ВАКАНСИИ НАВЬІНОС в 2011 году комитет по труду и занятости населения (ктзн) петербурга организовал 616 ярмарок вакансий, потратив на них 31,2 млн рублей. Данная форма привлечения кандидатов стала за последние годы более популярной на рынке труда. _{Елена большакова}

Работодатели выбирают специализированные мероприятия с целью получить целевую аудиторию и оценить потенциальных работников уже на раннем этапе за счет живого общения. Соискатели, в свою очередь, с их помощью могут заявить о себе рынку и имеют хорошие шансы начать карьеру в ведущих компаниях различных отраслей.

СОБЫТИЙНЫЙ АССОРТИМЕНТ Организаторами ярмарок вакансий и дней карьеры выступают администрации города и области, частные компании, а также вузы. В зависимости от организатора, а соответственно и его целей, форматы таких мероприятий различаются.

Например, помимо городских и районных, комитет по труду и занятости населения Санкт-Петербурга проводит выездные ярмарки вакансий и видеособеседования для жителей отдаленных районов РФ, устраивает специализированные дни карьеры для различных категорий граждан (инвалидов, женщин, молодежи; граждан, уволенных с военной службы, и членов их семей; граждан, освобожденных из мест лишения свободы; для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей). В 2011 году прошла ярмарка вакансий на предприятиях, реализующих инвестиционные и национальные проекты («Образование», «Здравоохранение», «Доступное жилье», а также сфера гостиничного бизнеса, инвестирования), в которой приняли участие более 60 предприятий Санкт-Петербурга. В общем за 2011 год КТЗН организовал 616 ярмарок вакансий, на которые было потрачено 31,2 млн рублей. Большая доля финансирования уходит на аренду и подготовку площадки; разработку и изготовление полезных информационнораздаточных материалов; рекламу, в том числе в метрополитене.

На областном уровне во всех районах проводится около 20 подобных ярмарок в месяц. За шесть месяцев 2012 года в Ленинградской области 126 различных дней карьеры посетили 9,1 тыс. человек. На их организацию в 2011 году комитет потратил 923,5 тыс. рублей, в 2012 году на данное направление выделено 980 тыс. рублей. Наиболее массовыми по итогам полугодия являются ярмарки профессий и учебных мест (3,9 тыс. посетителей, более 100 учебных заведений и 40 работодателей на 12 ярмарках). В Санкт-Петербурге в них участвуют от 30 до 80 работодателей и учебных заведений, а число посетителей колеблется от 500 (для районных) до 2 тыс. (для городских мероприятий).

Для дней карьеры, организуемых частными предприятиями, характерны более скромные показатели посещаемости (в противовес — большая эффективность), объясняющиеся узкой специализацией мероприятия. То же происходит с днями карьеры на базе вузов: организаторы не задаются целью приглашать на них городскую студенческую аудиторию. Александра Бобылева, руководитель Центра



РЕЗЮМЕ И АНКЕТЫ, СОБРАННЫЕ НА ЯРМАРКЕ, КАК И КОНТАКТЫ РАБОТОДАТЕЛЕЙ, ЧАСТО СРАБАТЫВАЮТ СПУСТЯ НЕСКОЛЬКО MECSIJER

занятости СПбГУЭФ, рассказывает: «Количество посетителей — студентов и выпускников нашего университета — колеблется от 600 до 1000 человек. Максимум компаний, который предлагали свои вакансии и места практики на ярмарке, — 25. В среднем из года в год присутствует 10–15 компаний».

Данные ярмарки, устраиваемые администрацией, бесплатны для участников и посетителей. В других случаях цена зависит от формата мероприятия и его масштаба. Александра Бобылева описывает затраты на примере СПбГУЭФ: «Стоимость участия 7500 рублей. Несколько лет подряд мы не повышаем ее для того, чтобы принять участие в ярмарке мог себе позволить не только крупный бизнес». Университет предоставляет компаниям площадку и оформление столов баннерами. «Мы стараемся сконцентрировать свои усилия на информировании наибольшего количества заинтересованной аудитории средствами рекламы в вузе, рассылками по нашей базе, публикациями на сайте, в группе "В контакте"», — говорит Александра Бобылева.

