкам экспертов, сегодня в Перми и крае функционируют более 350 заправочных станций. «Исходя из европейского соотношения количества АЗС к количеству населения (одна АЗС на 4000 человек) в крае должно быть не менее 600 таких точек. Приход иногородних операторов на наш рынок, несомненно, возможен. Рынок Пермского края по-своему уникален: среди всех игроков на рынке нефтепродуктов вертикально интегрированная компания («ЛУКОЙЛ») всего одна. Поэтому другие операторы наверняка рассматривают наш рынок на перспективу («Башнефть», «Роснефть», «Газпром», «Газэнергосеть»)), — заявляют в ГК «Феникс Петролеум». Стоит отметить, что планы зайти в Пермский регион еще в прошлом году были у «Башнефти», однако до их реализации пока так и не дошло.

Владимир Матыцин полагает, что в крае ситуация у альтернативных операторов лучше, чем в соседних регионах. «Лучше, чем в той же Свердловской, Челябинской областях. Я не беру Кировскую область, потому что считаю ее депрессивной, и там потенциал развития очень небольшой. Там сложно в плане густонаселенности и денежных предприятий, которые обеспечивают доходы населения, которое в свою очередь будет заправляться на заправках», — комментирует господин Матыцин.

Несмотря на потенциал местного рынка, продавцы топлива отмечают, что есть и сложности в расширении сетей АЗС. «Городские АЗС наиболее интересны для развития, но проблемы, связанные с получением земли под строительство заправок, обилие разрешительных и согласовательных процедур значительно усложняют развитие бизнеса. Кроме этого, очень многое зависит от силы бренда», — говорят специалисты ГК «Феникс Петролеум».

Интенсивному расширению препятствует ограниченность земельного ресурса. По словам Владимира Дмитриева, выделение земельных участков под АЗС, особенно в Перми, крайне затруднено в связи с плотной застройкой города, наличием ограничений по использованию участков

ПОКА ЭТОТ ГОД ХАРАКТЕРИЗУЕТСЯ СТАБИЛИЗАЦИЕЙ НЕ ТОЛЬКО ЧИСЛЕННОСТИ АЗС У РАЗНЫХ СЕТЕЙ, НО И ОТНОСИТЕЛЬНО СПОКОЙНОЙ ДИНАМИКОЙ ЦЕН НА ТОПЛИВО





НЕСМОТЯ НА ПОТЕНЦИАЛ МЕСТНОГО РЫНКА, ПРОДАВЦЫ ТОПЛИВА ОТМЕЧАЮТ, ЧТО ЕСТЬ И СЛОЖНОСТИ В РАСШИРЕНИИ СЕТЕЙ АЗС

в соответствии с зонированием, наличием санитарно-защитных зон. «Поэтому развитие АЗС тесно взаимосвязано с наличием предложений, формируемых администрацией по продаже земельных участков с целевым назначением под строительство АЗС либо с наличием предложений на вторичном рынке по продаже земельных участков», — поясняет он.

Вместе с тем собеседники ВГ констатируют, что в регионе почти не осталось сетей, за счет приобретения которых можно существенно увеличить собственные активы — основной передел уже произошёл. «Покупать уже практически нечего. Все систематизировано на этом рынке. Если и есть какие-то места на продажу, они нас не интересуют, потому что либо блокируют существующие наши заправки, либо место не выдерживает критики в плане потока», — заявляет Владимир Матыцин. Бизнесмен планирует в следующие два года увеличить сеть до 40 АЗС в крае. Он также отмечает, что раньше у компании были намерения выйти за пределы региона. «Но те предложения по продаже сетей в других регионах, которые были, не заинтересовали нас всерьёз. Поскольку очень тяжело пройти тот путь, который мы умудрились пройти в Пермском крае. А где-то в других областях это очень проблематично будет сделать и в плане контроля, и в плане оперативного управления», — поясняет господин Матыцин.

