

металлургия практика

Капитализация конфликта

расследование

(Окончание. Начало на стр. 17)

Более того, один из основных поставщиков АвтоВАЗа, «Северсталь» (обеспечивает 60% потребностей автозавода в листе), прекратил отпущку из-за несогласованной цены. Буквально через неделю на встрече с Владимиром Путиным глава ФАС Игорь Артемьев заявил о том, что служба возбудила дело в отношении Evaz, на очереди все остальные металлурги. «Понятно, что могут разойти издержки, что ситуация в экономике складывается иначе, но это совсем не повод для того, чтобы совершать резкие скачки по ценообразованию», — заявил на той же встрече Владимир Путин, обозначив, таким образом, позицию правительства в ценовых спорах.

Дело в отношении Евтаз было возбуждено по признакам злоупотребления доминирующим положением. Компания завышала цены на монополистную продукцию для отдельных потребителей, говорит начальник управления ФАС Максим Овчинников. По его словам, по некоторым видам монополистной продукции рентабельность Евтаз составляла порядка 300%. Параллельно ФАС ведет аналогичные расследования в отношении ММК, «Северстали» и «Мечела».

То есть в списке «подозреваемых» практически все российские производители стали. Если ФАС докажет, что металлурги завышали цены, злоупотребляя доминирующим положением, им грозит штраф в размере от 1 до 15% от оборота.

Пока обвинений металлургам со стороны ФАС не предъявлено. Источник „Ъ“ в одной из металлургических компаний заявляет, что до реальных санкций доходит редко. Другое дело, что сейчас за ходом расследования внимательно следят из Белого дома.

Длинные контракты

Стремление правительства сдерживать рост цен, в том числе на продукцию металлургов, понятно, говорит аналитик УК «Райффайзен Капитал» Ольга Митрофанова: государство пытается удержать инфляцию на нынешнем уровне до конца года.

Правительство считает, что положить конец скачкообразному ценообразованию можно, перейдя на



ОАО «НПК „Уралвагонзавод“» в лице своего генерального директора Олега Сиенко стало одним из инициаторов обращения в правительство с жалобой на необоснованное повышение цен на металлургическую продукцию. В результате ФАС начала расследование в отношении металлургов, которые в принципе не против изменения формата отношений с потребителями

длинные контракты. Металлурги уже пытались это сделать в 2008 году, но отказаться от такой практики заставил кризис. В июле на совещании в Челябинске Владимир Путин поручил металлургам до октября самим разработать форму долгосрочных контрактов, в которых также должна присутствовать формула цены.

Уже в июле металлургии постепенно стали переходить на длинные контракты с госкомпаниями. «Северсталь» и ММК первыми подписали с АвтоВАЗом два зеркальных контракта до конца года с повышением цены на 22%. Evraz согласовал с ВСЗ 17-процентное повышение на все второе полугодие, рассказал, «Б» источник, близкий к вагоностроителю. А с РЖД у Evraz появился контракт до 2012 года, сказал представитель монополии.

Список госкомпаний и компаний с государственным участием, с которыми металлурги готовы работать по длинным контрактам, направлен правительству в начале октября. Его составили в НП «Русская сталь». Это

предприятия автомобилостроения (АвтоВАЗ, КамАЗ), трубные и предприя-
тия ТЭКа («Газпром», «Транснефть»,
«Роснефть»), судостроения (ОСК), же-
лезнодорожного транспорта и маши-
ностроения (РЖД, УВЗ). Контракт дол-
жен распространяться только на ос-
новную производственную деятель-
ность потребителя. Цену предлагает-
ся корректировать раз в квартал, если
колебания индикаторов превысят
3–5%. В случае десятипроцентного
скачка внутри квартала применяется
сглаживающий коэффициент до ко-
нца периода с последующей коррек-
тировкой цены на следующий квартал.

С более мелкими потребителями переходить на долгосрочные контракты смысла пока нет из-за волатильности цен и спроса на металлопродукцию, считает источник. «Б» из НП «Русская сталь». У таких потребителей также часто меняется номенклатура потребляемой продукции, это делает длинные договоры бессмысленными, соглашается собеседник на строительном рынке.

Переход на длинные контракты с госкомпаниями ситуацию на металлургическом рынке в целом не изменит. По оценкам аналитика Morgan Stanley Дмитрия Коломийца, доля госкомпаний в общем объеме внутреннего потребления металлопродукции составляет около 4%. Зато четкие правила игры с госкомпаниями исключают вероятность очередных жалоб в будущем, что должно понравиться инвесторам, добавляет Дмитрий Смолин.

Так что ставить точку в истории сталеваоров и ФАС пока рано. Все дела будут рассмотрены в ноябре-декабре, сказал представитель ведомства. Однако, по словам источника в ФАС, большинство металлургов наказывать не за что. В частности, служба не выявила у ММК, «Северстали» и «Мечела» признаков злоупотребления доминирующим положением, «потому что они не производят монопольную продукцию». Да и штрафа для Evraz вряд ли будет высоким.

