

# СПОРНЫЕ МОЩНОСТИ

В 2011 ГОДУ В ЭНЕРГЕТИКЕ ЗАФИКСИРОВАН РОСТ ВВОДА ГЕНЕРИРУЮЩИХ МОЩНОСТЕЙ. НА УРАЛЕ ВПЕРВЫЕ РЕАЛИЗОВАНЫ ПРОЕКТЫ ЭНЕРГОКОМПАНИЙ, ВЗЯВШИХ НА СЕБЯ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПРИ РАЗДЕЛЕНИИ РАО «ЕЭС РОССИИ». ЭКСПЕРТЫ, В СВЯЗИ С ВМЕШАТЕЛЬСТВОМ ГОСУДАРСТВА В ОТРАСЛЬ, ПРОГНОЗИРУЮТ СНИЖЕНИЕ ОБЪЕМА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ГЕНЕРАЦИЮ В 2012 ГОДУ И ПОСЛЕДУЮЩИЙ ЭНЕРГОДЕФИЦИТ. ЕЛЕНА НИКИЩЕНКО

По данным Института энергетики и финансов, 2011 год ознаменовался рекордным в новой истории России вводом энергетических мощностей. Эта тенденция проявилась и на Урале: завершена реализация сразу нескольких инвестиционных проектов генерирующих компаний, приватизированных при разделении РАО «ЕЭС России». По словам гендиректора ОАО «Фортум» (ранее — Территориальная генерирующая компания-10, российское подразделение энергетического концерна Fortum) Александра Чуваева, в 2011 году компания ввела в коммерческую эксплуатацию свыше 650 МВт новых мощностей в УрФО. В феврале был запущен энергоблок №2 на Тюменской ТЭЦ-1 (230 МВт), в июне — энергоблок №3 на Челябинской ТЭЦ-3 (225,5 МВт), в октябре — комплекс генерирующего оборудования на Тобольской ТЭЦ (213 МВт).

25 июля 2011 года немецкий концерн «Э.ОН Россия» запустил два парогазовых энергоблока №7 и №8 на Сургутской ГРЭС-2 установленной мощностью 400 МВт каждый. Проект был реализован полностью за счет собственных средств «Э.ОН Россия», объем инвестиций составил 32 млрд рублей. В этот же день «Энел ОГК-5» запустила новую парогазовую установку мощностью 410 МВт (ПГУ-410) на Среднеуральской ГРЭС. Суммарный объем инвестиций в строительство блока составил порядка 15 млрд рублей. С вводом нового энергоблока установленная мощность ГРЭС возросла на 410 МВт и составила 1,5 тыс. МВт, а тепловая мощность увеличилась на 200 Гкал/ч и составила 1,5 тыс. Гкал/ч.



Между тем два инвестиционных проекта ОАО «Фортум» претерпели изменения. Так, компания решила перенести строительство двух энергоблоков общей мощностью 440 МВт каждая из Тюменской области в Челябинскую. По официальному сообщению властей Челябинской области, летом 2012 года «Фортум» начнет строительство двух новых энергоблоков на базе Челябинской гидроэлектростанции. Перенесен

на 2012 год и ввод в коммерческую эксплуатацию энергоблока Няганской ГРЭС мощностью 418 МВт. Как пояснили в пресс-службе ОАО «Фортум», компания заявляла только о плановом вводе мощностей в 2011 году, а уже в конце 2010 года говорили о возможном вводе двух из трех энергоблоков НГРЭС мощностью 418 МВт в 2012-м.

По оценкам Института энергетики и финансов, в 2011 году инвестиции в российскую энергетику выросли на 5-6%, однако объем вложений в тепловую генерацию снизился на 7-8%. При этом аналитики, на фоне активного вмешательства государства в энергетику, прогнозируют постепенный спад интереса инвесторов к генерации. Так, в 2012 году ожидается снижение объема инвестиций на уровне 5%. В последующие же годы в тепловой генерации вводы новых мощностей останутся на уровне 0,8-1,5 ГВт. «Иностранные компании „Э.ОН Россия“ и „Энел“ выполнили свои инвестпрограммы, поскольку большинство их проектов были экономически эффективными, в отличие от планов строительства энергоблоков на Северо-Западе или в Центрально-Черноземной России ОГК-3, ТГК-2 и ТГК-4. Было понятно, что на эти энергоблоки не будет спроса, поскольку темпы роста энергопотребления были низкими еще в докризисный период. Поэтому собственники таких объектов заняли выжидательную позицию, решив ограничиться ремонтом либо реализацией одного-двух эффективных проектов», — поясняет аналитик Института энергетики и финансов Сергей Кондратьев, добавляя, что инвесторы находятся в состоянии неопределенности из-за быстро меняющихся правил

регулирования электроэнергетики. Главный же итог года, по мнению экспертов, — замешательство энергетиков, которое возникло на этапе согласования правил регулирования мощностей и продолжается сейчас. Стало понятно, что при том, как быстро государство меняет правила игры, не советуясь с участниками рынка, тяжело реализовывать новые проекты. Так, руководство иностранных компаний, например «Фортума», уже заявляло об отказе от реализации новых проектов. Сергей Кондратьев добавляет: если четко не прописать правила регулирования электроэнергетики и не начать новый инвестиционный цикл сейчас, то через два-три года Урал может столкнуться с проблемой нового энергодефицита. По мнению директора Института проблем ценообразования и регулирования естественных монополий Высшей школы экономики Ильи Долматова, утвержденная в 2007 году инвестиционная программа требует адаптации под нынешние реалии. «Ситуация меняется, некоторые мощности становятся невостребованными. Поэтому в части регионов происходит уточнение и корректировка. В первую очередь пересмотр необходим в энергодефицитных регионах, где существуют ограничения по перетоку», — добавляет господин Долматов. Аналитик также уточняет, что в российском Минэнерго уже рассматривается вопрос пересмотра сроков и места возведения мощностей. «Главное, чтобы ранее взятые на себя обязательства по объемам инвестиций и пределов мощности компании выполнили, изменение места расположения мощностей — вопрос вполне поправимый», — заключает эксперт. ■

