

27 → Глава РЭА Тимур Иванов сообщил журналистам, что на портале будет представлена карта потенциала различных видов возобновляемых источников энергии на российской территории, а также информация о законодательстве в этой сфере, механизмах господдержки, потенциальных партнерах и реализуемых проектах, сообщает РИА «Новости».

По оценке Ольги Ракитовой, стоимость создания производства биотоплива будет составлять несколько миллионов евро. «Давайте грубо говорить о сумме в 10 млн евро за комплекс мощностью 50 тыс. тонн гранул в год. Окупаемость завода по производству гранул в России может составить 5–7 лет, но все зависит от наличия сырья, цен на рынке и многих других факторов», — говорит она.

Надо учитывать, что, например, рынок пеллет монополизирован в Европе небольшой группой крупных энергетических концернов, и они диктуют цены и стандарты. Журнал «Международная биоэнергетика» сообщает: крупными потребителями биотоплива в Европе являются такие теплоэлектростанции (ТЭЦ), как Electrabel, RWE, Drax, EON, Vattenfall и DONG Energy. К примеру, в 2010 году Electrabel (CDF SUEZ) использовал 1,2 млн тонн гранул в Бельгии и 500 тыс. тонн пеллет в Нидерландах. RWE-Essent требует 2,5 млн тонн гранул для своей крупнейшей в мире ТЭЦ на биотопливе в Тилбуре и 1 млн тонн для нидерландской электростанции Geertruidenberg. Сейчас ТЭЦ в английском Тилбуре находится на реконструкции после крупного пожара в феврале 2012 года. Как только ее восстановят, она продолжит использовать пеллеты и будет самой крупной электростанцией Европы, работающей на биотопливе. Именно от политики этих компаний зависят все производители биотоплива как в Европе, так и в Америке, Канаде, России.

«Говорить о конкретных нормах рентабельности в данном случае было бы некорректно, так как каждый проект реализуется в уникальных условиях, а каждый инвестор подходит к анализу проектов со своей меркой. Если вы строите пеллетный завод на покупном сырье в виде круглого леса на большом расстоянии от западной границы России и от железной дороги, а уголь на месте строительства завода стоит 700 рублей за тонну, рентабельность такого проекта — под вопросом. С другой стороны, если ваш завод будет перерабатывать сухие отходы вашего собственного деревообрабатывающего производства и строительство планируется в 100 км от границы с ЕС, скорее всего такой проект будет сверхприбыльным. Большинство реализуемых проектов находятся где-то между этими крайними примерами», — констатирует Антон Овсянко.

ПЕРВОПРОХОДЦЫ И ЛИДЕРЫ При этом самый крупный завод в Европе находится как раз далеко от ресурсов, но рядом с портом и границей — это бывшая Выборгская целлюлоза. Сейчас ВЛК — Выборгская лесопромышленная компания — занимается производством гранул из круглого леса, имеет собственные лесные участки в аренде для этих целей. Мощность завода — 1 млн тонн пеллет в год. В 2011 году они экспортировали около 200 тысяч тонн гранул. На полную мощность планируют выйти осенью 2012 года.



ОКУПАЕМОСТЬ ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ГРАНУЛ В РОССИИ МОЖЕТ СОСТАВИТЬ 5-7 ЛЕТ, НО ВСЕ ЗАВИСИТ ОТ НАЛИЧИЯ СЫРЬЯ, ЦЕН НА РЫНКЕ И МНОГИХ ДРУГИХ ФАКТОРОВ

Четыре лидера (ЗАО «Лесозавод 25», ООО «Док Енисей», ООО «Стод», ООО «Сетново») из шести занимаются производством пеллет как побочным бизнесом. Основное — это производство пиломатериалов, плит и другой более дорогостоящей продукции лесного комплекса. «Биогран» осуществляет переработку отходов, входит в группу «Русский лесной альянс».