В числе проблем частные операторы называют и неравное положение по сравнению с холдинговыми компаниями — у последних есть явное преимущество за счет наличия всей производственной цепочки. «ВИНК диктуют рынок. У них свои скважины, свои заводы, они выживают, а частники просто «салятся в лужу». Отсутствие собственных скважин существенно

увеличивает риск в бизнесе. Потому что вся оптовая торговля идет через вертикально интегрированные компании — они командуют парадом», — говорит Михаил Лебедев. С ним соглашается и Владимир Матыцин: «У ВИНК экономика идет «от нефти», а если ты просто на рынке покупаешь, пусть даже системно, и имеешь хорошие отношения с ВИНК, так или иначе, ты все равно на ступеньку ниже, чем они. Зарабатывать сегодня на этом бизнесе тяжело, доходность крайне низкая. Это основная сложность. Только за счет этого бизнеса невозможно получить достаточные средства на серьезное увеличение числа заправок, систематизацию сети».

КУШАТЬ ПОДАНО! Участники рынка по-разному видят стратегию своего дальнейшего развития. Некоторые сети делают акцент на совершенствовании прямых услуг — улучшении сервиса по продаже топлива. Такой политики, в частности, придерживается сеть «Нефтехимпром». «Остальной бизнес, сопутствующий, нас как таковой не интересует. Раньше в сети была принята система, когда рядом с заправкой мы строили мойку, чтобы оказывать комплекс услуг. Сегодня у нас есть шесть таких объектов. Но это не стратегическое развитие, это в любом случае бизнес сопутствующий, мало значимый для нас», — заключает Владимир Матыцин. Михаил Лебедев из Petrol также сосредоточен на прямых услугах АЗС: «Другие компании развивают придорожный сервис, но это надо делать сразу, когда строится автозаправка. Мы этим не занимаемся, потому что не позволяют площади и финансы».

Другие игроки активно развивают и сопутствующие услуги. «Основной бизнес ООО „ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт“ — это реализация топлива. Компания также делает ставку на присутствие дополнитель-

ных услуг на всех своих АЗС. Она понимает тенденции рынка, и сопутствующие сервисы появляются там, где это востребовано автомобилистами. У нас „многоканальная“ обратная связь с потребителями, поэтому развивать это направление мы будем в соответствии с пожеланиями клиентов. В том числе на некоторых АЗС появятся в ближайшем времени пункты питания (фаст-фуд или полноценное кафе)», — резюмирует Владимир Дмитриев.

Некоторые компании заявляют о себе не как об операторе по продаже топлива, а как о представителе услуг придорожного сервиса. «Мы позиционируем себя не просто как ритейлеры нефтепродуктов, скорее как представители услуг придорожного сервиса. Поэтому на наших АЗС есть бесплатная подкачка шин, чистка обуви, бесплатный туалет, есть возможность добавить воды в бачок омывателя, установлены различные терминалы оплаты и действует бонусная программа для клиентов. Большинство АЗС — это комплексы: на трассовых автозаправках клиенты могут позавтракать или пообедать в круглосуточных авторесторанах «Бульон» (три в крае), а в кофейнях на городских АЗС (четыре на данный момент) попробовать зерновой кофе», — уверяют специалисты ГК «Феникс Петролеум». По их словам, в связи с увеличением автомобильного парка и ростом мобильности людей, придорожный сервис, несомненно, будет развиваться только сильнее. «Рост значимости дополнительных услуг в заправочном бизнесе — это одна из главных европейских тенденций», — считают в компании.

НА АВТОМАТЕ Несмотря на разницу стратегий, участники рынка сходятся во мнении, что весьма перспективным направлением является строительство автоматических (безоператорных) АЗС (ААЗС). Такие заправки уже есть у «Пермнефтепродукта», первая была открыта в прошлом году. Сейчас их две, обе расположены в Перми, до конца 2012 года планируется появление еще двух ААЗС, до конца 2013 года — еще одной. «Преимуществами автоматической заправки являются размещение на относительно небольшой территории, организация работы без постоянного присутствия операторов и прочего обслуживающего персонала (контроль работы автоматической АЗС осуществляется через диспетчерский центр). Но необходимо помнить, что при этом повышаются затраты на обслуживание технического оборудования, усиление системы безопасности», — комментирует Владимир Дмитриев.

