

Инвестиции идут с энергией атома

ТЭК

«Росатом» становится одним из наиболее значительных инвесторов в экономику Томской области. В течение ближайших лет госкорпорация планирует реализовать в регионе ряд масштабных проектов, связанных со строительством АЭС и развитием производства Сибирского химического комбината. Местные власти, в свою очередь, готовы сформировать инновационную инфраструктуру для заявленных проектов.

Отношение к АЭС — потребительское

Решение о строительстве Северной АЭС было принято еще в 2007 году, но именно неопределенность относительно объемов потребления энергии, как заявляли чиновники областной администрации, не позволила операторам проекта приступить к его реализации. Впрочем, вопрос этот не снимается и сегодня: основными региональными потребителями электроэнергии будущей АЭС назывались нефтегазодобывающая промышленность (за счет осво-

ения правобережья Оби) и металлургия (в рамках Бакcharского железорудного месторождения). Но оба проекта сегодня находятся в стадии разведки и изучения, а потому говорить о разработке месторождений (а тем более о сроках, объемах производства и прочих показателях) пока преждевременно.

Таким образом, существующей выработки электроэнергии для обеспечения потребностей Томской области сегодня достаточно. Хотя после остановки атомных реакторов Сибирского химического комбината регион



Одним из условий инвестиций «Росатома» в развитие СХК стало согласие региональных властей сформировать необходимую бизнес-среду и готовность создавать новые рабочие места в Северске

обеспечивает себя энергоресурсом лишь на 38%. Недостающий объем по магистральным сетям доставляется с энергосистем Кузбасса и Ханты-Мансийского автономного округа.

Тем не менее в ходе своего визита в Томск Сергей Кириенко обратил внимание на то, что сегодня ставится задача сократить сроки выполнения основного этапа работ по монтажу энерго-

блока от первого бетонирования до физического пуска с пяти до четырех лет. «Мы считаем, что чем быстрее начнем делать, тем лучше», — заявил глава «Росатома». — Вопрос в том, какой срок

задает Минэнерго. Мы готовы к тому, чтобы начать сооружение в 2013 году. Есть версия, что пуск будет в 2019 году, есть вариант, что в 2020-2021 годах».

(Окончание на стр. 12)

В Сибири заведут вечный двигатель

административный ресурс

К 2020 году на долю альтернативной энергетики должно приходиться 4,5% всей генерации страны, но пока эти показатели близки к уровню погрешности. Отработать механизмы реализации таких проектов федеральные власти намерены в Красноярском крае, где создается кластер возобновляемой энергетики с инвестиционной емкостью 50 млрд руб. Впрочем, пока, как отмечают эксперты, предложить инвесторам местные разработки ничего не могут. Готовых инвестиционных продуктов просто нет. Скептически к проекту относятся и краевые власти, делая ставку на традиционные виды топлива и гидроэнергетику.

Как пояснил директор Красноярского филиала «Российского энергетического агентства» (РЭА) Владимир Голубев, создание биоэнергетического кластера вызвано необходимостью выполнения положений, заложенных в распоряжении правительства №1-р от 08.01.2009, согласно которому в Красноярском крае к 2020 году выработка электроэнергии с использованием возобновляемых источников энергии (ВИЭ) должна составить 1 ГВт — это 4,5% от общей выработки электроэнергии в регионе. «Решить такую кардинальную задачу можно лишь с помощью

объединения усилий всех участников процесса — бизнеса и власти. Особенно если учитывать, что сейчас на долю биоэнергетики в крае приходится менее 0,5% всей генерации», — отмечает господин Голубев. По его словам, уже сейчас Красноярский филиал агентства работает в формате «проектного офиса». Здесь собираются проекты, которые анализируются, адаптируются под рыночные реалии, и ведется поиск инвесторов. Уже проведены переговоры с рядом государственных и коммерческих инвестиционных фондов. Параллельно идут консультации с Министерством экономического развития РФ о формировании пула биоэнергетических проектов — кластера ВИЭ, который получит финансовую поддержку федерации. До 2020 года регион может получить 13 млрд руб. из федерального бюджета при условии, что объем производства электроэнергии с ВИЭ достигнет заявленных величин.

Красноярский край в качестве базы для создания биоэнергетического кластера выбран неслучайно. Как отмечают эксперты, на сегодняшний день регион является одним из лидеров развития направления ВИЭ в стране, для чего есть производственная, организационная и научная составляющие.

(Окончание на стр. 12)

ТГК-11 успешно сдала зимний экзамен

Компания завершила отопительный сезон без замечаний

Зима — регулярный экзамен на профессионализм для предприятий российской энергетики. В отопительный сезон 2011–2012 годов «Территориальная генерирующая компания № 11» сдала его успешно, не допустив случаев ограничения теплоснабжения абонентов. В компании считают, что добиться такого результата удалось благодаря оптимальному распределению средств и использованию современных материалов в ходе летней ремонтной кампании.



В мае ОАО «Территориальная генерирующая компания № 11» (ТГК-11), объединяющее генерирующие мощности Омской и Томской областей, завершило отопительный сезон — ТЭЦ и тепловые сети были переведены на летний режим работы. Сезон прошел без сбоев. Поставки тепловой энергии потребителям осуществлялись в точном соответствии с заключенными договорами. В компании отмечают, что при этом не было случаев ограничения теплоснабжения потребителей, а запасы основного и резервного топлива на протяжении всего сезона поддерживались на уровне, превышающем установленные Минэнерго РФ нормативы.

По сравнению с предыдущим отопительным сезоном 2010–2011 годов число технологических нарушений было заметно снижено — с 45 до 36. Количество же аварийных отключений трубопроводов снизилось вдвое — во всей системе ТГК-11 было зафиксировано только три таких случая. К этому стоит добавить, что фактически только что завершившийся отопительный сезон оказался продолжительнее предыдущего. Если в 2010 году в Томске для социальных учреждений он стартовал 10 сентября, то год спустя подключение отдельных городских объектов началось уже в первых числах сентября. Завершился же он в Томске на этот раз на две недели позже, чем весной 2011-го.

В ТГК-11 говорят о том, что успешная работа в этот период во многом объясняется оптимальным использованием средств в ходе подготовки к зиме — во время предшествовавшей ей летней ремонтной кампании. «Средства, выделенные на ремонт основного оборудования и техническое перевооружение, были вложены именно туда, куда требовалось. В 2010–2011 годах была разработана специальная программа повышения надежности тепловых сетей, сформирована матрица рисков, определены слабые места. В ремонтную кампанию мы перераспределили финансовые средства и вложили их в наиболее

рискованные участки», — рассказывает заместитель генерального директора ТГК-11 по технической политике и инвестициям Михаил Шахов.

Директор Омского филиала компании Виктор Гаак также подчеркивает, что безаварийное прохождение отопительного сезона стало следствием хорошей предварительной подготовки. По его данным, на электростанциях в период ремонтной кампании летом прошлого года было отремонтировано 18 агрегатов, причем на 10 из них — капитально. Кроме того, были заменены 13 км тепловых сетей, а на насосных станциях отремонтировали 53 насосных агрегата. Благодаря в том числе и работе, проведенной Омским филиалом ТГК-11, Омская область вновь заняла высокие места в рейтинге Минрегиона РФ по подготовке субъектов федерации к зиме — первое в Сибири и семнадцатое в России. «По итогам прохождения отопительного сезона мы остались за собой завоеванные позиции», — подвел итог начальнику управления развития инженерной инфраструктуры и энергоресурсообеспечения министерства строительства и жилищно-коммунального комплекса Омской области Александр Шалахов.

В Томске было отремонтировано в общей сложности 479 км магистральных и квартальных сетей, а также 73 центральных тепловых пункта и перекачивающие насосные станции. Успешно прошел ремонт основного оборудования тепловых станций ГРЭС-2, ТЭЦ-3 и Ликовой резервной котельной. Специалисты ТГК-11 отмечают, что при подготовке систем теплоснабжения к зиме использовались современные эффективные материалы. Так, в ходе работ на больших диаметрах трубопро-

вода применялась предизолированная сталь с теплоизоляционным материалом k-flex. Более 560 млн руб. было выделено на проекты технического перевооружения, крупнейшими из которых стали реконструкция градирни ГРЭС-2 и 2-й тепломагистральной.

Эффективность и рациональность вложения средств в ремонтную кампанию станет основным критерием ее проведения и летом 2012 года. На этот раз ТГК-11 планирует потратить на ремонты более 1,6 млрд руб. Предстоит заменить 11,4 км тепловых сетей, отремонтировать 130 агрегатов на ТЭЦ, ГРЭС и котельных. В Омской области, по данным заместителя главного инженера по ремонту Омского филиала Владимира Бригинского, будут полностью заменены 8 км тепловых сетей и произведен текущий ремонт еще 2 км. Предстоит отремонтировать 18 агрегатов на ТЭЦ и Кировской районной котельной, а также продолжить работы на ТЭЦ-3, где будет смонтирована ПГУ-90. Не менее масштабные работы намечены в зоне ответственности Томского филиала. Здесь запланировано выполнить ремонт на 139 км магистральных сетей и на около 456 км квартальных сетей. Самые масштабные работы будут проводиться на проспекте Фрунзе, на улице Гоголя, также в районе улиц Алтайская и Льва Толстого. Кроме того, будут отремонтированы 77 центральных тепловых и контрольно-распределительных пунктов.

Работа по подготовке к отопительному сезону 2012–2013 годов уже началась. В ТГК-11 уверены в том, что она пройдет успешно и паспорта готовности структурным подразделениям компании вновь, как и осенью прошлого года, будут выданы без замечаний.

Иностранные компании в российской энергетике: объединяя усилия

Динамика ввода энергомощностей на территории России в последние годы набрала серьезные обороты и, по прогнозам экспертов, сохранится как минимум до 2015 года. Об устойчивом росте свидетельствуют и возросший интерес к рынку иностранных компаний. Правда, в России зарубежные инженеринговые компании и производители оборудования вынуждены приспосабливаться к непривычному для них пространству российского энергетического строительства. О специфике российского рынка для иностранных компаний и опыте совместной работы рассказывает генеральный директор ЗАО «КОТЭС» Дмитрий Серант.

— Дмитрий Феликсович, как, на ваш взгляд, влияет выход международных компаний на российский рынок энергетического строительства?

— Многие российские участники энергетического рынка заинтересованы в приходе иностранных генподрядчиков и производителей оборудования, так как сотрудничество с известными зарубежными компаниями означает получение доступа к новым технологиям и разработкам.

Кроме того, с 90-х годов в нашей стране практически не было инвестиций в НИОКР. Поэтому некоторые уникальные технологии в энергетической отрасли, внедряемые в настоящее время в России, уже давно успешно применяются в США и Европе.

Например, технология ПГУ (парогазовые установки) зародилась в России, а получила широкое применение сначала на Западе. Результатом стало то, что в современных ПГУ на российском энергетическом рынке чаще всего используется основное оборудование импортного производства.

Газовые турбины большой мощности (от 200 МВт) производятся в основном за рубежом. И догнать Запад по этой технологии в ближайшее время маловероятно. Поэтому организация лицензионного производства ПГУ является наиболее перспективным решением для России. А генерирующим компаниям придется и дальше использовать зарубежные турбины или турбины, произведенные в России, но по лицензии иностранных производителей.

Несколько лучше обстоят дела в других видах машиностроения: пылеугольные котлы на сверхкритических параметрах, паровые турбины и генераторы. Отечественные заводы — изготовители этого оборудования имеют возможность поставить на рынок решения, вполне конкурентоспособные по цене и качеству.

— Как складывается сотрудничество российских и зарубежных компаний? Насколько сложно им работать в российских условиях?



— Конечно же, иностранным компаниям приходится сталкиваться с целым рядом вопросов. В первую очередь, начиная с 2010 года любому участнику рынка инженеринговых услуг — российскому и зарубежному — необходимо иметь допуск СРО. Это довольно сложный процесс и для местных компаний, а уж для иностранных — тем более. Необходимость изучения законодательной базы России, норм и стандартов проектирования и строительства, пока еще сильно отличающихся от западных, — еще одна трудность, возникающая на пути «иностранцев». Ну а производители зарубежного оборудования также должны оплатить пошлину на ввоз и пройти непростую процедуру сертификации.

Не последнюю роль играют и особенности менталитета российских заказчиков. Например, крайне сжатые сроки проектирования; выполнение функций заказчика в части сбора исходных данных и прохождения государственной экспертизы проектной документации; возможная смена основного оборудования в процессе проектирования; отсутствие авансовых платежей.

— Какие выходы из ситуации вы видите?

— Разные компании выбирают разные пути выхода на российский рынок: некоторые компании открывают представительства, нанимая отечественный руководящий и технический персонал. Другие выбирают покупку акций местных профильных компаний и открытие совместных предприятий. Еще один путь — развитие партнерских отношений с российскими инженеринговыми компаниями.

Именно по такому пути пошел наш сегодняшний стратегический партнер — известная во всем мире инженеринговая компания ROURU. История нашего сотрудничества берет свое начало в 2005 году с ТЭО по строительству блока 225 МВт с ЦКС Черепетской ГРЭС. В 2011 году мы подписали соглашение о стра-

тегическом партнерстве, которое позволяет КОТЭС и ROURU объединить международный опыт и экспертное знание особенностей локального рынка в целях успешной реализации энергетических проектов на территории России и Казахстана.

— Какие преимущества от такого партнерства может получить заказчик?

— Работая вместе, мы можем предложить клиенту самые современные технические решения, опробованные на зарубежных объектах, но уже с учетом особенностей российской энергетики и нормативов. Немаловажна для заказчика и возможность оптимизации цены предложения за счет использования сбалансированной команды российских и зарубежных специалистов.

Сегодня мы уже выработали несколько наиболее оптимальных схем взаимодействия в различных проектах. При реализации внебюджетных работ (предТЭО, концептуальные проекты и обоснование инвестиций) — наиболее эффективно привлечение зарубежного партнера в качестве лидера по контракту. Российская компания при этом принимает на себя обязанности по проверке и уточнению принимаемых технических решений. И наоборот, при разработке проектной и рабочей документации целесообразно исполнение российской компанией функций генерального проектировщика. Зарубежные партнеры в этом случае принимают на себя ответственность за разработку концептуальных решений и подготовку тендерной документации для заказа основного оборудования и разработку основных технологических схем.

Конечно, кроме плюсов для обеих сторон это еще и напряженная работа, требующая серьезных усилий. И мы, как подрядчики, и заказчик — все остаются довольны высоким техническим уровнем, уникальностью предлагаемых нами решений и, конечно, новым, бесценным опытом сотрудничества российской и международной компаний. Доказательством является совместная реализация нескольких крупных инженеринговых проектов для строительства трех ПГУ по 247,5 МВт в Уральском регионе, строительства второй очереди 110 МВт Благовещенской ТЭЦ. Также среди совместных с ROURU проектов — предварительное технико-экономическое обоснование ПГУ 600 МВт в Москве и другие.

сдпо

Красноярский край зарядят ГЭС

ИНВЕСТИЦИИ

Не успев запустить Богучанскую ГЭС, красноярские власти и «РусГидро» договорились о строительстве новой гидроэлектростанции — Нижне-Курейской, стоимостью около 30 млрд руб. Как полагают эксперты, проблем со сбытом вырабатываемой электрической энергии не будет. С ГЭС связывается будущее целого ряда амбициозных проектов по освоению полезных ископаемых региона. Также дешевая электрическая энергия станции должна заместить дизельную генерацию для населенных пунктов севера Красноярского края, обеспечив тем самым существенную экономию бюджета.

Меморандум о сотрудничестве при реализации проекта Нижне-Курейской ГЭС был подписан региональным правительством и ОАО «РусГидро» в феврале нынешнего года, на Красноярском экономическом форуме. Сама по себе идея строительства станции в нижнем течении реки Курейка в Туруханском районе не нова. Проект был разработан еще в 1989 году. В 1991 году началась подготовка к строительству, но уже через два года работы свернули из-за

отсутствия финансирования. Вернулись к идее возведения Нижне-Курейской ГЭС в 2007 году, когда была проведена актуализация советского проекта. В декабре 2010 года он получил положительное заключение Главгосэкспертизы России.

Нижне-Курейская ГЭС должна стать контррегулятором для Курейской ГЭС и второй ступенью Курейского гидроэнергетического каскада. Ее створ будет расположен в 62 км от устья реки Курейка, в 300 км от Но-



Не успев закончить строительство Богучанской ГЭС (на фото), власти Красноярского края готовятся инвестировать в новый проект — Нижне-Курейскую гидроэлектростанцию. ФОТО ЕВГЕНИЯ КУРСОВА

рильска и в 110 км от Туруханска. Ближайшим населенным пунктом станет поселок Светлогорск. Мощность ГЭС составит 150 МВт. Среднегодовой выработка электроэнергии — 890 млн кВт·ч. Ввод в эксплуатацию первых гидроагрегатов станции предварительно запла-

нирован на 2018 год. Сметная стоимость строительства составляет 29,8 млрд руб. Присоединение станции к единой энергосистеме проектом строительства Нижне-Курейской ГЭС не предусмотрено. Станция будет работать в изолированной системе, синхронно с генера-

рующими объектами «Норильско-Таймырской энергетической компании» (Усть-Хантайская и Курейская ГЭС), входящей в структуру «Норильского никеля». Для передачи электроэнергии в район поселка Туруханск и города Игарка запланировано строительство двухцеп-

ной линии 220 кВ протяженностью 141 км. Требуемый объем финансирования для строительства линий выдачи мощности составит 9,1 млрд руб.