Роман Асанкин

Избыточный вес

поставки

(Окончание. Начало на стр. 17)

При этом по качеству труб и скорости выполнения заказа Украина показала себя как самый лучший и надежный поставщик, уточнили в «Транснефти».

Газовые схемы

Как заявил на отбыльском совещании в Новом Уренгое премьер-министр Владимир Путин, газовикам нужно тщательно работать с поставщиками (металлургами) и убирать излишние неэффективные траты. «Металлургическому комплексу мы серьезно помогаем, защищаем внутренний рынок, но в ответ рассчитываем, что отечественные производители труб не будут злоупотреблять своим доминирующим положением на рынке и задира́ть цены», — предупредил он. В противном случае правительство будет вынуждено пересмотреть подходы, включая размеры ввозных пошлин и импортных квот. «Пошлины будем снижать, а ввозные квоты — увеличивать», — пообещал Владимир Путин. По его данным, в ближайшие 20 лет спрос на трубы со стороны газовой отрасли составит 10–12 млн тонн. Напомним, что в 2009 году газовики освоили около 1 млн тонн трубной продукции. В текущем году потребление составит уже 1,9 млн тонн.

Газовики исправно и работают. В прошлом году компания «Газпром» комплектация («дочка» «Газпрома», занимающаяся закупками материально-технических ресурсов) приобрела у российских предприятий 843 тыс. тонн труб (95% общей отгрузки), в том числе 809 тыс. большого диаметра. Основными поставщиками ТБД выступили Выксунский металлургический завод, Ижорский трубный за-

вод, Волжский трубный завод и Челябинский трубопрокатный завод. При этом закупки импортной продукции через «Газпром комплектацию» составили лишь 41 тыс. тонн. Реализуемая «Газпром» программа импортозамещения позволила создать в России абсолютно новые производства, выпускающие трубы, которые раньше можно было приобрести только за границей.

В 2010 году «Газпром» собирается приобрести в два раза больше

труб, чем в прошлом году, — 1,9 млн тонн. Напомним, что «Газпром» сейчас реализует четыре трубопроводных проекта: Бованенково—Ухта, Сахалин—Хабаровск—Владивосток, Починки—Грязовец (поставки в газопровод Nord Stream) и Ухта—Торжок. Средний объем отгрузки труб составляет порядка 100–150 тыс. тонн в месяц.

Но поскольку в текущем году цены на трубы значительно выросли, «Газпром» приходится изобретать, чтобы выполнить наказ премьера и не выйти из спланированного бюджета казпартуз. В компании придумали хитрую схему, в соответствии с которой поставщик «Газпрома» трейдер «Северный европейский трубный проект» получил в Газпромбанк кредит в размере 50 млрд рублей на один год под 7% годовых. В соответствии с контрактом «Газпром» в следующем году оплатит поставщику стоимость кредита вместе с процентами.

Рынок отгрузки

По данным Минэкономразвития, на внутреннем рынке труб доля продукции для ТЭКа в 2010 году может превысить 65% и составить порядка 2,5 млн тонн. Действующие мощности по производству сварных ТБД до 1420 мм составляют 3,8 млн тонн. То есть они избыточны и нет смысла ввозить трубы из-за рубежа.

Как рассказчик, "Б" в Трубовой металлургической компании, в январе — августе на внутренний рынок предприятия компании поставил 83% продукции, тогда как за тот же период в прошлом году — 79%. «У нас растут как поставки на внутренний рынок, так и общие объемы отгрузки», — пояснил пресс-секретарь компании Илья Житомирский. На предприятия группы (включая ее американский филиал) было произведено 2,8 млн тонн труб, из которых 70% (2 млн тонн) используется в нефтяной и газовой промышленности. В целом за девять месяцев текущего года рост продаж ТБД по сравнению с прошлым годом вырос в 2,8 раза.

На крупнейшем производителе ТБД в России Выксунском металлургическом заводе, входящем в холдинг ОМК, за девять месяцев 2010 года объем производства вырос на 28% — с 731 тыс. до 937 тыс. тонн.

Кроме того, на Выксунском и жорском трубных заводах осво-
выпуск ТБД «русского размера»
420 мм) класса прочности К60 и
55, рассчитанных на рабочее да-
вление 11,8 МПа. Сегодня они заку-
ются «Газпромом» для строитель-
ва газовой магистрали Бованен-
ово—Ухта.

Третий по объему производства труб в России Челябинский сталепрокатный завод (ЧТПЗ) также устойчиво наращивает производство ТБД. В открытом в июле «Высота-239» ожидается выск- более 17 тыс. тонн ТБД. Теперь ЧТПЗ может производить ТБД любого размера — диаметром от 508 до 1422 мм. Сортоментам- упни составляет на данный мо- выше 2,6 тыс. типоразме- труб. Всего в текущем году ЧТПЗ было произведено око- 600 тыс. тонн труб, из которых % было отправлено в адрес- раснефти.