Одна автоматическая АЗС уже есть у сети «Нефтехимпром», она расположена в Березниках. «Хотелось бы еще как минимум пять автоматических АЗС построить. Строительство такой заправки обходится в существенно меньшую сумму, чем обычной. Там требуется меньше земли — нужно пять-шесть соток. А чтобы полноценную операторную заправку построить — как минимум 30 соток», — поясняет Владимир Матыцин. По его оценкам, затраты на строительство обычной АЗС составляют не менее 40 млн руб., а автоматической — 7–8 млн руб.

Развитие АЗС самообслуживания — безусловно, перспективная тема, соглашаются в ГК «Феникс Петролеум». «Планы на открытие таких АЗС есть, но при этом есть также и некоторые барьеры. При выборе места для такой автозаправки очень важно стопроцентное попадание в целевую аудиторию, так или иначе — это должен быть город. А согласование места для городской АЗС очень сложный и трудоемкая процедура на сегодняшний день», — утверждают специалисты компании.

Светлана Быкова

Снегоходы **ARCTIC CAT** от 360 000 руб.

Тест-драйв



215 00 99

Парковый, 64
www.msezon.ru



МУЖСКОЙ СЕЗОН

ПЕРЕОСМЫСЛЕНИЕ ВЕРТИКАЛИ

К КОНЦУ ВТОРОГО КВАРТАЛА ОТМЕЧЕНО СНИЖЕНИЕ СУММАРНОГО РЕЙТИНГА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ, СОСТАВЛЯЕМОГО СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ BG АГЕНТСТВОМ RUSENERGY С УЧАСТИЕМ АНАЛИТИКОВ. НА ЭТОМ ФОНЕ СОЗДАНИЕ ПРЕЗИДЕНТСКОЙ КОМИССИИ ПО ТЭК И НАМЕРЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА УТОЧНИТЬ НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ ЛИШЬ УСИЛИЛИ ОЩУЩЕНИЕ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ НА РЫНКЕ.



ПО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫМ ОЦЕНКАМ, ПОСТАВКИ «ГАЗПРОМА» В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ МОГУТ ОКАЗАТЬСЯ НА 9,5 МЛРД КУБ. М НИЖЕ, ЧЕМ ЗА АНАЛОГИЧНЫЙ ПЕРИОД ПРЕДЫДУЩЕГО ГОДА

ИНТРИГА СОХРАНЯЕТСЯ В первые недели после формирования нового правительства могло сложиться впечатление, что дальнейшее развитие схемы управления топливно-энергетическим комплексом пойдет по накатанной колее. А именно по пути усиления роли госкомпаний, консолидации под их контролем все большего количества активов, адресной раздачи налоговых льгот и оттягивания под любыми предлогами процесса приватизации государственных гигантов. Совещание, проведенное 13 июня премьер-министром Дмитрием Медведевым в ООО «Газпром Межрегионгаз», принесло неожиданные результаты: вместо того чтобы отойти в сторону от управления отраслью и открыть дорогу президентскому совету по ТЭК, члены правительства за-

явили о намерении перекроить налоговую систему, сложившуюся при экс-вице-премьере Игоре Сечине. В частности, его сменщик в правительстве на посту куратора ТЭК Аркадий Дворкович пообещал «достаточно сильно» снизить ставку НДС на газ для независимых производителей. Более того, правительство вернулось к рассмотрению налога на добавленный доход (НДД) для нефтяной отрасли. Новый налог прежде, чем распространиться на всю отрасль, может быть сначала опробован на некоторых добывающих проектах. «Башнефть» уже предложила свои меры в качестве пилотных объектов. До этого заявления считалось, что многочисленные льготы окончательно похоронили надежды нефтяников получить когда-нибудь систему, рас-