Планировалось, что единственным инвестором проекта станет сама «РусГидро», но, как выяснилось, сейчас таких средств у компании нет. «В связи с исключением одного из ключевых источников финансирования инвестиционной программы «РусГидро» (инвестиционной надбавки к тарифам. — „Ъ“) инвестиционные планы компании на 2012-2014 годы в части нового строительства были пересмотрены в сторону уменьшения. Среди объектов нового строительства, не вошедших в инвестиционную программу, проект строительства Нижне-Курейской ГЭС в Красноярском крае», — сообщили в пресс-службе «РусГидро». При этом в компании подчеркнули, что текущая конфигурация инвестиционной программы может быть расширена новыми стройками при условии доквалификации «РусГидро» через продажу пакета казначейских акций госкорпорации «Внешэкономбанк» или через привлечение проектного финансирования. Строительство схемы выдачи мощности и подъездных дорог к Нижне-Курейской ГЭС предполагается профинансировать из средств бюджета Красноярского края. Федеральный бюджет должен взять на себя подготов-

ку ложа водохранилища. На эти цели потребуются, по оценкам компании, 1,9 млрд руб.

Кроме того, по данным министерства промышленности и энергетики Красноярского края, местные власти взяли на себя еще ряд обязательств по проекту. В частности, ежегодно закладывать в региональный бюджет ассигнования на компенсацию выпадающих доходов от государственного регулирования тарифов для Нижне-Курейской ГЭС. Также чиновники должны разработать механизм нормирования цены на электроэнергию Нижне-Курейской ГЭС, исходя из экономических условий 2010 года, на уровне 16 руб. за 1 кВт·ч. Поскольку при таких условиях окупаемость инвестиционных затрат на реализацию проекта обеспечивается в течение 15 лет.

Ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов уверен, что у Нижне-Курейской ГЭС не будет проблем со сбытом вырабатываемой электрической энергии. «Туруханский район Красноярского края является энергодефицитным, и примыкающие к нему районы края также нуждаются в электроэнергии, и уже действующая Курейская ГЭС в ближайшее время может не справиться с растущей нагрузкой. На территории района заявлены к реализации сразу несколько крупных инвестиционных проектов по разработке месторождений полезных ископае-

мых», — отмечает эксперт. В качестве потенциальных потребителей энергии станции рассматриваются запольный филиал ГМК «Норильский никель», а также нефтедобывающие компании «Роснефть» и ТНК-ВР, имеющие серьезные инвестиционные планы по освоению месторождений Красноярского края. И для этого им потребуются значительные энергетические мощности.

Как отмечает генеральный директор ИК «Русские инвесторы — Сибирь» Валентин Богомолов, уже сейчас вся мощность, которая будет вырабатываться будущей ГЭС, фактически продана. В августе 2011 года «РусГидро» заключила долгосрочный договор на поставку электроэнергии с ОАО «Туруханскэнерго» (будет заниматься сбытом мощности населения и организациям), сразу после пуска станции в эксплуатацию. В рамках договора контрактован весь объем электроэнергии, генерируемый станцией, по цене 16 руб. за 1 кВт·ч, предполагающей ежегодную индексацию в соответствии с индексом потребительских цен, со сроком поставки до 31 декабря 2042 года. «Тем самым инвесторы получают твердые гарантии возврата вложенных в проект средств, что наверняка позволит компании привлечь дешевое финансирование», — подчеркивает господин Богомолов.

(Окончание на стр. 12)

Малая энергетика Алтая: начало большого пути

Таким звучным баннером, солнечной погодой и неописуемым горным ландшафтом встречало 22 мая многочисленных гостей село Солонешное. В этот день здесь поистине был большой праздник — торжественная закладка первого камня Солонешенской гидроэлектростанции. Это не просто значимое, но и знаковое событие не только для района, но для всего Алтайского края. Именно отсюда, из Солонешенского района, начинается реализация государственной и краевой программы по энергосбережению и повышению энергоэффективности на период до 2020 года. К 2018 году в регионе Инжиниринговой компанией «Энергия» будут построены пять малых гидроэлектростанций — Солонешенская, Гилевская, Чарышская, Красногордская и Сибирячихинская, которые в совокупности смогут выдавать 40 мегаватт электроэнергии.

Так исторически сложилось, что Алтайский край практически во все времена был и остается энергозависимым регионом. Хотя, казалось бы, горы, мощные реки — идеальные условия для развития большой энергетики. Но здесь привыкли как зеницу ока оберегать экологию, ценить и охранять до сих пор сохранившуюся первозданную красоту природы. Однако времена идут, меняется жизнь, и объективно нужно что-то предпринимать, дабы социально-экономическая кривая региона шла в гору. Выход нашли в долгосрочном развитии малой энергетики.

Последние 5-6 лет все отрасли экономики Алтайского края, а в первую очередь промышленность и энергетика, движутся в поступательном направлении, — говорит заместитель губернатора Алтайского края Виталий Ряполов. — А это значит, что потребность в электроэнергии в регионе постоянно возрастает. Поэтому развитие малой энергетики — это тот жизненно важный шаг, который продиктован требованием времени. Пойдя по этому пути, край сможет снять с повестки дня проблему своей энергозависимости. Первый шаг в этом направлении — начало строительства Солонешенской ГЭС. А стало такое возможно благодаря совместному желанию и стремлению краевых властей и Инжиниринговой компании «Энергия». Причем важно заметить, что не только пять малых ГЭС призваны решить проблему энергозависимости региона. Огромную роль здесь сыграет и строительство Алтайской конденсационной электростанции, начало которого тоже не за горами. В совокупности уже в обозримом будущем алтайская энергетика будет производить 660 мегаватт собственной электроэнергии. Но начало энергетического будущего края закладывается в Солонешном.

Нельзя не заметить, что малая энергетика, развиваясь, будет решать и социальные вопросы на муниципальном уровне: развитие малых сел и районных центров, создание новых рабочих мест, становление туристического бизнеса. Началу строительства предшествовала огромная организационная работа: это государственная экспертиза проекта, оформление землеотводов под строительство ГЭС. Сейчас идет рабочее проектирование и заказывается оборудование. Уже в начале 2014 года планируется вывести Солонешенскую ГЭС на полную мощность.

— Год назад, — говорит Председатель Совета директоров ИК «Энергия» Артем Бутков, — мы проводили здесь общественные слушания по поводу целесообразности строительства Солонешенской ГЭС. Первоначально будущая ГЭС планировалась как плотинная. Но солонешенцы высказали свои опасения, что



Игорь Татаровский, генеральный директор ИК «Энергия»

это приведет к подтоплению домов, и мы прислушались к мнению жителей. Солонешенская ГЭС будет бесплотинной. Такой подход говорит о многом и прежде всего о том, что мы, инвесторы, твердо намерены работать в интересах Алтайского края. Убежден, что данная ГЭС войдет в историю не только региона, но и России.

Закономерен вопрос: что даст краю комплекс из пяти малых гидроэлектростанций? Ответ лежит на поверхности — снижение энергозависимости и повышение уровня энергобезопасности. И еще один важнейший момент. Строительство всех пяти ГЭС будет только способствовать сохранению экологии края. Нельзя не сказать о развитии инфраструктуры сразу нескольких районов и малых сел, становлении экономического и туристического комплексов на местах.

— Старт строительства нашей ГЭС, — говорит глава администрации Солонешенского района Владимир Шипилин, — это то событие, которое

невозможно переоценить. Реализация данного проекта позволит во многом решить проблему энергобезопасности района, обеспечить в нужной мере социально значимые объекты районного центра электроэнергией. Нельзя сегодня не сказать о том, что губернатором Алтайского края Александром Карлиным поддерживается и реализуется проект «Большое Золотое кольцо Алтая», куда входит и Солонешенский район. С пуском ГЭС туристический бизнес у нас выйдет на качественно новый уровень.

— Для солонешенцев начало строительства гидроэлектростанции — особое событие, — продолжает Александр Шевелев, Председатель районного Совета народных депутатов. — Именно с началом строительства ГЭС закладываются основы инновационного развития района.

Генеральный директор Инжиниринговой компании «Энергия» Игорь Татаровский убежден, что к началу строительства Солонешенской ГЭС власти Алтайского края и главный инвестор проекта подготовились самым тщательным образом.

— Игорь Янович, значимость начала строительства Солонешенской ГЭС для региона трудно переоценить. Насколько этот день значим для вас, инвесторов?

— Не буду оригинален, если скажу, что для нас это важный и во многом определяющий этап дальнейшего развития компании. Мы давно в энергетике, и малые гидроэлектростанции — это логичное продолжение того направления, которым мы, без успеха, занимаемся много лет. Крупная генерация, безусловно, удел государства, что касается альтернативной энергетики, это хорошая площадка для государственно-частного сотрудничества. Малая энергетика — отрасль в России новая, но тем и интереснее работать в данном направлении. С полной уверенностью могу сказать, мы пришли в Алтайский край с твердым намерением работать долго и серьезно. И Солонешное — это лишь первый шаг в создании и развитии малой энергетики региона. Мы провели комплексное

исследование горных рек и на текущий момент выбрали, на наш взгляд, пять наиболее эффективных створов, которые способны дать максимальную выработку.

— Вы сказали о наиболее эффективных створах. Но есть и такое понятие — маловодные годы. Это каким-то образом отразится на работе будущих гидроэлектростанций?



Благословение торжественной закладки камня Солонешенской ГЭС

— С самого начала нашей работы на Алтае исследование данного фактора мы уделяли первостепенное внимание. И тенденция за последние полвека получилась следующая: водность Алтайского края в целом растет. Достаточно сказать, что по сравнению с серединой прошлого века она увеличилась в полтора раза. И это не может не обнадеживать. А нынешний год, по данным тех же исследований, скорее исключение из правил, нежели какая-то закономерность. Вывод, который мы сделали, — водность в крае увеличивается, а это позволяет надеяться, что выработка будущих ГЭС будет стабильной.

— Закладка первого камня влечет за собой начало масштабного строительства. Кто будет строить, где взять специалистов? Не все же везти из Москвы?

— Если говорить об инженерном составе, он полностью будет московским. Что касается непосредственно строителей, кто-то придет, кого-то возьмем на месте. Должен сказать, что малые ГЭС не относятся к объектам высокой сложности. ИК «Энергия» много работала в Сибири, у нас есть здесь надежные и эффективные подрядчики. Будем привлекать в качестве подрядчиков и местные организации.

— Что можно сказать об оборудовании Солонешенской ГЭС?

— Оборудование будет импортное — китайского производства. И к этому выбору не нужно относиться скептически. Китайское сейчас во многих отраслях не значит плохое. А в области энергетики тем более. За последние 20 лет на малых гидроэлектростанциях, построенных по всему миру, турбины китайского производства установлены на 80 процентах новых ГЭС. И прежде чем сделать такой выбор, мы провели серьезный и детальный мониторинг потенциальных китайских партнеров и их продукции. Увиденным остались довольны. С этими поставщиками активно работают США, Италия и многие другие страны Центральной Европы. Плюсом нашего выбора стал и тот факт, что будущая гидроэлектростанция будет работать полностью в автоматическом режиме и она не требует комплексного и масштабного обслуживания. Роль человеческого фактора сводится к минимуму.

— Сейчас много разговоров о том, что строительство ГЭС позволит создать дополнительные рабочие места.

— Они, безусловно, будут особенно в период строительства гидроэлектростанции. Определенный обслуживающий персонал потребуется и в ходе эксплуатации. Но главный социальный фактор — это дополнительные налоговые отчисления в бюджет, которые в перспективе позволят решить району множество социально-экономических проблем. Я уже не говорю об энергетической и экологической безопасности.

— И все-таки обеспечение экологической безопасности — одна из основных составляющих проекта?

— Это, безусловно, так. Мы не имеем права забывать, что горная часть Алтайского края — особая туристическая зона. Наша задача сделать ее доступнее и лучше. А ГЭС этому будут только способствовать. Кроме того, создавая водохранилища, мы формируем своеобразные курортные точки, на базе которых сможет развиваться туристическая инфраструктура, что, кстати, и решит проблему создания дополнительных рабочих мест.

— Во что ИК «Энергия» обойдется строительство Солонешенской ГЭС?

— По предварительным подсчетам, цена вопроса составит около 5 миллионов долларов. Это без учета тех 2 миллионов, что инвестором уже затрачено на проведение предварительных исследовательских и проектных работ. Что касается трех из пяти малых плотинных гидроэлектростанций, их стоимость значительно выше. В текущих ценах стоимость строительства всех пяти малых ГЭС Алтайского края составит около 3,5 миллиарда рублей.

— Когда регион получит первые киловатты своей электроэнергии?

— Если вести речь о Солонешенской ГЭС, она начнет работать в начале 2014 года.

— Вы ждете финансового участия краевых властей в реализации данного проекта?

— Мы, разумеется, такому повороту событий были бы только рады. Не сомневаемся, что определенную и достаточно существенную поддержку мы получим. Я имею в виду включение нас в краевые целевые программы, налоговые льготы, частично компенсированные ставки рефинансирования кредитов, каникулы на налог на прибыль и налог на имущество. В этом плане мы находим полную поддержку властных структур Алтайского края.

— Алтайский край — один из немногих регионов в России, где развитию малой энергетики придается столь серьезное значение. Это плюс или минус?

— С одной стороны, безусловно, плюс. У первопроходцев всегда больше государственной поддержки. Да, есть регионы, где занимаются альтернативной энергетикой. Но там речь идет о реконструкции старых малых ГЭС. Что касается строительства новых станций — ну, здесь Алтай безусловный лидер в России. Однако у этой медали есть и оборотная сторона. Альтернативная энергетика, по сути, новая тема в экономическом комплексе страны. А отсюда много нерешенных вопросов. Это и отсутствие федерального закона о малой энергетике, и, что особенно печально, полная неясность с тарифами. Сейчас эта ситуация сдвинулась с мертвой точки. В настоящее время в Федеральной службе по тарифам создается специальная рабочая группа, которая будет решать данную проблему. А толчком этому стал подход к развитию малой энергетики в Алтайском крае и усилия региональных властей по ускорению решения данного вопроса на государственном уровне.

— Мы много говорим о роли региональных властей. Каковы сегодня ваши взаимоотношения с ними?

— Когда мы только пришли в Алтайский край, чувствовали по отношению к себе определенную настороженность. Но два года совместной работы сделали свое дело. Сегодня мы равные партнеры, чувствуем постоянную помощь и поддержку. И уверен, что такими отношения сохраняются на всей стадии реализации данного проекта.

Место на реке Ануй, где в скором будущем вырастет Солонешенская гидроэлектростанция, очень живописно и красиво. Сейчас там вице-губернатором Алтайского края Виталием Ряполовым и Председателем Совета директоров ИК «Энергия» Артемом Бутковым заложен символический камень, получено благословение церкви. Скоро сюда придут строители. И в районном центре Солонешное начнется новая жизнь.

КОММЕНТАРИЙ

Виктор Мецераков, Начальник Управления Алтайского края по промышленности и энергетике: — Инжиниринговая компания «Энергия» приступила к реализации проекта на территории края по строительству пяти малых ГЭС общей мощностью 40 мегаватт. И я убежден, что 22 мая 2012 года войдет в историю Алтайского края как начало строительства не только Солонешенской ГЭС, но и в плане начала создания собственной малой гидроэнергетики.

Сегодня определены места расположения пяти первых малых ГЭС. Но потенциал для дальнейшего развития малой энергетики в крае этим не ограничен. Еще в конце прошлого века НИИ «Красноярскийгидропроект» провел тщательное исследование всех малых горных рек региона. Результаты превзошли все ожидания. Потенциально малые ГЭС можно строить на 29 водных створах. Почему сегодня мы начинаем реализацию проекта по строительству именно Солонешенской, Гилевской, Чарышской, Красногордской и Сибирячихинской ГЭС? Потому, что реки, где расположены малые гидроэлектростанции, наиболее мощные и имеют преимущество в географическом плане с точки зрения выдачи электроэнергии. Но и остальные водные створы в далекой перспективе нельзя сбрасывать со счетов.

Если вернуться к Солонешенской ГЭС, то с точки зрения социально-экономического развития района она даст очень многое. В первую очередь обеспечит энергобезопасность районного центра. Кроме того, Солонешное с вводом в строй своей ГЭС получит хорошие возможности для развития туристической инфраструктуры. В том, что проект строительства пяти малых ГЭС до 2018 года Инжиниринговой компанией «Энергия» будет реализован в полном объеме, у меня нет сомнений. За те два года, что администрация Алтайского края работает с данным инвестором на основании Соглашения, не было ни одного случая, когда бы были сорваны или не выполнены те или иные обязательства сторон. А сделано за этот период немало: это и выбор участков, и обследование створов рек, и подготовка документации, и вот теперь начало строительства первой ГЭС.