«В последние годы наиболее успешные инвесторы в производство твердого биотоплива — промышленные предприятия, перерабатывающие собственные отходы или реализующие подобные проекты как дополнение к основному бизнесу, позволяющее использовать эффект синергии — повышение эффективности использования ресурсов, увеличение масштабов инвестиционного проекта», — комментирует Антон Овсянко. По его мнению, в основном риски такого бизнеса связаны с сырьевым обеспечением, стоимостью энергоресурсов, уровнем доступности инвестиционных ресурсов.

СПРОС С ЗАПАДА На сегодня большая часть биотоплива идет на экспорт. Но «если раньше это было 99 процентов, то сейчас доля снизилась до 60–70 процентов от общего объема производства твердого рафинированного биотоплива», — говорит Антон Овсянко. Основные получатели — трейдеры, работающие в интересах крупных энергокомпаний Северной Европы (Скандинавия, Бенилюкс, Великобритания). По подсчетам Ольги Ракитовой, примерно 90% производимых сейчас пеллет в России экспортируется. «Вообще этот бизнес развился в России благодаря Европе, у которой возникла потребность в этом виде топлива. Экспортируется достаточно много и брикетов, а также щепа. В основном из СЗФО, но также и из Центральной части России и Сибири (Красноярский край) в Европу. На Дальнем Востоке сейчас строится завод, который будет ориентирован на Азию», — добавляет она.

на некоторое время в связи с тем, что ископаемое топливо стало дешевле», — рассказывает Ольга Ракитова. Но она считает, что надо очень осторожно подходить к вопросу использования древесины и растительности и не забывать о принципах устойчивости: «Например, выгодно и полезно сжигать солому в котельных для получения тепла. Другое дело — редкий лес: его вырубать на древесину вредно для экологии и всех живущих. Однако для производства можно выращивать энергетические плантации — быстрорастущие деревья или использовать отходы деревообработки».

ТЕНДЕНЦИИ Биотопливо (пеллеты, брикеты, необработанная биомасса, щепа, солома) нашло свое место в энергобалансе. Оно перестает быть диковиной. Котельные на биомассе и биотопливе строятся в массовом порядке. За последние годы качественно изменился типичный инвестор в проекты, связанные с использованием биотоплива. По словам Антона Овсянко, еще два-три года назад котельные на биотопливе в основном строили владельцы отходов — для собственных нужд или производители биотоплива — для реализации собственной продукции. Сегодня среди таких инвесторов доминируют энергосервисные организации — частные и муниципальные управляющие компании, снабжающие тепловой энергией потребителей. «Причем интерес к использованию собственных отходов для выработки энергии — со стороны промышленных предприятий не уменьшился. Просто рост энергосервисного бизнеса за последние годы происходил с гигантскими темпами», — говорит он. ■

ЛИЗИНГ. БЫСТРО. ПРОФЕССИОНАЛЬНО. НАДЕЖНО.



КУПИТЬ ЛЕГКО И УДОБНО!

- 1 Выбор техники
- 2 Согласование условий
- 3 Оформление договора лизинга
- 4 Получение техники

ЛИЗИНГ — ЭТО ВЫГОДНО!

- Экономия на налогах
- Сохранение ваших оборотных средств
- Выгоднее и доступнее кредита и аренды
- Экономия вашего времени и сил

НАМ 16 ЛЕТ!

БалтИнвест
лизинговая компания

www.baltleasing.ru

325 64 83

Архангельск (8182) 27 05 88
В. Новгород (8162) 78 60 60
Волгоград (8442) 50 44 23
Вологда (8172) 52 22 97

Казань (843) 527 46 28
Н. Новгород (831) 433 20 21
Пермь (342) 281 34 82
Петрозаводск (8142) 77 50 57

Ростов-на-Дону (863) 263 11 44
Челябинск (351) 2 555 603

ЗАО ФК «БалтИнвест». Реклама.