считанную на налогообложение прибыли, а не дохода. Елена Савчик из ИГ «Атон» уверена, что НДС не будет введен для всей отрасли в ближайшие два-три года. Тем не менее тот факт, что правительство пересматривает подход к НДС, по мнению аналитика, благоприятен для нефтяников. Впрочем, даже положительное решение по НДС вряд ли усилит оптимизм инвесторов по отношению к «Газпрому» в ближайшей перспективе. Глава компании Алексей Миллер признал возможность снижения уровней потребления газа в европейских странах по сравнению с предыдущим не слишком удачным годом. Такая тенденция отмечается как в периферийных странах, так и в крупнейших экономиках Европы. По

предварительным оценкам, поставки «Газпрома» в первом полугодии могут оказаться на 9,5 млрд куб. м ниже, чем за аналогичный период предыдущего года, что соответствует снижению более чем на 10%. Даже поставленный газ не всегда оплачивается вовремя: греческая газораспределительная компания DEPA испытывает трудности в получении 120 млн от потребителей розничного и коммерческого сегментов для оплаты поставок газа «Газпрома» в июне. «Европейский долговой кризис продолжит оказывать давление на акции концерна»,— подытоживает новости Владислав Метнев из ФГ «БКС-сервис». Впрочем, «Газпрому» все нипочем: Алексей Миллер сообщил о намерении строить сразу две нитки газопровода «Южный поток», чтобы иметь

ЕВРОПЕЙСКИЙ ДОЛГОВОЙ КРИЗИС ПРОДОЛЖИТ ОКАЗЫВАТЬ ДАВЛЕНИЕ НА АКЦИИ КОНЦЕРНА

возможность поставлять по нему 31,5 млрд куб. м газа уже в 2015 году. Аналитики задаются вопросом, будет ли спрос на такие объемы, и с беспокойством отмечают значительный рост капитальных затрат монополии.

СМУТНЫЕ ВРЕМЕНА Не берутся эксперты однозначно оценивать и будущее лидера рейтинга «Роснефти». Рынок позитивно откликнулся на новость о смене руководства компании. Но Денис Борисов из Номос-банка отмечает, что такая реакция на информацию о кадровых переменах является в известной степени авансом, так как пока рассуждения о том, что ждет компанию во главе с Игорем Сечиным, выглядят преждевременными. Остаются открытыми несколько ключевых вопросов, например будущие взаимоотношения Игоря Сечина с Аркадием Дворковичем. А также роль президентской комиссии по ТЭК под руководством Владимира Путина и с Игорем Сечиным в роли ответственного секретаря.

«Если новый CEO сможет добиться каких-то специальных условий для работы „Роснефти“, как, например, это было с ванкорскими льготами, или провести выгодные M&A-сделки внутри России, тогда это назначение приведет к увеличению фундаментальной стоимости компании. В противном случае какой-то глобальной переоценки отношения инвесторов к бумагам „Роснефти“ ожидать не приходится», — полагает господин Борисов.

При этом очевидно, что рынок ждет проведения SPO «Роснефти» по высокой стоимости. Но удастся Игорю Сечину, как главе компании, успешно разместить бумаги или нет, будет зависеть не только от его профессионализма, но и от внешней конъюнктуры: слишком уж мало возможностей для маневра оставляют сырьевой характер отрасли и высокая налоговая нагрузка, сетует эксперт.

Не теряет остроты и ситуация вокруг ТНК-ВР. Сообщается, что «Роснефтегаз», CNOOC и Sinopet уже выразили интерес к приобретению доли ВР в российском СП. Это случилось после того, как ВР сообщила о получении предложения от некоей государственной российской компании о выкупе ее доли.