Но есть еще и нерешенные вопросы. В первую очередь это определение тарифа. Здесь и краевым властям, и ИК «Энергия» предстоит очень серьезная работа на федеральном уровне. Думаю, что она будет проведена успешно, т. к. развитие малой региональной энергетики это даже не столько наша инициатива, а воплощение в жизнь распоряжения Правительства Российской Федерации от 08.01.2009 №1-р, где сказано, что доля энергии, где используются источники возобновляемой энергии, в России к 2020 году должна возрасти до 4,5 процента в общем балансе. Доля электроэнергии, вырабатываемой в России с использованием возобновляемых источников, в 2008 году составила около 1% без учета ГЭС мощностью свыше 25 МВт, а с учетом последних — свыше 17%. Удельный вес производства тепловой энергии, полученной на базе ВИЭ, был около 3%, или около 2000 млн ккал. Учитывая тот факт, что Алтайский край является одним из немногих регионов России, где будут построены малые ГЭС, надеюсь, что решение проблем на федеральном уровне значительно ускорится.

Инвесторам не хватило энергии

инвестиции

Главный вопрос, от которого зависит судьба того или иного инвестпроекта, даже не земельный участок, а подключение к инженерной инфраструктуре. Если бы не проблемы с электроснабжением возводимых объектов, объемы реализации проектов в сфере жилищной и коммерческой застройки существенно бы возросли, утверждают участники рынка. С тем, что инвесторы крупных промышленных объектов должны приходить на все готовое, соглашаются региональные власти, но решения проблемы энергодефицита пока нет.

Источники и приоритеты

Один из основных моментов, который необходимо учесть любому инвестору для принятия решения «строить — не строить», является инженерная инфраструктура, признает вице-губернатор Новосибирской области Леонид Горнин. Именно этот вопрос, по его словам, тщательно анализируется перед тем, как зайти на строительную площадку. Подключение к энерго мощностям требует подчас весьма серьезных инвестиций, особенно если речь идет о проектах «тринфилд», то есть «в чистом поле» с нуля, признает генеральный директор управляющей компании промышленно-логоистического парка (УК ПЛП) Виктор Балала. Самым масштабным таким проектом в Новосибирской области является ПЛП. По наблюдениям менеджера, такие зоны, как ПЛП, в процессе развития сталкиваются с нехваткой мощностей очень часто. Господин Балала отмечает, что из-за высоких темпов жилищного и коммерческого строительства в России проблемы сетевого

хозяйства обострились буквально для всех городов. «Чтобы упростить решение вопроса, индустриальные парки, как правило, строят впритык к уже существующим промышленным площадкам, жилью — тогда остается только врезаться в уже готовые сети, что гораздо проще, чем тянуть новые магистральные коммуникации, как в случае ПЛП», — уточняет он. Тем не менее и в ситуации «строить с нуля» есть свои плюсы, ведь работать на пределе нагрузки рискованно, подчеркивает собеседник. Необходимость подготовки инженерной инфраструктуры для будущих инвесторов стала очевидной для новосибирских властей не сразу. Господин Балала вспоминает, что реализация проекта ПЛП стартовала «в совершенно иных экономических условиях»: крупные компании, располагая достаточными резервами собственных средств, а также доступом к заемному финансированию, были готовы обеспечивать работы по созданию инфраструктуры. «Соответствующие инвестиционные соглашения были подписаны»,



Сложности с подключением к инженерной инфраструктуре, особенно лимиты в получении энерго мощностей, могут существенно ограничить возможности инвестора ФОТО ОЛЕГА ХАРСЕВА

— подчеркивает Виктор Балала. Но из-за спада в экономике, по его наблюдениям, позиция потенциальных резидентов поменялась. Сейчас у них есть деньги только на собственное производство, а инфраструктуру инвесторам необходимо предоставить.

Возможности обмена

Если резиденты будущего промышленно-логоистического парка могут рассчитывать на помощь властей, то рядовым застройщикам надеяться не на кого, проблему с получением

лимитов приходится решать самостоятельно. Теоретически навести порядок с этим вопросом был призван механизм продажи участков под жилую застройку с аукционов, ведь в стартовых условиях всегда прописываются и возможности подключения к инфраструктуре, говорят застройщики. Однако, по их данным, условия выполняются далеко не всегда. Директор ЖБИ-4, председатель комитета по строительству, жилищно-коммунальному комплексу и тарифам законо-

дательного собрания Новосибирской области Николай Мочалин видит источник проблем в том, что «существующая в городе инженерная инфраструктура устарела, необходимо создавать новые источники тепло- и электроэнергии». Расчетный объем инвестиций, по его оценке, более 30 млрд руб. Один из возможных источников электроэнергии, как считает господин Мочалин, мощности, которые находятся на балансе оборонных предприятий, однако не используются ими. По его мнению, их хватило бы для строительства в Новосибирске 2 млн кв. м жилья (в 2011 году сдано около 1 млн кв. м). «До сих пор все попытки «освободить» эти мощности закончились ничем, поскольку механизм передачи отсутствовал», — подчеркивает депутат.

Чтобы как-то смягчить проблему дефицита, Минэнерго РФ намерено разрешить перераспределение энерго мощностей. Бизнес сможет получить возможность использовать лимиты электроэнергии, которые закреплены за крупными промышленными предприятиями. По оценке региональных властей, объемы таких мощностей по городу составляют около 100 МВт. Возможность пере-

распределения мощностей, в частности, обсуждалась на круглом столе с участием застройщиков и ЗАО РЭС в апреле этого года. Введение вторичного рынка мощности позволит перераспределять излишки лимитов электроэнергии от одних юридических лиц в пользу других, положительно скажется на строительном комплексе в целом, считают эксперты. Застройщики посетовали на отсутствие информации о предприятиях, которые располагают свободными мощностями. Гендиректор сетевой компании Сергей Ильичев объяснил, что, по действующему законодательству, РЭС не может раскрывать данные о том, обладает ли предприятие избытком мощностей, без разрешения самого юрлица. Еще одна проблема, по его мнению, состоит в «территориальном несовпадении» спроса и предложения: строительные площадки, нуждающиеся в мощностях, и промышленные предприятия, обладающие излишками электроэнергии, могут находиться на значительном удалении друг от друга. «Сопоставить мощности и запросы можно только в рамках одного центра питания», — подчеркнул господин Ильичев.

Яна Янушкевич

вопрос цены

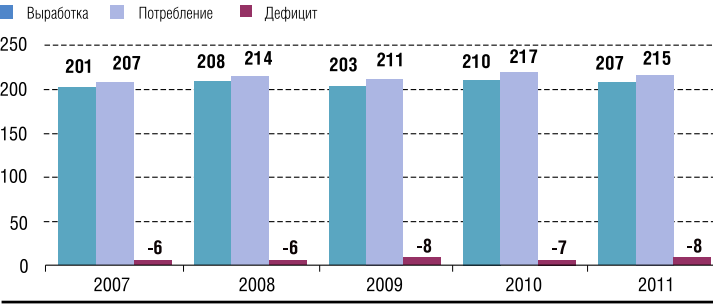


менеджер отдела сопровождения корпоративных сделок и реструктуризации бизнеса КППМГ в России и СНГ

Алексей Беляев

Ожидалось, что недавняя реформа структуры энергетической отрасли России даст серьезный импульс и для развития энергетики Сибири, позволив осуществлять крупномасштабные инвестиции в обновление фондов. На деле механизм не заработал на полную мощность: сыграли роль и государственные ограничения по росту тарифов, и высокая стоимость капитала в России. Поэтому в Сибири, традиционно считавшейся энергоизбыточным регионом, рост потребления энергии на фоне износа генерирующих мощностей и активного строительства крупных промышленных предприятий добывающей и обрабатывающей промышленности, а также растущего энергопотребления со стороны населения делает проблему энергодефицита реальностью.

ДИНАМИКА ВЫРАБОТКИ И ПОТРЕБЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ПО ОЭС СИБИРИ, млрд кВт•ч



По статистике энергопотребления в ОЭС Сибири (см. график), уже сегодня наблюдается дефицит генерирующих мощностей. Казалось бы, надо обеспечивать опережающий ввод объектов генерации. Однако если посмотреть на структуру действующих генерирующих мощностей, то ОЭС Сибири имеет общую установленную мощность более 47 ГВт (по состоянию на 1 января 2012 года), а с учетом планов по вводу Богучанской ГЭС (3 ГВт) в ближайшее время общая мощность будет уже более 50 ГВт. Более 50% структуры генерирующих мощностей составляют гидроэлектростанции, задуманные еще в СССР как основные драйверы кластерного развития труднодоступных регионов.

Однако на сегодняшний день именно гидроэлектростанции, расположенные в восточной части Сибири, работают примерно наполовину своей установленной мощности из-за существенных ограничений сетевой инфраструктуры. Речь идет о фактически запертых мощностях крупнейших гидроэнергетических станций страны, расположенных в ОЭС Сибири. И несмотря на то что общая протяженность линий электропередачи 110-1150 кВ в ОЭС Сибири составляет почти 90 тыс. км, именно сетевой комплекс — слабая сторона ОЭС Сибири сегодня, сдерживающая развитие региона. Существующая бизнес-модель энергетического рынка не позволяет сетевым компаниям направлять достаточные ресурсы на строительство и модернизацию сетей для снятия инфраструктурных ограничений и «оптимизации» уже существующих энерго мощностей, которые параллельно устаревают и требуют обновления и модернизации. Бизнес, в свою очередь, не готов нести дополнительные инфраструктурные затраты, существенно удорожающие и без того высокочастотные инвестиционные проекты, без четкого и понятного механизма возврата инвестиций. Единственный выход в данной ситуации — активная координирующая роль государства, внимательно относящегося к интересам бизнеса и нацеленного на нахождение устойчивого баланса между энергетической отраслью и потребителями. И речь идет не о точечных решениях, а о комплексном пакете продуманных и четких мер в отношении развития инфраструктуры Сибири, которые смогли бы предоставить огромные возможности для комплексного освоения территорий, развития новых производств, придать импульс социально-экономическому развитию. Данная роль может стать одной из задач новой государственной корпорации по развитию Сибири и Дальнего Востока, создание которой рассматривается в настоящее время. А бизнес подтянется и сам, даже без дополнительных механизмов, льгот и преференций, как только поймет, что государство — надежный и грамотный партнер, взявший на себя решение всех инфраструктурных проблем и ограничений.

«ВТ Энерго» — новое имя энергетического бизнеса компании «Восточная Техника», официального дилера Caterpillar

Компания «Восточная Техника» имеет многолетнюю репутацию надежного поставщика на рынке электрогенераторного и силового оборудования. В настоящее время в связи с ежегодным растущим спросом на энергетическое оборудование и постоянным расширением бизнеса по его поставке руководством компании «Восточная Техника» было принято решение выделить отдельное направление, полностью посвященное консультированию, продаже, установке и сервису электрогенераторного и силового оборудования. Это направление будет работать под собственным брендом «ВТ Энерго» (ВТ — сокращ. «Восточная Техника»). Свои комментарии по этому вопросу дал Исполнительный директор департамента силовых установок ООО «Восточная Техника» Лысенко Павел Борисович.



— Павел Борисович, с какой целью было принято решение выделить энергетическое направление бизнеса «Восточной Техники» под отдельный бренд «ВТ Энерго»?

— Поскольку бизнес по продаже энергетического оборудования значительно отличается от бизнеса по продаже строительной техники, в рамках отдельного направления станет возможным более детально и глубоко вникать в проблемы и нужды заказчиков, консультировать, быстрее поставлять, качественнее обслуживать и оказывать сервисную поддержку заказчикам. «ВТ Энерго» станет не просто осуществлять поставку силового оборудования, а предлагать комплексные решения.

— Скажите, изменятся ли прежние условия работы с заказчиками?

— Да, но только в лучшую сторону. Компания «ВТ Энерго», как и прежде, будет готова обеспечить любые потребности заказчиков — от поставки единичных генераторов малой мощности до комплектации и

строительства электростанций, используя оборудование Caterpillar. Технические специалисты компании также будут осуществлять шеф-монтаж, техническую поддержку в месте эксплуатации оборудования, а также проводить квалифицированные консультации по выбору, установке и эксплуатации поставляемого оборудования. Все это остается возможным по причине того, что хотя «ВТ Энерго» и становится отдельным направлением, но по-прежнему остается в составе компании «Восточная Техника».

— Как Вы считаете, насколько сложным и продолжительным будет период перехода к новому бренду, в том смысле, что «Восточная Техника» — уже хорошо знакомый для ваших клиентов бренд, а «ВТ Энерго» еще совсем неизвестен?

— Если говорить о наших текущих заказчиках, то информация о новом бренде будет доведена до них в ближайшее время, к середине 2012 года. Более важным, на мой взгляд, является время, когда наши заказчики начнут реально воспринимать «ВТ Энерго»



Электростанция на базе газопоршневых установок ОАО «Новосибирскнефтегаз» (НСО, Верх-Тарское месторождение)

как компанию, которая специализируется на энергетическом бизнесе и предлагает своим заказчикам технические решения на самом современном уровне. Этот период займет больше время. Я думаю, два-три года.

— Над какими заметными общественно значимыми проектами сейчас ведется работа в «ВТ Энерго»?

— В настоящее время мы занимаемся несколькими проектами в различных

отраслях. В основном проекты связаны с электроснабжением различных предприятий. Также появились первые проекты, связанные с энергоснабжением населения, такие как газопоршневая станция для энергоснабжения жилого массива «Березовый», строительство которого ведет концерн «Сибирь» в Новосибирске. Или поставка оборудования для компании «ТГКОМ» в Омске, которая будет продавать электроэнергию и тепло населению. Также мы осуществляем поставку оборудования для клиники им. Мешалкина в Новосибирске.

— Какими важнейшими преимуществами, по Вашему мнению, будет обладать бизнес «ВТ Энерго»?

— Основными преимуществами «ВТ Энерго» будут являться структура компании и компетенции, ориентированные на энергетический бизнес. Компания должна предлагать заказчикам выполнение проектов под ключ, а не просто генераторные установки. Это уровень современного энергетического бизнеса. Также важным преимуществом является то,

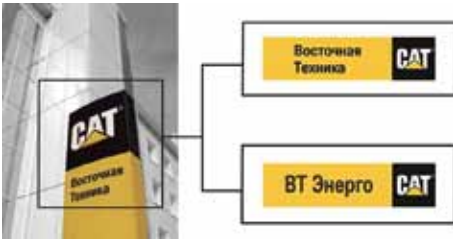


Дизельный генератор Caterpillar

что мы предлагаем нашим заказчикам, — это надежное и проверенное временем оборудование Caterpillar и техническая поддержка мирового уровня.

— Что бы еще Вы хотели бы добавить по теме запуска нового бренда?

— Я считаю, что нужно отметить повседневную работу персонала «Восточной Техники», который находится в постоянном контакте с заказчиками. Помощь всех сотрудников в продвижении бренда «ВТ-Энерго» является неоценимой. Наша компания действительно растет и развивается для того, чтобы предлагать нашим заказчикам наиболее эффективные решения для их бизнеса.



«Энергетика не может существовать без резервных мощностей, особенно в климатических условиях Сибири»

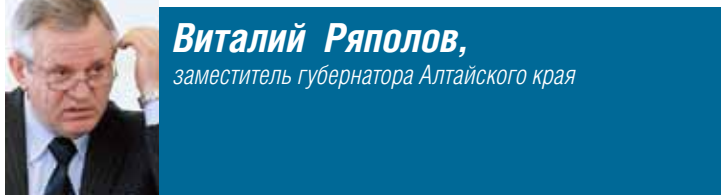
— Насколько актуальна в Алтайском крае проблема с получением лимитов электроэнергии? Сказалась ли на усугублении этой ситуации реформа РАО ЕЭС?

— Структурная реформа электроэнергетики позволила перейти к созданию полноценных рыночных отношений и условий для развития конкуренции в этом секторе ТЭК, сняла вопрос лимитов потребления электроэнергии. В условиях либерализации розничного и оптового рынков производители электроэнергии заинтересованы в конкуренции в борьбе за потребителя. Таким образом, проблем с лимитами при подключении новых потребителей в Алтайском крае нет. Стоит признать, что малым ГЭС сложно конкурировать с большими по стоимости вырабатываемой электроэнергии. При реализации таких проектов на первый план выходит вопрос надежного и бесперебойного обеспечения электроэнергией

потребителей Алтайского края, в том числе и по режимным условиям работы энергосистемы. В связи с этим любые новые объекты, генерирующие электроэнергию, построенные на территории края, нам необходимы для поддержания должного уровня энергетической безопасности.

— Энергозависимость региона, на ваш взгляд, сдерживает приход инвесторов, особенно тех, кто планирует реализацию крупных проектов на территории края?