Магнитогорский металлургический комбинат в середине прошлого года ввел в эксплуатацию самый мощный в России толстолистовой прокатный стан «5000» мощностью 1,5 млн твг, предназначенный для выпуска большого листа под производство суд. Эта заготовка уже используется для изготовления труб диаметром 1220 мм в рамках строительства газопровода Сахалин—Хабаровск—Владивосток.

Объединенная металлургическая компания планирует ввести строй аналогичный комплекс ежегодной производительностью 2 млн тонн. В результате в ближайшее время в нашей стране будут действовать несколько крупных производств прямошовных шовных ТБД по законченному циклу, от сырья до конечной продукции: сырьё — штрипс — труба.

По оценкам экспертов, емкость внутреннего рынка в 2010 году составит 8,3 млн тонн (объем ТБД превышает 2,5 млн тонн), из которых свыше 1 млн тонн будет импортировано. Напомним, что в прошлом году потребление труб в России составило порядка 7 млн тонн, из которых импорт — порядка 600 тыс. тонн. В текущем году ввоз труб вернется на уровень 2008 года, когда было импортировано свыше 1,1 млн тонн продукции.

Елена Сорокина

Ждем вас на выставке Металл-Экспо'2010

9-12 ноября, Москва, ВВЦ, павильон 75

Гранцы • Издательство Металлика • Журнал Металлург • Журнал Мир строительства • Журнал Петербургский рынок металлов • Информационный промышленный вестник • Журнал Литейщик России • Журнал ПромБизнес • Издательство Машиностроение • Журнал Вторичные Металлы • Еженедельник "Снабженец" • Центр научно-технической информации Композит • Группа газет Стройка • Журнал Строн • Журнал Территория Нефтегаз • ЦНИИцветметэкономики и информации • Информационное выставочное агентство ИнформЭКСПО • Журнал Уральский рынок металлов • Черметинформация • Ариэль Металл • Металлургический Бюллетень • МОСТ-1 • Евробенд С.А. • ПО Альфа-Металл • ПромИмЭкс • Росметалл • Сухопутный огнеупорный завод • БКО • ВНИИМЕТМАШ • Торговый Дом Галион • ДинАл-групп • Севзаппромэнерго • Группа фирм Профиль • Спекта Интерпак • Интернет инжиниринг • Журнал Сталь • Журнал Новые огнеупоры • Международный союз металлургов • Лехлер ГмБХ • ПилотПро Магнитогорский металлургический комбинат • ЗАО ТП Уралметбизнес • Милл-Экспресс • Лонгчесталь-металлургический завод • Московский государственный институт стали и сплавов • Группа компаний Румсмет • Государственный университет управления • Журнал Промышленные регионы • Эль Трубокомплект • Журнал Строительная Орбита • Журнал СтройМеталл • Уральский трубный завод • РХИ АГ / РХИ Рефрактозис • Стопник А.Г. • РЭЛТЕК • Самарский опытно-экспериментальный Завод Алюминевых Сплавов • НК-С Санкт-Петербургская Электротехническая Компания • Северсталь-метиз • Торговый дом Мотовилихинские заводы • Межрегиональный центр промышленной субконтракции и партнерства • Кемет • Киреевский ЗЛМК • Представительство AKROS HENSCHTEL в России • Ковинтрейд • КОИЛТЕК Машиненфертрибс ГмБХ • Асеринок С.А. • АрселорМиттал • Стайнлисс Интернэшнл • Атомат С.п.А. • Печи Can-Eng • Metso Линдеманн ГмБХ • Лезер ГмБХ • Олимпия 80 С.р.Л. • Инжиниринг • Фичен • ВГХ Виктория Гартен Хюттендустриембадфр АГ • Штолльберг Подразделение СБВ Индустриал Минерал ГмБХ, Штолльберг Дивижн • Хетран Инк. • LLC Zeppelin Russland • Илта Инокс С.п.А. • Инспен Интернационал ГмБХ • Индуктотерм • Вещдани С.А. • Арвелин Интернэшнл Ои • ЭйджейВи-Машин Ои • ЛСК-Машин Ои • Руукири С.Р. • Макринг Груп • Самсор Ои • Профилирескус Ои • Шанхай Хьюаерде Стайнлисс Стил Пайп Мануфакче Ко., Лтд. • Жас а.с. • Сидеринок С.п.А. • Си Си Эс Сервис Москва • Крантех УАБ • ВС ГмБХ • Хенкель Рус • Либерхер-Руссланд • Бору • Металл Бюллетень • Алюминиюм Интернэшнл Тудей, журнал (Великобритания) • Стил Таймс Интернэшнл, журнал (Великобритания) • ИИС Металлоснабжение и сбыт • Российский союз поставщиков металлопродукции • Машиненфабрик Густав Айрих ГмБХ & Ко. КГ • Лефорт С.А.,

Реклама