Подтверждают интерес к доле ВР и в консорциуме ААР. Тем временем Федеральный арбитражный суд по Западно-Сибирскому округу назначил новое слушание по делу о взыскании \$12 млрд с ВР по иску миноритария ТНК-ВР Холдинга. Данное решение отменило два предыдущих решения судов нижней инстанции. По мнению аналитиков «БКС-сервис», развитие событий вокруг ТНК-ВР и сложившаяся между акционерами патовая ситуация могут означать, что ВР в действительности не желает продавать свою долю в ТНК-ВР.

Аналитики разделились в отношении оценки возможного изменения акционерного состава ТНК-ВР для будущего компании. «С точки зрения перспектив развития СП выход ВР из состава акционеров стал бы позитивным фактором», — утверждает Василий Танурков из ИК «Велес Капитал». — Однако с позиции миноритариев в случае изменения состава акционеров возникнет риск пересмотра дивидендной политики».

Со своей стороны Елена Савчик уверена, что предполагаемый выход ВР из состава акционеров ТНК-ВР будет иметь в долгосрочной перспективе

«СУРГУТНЕФТЕГАЗ» В 2012 ГОДУ ОЖИДАЕТ РОСТА ДОБЫЧИ НЕФТИ НА 1,2% — ДО 61,5 МЛН ТОНН



РЫНОК ЖДЕТ ПРОВЕДЕНИЯ SPO «РОСНЕФТИ» ПО ВЫСОКОЙ СТОИМОСТИ

негативный эффект, а в краткосрочной — неоднозначный. «Мы всегда считали, что выход ВР приведет к ухудшению операционной и финансовой деятельности СП», — говорит аналитик. Впрочем, «Газпромнефть» (бывшая «Сибнефть») после покупки компании «Газпром» продолжает выплачивать весьма щедрые дивиденды. Кроме того, если сделка будет заключена с премией к рынку, она явится сильным катализатором роста акций ТНК-ВР Холдинга.

Пока можно быть уверенным лишь в одном: в ближайшие три-четыре месяца акции ТНК-ВР Холдинга будут более волатильны, чем рынок в целом, считает госпожа Савчик. «Инвесторы будут пристально следить за переговорами о ценах, покупателе и завершении сделки», — говорит она. — Если покупателями выступят такие компании, как «Роснефть» или «Газпром», такое событие будет позитивным для акций этих эмитентов».

СНИЖЕНИЮ ВОПРЕКИ Аналитики одобрили решение НОВАТЭКа о программе выкупа локальных акций и GDR компании. Предельный объем программы составит \$600 млн, сроки проведения выкупа ограничатся 12 месяцами. Компания может использовать выкупленные акции в дальнейшем для финансирования деятельности компании, кроме того, они могут быть задействованы в программе премирования менеджмента. Размер программы buy-back подразумевает, что

компания может выкупить с рынка до 56 млн акций (в эквиваленте локальных акций), что составляет 2% выпущенных акций и 6% бумаг в свободном обращении. По общему мнению, целью программы является поддержание котировок акций компании.

Денис Борисов не считает объем обратного выкупа НОВАТЭКа значительным, но тем не менее отмечает, что рынок позитивно воспринял эту новость. «После массированных распродаж бумаги НОВАТЭКа уже не выглядят дорогими даже в условиях возможного существенного повышения НДПИ на газ для независимых производителей», — полагает эксперт. Отметим, что с начала года акции компании снизились примерно на 25% против 10% падения индекса РТС.

«Сургутнефтегаз» восстанавливает добычу: в январе–мае 2012 года компания произвела 25,4 млн тонн нефти, что на 1,4% больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 года. В Якутии, новом регионе деятельности, на Талаканском, Алинском и Северо-Талаканском месторождениях за январь–май добыто 2,59 млн тонн нефти. Ранее глава компании Владимир Богданов сообщал, что «Сургутнефтегаз» в 2012 году ожидает роста добычи нефти на 1,2% — до 61,5 млн тонн. Компания в 2011 году впервые за последние несколько лет увеличила добычу нефти — до 60,78 млн тонн. Ранее начиная с 2006 года добыча компании постоянно снижалась в диапа-

зоне от 1 до 4% в год. «Новость благоприятна для котировок акций компании», — считает Василий Танурков.