— Скорее, наоборот. И один из примеров, подтверждающих это, сотрудничество края с московской инженеринговой компанией «Энергия» в плане строительства на горных реках региона каскада из пяти малых гидроэлектростанций. Стати сказать, закладка Солонешенской ГЭС состоялась 22 мая, а первые киловатты электроэнергии она должна выдать в начале 2014 года. Еще один более серьезный проект — это Алтайская конденса-



Виталий Ряполов, заместитель губернатора Алтайского края

ционная электростанция, строительство которой планируется на базе Мунайского бурогольного разреза. На сегодняшний день достигнуты договоренности с Минрегионразвития о том, что если будет найден серьезный инвестор, то на условиях государственно-частного партнерства государство будет участвовать в создании инфраструктуры для обеспечения работы данного объекта, предположительно в объеме 5-7 млрд руб. Кроме того, уже детально проработан вопрос об участии в реализации проекта «Интер РАО ЕЭС». А несколько дней назад мы провели успешные переговоры с китайской компанией, которые увенчались подписанием соответствующих документов — протокола о намерениях. Могут сказать, что наши иностранные партнеры имеют большой опыт работы в электротехнической промышленности и обладают необходимыми финансовыми ресурсами. Если реализация данного проекта состоится, а для этого сегодня есть все основания, то строительство Алтайской КЭС даст краю 660 МВт собственной электроэнергии. Плюс строительство пяти малых ГЭС, что в совокупности практически сведет к нулю энергозависимость края. А это очень важный момент. Энергетика не может существовать, особенно в климатических условиях Сибири, без резервных мощностей. В случае серьезных сбоев в энергосистеме СФО, как это было на Саяно-Шушенской ГЭС, могут быть ограничения в подаче электро-

энергии, что негативным образом сказывается на любом регионе. А предотвратить это можно только за счет развития в том числе и собственной малой энергетики, чем администрация Алтайского края сейчас занимается в приоритетном порядке.

— Региональные власти должны вкладывать бюджетные средства в развитие инфраструктуры или это проблемы инвесторов?

— Смотря что понимать под термин «инфраструктура». То, что касается, скажем, автомобильной дороги, ведущей к Алтайской КЭС, она должна соответствовать определенным требованиям по перевозке тяжелых и габаритных грузов — турбин, генераторов, блоков. И здесь участие Российской Федерации и края необходимо. Кроме того, строительство поселка — очень важный момент и на период строительства, и позже, для эксплуатации КЭС. Здесь мы тоже не должны оставаться в стороне, так как население такого поселка в перспективе может достичь 10-15 тыс. человек. Если viable энергетическую составляющую будущей КЭС, нужно параллельно строить ЛЭП. Я считаю, участие региона здесь крайне важно, но на условиях государственно-частного партнерства. Кроме того, любой инвестор в соответствии с действующим законодательством Алтайского края может рассчитывать на господдержку из регионального бюджета.

Интервью взял Сергей Шевляков



В Сибири заведут вечный двигатель

административный ресурс

(Начало на стр. 9)

В частности, в рамках СибФУ уже действует технологическая платформа, на базе которой работает площадка «Альтернативная энергетика и возобновляемые ресурсы», координирующая вопросы технологического развития ВИЭ в крае. По информации члена координационного совета по вопросам биоэнергетики и торфяной отрасли Минэнерго России Николая Бугаенко, в Красноярском крае уже реализован или находится в стадии подготовки целый ряд интересных проектов «зеленой» энергетики. Наиболее успешные из них сосредоточены в сфере переработки отходов лесопромышленного комплекса. Среди пионеров — первая в России котельная на биомассе, а также организации производства пеллет компанией «ДОК-Енисей». Фактически все крупные проекты деревоперерабатывающей отрасли, включая проекты компаний ОАО «Малта», ООО «Приангарский лесоперерабатывающий комплекс», ОАО «Ангара-Пейпа», ЗАО КИМ, ОАО «Фанерный комбинат», ЛДК-1 и других больших и малых лесопереработчиков, предусматривают производство биотоплива и собственную биоэнергетику. В случае их реализации к 2020 году Красноярский край может стать абсолютным мировым лидером по производству пеллет (до 5 млн т в год).

Наиболее перспективные направления развития ВИЭ для края, как считает Владимир Голубев, утилизация бытовых отходов, отходов агропромышленного и лесопромышленного комплексов, а также переработка торфа. «В Красноярском крае большие запасы торфа, который сейчас фактически не используется. Хотя он имеет широкий спектр применения — от энергетики до фармацевтики. Во всем мире это направление последние десять лет стремительно растет. Там все упирается теперь в исчерпание запасов торфа в связи с интенсивной эксплуатацией его запасов. У нас же его очень много, и прирост запасов настолько значительный, что можно безболезненно использовать сырье без какого-либо ущерба для окружающей среды. Красноярский край занимает одно из лидирующих мест по лесопереработке в стране. В итоге при посещении любого из предприятий отрасли в Енисейске и Лесосибирске можно увидеть горы опилок и технического леса (почти 70% всей вырубленной древесины). Все это прекрасное сырье для энергетики. То же с сельским хозяйством. В регионе много птицефабрик, имеющих серьезную проблему утилизации куриного помета, который является ядом для земли. Но тот же помет в состоянии обеспечить птицефабрики собственной дешевой электроэнергией и, более того, принести прибыль от продажи электричества соседним населенным пунктам. Красноярский край — один из лидеров по производству зерна в СФО. Отходы этого производства — силос, являющийся



Отходы лесопромышленного комплекса, по оценкам экспертов, могут стать одним из источников развития ВИЭ

фото ДЕНИСА ВЫСИНЬКОГО

источником биогаза», — перечислил возможности господин Голубев.

А вот перспективы в крае самых популярных направлений альтернативной энергетики — солнечной и ветрогенерации, по его мнению, представляются маловероятными. Ветра в крае нестабильные и слабые. «Если посмотреть на розу ветров, лишь один Диксон, где фактически круглый год дуют сильные ветра, имеет потенциал для установки ветряков. Солнечная генерация также имеет очевидные ограничения в применении в связи с низкой инсоляцией и загрязненностью городских центров. К тому же за пределами крупных городов солнечная и ветровая генерации слишком дороги в техническом обслуживании», — замечает эксперт. В связи с этим Владимир Голубев полагает, что у Красноярского края свой путь, отличный от мирового, с акцентом на биоэнергетику, а не солнечную и ветряную генерацию.

Согласно расчетам Российского энергетического агентства, для реализации по-

ставленных государством задач по развитию альтернативной энергетики к 2020 году в Красноярском крае в нее должно быть инвестировано более 50 млрд руб. При этом в качестве основных источников финансирования рассматриваются внебюджетные фонды и частные капиталы. Однако, как признают эксперты, местным разработчикам пока нечего предложить инвесторам. Готовых инвестиционных продуктов просто нет.

Самый существенный тормоз в реализации колоссального потенциала альтернативной энергетики в Красноярском крае, как отмечает Николай Бугаенко, отсутствие опыта, дающий возможность выработать эффективную модель продвижения подобного бизнеса. Без этого массовый запуск проектов ВИЭ, по его мнению, невозможен. Необходимо создать инфраструктуру, которая позволит предпринимателю четко понимать, как он будет вести свой проект, каким образом и куда сможет продавать производимую электроэнергию, как обеспечивать возврат вложений, какие есть технологии. «Также проблемы создают незнание и неумение инициаторов проектов ВИЭ работать с инвесторами, с федеральными программами, грантами,

компенсациями, федеральными технологическими платформами и другими институтами федерального уровня. Среди задач создаваемого кластера — выполнение функционала единого окна для участников нашего партнерства в части работы с вышеуказанными структурами. Требуется принципиально изменить существующее информационное поле, чтобы участники рынка традиционной и альтернативной энергетики могли увидеть друг в друге не конкурентов, а партнеров. Сегмент малой

КТО СОЗДАЕТ БИОЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КЛАСТЕР

Решение о создании в Красноярском крае кластера возобновляемой энергетики (биоэнергетического кластера) было принято в феврале нынешнего года в рамках проходившего в регионе экономического форума. Меморандум о его создании подписало ФГБУ «Российское энергетическое агентство» (РЭА) Минпромэнерго РФ, а также еще более десятка общественных и бизнес-структур, среди которых РосНИИОФ, ФГУП ФЭСКО, НП АЛБТЭНИТ, ЗАО АПБЗ, Красноярский научный центр СО РАН и практически все общественные союзы Красноярского края. Уже есть договоренность о расширении круга подписантов до 40 участников, занимающихся развитием и продвижением направления «зеленой» энергетики.

возобновляемой энергетики не может, да и не ставит своей целью конкурировать с большой и малой традиционной энергетикой. Биоэнергетика должна решать проблемы в тех географических точках, где, во-первых, традиционной энергетике невыгодно или неинтересно работать и поэтому резко увеличивается нагрузка на бюджет и, во-вторых, где необходимо решить сразу несколько проблем. Есть варианты, когда можно договариваться, и вторая сторона, становясь инвестором наших

КАК В РОССИИ ПОДДЕРЖИВАЮТ БИОЭНЕРГЕТИКУ

16 мая приказом и. о. министра энергетики РФ Сергея Шматко утверждена программа развития локальной генерации с обеспечением местными топливными ресурсами Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года. В рамках реализации программы планируется ввести в работу 362 МВт новых генерирующих мощностей и 562 км линий электропередачи напряжением 10–35 кВ. Основными целевыми индикаторами программы являются: внедрение энергосберегающих технологий; частичный переход локальной энергетики на нетрадиционные, возобновляемые источники энергии; строительство ТЭЦ малой мощности и тепловых станций с генерацией энергии на местных углях; снижение затрат на выработку тепловой энергии в местах расположения ТЭЦ малой мощности за счет оптимизации существующих теплоисточников; модернизация существующих и строительство новых энергоисточников.

В апреле правительство России утвердило комплексную программу развития биотехнологий в стране до 2020 года. Как сказано в программе, опубликованной на сайте Минэкономразвития, на реализацию имеющихся планов потребуется около 1 трлн руб., в результате же доля биотехнологической продукции к 2020 году должна составлять около 1% ВВП страны. В числе главных целей программы назван вызов России на лидирующие позиции в области биотехнологий, а также создание глобально конкурентоспособного сектора биозащиты, который станет основой модернизации РФ наряду с нанотехнологиями и информационными технологиями.

Инвестиции идут с энергией атома

ТЭК

(Начало на стр. 9)

Все подготовительные работы на сегодняшний день выполнены: лицензия на размещение объекта получена, общественные слушания проведены, проектно-изыскательские работы, в которые «Росатом» вложил 800 млн руб., завершены еще в 2011 году. Осталось только дождаться решения Министерства энергетики по объемам мощностей, которые потребуются Сибирскому региону к 2018 году. Мощность двухлопной Северской АЭС, согласно проекту, составит 2 300 МВт. Годовой отпуск электроэнергии — 17,3 млрд кВт•ч. Также предполагается производство тепла для нужд населения в объеме 1,8 млн Гкал в год.

На СХК готовится «Прорыв»

Наиболее реальным и подготовленным к реализации проектом «Росатома» в Томской области является программа развития производства на Сибирском химическом комбинате (СХК). В течение нескольких лет в модернизацию СХК госкорпорация инвестирует 45 млрд руб., из которых 7,5 млрд — в строительство завода по конверсии урана. Эти средства уже выделены, началась разработка технико-экономического обоснования и обоснования инвестиций, подготовка к предпроектным работам.

На новых мощностях будет сосредоточена вся конверсия урана в России, и разместятся они на двух технологических площадках — сублиматом и радиохимическом заводах СХК. Запуск первой очереди нового производства запланирован на декабрь 2014 года. В декабре 2016-го должны быть завершены все пусконаладочные работы по обеим площадкам и завод должен выдать первую продукцию.

Перспективными менеджмент «Росатома» считает еще два проекта, которые реализуются сегодня на производственной площадке СХК: «Прорыв», связанный с созданием реакторов будущего поколения, на которых атомная энергетика будет работать в 2020–2025 годах, и проект по выводу из эксплуатации ураногрифовых реакторов.

«Мы запустили масштабную программу технического перевооружения СХК», — заявил Сергей Кириенко, отметив, что в 2006 году на развитие комбината был направлен



«Росатом» становится одним из крупнейших инвесторов в экономику Томской области

фото ВАЛЕРИЯ ДОРОЖИНА

1 млрд руб., в 2010 году — 2,7 млрд, в 2011-м — 4,9 млрд, в 2012 году в модернизацию и реконструкцию Сибирского химического комбината будет вложено более 5 млрд руб.

«Сегодня, во всяком случае, для меня ясно, что у градообразующего предприятия есть перспектива», — комментирует инвестиционную политику «Росатома» мэр, председатель думы ЗАТО Северск Григорий Шамин. — И в первую очередь это производство по конверсии урана. Это большая нагрузка производственных мощностей, по меньшей мере на 15–20 лет».

ОАО «Сибирский химический комбинат» входит в состав «Топливной компании «Росатома» ТВЭЛ». Выручка ОАО СХК за отгруженную продукцию в 2011 году превысила 17 млрд руб., что на 1 млрд руб. больше плановой и превышает показатели 2010 года на 7%. Чистая прибыль комбината по итогам 2011 года составила 674 млн руб., что на 230 млн выше плановой. В виде налоговых отчислений ОАО СХК перечислило в бюджеты разного уровня более 3,6 млрд руб.

Город может рассчитывать на поддержку

Одним из условий инвестиций «Росатома» в развитие производства Сибирского хи-

мического комбината стала готовность региональных властей содействовать формированию бизнес-среды и созданию новых рабочих мест в Северске. Соответствующее соглашение между госкорпорацией и Томской областью было подписано в начале текущего года: документ предусматривает направление налогов, поступивших в областной бюджет от реализации инвестпроектов на СХК, на развитие Северска через программы поддержки предпринимательства.

«Важно, чтобы эти налоги шли на развитие Северска», — подчеркивает Сергей Кириенко. — Но налоговая система такова, что только маленькая часть этих налогов может попасть в бюджет города, большая часть уходит в региональный бюджет. Для нас важно, чтобы потом региональные средства целевым образом перешли на развитие города».

Одной из таких программ местная власть представляет создание в Северске третьей площадки особой экономической зоны технико-внедренческого типа, которая стала бы формированием НИОКР для атомной отрасли в целом. Близость реального сектора и высшей школы повысила бы эффективность этого проекта. Технологическая площадка для будущего хай-

тек-парка могли бы стать мощности химико-металлургического завода СХК, на базе которого в свое время планировалось создание центра исследований и разработок по ядерным технологиям.

«Новый формат жизни — это инновационный путь развития Северска», — уверен сенатор Владимир Жидких, представляющий в Совете Федерации РФ Томскую область. — Но без поддержки федерации ЗАТО не вытянуть. Сегодня прослеживается некий ренессанс в отношении жизни самих закрытых городов. Мы справились с основными этапами реформирования отрасли, забюджетировали их, и теперь сама отрасль будет больше внимания уделять городу. Северск — самое крупное образование в атомной отрасли, поэтому сегодня мы можем рассчитывать на значительную поддержку», — полагает сенатор.

Потенциал производственных мощностей Северска высоко оценивает и губернатор Томской области Сергей Жвачкин, который заявляет, что «такие уникальные возможности необходимо не сокращать, а развивать, в том числе используя идеи и предложения томских ученых». «Две, если не здесь, на Сибирском химическом комбинате, воплощать то, что наши ученые делают в лабораториях», — поясняет глава региона. — Мы строим технико-внедренческую зону, и я вижу Сибирский химический комбинат как часть ОЭЗ».

Константин Карпачев

КАКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ОТКРЫВАЕТ СЕВЕРСКАЯ АЭС ПЕРЕД ТОМСКОЙ ОБЛАСТЬЮ

Строительство АЭС, по оценкам экспертов, повысит инвестиционную привлекательность региона за счет гарантированного энергоснабжения на 50 лет вперед. Кроме того, ожидается увеличение валового регионального продукта на 13,7 млрд руб. в год. Прямые инвестиции в экономику региона составят более 170 млрд руб. Ожидаемые дополнительные поступления в бюджеты всех уровней составят: за время строительства — около 9 млрд руб., за год эксплуатации двух блоков — более 6,5 млрд руб. АЭС позволит частично решить проблему занятости в регионе: при строительстве — до 8 тыс. рабочих мест в пиковый период, непосредственно на АЭС — 1 150, в сфере обслуживания — до 10 тыс. постоянных рабочих мест.

Красноярский край зарядят ГЭС

инвестиции

(Начало на стр. 10)

По планам краевых властей, дешевая электроэнергия Нижне-Курейской ГЭС должна заместить дорожную генерацию дизельных электростанций и угольных котельных с ручной подачей угля. «Наличие в Туруханском районе экологически безопасного и экономически эффективного объекта электроэнергетики — Нижне-Курейской ГЭС, использующей возобновляемый источник энергии, позволит полностью удовлетворить потребность в электроэнергии населенных пунктов района, улучшить условия эксплуатации жилищно-коммунального хозяйства, существенно снизит зависимость местного бюджета от северного завоза, послужит развитию транспортной и энергетической инфраструктуры, создаст предпосылки для развития мелкого и среднего предпринимательства, для освоения перспективных месторождений полезных ископаемых», — пояснили в пресс-службе Красноярского минпромэнерго. По оценкам «РусГидро», в связи с вводом станции у региональных властей появится возможность существенно снизить нагрузку на региональный бюджет за счет сокращения северного завоза, в ходе которого осуществляются закупки и транспортировка дизельного топлива для северных территорий. Кроме того, это даст возможность сократить субсидии на возмещение ОАО «Туруханскэнерго» выпадающей части тарифа на электроэнергию. Новый проект также обеспечит значительные налоговые поступления в бюджеты всех уровней от строительства и работы станции. Согласно оценкам «РусГидро», к 2018 году они ожидаются на уровне 2,7 млрд руб., а к 2022 году — 6,4 млрд руб.