КАЖДОМУ СВОЕ Сегодня существует множество ярмарок вакансий и дней карьеры в различных вариантах и модификациях. Каждый работодатель определяет для себя сам, какое мероприятие отвечает именно его потребностям и целям. Учитывается все: кто организует, какой предполагается трафик посетителей (как в количественном, так и в качественном отношении), стоимость участия, льготы для компании-участника, какое оборудование предоставляется участникам, в каком формате компания должна презентовать себя.

Для компании Tele2 интересны прежде всего те мероприятия, которые проводятся на высоком уровне и позволяют охватить максимум целевой аудитории (это не только молодые технические специалисты. но и маркетологи, менеджеры по рекламе). «Одно из последних мероприятий, в котором мы участвовали, — молодежный форум "Профессиональный рост" в Санкт-Петербурге, — вспоминает Юлия Девяткина, директор по персоналу макрорегиона "Северо-Запад" Tele2 Россия. — В нашем случае речь не идет о массовом подборе через ярмарку вакансий. Обычно мы отбираем лучших студентов для прохождения у нас стажировки с возможностью последующего трудоустройства. Например, из трех стажеров, принятых в этом году, двое начали знакомство с нами именно на дне карьеры. Сегодня в компании работает ряд молодых специалистов, начавших свою карьеру в Tele2 с программы стажировки». В компании считают, что это актуальный способ поиска сотрудников в случае, если речь идет о молодых специалистах, то есть выпускниках вузов либо их учащихся. «От других способов он отличается возможностью напрямую контактировать с целевой аудиторией, пообщаться, что называется, "глаза в глаза", а также наглядно представить особенности компании, рассказать о ней потенциальным сотрудникам (все ярмарки вакансий, как правило, дают возможность провести мастер-классы и презентации)». При этом эксперт отмечает, что основным способом поиска кандидатов остаются интернет-ресурсы, а ярмарки вакансий компания использует, когда понимает, что это даст положительный результат и оправдает временные и материальные затраты, «Участие в таких мероприятиях может способствовать не только набору пула кандидатов и закрытию вакансии, но и укреплению положительного имиджа работодателя на рынке труда», — поясняет она.

«Для нас участие в ярмарках позволяет в определенной степени презентовать нашу компанию широкому кругу лиц, — соглашается Ирина Усиевич, старший менеджер отдела аудита компании Deloitte & Touche CIS. — А также уже на этом этапе начать оценивать кандидатов (мы собираем их резюме и отмечаем для себя тех, кто больше всего понравился). Для компании ярмарки вакансий являются важным ресурсом для поиска кандидатов на стартовые позиции».

«Ярмарка вакансий в Финэке — особенно ценная для нас, поскольку данный вуз является основным источником кадров для нашей компании, — продолжает Ирина Усиевич. — Этой весной был удачный общегородской день карьеры. Там нам удалось собрать достаточно много резюме подходящих кандидатов. Можно также отметить, что студенты все раньше задумываются о своей карьере и уже на втором курсе спрашивают о стажировках в компании». По наблюдению и других респондентов, отклик на таких мероприятиях достаточно велик.

Юлия Девяткина отмечает, что на таких мероприятиях не только компанияработодатель выбирает себе сотрудника, но и кандидаты пристально оценивают потенциального работодателя, поэтому участники стремятся создать яркий и запоминающийся информативный стенд, на котором размещают информацию о перспективах для сотрудников, о самой компании, о бренде в целом.

Большая часть средств, по словам респондентов, тратится на взнос участника. Основные трудозатраты работодателя при подготовке к ярмаркам вакансий заключаются в разработке буклетов, информационных брошюр и другого раздаточного материала, который заинтересует соискателей, подготовке темы презентации или мастер-класса и выступления сотрудников из профильных подразделений, заинтересованных в подборе персонала.

Но не все работодатели считают участие в таких мероприятиях целесообразным. «По моему опыту, участие в ярмарках требует серьезного ресурса — материального, временного, человеческого для подготовки, непосредственного участия, то есть консультирования на стендах и при заполнении анкет, экспрессинтервью ирования, а затем обработки полученных анкет, большая часть из которых. к сожалению, пойдет в корзину, — оценивает трудозатраты Анна Верба, заместитель директора Санкт-Петербургского филиала ОСАО "РЕСО-Гарантия" по персоналу. — Поскольку тот персонал, который посещает ярмарки, мы набираем в небольшом количестве, то нам удобнее делать это в штатном режиме». \rightarrow 31

РЫНОК ТРУДА