Для «Башнефти» наиболее важным событием оказался вердикт Роснедр об отмене разрешения на передачу СП «Башнефть-Полюс» лицензии на освоение месторождений имени Требса и имени Титова. По мнению Елены Савчик, основным аргументом могло стать отсутствие перерабатывающих мощностей на балансе «Башнефть-Полюса». Лицензия на освоение указанных месторождений остается за «Башнефтью», однако сейчас компании необходимо разработать новый график сотрудничества с компанией «ЛУКОЙЛ». Тем временем компаньоны решили испытать судьбу и еще раз поспорить с Роснедрами, подав иск о возвращении лицензии компании «Башнефть-Полюс». Возможно, в надежде на то, что новое руководство федерального ведомства пересмотрит отношение к сделке. Аналитики отмечают, что выводы пока делать рано. «Сохранение неопределенности вокруг месторождений будет способствовать переносу сроков их освоения. В случае если „ЛУКОЙЛ“ в итоге все-таки будет вытеснен из проекта, сроки освоения заметно увеличатся, а стоимость возрастет. Новость достаточно негативна для „Башнефти“ и будет продолжать давить на котировки акций компании», — заключает Василий Танурков.

Юрий Когтев, Валентина Лукина, RusEnergy



5-летию «Коллекции вин» посвящается



Фестиваль вина и кухни

Впервые
в Перми!



Пермь
5-27 сентября
2012 года

Мастер-классы

6.09.2012 — «Путешествуем с винами Старого и Нового Света», организатор — импортер «Миллениум» (Москва), начало в 19:00

21.09.2012 — «Редкие сорта винограда», организатор — импортер «ВК «ФОРТ» (Москва), начало в 19:00

26.09.2012 — «Возрождение Лангедока», организатор — лучшая винодельня Европы 2011* (Франция), начало в 19:00

Место проведения мастер-классов: ресторан RIO CHURRASCO (Пермь, ул. Крисанова, 14в).

Стоимость участия: 1 000 руб.

Гастрономические ужины

5.09.2012 — «Легендарные вина трех китов Старого Света», организатор — импортер «Миллениум» (Москва), начало в 19:00

18.09.2012 — «Развитие стиля от Старого Света к Новому», организатор — импортер «ВК «ФОРТ» (Москва), начало в 19:00

27.09.2012 — «Новый взгляд на Юг Франции», организатор — лучшая винодельня Европы 2011* (Франция), начало в 19:00

Место проведения гастрономических ужинов: ресторан «Живаго» (Пермь, ул. Ленина, 37).

Стоимость участия: 2 500 руб.

Билеты можно приобрести в бутике «Коллекция вин» по адресу:

Пермь, ул. Ленина, 37 или заказать по телефону: 202-25-45

Организатор Фестиваля:

ВИННЫЕ БУТИКИ
ВК КОЛЛЕКЦИЯ ВИН

Издательский дом «Коммерсантъ» в Перми при поддержке комитета по культуре администрации города Перми представляет фотовыставку



Коммерсантъ. Свободная камера



Свободная камера «Коммерсанта» — беспристрастный и профессиональный свидетель истории. Фиксируя и сохраняя ее переломные моменты, лица и события, фотокамера наших корреспондентов хранит объективность, оперативность и достоверность — принципы, которые исповедует «Коммерсантъ» с момента его создания.

генеральный партнер:



21.09—10.10

Пермская Арт-резиденция
ул. Монастырская, 95 а

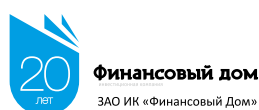
специальные партнеры:



MaxMara



информационный партнер:



Ermenegildo Zegna

NATUZZI



HOLY FASHION GROUP

strellson.com

ТРК «Семья»
ул. Революции, 13, 3 этаж, тел. (342) 238 68 69
Магазин мужской одежды, обуви и аксессуаров