Сейчас населенные пункты Туруханского района Красноярского края находятся в зоне децентрализованного энергоснабжения. Производство электроэнергии здесь осуществляется дизельными электростанциями, при этом потребители района получают электроэнергию по тарифам существенно более низким, чем себестоимостью ее производства. По данным энергетиков,

проектов, не теряя своего присутствия в своей нише, увеличивает доходность энергетического бизнеса», — рассказал Николай Бугаенко.

Пока же, как констатируют в РЭА, власти только говорят о поддержке, но практических шагов по формированию отрасли ВИЭ не предпринимают. «В отличие от Европы, Азии и Америки альтернативная энергетика в России какого-то особого юридического статуса не имеет, а подстраивается под правила, созданные большой энергетикой, ей не подходящие, — указывает Владимир Голубев. — Хотя ей очевидно нужны специальные условия тарифообразования, правила технического присоединения к сетям, эксплуатации, особое налогообложение. Требуется специальная юридическая и экономическая среда. Так, во многих странах энергетические компании просто обязывают выкупать излишки электрической энергии с объектов ВИЭ по выгодным для них ценам, а разницу компенсируют операторам за счет бюджета и преференций. Экономически ВИЭ не в состоянии самостоятельно пробиться на рынок без вмешательства государства».

Несмотря на настойчивость федерального центра, Красноярские власти к перспективам развития кластера альтернативной энергетики в регионе относятся скептически. Эти проекты в региональном министерстве промышленности и энергетики назвали бесперспективными. «Ветряная и солнечная энергетика не подходит по климатическим условиям, биоэнергетика в виде котельных и мини-ТЭЦ на биотопливе или отходах лесоперерабатывающей промышленности нецелесообразна с точки зрения экономики. Красноярский край имеет богатые угольные запасы, эффективность от использования которых несоизмеримо выше спорных плюсов в виде экологичности проектов и доступности биотоплива», — пояснил представитель министерства. Из потенциальных проектов ВИЭ чиновники готовы рассматривать лишь гидроэнергетику, на долю которой, по данным региональных властей, приходится более 45% всей краевой генерации.

Дмитрий Мальков

«Наличие в Туруханском районе экологически безопасного и экономически эффективного объекта электроэнергетики — Нижне-Курейской ГЭС, использующей возобновляемый источник энергии, позволит полностью удовлетворить потребность в электроэнергии населенных пунктов района, улучшить условия эксплуатации жилищно-коммунального хозяйства, существенно снизит зависимость местного бюджета от северного завоза, послужит развитию транспортной и энергетической инфраструктуры, создаст предпосылки для развития мелкого и среднего предпринимательства, для освоения перспективных месторождений полезных ископаемых», — пояснили в пресс-службе Красноярского минпромэнерго. По оценкам «РусГидро», в связи с вводом станции у региональных властей появится возможность существенно снизить нагрузку на региональный бюджет за счет сокращения северного завоза, в ходе которого осуществляются закупки и транспортировка дизельного топлива для северных территорий. Кроме того, это даст возможность сократить субсидии на возмещение ОАО «Туруханскэнерго» выпадающей части тарифа на электроэнергию. Новый проект также обеспечит значительные налоговые поступления в бюджеты всех уровней от строительства и работы станции. Согласно оценкам «РусГидро», к 2018 году они ожидаются на уровне 2,7 млрд руб., а к 2022 году — 6,4 млрд руб.

Сейчас населенные пункты Туруханского района Красноярского края находятся в зоне децентрализованного энергоснабжения. Производство электроэнергии здесь осуществляется дизельными электростанциями, при этом потребители района получают электроэнергию по тарифам существенно более низким, чем себестоимостью ее производства. По данным энергетиков,

экономики обоснованный тариф на электроэнергию, поставляемую потребителям ОАО «Туруханскэнерго», в 2011 году составлял 22,8 руб./кВт•ч для населения и более 37,2 руб./кВт•ч для промышленных и бюджетных потребителей. При этом в расчетах с населением применяется тариф 1,06 руб./кВт•ч. Разница компенсируется за счет субсидий из бюджета региона.

Среди потенциальных рисков проекта эксперты выделяют экологические. «Учитывая, что придется затоплять большие участки суши, может быть нарушен традиционный образ жизни аборигенного населения этих мест и компании придется тратить средства на их переселение из зоны затопления и выплату им компенсации. При этом, как показывает опыт подобных строек, не исключены многочисленные протесты населения, что может если и не остановить строительство, то серьезно увеличить его стоимость», — отмечает Дмитрий Баранов. Все это, по его мнению, может негативно повлиять на инвестиционную привлекательность проекта в целом.

Впрочем, как утверждают в «РусГидро», Нижне-Курейская ГЭС не несет сколько-нибудь серьезного вреда для экологии района. «Водохранилище гидроэлектростанции будет располагаться на малозаселенных территориях и займет площадь всего 26,1 кв. м. В его зону не попадает ни один населенный пункт, соответственно переселения жителей не потребуется», — сообщили в компании. Также, согласно проведенным по заказу энергетиков исследованиям, в зоне затопления полностью отсутствуют представляющие опасность техногенные объекты.

Как сообщили в Красноярском правительстве, ОВОС проекта Нижне-Курейской ГЭС уже прошел общественные слушания. В них приняли участие жители населенных пунктов, попадающих в зону влияния объектов проектируемой ГЭС, представители коренных малочисленных народов Севера, профильных министерств Красноярского правительства, научно-исследовательских институтов, экологи. Все они одобрили представленный проект ГЭС.

Дмитрий Мальков



Химики ждут реакции

ИНВЕСТИЦИИ

Предприятия химической промышленности Сибири, восстановившись после кризиса, приступили к реализации крупных инвестпроектов. Но для дальнейшего развития отрасли, по мнению участников рынка, необходимо существенное расширение имеющейся инфраструктуры, и в этом менеджмент крупных компаний отрасли рассчитывает на поддержку региональных властей. Участие государства в заявленных проектах, как считают аналитики, позволит частично снизить нагрузку на бизнес, что в конечном итоге ускорит развитие региона в целом.

По оценкам экспертов и самих участников рынка, в 2011 году произошло окончательное восстановление спроса и ценовой конъюнктуры на основную продукцию предприятий химической промышленности. Еще одна тенденция — активизировались проекты нефтяных компаний по утилизации попутного нефтяного газа (ПНГ) в связи с ужесточением с 1 января 2012 года штрафных санкций за сверхнормативное сжигание. «Наиболее рациональное использование ПНГ — квалифицированная переработка для дальнейшего использования в качестве сырья на нефтехимических производствах. Соответственно, можно ожидать дальнейшего поступательного роста сырьевой базы для развития российской нефтехимии», — считает начальник управления по информационной политике, пресс-секретарь нефтехимического холдинга СИБУР Рашид Нуреев.

В некоторых регионах Сибири рост производства в химпроме был существенно выше общероссийских показателей. Как сообщил начальник управления Алтайского края по промышленности и энергетике Виктор Мещеряков, в 2011 году индекс промышленного производства в химической промышленности региона составил почти 130%. Для сравнения: в целом по промышленности индекс промышленного производства в крае составил 107,9%.

Впечатляющей статистики предприятий отрасли удалось добиться во многом благодаря модернизации оборудования и внедрению новых производственных схем. В частности, завод «Омский каучук»

(входит в ГК «Титан») увеличил объем выпуска основной товарной продукции на 16% по сравнению с прошлым годом, причем рост отмечен по всей линейке продукции. Каучуков по итогам прошлого года было произведено на 20% больше, чем в 2010-м, фенола и ацетона — на 14% и 15% соответственно, причем «Омский каучук» выпустил рекордное количество фенола за всю историю работы предприятия — свыше 60 тыс. т. Объем выпуска МТБЭ составил более 200 тыс. т, и этот показатель также выше показателя 2010 года на 18%. Кроме того, на 9% увеличено производство сжиженных углеводородов.

Алтайская компания «Кучуксульфат» в 2011 году зафиксировала объем производства в денежном выражении около 3,5 млрд руб. — 110% к уровню 2010 года, в натуральном выражении — 102,3%. ФКП «Бийский олеумный завод» в 2011 году увеличило объемы производства на 24,3% к уровню 2010 года, до 3 млрд руб. Позитивно прошел год и для Сибирского химического комбината (входит в «Топливную компанию «Росатома» ТВЭЛ»). Выручка за отгруженную продукцию в 2011 году превысила 17 млрд руб., что на 1 млрд руб. выше плановой и превышает показатели 2010 года на 7%. Такой результат был достигнут благодаря выполнению дополнительных профильных заказов. Чистая прибыль комбината по итогам 2011 года составила 674 млн руб., что на 230 млн выше плановой (план на 2011 год — 444 млн руб.).

При этом аналитики отмечают, что для сибирской химической промышленности



По оценкам экспертов, спрос и ценовая конъюнктура на продукты предприятий химической промышленности полностью восстановились после кризиса ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

в 2011 году было характерно снижение экспорта. По данным Сибирского таможенного управления, оно составило 5%. При этом доля продукции химической промышленности в общей структуре экспорта составила 10%.

Несмотря на положительную динамику роста, развитие химической отрасли в целом сдерживалось рядом неснятых проблем. В первую очередь, отмечает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов, это постоянный рост цен на сырье для производства — нефть и газ, а также рост тарифов на услуги естественных монополий и общая инфляция в стране. В качестве негативных факторов эксперт отмечает и остающийся достаточно

высоким уровень износа оборудования в отрасли, что делает проблематичным увеличение выпуска продукции и ставит под угрозу ее конкурентоспособность на мировых рынках. В-третьих, подчеркивает Дмитрий Баранов, важной проблемой являются растущие объемы поставок импортной химической продукции на российский рынок. «Причем это касается не только каких-то видов продукции, которые у нас не производятся, но и достаточно традиционных продуктов. В Сибири объем импорта продукции химической промышленности в 2011 году вырос на 9,4%, на него пришлось почти 25% всего импорта. Еще одной серьезной проблемой для отрасли является ужесточение природоох-

ранного законодательства, причем не только в нашей стране. Действуя вместе, эти факторы заставляют химические компании вкладывать большие средства в обновление своей производственной и технологической базы, повышение уровня безопасности производства, выпуск более «зеленых» видов продукции. На все это требуются весьма серьезные деньги, что приводит к росту заимствований химических компаний, увеличению их долговой нагрузки, что, в свою очередь, негативно сказывается на их капитализации и инвестиционной привлекательности», — считает Дмитрий Баранов.

Как отмечает Михаил Сутягинский, председатель совета директоров ГК «Ти-

тан», важная проблема заключается в том, что государство пока окончательно не определило свое участие в развитии инфраструктуры проектов химической отрасли, чтобы, с одной стороны, снять чрезмерную нагрузку с бизнеса, а с другой — ускорить развитие региона в целом. По его мнению, должна быть разработана программа не только модернизации, но и строительства новых предприятий. «Я бы выделил также отсутствие возможности использования в производстве попутных нефтяных газов (ПНГ). 35 млрд ПНГ горят на факелах в местах добычи нефти. А это суперсырье для всей нефтехимии.

(Окончание на стр. 14)

Петр Переведенцев, генеральный директор Федерального казенного предприятия «Бийский олеумный завод»: «Ежегодный прирост производства в миллиард рублей — это нормально»

В последние четыре года Бийский олеумный завод вышел на стабильный уровень развития. Выпускаемая предприятием продукция хорошо известна и востребована на рынке России и за рубежом. Здесь коренным образом изменился подход к производству, позиционированию на рынке, взят курс на создание новых производств, расширение номенклатуры продукции специальной химии и внедрение инновационных технологий. Как и за счет чего это достигнуто, каковы дальнейшие перспективы предприятия, рассказывает его генеральный директор Петр Переведенцев.



— Петр Павлович, какова ваша оценка итогов 2011 года?

— Производственные результаты ушедшего года не могут не радовать. Мы достигли темпа роста объемов продукции на 125 процентов по отношению к 2010 году, выпустили ее на 3 миллиарда 174 миллиона рублей. В 2012 году поставлена задача сохранить набранные обороты и выйти в объемах производства на 4,4 миллиарда рублей. Сделать это будет непросто, но взятый заводом курс на поступательное динамичное развитие и результаты прошлых лет позволяют говорить о реальности наших планов. Я считаю, что ежегодный прирост в миллиард рублей для такого предприятия, как наше, это нормально.

— За счет чего можно сохранить положительные тенденции?

— Необходимо активизировать внедрение прогрессивных и ресурсосберегающих технологий, позволяющих нарастить выпуск наукоемкой и высокотехнологичной продукции, повысить эффективность производственного процесса в целом. В этом году мы не планируем запуска новых производств, важно выйти на запланированную мощность по тем производствам, которые были освоены и воссозданы в предыдущие годы. А здесь у нас есть хороший задел. Созданное год назад производство суперпластификатора уже позволило сказать свое слово в строительной индустрии региона. Не можем мы не гордиться новими, но уже стабильно работающими производствами — ПЗВВ «Эмигрант П25», который по итогам 2011 года стал победителем краевого конкурса инновационных проектов «Новый Алтай», и присадки к дизельному топливу «Экошопол». Оба этих вида продукции вошли в число шести видов, которые в 2011 году получили звание «Лучший алтайский товар» года.

В ближайшее время поставлена задача — начать выпуск октогена и гексогена, наши ученые вплотную подошли к проектным работам в данном направлении. Мы плодотворно работаем по участию в федеральной целевой программе по созданию производства паранитротолуола, строительство которого намечено на 2013 год. Все это позволит привлечь на предприятие значительные средства и даст толчок к развитию выпуска продукции двойного назначения.

— Задачи, что ставились перед коллективом завода, выполнены полностью?

— Да. Чистой прибылью получено свыше 150 миллионов рублей. А это значит, что минувший год предприятия сработало эффективно. Увеличение объемов производства, дополнительные рабочие места были обеспечены за счет ввода новых технологических линий, таких как цетаноповышающая присадка, эмульсионные взрывчатые вещества, которых на рынок поставлено свыше 2000 тонн. Добились мы и качественного производства суперпластификатора. Еще одно новое направление — производство своего сырья для выпуска эмульгаторов. Что касается новых рабочих мест, то их создано около двухсот. Не могу не сказать и о ценовой политике, ставшей в последние годы визитной карточкой завода: она очень привлекательна для потребителей нашей продукции.

— Тема выпуска цетаноповышающих присадок, можно сказать, один из коньков предприятия и наиболее эффективное производство?

— Получается так. В результате проделанной громадной организационной работы, тщательных маркетинговых исследований, контактов с потребителями этой продукции мы вышли на рынок «Роснефти». И в текущем году уже увеличили выпуск цетаноповышающих присадок по сравнению с соответствующим периодом 2011 года в два с половиной раза.

— Что можно сказать о развитии продукции гражданского сектора? Какова его экономическая эффективность и как вы можете охарактеризовать перспективы его развития?

— Я должен отметить, что в течение двух последних лет многое сделано по улучшению качества сварочных электродов и этот вид продукции стал более востребован на рынке. А это главное свидетельство того, что мы

движемся в правильном направлении. Да и не могло быть иначе. В кратчайшие сроки нами разработано более 25 видов новых номенклатур сварочных электродов. Все это в комплексе позволило несколько сместить акценты, сейчас мы занимаемся не увеличением объемов этих производств, а повышением их эффективности.

Еще одно важнейшее направление гражданского сектора — это производство бетонов. На базе нашего строительного управления восстановлен участок железобетонных изделий. Мы планируем здесь изготовить продукции на 35—37 миллионов рублей. Для достижения данной цели необходимо было в кратчайшие сроки провести реконструкцию производственных линий, и сегодня она уже в завершающей стадии. Ассортимент железобетонных изделий тоже достаточно широк: плиты, перемычки, поребрик. Вся продукция пользуется спросом, а обусловлено это опять же гибкой и приемлемой ценовой политикой. У нас самый дешевый в Бийске бетонный раствор: тонна стоит около 2000 тысяч рублей, тогда как в городе — 2700. И с данной продукцией мы должны выйти на рынок нашего региона. Для этих целей планируем приобрести современную технику — миксеры, что позволит осуществлять доставку бетона покупателям.

Столь широкий спектр выпускаемой продукции — от специальной химии до товаров гражданского сектора — позволяет заводу умело маневрировать в экономических реалиях, иметь прочные позиции на рынке и в итоге обеспечивать устойчивое социально-экономическое развитие предприятия.

— Иными словами, гражданский сектор продукции, выпускаемой на заводе, экономически выгоден предприятию?

— Безусловно. И к такому выводу мы пришли не спонтанно. Анализ работы предприятий нашей отрасли показывает, что сегодня нельзя себя ограничивать государственным заказом. Мы для себя приняли решение: технологические линии по выпуску оборонной продукции в случае их неполной загруженности просто необходимо использовать максимально для выпуска гражданской продукции. Такой комплексный подход к организации производственного процесса является залогом экономического успеха предприятия. Но тем не менее мы отдаем себе отчет, что наше основное предназначение как государственного казенного предприятия — это своевременное и качественное обеспечение оборонных заказов. Бийский олеумный завод активно участвует в федеральных целевых программах, которые нацелены на развитие оборонных направлений России. А это гарантия получения до 2020 года порядка 1,5 миллиарда рублей. Но, повторюсь, сумели организовать производство так, что гражданина оборонке не мешает.