# ОПЕРАТОРЫ КОНВЕРГЕНТНЫХ УСЛУГ

УРАЛЬСКИЙ РЫНОК ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ В ПРОШЛОМ ГОДУ ЗАМЕТНО ОЖИВИЛСЯ. В ЧАСТНОСТИ, БЫЛА СОЗДАНА ОБЪЕДИНЕННАЯ КОМПАНИЯ «РОСТЕЛЕКОМ», «МЕГАФОН» ПРИОБРЕЛ ОПЕРАТОРА В ХМАО «ЮГРАТЕЛ», МТС — КУРГАНСКИЙ «ИНФОЦЕНТР», «ВЫМПЕЛКОМ» — ЧЕЛЯБИНСКИЕ КОМПАНИИ «УРАЛНЭТ» И «УРАЛ-ИНТЕРКАРД». ТАКИМ ОБРАЗОМ ОПЕРАТОРЫ ПРОДВИНУЛИСЬ В СТОРОНУ ПОСТАВКИ КОНВЕРГЕНТНЫХ УСЛУГ, А НА РЫНКЕ В ЦЕЛОМ ПРОДОЛЖАЕТ ПРОСЛЕЖИВАТЬСЯ ТЕНДЕНЦИЯ К КОНСОЛИДАЦИИ. МАРИЯ ПЛЮСНИНА

Одно из наиболее масштабных событий, затронувших российский рынок телекоммуникаций в 2011 году, — 1 апреля юридически завершился процесс создания национальной телекоммуникационной компании «Ростелеком». Она создана базе ОАО «Ростелеком» путем присоединения ОАО «Центр-телеком», ОАО «Сибирь-телеком», ОАО «Дальсвязь», ОАО «Уралсвязьинформ», ОАО «Волга-телеком», ОАО СЗТ, ОАО ЮТК и ОАО «Дагсвязьинформ». «С появлением объединенного „Ростелекома“ изменилась расстановка сил на российском телекоммуникационном рынке: три четверти оборота теперь формирует „большая четверка“: „Ростелеком“, МТС, „Вымпелком“, „Мегафон“. Их доходы примерно равны между собой и в пять-шесть раз превосходят ближайших конкурентов. Стратегия „Ростелекома“ заключается в том, чтобы стать первым оператором по объему бизнеса в России», — рассказывает коммерческий директор «Ростелеком-Урал» Илья Васкецов.

Как рассказывает директор «МТС Урал» Андрей Ершов, сделки на уральском рынке подтверждают тенденцию последних лет — «рынок связи движется в направлении универсальных услуг, и крупнейшие мобильные операторы стремятся реализовать себя в качестве поставщиков конвергентных сервисов». «Универсальность дает операторам большие возможности по созданию востребованных конвергентных сервисов, основанных на „миксе“ фиксированной и мобильной связи, доступа в интернет, платного ТВ, легального контента от единого поставщика», — говорит он. По словам господина Ершова, в 2011 году группа МТС приобрела компанию «Инфоцентр», благодаря чему стала лидером по количеству абонентов ШПД в Кургане (доля 43%). Сумма сделки составила 435 млн рублей.

Другие операторы говорят о тех же тенденциях. В ХМАО в прошлом году крупнейшей сделкой стала про-

дажа одного из крупнейших альтернативных операторов ОАО «Югрател» «Мегафону» (сумма сделки — 2,42 млрд рублей). Стартовая цена 100% акций (правительству ХМАО принадлежало 72,13%, администрации Сургута — 27,87%) на аукционе составляла 2,145 млрд рублей. Коммерческий директор Уральского филиала ОАО «Мегафон» Сергей Алферов отмечает, что в связи с совершением сделки клиентам (юридическим лицам) стали доступны конвергентные решения в области стационарной и мобильной связи, фиксированного и мобильного интернета. «Все более популярными в бизнес-сегменте становятся аренда цифровых каналов связи, широкополосный доступ в интернет, виртуальные корпоративные сети. В настоящее время услуги фиксированной связи и FMC наиболее востребованы сферами промышленности, торговли, транспорта, связи, финансов, а также государственных структурами», — рассказал он.

ОАО «Вымпелком» за последний год на Урале приобрел три региональные компании: ООО «Ижсвязьинвест» (бренды «9 узел», «Единая городская сеть»), ЗАО «УралНЭТ» в Челябинске и «Урал-интеркард» в Миассе. По словам директора Уральского регионального управления ОАО «Вымпелком» Дмитрия Киселева, эти «приобретения были посвящены реализации важнейшей задачи компании — стать универсальным оператором связи на Урале». «На рынке телекоммуникаций продолжается тенденция к консолидации, но операторы меняют свой подход к оценке приобретаемых активов, так как в ходе предыдущих приобретений получили разный опыт — и позитивный, и негативный. Теперь при рассмотрении кандидата на покупку в первую очередь оценивается подготовленность персонала», — отмечает господин Киселев. ■