— 2012 год объявлен на заводе годом экономики. Что это значит?

— Мы достигли объемов, которые нас устраивают, сейчас главная задача — оптимизировать производственный процесс с целью повышения его эффективности и получения наибольшей прибыли. Дополнительные

дивиденды принесет технологическое переоснащение отдельных производств. Все это в совокупности позволит достойно представлять наше предприятие на рынке, куда мы выставляем очень широкий ассортимент качественной продукции. Сегодня потребителям нашей продукции гораздо легче приобрести ее. Практически во всех регионах России за Уралом есть базы, где сконцентрированы определенные запасы продукции, которую мы предлагаем нашим покупателям. Предварительные подсчеты показывают, что подобная организация работы должна обеспечить получение прибыли в текущем году в объеме 150—170 миллионов рублей.

— Что делается в плане обеспечения стабильного будущего завода?

— Очень многое, и прежде всего — стремимся во весь голос заявлять о себе на федеральном уровне. Постоянно участвуем в целевых программах и имеем в этом плане репутацию надежного и ответственного предприятия. Иначе нельзя, федеральные целевые программы — гарантия стабильного развития наших специальных производств. При этом мы еще имеем хорошую возможность заниматься модернизацией имеющихся технологических линий. Понимание того, что предприятие должно ритмично развиваться, у нас сформировано как у руководящего звена, так и у рядовых рабочих. Есть даже специальная служба развития предприятия. Она постоянно совершенствует свои функции, реформируется в зависимости от требований времени. Сегодня, например, это отдел новой техники. Мы постоянно находимся в поиске оборудования, на котором возможно эффективно работать по инновационным технологиям.

— Вы долго шли к подписанию соглашения о сотрудничестве с администрацией Алтайского края. Сегодня такой документ существует. В каком направлении развивается данное партнерство?

— Если вести речь о предприятии на уровне края и Минпромторга, то Бийский олеумный завод всеми признан как динамично развивающаяся структура. Сегодня мы плотно работаем в плане реализации соглашения о сотрудничестве с краевыми и городскими властями. Что касается наших взаимоотношений с мэрией Бийска, они деловые, партнерские и здесь мы находим полное взаимопонимание. Предприятие активно участвует в социально-экономической жизни Бийска, город же, в свою очередь, впервые за многие годы обратил внимание на инфраструктуру промышленной зоны. Сейчас начат ремонт дороги, ведущей к «Бийскэнерго» и Бийскому олеумному заводу. Если вести речь о нашем участии в социально-экономической жизни края, то мы находимся в потере крупнейших промышленных предприятий по объемам производства продукции в регионе. А отсюда и соответствующие отчисления в бюджет края. И это немалые деньги.

— Насколько известно, на заводе многое делается в плане социального обеспечения трудового коллектива.

— Мы федеральное казенное предприятие и работаем в соответствии с коллективным договором, каждый работающий имеет мощный социальный пакет. Чле-

ны нашего коллектива защищены в социальном плане всесторонне. Мы одни из немногих предприятий в крае, кто практически в полном объеме сохранил социальную сферу. У нас не просто работает, а год от года набирает обороты и все более востребован Дворец культуры. На его содержание уходят солидные средства.

На заводе создан приличный профилакторий, который в техническом плане оснащен по последнему слову медицинским оборудованием. Кстати, очень интересный факт: четыре года назад на заводе было очень много больных, сейчас этот показатель резко ушел вниз. Люди имеют возможность поправлять здоровье без отрыва от производства. График работы профилактория: осень, зима, весна. А летом здесь хозяева — дети наших рабочих, профилакторий меняет свой статус на лагерь отдыха. Эти два направления получили очень серьезное развитие. Как и здравпункты, которые есть в цехах. Содержим два общежития, в скором будущем там будут жить только работники завода.

Ежегодно повышая планку развития производства, администрация завода не забывает и о таком важном направлении, как социальная политика. Неслучайно в 2011 году ФКП «Бийский олеумный завод» сразу по нескольким номинациям вошло в число победителей конкурса «Лучший социально ответственный работодатель». В том же году по итогам VIII Всероссийского конкурса среди 1200 предприятий оборонного комплекса завод получил диплом лучшего в России предприятия по работе в системе социального партнерства. И это ко многому обязывает.

Увеличение производства позволяет ежегодно повышать заработную плату, сегодня ее средний уровень превышает 18 тысяч рублей, и этот рост продолжится.

— При такой ситуации вряд ли уместно говорить о кадровых проблемах?

— Да, такой проблемы нет. Но кадровая тема постоянно находится на стражайшем контроле. И хотя средний возраст коллектива составляет 42 года, о влиянии свежих сил забывать нельзя. Справедливости ради нужно сказать, что специалисты, работающие на заводе, — это профессионалы высокого уровня. Тем не менее мы поддерживаем прочные связи со средними специальными и высшими учебными заведениями Бийска, Алтайского края и России.

— Петр Павлович, какими вам видятся ближайшие перспективы предприятия?

— Они четко определены бизнес-планом развития завода. Ежегодный прирост объемов производства на столь крупном и современном предприятии, как наше, может и должен составлять один миллиард рублей. Это нормально, а главное, по силам коллективу. В текущем году, как я уже говорил, планируем выйти на 4 миллиарда 460 миллионов рублей. И в настоящее время производственный график достижения этой цели четко выполняется. На данный момент по сравнению с соответствующим периодом прошлого года уже получено свыше 70 миллионов рублей прибыли. Во втором полугодии объемы производства будут только расти. Так что причин для пессимистических настроений нет.

сдпо

Химики ждут реакции

ИНВЕСТИЦИИ

(Начало на стр. 13)

Государственной задачей должен стать вопрос об обеспечении инфраструктуры, позволяющей направлять эти газы на производства. Железнодорожные пути, продуктопроводы — все это нужно построить, дотянуть до тех удаленных мест, где, как правило, идет переработка ресурсов», — считает Михаил Сутягинский.

В 2011 году инвестиционная деятельность в химической отрасли, несмотря на все имеющиеся проблемы и трудности, была достаточно активной. «Строятся химкомплессы. В Татарстане химия развивается бурно и интенсивно, Нижнекамск давно производит суперсовременные виды каучуков: триэласт, сополимерные каучуки. Крупнейшие предприятия по минеральным удобрениям строятся в Менделеевске. Если говорить о Сибири, то в числе наиболее крупных являюсь отмечу строящийся завод по производству полипропилена в Тобольске, проект в Новом Уренгое и, конечно, объекты нефтехимического кластера ПАРКа, в первую очередь «Полиом», который уже построен и сейчас находится в стадии пуска наладки», — рассказывает господин Сутягинский. Инвестиционный портфель СИБУРа, по словам Рашида Нуреева, насчитывает несколько десятков крупных, средних и мелких проектов. Объем прошлого года в денежном выражении — более 58 млрд руб. СИБУР продолжает реализацию крупнейших проектов: «Тобольск-полимер» (комплекс по производству 500 тыс. т полипропилена в год), «Русвинил» (комплекс по производству 330 тыс. т поливинилхлорида в год в Нижегородской области совместно с немецко-бельгийской компанией SolVin), комплекс по переработке сконденсированных углеводородных газов в Усть-Луге Ленинградской области. Помимо



Роста объемов производства сибирские предприятия химпрома добились во многом за счет модернизации оборудования и внедрения новых производственных схем
ФОТО НИКОЛАЯ ЦЫГАНОВА

СИБУРа активно развивают газопереработку такие компании, как НОВАТЭК, «Газпром», «Сургутнефтегаз», ТНК-ВР.

В 2011 году «Кучуксульфат» приступил к реализации инвестиционного проекта «Модернизация технологического оборудования для производства сульфата натрия». «Администрацией Алтайского края принято решение о поддержке реализации этого проекта путем субсидирования части банков-

ской процентной ставки по привлекаемому кредиту. Стоимость инвестиционного проекта составляет 154 млн руб.», — рассказал Виктор Мещеряков. Вел модернизацию и Бийский олеумный завод. В июне прошлого года было запущено новое производство суперпластификатора, предназначенного для модификации и увеличения подвижности бетонной смеси без снижения прочности бетона. Также завершилась модернизация бетонорастворного узла предприятия.

Дмитрий Баранов объясняет это сложившейся экономической ситуацией: спрос на продукцию рос, росли объемы производства, что увеличивало выработку компаний, часть средств направлялась на инвестиционные цели. Кроме того, инвести-

ций, по его словам, требовала конъюнктура рынка. «Росла конкуренция, необходимо было повышать эффективность производства, нужно было соответствовать меняющимся экологическим нормам, и чтобы не быть оштрафованным, и чтобы потребители покупали нашу продукцию, потому что она произведена с минимальными затратами для окружающей среды. Инвестиционная деятельность осуществлялась и потому, что требовалось заменить основные фонды, сократить степень износа оборудования», — пояснил аналитик.

В 2012 году модернизация предприятий химической промышленности продолжится. Так, в марте инвестиционный комитет госкорпорации «Роса-

том» одобрил концепцию создания нового конверсионного производства на базе Сибирского химического комбината. Таким образом, конверсионный завод вошел в зафиксированный перечень инвестиционных проектов отрасли. Новый завод, где сосредоточится вся химическая урана России, будет расположен на двух площадках: на сублиматном и радиохимическом заводах Сибирского химического комбината. По оценкам «Росатома», объем инвестиций на создание завода превысит 7 млрд руб.

Активно реализует в текущем году инвестпроекты и СИБУР. «Подходим к завершению первого этапа наших крупных инвестпроектов, которые уже в следующем году

начнут существенно менять баланс спроса-предложения по ключевым полимерным продуктам в сторону полного удовлетворения спроса со стороны российских переработчиков», — пояснил Рашид Нуреев. Например, в Тобольске в третьем квартале, по его словам, планируется завершить строительно-монтажные работы комплекса «Тобольск-полимер», который будет производить 500 тыс. т полипропилена в год. После ввода в эксплуатацию нового комплекса российский нефтехимики смогут полностью заместить импорт основных марок полипропилена. Более того, часть продукции планируется поставлять на экспорт. Аналогичная ситуация по вспениваемому про-

лиролилу: на пермской площадке СИБУРа завершается строительство второй очереди на 50 тыс. т (первая была пущена полтора года назад). Совокупно СИБУР будет производить на этой площадке 100 тыс. т полистирола (внутренний спрос в России — примерно 120 тыс. т в год). Компания намерена практически полностью покрыть внутренние потребности российских производителей энергоэффективных утеплителей для жилищного строительства. В то время как сейчас большой объем поставок идет из азиатских стран.

Оценивая перспективы развития химической промышленности, аналитики прогнозируют увеличение в 2012 году объемов производства химической продукции при благоприятном развитии экономики. «Среднедушевое потребление этилена у нас в стране примерно в три раза ниже, чем в Западной Европе. Производство бензола на одного человека в Европе составляет порядка 20 кг, у нас — не превышает 7 кг. Среднедушевое про-

изводство полиэтилена, поливинилхлорида, полиэтилен-рефталата, полистирола и полипропилена составляет порядка 20 с небольшим килограммов, в то время как в Западной Европе этот показатель составляет почти 80 кг. И это лишь малая часть примеров, объясняющих потенциал роста в российской химической индустрии», — убежден Дмитрий Баранов.

С оптимизмом в будущее смотрят и участники рынка. «Думаю, отрасль будет работать стабильно, усилятся полимерная составляющая и производство органического синтеза на основе новых и перспективных процессов. Растет спрос на полимеры второго и третьего поколения», — считает Михаил Сутягинский. К тому же недавно Минэнерго утвердило план развития газовой и нефтехимии в России до 2030 года. В документе, в частности, указывается, что мощность отдельных российских пиролизных установок составляет 300-640 тыс. т в год, тогда как в мировой практике эксплуатируются мощности намного больше — 1-1,3 млн т. Потенциал пиролизных установок будет в связи с этим наращиваться.

Михаил Палочкин

КАК БУДЕТ РАЗВИВАТЬСЯ ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Согласно принятой правительством РФ «Стратегии развития химической и нефтехимической промышленности России на период до 2015 года», объем производства химической и нефтехимической продукции должен увеличиться в 2015 году по сравнению с 2005 годом в 1,6 раза. В том числе производство полиэтлена должно вырасти в 1,8 раза, полипропилена — в 2,3 раза, поливинилхлорида — в 1,5 раза, полистирола — в 2,7 раза, волокон и нитей химических — в 2,2 раза, шин для грузовых автомобилей — в 1,6 раза, шин для легковых автомобилей — в 1,7 раза, минеральных удобрений — на 26%. В 2011 году, по данным Росстата, индекс химического производства составил

105,2% по сравнению с 2010 годом. Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами на сумму 1,8 трлн руб., что на 30% больше, чем в 2010 году. Также в минувшем году в отрасли активно велась модернизация, происходило обновление основных фондов. Выросло и производство основных химических веществ. Так, красителей органических было произведено 14,8 тыс. т, что на 4% больше уровня 2010 года. Технического углерода выпущено 725,9 тыс. т, что на 8,6% больше, чем в 2010 году. Серной кислоты — 10,7 млн т, что на 6,5% больше, чем в 2010 году. Рост наблюдался и в производстве других химических веществ.

День химика — всеобщий праздник

И сложилось так в поселке Степное Озеро исторически. Каждый житель здесь — и мал и стар — имеет прямое либо косвенное отношение к ОАО «Кучуксульфат». Кто-то строил завод, потом работал и ушел на заслуженный отдых, кто-то трудится сегодня и приумножает славу предприятия, а кто-то мечтает прийти сюда в скором будущем молодым специалистом. Вот так и живут единой семьей уже почти полвека лучший в России в своей отрасли завод ОАО «Кучуксульфат» и поселок Степное Озеро.

Трудно найти не только в Алтайском крае, но и в стране поселение, где бы на 7 тысяч жителей было два средних специальных учебных заведения, два детских сада с наличием свободных мест, средняя школа, стадион, клуб и многое другое, что присуще городской инфраструктуре. А то, что муниципальное образование Степное Озеро имеет профицитный бюджет, — заслуга целиком и полностью градообразующего предприятия ОАО «Кучуксульфат».

— На протяжении многих лет завод стабильно и динамично развивается, — рассказывает генеральный директор ОАО «Кучуксульфат» Владимир Нечепуренко. — Объем производства в 2011 году составил 3,48 миллиарда рублей, или плюс 10 процентов к уровню 2010 года. Прогнозируемый объем производства на 2012 год — 3,6 миллиарда рублей. За четыре месяца текущего года произведено продукции на сумму 1161,8 миллиона рублей, численность коллектива сегодня 1133 человека, а среднемесячная заработная плата превышает 25 тысяч рублей. Кстати сказать, самая высокая в химической промышленности Алтайского края.

В 2011 году мы приступили к реализации инвестиционного проекта «Модернизация технологического оборудования для производства сульфата натрия». Суть его заключается в замене выпарных аппаратов, изготовленных из нержавеющей стали, на новые, выполненные из титана. Это позволит увеличить мощности выпарной установки. Подчеркну, что срок эксплуатации титанового оборудования в 10-12 раз больше, чем аналога из нержавеющей стали. Администрацией Алтайского края принято решение о поддержке реализации данного проекта путем субсидирования части банковской процентной ставки по кредиту. Стоимость инвестиционного проекта составляет 154 миллиона рублей.

В современной жизни сложно найти сферу, где бы не применялись химические вещества и материалы. И приятно осознавать, что одним из законодателей моды в отрасли является ОАО «Кучуксульфат». День химика — праздник работников предприятия, представителей науки, студентов-химиков — стипендиатов предприятия. Здесь есть традиции, которые берегут как зеницу ока. Каждый год лучшие люди завода возлагают венок памяти на могилу первого его директора Е. И. Микитона.

— Все жители поселка Степное Озеро причастны к жизнедеятельности предприятия, его успехам и проблемам, — говорит исполнительный директор ОАО «Кучуксульфат» Дмитрий Горюнов. — Коллектив достиг значимых успехов на всероссийском и международном уровнях. Достаточно сказать, что только на минувшей неделе мы принимали делегации из Хорватии и Германии и гости были поражены уровнем технического оснащения предприятия и организацией производства.



Александр Шаповалов, Владимир Локтишов, Андрей Гинц, Дмитрий Горюнов — традиционное фото на память

В ближайшем будущем хорваты станут нашими партнерами в плане приобретения продукции, что расширит и без того солидную географию наших международных поставок. Что касается Германии, достигнуты договоренности о завершении модернизации добычной отрасли предприятия в плане транспортного ее обеспечения. Приятно осознавать, что ОАО «Кучуксульфат» уже много лет является одним из столпов экономики Алтайского края. И этим мы не только гордимся, но и дорожим.

— В Алтайском крае химическую продукцию выпускают более 100 предприятий, — рассказывает Владимир Локтишов, заместитель начальника Управления

Алтайского края по промышленности и энергетике. — Ее объемы в финансовом выражении в 2011 году превысили 19 миллиардов рублей. Если вести речь о приросте производства по сравнению с 2010 годом, он составил 30 процентов, тогда как увеличение индекса промышленного роста в целом — 7,9 процента. А это значит, что химическая промышленность края развивается стабильно и очень высокими темпами. Одна из основных задач ОАО «Кучуксульфат» — сохранить и приумножить эту тенденцию. В последнее время завод очень сильно преобразился в плане совершенствования технологий. Что касается выпускаемой продукции, она всегда отличалась высоким качеством, и данный показатель продолжает расти. Отмечено это и на уровне Федерации. В 2011 году ОАО «Кучуксульфат» признано первым в стране в номинации «Самое оптимизированное предприятие России». И это особенно важно, заработанные деньги вкладываются в дальнейшее развитие завода.

— Значение ОАО «Кучуксульфат» не только для Благовещенского района, но и для Алтайского края очень трудно переоценить, — говорит руководитель подразделения Пенсионного фонда России по Благовещенскому району Алтайского края Александр Шаповалов. — На местном уровне это градообразующее предприятие. На уровне края и страны — безоговорочный лидер в своей отрасли. Крайне сложно представить сегодня социально-экономическую жизнь района без этого предприятия. Во все времена, даже в тяжелые 90-е годы прошлого века, «Кучуксульфат» отличался стабильностью уплаты страховых взносов в Пенсионный фонд. А это прежде



Награды администрации Алтайского края вручает Владимир Локтишов



Благодарность за хорошую учебу получает студентка Анастасия Складчикова



В ДК поселка Степное Озеро работает свыше 20 секций и творческих коллективов. Праздничный концерт своими силами

всего защищенность своих работников. День химика — это всеобщий праздник не только завода, поселка Степное Озеро, но и Благовещенского района в целом. В этот раз я приехал с очень приятной миссией и поручением: вручить коллективу ОАО «Кучуксульфат» диплом Пенсионного фонда «Лучший страхователь России по итогам 2011 года». А это дорогого стоит.

— Из года в год динамика экономического развития предприятия идет вверх, — продолжает глава администрации Благовещенского района Андрей Гинц. — А это важно как для завода, так и для района. Сегодня трудно себе представить наш бюджет без участия в нем ОАО «Кучуксульфат». Я уже не говорю о той спонсорской помощи, которую завод постоянно оказывает таким важнейшим сферам, как образование и здравоохранение.

— Глава района прав, — вступает в разговор главный врач филиала ЦРБ Благовещенского района в поселке Степное Озеро Надежда Григорьева. — Хочу подтвердить это на примере поселковой больницы. У нас пять отделений: хирургия, кардиология, реанимация, гинекология и родильное отделение. На модернизацию последнего мы из краевой службы модернизации здравоохранения получили около 7 миллионов рублей, свыше 5 миллионов нам дал «Кучуксульфат». И в итоге, по словам вице-губернатора Алтайского края Даниила Бессарабова и специалистов крайздрава, сегодня мы имеем лучшее в крае родильное отделение. Скажу больше, у нас создан Фонд развития поселка Степное Озеро, куда основные отчисления идут от завода. И я не сомневаюсь, что уже в ско-

ром будущем все отделения поселковой больницы станут образцово-показательными.

Методика подготовки специалистов в ОАО «Кучуксульфат» отшлифована годами. Непросто стать стипендиатом от предприятия, нужно еще и во время учебы в вузе иметь очень высокие оценки. Иначе можно просто потерять статус студента. А если у тебя с учебой полный порядок, то еще, будучи студентом, ты считаешься полноправным членом коллектива завода. Яркое подтверждение тому — вручение на празднике наряду с лучшими рабочими предприятия благодарностей сегодняшним студентам — завтрашним молодым специалистам.

Анастасия Складчикова, студентка химического факультета АлтГТУ им. И. И. Ползунова:

— Быть студентом от ОАО «Кучуксульфат» очень тяжело. Это большая ответственность в плане учебы и прохождения практик на предприятии. Но главное не трудности, главное — есть стимул стать хорошим специалистом. Я прошла несколько производственных практик на заводе, скоро после защиты диплома выхожу на работу. У меня нет волнения от слов «молодой специалист», за годы учебы я хорошо узнала специфику завода. И теперь имею прекрасные возможности для профессионального и карьерного роста.

Праздники приходят и уходят, а трудовые будни остаются. В свой юбилейный, пятидесятый год ОАО «Кучуксульфат» вступает на мажорной ноте, с громадным планом и задач.



Вагончик тронулся

конкуренция

Растущий спрос на рынке грузовых вагонов заставляет предприятия сибирского машиностроения наращивать объемы производства. При этом на рынке железнодорожных перевозок складывается парадоксальная ситуация: парк вагонов значительно превышает докризисный уровень, но объем перевозок до сих пор не восстановился. Как считают эксперты, наращивая только объемы производства, машиностроители не смогут удержаться на российском рынке и тем более выйти за его пределы. Для преодоления дефицита необходимо создание современной системы управления парком, а также ввод в эксплуатацию вагонов нового поколения с улучшенными техническими характеристиками.

Сибирские машиностроители, на долю которых приходится около 20% общероссийского выпуска вагонов, 2011 год закончили с положительной динамикой, хотя некоторые из участников рынка продемонстрировали и падение объемов производства. При этом важной тенденцией рынка, по мнению аналитиков, было стремление производителей оптимизировать структуру выпускаемой продукции в соответствии с требованиями рынка.

Так, компания «Алтайвагон», входящая в состав холдинга «СДС-Маш», выпустила в 2011 году продукции на сумму 13,6 млрд руб., что на 15% ниже аналогичного показателя 2010 года. Объем производства вагонов снизился до 7,78 тыс. единиц (в 2010 году он составлял 9,04 тыс. единиц). В физическом объеме падение производства составило 30%. Как отмечает начальник управления по промышленности и энергетике правительства Алтайского края Виктор Мешеряков, отрицательная динамика связана с перебоями в работе предприятия в начале 2011 года. Вместе с тем в 2011 году на «Алтайвагоне» наблюдалось изменение структуры производимой продукции. Снижение объемов производства произошло прежде всего за счет уменьшения выпуска полувагонов — с 5,99 тыс. единиц в 2010 году до 3,79 тыс. единиц в 2011 году. А вот по другим видам продукции замечен рост. В частности, выпуск крытых вагонов вырос с 2,54 тыс. до 2,6 тыс. единиц, цистерн — с 418 до 504 единиц, а платформ — с 84 до 785 единиц. Оптимизация выпускаемого ассортимента в соответствии с требованиями рынка позволила компании существенно улучшить финансовые результаты. Выручка предприятия в 2011 году увеличилась на 21% и составила 17,9 млрд руб., чистая прибыль выросла на 40,9% и достигла почти 2 млрд руб.

Сегодня «Алтайвагон» продолжает реализацию инвестиционного проекта «Организация совершенного высокоэффективного инновационного промышленного производства, обеспечивающего выполнение всех требований современного вагоностроения». Общая стоимость только первых двух этапов проекта составила более 3 млрд руб. В 2011 году «Алтайвагоном» был подписан договор с американской вагоностроительной компанией American Railcar Industries на подготовку проектной документации на новый вагон (с нагрузкой на ось 25 т) и на строительство линии по его производству.

В 2011 году свои позиции на рынке укрепил и другой алтайский производитель — Барнаульский вагоноремонтный завод, входящий в состав «ЮКАС-холдинга». Объем его производства в денежном выражении составил 2,7 млрд руб., что на 60% выше показателя 2010 года. «Причем в прошедшем году произошло качественное изменение структуры производства. Если в 2010 году на предприятии отремонтировали 1,66 тыс. вагонов, а новых построили 594 единицы, то в 2011-м ситуация обратная: отремонтировано 415, а построено 1,16 тыс. вагонов. И этот факт не может не радовать», — отметил Виктор Мешеряков. В 2012 году предприятие намерено выпустить 2,5 тыс. полувагонов. «Заводу необходимо наращивать объемы производства. Это позволит снизить накладные издержки и оптимизировать структуру затрат. Еще необходимо экономить, но только не в ущерб качеству — оно для нас превыше всего. На данный момент мы выстраиваем схему эффективного ресурсосбережения. Также одной из главных наших задач является модернизация производства», — делится планами генеральный директор Барнаульского вагоноремонтного завода Сергей Газукин.

Новокузнецкий вагоностроительный завод по росту объемов производства существенно обогнал своих конкурентов. В 2011 году рост составил 210%, было выпущено 2,9 тыс. полувагонов. При этом доля компании на российском рынке экспертами оценивается примерно в 5,4%. По данным журнала «Промышленные грузы», в рейтинге вагоностроительных заводов РФ Новокузнецкий вагоностроительный завод занимает третье место по темпам роста производства. С положительной динамикой окончил 2011 год и «Абаканвагонмаш», входящий в состав холдинга «Русские машины». В 2012 году на площадях предприятия планируется строительство нового завода стоимостью около 350 млн руб. Годовая мощность завода — 5 тыс. вагонов, 2 тыс. платформ и 10 тыс. контейнеров. Причем акцент будет сделан именно на контейнеры, из-за растущего объема контейнерных перевозок в стране.

Сибирские машиностроители, как отмечают эксперты, ориентированы прежде всего на холдинги, в состав которых они входят. Так, «Алтайвагон» выпускает вагоны преимущественно для компании «Новотранс» (также входит в «СДС-Маш»). С одной стороны, такая ориентация делает работу предприятий более предсказуемой и стабильной, с другой — повышает их уязвимость и снижает способность адаптироваться к реальным рыночным условиям. Понимая это, менеджмент машиностроительных компаний стремится расширять рынки сбыта. «Мы работаем с клиентами — компаниями любого уровня, использующими, в частности, лизинговые схемы. Причем география их расширяется. Это уже не только Сибирский регион, но и целый ряд территорий России, страны СНГ», — рассказывает Сергей Газукин.

Растущий спрос на грузовые вагоны и, как следствие, увеличивающийся объем их производства ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент» Дмитрий Баранов связывает прежде всего с износом подвижного состава. «Процент его остается еще доста-



Наращивая только объемы производства, предприятия машиностроения, по оценкам экспертов, не смогут удержаться на российском рынке и выйти за его пределы ФОТО ЕВГЕНИЯ КУРСОВА

точно высоким, у тысяч вагонов по всей стране постепенно будет заканчиваться рабочий ресурс, и их надо будет списывать в утиль», — пояснил аналитик. Еще одной причиной, влияющей на рынок грузовых перевозок, по его словам, стала завершившаяся реформа железнодорожной отрасли и создание конкурентной среды, участниками которой являются как частные компании, так и дочерняя структура РЖД — «Вторая грузовая компания», и практически всем им нужен подвижной состав, как для увеличения своего вагонного парка, так и для замены устаревшего подвижного состава. Спрос на вагоны растет и потому, что их активно приобретают лизинговые компании для последующей сдачи в аренду перевозчикам. «В настоящее время производственные мощности грузового вагоностроения удовлетворяют так называемый средний спрос. В 2007-2008 годах наблюдался всплеск спроса на грузовые вагоны, аналогичная ситуация была и в 2010-2011 годах. Происходили структурные изменения железнодорожного транспорта, формировались компании-операторы. Помимо этого наблюдалось нерациональное использование вагонного парка, неэффективность управления им. Все это привело к дефициту вагонов. На сегодняшний день рынок вагоностроения достаточно сбалансирован. В 2011 году особен-

но высоким была потребность в сегменте полувагонов, чему способствовал сформировавшийся спрос прошлых лет, списание изношенного подвижного состава, а также дальновидность грузоперевозчиков и операторов, покупавших новые вагоны на случай непредвиденных обстоятельств. Сегодня объемы производства и цены поставок растут», — говорит Сергей Газукин.

Вместе с тем, подчеркивают эксперты, в настоящее время на рынке железнодорожных перевозок сложилась парадоксальная ситуация: несмотря на то что парк вагонов значительно превышает докризисный уровень, объем перевозок пока не восстановился. «Свободные под погрузку вагоны в дефиците, — говорит Андрей Цыганов, ведущий аналитик компании Brunschwilk Rail. — Причин несколько. С одной стороны, это недостаток локомотивных мощностей и железнодорожной инфраструктуры, который не позволяет вовремя доставить порожние вагоны к местам погрузки. С другой стороны, низкая эффективность существующей системы управления парком, которая изначально создавалась для нужд собственника-монополиста МПС. Поэтому данная система не может эффективно работать в условиях, когда на рынке существуют более полутора тысяч собственников».

ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт»: второе рождение

В октябре прошлого года известное своими инновационными работами ЗАО «Научно-производственное предприятие «Алтайспецпродукт» было остановлено, в экстренном порядке началось обустройство новой производственной площадки. О том, как выходили из создавшейся ситуации, как преодолевали экстремальные сложности и в итоге запустили производство, рассказывает директор предприятия Сергей Егоров.

— Сергей Анатольевич, так уж сложились обстоятельства, что фактически 9 февраля 2012 года ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт» начало свою вторую жизнь.

— Да, это так. В октябре прошлого года мы вынуждены были съехать с производственной площадки ФКП «Бийский олеумный завод», где размещался до этого. В жизни нашего небольшого коллектива изменилось многое: появилось собственное производственное помещение, взята в долгосрочную аренду земля, восстановлена технологическая линия, начато пробное производство продукции. И здесь я должен сказать, что выжить нам в прямом смысле слова помогла администрация города Бийска и администрация Алтайского края. Если говорить о мэрии, то она приложила все усилия, чтобы вопросы, связанные с оформлением земли, были решены в кратчайшие сроки. Кроме того, из фонда поддержки и становления малого и среднего бизнеса мы получили определенную, пусть и небольшую, но жизненно необходимую сумму денег. Если вести речь о производственных площадях, нам были переданы несколько разрозненных помещений «Полиэкса».

Что касается администрации Алтайского края, мы получили понимание и поддержку в плане получения кредита в 20 миллионов рублей, что позволило нам в кратчайшие сроки начать организацию производства на новом месте.

Я должен особо подчеркнуть, что в становлении предприятия на новой площадке большую и, главное, конструктивную роль сыграл совет директоров ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт», и в частности генеральный директор ФГУП, а затем ФКП «Бийский олеумный завод» с 1987 по 2008 год Анатолий Андреевич Анянин. Самых добрых слов заслуживает наш коллектив, выдержавший и преодолевший неимоверные испытания. Что такое работать в зимних условиях без тепла, воды, теплового контура и бытовых, думаю, нет необходимости комментировать. И совет директоров поставил задачу к концу года поднять заработную плату на 25–30 процентов. А вот тот факт, что предприятие после всех передряг не имеет долгов ни по выплате заработной платы, ни по налогам, полагаю, достоин уважения.

— Что можно сказать об итогах 2011 года? Выполнили намеченные программы было непросто?

— Да. Но тем не менее коллектив с ними справился. Производство продукции на каждого работающего в финансовом выражении достигло отметки 2,5 миллиона рублей. А объемы выпускаемой продукции



по сравнению с 2010 годом выросли более чем на 5 процентов. И это несмотря на то, что с октября по январь предприятие не работало. Если вести речь о реализации продукции, то мы считаем ушедший год в этом плане успешным. Что касается создания и совершенствования производственных технологий, мы продолжили этим заниматься уже на новой площадке. Как результат, сегодня имеем два совершенно новых, на наш взгляд очень серьезных продукта, которые наверняка займут доминирующие позиции на российском рынке. Кстати, сделаны они с использованием растительного сырья, которого в избытке в Алтайском крае.

— Новую продукцию вы не спешите рекламировать. Но можно хотя бы сказать, в какой сфере она будет востребована?

— Наше основное направление работы — это производство эмульгаторов для эмульсионно-взрывчатых материалов. Эмульгаторы составляют около 50% в общем портфеле нашего предприятия. Для их производства необходим очень дефицитный компонент, который мы и заменили растительным сырьем. Это первый момент. Второй — на базе растительного сырья разработана новая продукция, которая апробирована нефтяниками и получила высокую оценку. На этой неделе в их адрес будет отгружена опытно-пробная партия.

— Новая продукция — это здорово. Но тем не менее как бы вы охарактеризовали основные задачи 2012 года, стоящие перед предприятием?

— Проблем у нас сегодня хватает. Одну из них удалось решить в период драматических для предприятия событий. Мы практически в полном объеме сохранили коллектив. А это очень грамотные и высококвалифицированные специалисты, которым по силам решение самых сложных задач. Теперь нужно в кратчайшие сроки вывести из руин производственные корпуса. Когда мы пришли на новое место в октябре 2011 года, здесь были лишь каркасы зданий. Ни тепла, ни воды, ни канализации. Сейчас многое сделано, хотя дел еще хватает.

На этом фоне колоссальной загруженности важнейшая и основная задача — вернуть в полный объем рынок потребителей нашей продукции, который был у предприятия в 2011 году. И общая тенденция, что наблюдается сейчас, не может не радовать. Как только опытные партии нашей продукции вернулись на рынок, наши постоянные партнеры вновь начали устанавливать с нами деловые отношения. Мы надеемся, что в июле текущего года рынок сбыта будет восстановлен в полном объеме.

— Очень важный момент для потребителей ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт»: предприятие сегодня работает на другой технологической линии. Она позволяет выпускать продукцию такого же высокого качества, что было ранее?

— Те технологические решения, что были нами приняты, полностью отвечают всем установленным на рынке наивысшим стандартам качества производимой продукции. Больше того, нам удалось сохранить соотношение цены и качества продукции. Один из факторов достижения данного момента — действующая технологическая линия менее энергозатратна. Главное — качество продукции от ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт» осталось прежним. Это подтверждают все опытные партии продукции, которые выпущены для подтверждения всех ее качественных показателей. И, как результат, качество продукции подтверждено, проектная мощность достигнута.

— Иными словами, вам удалось сохранить статус полностью инновационного предприятия, какковым ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт» зарекомендовал себя ранее?

— Да. И это очень важный момент. Скажу больше, как малое предприятие мы входим в состав НПК Бийска-наукограда. А это значит, что по-прежнему будем работать на инновационных проектах и выходить на рынок с новыми, ранее неизвестными видами продукции. Даже сейчас, когда идет восстановление производства, разработка новинок не прекращается ни на один день. И к концу года мы как минимум будем иметь в своем портфеле три вида новой продукции. Все они, убежден, будут востребованы на рынке. Согласитесь, это хорошее подспорье к существующему уже ассортиментному ряду.

— С этим сложно спорить. Убедительные аргументы для бывших и настоящих ваших партнеров.

— Так было с первого дня существования предприятия. Надеюсь, так будет и впредь. Приведу только один пример. Одно из предприятий Кемеровской области производит патронированные эмульсионные взрывчатые вещества. Когда у них кончился наш эмульгатор, они так и не смогли подобрать ни отечественного, ни зарубежного аналога. В итоге данная технологическая линия была остановлена и ждала пробного запуска нашей технологической линии. А когда это произошло, кемеровчане забрали всю опытную партию нашей продукции и возобновили выпуск своей.

— Что можно сказать сегодня о выпуске компонентов для дорожного строительства? В этом плане вам есть чем гордиться.

— И это направление остается приоритетным. У нас по-прежнему очень тесные отношения с иркутской фирмой ЗАО «Труд», а это одна из крупнейших не только в Сибири, но и в России дорожная строительная структура. Вышли на нас и томские дорожники, сохранились и крепнут деловые отношения с омичами, кемеровчанами, новосибирцами, красноярцами, москвичами. Есть предложение о сотрудничестве и из Владивостока. А что особенно приятно, этот вид продукции становится востребован и дорожными строителями Алтайского края. Особо должен подчеркнуть, что самым серьезным образом внедрением наших материалов в городское дорожное строительство лично занимается мэр Бийска Николай Михайлович Нонко. Недавно на специальном совещании он подверг жесткой критике дорожников за то, что они не применяют эффективные материалы в городском дорожном строительстве, ремонте дорог, которые увеличивают срок эксплуатации асфальтобетонных покрытий в 2–3 раза.

— Есть факторы, мешающие сегодня работать? — К сожалению, есть. И столкнулись мы с этим только сейчас, во время обустройства новой производственной площадки. Меня порой поражает позиция таких органов, как Ростехнадзор, Росприроднадзор, которые контролируют текущую деятельность предприятий. Любая проверка в обязательном порядке заканчивается нешуточными штрафными санкциями для предприятия и его руководителей. Недопустимо так относиться к малому и среднему бизнесу. Это касается не только нас, а всех предприятий. Данные структуры исполняют не контрольные, а карательные функции. Хотя есть положение: выдал предписание, не выполнили в срок, наказывай. У нас же, как всегда, все наоборот: сначала постановление о штрафе, потом предписание со сроками устранения нарушений.

— Сергей Анатольевич, каким вам видится завтрашний день ЗАО «НПП «Алтайспецпродукт» в плане его технологического восстановления и дальнейшего развития?

— Мы однозначно намерены наращивать номенклатуру выпускаемой продукции. У нас установлены хорошие взаимоотношения с наукой, в частности с Институтом проблем химико-энергетических технологий Сибирского отделения РАН. Мы провели ряд продуктивных встреч с научным руководителем академиком Геннадием Викторовичем Сокосовым, с директором института профессором Сергеем Викторовичем Сысольным. В результате поставили себе задачу выпуска на нашем предприятии и малотоннажной химической продукции. Это направление получит масштабное развитие уже в ближайшее время. Есть желание серьезным образом заняться и крупнотоннажной химией, тем более что основной вид сырья для производства данной продукции для нас не является дефицитом. Да и российский рынок не насыщен данной продукцией в нужном объеме.

Поздравляю всех химиков Алтайского края, Сибирского федерального округа с прошедшим профессиональным праздником, и в первую очередь коллектив ЗАО «Научно-производственное предприятие «Алтайспецпродукт», которому 12 мая исполнилось 18 лет.

ДИНАМИКА ПРОИЗВОДСТВА ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

В 2011 году, по данным Росстата, в РФ было произведено 62,8 тыс. грузовых магистральных вагонов, что на 25% больше, чем в 2010 году. Полувагонов за это время было произведено 37,9 тыс. штук, что на 37% больше, чем в 2010 году, и платформ 8,06 тыс. штук, что в 2,1 раза больше, чем в 2010 году. Наибольшим спросом, по оценкам отраслевых экспертов, пользуются перевозки навалочных грузов: руды, угля, кокса, металлолома, леса, строительных материалов, проката черных и цветных металлов. Также замечен рост контейнерных перевозок.



Эфемерное изобилие

конкуренция

Формально экономический кризис закончился, но цены на недвижимость не спешат идти вверх. В поисках актуального тренда застройщики рассматривают все ниши, от дорогого жилья до малоэтажного домостроения, но, как оказалось, у покупателей нет явных предпочтений — даже жилье экономкласса, хит продаж во время кризиса, постепенно утрачивает свои позиции. Рецепт, по мнению экспертов, один: строить качественнее и продавать дешевле.

Бег на месте

За прошедший год жилье в Новосибирске, по наблюдениям участников рынка, подорожало на 2-3%, с начала 2012 года ситуация практически не изменилась. За первый квартал 2012 года, подсчитали аналитики Rolband & Partners, средневзвешенная цена предложения в многоквартирных домах на вторичном рынке выросла на 1,96%, до 55,51 тыс. руб. за 1 кв. м. В апреле, по данным директора по маркетингу компании Александра Астахова, рост цен замедлился, квартиры подорожали лишь на 0,32%, до 55,69 тыс. руб. за 1 кв. м. А по некоторым позициям, уточняет он, динамика была и вовсе отрицательной, например двухкомнатные квартиры в апреле подешевели на 0,06%.

Эти данные подтверждают и в RID Analytics. Проанализировав первичный рынок (строящиеся дома) за истекший месяц, эксперты компании зафиксировали рост цен на 1,6%, до 45 тыс. руб. за 1 кв. м. Уже сданные в эксплуатацию дома подешевели на 2,6%, до 52 тыс. руб. за 1 кв. м. «Колебания цен фактически происходят в пределах погрешности. Так, в апреле не отмечалось ни резкого повышения цен, ни снижения», — подытоживает директор АН «Жилфонд» Александр Чернокульский.

Несмотря на стагнацию цен на квартиры, именно ниша многоквартирного жилья сейчас является наиболее привлекательной для девелоперов, полагает руководитель аналитического центра АН «Сибкадаемстрой недвижимости» Татьяна Казакова. По ее словам, несмотря на невысокие показатели доходности, в других сегментах дело обстоит еще хуже. «Если за время кризиса цены на торговые и офисные площади упали на 50-70%, то жилье удержалось в пределах 30-40%», — поясняет госпожа Казакова, при этом отмечает,

что до сих пор покупательский спрос во многом был обусловлен мерами господдержки, в частности губернаторской программой (выдача субсидий на покупку жилья до 300 тыс. руб.).

О серьезности намерений застройщиков сосредоточиться на многоэтажном строительстве свидетельствует рост цен на земельные участки под строительство именно многоэтажных домов. По данным Татьяны Казаковой, в кризис земельные участки под многоэтажное жилье подешевели на 14% (для сравнения: снижение цен на участки под коммерческую застройку составило в среднем по рынку 45-55%, а под малоэтажное строительство цены и вовсе упали на 90%), а сейчас цены на них обогнали даже такие хиты рынка, как участки под строительство бизнес- и торговых центров. Коммерческая недвижимость, по мнению экспертов, больше не манит инвесторов, они распродают участки и выходят из проектов. По данным SACH, если до кризиса в Новосибирской области под коммерческое строительство предлагалось около 250-300 участков, то сегодня можно выбрать из 400-450 участков.

На распутье

По данным муниципалитета, в первом квартале в Новосибирске введено 106 тыс. кв. м жилья, что почти в 1,5 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года (71,4 тыс. кв. м). В 2011 году был сдан 91 строящийся многоэтажный дом, при этом начато строительство еще порядка 100 объектов, в первом квартале было заложено еще около 30 новых домов. На фоне растущего предложения аналитики прогнозируют снижение спроса и цен на новосибирском рынке жилья. Татьяна Казакова полагает, что снижение составит порядка 10-15%. «Из-за сокращения объемов господ-



В поисках покупателя застройщики внимательно изучают все ниши на рынке — от эконом до жилья премиум-класса ФОТО ОЛЕГА ХАРСЕЕВА

держки снижается спрос, а объемы предложения превышают уровень 2011 года», — объясняет она.

Застройщики пытаются нащупать, какие продукты будут востребованы в сложившихся на рынке условиях. Наиболее очевидный ответ — это жилье экономкласса. Покупатели живо реагируют на низкие цены, отмечает госпожа Казакова. В качестве примера она приводит новый проект концерна «Сибирь» жилмассив «Тулинское», где предлагались квартиры-студии от 847 тыс. руб. и продажи, по ее данным, шли «очень живо».

В период кризиса именно дешевые квартиры стали хитом продаж, позволив лидеру местного рынка в этом сегменте — компании «Дискус плюс» выйти на годовой объем 100 тыс. кв. м. «Компания держит низкие цены, но при этом балансирует на грани себестоимости», — отмечает независимый аналитик Сергей Николаев. По его мнению, компания могла бы продавать жилье на 15-20% дороже — именно по такой цене квартиры этого застройщика продаются на вторичном рынке. Господин Николаев считает, что «Дискус плюс» пред-

почитает не поднимать цену, дабы отсеять конкурентов.

По данным SACH, более 60% строящегося сейчас жилья попадает под определение экономкласса. Впрочем, по прогнозу Татьяны Казаковой, уже во второй половине 2012 года предложение квартир, попадающих под губернаторскую субсидию (со сроком сдачи в 2012 году), будет практически исчерпано, поэтому предпочтения клиентов сместятся «в сторону более комфортного жилья с наилучшим соотношением „цена — качество“».

Солидарен с мнением риэлторов и архитектор Александр Ложкин. «Застройщикам придется примириться со снижением рентабельности и бороться за покупателей», — подчеркивает он. Наибольшие шансы на успех, по его мнению, у тех застройщиков, которые готовы не просто строить объекты, а заниматься созданием городской среды. Но таких единицы, убежден собеседник.

Элитное сменяет ветхое

Один из наиболее маржинальных сегментов, элитное жилье, сейчас является и наиболее сложным в плане продвижения, по-

лагают эксперты. Директор АН «Грановит» Александр Бычковский отмечает проблемы с реализацией дорогих квартир. «Круг потребителей такого продукта узок, дорогие квартиры продаются гораздо хуже, чем остальное жилье, а сделки совершаются, как правило, с существенным дисконтом», — объясняет господин Бычковский.

Директор АН «Акрополь» Зафар Умаров не согласен с коллегой. По его мнению, в Новосибирске существует неудовлетворенный спрос на дорогое жилье и состоятельные жители готовы платить за достойное предложение. Господин Умаров отмечает, что, исходя именно из таких расчетов, застройщики берутся за создание проектов дорогой недвижимости. В качестве одного из примеров он приводит будущий дом на Красном проспекте, совокупный объем инвестиций в строительство которого составит более 1 млрд руб.

Пока девелоперы оценивают риски, городские власти видят новые возможности для застройщиков в сносе и расселении ветхого и аварийного жилья. Начиная с этого года муниципалитет впервые решил софинансировать наравне с застройщи-

ками расселение жителей барачных. Как пояснил начальник департамента земельных и имущественных отношений мэрии Новосибирска Алексей Кондратьев, решение о финансировании расселения ветхого жилого фонда появилось после того, как власти пришли к выводу о нерентабельности его освоения силами одного застройщика. Первые муниципальные торги по новой схеме состоялись уже в апреле, два участка купил генеральный директор компании «Энергострой» Владимир Литвинов.

По мнению директора RID Analytics Елены Ермолаевой, идея мэрии вполне «жизнеспособна» и привлекательна для застройщиков. Участки с ветхим жильем часто располагаются в привлекательных местах, а затраты на расселение благодаря участию властей станут «посильными» для инвесторов.

Малое и перспективное

Еще одной из перспективных ниш для новосибирских застройщиков должно стать малоэтажное жилье. Исторически сложилось так, что Новосибирск отстает от своих соседей по федеральному округу по объемам малоэтажной застройки — реализованных коттеджных поселков в окрестностях города единицы, отмечают эксперты. В середине нулевых, почувствовав большой потенциальный спрос, девелоперы и инвесторы оптом скупили земли сельхозназначения. Падение реальных доходов населения поставило крест на планах строительства коттеджных поселков. Создание комфортных домов требует больших вложений в инженерную, социальную, транспортную инфраструктуру. Многие девелоперы решились на распродажу участков и вовсе без подряда на строительство. Другие, чтобы предложить рынку более доступный продукт, вынуждены уменьшать площадь коттеджей, строить в коттеджных поселках таунхаусы и даже многоквартирные малоэтажные дома. Например, все эти виды жилья предлагаются в строящихся поселках «Конквеста» и «Грин хаус».

По данным аналитического центра «Сибкадаемстрой недвижимости», если год назад суммарная доля коттеджей площадью не больше 300 кв. м составляла 50%, то сейчас она составляет уже 57%. «Снижение доходности абсолютно во всех сегментах — тот факт, с которым придется смириться девелоперам. Если в докризисный период доходность вложений в различных сегментах составляла пять — восемь лет, то сейчас эти сроки растянулись до 9-12 лет, а по некоторым позициям — и больше», — подытоживает Елена Ермолаева.

Яна Янушкевич



it's our world



Orange и наименование продуктов и услуг Orange, используемые в этом материале, являются торговыми марками Orange Personal Communications Services Limited. Оборудование сертифицировано. Услуги лицензированы. Реклама.

- единственный в России международный оператор с собственной развитой инфраструктурой
- крупнейшая в мире сеть передачи данных, охватывающая 220 стран
- локальная поддержка в 166 странах силами 18 000 специалистов
- полный спектр телекоммуникационных услуг и интеграционных решений для бизнеса, включая облачные сервисы

Т. 8 800 500 5 500

звонок по России бесплатный

www.orange-business.ru

Business Services



СТАТУС КАПИТАЛ
ПРОМЫШЛЕННО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

т. (383) 310-3-320
www.DomDostupno.ru

ДОСТУПНЫЕ КОТЕДЖИ В ЗЕЛЁНОМ РАЙОНЕ ВАСХНИЛА

12 минут до метро

300 метров до посёлка Краснообск

700 метров до берега Оби

Новосибирск

Большая часть домов 1-й очереди уже обрели своих владельцев - сдача в эксплуатацию с июля 2012 г.

Досрочно началось заключение договоров на 2-ю очередь строительства, сдача которых в эксплуатацию начинается в сентябре 2012 года.

Последние новости, проекты домов, информацию о ценах и конструкциях коттеджей смотрите на сайте www.DomDostupno.ru

от 4,7 млн. руб.

Котеджи могут быть приобретены в собственность после завершения строительства.

28 июня 2012 года
Новосибирск, конгресс-отель «Новосибирск»

Коммерсантъ®

HR-КОНФЕРЕНЦИЯ

НОВАТОРИИ И ПРАКТИКА ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

В ПРОГРАММЕ КОНФЕРЕНЦИИ:

- Панельная дискуссия. Роль HR в производственных и бизнес-процессах компании
- Обзор основных российских HR-трендов
- Анализ актуальных изменений в трудовом законодательстве с 2012 года
- Кадровая безопасность. Защищаем интересы Работодателя
- Современные инструменты поиска, оценки и управления высокой эффективностью персонала
- Сущность, виды и отдача от инвестиций в человеческий капитал. Мотивационные программы: от «рыхлой массы» до «сплоченной команды» и 100% вовлеченности в работу
- **ВПЕРВЫЕ В НОВОСИБИРСКЕ!** Мастер-класс «Методика подбора и оценки персонала по системе Адизеса: код РАЕИ / Мозговое превосходство / Система ценностей / Эмоциональное превосходство» от Алексея Макарова, сертифицированного партнера Института менеджмента Адизеса, бизнес-консультанта, зам. декана Бизнес-школы ВШЭ (Нижний Новгород).

Модератор: **Денис Зернов**, управляющий партнер Ассоциации бизнес-консультантов (Новосибирск — Красноярск). Среди клиентов: ГЛОНАСС, «МегаФон», «Роснефть», «Русал» и др.

Для участия приглашаются генеральные директора и владельцы компаний, директора HR-департаментов, руководители отделов обучения и развития персонала, начальники кадровых служб. **КОЛИЧЕСТВО МЕСТ ОГРАНИЧЕННО!**

Организатор **Коммерсантъ** СИБИРЬ

<http://sibir.kommersant.ru>

По вопросам участия и регистрации обращайтесь: (383) 212-02-42, 212-04-49, androsova@kommersant-nsk.ru

